Berliner Jahrbuch

für

Handel und Industrie

Bericht

der

Ältesten der Kaufmannschaft von Berlin

Jahrgang 1904

Band II

BERLIN
VERLAG VON GEORG REIMER
1905

Inhalts-Verzeichnis.

* bei Tabellen bedeutet: Die Zahlen rückwärts bis 1895 sind im Jahrgang 1903 enthalten.

Spezialberichte über Berliner Handel und Industrie.

I. Pflanzliche Rohprodukte und Fabrikate.

III. Industrie der Steine und Erden.

IV. Montanindustrie.

V. Metallverarbeitung.

VI. Rohstoffe und Fabrikate der pharmazeutischen, chemischen und verwandten Industrien, Fettwaren, Oele und Farbstoffe, Gasfabrikation.

VII. Textil-Industrie und Verwandtes.

VIII. Papier-Industrie.

IX. Rohstoffe und Fabrikate der Leder-Industrie und Pelzwerk.

X. Holz und Holzwaren.

XI. Grundstückshandel und Hypotheken.

XII. Verkehrsgewerbe.

XIII. Versicherungswesen.

XIV. Verschiedene Industrie- und Handelszweige.

Spezialberichte über Berlins Handel und Industrie.

Zusammengestellt aus Mitteilungen hervorragender Vertreter der einzelnen Geschäftszweige.

I. Pflanzliche Rohprodukte und Fabrikate.

A. Landwirtschaftliche Rohprodukte.

1. Getreide.

Das abgelaufene Jahr 1904 ist für den deutschen Getreidehandel ganz besonders ereignisreich gewesen. Die drohende Kriegsgefahr zu Anfang des Jahres und der dann ausbrechende russisch-japanische Krieg, die Dürre des Sommers und der damit verbundene, den Betrieb der Schiffahrt monatelang ausschliessende niedrige Wasserstand der Flüsse mit seinen schwerwiegenden Folgen für die Ernte der Sommerfrüchte, Ausfuhrverbote und Notstandstarife, die bald lähmend, bald fördernd auf den Getreidehandel einwirkten, sind bereits an anderer Stelle[1]) ausführlich geschildert worden. Wir können uns daher hier darauf beschränken, einiges statistisches Material zu geben. Die Erträge der deutschen Ernte zeigen für die beiden Brotfrüchte, Weizen und Roggen, ein Mehr von 249 764 und 156 269 t, dagegen in Gerste, Hafer, Kartoffeln und Heu zum Teil bedeutende Mindererträge (siehe Tab. 1 u. 2). Die Erträge pro ha bebaute Fläche

Tab. 1. Gesamt-Erntemengen im Deutschen Reich (in Tonnen zu 10 dz.)

	1902	1903	1904
Winterweizen	*3 636 055*	*3 002 444*	*3 516 864*
Sommerweizen	*264 341*	*552 620*	*287 964*
Weizen zus.	3 900 396	3 555 064	3 804 828
Winterspelz	483 121	447 982	453 827
Winterroggen	*9 342 503*	*9 732 409*	9 919 219
Sommerroggen	*151 647*	*172 084*	141 543
Roggen zus.	9 494 150	9 904 493	10 060 762
Sommergerste	3 100 227	3 323 639	2 948 184
Hafer	7 467 250	7 873 385	6 936 003
Kartoffeln	43 462 393	42 901 530	36 287 192
Wiesen	26 017 083	26 355 027	21 507 119

[1]) Vergl. Allgemeine Entwicklung des Getreidehandels (Berl. Jahrb. I S. 199—206).

Tab. 2. Mehr oder (—) Minder-Erträge der deutschen Ernten gegen das Vorjahr (in Tonnen zu 10 dz).

	1902	1903	1904
Weizen	1 401 545	— 345 332	249 764
Winterspelz	50 931	— 35 139	5 845
Roggen	1 331 490	410 343	156 269
Sommergerste	— 220 875	223 412	— 375 455
Hafer	417 097	406 135	— 937 382
Kartoffeln	— 5 224 868	— 560 863	— 6 614 338
Wiesen	3 647 036	337 944	— 4 847 908

sind im allgemeinen gross gewesen und haben nur bei einigen Früchten, besonders bei Kartoffeln, da allerdings bedeutend abgenommen (siehe Tab. 4). Die Saatenstandsnotierungen haben

Tab. 3. Saatenstands-Notierungen.

	Winter-Weizen					Sommer-Weizen					Winter-Spelz					Winter-Roggen				
	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	April	Mai	Juni	Juli	Aug.
1902	2.2	2.4	2.2	2.2	2.3	—	2.7	2.4	2.4	2.5	2.0	2.4	2.0	1.9	—	2.2	2.7	2.4	2.3	2.4
1903	3.2	2.9	2.8	2.7	2.7	—	2.4	2.5	2.6	2.6	2.5	2.4	2.3	2.1	—	2.9	2.8	2.5	2.5	2.4
1904	2.4	2.3	2.4	2.5	2.6	—	2.4	2.6	2.8	2.9	2.2	2.1	2.0	2.0	—	2.4	2.4	2.5	2.5	2.5

	Sommer-Roggen					Sommer-Gerste					Hafer					Kartoffeln				
	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.
1902	—	2.6	2.4	2.4	2.4	—	2.7	2.4	2.3	2.4	—	2.8	2.4	2.6	2.5	—	2.7	2.6	2.5	2.7
1903	—	2.3	2.5	2.5	2.5	—	2.3	2.5	2.5	2.5	—	2.4	2.5	2.7	2.5	—	2.7	2 6	2.5	2.6
1904	—	2.3	2.5	2.6	2.8	—	2.3	2.6	2.6	2.8	—	2.4	2.7	3.0	3.1	—	2.6	2.7	3.4	3.4

Tab. 4. Die Erträge pro Hektar bebauter Flächen (in Tonnen).

	1902	1903	1904		1902	1903	1940
Winterweizen	2.06	1.93	2.00	Sommergerste	1.89	1.95	1.81
Sommerweizen	1.80	2.17	1.83	Hafer	1.80	1.84	1.66
Winterspelz	1.55	1.49	1.45	Kartoffeln	13.41	13.25	11.04
Winterroggen	1.55	1.66	1.66	Wiesen	4.37	4.45	3.62
Sommerroggen	1.10	1.18	1.10				

ein im allgemeinen richtiges Bild von dem Ernteausfall gegeben.[1]) In Winterweizen, Winterroggen und Spelz liessen die Saatenstandsnotizen auf eine grössere Ernte als im Vorjahre schliessen und die Mindererträge in Hafer und Kartoffeln entsprachen gleichfalls den Saatenstandsnotierungen des Kais. Statistischen Amts. Die Ziffern der Welternte in Getreide sind bereits in Bd. I Berl. Jahrb. f. Handel u. Ind. 1904, Tab. 51, S. 201 gegeben worden. Die Ein- und Ausfuhrziffern des deutschen Getreidehandels stellen wir, wie im Vorjahre, in den beiden folgenden Tabellen zusammen:

Tab. 5. Einfuhr in das deutsche Zollgebiet (in Tonnen).

	1902	1903	1904
Weizen	2 074 530	1 929 109	2 021 129
Roggen	976 042	813 763	472 435
Gerste	1 127 556	1 586 063	1 430 421
Hafer	389 254	470 321	366 368
Mais	900 580	953 329	773 488

Tab. 6. Ausfuhr aus dem deutschen Zollgebiet (in Tonnen)

	1902	1903	1904
Weizen	82 179	180 333	159 599
Roggen	104 601	209 032	356 710
Gerste	34 692	41 625	29 473
Hafer	132 956	86 332	222 588
Mais	66	100	123

[1]) Vergl. Berl. Jahrb. f. 1903, Teil II, S. 2 ff.

Am bemerkenswertesten ist, dass der Einfuhrüberschuss von Roggen die Ausfuhr nur um 115 725 t überstieg, gegen 604 731 t in 1903 und 871 441 t in 1902. Auch die Ausfuhrzahlen für Hafer sind gegen das Vorjahr ausserordentlich gestiegen und zeigen die absolut höchste Ziffer seit 1895.

Die Durchschnittspreise von Roggen und Weizen an denjenigen Hauptplätzen, die für die vergleichende Beurteilung der Wertverhältnisse des inländischen und der Preisgestaltung des ausländischen Getreides für Berlin besonders in Betracht kommen, geben wir mit Benutzung der Zahlen des Kaiserl. Statistischen Amtes für die hauptsächlichsten Monate vor der Ernte, April und Mai, und für die Monate nach der Ernte, August, September und Oktober:

Tab. 7. Durchschnittspreise von Roggen und Weizen in M. p. t.

1904	April	Mai	August	September	Oktober
		Roggen — inländische Ware			
Berlin	130.13	132.98	139.50	139.56	138 56
Breslau . . .	121.—	120.—	128.70	127.60	130.80
Leipzig . . .	131.78	129.44	137 58	145.60	146.09
Magdeburg .	128.—	128.—	131.50	132.08	132.50
Posen	121 20	120 40	126.70	125.10	124.90
Danzig . . .	130.46	129.78	130.53	126.05	127.64
		unverzollte Ware			
Bremen. . . .	105.25 (südr.)	100.50 (südr.)	106.50 (südr.)	107.— (südr.)	111.25 (südr.)
Amsterdam .	106.40 „	95.77 „	111.27 (nordr.)	107.06 (nordr.)	111.50 (nordr.)
		Weizen — inländische Ware			
Berlin	174.38	175.66	178.85	178.34	177.66
Breslau . . .	171.90	170.90	174.—	170.—	167.80
Leipzig . . .	174.—	172.—	177.69	173.69	174.—
Magdeburg .	163.92	163.96	163.44	162.50	162.50
Posen	172.90	173.50	173.40	168.30	167.10
Danzig . . .	182.03	175.77	175.68	163.79	167.45
		unverzollte Ware			
Redwinter und Kansas 2:					
Amsterdam .	141.23	141.54	164.36	163.89	164.63
Liverpool . .	145.86	142.07	—	—	—
Russ. Weizen:					
Liverpool . .	154.83	149 39	151.02	157.83	158.67
Anwerpen .	137.19	135.81	144.14	147.—	146.42

Nach den gleichen Gesichtspunkten und in derselben Form wie im Vorjahre veröffentlichen wir im folgenden die Preise für die Landesprodukte: Weizen, Roggen, Hafer, Mais, Spiritus und Rüböl, und zwar für Geschäfte, die im Mai, Juli und per laufenden Monat geschlossen worden sind:

ab. 8. Preise der Landesprodukte.

Weizen (pro 1000 kg in Mark).

1902

per:	Mai	Juli	Sept.	Okt.	Dez.
. Mai	168.75	168.00	163.00	—	—
. Juli	—	167.50	160.75	—	159.25
. Sept.	156.00	—	155.25	153.50	153.75
. Okt.	155.50	—	—	150.50	152.75
. Dez.	155.50	—	—	—	154.50

1903

per:	Mai	Juli	Sept.	Okt.	Dez.
5. Mai	163.75	165.25	164.50	—	—
6. Juli	—	167.75	162.75	163.00	164.00
5. Sept.	—	—	162.00	162.50	164.50
5. Okt.	164.75	—	—	155.75	159.75
5. Dez.	166.50	—	—	—	164.25

1904

per:	Mai	Juli	Sept.	Okt.	Dez.
5. Mai	173.00	172.00	167.75	—	—
5. Juli	—	170.25	169.00	169.25	171.00
5. Sept.	184.50	—	178.25	177.50	179.50
5. Okt.	186.00	—	—	176.50	180.00
5. Dez.	183.25	184.00	—	—	179.00

Roggen (pro 1000 kg in Mark).

1902 per:	Mai	Juli	Sept.	Okt.	Dez.	1903 per:	Mai	Juli	Sept.	Okt.	Dez.	1904 per:	Mai	Juli	Sept.	Okt.	Dez.
5. Mai	147.75	146.75	140.25	—	—	5. Mai	135.25	140.00	141.75	—	—	5. Mai	133.25	136.75	136.50	—	—
5. Juli	—	—	138.75	137.25	136.50	6. Juli	—	132.50	133.00	133.75	134.75	5. Juli	—	137.00	138.75	139.25	140.[illegible]
5. Sept.	137.75	—	142.00	138.00	136.25	5. Sept.	139.50	—	130.50	132.50	135 00	5. Sept.	—	—	138.50	141.25	143.7[illegible]
6. Okt.	138.50	—	—	—	137.50	5. Okt.	137.25	—	—	129.00	132.00	5. Okt.	147 00	—	—	138.00	142.2[illegible]
5. Dez.	139 00	—	—	—	138.00	5. Dez.	137.00	—	—	—	133.25	5. Dez.	148.25	—	—	—	143.5[illegible]

Hafer (pro 1000 kg in Mark).

1902 per:	Mai	Juli	Sept.	Okt.	Dez.	1903 per:	Mai	Juli	Sept.	Okt.	Dez.	1904 per:	Mai	Juli	Sept.	Okt.	Dez.
5. Mai	162.50	159.75	—	—	—	5. Mai	127.75	133.00	—	—	—	5. Mai	120.00	125.75	—	—	—
5. Juli	—	163.50	—	139.50	—	6. Juli	—	127.00	—	129.00	129.25	5. Juli	—	134 75	137.00	137.00	—
5. Sept.	—	—	137.25	136.50	—	5. Sept.	—	—	128.25	—	129.75	5. Sept.	—	—	139.75	140.00	140.2[illegible]
6. Okt.	135.25	—	—	133.25	—	5. Okt.	132.50	—	—	127.00	—	5. Okt.	—	—	—	—	—
5. Dez.	135.50	—	—	—	137.75	5. Dez.	131.00	152.00	—	—	128.75	5. Dez.	141.50	—	—	—	137.5[illegible]

Mais (pro 1000 kg in Mark).

1902 per:	Mai	Juli	Sept.	Okt.	Dez.	1903 per:	Mai	Juli	Sept.	Okt.	Dez.	1904 per:	Mai	Juli	Sept.	Okt.	Dez.
5. Mai	—	—	—	—	—	5. Mai	122.00	—	—	—	—	5. Mai	—	—	—	—	—
5. Juli	—	112.75	—	—	—	6. Juli	—	120.00	—	—	—	5. Juli	—	—	—	—	—
5. Sept.	—	—	—	—	115 00	5. Sept.	—	—	—	—	—	5. Sept.	—	—	—	—	—
6. Okt.	109.75	—	—	—	—	5. Okt.	—	—	—	109.75	110.75	5. Okt.	—	—	—	—	120.0[illegible]
5. Dez.	111.00	—	—	—	135.00	5. Dez.	—	—	—	—	—	5. Dez.	118.50	—	—	—	122.2[illegible]

Rüböl (pro 1000 kg mit Fass in Mark).

1902 per:	Mai	Juli	Sept.	Okt.	Dez.	1903 per:	Mai	Juli	Sept.	Okt.	Dez.	1904 per:	Mai	Juli	Sept.	Okt.	Dez.
5. Mai	53.40	—	—	51.60	—	5. Mai	48.00	—	—	48 70	—	5. Mai	42.50	—	—	44.00	44.50
5. Juli	—	53.30	—	51.60	51.40	6. Juli	—	46.70	—	47.20	47.30	5. Juli	46.30	45.10	—	44.80	45.20
5. Sept.	50.20	—	—	51.70	50 30	5. Sept.	46.90	—	45.70	45.90	46.20	5. Sept.	45.50	—	44.50	44.30	44.60
6. Okt.	49.00	—	—	49.80	49.00	5. Okt.	47.60	—	—	46.40	46 60	5. Okt.	45.60	—	—	44.44	44.80
5. Dez.	48.00	—	—	—	48 50	5. Dez.	47.40	—	—	46.60	47.10	5. Dez.	46.00	—	—	—	55.00

Als Beispiel inwieweit auf die im Berl. Jahrb. 1903 Teil II S. 7 ff. geschilderte Art die Preisentwicklung veranschaulicht werden kann, folgen als Auszug aus diesen Tabellen die Getreidepreise per laufenden Monat in Berlin am 5. Dezember:

Tab. 9. Getreidepreise am 5. Dezember per laufenden Monat in Berlin (für 1000 kg in Mark).

	1902	1903	1904
Weizen	154.50	164.25	179.00
Roggen	138.00	133.25	143.50
Hafer	137.75	128.75	137.50
Mais	135.00	—	122.25

Weizen.

Ausländischer Weizen.

Wie bereits im allgemeinen Teil erwähnt, ist der europäische Weizenbedarf mit Leichtigkeit gedeckt worden, ohne dass die Vereinigten Staaten von Amerika, dieser bisher bedeutendste Weizenlieferant Europas, in erheblichem Masse gebraucht wurden. Die mit Ausbruch des russisch-japanischen Krieges eingetretene Preissteigerung auf allen europäischen Märkten brachte grosse Quantitäten argentinischen, russischen, australischen und ostindischen Weizens auch nach Deutschland, welche bis zum Hochsommer den Konsum reichlich deckten. Von März bis Juni zeigten die Märkte unter dem Drucke dieser Zufuhren eine matte, lustlose Haltung. Erst die von Mitte Mai ab mit wenigen Unterbrechungen eingetretene Dürre, welche auf weiten Strecken Deutschlands, namentlich aber in Oesterreich-Ungarn und Rumänien, teilweise auch in Frankreich eine Fehlernte in Heu, Kartoffeln und Futterfrüchten in Aussicht stellte, regte auf allen Märkten wieder die Kauflust an.

In Nordamerika, wo die Ernteschätzungen von Monat zu Monat zurückgingen, erreichten die Preise eine Höhe, welche sie seit dem Jahre 1898 nicht mehr gehabt hatten und auch damals nur für kurze Zeit. Der Dollarpreis, dieses seit Jahren von den amerikanischen Landwirten vergeblich angestrebte Ziel, wurde im Sturm überschritten, und mit mehrfachen Schwankungen behaupteten sich annähernd die höchsten Preise bis zum Schlusse des Jahres. Nordamerika.

Gegenüber den Bewegungen der amerikanischen Börsen blieben die europäischen Märkte in ruhiger, wenn auch fester Haltung. Die Versorgung der Hauptkonsumländer, namentlich Englands, erlitt trotz des amerikanischen Ausfalles keine Unterbrechung. Im ersten Halbjahr waren es hauptsächlich Argentinien, Ostindien und Australien, im zweiten vor allen Russland, welche das Gros der europäischen Zufuhren lieferten. Russland entwickelte eine vorher noch nicht dagewesene, grosse Ausfuhrtätigkeit; die Wochenabladungen überstiegen im Oktober und November zeitweise 200 000 Tonnen Weizen, d. i. mehr als $^3/_4$ des europäischen Wochenbedarfs, der auf etwa 1 150 000 Qrs. geschätzt wird. Die Erklärung für diesen enormen Export findet man in der grossen russischen Ernte von 1904, welche amtlich auf ca. 83 Mill. Qrs. geschätzt wird gegen 76 Mill. Qrs. in 1903, 76 Mill. in 1902, 53 Mill. in 1901 und $52^3/_4$ Mill. im Durchschnitt der 10 Jahre von 1893 bis 1902. Argentinien, Ostindien, Australien und Russland.

Die Preisbewegungen in Deutschland wurden hauptsächlich von drei Ereignissen beeinflusst. Im Februar brachte der Ausbruch des russisch-japanischen Krieges eine Steigerung von etwa 20 Mk. pro Tonne hervor, die jedoch vollständig in den folgenden Monaten verloren ging, als sich herausstellte, dass der Krieg auf das Gelbe Meer lokalisiert blieb und andere europäische Mächte in ihn nicht verwickelt wurden. Die zweite Bewegung, gegen Ende Mai, war mehr lokaler Natur und hervorgerufen durch eine bedeutende Knappheit inländischer Ware. Diese Steigerung ging schnell vorüber, und gegen Ende Juni zeigte der Berliner Markt die niedrigsten Kurse des Jahres. Als sich im Juli jedoch die Klagen über Dürre nicht nur in Deutschland, sondern auch im Auslande, namentlich in Oesterreich, Ungarn, Rumänien, den Balkanländern, auch Frankreich mehrten, setzte aufs neue eine kräftige Haussebewegung ein, welche unter Führung der amerikanischen Börsen alle europäischen Märkte ergriff. Eine besondere Steigerung erfuhr der Weizen in Oesterreich-Ungarn, wo die Dürre in der Tat grosses Unheil angerichtet hatte. Diese Steigerung ermöglichte in den Monaten August und September einen ziemlich lebhaften Export von sächsischem Weizen nach Böhmen, welcher wesentlich grösseren Umfang angenommen hätte, wenn der Transport nicht durch den schlechten Wasserstand der Elbe bis Ende Oktober sehr erschwert worden wäre. Preise.

Deutsche Ernte.

In Deutschland bewies der Verlauf des Erntejahres, dass die grosse Trockenheit, die mit geringen Unterbrechungen von Mitte Mai bis Anfang Oktober anhielt, wohl den Wiesen, den Futterfrüchten und Kartoffeln grossen Schaden zufügte, dagegen den Körnerfrüchten, namentlich dem Roggen und Weizen eher Vorteil brachte. Die deutsche Weizenernte von 3 804 828 Tonnen überstieg die vorjährige Ernte um ca. 250 000 Tonnen. Die Knappheit des inländischen Weizens in den letzten drei Monaten vor der neuen Ernte, welche in den Provinzen vorübergehend dazu führte, den Wert des heimischen, wenig kleberhaltigen Weizens über die Mittelqualitäten der kleberreichen ausländischen zu erhöhen, führte zu grossen Erwerbungen vom Auslande, an denen der Berliner Importhandel in erheblichem Masse beteiligt war. In erster Reihe wurde zu dem reichlich vorhandenen argentinischen Weizen gegriffen; vereinzelte Ladungen von australischem und Walla-Walla-Weizen, etwas südrussischer, und vom April ab auch ostindischer Weizen wurden gekauft und fanden willige Aufnahme bei unseren Mühlen. Erst während und nach der neuen Ernte kamen die inländischen Landwirte mit stärkerem Angebot von Ware heraus, welche bei den geräumten Lägern zu Preisen Absatz fanden, die etwa 15 Mk. höher waren als zur gleichen Zeit im Vorjahre. Die neue Ware wurde um so leichter untergebracht, als sie sehr trocken geerntet, daher sofort vermahlungsfähig war, und weil die überseeischen Zufuhren durch die inzwischen ins Stocken geratene Elbschiffahrt in Hamburg mehrere Monate zurückgehalten wurden. Die auf der Elbe versommerten Laplata- und russischen Weizen fanden im Spätherbst bei Wiedereröffnung der Schiffahrt seitens der Mühlen schlanke Aufnahme.

Beschwerden.

Die in unserem vorjährigen Bericht erhobene Beschwerde über unreelle Qualitäts-Zertifizierungen von amerikanischem Weizen müssen wir auch an dieser Stelle wiederholen. Wiederum traf in Deutschland unter Begleitung amtlicher Zertifikate Kansas-Weizen aus New Orleans und Galveston ein, welcher den Empfängern durch schlechte Qualität grossen Schaden verursachte. Die Bewegung gegen den Handel auf Zertifikat wird hierdurch erklärlich gemacht.

Tab. 10. Lagerbestände von Weizen in Berlin.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.
1902 t	10 641	8 415	6 293	5 615	4 733	3 550	1 840	2 107	421	1 561	1 685	1 472
1903 t	1 727	1 048	4 022	4 516	4 117	4 994	4 910	9 858	2 516	4 037	3 422	2 430
1904 t	3 170	3 847	3 155	3 023	2 180	9 081	8 145	3 440	3 056	11 486	14 194	13 975

Die seewärts in Hamburg eingetroffenen Zufuhren betrugen (in Tonnen): 1902: 666 581, 1903: 428 308, 1904: 459 355 bis ult. November.

Tab. 11. Preussische und deutsche Weizenernte in t:

	1900	1901	1902	1903	1904
in Preussen	2 390 578	1 421 420	2 424 576	2 156 703	2 446 464
in Deutschland . . .	4 307 512	2 498 851	3 900 396	3 555 064	3 804 828

Tab. 12. Einfuhr nach Abzug der Ausfuhr in t:

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Zusamm.
1900/01 . .	111 465	49 929	76 049	138 741	69 659	115 736	155 918	89 784	54 783	109 168	48 685	58 653	1 078 570
1901/02 . .	147 381	113 931	119 593	165 171	140 557	202 120	265 909	206 422	223 139	272 125	183 924	170 998	2 211 370
1902/03 . .	161 225	81 460	67 126	110 151	177 161	204 629	221 839	179 979	159 944	215 877	180 183	106 505	1 866 079
1903/04 . .	110 487	115 590	118 105	159 222	152 839	170 515	204 227	143 759	117 204	191 431	193 396	155 443	1 882 219

Die monatlichen Durchschnittspreise betrugen in Berlin für guten gesunden, trockenen Weizen im Normalgewicht von 775 g per Liter:

Tab. 13. Monatsdurchschnittspreise von Weizen in Berlin (ab Bahn in t à 1000 kg).

	Januar	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Oktob.	Nov.	Dez.
1901	154.50	158.25	159.25	167.40	174.25	169.50	164.00	166.25	159.75	155.75	163.25	171.25
1902	171.50	170.75	169.00	167.00	170.25	166.75	167.25	158.25	155.04	151.50	152.75	157.24
1903	159ca.	156.20	155.61	158.24	165.50	166.17	169.12	163.88	158.77	156.95	159.33	162.66
1904	163.22	169.59	173.60	174.38	175.66	173.25	173.25	178.85	178.34	177.66	176.34	178.51

Roggen.

Ernte.

Für die Bewegungen an unserem Roggenmarkte sind im Berichtsjahre, wie im vergangenen Jahre, zumeist wieder die Ergebnisse der heimischen Ernte bestimmend gewesen. Haben wir im Jahre 1903 schon mit den Zahlen einer ausserordentlich grossen Ernte zu rechnen gehabt, so sind dieselben für 1904 laut dem amtlichen Bericht noch übertroffen worden.

Dieser Ausweis hat insofern überrascht, als aus landwirtschaftlichen Kreisen im Laufe des Sommers lebhafte Klagen laut geworden waren, dass die beispiellose Dürre, die Deutschland von etwa Mitte Mai bis über die Ernte hinaus heimgesucht hat, auch den Roggenfeldern bedeutende Schäden zugefügt habe.

Zufuhren.

Das Angebot inländischen Roggens genügte während des Jahres vollkommen für den Bedarf des hiesigen Platzes.

Russische Zufuhren haben ihren Weg nach Berlin nur in beschränktem Umfang genommen, teilweise, weil während des grösseren Teiles des Jahres die Forderungen ausser Rendement waren; zum Teil aber auch, weil die durch den niedrigen Wasserstand erfolgte Lahmlegung der Schiffahrt den Bezug nach Berlin zu der Zeit unmöglich machte, als Rendement bestand.

Die diesjährige russische Roggenernte wird offiziell als eine gute angegeben; in Handelskreisen glaubt man indes, den Ertrag nicht so hoch veranschlagen zu dürfen. Die Zurückhaltung des Angebots scheint letzterer Auffassung recht zu geben.

Preise.

Im Laufe des Monats Januar und Anfang Februar sind Preisschwankungen von Belang kaum eingetreten. Der Bedarf wurde aus den reichlich eintreffenden Bahnzufuhren voll befriedigt.

Erst Mitte des Monats Februar brachte infolge der politischen Verwickelungen und der damit verbundenen Befürchtungen eine kräftige Anregung, die insbesondere in einer bedeutenden Steigerung der Preise für spätere Lieferung zum Ausdruck kam. Die Preise, die für Mai-Lieferung mit 148 Mark und für Juli mit 150 Mk. bezahlt wurden, waren die höchsten des Berichtsjahres.

Die Erregung legte sich jedoch bald, als die Ueberzeugung durchdrang, dass die politischen Komplikationen auf die beiden kriegführenden Mächte beschränkt bleiben würden und Russland zu dem befürchteten Ausfuhrverbot nicht schreiten werde. Es trat ein Rückgang der Preise ein, der indes das Angebot der Landware keineswegs verminderte.

Umfangreiche Zufuhren per Wasser, namentlich aus dem schlesischen Odergebiet, trafen bei Schiffahrtseröffnung ein. Obwohl die hiesigen Mühlen einen grossen Teil davon aufnahmen und auch nach Hamburg mehrere Ladungen abgelenkt wurden, mehrten sich die Lagerbestände derart, dass Anfang Mai die Bestandaufnahme 19 342 Tonnen ergab.

Export.

Diese Leistungsfähigkeit des Inlandes ist um so bemerkenswerter, als gleichzeitig ein lebhafter Export deutschen Roggens nach dem Auslande, speziell nach Dänemark, Schweden und Norwegen stattfand, der auch während des ganzen Berichtsjahres andauerte und dem hiesigen Markte diejenigen Zufuhren entzog, die in sonstigen Jahren aus Pommern und Mecklenburg ihren Weg hierher genommen hatten.

Trotz dieser Verhältnisse waren die Zufuhren nach Berlin auch während des ganzen Monats Mai ausserordentlich gross, so dass die Preise sich nicht behaupten konnten und Ende des Monats mit ca. 131 Mk. den niedrigsten Stand des ganzen Jahres erreichten.

Eine Befestigung der Tendenz trat erst wieder ein, als infolge der herrschenden Dürre Befürchtungen für die neue Ernte wachgerufen wurden. Bei sich steigender Konsumfrage schien es fast, als ob vor Einbringung der neuen Frucht die alten Bestände gelichtet werden sollten.

Tatsächlich ist dieses aber nur in geringem Masse geschehen, weil die andauernde Hitze das Reifen des Roggens ungemein begünstigte und neue Ware in vorzüglicher Qualität schon sehr früh dem hiesigen Markte zugeführt wurde. Diese Zufuhren hielten seitdem an und waren ausreichend genug, den Markt mit genügendem Material zu versorgen, zumal da die hiesigen Mühlen unter der drückenden Konkurrenz der Provinzmühlen mit einem sehr schlechten Mehlabsatz zu rechnen hatten und ihre Aufnahme-

fähigkeit infolge des zum Teil eingeschränkten Betriebes geringer war.

Im allgemeinen waren die Preise der letzten Monate ziemlich stagnierend, nur vorübergehend erfuhren dieselben im August eine erhebliche Steigerung, als der Vollzug des deutsch-russischen Handelsvertrages bekannt wurde, der die Möglichkeit einer baldigen Erhöhung des bestehenden Zolles vor Augen führte. Der Rückschlag auf diese Steigerung ist zwar bald erfolgt, da die Annahme, dass das Inkraftsetzen der erhöhten Zölle keineswegs vor dem 1. Januar 1906 stattfinden würde, immer mehr an Boden gewann.

Die hiesigen Platzbestände waren in Tonnen à 1000 kg: Vorräte.

Tab. 14. Roggenvorräte in Berlin.

		Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.
1903	t	6 746	4 642	2 900	12 199	13 077	14 116	12 367	6 176	6 906	7 404	4 600	6 269
1904	t	4 601	5 283	3 675	9 754	19 342	16 035	16 258	9 301	12 258	13 149	11 130	13 270

Tab. 15. Monats-Durchschnittspreise von Roggen in Berlin (ab Bahn in t à 1000 kg).

	Januar	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.
1903	135.50	134.00	131.50	131.75	131.75	132.50	130.75	131.75	129.00	128.75	130.25	129.50
1904	128.00	132 00	130.75	130.25	129.00	132.75	137.50	139.50	138.25	137.75	138.75	140.25

Braugerste.

Das Geschäft mit Braugerste gestaltete sich im ersten Halbjahr 1904 lebhaft. Wenn auch die Qualität der Ware aus der Ernte 1903 nicht allen Ansprüchen entsprach, so veranlassten doch im Januar die billigen Preise den Konsum zu grösseren Ankäufen auf Frühjahrslieferung. Die Mälzereien nutzten so weit als möglich ihre Anlagen aus und kauften am Schlusse der Kampagne noch grössere Posten zu Lagerungszwecken. Speziell wurden Gersten schlesischer Provenienz wegen ihrer Ergiebigkeit bevorzugt. Auch Oderbruchgerste und die sich immer mehr einführende kujawische Gerste wurden vielseitig gehandelt, so dass Braugerste wohl kaum übrig geblieben sein dürfte.

Die Preise stellten sich in Berlin in der Zeit von Januar bis Mai für schlesische Gerste auf 154—169 Mk., für Oderbruch-Gerste auf 150—163 Mk., für Uckermärker Gerste auf 150 bis 158 Mk., für kujawische Gerste auf 140—153 Mk. Preise.

Bei der ausserordentlichen Trockenheit des Sommers war die Qualität der neuen Gerste in bezug auf Körnerbildung wie auf Farbe zum grössten Teil für Braugerste gut geeignet. Es zeigte sich aber bald, dass das quantitative Erträgnis um etwa 400 000 Tonnen geringer war als im vergangenen Jahr. Hierzu kam, dass ein besonders grosser Ausfall in Oesterreich-Ungarn zu verzeichnen war, und dass Bezüge von dort auf dem Wasser- Erträge.

wege der eingestellten Schiffahrt erschwert wurden. Aus diesen Gründen setzten bei uns die Preise um etwa 20 Mk. per Tonne höher ein als in der vorigen Kampagne.

Geschäft. Da die Gebrauchsfähigkeit der inländischen Ware infolge des während der Erntezeit herrschenden trockenen Wetters eine recht frühzeitige war, so entwickelte sich hier schon Mitte August ein lebhaftes Geschäft besonders in Oderbruch- und Uckermärker Gerste, deren Bezug aus lokalen Gründen am leichtesten war. Als im September die Schiffahrtsverhältnisse besser wurden, kamen grössere Abschlüsse in schlesischen Provenienzen zustande, die wegen der tadellos hellen Farbe und des sehr geringen Wassergehaltes besonders bevorzugt wurden und auch bald den Markt beherrschten. Besonders wurden die feinen Qualitäten beobachtet, obwohl infolge der starken Konkurrenz der sächsischen und thüringischen Brauereien, die sonst gewohnt waren, viel böhmische und mährische Gerste zu kaufen, die Preise dafür sehr erheblich gesteigert wurden.

Gegen Schluss des Berichtsjahres hat sich die Tendenz noch weiter befestigen können, weil die guten Qualitäten fast aller Provenienzen schon zum grossen Teil ausverkauft waren.

Preise. Die Preise stellten sich in Berlin in der Zeit von August-Dezember für mährische Gersten auf 200—210 Mk., für schlesische Gerste auf 175—187 Mk., für Oderbruch-Gerste auf 170 bis 182 Mk., für Uckermärker Gerste auf 163—173 Mk., für kujawische Gerste auf 163—180 Mk.

Malz.

Gerstenmalz. Gerstenmalz für Brauzwecke hatte zu Beginn des Berichtsjahres 1904 ein stilles Geschäft. Die Zollfrage kam vorerst ausser Betracht, und es lag auf seiten des Konsums zunächst keine Veranlassung vor, nachdem die Hauptabschlüsse am Ende des Jahres 1903 getätigt waren, sich mit spekulativen Verkäufen zu befassen. Im Frühjahr und Sommer nahm das Geschäft infolge der für den Bierkonsum günstigen Witterungsverhältnisse einen befriedigenden Verlauf, und die Abnahme der laufenden Schlüsse ging flott von statten. Als aber weiterhin die anhaltende Dürre, namentlich in den östlichen Provinzen, begründete Befürchtungen für den Gerstensaatenstand aufkommen liess, wurden noch bis tief in den Herbst hinein manche Abschlüsse perfekt, und man kann wohl sagen, dass die Fabrikate der nach Berlin gravitierenden Fabriken völlig geräumt wurden, während auch im übrigen nur geringes Angebot hervortrat. Der Konsum versorgte sich angesichts des verhältnismässig niedrigen Preisniveaus um so lieber, als das Fabrikat der Mälzereikampagne 1903/4 im allgemeinen ausserordentlich ergiebig war und bei den Aussichten auf eine geringere Gerstenernte mit höchster Wahrscheinlichkeit für die neue Kampagne wesentlich höhere Preise zu erwarten waren. Da

die Brauereien während des Sommers 1904 fast durchweg einen erheblich höheren Bierausstoss erzielten, so wurden trotz der grösseren Käufe in die neue Saison nur normale, zum Teil sogar geringe Malzbestände hinübergenommen.

Die Preise stellten sich in der ersten Hälfte des Berichtsjahres (geringe Sorten unberücksichtigt): für böhmisches und mährisches Gerstenmalz verzollt ungefähr auf 25,75—28 Mk., für schlesisches auf 24,50—26,75 Mk., für Posener, Oderbrücher, Uckermärker etc. auf 23—25,25 Mk. pro 100 kg netto frei Berlin, je nach Qualität.

Bei Beginn der neuen Gerstenernte wurden infolge des quantitativ wenig befriedigenden Ertrages in Deutschland und Oesterreich-Ungarn ausserordentlich hohe Preise gefordert. Namentlich die österreichischen Fabriken stellten so hohe Preisforderungen, dass schon von vornherein an grössere Bezüge von dort nicht gedacht werden konnte. Ausserdem wagte man es auch auf österreichischer Seite diesmal nicht mehr, ohne Zollklausel zu verkaufen, wodurch das Geschäft eine weitere Erschwerung erfuhr. Die Folge davon war, dass die gewöhnlichen Abschlüsse erst bedeutend später als sonst zustande kamen, und dass in österreichischen Fabrikaten weit geringere Quantitäten als in normalen Jahren abgeschlossen wurden. Das Hauptinteresse wandte sich nunmehr den schlesischen Sorten zu, zumal da das diesjährige Erzeugnis eine sehr gute Ausbeute erwarten liess, und besonders gute Qualitäten einen vollwertigen Ersatz für mährische und böhmische Provenienzen boten. Der hiesige Konsum zögerte nun nicht mehr, zuzugreifen, so dass die besseren schlesischen Fabrikate gegen Ende des Jahres nahezu ausverkauft waren. In mittleren Qualitäten bestand noch etwas Angebot, ebenso in den Fabriken Posens und der Uckermark, aber auch dieses Angebot war keineswegs dringend, denn die Gerstenpreise waren inzwischen weiter gestiegen, und damit war auch eine Steigerung der Malzpreise eingetreten. Die Preise gestalteten sich, geringe Sorten unberücksichtigt, ungefähr folgendermassen: für böhmisches und mährisches Gerstenmalz verzollt 28,75—31 Mk., für schlesisches 26,50—29 Mk., für Posener, Oderbrucher, Uckermärker etc. 25—27 Mk. pro 100 kg netto frei Berlin, je nach Qualität.

Weizenmalz hatte zu Anfang des Berichtsjahres 1904 ein ruhiges Geschäft. Da man jedoch infolge der schlechten Uckermärker Weizenernte des Jahres 1903 nur über schlesische und Thüringer Fabrikate verfügte, so konnte trotz des kleinen Geschäfts bald eine allmähliche Befestigung der Preise eintreten, insbesondere, als auch Weizen sich im Preise zu befestigen begann. Die Folge davon war, dass Weizenmalz in erster Hand schon im Frühjahr fast völlig geräumt und auch aus zweiter Hand nur wenig offeriert wurde. Als dann infolge des günstigen Sommerwetters der Konsum seine Vorräte ergänzen musste, stand Weizenmalz.

der Nachfrage nur geringes Angebot gegenüber, so dass der weitere Bedarf nur zu steigenden Preisen gedeckt werden konnte. Weizenmalz notierte, von geringen Qualitäten abgesehen, in der ersten Hälfte des Berichtsjahres folgendermassen: schlesisches 26 bis 27,75 Mk., sächsisches und thüringisches 23,75—26,75 Mk., Uckermärker und mecklenburgisches etc. 23,75—26,50 Mk. pro 100 kg netto frei Berlin.

Die neue Kampagne brachte für Weizenmalz eine ganz andere Situation als im vorangegangenen Jahre; denn während in der Saison 1903/4 schlesische und thüringische Fabrikate die Hauptrolle spielten, wurde in der neuen Saison Uckermärker Weizenmalz bei weitem bevorzugt. Der neue Uckermärker Weizen war zwar bei dem starken Sonnenbrande nicht besonders milde ausgefallen, lieferte aber doch eine absolut trockene und ausserordentlich ergiebige Qualität, welche einen teilweisen Ersatz für den höheren Preis bildete. Im Anschluss an Weizen waren die Preise von vornherein erheblich teurer als im vorangegangenen Jahre, so dass man aus diesem Grunde schon an Bezüge aus Schlesien überhaupt nicht denken konnte, und auch die sich teurer als Uckermärker stellenden sächsischen, bezw. thüringischen Fabrikate nur vereinzelt Käufer fanden. Die Uckermärker Fabriken hatten ihre Produktion deshalb zum Teil bald verschlossen.

Das Geschäft war im allgemeinen in Weizenmalz nicht besonders gross, da der Konsum seinen Bedarf nur ganz allmählich deckt.

Die Preisentwicklung war, geringe Sorten unbeachtet, ungefähr folgende: schlesisches nicht gehandelt, sächsisches und thüringisches 26,50—28,50 Mk., Uckermärker, mecklenburgisches etc. 25,50—27,25 Mk. pro 100 kg netto frei Berlin.

Futtergerste.

Die inländische Gerstenernte im Jahre 1903 hatte fast durchweg gute Qualitäten gebracht, so dass im Beginn des Berichtsjahres nur wenig Ware für Futterzwecke an den Markt kam. Die Preise konnten sich in den Monaten Januar/März für leichte Gerste auf 125—130 Mk., für schwere Gerste auf 131 bis 144 Mk. behaupten, bis im April, als Wirkung der ermässigten russischen Offerten, in leichter Gerste vermehrtes Angebot herauskam, und die Preise im April/Juni auf 117—127 Mk. drückte, während schwere Gersten nach wie vor hoch im Preise blieben.

In den bis zur neuen Ernte folgenden Monaten machte sich die Knappheit in inländischer Provenienz weiter fühlbar, so dass die Preise für leichte Gerste auf 123—133 Mk., für schwere Gerste auf 131—148 Mk. stiegen.

Neue Ernte. Auch die neue Ernte, die quantitativ nicht besonders gross, qualitativ aber sehr gut war, brachte dem Markt zuerst wenig Veränderung. Abfallende, für Futterzwecke geeignete Qualitäten

blieben wenig angeboten und gefragt, und da in diesem Jahre auch die sonst gern gekaufte, leichte Klappergerste fast vollständig fehlte, so war man beinahe allein auf russische Gersten angewiesen. Diese Momente, sowie die allgemeine Futternot wirkten sehr befestigend auf den Markt, und es mussten im August für leichte Gerste 130—140 Mk., für schwere Gerste 136 bis 148 Mk. bezahlt werden, bis die Preise September/Dezember für leichte Gerste 137—144 Mk., für schwere Gerste 145—158 Mk. stiegen, was auch zum Teil eine Folge der misslichen Verkehrsverhältnisse und der dadurch bewirkten geringen Zufuhren vom Auslande war.

Russland war im Anfang des Jahres mit grossem Angebot im Markt, wenn auch die Qualität schlecht war; besonders im Frühjahr drückten diese Offerten auf die Preise. Hervorzuheben ist, dass zwischen leichter und schwerer Gerste eine nur ganz geringe Preisdifferenz bestand. Es notierte russische Gerste per Januar/März 108—118 Mk., per April/Juni 104—118 Mk. Als jedoch der ganze Verkehr durch die noch niemals vorher so ungünstigen Schiffahrtsverhältnisse ins Stocken geriet, konnte dies natürlich auch nicht ohne Einfluss auf den Gerstenmarkt sein; die Zufuhren blieben aus, und die Importeure hielten sich angesichts des trostlosen Wasserstandes von neuen Käufen zurück oder suchten sich der Ware cif. Hamburg zu entledigen; teilweise wurde auch der Weg über Stettin gewählt. Die Preise schnellten in die Höhe und stiegen per August/September auf 128—133 Mk. Im Oktober trat wieder geregelter Schiffahrtsverkehr ein, und erst jetzt konnten die Berliner Gerstenpreise zu den Abladepreisen wieder in richtigen Einklang kommen. Das Sinken der Frachten brachte dem Gerstenmarkt einige Erleichterung, aber noch immer hielten sich die Preise auf 122—139 Mk., da die Futternot im allgemeinen zu gross war und vom Inlande, wie bereits oben erwähnt, Futterware nur in geringen Mengen an den Markt kam.

Cif. Hamburg transito notierte russische Durchschnittsgerste (60/61 kg per Hektoliter wiegend) per Januar/März 84—88,50 Mk., um dann von Mitte April bis Mitte Juni bis 78 Mk. herunterzugehen und von da wiederum in fortdauernd anziehender Tendenz bis Ultimo 1904 auf 96 Mk. zu steigen.

Die russische Ernte von 1904 war gegen das Vorjahr an Quantität etwas geringer, die Qualität aber weit besser. Infolge der Hitze wurde eine reine helle Gerste geerntet, die jedoch leichter und im Korn kleiner war; schwere Qualitäten wurden nur in geringen Mengen geerntet und mit hohem Aufgeld gehandelt. Das Hauptexportland war in diesem Jahre das Asowsche Gebiet.

Erwähnenswert ist, dass im Herbst auch einige Partien amerikanischer Gerste gehandelt worden sind, die besonders im Oderbruch bei den Gänsemästern Absatz fanden. Grossen Einfluss

konnte sie aber nicht gewinnen, da sie im Korn zu hart war, weshalb selbst bei höheren Preisen den russischen Gersten der Vorzug gegeben wurde.

Hafer.

Die Preise für Hafer waren in dem verflossenen Jahre vielfachen und bedeutenden Schwankungen unterworfen. Die für die erste Hälfte des Jahres 1904 in Betracht kommende Ernte war in Deutschland umfangreich, so dass wir uns weniger als sonst nach dem Auslande zu richten brauchten.

Mit Beginn des Jahres stellte sich der natürliche Schluss der Schiffahrt ein, und der grosse Bestand unseres Platzlagers von ca. 17 800 Tonnen hat deshalb keinen bemerkenswerten Druck ausüben können. Die Bahnzufuhren im Januar und Februar überstiegen den Bedarf nicht und liessen die Preise bis Mitte Februar wenig verändert. Eine kräftige Anregung erfolgte durch den russisch-japanischen Krieg, dessen Ausbruch die deutschen Börsen durchaus überraschte.

Die Möglichkeit der weiteren Ausdehnung der Kriegswirren gab Anregung zu grossen Käufen, die in wenigen Tagen eine Steigerung von 10 Mk. pro Tonne zur Folge hatten. Behaupten konnte sich die Steigerung nur, so lange diese meist von russischen Firmen ausgehenden Käufe anhielten.

Die Wiedereröffnung der Schiffahrt anfangs März brachte so starke Wasserzufuhren, namentlich von Schlesien, dass die Stimmung recht flau wurde und die Preise für Hafer von Ende Februar bis Anfang Mai einen Abschlag von ca. 18 Mk. pro Tonne erfuhren. Die grossen Verluste, die hierdurch für die Inhaber von Ware eintraten, hätten nicht zu entstehen brauchen, wenn der Berliner Getreidehandel nicht so stark unter dem Mangel von Speicherräumen leiden würde. Gerade der Artikel Hafer ist es, der am meisten davon betroffen wird. Die Verbraucher von Mahlgetreide, wie diejenigen von Braugerste besitzen grosse Lagerräume, in welchen sie ihren Bedarf auf längere Zeit aufnehmen; die Fouragehändler und Fuhrwerksunternehmer, die Hafer benötigen, sind jedoch gewöhnt, sich stets nur auf kurze Zeit zu versorgen, haben deshalb keine grösseren Lagerräume und können den Druck, den starke Zufuhren hervorbringen, nicht einmal durch Kauf zu niedrigen Preisen ausnutzen.

Mangel an Speichern.

In dem ersten Drittel Mai notierte Hafer für Mailieferung hier 118 Mk., während zu derselben Zeit derselbe Hafer, lieferbar per Juli, mit 125 Mk. bezahlt wurde. Der Preisunterschied betrug also für eine Späterlieferung von 7 Wochen 7 Mk. pro Tonne. So lange nicht eine Besserung unserer Speicherverhältnisse eingetreten ist, werden derartige ungesunde Erscheinungen immer wieder auftreten und nicht nur dem Handel, sondern allen Kreisen, die mit Getreide zu tun haben, grossen Schaden zufügen. Dieser

Schaden beschränkt sich nicht allein auf die Mengen, die hier zu billig verkauft werden müssen, sondern es werden vielfach grössere Mengen davon betroffen, da nach den Berliner Preisen sich die Preise in grossen Gebieten unseres Landes richten.

Nachdem die Lieferung per Mai Aufnahme gefunden, hoben sich die Preise wieder. Die Provinzen mit ihren besseren Lagerverhältnissen hielten mit ihrem Angebot zurück, und die Unmöglichkeit der Wareninhaber, in Berlin Räume zu Lagerzwecken zu finden, zwang sie zur Entlastung des hiesigen Marktes, indem sie ansehnliche Posten wasserwärts in das Ausland schafften.

Die Witterung im Frühjahr war für die Bestellung der Felder günstig und zeitigte vielversprechende Saaten. Die Hoffnungen auf eine gute Halerernte sanken jedoch mit der Dauer der im Juni beginnenden Dürre; die Folge davon war, dass Hafer von Mitte Juni bis Mitte Juli von 126 Mk. auf ca. 140 Mk. stieg. Ernte.

Zu den Befürchtungen für die neue Ernte trat im Juli die Unmöglichkeit, den Wasserweg zu benutzen. In Schlesien hatte sich die Lage so verschoben, dass von einer Lieferung von Hafer nach Berlin keine Rede mehr war; viele Kahnladungen, die versommert auf der Oder lagen, wurden an der Station gelöscht und verladen, von wo sie hergekommen waren. Die Preise zogen weiter erheblich an und liessen bis zur neuen Ernte den Bezug per Bahn aus den Gebieten der Elbe und Saale nach hier zu.

Im Gegensatz zu den unbefriedigenden Aussichten für die inländische Ernte in den östlichen Gebieten waren die Erwartungen, die Russland auf seine Haferfelder setzte, sehr gross. Dieselben brachten ein anhaltendes Gebot von dort hervor, und die grossen Zufuhren, die wir von der neuen russischen Ernte fortlaufend erhielten, zeigten, dass die Hoffnungen sich voll erfüllt haben. Die Preise blieben seit September ohne wesentliche Aenderung; wenn eine solche mitunter eintrat, so war deren Ursache hauptsächlich darin zu finden, dass unser Markt seit dem Aufhören des Termingeschäfts so klein geworden ist, dass ein geringes Angebot ebenso wie eine mässige Nachfrage die Preise schon stark beeinflusst. Russische Ernte.

Die Hafererernte im Deutschen Reiche betrug laut Statistik im Jahre 1903 7 873 385 Tonnen, im Jahre 1904 6 936 003 Tonnen. Es beträgt demnach der Ausfall gegen das Vorjahr über 900 000 Tonnen, der vom Auslande wird gedeckt werden müssen. Deutsche Ernte.

Wenn die aussergewöhnliche Dürre auch die Erntemengen sehr vermindert hat, so ist die Qualität des inländischen Hafers zum grossen Teile gut. Doch auch der russische Hafer ist von ausgezeichneter Beschaffenheit und in so feinen Qualitäten vorhanden, dass er dem inländischen nichts nachgibt. Es ist daher den Händlern unerklärlich, weshalb viele Proviantämter auch in diesem Jahre trotz der Schwierigkeiten der Beschaffung von inländischem Hafer und der dafür verlangten hohen Preise daran

festhalten, nur diesen zu kaufen. Diese Massregel schädigt nicht nur den Berliner Handel, sondern auch das Reich.

Tab. 16. Lagerbestände von Hafer in Berlin.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	31. Dez.
1904	17 799	18 215	16 281	18 760	20 279	14 662	11 680	8 309	5 133	4 441	5 388	5 290	11 371

Tab. 17. Lieferungspreise für Hafer in Berlin.

Lieferung per	Januar	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.
Mai	126—131	126—136	127—134	122—128	118—124							
Juli	129—133	129—140	131—137	127—133	125—128	127—137	133—140					
September .					128—130	129—139	136—141	139—145	137—142			
Dezember .							137—143	141—147	137—141	137—139	138—140	137—139

Mais.

Einfuhr.

Auch das Jahr 1904 verlief nicht günstig für den Maishandel. Die amerikanische Ernte war wiederum in feuchter Qualität eingebracht worden, und die Importe kamen bis August und September meist in schlechter Beschaffenheit an. Auch Rumänien und Bulgarien lieferten in diesem Jahre keine ganz trockenen Qualitäten. Kleinere Quanten guter transportfähiger Ware lieferte die Türkei im ersten Halbjahr. Erst vom Juli ab entwickelte sich ein grösseres Importgeschäft in argentinischem Mais, der, entgegen allen voraufgegangenen Schätzungen, in diesem Jahr eine recht gute, brauchbare Qualität zeigte. Der deutsche und auch der österreich-ungarische Konsum stellte im zweiten Halbjahr bedeutende Ansprüche, die aber erst in den letzten 2—3 Monaten des Jahres befriedigt werden konnten, weil die lange Schiffahrtssperre auf der Elbe und der Oder den Wassertransport fast unmöglich machte. Die Dürre hatte in den Balkanländern, besonders in Rumänien, Bulgarien, Südrussland, Ungarn die Maisernte fast völlig vernichtet, so dass diese Länder nicht nur vollständig exportunfähig, sondern sogar importbedürftig wurden und teilweise Ausfuhrverbote für Mais und andere Futterartikel erliessen.

So war Argentinien das einzige Exportland, wohin sich die Blicke der Maisimporteure richteten, das aber auch in der Lage war, mit seinem Ernteüberschuss den europäischen Bedarf, wenn auch zu gestiegenen Preisen, zu befriedigen. Bemerkenswert sind die ungewöhnlichen Transporte von argentinischem Mais nach dem Adriatischen und Schwarzen Meer, Triest und Fiume; zuletzt nahmen auch Kustendje und Braila eine grosse Reihe von Dampferladungen aus dem Markte, welche mittels ermässigter Ausnahmetarife die notleidenden Gebiete von Rumänien, Ungarn und Oesterreich versorgten. Die Befriedigung des Bedarfes der durch die Dürre in Futternot geratenen Landesteile in Deutschland war sehr erschwert, so lange die Wasserstrassen versagten.

Den vielfach auftretenden Wünschen nach Ausnahmetarifen für Mais entsprach der preussische Eisenbahnminister nicht.

Die amerikanische Ernte wird geschätzt auf: 2 454 Mill. Bush. für 1904, gegen 2 224 Mill. Bush. für 1903, gegen 2 523 Mill. Bush. für 1902, gegen 1 523 Mill. Bush. für 1901 und gegen 2 105 Mill. Bush. für 1900.

In welchem Grade der früher Ausschlag gebende Export der Vereinigten Staaten von Amerika und der südeuropäischen Länder von Argentinien überflügelt wurde, beweist folgende Statistik:

Tab. 18. Maisverschiffungen nach Europa in 1000 Qu. (vom 1. Januar bis 1. Dezember).

	Amerika	Argentinien	Russland	Donauländer	Summe
1902	830	5.142	4.420	7.710	18.102
1903	10.112	8.699	2.122	3.087	24.020
1904	4.040	10.598	2.298	2.799	19.735

Tab. 19. Deutschlands Maiseinfuhr in Tonnen.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	zus.
1901	141 014	91 500	109 318	158 199	97 914	88 743	144 765	118 377	73 577	62 423	53 008	54 482	1 193 320
1902	78 183	58 827	60 148	92 002	96 469	84 716	121 642	102 844	70 479	56 568	38 805	39 797	900 480
1903	58 266	45 782	74 049	105 261	88 188	57 116	85 542	91 215	73 612	86 912	88 419	98 876	953 238
1904	59 208	51 421	53 791	73 168	52 246	50.543	70 668	69 563	74 891	75 169	75 226	67 593	773 487

Hiervon nahmen den Weg über Hamburg Januar/November 1904 517 208 Tonnen, 1903 540 651 Tonnen.

Tab. 20. Preise für unverzollten amerikanischen Mixed-Mais in Hamburg im Durchschnitt.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.
1901	90.25	87.50	88.80	92.12	97.12	96.30	94.87	108.20	115.50	114.50	118.10	124.25
1902	123.75	122.25	124.00	120.00	120.00	120.00	120.00	115.00	115.00	—	—	109.50
1903	107.80	110.25	99.87	94.75	96.00	101.75	105.50	103.50	103.50	97.40	95.75	91.33
1904	94.30	98.62	99.75	96.20	97.00	98.00	97.00	101.75	101.75	103.60	107.00	100.75

Tab. 21. Lagerbestände von Mais in Berlin (in t) am 1. der Monate.

	Januar	Feb.	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.
1902	2450	5536	2669	2034	2517	8688	7968	8102	4662	996	1728	119
1903	515	865	1455	3185	5078	3210	2605	2640	2221	2249	3940	6158
1904	9323	6290	4728	3953	3293	3531	3644	2438	2426	5901	5077	6531

2. Hülsenfrüchte.

Linsen.

I. Linsen, die schon zum Schluss des Jahres 1903 eine scharfe Preissteigerung besonders für grosse Körnung durchgemacht hatten, waren spärlich angeboten. Sprungweise wurden die Forderungen erhöht, und es notierten anfangs: grosse Linsen 280—300 Mk., mittelgrosse 260—275 Mk., mittel 230—250 Mk., kleine 210—220 Mk. und darunter. Da ungefähr 95 % des hiesigen Bedarfs von Russland versorgt werden, verschärfte der Ausbruch des

russisch-japanischen Krieges natürlich die Lage ungemein. Es wurde alles gekauft, was angeboten war, die Zufuhren hörten zeitweise gänzlich auf, und die Preise gingen in kurzer Zeit um ca. 50 Mk. in die Höhe. Nachdem sich jedoch der erste Ansturm gelegt, trat eine etwas ruhigere Zeit ein. Der Konsum war stark versorgt, und die höchsten Preise konnten sich kaum behaupten.

Neue Ware. Das trockene Jahr gab den Importeuren Aussicht auf eine frühzeitige Ernte. Angebot in neuer Ware zu verhältnismässig billigen Preisen kam auch frühzeitig heraus. Es setzten ein: neue Linsen zur Lieferung im August grosse 280—300 Mk., mittelgrosse 250—280 Mk., mittel 230—250 Mk., klein 200—220 Mk. und zur Lieferung im September ungefähr 10 Mk. billiger. Bald jedoch liefen Klagen über die Schwierigkeiten der Abladungen in Russland ein, da Waggons nicht aufzutreiben waren. Die Angebote wurden vorsichtiger und spärlicher, Augustabladungen waren gar nicht erhältlich, für September-Abladungen wurden 20 Mk. höhere Preise als zu Anfang gefordert. Klagen über Ausfälle in der Ernte, sowie über starken Rost veranlassten die Verkäufer, die Offerten ganz einzustellen. Erst einige Zeit später kamen wieder Angebote in Linsen zu sehr hohen Preisen heraus. Es wurden bezahlt: grosse Linsen mit 360—400 Mk., mittelgrosse mit 300—350 Mk., mittel mit 270—290 Mk., kleine mit 240—260 Mk.

Der Absatz war im ganzen Jahre durchweg gut. Neue Linsen, für die hohe Forderungen gestellt wurden, fanden nur mässigen Abzug. Die Linsen zeigen viel Rost, die Kochfähigkeit ist recht gering, eine Erscheinung, die bei Linsen noch niemals beobachtet wurde. Grosse Körnung ist äusserst knapp und wird sehr hoch bewertet. Aus Mähren kommen nur ganz geringe Mengen; das Inland hat fast gar nichts geerntet.

Bohnen. Die relativ hohen Preise für Bohnen, noch mehr für die geringen Qualitäten als für die besseren, führten eine gewisse Einschränkung im Konsum herbei. Es notierten zu Beginn des Jahres: Langbohnen, gewählte Ware 260—270 Mk., Langbohnen, Natur 245—260 Mk., kleine ungarische Bohnen 220—230 Mk., kleine galizische und rumänische Bohnen 200—215 Mk., russische und galizische Rundbohnen 260—280 Mk.

Dringendes Angebot von Galizien in geringerer und mittlerer Ware bewirkte einen Preisdruck für Langbohnen. Auch das Angebot in neuer Ernte auf Lieferung zu 235—240 Mk. in gewählter Ware fand nur zum kleinsten Teil Aufnahme, allerdings spielte wohl hierbei mehr oder weniger die Furcht vor Nichterfüllung seitens der galizischen Abgeber bei einer eventuellen Preissteigerung eine Rolle.

Neue Ernte. Die Aussichten für die neue Ernte waren anfangs nicht ungünstig; doch liefen bald Klagen von Ungarn über Verderben bringende Dürre ein, denen sich Rumänien und Galizien anschlossen. Die wenigen Kontrakte in ungarischen kleinen Bohnen

zu 210—230 Mk. wurden zum Teil von den Abladern zurückreguliert: neue Offerten kamen gar nicht heraus; die Preise stiegen von Tag zu Tag. Der Handel sah sich veranlasst, andere Produktionsgebiete aufzusuchen. Es wurden Bohnen aus 1903er und 1902er Ernte von Russland bezogen in Qualitäten, die in normalen Jahren nicht beachtet werden, und die Forderungen von 235, 245, 265 Mk. schlank bewilligt. Indische Bohnen kamen als Lieferungsware etwas zur Geltung. Guter Ersatz für Langbohnen kam von Chile, trotzdem diese Bohnen etwas dicke Schale hatten.

Diese letztere Sorte wurde zuerst zu 27—28 Mk. gehandelt; doch wirkte auch hierauf die allgemeine Bewegung preissteigernd. Den höchsten Standpunkt von 320—330 Mk. konnte diese nur kurze Zeit infolge einiger Angebote von Langbohnen aus Galizien behaupten.

Zum Schluss des Jahres waren auch von Ungarn Offerten von kleinen Bohnen zu 275—280 Mk. am Markt; diese Preise konnten sich voll behaupten. Auch Amerika lieferte einiges in Bohnen. Die amerikanischen Bohnen weisen eine reine und weisse Körnung auf und kochen gut. Der Preis hierfür schwankt zwischen 265—275 Mk.

Die so beliebte Rundbohne wurde von Galizien gar nicht, von Russland und Mähren nur spärlich und zu sehr hohen Preisen offeriert. Es wurden hierfür bis 380 Mk. bezahlt. Auch die italienischen Salat- und Flachbohnen kamen wieder etwas zur Geltung und fanden zu 340—360 Mk. etwas Absatz.

Die Preise schlossen für galizische Langbohnen mit 300 bis 320 Mk., für chilenische Langbohnen mit 300—310 Mk., für ungarische Kurzbohnen mit 275—290 Mk., für amerikanische Kurzbohnen mit 265—280 Mk., für Rundbohnen mit 370—390 Mk.

Erbsen setzten bei Beginn des Jahres zu relativ niedrigen Preisen ein. Erbsen.

Viktoria-Erbsen, die vom Inland, speziell von Thüringen, stark und in guter Qualität angeboten waren, notierten: 230—240 Mk. für hochfeine Qualität, 190—210 Mk. für mittlere, 150—175 Mk. für geringe. Viktoria-Erbsen.

Russische Offerten gaben nur selten Rechnung.

Frühzeitig kam die neue Ernte an den Markt. Von Thüringen wurde Anfang August schon neue Ware in schöner Farbe, doch nicht allzu gross in Korn, zu 230—250 Mk. erworben; doch hörte man vielfach Klagen über unzulängliche Kochfähigkeit. Später erst kam Russland mit Angebot in guter und mittlerer Ware heraus; auch von Pommern und Westpreussen lagen Offerten vor. Die Preise konnten sich nicht halten, da die Händler sich ziemlich reichlich versorgt hatten und der Konsum infolge der milden Herbstwitterung nicht lebhaft genug einsetzte. Die Preise schlossen für Ia Viktoria-Erbsen mit 220—230 Mk., für mittelgute Viktoria-Erbsen mit 190—210 Mk. Neue Ernte.

Kleine Kocherbsen.

Kleine Kocherbsen, speziell in wirklich feiner Ware, waren sehr knapp und wurden bis 230 Mk. bezahlt. Der Bezug fand von Russland statt. Polen fiel in diesem Jahre fast ganz aus. Mittel-Qualitäten lieferte das Inland zu 170—185 Mk. Wie gewöhnlich waren die Vorräte zu Anfang der neuen Ernte erschöpft; es wurden Erbsen stark gefragt und gut bezahlt. Auch die neue Ernte brachte darin keine Aenderung. Feine Ware blieb nach wie vor gesucht.

Grüne Erbsen.

Der Bezug in grünen Erbsen fand zuerst grösstenteils im Gegensatz zu kleinen gelben Kocherbsen von Polen statt. Die Ware war in Körnung und im Kochen gut und die Preise schwankten zwischen 220 und 240 Mk. Von Russland (via Königsberg oder Danzig) kamen nur vereinzelte Posten, vom Inland sehr wenig. Die neue Ernte begann schon sehr früh, und zwar hatte Thüringen recht ergiebigen Ertrag. Die Ware ist sehr schön in Farbe und im Kochen, nur etwas ungleich in der Körnung. Die ersten Abschlüsse wurden mit 230—250 Mk. gemacht. Später brachten Russland und Polen bedeutende Quanten in ebenfalls guter Qualität an den Markt, wodurch die Preise allmählich abbröckelten. Zum Schlusse notierten: Ia grüne Erbsen 210—220 Mk., mittel grüne Erbsen 180—200 Mk., Futtererbsen setzten zu 135—140 Mk., Taubenerbsen zu 145—150 Mk. ein. Sowohl Russland, als auch das Inland nahmen teil an der Versorgung. Als Russland von Mai bis August so gut wie gar nichts verschickte, gingen die Preise stark in die Höhe, und waren die Notierungen für Futtererbsen 155—158 Mk., für Taubenerbsen 165—170 Mk.

Futter- und Taubenerbsen.

Erst die neue Ernte beseitigte die Knappheit und setzte den hohen Preisen ein Ziel. Russische Offerten fanden zu 155 bis 160 Mk. anfangs noch schlanke Aufnahme; doch wurde das Angebot zu Ende des Berichtsjahres so dringend, dass Offerten zu 145—150 Mk. keine Beachtung fanden. Es notieren: Futtererbsen 138—145 Mk. und Taubenerbsen 148—155 Mk.

Verkehr im allgemeinen.

II. Nach einem zweiten Bericht bewegte sich der Verkehr in Hülsenfrüchten zu Beginn des Jahres in dem bescheidenen Rahmen der gleichen Zeit des Vorjahres und belebte sich erst wieder, gewohnheitsmässig, zum Frühjahr, in dem mangels frischen Gemüses vorwiegend zu Hülsenfrüchten Zuflucht genommen wird. Bemerkenswerte Preisänderungen waren zunächst nur bei galizischen Langbohnen zu verzeichnen, die sukzessive einen Abschlag von 50 Mk. pro Tonne erfuhren. Nachdem jedoch die regenlose Sommerszeit einen starken Ernteausfall besorgen liess, der die üblichen Vorverkäufe verhinderte, bemächtigte sich die Spekulation des In- und Auslandes dieses Artikels im allgemeinen und die Preise stiegen für alle Bohnengattungen um nahezu 100 Mk. pro Tonne. Diese Haussebewegung würde unzweifelhaft noch grössere Dimensionen angenommen haben, wenn nicht Südamerika (Chile) exportfähig gewesen und uns mit etwa 10 000 Ballen guter Ware versorgt

hätte. Inzwischen wurde die Befürchtung wegen des gedachten Ernteausfalls zur Gewissheit, und die gelinde Hoffnung auf die alljährlich im Herbst eintretende Preisermässigung erfüllte sich nicht.

Auch russische Linsen litten arg unter der Trockenheit insofern, als nicht nur der Ertrag ein ganz erheblich kleinerer war und eine Preiserhöhung von 50—60 Mk. pro Tonne nach sich zog, sondern auch die Qualitäten durch Rostflecke geschädigt wurden.

Russische Erbsen hingegen sind reichlich und schön eingeerntet; nur ist deren durchweg mangelhafte Kochfähigkeit (eine Konsequenz des ausgebliebenen Regens) sehr zu beklagen.

Die Preise stellten sich frei Berlin per 1000 kg wie folgt: Preise.

Viktoria-Erbsen	M.	210—240,	im Vorjahre	M.	210—240
Kocherbsen, inländische	„	170—200—180	„ „	„	170—200—170
„ verlesen, russ.	„	190—230—220	„ „	„	210—230—220
Grüne Erbsen, russische	„	230—220	„ „	„	260—240
Futter-Erbsen	„	150—160—145	„ „	„	140—150
Tauben-Erbsen	„	160—175—150	„ „	„	150—165
Bohnen, flache, inländ.	„	380—450—480	„ „	„	380
Rundbohnen „	„	320—400	„ „	„	300—320
Langbohnen, galizische	„	280—220—330	„ „	„	260—220—280
Kurzbohnen, ungarische	„	240—200—300	„ „	„	220—240
„ galizische	„	200—180—270	„ „	„	200—220
Linsen, grosse, russische	„	300—340—370	„ „	„	260—220—300
„ mittel „	„	230—240—300	„ „	„	200—180—220
„ kleine „	„	220—240—260	„ „	„	160—190

3. Landwirtschaftliche Sämereien.

Die Saison 1903/04 hatte einen für die Interessenten wenig erfreulichen Verlauf. Fast alle Kleearten konnten die Eröffnungspreise nicht voll behaupten, und namentlich der leitende Artikel Rotklee brachte unangenehme Enttäuschungen. Die feste Tendenz, welche bei Beginn des Jahres vorherrschte, erlitt eine Erschütterung, als gegen Ende des Monats Januar Offerten beschädigter, minderwertiger Saaten aus dem Inlande hervorkamen. Dadurch wurde die Ansicht, dass unsere heimische Ernte keinen Ertrag gebracht habe, widerlegt. Der Handel beteiligte sich zwar nur in geringem Masse an dem Umsatz der durchweg sehr minderwertigen Ware, aber dieselbe wurde unter den Landwirten direkt gehandelt, und infolgedessen ging den Händlern eine grössere Anzahl von Aufträgen verloren. Der Absatz war daher kleiner, als erwartet worden war, und die Lagerinhaber suchten sich ihrer zu hohen Preisen eingekauften Bestände nach Möglichkeit zu entledigen. Amerika hatte während der ganzen Saison seinen hohen Preisstand behauptet und blieb ausser Rendiment. Die Versorgung des heimischen Marktes geschah hauptsächlich durch Russland und Böhmen, zum kleinen Teil durch Nordfrankreich. Das Geschäft zog sich bis Ende April hin und die

Rotklee.

Restbestände waren ziemlich belanglos. Durch den schlechten Geschäftsgang in Rotklee waren auch die anderen Kleesorten ungünstig beeinflusst.

Weissklee. Weissklee hatte zu Beginn des Jahres 1904 schon einen beträchtlichen Rückgang der Preise seit Eröffnung der Saison erfahren, und konnte sich im Laufe derselben nicht davon erholen, da die Zufuhren vom Inlande ziemlich reichlich blieben.

Schwedenklee. Die Inlandsernte von Schwedenklee war mittelgut, genügte aber dem Bedarfe nicht. Die Preise waren niedriger, als in vergangener Saison. Gelbklee. Gelbklee war während der ganzen Kampagne sehr billig und hat im Preise nur unbedeutend geschwankt. Die Umsätze waren grösser als im Vorjahre. Auch der Bedarf Wundklee. von Wundklee war infolge der ungewöhnlich niedrigen Preise grösser als normal und haben sich die Läger gut geräumt. Die Luzerne. Preise für Luzerne haben, nachdem die Exportfrage befriedigt war, sich nicht voll behaupten können. Obgleich das Ausland grosse Mengen Ware aufgenommen hatte, blieb für den Inlandskonsum doch noch genügend übrig, und es verblieben einige Restbestände.

Thymothee. Thymothee wurde hauptsächlich von Amerika geliefert. Für inländische Saaten wurden anfangs sehr hohe Preise angelegt. Infolge der grossen Preisdifferenz zeigte sich aber wenig Neigung, das später reichlich werdende Angebot aufzunehmen. Die Preise für amerikanische Saat haben sich nur wenig geändert, während inländische Ware schliesslich mehrere Mark billiger Raygräser. abgegeben werden musste. Raygräser haben während der ganzen Saison ihren Preisstand kaum verändert. Das Geschäft blieb in normalen Grenzen, und die Läger wurden gut geräumt. Knaulgras. Die Knaulgras-Ernten waren überall nur mittelmässig; feine deutsche Saat machte sich sehr knapp und musste zum Schluss teuer bezahlt werden. Weniger günstig lag das Geschäft in Schafschwingel. Schafschwingel. Die Ernte hatte sich als reichlich erwiesen, und die Bestände wurden nicht geräumt.

Fioringras, Wiesenrispengras, Wiesenschwingel. Fioringras, Wiesenrispengras und Wiesenschwingel waren während der ganzen Kampagne zu billigen Preisen erhältlich; es wurde davon manches auf Spekulation hin-Serradella. gelegt. Das Geschäft in Serradella war sehr lebhaft. Infolge der niedrigen Preise nahm der Bedarf grosse Dimensionen an. Zu Ende der Saison fand der Artikel zu Spekulationszwecken gute Lupinen. Aufnahme. Ebenso war auch der Handel in Lupinen befriedigend. Die Preise hatten im Januar ihren Tiefstand erreicht und hoben sich von da ab beständig. Die ausserordentlich grosse Ernte überstieg aber doch den Konsum, obgleich beträchtliche Mengen zu Futterzwecken Verwendung fanden.

Herbstgeschäft. Interessanter als das Frühjahrsgeschäft verlief das Herbstgeschäft. Die infolge der ungewöhnlichen Dürre eingetretene Futternot machte die Aussaat von schnell wachsenden Futter-

pflanzen erforderlich. Die hierfür hauptsächlich in Betracht kommenden Sorten, wie Inkarnatklee und Sandwicken, begegneten sehr lebhafter Nachfrage, und die Bestände räumten sich zu stetig steigenden Preisen. Ausserdem wurden Senf-, Spörgel-, Raps- und Stoppelrübensamen begehrt. Das Geschäft würde einen noch viel grösseren Umfang genommen haben, wenn nicht wegen des Regenmangels die Aussaat riskant erschienen wäre.

Inkarnatklee, Sandwicken.

Senf-, Spörgel-, Raps-, Stoppelrübensamen.

Auch die Kleeschläge hatten durch die Dürre derartig gelitten, dass man die Rotklee-Ernte für sehr gefährdet hielt. Die übriggebliebenen Bestände aus der letzten Saison fanden schon im Juli lebhafte Beachtung, und die Preise für Rotklee schlugen eine steigende Richtung ein. Die Niederschläge im September konnten noch manches gut machen, und wenngleich die Pflanze klein blieb, so haben doch einige Gegenden in Deutschland eine ziemlich befriedigende Ernte erzielt. Trotzdem wird das Einfuhrbedürfnis sehr gross sein, und da Oesterreich-Ungarn, das uns in normalen Jahren einen Teil unseres Bedarfes liefert, selbst ein Defizit aufzuweisen hat, werden wir hauptsächlich auf die Einfuhr aus Russland und Nordfrankreich angewiesen sein. Ersteres Land hat aber nach den bis jetzt vorliegenden Berichten ebenfalls nur eine sehr schwache Ernte, die auf ein Drittel bis auf die Hälfte eines normalen Ertrages geschätzt wird. Die Qualitäten haben vielfach durch Regenwetter während der Ernte gelitten. Es ist daher erfreulich, dass der Norden Frankreichs eine mittelgute Ernte eingebracht hat, und dass auch die Qualitäten recht schön ausfallen. Die amerikanische Ernte ist wiederum unbefriedigend sowohl in Qualität wie in Quantität ausgefallen, und da auch das Preisverhältnis nicht zugunsten dieser Provenienz spricht, so dürfte der Import von dort kaum in Frage kommen. In Anbetracht dieser günstigen Aussichten für die Preisgestaltung hat das Geschäft in Rotklee bereits einen grösseren Umfang angenommen, und wenn auch die Preise schon wesentlich höher sind, als in den letzten Jahren, so wird man doch mit der Möglichkeit einer weiteren Steigerung rechnen müssen.

Rotklee.

Im Gegensatz zu Rotklee ist Weissklee in allen Produktionsgebieten sehr reichlich und in schönen Qualitäten geerntet worden. Die Preise haben deshalb einen beträchtlichen Rückgang erfahren. Schwedenklee ist in Amerika und Canada wesentlich schlechter als in den letzten vorangegangenen Jahren eingebracht worden, und es hat sich infolge der sehr hohen Forderungen und der wenig ansprechenden Qualitäten ein grösseres Geschäft noch nicht entwickeln können. Von unserer heimischen Ernte sind bisher nur ganz unbedeutende Mengen auf den Markt gekommen. Anscheinend ist der Ertrag in Deutschland sowohl wie in den Nachbarländern besser als in den letzten Jahren

Weissklee.

Schwedenklee.

ausgefallen. Die Preise sind höher als in vergangener Saison.

Gelbklee. Wundklee. Die Gelbklee- und Wundklee-Ernte hat nicht einen so reichlichen Ertrag wie im vorigen Jahre ergeben, immerhin ist dieselbe als befriedigend zu bezeichnen. Die Preise sind zwar höher als in letzter Saison, aber noch sehr mässig.

Luzerne. Die Befürchtung, dass die Luzerneschläge ebenfalls unter dem Einfluss der Dürre Schaden genommen haben, hat sich als falsch erwiesen. Die anfänglich bezahlten ziemlich hohen Preise haben einen erheblichen Rückgang erfahren, sind aber heute bereits als spekulationsfähig zu bezeichnen.

Gräser. Die Ernte von Gräsern ist durchweg gut ausgefallen, und die Preise sind für amerikanisches Thymothee, englisches und italienisches Raygras sowie für Poa, Agrostis und Wiesenschwingel so billig, wie seit langer Zeit nicht. Auch die Schafschwingel-Ernte hat in Quantität befriedigt. Dagegen hat die Dürre die Qualität vielfach beschädigt. Die deutsche Knaulgras-Ernte hat etwas besser als in den letzten Jahren gelohnt; dagegen hat Neu-Seeland eine schwache und Amerika nur eine knappe Mittelernte gemacht. Die Preise sind ein wenig höher als die letztjährigen.

Serradella. Lupinen. Serradella und Lupinen haben infolge der Dürre, da sie hauptsächlich auf leichtem Boden angebaut werden, am meisten gelitten. Die Preise für beide Artikel haben bedeutend angezogen, und namentlich für Serradella werden so hohe Forderungen gestellt wie seit langen Jahren nicht. Auch für die übriggebliebenen Saaten, namentlich für die noch gut keimenden Bestände aus der 1903er Ernte, werden Preise bezahlt, die die Frühjahrsnotierungen um das Doppelte übersteigen. Es ist indes noch zu früh, um ein abschliessendes Urteil über die Preisgestaltung beider Artikel heute schon abzugeben.

Die Preise pro 50 kg (guter Gebrauchswert und gute Reinheit) waren folgende:

	Frühjahr 1904	Ende der Verbrauchszeit 1904	Neue Ernte Ende 1904
Inländischer Rotklee	M. 65.—	M. 61.—	M. 73.—
Weissklee	„ 84.—	„ 78.—	„ 63.—
Schwedenklee	„ 56.—	„ 58.—	„ 72.—
Gelbklee	„ 17.—	„ 17.—	„ 22.—
Wundklee	„ 45.—	„ 42.—	„ 54.—
Franz. Luzerne	„ 67.—	„ 65.—	„ 58.—
Deutsch. Timotee	„ 26.—	„ 26.—	„ 25.—
Amerik. „	„ 20.—	„ 20.—	„ 19.—
Englisches Raygras	„ 19.—	„ 19.—	„ 16.—
Italienisches Raygras	„ 19.—	„ 19.—	„ 16.50
Serradella	„ 7.50	„ 8.—	„ 18.—

4. Kartoffeln.

Der Handel mit Esskartoffeln begann 1904 mit einer lebhaften Nachfrage. Die Preise waren schon Ende 1903 infolge von flotten Bestellungen aus Holland und England sehr fest, und da die Nachfrage stetig wuchs, so zogen die Preise weiter

an. Die Produzenten hielten mit dem Verkauf sehr zurück, da sie auf hohe Preise hofften. Hierdurch trat zeitweise eine fühlbare Knappheit ein, welche bis Ende März anhielt. Das Geschäft in Berlin war im ersten Quartal sehr flott, und gingen auch grosse Posten nach Holland, Belgien und England.

Anfang April trat eine Stockung im Geschäft ein. Der Berliner Markt, sowie die Märkte in England und Holland wurden mit grossen Mengen von Ware überschüttet, so dass eine allgemeine Flauheit eintrat. Die Produzenten wollten nun die hohen Preise ausnutzen; dadurch entstand ein grosses Angebot, und da eine genügende Nachfrage nicht gegenüberstand und überhaupt jetzt die Käufer sich abwartend verhielten, so gingen die Preise wesentlich zurück. Durch günstiges Frühjahrswetter blieb das Angebot vorherrschend, so dass in den Monaten April und Mai eine Preissteigerung nicht zu verzeichnen ist. Im Monat Juni trat nur zeitweise eine kleine Besserung ein. Das Geschäft von April bis Ende Juni kann in deutschen Kartoffeln nicht als besonders günstig bezeichnet werden. Dagegen war das Geschäft mit neuen italienischen und ungarischen Rosenkartoffeln gut; die Nachfrage war ständig gross, so dass die Importeure sehr zufrieden sein können.

Das dritte Quartal verlief für den Berliner Kartoffelhandel günstig. Durch die im Juni eingetretene Hitze, welche dauernd anhielt, wurde die neue Ernte teilweise fast vernichtet, namentlich in der Mark Brandenburg, so dass Berlin auf weitere Bezugsquellen angewiesen war. Die Umgebung von Berlin, welche sonst fast den ganzen Bedarf deckte, war nicht im mindesten in der Lage, der Nachfrage zu genügen; deshalb war ständig eine Knappheit an Ware vorhanden, und die Preise blieben dauernd fest. Von August an fanden grosse Bezüge aus Holland statt, welche auch bis zum Jahresschluss anhielten.

Im vierten Quartal entwickelte sich ein sehr flottes Geschäft. Da infolge der Dürre im Sommer die Umgegend von Berlin eine Missernte hatte, so musste fast der ganze Bedarf per Bahn aus entfernten Gegenden bezogen werden. Es erfolgten deshalb so bedeutende Zufuhren, wie sie seit absehbarer Zeit nicht dagewesen sind, und sämtliche Zufuhren fanden schlanke Aufnahme bei stetig steigenden Preisen, die bei Jahresschluss eine Höhe erreichten wie niemals zuvor zu dieser Jahreszeit. In diesem Quartal machte sich auf den Berliner Güterbahnhöfen ein empfindlicher Platzmangel geltend, da bei dem niedrigen Wasserstande alle Güter per Bahn befördert werden mussten. Es kam häufig vor, dass die Kartoffeln tagelang nicht laderecht gestellt werden und daher nicht zur Entladung kommen konnten.

Die Hauptzufuhren erfolgten wie seit Jahren auf dem Nordbahnhof, Ostbahnhof und Hamburg-Lehrter Güter-Bahnhof und beliefen sich nach Ermittelung des Vereins der Berliner Kartoffel-

Engroshändler in Waggons (à 10000 kg) täglich. I. Quartal: 50 Waggon, II. Quartal: 68 Waggon, III. Quartal: 60 Waggon, IV. Quartal: 125 Waggon.

5. Oelsaaten (Raps und Rübsen).

Die wenig günstigen Aussichten für den Einkauf von Oelsaaten bei Schluss des Jahres 1903 besserten sich auch nicht während der beiden ersten Monate 1904. Erst gegen Ende Februar kamen Angebote indischer Rapssaat an den Markt, auch die Berichte über die Ernteerträgnisse lauteten beruhigender, als vorher angenommen wurde. Es entwickelten sich in der Folge zahlreiche Abschlüsse zu weichenden Preisen; während gegen den 20. Februar Ferozepore Rapssaat mit 171—172 Mk. nach altem Kontrakt bezahlt wurde, war der Wert für gleiche Ware am 15. März schon auf 163 Mk. gewichen, und Cawnpore und Ferozepore Rapssaat nach neuem Kontrakt wurde gegen Mitte März zu 168—170 Mk. verkauft. Calcutta Rapssaat neukontraktlich wurde anfangs März zu 165 Mk., gegen Ende März zu 158 bis 159 Mk. verkauft. Sämtliche Preise für indische Saaten verstehen sich p. 1000 kg cif. Hamburg unverzollt.

Ausländische Waren.

Die Mühlen konnten sich infolge der grossen Verschiffungen von Indien reichlich versorgen, der Nutzen blieb aber andauernd sehr bescheiden, weil Rüböl nur zu weichenden Preisen und schwer verkäuflich war und Kuchen trotz ziemlich guten Absatzes bis zum Sommer hin auf ihrem ungewöhnlich niedrigen Preisstande verharrten.

Gegen Ende Mai erreichten die Preise indischer Saaten den niedrigsten Stand mit 154 Mk. für Ferozepore altkontraktlich und 160 Mk. für Ferozepore neukontraktlich. Danach trat eine Besserung ein, weil es sich herausstellte, dass Rumänien würde gar nichts ausführen können und auch aus Russland ernste Klagen über die Ernteaussichten laut wurden. Die indischen Exporteure erhöhten die Forderungen erheblich, so dass sich der ohnehin unbedeutende Nutzen für die Mühlen noch mehr verringerte, die Umsätze waren daher im weiteren Verlaufe sehr unbedeutend. Erst als die Dürre auf den Preisgang der Futtermittel Einfluss ausübte, konnten die Mühlen wieder zu Käufen schreiten und es wurde gegen Mitte August altkontraktlicher Ferozepore Raps bis 169 Mk. bezahlt; damit war der Höhepunkt erreicht und die Preise gaben bis Ende Oktober wieder 10 Mk. nach. Altkontraktliche Ferozepore und Calcutta Rapssaat wurde zu 159 Mk., neukontraktliche Ferozepore und Cawnpore Rapssaat zu 164 Mk. verkauft. Im weiteren Verlaufe trat eine neue Besserung bis 10 Mk. gegen letztgenannte Notierungen ein, jedoch fanden nur noch wenig Abschlüsse statt, weil die Mühlen keinen Nutzen mehr fanden, auch vorläufig genügend versorgt waren.

Inländische Waren.

Die inländische Ernte brachte kein so grosses Erträgnis wie im verflossenen Jahre, immerhin war der Ertrag ein mittlerer, die Beschaffenheit war recht gut, besonders was die Trockenheit betrifft. Die ersten Ankünfte im Juli brachten 186 Mk. für Rübsen, 189—190 Mk. für Raps p. 1000 kg Parität Berlin, dann zogen die Preise langsam an und erreichten Mitte August infolge der steigenden Kuchenpreise 205 Mk. für Raps und 200 Mk. für Rübsen. Die Saaten gingen sehr schnell in feste Hände über, weil die monatelange Unmöglichkeit, elbwärts von Hamburg zu beziehen, die Mühlen nötigte, zur Aufrechterhaltung des Betriebes zu jedem Preise Ware auf dem Bahnwege heranzuziehen.

Im Oktober/November kamen noch vereinzelte Abschlüsse zu 207 Mk. für Raps, 202 Mk. für Rübsen zustande.

Es ist sehr zu bedauern, dass der Anbau von Raps und Rübsen in Deutschland so sehr zurückgegangen ist, dass die Mühlen nicht imstande sind, den Bedarf auch nur annähernd im Inlande zu decken. Daher ist diese Industrie in weitem Masse auf das Ausland angewiesen, von wo der Bezug durch den schon hohen Zoll sehr erschwert wird.

Da Rumänien gar nichts und Russland nur wenig ausführen konnte, musste Indien allein aushelfen; es wurden von dorther vom 1. Januar bis Ende November verschifft nach dem europäischen Kontinent: 1 206 000 Qrs. gegen 937 000 Qrs. im gleichen Zeitraum des Vorjahres.

Die Gesamteinfuhr in Deutschland betrug vom 1. Januar bis 30. November 1904 111 310 t gegen 97 040 t in der gleichen Zeit des Vorjahres, die Ausfuhr dagegen in gleicher Zeit: 10 588 t 1904 gegen 4 280 t 1903.

6. Fouragehandel (Heu und Stroh).

Heu.

Am Schluss des Jahres 1903 tauchten Befürchtungen auf, dass die in das Jahr 1904 hinübergehenden Bestände an Rauhfutter dem voraussichtlichen Bedarf nicht ganz würden genügen können. Diese Befürchtungen erwiesen sich in der Folge als grundlos, infolgedessen hielten sich auch die Preise auf dem Stande, den sie bei Jahresschluss innehatten, und stiegen nur gegen den Juni hin etwas.

Das im Frühjahr für die Entwicklung der Wiesen ungemein günstige Wetter lockte alle bis dahin noch in Reserve gehaltenen Vorräte heraus; man erwartete allgemein ein zeitiges Hereinkommen einer überaus reichen Ernte.

Diese Hoffnung ging nur in ganz bescheidenem Masse in Erfüllung. Eine im Juli einsetzende abnorme und andauernde Dürre vernichtete in einigen Gegenden (Schlesien) den Aufwuchs der Wiesen vollständig. Im mittleren Deutschland wurde er stark geschädigt, die Höhenwiesen brachten hier fast nichts.

Da Läger alter Ware nicht vorhanden waren, setzte der Einkauf in den Gegenden, wo etwas zu holen war, sehr energisch ein. Schlesien und teilweise auch Posen versorgten sich in erster Linie an der Warthe, und zwar zu Preisen von einer derartigen Höhe, dass diese sonst für die Versorgung des hiesigen Platzes wichtige Gegend für jeglichen Bezug nach Berlin ausgeschaltet wurde. Sachsen kaufte hauptsächlich an der Elbe. Der Berliner Bedarf musste seine Befriedigung in den Havel- und Oderniederungen suchen. Auch hier mussten schon von Anfang an verhältnismässig hohe Preise angelegt werden, da ausser den für den hiesigen Platz kaufenden Händlern die Besitzer der höher gelegenen Wirtschaften zur Erhaltung ihres Viehstandes die dortigen Vorräte in Anspruch nahmen.

So trat im Berichtsjahre der seltene Fall ein, dass mit dem Eintreffen der neuen Ernte auf dem Markte nicht ein Sinken des Preises begann, sondern eine Preissteigerung, welche stetig bis zum Jahresschluss angehalten und anscheinend noch nicht ihren Abschluss erreicht hat.

Der Durchschnittspreis für Heu war bei Jahresschluss 8.25 Mk. p. 100 kg gegen 6.35 im Juli; besonders gute Sorten wurden 1 bis 1¼ Mk. höher bezahlt.

Offerten von ausländischem Heu fanden unter diesen Umständen vereinzelt Berücksichtigung. Französisches Heu befriedigte in Aussehen und Qualität nicht, argentinisches war mehr Rindvieh- als Pferdefutter, und amerikanisches (in der Qualität gut) führte der hohen Frachtraten wegen nur ganz vereinzelt zu Abschlüssen. Auch dänisches und finnländisches Heu fand in kleineren Partien bei guter Beschaffenheit hier Unterkommen.

Stroh.

Die Strohernte ist gut und reichlich ausgefallen. Die Landwirte sind aber vielfach gezwungen, dasselbe unter den obwaltenden Umständen als Viehfutter zu verwenden. Von einer Preisermässigung beim Eintreffen der neuen Ernte war auch bei diesem Artikel nichts zu merken; vom Juli bis zum Jahresschluss ist der Preis um ca. 0.50 Mk. gestiegen, bis auf 4.75 p. 100 kg durchschnittlich.

7. Hanfhandel.

Erster Bericht.

Erster Bericht:

Anfangs des Jahres waren die Preise für alle Gattungen von Hanf noch niedrig. Bei Beginn des russisch-japanischen Krieges setzte man voraus, dass der in Kriegsfällen eintretende grössere Bedarf auf die Preise steigenden Einfluss ausüben würde. Dies war jedoch nicht der Fall. Die Preise gingen sogar im ersten halben Jahre konstant zurück und konnten sich erst in der zweiten Hälfte, nachdem man sich überzeugt hatte, dass die vorjährige in der Qualität gute Hanfernte in Bezug auf das Quantum überschätzt worden war und die für die Bearbeitung notwendigen Arbeitskräfte zum Militär eingezogen wurden, etwas erhöhen,

so dass eine Steigerung derselben gegen vorigen Winter von 2—3 Mk. für 100 kg eintrat.

Im vierten Quartal hat die feste Stimmung für russische und italienische Hänfe angedauert, namentlich für letztere Sorten, welche infolge von Streik der für die Bearbeitung notwendigen Arbeitskräfte sich recht knapp machten.

Im Mai wurde unter starker Teilnahme der beteiligten Kreise in Sorau die Lehranstalt für das Seilergewerbe, welche von der staatlichen dortigen Fachschule für die Textilindustrie abgezweigt wurde, eröffnet. Die vorzügliche Leitung der Fachschule lässt hoffen, dass diese neue Abteilung, wenn auch erst allmählich, auch dem mittleren und kleineren Handwerksstande zugute kommen wird.

Die in der Seilerindustrie arbeitenden Fabriken haben ihre Preise gleichmässig erneut erhöht und müssen infolgedessen gegenwärtig guten Nutzen erzielen.

Ein Flachshandel hat nach wie vor sich in Berlin nicht herangebildet.

Zweiter Bericht: **Zweiter Bericht.**

Das Hanfgeschäft Berlins beschränkt sich auf den Verkauf kleinerer Posten an hiesige und auswärtige Seiler, wobei leider zu konstatieren ist, dass der Bedarf von Jahr zu Jahr zurückgeht. Es besteht auch keine Aussicht, das Geschäft zu heben, da die Kleinseilerei selbst immer mehr an Bedeutung verliert und die Seiler meist fertige Ware aus Fabriken beziehen, wobei sie ein besseres Geschäft machen, als wenn sie die Waren, wie noch vor einigen Jahren, auf eigener Seilerbahn herstellen.

Im letzten Jahre lag das Hanfgeschäft ungünstiger denn je, so dass es fast als unlohnend zu betrachten ist. Auch der Versuch, als Ersatz für russischen Hanf usw. billigere Faserstoffe indischer oder afrikanischer Provenienz einzuführen, hat bisher nicht zu befriedigenden Resultaten geführt.

8. Hopfen.

Die Nachfrage für 1903er Ware hielt den ganzen Sommer an, da das aussergewöhnlich den Bierkonsum begünstigende Wetter einen grösseren Bedarf bedang. Als der Stand der Hopfengärten die Hoffnung auf ein gutes, normales Ernteergebnis zuliess, fingen die Preise zu weichen an. Die Situation änderte sich aber bald, nachdem die anhaltende Dürre das Wachstum der Pflanze zu beeinträchtigen begann. Die Aussichten verschlechterten sich von Woche zu Woche, und die Brauereien nahmen die 1903er Bestände willig zu erhöhten Preisen auf, so dass diese zu Beginn der neuen Kampagne total vergriffen waren. Zufolge des Ausbleibens der heissersehnten Niederschläge hat das Erträgnis eine bedeutende Einbusse erlitten. Am meisten hatten darunter England und Russ-

land zu leiden, während Böhmen und Deutschland wie auch Amerika sich einer etwas günstigeren Ernte als im vergangenen Jahr zu erfreuen hatten. Die Preise setzten gleich von Anfang an recht hoch ein und hielten sich, von einigen Schwankungen abgesehen, bis Mitte Oktober auf gleichem Niveau. Als das Ausland aber zu kaufen begann, erfuhren die Preise eine erhebliche Steigerung, die sich bis Ende des Jahres behauptete. Das Inland hat sich, angesichts der im vergangenen Jahre gemachten Erfahrungen, zum grossen Teil beizeiten vorteilhaft gedeckt und die besten Qualitäten erworben. Bleibt das Ausland, insbesondere England, welches mit einem erheblichen Fehlbetrag zu rechnen hat, Käufer, so ist an ein Weichen der Preise nicht zu denken. Die Brauereien haben sich auch nur mit dem voraussichtlich nötigsten Bedarf versehen, und bei einigermassen guter Bierkonsumtion ist zu erwarten, dass das Hopfengeschäft keinen Stillstand erleidet.

9. Handelsgärtnerei.[1])

Topfpflanzen.

Topfpflanzen.

Nach alter Erfahrung setzte auch im Jahre 1904 das Geschäft im Januar wiederum flau ein. Maiblumen, die in sehr schöner Beschaffenheit vorhanden waren, konnten kaum für die Herstellungskosten untergebracht werden. Hyazinthen, die sich infolge des nassen Sommers 1903 durchschnittlich schlecht treiben liessen, wurden immerhin noch leidlich verlangt. Blattpflanzen, besonders Palmen, waren kaum verkäuflich. Azaleen fanden, wenn sie gut waren, zu gedrückten Preisen willig Abnehmer. Auch das Februargeschäft brachte keine wesentliche Besserung; nur Maiblumen wurden besser bezahlt. Hyazinthen, Tulpen und sonstige Zwiebelgewächse fanden wohl eher Käufer als im Januar, erzielten aber stets nur sehr mässige Preise. Ein solches Räumen der Vorräte zu minderwertigen Preisen kann unmöglich als ein normales Geschäft angesehen werden. Wenn von einzelnen Detailgeschäften auch von einem lohnenden Umsatz gesprochen wird, so ist dies Ergebnis doch nicht für den Produzenten massgebend.

Der März brachte leider keine erhebliche Besserung des Marktes. Freilich fanden einzelne Pflanzen in ganz vorzüglicher Kultur willige Abnehmer; die Preise hierfür aber blieben gedrückt. Azaleen wurden gesucht und, da ein grosser Teil undankbar blühte, so lange gut abgesetzt, bis ein grösseres Angebot eintrat. Dann versagte der Markt gänzlich. Auch die sonst so beliebten Farne konnten wegen Ueberfüllung nicht mehr so gut abgesetzt werden.

---

[1]) Bericht des Vereins zur Beförderung des Gartenbaues in den preussischen Staaten, abgefasst im November 1904.

Erst das Osterfest brachte lebhafteren Umsatz in einzelnen Topfpflanzengattungen, wie Hyazinthen, Spiraeen, Tulpen, Azaleen, Rosen u. dergl.; es wurden auch schon Pelargonien: Scharlach-Pelargonien, Pelargonium zonale und Epheu-Pelargonien, P. peltatum, verlangt.

Die Zeit zwischen Ostern und Pfingsten ist jetzt eigentlich die einzige gute Geschäftszeit für den Topfpflanzengärtner, vom Versandgeschäft natürlich abgesehen. Zu den anderen Jahreszeiten werden nun einmal mehr Schnittblumen gefordert, die Topfpflanzen bleiben vernachlässigt. Kommt dann, wie bei den Araucarien und Palmen, noch eine solche bedeutende Einfuhr zur eigenen Ueberproduktion hinzu, so ist es nicht zu verwundern, wenn die Preise immer mehr herabgehen und eine Kultur nicht mehr lohnt. April und Mai brachten endlich auch für das Jahr 1904, wenigstens in den Saisonartikeln, die sehnlichst herbeigewünschte Besserung des Marktes. So wurden zur Bepflanzung der Balkons namentlich Pelargonien in allen Sorten gesucht und durchschnittlich angemessen bezahlt. Nach Hortensien stellte sich erst später eine Nachfrage ein, zu billigen Preisen fanden sie Abnehmer. Fuchsien und andere für Balkons und Friedhöfe geeignete Pflanzen waren recht beliebt. Azaleen, Primula obconica, Rosen, Flieder und Hyazinthen wurden zum Osterfeste geräumt. Nach Tulpen und nach Blattpflanzen herrschte aber gar keine Nachfrage. So blieb der Geschäftsgang bis zu Pfingsten, unterstützt durch das Regenwetter, das eine übergrosse Zufuhr nicht aufkommen liess. Dann trat aber schnell ein Rückschlag ein, und die politischen Verhältnisse machten sich immermehr bemerkbar, so dass auch das Herbstgeschäft im September und Oktober als ein ungenügendes betrachtet werden muss.

Seine grösste Hoffnung setzt der Gärtner um diese Zeit auf das Totenfest, wo viele Gräber nach alter Sitte noch einmal mit Topfpflanzen geschmückt werden. Hierzu eignet sich keine Pflanzengattung besser als Erika, die in grossen Vorräten vorhanden ist.

Feinere tropische Blütenpflanzen wurden während des ganzen Jahres zu guten Preisen abgesetzt; doch ist der Bedarf hierin ein geringer.

Die grosse Dürre während des Sommers war für die Anzucht von Topfpflanzen sehr hinderlich; trotz des geringen Angebots blieben aber die Preise niedrig.

Im grossen und ganzen kann man von dem Berichtsjahre 1904 sagen, dass mehr verlangt und wohl auch mehr gekauft wurde als im Jahre 1903. Aber die Preise standen in keinem Verhältnis zu den erhöhten Produktionskosten. Eine Einschränkung des Betriebes scheint das einzige Rettungsmittel.

Abgeschnittene Blumen.

Abgeschnittene Blumen.

Das Geschäft war im Jahre 1904 recht rege, Umsatz und Nachfrage bedeutend grösser als in den vorangegangenen Jahren, aber wie in allen Jahren während des Winters, so beherrschte auch in dem Berichtsjahre der Import aus dem Süden den Markt vollständig. Wiederholt trat eine derartige Ueberfüllung des Marktes mit Schnittblumen zutage, dass ein grosser Teil dieser vergänglichen Ware unrettbar dem Verderben anheimfallen musste. Bis Anfang März war schlechterdings nicht daran zu denken, für deutsche Blumen genügenden Absatz zu finden. Ist es unter diesen Umständen zu verwundern, dass die deutsche Winterblumentreiberei ständig zurückgeht? Nur in einigen Artikeln, deren Einfuhr nicht so leicht bewerkstelligt werden kann, wie Flieder, langgeschnittene Rosen, Orchideen, Gardenien und Lilien, wurden vom März ab zufriedenstellende Preise erzielt. Maiblumen, Nelken und andere Artikel blieben aber vernachlässigt, weil von Holland Narzissen, Gladiolen, Iris etc. in grossen Posten auf den Markt kamen.

Die Geschäftslage im allgemeinen kann für den ersten Teil des Jahres als nur mittelmässig bezeichnet werden. Später, als der Import nachliess, und die ausserordentliche Dürre des Sommers eine Ueberproduktion zurückhielt, zogen die Preise etwas an. Da der September zeitige Nachtfröste gebracht und viele Blumen vorzeitig vernichtet hatte, setzten um diese Zeit höhere Preise, als sonst üblich waren, ein. Der Geschäftsgang selbst blieb dabei leider schleppend.

Der Export nach dem Auslande wird von Jahr zu Jahr schwächer. Am meisten Einbusse hat die Geschäftsverbindung mit Russland erlitten. Vor Beendigung des Krieges in Ostasien dürfte kaum eine Besserung der Geschäftslage zu erwarten sein.

Baumschulenartikel.

Baumschulenartikel.

Im Berichtsjahre sind wesentliche Veränderungen gegen das Vorjahr nicht zu verzeichnen.

Bei Obstbäumen bleiben nach wie vor starke Hoch- und Mittelstämme sowohl, als auch Formobstbäume in kleinen Posten für die Anpflanzung auf den kleinen Parzellen der Vororte gefragt; zur Strassenpflanzung sowie für Obstgüter sind Aepfelhochstämme begehrt geblieben, andere Obstarten aber mehr vernachlässigt. Gewöhnliche Sauerkirschen finden immer weniger Abnehmer; die Preise für solche sind höchst unlohnend. Dagegen sind sie für andere Obstbäume angemessen geblieben; das Angebot, das aus einigen grösseren Produktionsgegenden allerdings in geringem Umfange vorlag und daher eine Preissteigerung hätte zeitigen können, bezog sich nur auf schwache Ware. Fruchtsträucher waren gut abgesetzt, starke Qualitäten preiswürdig geräumt. Junge Ware wurde billig von ausserhalb angeboten.

Obstwildlinge wurden wieder viel verlangt, erzielten aber, wegen des starken Angebotes aus Holstein, nur unlohnende Preise. Wenn die Massenanpflanzungen von Obstwildlingen noch weiter andauern, dürfte sich in einigen Jahren eine starke Ueberproduktion an Obstbäumen bemerkbar machen.

Alleebäume bleiben zu Strassenpflanzungen in den neu entstehenden sog. Villenkolonien gesucht; extrastarke Ware erzielt aber nicht angemessene Preise. Für Chausseen wird nur jüngere Ware gefordert und ist hier die Konkurrenz ländlicher Baumschulen preisdrückend.

Ziergehölze gehen nach wie vor zu niedrigen Preisen bei Massenlieferung ab; im Einzelverkauf bleiben nur wenige allgemein bekannte Arten gefragt; für bessere, seltnere Sachen ist wenig Interesse vorhanden.

Nadelhölzer finden in einigen beliebten guten Arten noch Nachfrage und lohnende Bezahlung. Massenartikel zu Hecken etc. müssen billiger abgegeben werden; es wird hierbei aber weniger Wert auf korrekte Formen gelegt. Gewachsen ist der Bedarf für Kirchhöfe, welche Trauerbäume des geringen Platzes wegen vernachlässigen. Sehr umfangreichen Absatz finden zur Grabdekoration, sowie für Fenster, Balkons etc. während des Winters kleine Rottannen in Grössen von 0,30—0,60 m Höhe, ganz besonders zum Totenfeste. Der Verbrauch an Nadelhölzern zur Dekoration der Hausflure etc. ist stärker geworden; mit ihm ist aber auch das Angebot, namentlich aus Holstein, gewachsen und sind die Preise in Anbetracht des Alters der begehrten Pflanzen nicht angemessen. Auch das Ausland macht in diesem Unterbieten recht empfindliche Konkurrenz.

Die Anzucht von Forstpflanzen ist unlohnend, der Massenproduktion in Holstein etc. wegen.

Rosen waren trotz starker Vorräte gut gefragt und zeitig geräumt, so dass fast kein Ueberstand in den Sommer genommen wurde. Auch die Herbstnachfrage lässt einen guten Absatz für das kommende Jahr erwarten.

Da Berlin immer noch den Abladeplatz überschüssiger Waren für das Ausland bildet, so finden nach wie vor im Frühjahr stets Auktionen statt, die durch die bewilligten Preise den ansässigen Geschäften viel Unannehmlichkeiten mit Käufern bereiten können. Wann wird diesem Auktionsunfug, der den Namen eines reellen Geschäftes nicht verdient, da die Misshandlung und der Zustand der verkauften Ware häufig geradezu empörend ist, gesteuert werden?

Landschaftsgärtnerei.

Die Lage der Landschaftsgärtnerei hat sich im laufenden Jahre nicht wesentlich gegen die Vorjahre geändert. Einzelne Anzeichen sind aber vorhanden, dass die Gartenbesitzer anfangen, Landschaftsgärtnerei.

etwas mehr Wert auf eine bessere Gestaltung und Ausstattung ihres Gartens zu legen. Das Submissionsunwesen, welches mit sinnlosen Unterbietungen den Gartenbesitzern von der Bewertung der besseren Gartengestaltung ablockt, wird wohl noch für die nächste Zeit einer schnell fortschreitenden Besserung entgegenwirken, allein die Fälle mehren sich, bei denen es sich lohnt, mehr darüber nachzudenken, wie der Garten zu behandeln ist, um einen angenehmen, wohnlichen Raum für den Besitzer zu schaffen, anstatt darauf, einen Konkurrenten zu unterbieten.

Dekorationen.

Dekorationen.

Es ist eine erfreuliche Tatsache, dass allgemein im grossen Publikum Pflanzendekorationen immer mehr in Aufnahme kommen, sei es bei freudigen Ereignissen, sei es bei traurigen Veranlassungen. Gleichen Schritt mit dieser wachsenden Nachfrage nach geschmackvollen Dekorationen hält naturgemäss auch die Anzahl der Geschäfte, welche sich damit befassen, so dass die Preise leider sehr gedrückt sind. Der Bedarf an künstlerischen Dekorationen grossen Stils ist immer sehr gering.

Gemüse.

Gemüse.

In den Monaten Januar, Februar und März beherrschten, wie wir dies schon seit einer Reihe von Jahren gewohnt sind, ausländische Winter- und Treibgemüse den Markt. Das Frühjahr begann in ziemlich zufriedenstellender Weise. Die Witterung war im grossen und ganzen normal zu nennen, ohne irgendwie schädigende Nachtfröste; die Pflanzungen gingen flott vonstatten. Das Geschäft in Radies, Spinat und Salat war gut, ebenso der Anfang des Kohlrabigeschäfts. Von Mitte Juni an setzte eine Dürre und Hitze ein, die den ganzen Sommer über anhielt und Schäden, wie sie kaum alle Jahrhunderte einmal vorkommen, veranlasste. Auf mittleren und trockenen Lagen, wo keine besondere Wasserzufuhr möglich war, wurde jede Bestellung unausführbar. Wo es mit grösster Anstrengung noch gelang, Pflanzen zum Anwachsen zu bringen, wurden sie grösstenteils durch Läuse, Raupen und sonstiges Ungeziefer vernichtet. Die Frühgemüse, die schon weiter entwickelt waren und daher besser standhalten konnten, fingen aber auf trocknen Lagen auch sehr bald an, Not zu leiden. Die Folge dieser allgemeinen Dürre war eine dauernde Knappheit auf dem Markte, und die Preise gingen bis auf das doppelte und dreifache derjenigen in gewöhnlichen Jahren hinauf.

Preissteigerung.

Diese Preissteigerung hat jeden Gemüsezüchter, der etwas gerettet hatte, einigermassen für den Ausfall entschädigt und ihn durch den Sommer glücklich hindurchgeholfen. Aber die Unmöglichkeit eines Anbaues, und das fast gänzliche Fehlen von Herbst- und Wintergemüsen lassen die meisten Züchter mit banger Sorge dem Winter und Frühjahr entgegenblicken.

Samenhandel.

Der Handel mit Sämereien stand auf gleicher Höhe mit dem im vergangenen Jahr. Irgend welche Abweichungen konnten kaum festgestellt werden. Die Bohnen hatten infolge von Missernten, gerade wie 1903, einen ausserordentlichen Preisaufschlag zu verzeichnen. Hiervon wurden hauptsächlich betroffen Krupbohnen, Hinrichs Riesen, weisse und bunte. Einzelne Sorten von Stangenbohnen fehlten vollständig am Markte. Die Nachfrage in allen Artikeln war in den meisten Samengeschäften gut; es lagen viele Aufträge von ausserhalb vor. Besonders hat der Haus- und Handverkauf von Jahr zu Jahr zugenommen. Viel Geld bringen, wenn auch in kleinen Beträgen, die sogenannten Laubenbesitzer, doch hatten sie selbst bei dem hochpreisigen Einkauf und durch die übermässige Trockenheit eine sehr schlechte Ernte. Blumensamen hatten keine Steigerung erfahren; die ökonomischen Artikel, wie Runkelrüben, Serradella, Buchweizen, Senf, Lupinen und sämtliche Grassamen hatten einen guten Umsatz zu verzeichnen.

Sämereien.

Bohnen.

Blumensamen etc.

Getrocknete Blumen und Gräser.

Zu Beginn des Jahres bewegte sich das Geschäft in den allerengsten Grenzen, nur Kapblumen, französische gelbe Immortellen und der sogenannte Holzbast, welcher zu Schleifen für bessere und billigere Kränze verwendet wird, wurden gekauft. Andere Immortellen werden, wie es scheint, jetzt durch die gewachsten Papierblumen verdrängt, von denen Rosen, Kamellien, Dahlien und Chrysanthemum in allen Farben und Grössen zu haben sind. Im Frühjahr wurden präparierte Cycaswedel und präparierte Eichen-, Buchen- und Asparagus-Zweige zur Trockenbinderei verwertet. Die Preise waren äusserst gedrückt. Von Gräsern wurden Agrostis alpina, Bromus brizaeformis, Erianthus und Eulalia gekauft. Ausser Erianthus blieben noch grosse Vorräte von der neuen Ernte zurück. Während der Sommermonate war das Detailgeschäft ganz gering; es fing erst zu Beginn des Septembers an, sich etwas zu beleben, doch wurde hiervon wiederum nur präpariertes Pflanzenmaterial betroffen. Unsere deutschen Kulturgräser und Strohblumen blieben bis Ende Oktober vernachlässigt, trotzdem schon viel weniger angebaut wurde. Hat auch Statice etwas reichlicher Verwendung gefunden, so ist der Preis dafür noch billiger als im Vorjahre.

Getrocknete Blumen und Gräser.

10. Obst und Obstverwertung.[1])

Infolge einer ausgezeichneten Obsternte waren im Berichtsjahre die Preise für Beeren, Stein- und Kernobst so niedrig wie

---

[1]) Bericht des Vereins zur Beförderung des Gartenbaues in den preussischen Staaten.

fast in keinem Jahre zuvor. Eine Ausnahme bildeten allein die Himbeeren, die durch die herrschende Trockenheit stark gelitten hatten und infolgedessen einen ziemlich hohen Preis erreichten. Der Zentner kostete 25—30 Mk., während für Johannis- und Stachelbeeren nur 4—10 Mk. erzielt wurden; Kirschen brachten 12—15 Mk., Erdbeeren 15—20 Mk. Der Ertrag dieser letzten beiden Obstsorten ist nur als ein mittlerer zu bezeichnen. Pflaumen waren sehr billig zu haben, und selbst der Umstand, dass in einigen Gegenden Missernten zu verzeichnen waren, vermochte die Preise nicht über 4—6 Mk. pro Zentner zu heben. Aepfel und Birnen wurden in solchen Mengen auf den Markt gebracht, dass sie nur sehr schwer abzusetzen waren. Kleinere Birnen kosteten 3 bis 5 Mk., Tafelbirnen 6—8, Aepfel 4—6. Bei guten Winteräpfeln war der Preis naturgemäss etwas höher. Infolge dieser durchweg billigen Preise wurden gewaltige Mengen von Obst zu Saft, Mus, Marmeladen und Konserven verarbeitet; alle diese Erzeugnisse dürften bei dem bevorstehenden Massenangebot einen sehr niedrigen Erlös bringen.

B. Landwirtschaftliche Fabrikate.

11. Mehl und andere Fabrikate.

a) Müllerei.

Roggenmehl.

Roggenmühlen.

Der Anfang des Jahres 1904 brachte schärferen Frost, so dass die Schiffahrt, die schon meist ruhte, ganz eingestellt werden musste. Da dem Froste kein Schnee vorausgegangen war, so regten sich für die Entwicklung der Saaten Besorgnisse, die im Verein mit den Verwicklungen im fernen Osten einen befestigenden Einfluss auf die Mehlpreise ausübten.

Die Mehlhändler sowohl, wie die Bäcker waren mit Mehl schwach versorgt, und als anfangs Februar der Krieg zwischen Russland und Japan ausbrach, entwickelte sich zu steigenden Preisen ein lebhaftes Geschäft für heimischen und auswärtigen Bedarf. Leider büsste dasselbe bald wieder seine Lebhaftigkeit ein, denn man machte sich klar, dass Deutschland angesichts seiner eigenen reichen Ernte kaum nötig haben werde, Roggen von Russland zu beziehen, sondern dass im Gegenteil Russland ein dringlicheres Angebot von Getreide an den Markt bringen werde, um sich das zur Kriegsführung nötige Geld zu beschaffen. Schon Mitte Februar kam die Schiffahrt wieder in Gang, so dass die Mühlen mit ihren Verladungen von Mehl nach Magdeburg und Hamburg vorgehen konnten. Inzwischen waren sie durch reichliche Bahnzufuhren mit Roggen versorgt worden. Der Bahnroggen war beliebter als der in Kähnen ankommende, weil er meist eine bessere Qualität zeigte.

Inländischer Roggen.

Unser inländisches Getreide ist nun einmal, selbst wenn es ganz trocken erscheint, nicht lagerfest; d. h. es kann ein längeres Lagern (hoch aufgeschichtet) nicht vertragen, es wird stumpf im Griff und erwärmt sich unter Umständen.

Durch energisches Bearbeiten und Lüften, das allerdings in richtiger Weise nur durch Maschinenkraft ausgeführt werden kann, wird es bald wieder in mahlfähigen Zustand gebracht; indessen sind Gewichtsverluste unvermeidlich.

Die überwinterten und im Winter eingeladenen Kahnladungen mit Roggen kamen allmählich heran und mussten teilweise zu Lager gehen, weil sie nicht alle bei den Mühlen Unterkunft fanden.

Die Besorgnisse vor etwaigen Störungen der regelmässigen Getreidezufuhren durch den Krieg waren, wie schon erwähnt, längst geschwunden, und da sich allmählich die russischen Forderungen den hiesigen näherten, auch die Aussichten auf eine gute Entwicklung der Saaten sich mehrten, so verfiel bei langsam weichenden Preisen das Geschäft in Trägheit und Lustlosigkeit. Unsere Mühlen klagten mit Recht über Mangel an Absatz; denn die reiche Ernte des Vorjahres hatte überall in der Provinz Vorräte geschaffen, aus denen noch immer gezehrt wurde.

Absatzverhältnisse.

Einerseits wurde dadurch das Versandgeschäft der Mühlen beeinträchtigt, während andererseits ihnen auch noch von den östlich gelegenen Mühlen hier und auswärts ihre Absatzgebiete streitig gemacht wurden. Angesichts solcher Verhältnisse zogen einzelne Mühlen vor, ihre Tätigkeit einzuschränken, während andere, und zwar die grösseren, denen fast unbegrenzte Kapitalien zur Verfügung stehen, unbeirrt um das stetige Anwachsen der Mehlbestände, ihre Produktionsfähigkeit voll ausnutzten. Es ist nicht wohl angängig, eine Entscheidung zu treffen, welches Vorgehen das richtigere ist. Bei voller Ausnutzung der zur Verfügung stehenden Betriebskräfte sind fraglos die Herstellungskosten jedes einzelnen Sackes Mehl billiger als bei Einschränkung der Arbeitszeit. Gewisse Unkosten, wie die Verzinsung des Anlagekapitals, die festen Gehälter, die Feuerversicherungsprämien und vieles andere bleiben die gleichen, ob viel oder wenig gemahlen wird. Dagegen aber wird bei allgemeiner Einschränkung der Produktion die Nachfrage nach Roggen schwächer, ebenso das Angebot von Mehl vermindert, wodurch allein schon die Grundlage für eine Gesundung des Geschäftes geschaffen wäre. Zu berücksichtigen ist ferner die Schwierigkeit, grössere Mehlbestände, namentlich wenn sie aus inländischem Getreide gemahlen sind, bei starker Hitze auf dem Lager gesund zu erhalten. Eine Bearbeitung, wie sie bei Getreide möglich ist, ist für Mehl so gut wie ausgeschlossen, und Verluste sind unvermeidlich.

Dürre.

Auffallend ist, dass die Dürre dieses Jahres, welche, wie anzunehmen, alle Wassermühlen ihrer natürlichen Betriebskräfte

beraubte, so wenig Einfluss auf eine Verminderung des Angebotes von Mehl hatte. Die vielfach erwartete Mehlknappheit, welche in früheren Jahren nach trockenen Sommern stets einzutreten pflegte, blieb diesmal vollständig aus. Es darf daraus geschlossen werden, dass die grosse Mehrzahl der Wassermühlen jetzt, für derartige Notfälle, Motoren besitzt, deren die Industrie in den letzten Jahren eine ziemliche Auswahl auf den Markt gebracht

Tab. 22. Roggenmehl-

	Januar	Februar	März	April	Mai
Roggenmehl 0/1	16.40—17.90 16.00—17.40	18.50—20.20 16.00—17.50	17.40—19.40 16.40—17.90	16.50—17.90 16.25—17.60	16.40—17.50 16.10—17.30

hat. Aber auch den übrigen Mühlen brachte die Dürre manche Nachteile. Wir erwähnen vor allem die grosse Störung der Schifffahrt, welche den Bezug von Getreide, Kohlen und anderen Bedarfsartikeln auf dem Wasserwege oft unmöglich machten und häufig den Versand von Mehl auf den teureren Eisenbahnverkehr verwiesen.

Neue Ernte.

Die alte Erfahrung, dass trockene Sommer gute Ernten zeitigen, hat sich auch diesmal, was Mahlgetreide betrifft, bewährt. Der hierher gelieferte Roggen neuer Ernte zeigte meist ein gut ausgebildetes Korn, helle Farbe und hatte ein so schweres Gewicht wie kaum je zuvor. Namentlich die Trockenheit des Korns war so ungewöhnlich, dass dessen Vermahlung Müllern geringerer Intelligenz Schwierigkeiten bereitete. Aber auch bei den Bäckern fand das neue Roggenmehl, das in anderen Jahren stets mit Vorliebe begehrt wird, häufig Beanstandung, weil sie nicht immer gleich die zur Herstellung eines tadellosen Brotes geeignete Behandlung herausfinden konnten. Inzwischen ist diese Schwierigkeit behoben worden, auch haben sie sich mit der dunkleren, ins Gelbe spielenden Farbe des diesjährigen Fabrikats abgefunden. Bald nach Beendigung der Ernte kamen Zufuhren reichlicher heran; denn das trockene Korn erleichterte das Dreschen. Schon in der ersten Augusthälfte wurden Kahnladungen mit neuem Roggen von der Warthe und Netze sowie von Mecklenburg nach Berlin verladen. Die Wasserfrachten waren teuer in Rücksicht auf die nur schwache, durch den niedrigen Wasserstand bedingte Belastung der Kähne. Schlesien, das im Frühjahr mit Abladungen vielfach vertreten war, fehlte wegen des schlechten Wasserstandes im Herbst fast gänzlich. Von russischem Roggen ist in diesem Jahre nur wenig hierher gekommen; er kostete meist mehr als der inländische und konnte bei dessen guter Qualität leicht entbehrt werden. Während der Bestellzeit liessen die Bahnzufuhren nach, und auch die Wasserzufuhren wurden spärlicher. Immerhin hatten die Ankünfte genügt, die Mühlenläger zu füllen und auf den öffentlichen Speichern reichliche Reserven zu schaffen.

Der Mehlabsatz war in den Herbstmonaten ziemlich regel-

mässig, verschlechterte sich aber im Dezember zusehends, weil die Mehlpreise der Steigerung der Roggenpreise nicht folgen konnten.

Die Schwankungen der Preise bewegten sich während des ganzen Jahres innerhalb enger Grenzen in Uebereinstimmung mit den Roggenpreisen. Eine Aufstellung der Preise in den einzelnen Monaten zeigt folgende Tabelle: Preise.

Notierungen.

Juni	Juli	August	September	Oktober	November	Dezember
17.30—18.20	17.50—18.40	17.90—19.00	17.40—18.70	17.20—18.40	17.20—18.50	17.20—18.50
16.10—17.30	17.30—18.20	17.50—18.60	17.20—18.50	16.80—18.10	17.00—18.10	17.00—18.40

Der Absatz der geringeren Mehlsorten war, ganz im Gegensatz zum vorigen Jahre, meist schwierig und stockte manchmal fast ganz. Dagegen war Roggenkleie zu anziehendem Preise fast während des ganzen Jahres rege begehrt. Die Preise begannen mit etwa 9,25 Mk. pro 100 kg im Januar, zogen allmählich an und erreichten ihren Höhepunkt im August und September mit etwa 12 Mk., um dann bis zum Dezember wieder auf 10,50—11 Mk. zurückzugehen.

Weizenmehl.

Die Berliner Weizenmühlen gingen mit beträchtlichen Vorräten von inländischem Weizen in das neue Jahr. Sie hatten sich die Ware gesichert, da die Qualität recht gut und schwer war; ausserdem musste mit grösserer Knappheit als sonst im Frühjahr gerechnet werden, weil die östlichen Provinzen keinen Ueberschuss an Weizen hatten und man sogar grösseren Versand nach Schlesien und Posen erwarten durfte. Allgemeines.

Der Geschäftsgang im Januar war ruhig. Durch die von englischer Seite ausgehenden Berichte, welche auf einen baldigen Ausbruch eines Krieges zwischen Japan und Russland hindeuteten, liess man sich nicht beeinflussen, bis dieser, entgegen den beruhigenden Aeusserungen der deutschen Regierung, anfang Februar zur Tatsache wurde. Durch die zwischen den kriegführenden Parteien bestehenden Bündnisse mit anderen europäischen Mächten fürchtete man weitere Verwicklungen und damit schwerwiegende Störungen in der Getreideversorgung, und die Folge davon war eine stürmische Preissteigerung für Weizen, dem sich Weizenmehl willig anschloss. Der Absatz wurde während dieser Zeit sehr flott. Als man aber sah, dass der Krieg auf Ostasien beschränkt blieb, liess das Geschäft wieder nach, ebenso schlugen die Preise eine rückläufige Bewegung ein. Sie kamen zwar nicht mehr auf ihren ursprünglichen Stand zurück, aber die Hälfte der Besserung ging verloren, und auf dieser Höhe hielten sich die Preise bei nur geringen Schwankungen bis zum Schlusse des Jahres.

Absatz.

Der Mehlabsatz blieb auch im Frühjahr und in den Sommermonaten befriedigend, was im wesentlichen darauf zurückzuführen war, dass die Berliner Weizenmühlen bis zur neuen Ernte nach Schlesien und Posen ständigen Abzug hatten, während diese Provinzen in anderen Jahren Ueberschüsse gehabt hatten, die sie dem Berliner Markt zuführten. Ferner kam in Betracht, dass infolge der grossen Trockenheit des Sommers manche Wassermühlen den Betrieb einschränkten oder ganz einstellen mussten.

Trotz dieser ausserhalb der Berechnung liegenden günstigen Momente, die den guten Absatz von Mehl und Kleie zur Folge hatten, war der Mahllohn sehr gering. Der Wettbewerb, den der hiesige Platz mit den Hamburger Mühlen, die ihre Produktion in den letzten Jahren ins Ungemessene gesteigert haben, zu bestehen hat, ist äusserst schwierig und macht die ganze Fabrikation unlohnend. Der schon erwähnte Wassermangel in den Flüssen bildete sich schliesslich zu einer schweren Kalamität heraus. Die für die Mühlen bestimmten Kähne mit Weizen blieben auf den Wasserstrassen liegen; nicht besser ging es mit den mit Mehl abgefertigten Fahrzeugen. Waren die Sendungen dem Verderben ausgesetzt oder lagen Lieferungsverbindlichkeiten vor, so musste abgeleichtert, umgeladen oder die Verladung durch die Eisenbahn

Tab. 23. Weizenmehl-

	Januar	Februar	März	April	Mai
Weizenmehl 00/000 . .	20.25—22.50 20.00—22.25	23.00—25.00 20.00—22.50	22.50—24.50 21.25—23.25	21.75—24.00 21.25—23.50	21.25—23.75 21.25—23.50

zu hohen Frachtsätzen bewirkt werden. Die den hiesigen Mühlen dadurch entstandenen Verluste sind sehr bedeutend gewesen. Ein grosser Teil des Frachtverkehrs fiel schliesslich, da die erwartete Besserung noch immer ausblieb, der Eisenbahn zu. Für Berlin erwies sich der Wasserweg Stettin-Berlin von unschätzbarem Wert. Der Finowkanal, auf dem nur kleinere Fahrzeuge mit höchstens 3600 Ztr. Tragkraft verkehren können, hatte sich trotz der fast ausgetrockneten Oder glänzend bewährt.

Neue Kampagne.

Bei Beginn der neuen Kampagne waren infolge des regen Abzugs von Mehl und der schwierigen Heranschaffung von Rohmaterial die Weizenvorräte gelichtet, und es kam die dieses Mal sehr frühe deutsche Ernte den Mühlen ausserordentlich gelegen. Hierzu kam noch, dass der Weizen von schöner, trockener Beschaffenheit war, so dass er, vermischt mit ausländischen Sorten, sich sofort gut verarbeiten liess und ein gutes Mehl lieferte. Die etwa 15 Mk. höher als im vorigen Jahre stehenden Preise brachten ausserordentlich viel Ware aus den Provinzen Sachsen, Pommern, der Uckermark und Mecklenburg, doch fand alles schlanke Aufnahme. Dass die ausserordentlich grossen Zufuhren nicht preisdrückend am hiesigen Platz wirkten, ist darauf zurückzuführen, dass die Mühlen in der Aufnahme des Weizens aufs nachhaltigste

von dem Berliner Lieferungsmarkte, den sie zu Abgaben benutzten, unterstützt wurden. Hier zeigte sich klar, wie grossen Wert der Berliner Lieferungshandel auch für den Landwirt besitzt, und um so mehr ist es zu bedauern, dass die Hindernisse, welche das Börsengesetz seiner freien Entfaltung bietet, noch immer nicht beseitigt sind.

Während in anderen Jahren mit einer neuen guten Ernte der Geschäftsgang der Mühlen besser wurde, war dieses Mal davon leider nichts zu spüren. Es scheint, als ob die höheren Preise und die ausgezeichnete Obsternte den Konsum in Mehl eingeschränkt haben. Ferner dürfte es nicht ohne Einfluss geblieben sein, dass die Mühlen in diesem Jahr bei der sehr trockenen Qualität des Weizens imstande waren, ein grösseres Quantum zu vermahlen als in früheren Jahren, wodurch sich die Produktion und damit auch das Angebot vergrösserten.

Auch im letzten Drittel des Jahres war eine Besserung nicht festzustellen. Um den Absatz zu erzwingen, wurden die Mehlpreise so gedrückt, dass von einem Gewinn in der Produktion gar keine Rede mehr war.

Die Preise stellten sich in den einzelnen Monaten laut nachstehender Tabelle:

Notierungen.

Juni	Juli	August	September	Oktober	November	Dezember
21.50—24.00	22.50—24.50	23.25—25.25	22.75—24.75	22.00—24.00	21.75—24.00	21.75—24.00
21.25—23.75	21.50 —24.00	22.75—24.75	22.00—24.00	21.50—23.50	21.50—23.50	21.50—23.75

Allgemeines.

Die Anfeindungen, denen die sogenannten Hafenmühlen seit Jahren seitens ihrer Konkurrenten ausgesetzt sind, haben auch im abgelaufenen Jahre in unverminderter Schärfe angehalten, und wenn es dabei auch an neuen Gründen fehlte, so wurden eben die alten wieder hervorgesucht.

Detarifierung von Getreide.

Der Verband deutscher Müller hatte in seiner Generalversammlung am 13. Juli 1903 in Freiburg i. B. beschlossen, seinen früheren Beschluss „wegen Ermässigung der Getreidefrachtsätze bei den massgebenden Behörden in geeigneter Weise vorstellig zu werden“ nunmehr zur Ausführung zu bringen. Sämtliche Zweigverbände sollten demnach aufgefordert werden, entsprechende Gesuche bei ihren Regierungen einzureichen, ebenso sollten die Handelsvertretungen gebeten werden, sich diesen Gesuchen anzuschliessen.

Die Aeltesten der Kaufmannschaft von Berlin mussten ablehnend antworten; aus ihren früheren Jahresberichten ist bekannt, dass sie stets für einheitliche Frachtsätze für Getreide und Mehl eingetreten sind, während der Verband gerade Mehl von der Ermässigung ausschliessen will. Dabei geht der Ver-

band keineswegs geschlossen vor; denn eine stattliche Anzahl von Zweigverbänden hat seine Petition nicht nur nicht unterzeichnet, sondern sogar eine Gegenpetition erlassen, deren Ausführungen sich in der Hauptsache mit den Anschauungen des Aeltesten-Kollegiums decken.

Getreide und Mehl haben seit langen Jahren die gleichen Frachtsätze gehabt; tritt darin eine Aenderung zu Ungunsten von Mehl ein, so würden Verschiebungen in den Erwerbsverhältnissen der einzelnen Mühlen herbeigeführt werden, die für viele Besitzer von den verderblichsten Folgen sein müssten. Aber gerade die grossen Hafenmühlen, die doch zu allererst von der Massregel getroffen werden sollen, würden am wenigsten davon berührt werden, weil sie meist an Wasserstrassen liegen, auf denen sie ihre Fabrikate bis tief ins Innere des Landes hinein versenden. Schon einmal, im Jahre 1899 (siehe Jahresbericht Band II. 30), haben sich die Aeltesten mit einem Antrage beschäftigen müssen, der auf einem Umwege dasselbe Ziel erreichen sollte. Damals hatten süddeutsche Müller den Antrag gestellt, die Mehlfrachten sollten erhöht werden; die Petenten zogen aber ihren Antrag aus Zweckmässigkeitsgründen wieder zurück, weil es in der Tat auf jeden ferner Stehenden einen höchst sonderbaren Eindruck machen musste, wenn er vernahm, dass die Müller sich beschwert fühlten, weil ihre Mehle eine zu geringe Eisenbahnfracht zahlten.

Weit annehmbarer erschien beim ersten Anblick ein Antrag auf Ermässigung der Getreidefrachten, welchen im Jahre 1901 (s. Jahresbericht der Aeltesten, Band II, S. 30) der Verband deutscher Müller gestellt hatte. Das Aeltesten-Kollegium vermisste in demselben indessen eine Bestimmung hinsichtlich „Mehl" und instruierte deshalb ihren Vertreter, bei der Konferenz der Verkehrsinteressenten den Unterantrag einzubringen, den Mehlfrachten sollte eventuell die nämliche Ermässigung wie den Getreidefrachten zuteil werden. Beide Anträge, der Hauptantrag und der Unterantrag, fielen, weil der Zeitpunkt, wo über durchgreifende Zollerhöhungen für Getreide und Mehl beraten wurde, nicht geeignet erschien, noch derartige in viele Erwerbsverhältnisse tief einschneidende Frachtveränderungen vorzunehmen. Dieselben Erwägungen greifen auch heute noch Platz, und man darf deshalb wohl hoffen, dass auch diesmal der Antrag abgelehnt werden wird.

Staffelsteuer für Mühlen.

Der Deutsche Müllerbund, eine sich über ganz Deutschland erstreckende Vereinigung kleinerer Mühlen, verlangt eine staffelförmige Besteuerung der Grossmühlen, weil diese, infolge ihrer günstigeren Lage, ihrer Kapitalskraft und wegen der angeblichen Bevorzugung durch Steuerkredite den kleinen Mühlen einen nicht zu ertragenden Wettbewerb bereiteten.

Auch dieser Antrag ist nicht neu; er ist in den Jahresberichten des Aeltesten-Kollegiums für 1899 (Band I. 42); für 1900 (Band I.

37) und für 1902 (Band II. 15) erwähnt worden. Damals war ein ähnliches Gesuch vom Verband deutscher Müller an den Reichstag gerichtet, von diesem aber abgelehnt, wie die Erhebung und Ausgestaltung direkter Steuern den Einzelstaaten überlassen bleiben müsse.

Hierauf Rücksicht nehmend, hat nun im Berichtsjahre der deutsche Müllerbund Massenpetitionen organisiert, die, immer von Gruppen Angehöriger der Einzelstaaten ausgehend, an deren Regierungen gerichtet waren.

Nach den bisher bekannt gewordenen Verhandlungen haben sich die Regierungen, so namentlich von Preussen und Sachsen, ablehnend verhalten, während die Mehrheit der betreffenden Kommissionen in den Parlamenten einen zustimmenden Standpunkt einnehmen. Das Aeltesten-Kollegium hat seinen Standpunkt in der Angelegenheit schon im ersten Teile dieses Jahresberichts (S. 268 ff.) dargelegt.

Mühlenregulativ.

Die Untersuchungen, die das Aeltesten-Kollegium im Jahre 1899 (Bericht II. S. 31) über die voraussichtlichen Wirkungen des Mühlenregulativs angestellt hatte, führten zu dem Ergebnis, dass gerade in den Jahren mit einer Roggenernte von vorzüglicher Beschaffenheit die Ausfuhr von Roggenmehl erschwert sein müsste. Das Anschwellen der Ausfuhrzahlen im vorigen Jahre liess zwei Möglichkeiten zu, entweder hatte sich das Kollegium geirrt oder der Kontrollapparat fungierte nicht mit der Zuverlässigkeit, wie er sollte.

Die Aeltesten mussten unter solchen Umständen eine Besprechung der Angelegenheit in ihrem Jahresbericht aussetzen, bis eine Klärung sich vollzogen haben würde. Das Mühlenregulativ schreibt vor, dass die zur Ausfuhr angemeldeten Mehle nicht nur in Farbe und Feinheit der festgestellten Type entsprechen müssen, sondern auch nur innerhalb des Prozentsatzes hergestellt sein dürfen, den das Regulativ gestattet. Die Vergleichung mit der Normaltype, welche den die Zollabfertigung vornehmenden Beamten geliefert wird, lässt sich leicht erlernen; dagegen macht die Festsetzung der Mehlausbeute, welche nur aus den Büchern der betreffenden Mühle zu ermitteln ist, Schwierigkeiten, denen die mit anderen Arbeiten belasteten Beamten häufig nicht gewachsen sein dürften. Veranlassung, in diesem Jahre die Besprechung über das Mühlenregulativ wieder aufzunehmen, gibt eine Notiz, welche sich in der Fachzeitschrift „Die Mühle" (No. 25 vom 17. Juni 1904) befindet und lautet:

„Es ist der Verdacht aufgetaucht, dass einzelne Mehl ausführende Mühlen die gute Beschaffenheit des im vergangenen Jahre in Deutschland geernteten Roggens dazu ausnutzen, um Roggenmehle, die eine höhere Ausbeute als diejenige der Klasse I darstellen, trotzdem als solche dieser Klasse ausführen und sich so eine unzulässig hohe Ausfuhrvergütung verschaffen. Um dergleichen Missbräuche zu verhüten, haben die Zolldirektivbehörden in mehreren preussischen Provinzen vor einigen Tagen die ausdrückliche Anordnung getroffen, dass nicht nur bei den

eigentlichen Ausfuhrmühlen, sondern bei allen Mühlen, die auch nur zeitweise Mehl zur Ausfuhr bringen, die Kontrolle der Mahlbücher über die Mengen des verarbeiteten Rohgetreides und der daraus hergestellten Erzeugnisse möglichst genau ausgeführt wird."

Es zeigt sich hiernach, dass die günstigen Erwartungen, welche von manchen Seiten an die Neugestaltung des Mühlenregulativs geknüpft waren, sich nicht erfüllt haben; wohl aber wird deutlich erkennbar, dass, je künstlicher ein Gesetz ausgebaut ist, desto leichter Missbräuchen der Weg geebnet wird und desto schwieriger sich die gewissenhafte und fehlerfreie Ueberwachung gestaltet.

Neue Ausfuhrklassen.

Vielseitigen Wünschen entgegenkommend ist für Roggen- und Weizenmehle je eine neue Klasse für die Ausfuhr eingerichtet und zwar für Roggenmehl eine Klasse III, welche die Gesamtausbeute bis zu 65 %, und für Weizenmehl eine Klasse V, welche die Gesamtausbeute bis zu 75 % enthält.

Zölle.

Die Ungewissheit über die Gestaltung der neuen Getreide- und Mehlzölle, namentlich über den Zeitpunkt ihrer Einführung ist am Beginn des Jahres 1905 noch ebenso vorhanden, wie vor einem Jahre und wirkt auch im Mehlhandel ausserordentlich lähmend auf die Unternehmungslust.

Kataster.

Schon seit Jahren ist darauf hingewiesen worden, wie im Müllereigewerbe ein fortschreitender Uebergang vom Kleinbetrieb zum Fabrikbetriebe stattfindet. Nach den Jahresberichten der Müllerei-Berufsgenossenschaft stellt sich die Anzahl der Betriebe und der in ihnen beschäftigten Vollarbeiter in den letzten Jahren wie folgt (vgl. Bericht der Aeltesten für 1903. Band II. S. 43).

Tab. 24. Anzahl der Betriebe.

	Betriebe	Arbeiter
1900	34 527	71 214
1901	33 451	68 382
1902	32 678	67 033
1903	31 856	68 039

Es haben im Jahre 1903 274 Windmühlen und 602 Wassermühlen den Betrieb aufgegeben, dagegen haben sich die Dampfmühlen um 18 Betriebe vermehrt.

b) Mehlhandel.

Roggenmehl.

Der Roggenmehlhandel hatte zu Anfang des Jahres mit grossen inländischen Zufuhren zu rechnen, so dass die ersten kriegerischen Nachrichten weniger Eindruck als beim Weizenmehlhandel machten. Erst im Februar belebte sich auch das Roggenmehlgeschäft in hohem Masse, wobei die Preise eine Steigerung von ungefähr 2—2½ Mark pro Sack erfuhren. Im März ging entsprechend der Bewegung im Roggenmarkte die Besserung wieder vollständig verloren; das Angebot von Roggenmehl blieb fort-

gesetzt gross. Unsere beliebten feinen Berliner Marken hatten schwierigen Absatz, weil die Roggenmehle aus der Provinz von schöner Qualität waren, und die hiesigen Mühlen infolge der andauernden Knappheit von russischem Roggen auch in der Hauptsache auf inländisches Produkt angewiesen waren, so dass der Vorsprung, den sie früher immer hatten, erheblich kleiner wurde.

Die nächsten Monate verliefen auch nicht günstiger, und eine Aenderung trat erst ein, als durch die ungünstigen Wasserverhältnisse und durch lebhafteren Versand nach dem Rhein und nach dem Norden die östlichen Mühlen mit ihren Fabrikaten dem hiesigen Markt fern blieben. Es wurde in verstärktem Masse auf die Mehle unserer Mühlen zurückgegriffen, und die Preise vermochten sich 1½—2 Mk. pro Sack zu heben.

Mit der neuen Ernte kam wieder verstärktes Angebot aus den Provinzen. Namentlich Posen und Brandenburg machten den hiesigen Mühlen scharfe Konkurrenz; die Preise wurden dadurch recht gedrückt. Pommern und Mecklenburg, welche grossen Roggenexport hatten, konnten bei den ausserordentlich niedrigen Mehlpreisen, welche in gar keinem Verhältnis zu den Körnerpreisen standen, nicht konkurrieren. Neue Ernte.

Auch bei Roggenmehl hörte man zuerst vielfach Klagen über nicht genügende Backfähigkeit der zu trockenen Mehle; im weiteren Verlaufe liessen diese Klagen aber nach.

Zum Jahresschlusse war der Handel sehr still; das Angebot blieb dauernd reichlich.

Weizenmehl.

Die Berliner Mehlhändler waren zu Beginn des neuen Jahres mit grossen Weizenmehlvorräten versehen. Im Anschluss an die infolge der kriegerischen Nachrichten lebhaften Getreidemärkte hatten wir ein ziemlich flottes Mehlgeschäft, wenngleich mancher Händler wegen seiner grossen Bestände vorsichtig in der weiteren Versorgung blieb. Als aber im Februar der Krieg zwischen Japan und Russland doch ausbrach, konnte sich der hiesige Mehlmarkt der in der ganzen Welt eingetretenen Steigerung für Getreide nicht entziehen; er griff denn auch, anfangs zögernd, nachher aber kräftig zu. Ein Teil unserer Händler hielt sich allerdings auch jetzt noch zurück, da er keine rechte Meinung für den Bestand der Steigerung hatte. Diese Auffassung erwies sich als richtig; denn im März liessen die Preise für Weizenmehl wieder 1—2 Mk. nach, nachdem sie im Februar ungefähr 3—3½ Mk. per Sack gestiegen waren.

Der Monat März brachte uns nach dem starken Rückgang ein recht stilles Geschäft. Die zweite Hand suchte sich von den im Februar gemachten Käufen zu befreien, so dass für die Mühlen das Geschäft sehr erschwert war. In den lebhaften Februarwochen hatten den Hauptanteil in der hiesigen Versorgung die Hamburger

und die hiesigen Mühlen, während unsere alten Lieferanten aus dem Osten, abgesehen von einigen wenigen früheren Abschlüssen ganz ausfielen. Schlesien und Posen hatten im Berichtsjahre keine Ueberschüsse abzugeben, sondern waren, ebenso wie für Weizen, auch für Weizenmehl zum Bezuge genötigt, und es konnte sich von hier ein regelmässiges Geschäft entwickeln.

In den nächsten Monaten verlief das Geschäft ziemlich still. Eine Aenderung trat erst ein, als durch die Trockenheit im Sommer die Wasserzufuhren ausblieben. Die hiesigen Läger räumten sich schnell; in einzelnen Marken entstand oft grosse Knappheit, weil nur das notwendigste zur Erfüllung alter Kontrakte per Bahn bezogen werden konnte. Sehr lebhaft gestaltete sich der Handel, als unter dem Einfluss der grossen Dürre Rumänien und Oesterreich-Ungarn Ausfuhrverbote erliessen, Amerika steigende Preise meldete und der deutsch-russische Handelsvertrag zum Abschluss kam. Bei unzureichendem Angebot zogen die Preise 1—1½ Mk. an. Ungarische Auszugsmehle waren gar nicht zu beschaffen; ihre Preise gingen sprungweise in die Höhe.

Neue Ernte.

Auf die neue Ernte wartete man sehnsüchtig; hoffte man doch auf grössere Zufuhren, um die gänzlich gelichteten Vorräte wieder auffüllen zu können, insbesondere bedurfte man der östlichen Mehle, die in der ersten Hälfte des Jahres fast ganz gefehlt hatten. Die Ankünfte waren jedoch im August noch sehr schwach und blieben infolge der traurigen Wasserverhältnisse monatelang klein. Schlesien hatte jetzt wohl wieder Mehl abzugeben, konnte aber wasserwärts nicht verladen; von Posen und Westpreussen kamen kleinere Posten, doch betrug die Fracht das doppelte des normalen Satzes. Hamburger Mühlen sandten ihre Fabrikate über Stettin, aber auch hier erschwerten die hohen Kosten den Verkehr und Verluste waren an der Tagesordnung. Eine Besserung der Wasserverhältnisse trat erst im Spätherbst ein; östliche Mehle kamen reichlicher an, endlich auch schlesische und sächsische.

Backfähigkeit.

Merkwürdigerweise befriedigte die Backfähigkeit der inländischen Weizenmehle nicht vollständig, obschon die Qualität des diesjährigen Weizens sehr schön und trocken ist.

Fast scheint es, als ob die von vielen Fachleuten vertretene Meinung zutrifft, dass für die Backfähigkeit der Mehle aus unseren kleberarmen inländischen Weizen etwas Regen kurz vor der Ernte sehr vorteilhaft ist. Jedenfalls müssen wir feststellen, dass sich Mehle, aus fremdem und hiesigem Weizen gemischt, fortgesetzt grosser Gunst bei Berliner Bäckern erfreuen, auf Kosten der reinen inländischen Mehle. Die hiesigen Vertreter grösserer inländischer Weizenmühlen haben infolgedessen einen immer schwierigeren Stand gegen die grossen Hafenmühlen, namentlich Hamburgs. Dabei waren diese Mehle in diesem Jahre nicht einmal so beliebt wie früher, wo mehr der nordamerikanische Weizen zur Verfügung stand.

In den beiden letzten Monaten des Jahres, in welchen die Schiffahrt unbehindert war, gelangten grosse Mengen Mehl hierher. Die ausserordentlich trockene Qualität des neuen inländischen Weizens verschaffte den Mühlen eine wesentlich erhöhte Leistungsfähigkeit, der Konsum war aber nicht grösser, und es entstand eine erhebliche Mehl-Ueberproduktion, so dass der Mehlabsatz sich recht schwierig gestaltete und zeitweise im Dezember ganz stockte. Dabei war das Angebot aus Mecklenburg, Pommern, Ost- und Westpreussen nur klein, weil von dort grössere Posten Weizen und Weizenmehl ins Ausland gingen.

Auszugsmehle waren im ersten Halbjahr von Amerika in regelmässigem Verkehr; im zweiten Halbjahr blieben sie infolge der Fehlernte in Weizen ganz aus; ungarische hatten nach ausserordentlich hohen Preisen im Sommer im zweiten Halbjahr wieder besseren Absatz. Inländische Auszugsmehle, die in sehr feinen Qualitäten hergestellt werden, erobern sich immer mehr den Berliner Markt. Auszugsmehle.

c) Kleiehandel.

Das abgelaufene Jahr hatte einen interessanten, abwechslungsreichen Verlauf. Allgemeine Lage.

Der Januar begann bei ruhigem Geschäft zu niedrigen Preisen. Durch die politischen Verhältnisse im fernen Osten veränderte sich die Lage vollständig. Bei lebhafter Bedarfsfrage wurde die Tendenz eine steigende, um später bei langsamer Abbröckelung einer ruhigeren Auffassung Platz zu machen, so dass im Mai der alte Tiefstand beinahe wieder erreicht wurde. Um Mitte Mai wurde das Geschäft wieder lebhafter. Die Berichte über anhaltende Trockenheit im Inlande und in den Nachbarstaaten machten die Interessentenkreise aufmerksam. Die Befürchtungen, dass durch die anhaltende Trockenheit besonders die Wiesen arg gelitten hätten, wurde besonders in den östlichen Provinzen, wie Schlesien und Posen, zur Tatsache und regte im allgemeinen die Kauflust für Futtermittel an. Dazu kam, dass die russischen Zufuhren durch Transportstörungen und grossen einheimischen Verbrauch fast vollkommen ausblieben. Eine sprungweise Erhöhung der Preise trat ein, als Rumänien und Oesterreich-Ungarn Ausfuhrverbote von Futtermitteln erliessen. Ausfuhrverbote.

In Preussen wurde der Landwirtschaft Staatshilfe durch Einführung von Notstandstarifen gewährt. Die Frachtermässigungen beschränkten sich zunächst auf Schlesien, wurden aber im November auf alle deutschen Bahnen ausgedehnt. Durch die in der Zwischenzeit sich ergebenden Tarifverschiedenheiten entstanden dem Handel grosse Schwierigkeiten, die vielfach durch Prozesse erst Erledigung finden können.

Durch das Ausfuhrverbot von Oesterreich-Ungarn wurde der deutsche Kleiehandel arg geschädigt, da die in diesem Gebiete vorgenommenen Deckungen nicht zur Lieferung kamen, und die

Ersatzkäufe im Inlande nur mit wesentlichen Opfern möglich wurden. Der Mangel an Futterstoffen wurde noch dadurch verschärft, dass fast sämtliche Wassermühlen durch den niedrigen Wasserstand am vollen Betrieb gehindert waren und infolge der Einstellung der Schiffahrt grosse Posten von Waren unterwegs festlagen und dadurch dem Konsum entzogen werden.

Wie verschieden die Preisbewegungen in Deutschland waren, zeigt am besten die Tatsache, dass der äusserste Osten auf Bezug von Kleie vom fernen Westen und Süden angewiesen war, was allerdings durch die geltenden Ausnahmetarife erleichtert wurde. Erst nachdem die neue Ernte geborgen war und die Mühlen im Osten wieder stärker arbeiten konnten, trat eine Abschwächung der Tendenz ein. Die Preise gingen langsam zurück, konnten aber im letzten Monat wieder etwas anziehen. Der anhaltende Bedarf lässt es zu den sonst gewöhnten Lägern nicht kommen, und es scheint, dass bei der bestehenden Futterknappheit auf einen wesentlichen Rückgang kaum zu rechnen sein dürfte.

Preise.

Der Preis für Roggenkleie war im Januar 9 Mk., stieg im August auf 12 Mk. und notierte gegen Jahresschluss etwa 10,80 Mk. Weizenkleie notierte im Januar etwa 8,50 Mk., stieg im August auf 10,75 Mk. und kostete am Jahresschlusse etwa 10,50 Mk.

12. Brotfabrikation.

Die Roggenmehlpreise waren im Berichtsjahre keinen grösseren Schwankungen unterworfen und zeigten im ganzen eine Bewegung nach unten. Roggenmehl war das ganze Jahr hindurch in überreichen Mengen angeboten. Das Statistische Amt der Stadt Berlin ermittelte folgende Durchschnittspreise für 1 kg Brot:

Januar	23,51	Pf.	Juli	23,75	Pf.
Februar	23,57	„	August	23,70	„
März	23,49	„	Septemb.	23,61	„
April	23,10	„	Oktober	23,47	„
Mai	23,40	„	Nov.	23,49	„
Juni	23,43	„	Dez.	23,43	„

Durchschnittspreis 23,50 Pf.

Die Preise der Brotfabriken sind durchweg um 2 Pfennig niedriger anzusetzen.

Die Qualität des Roggenmehls war im ganzen befriedigend; das Mehl der neuen Ernte zeichnet sich durch grosse Trockenheit aus.

Das Geschäft war im Anfang des Jahres ebenso unbefriedigend wie im Vorjahre, der Absatz ungenügend, die Konkurrenz übermässig gross. Das Hauptereignis des Jahres, der Bäckerstreik, brachte für die Brotfabriken eine Besserung ihrer Lage. Da in den meisten derselben alle Forderungen, die die Gesellen durch den Streik erkämpfen wollten, schon erfüllt waren, so profitierten

sie von dem Boykott, der über die Bäckereien, die die Forderungen nicht bewilligten, verhängt war. Der Brotabsatz der Fabriken steigerte sich während des Streiks erheblich, und wenn er auch allmählich wieder nachliess, so blieb doch eine Anzahl neugewonnener Kunden treu. Die hohen Kartoffelpreise lassen einen grösseren Brotkonsum erhoffen, der aber vorläufig, solange das Obst so beispiellos billig ist, noch nicht recht zum Ausdruck kommt. Die Unkosten haben sich wiederum weiter gesteigert; so mussten z. B. den Bäckern im Hinblick auf die Erfolge der Streikenden Lohnerhöhungen zugebilligt werden.

13. Cakes und Biskuits.

Die seit fünf Jahren bestehende Vereinigung der Cakes- und Biskuitfabrikanten Deutschlands, welche zuletzt auf drei Jahre abgeschlossen wurde, hat eine wesentliche Aenderung des Geschäftes herbeigeführt; da alle in Betracht kommenden Firmen in ihr vereinigt waren, so hatten sich die Schäden gegenseitigen Unterbietens in geringerem Masse gezeigt. Die Preise für kleinere Abnehmer konnten infolge des s. Zt. billig werdenden Preises für Zucker herabgesetzt werden. Der Konsum steigerte sich hauptsächlich durch Verbesserung der Qualitäten bei den in die Abmachungen der Vereinigung einbezogenen Waren, wie Volkscakes, Tannenbaumbiskuits, Albert, Pic-Nic etc. In Berlin arbeiten z. Zt. nur drei in Betracht kommende Firmen; die übrigen können nur als Händler oder Spezialisten für Backware angesehen werden.

Die Gesamtproduktion Deutschlands belief sich im Jahre 1904 nach den Feststellungen der Vereinigung auf 21 500 Tonnen im Werte von rund 18 Millionen Mark; beschäftigt wurden rund 4000 Arbeiter und Angestellte. Auf Berlin entfallen von dieser Produktion schätzungsweise rund 2000 Tonnen.

Bei den neuerdings steigenden Zucker- und Mehl-Preisen dürften auch die Preise für Cakes und Biskuits eine Erhöhung erfahren. Das Verhältnis zwischen Arbeitgebern und Arbeitnehmern war im Betriebsjahr 1904 durchaus zufriedenstellend.

14. Rüböl.

Rüböl notierte Anfang Januar 46.80 Mk. für diesen Monat, 47,10 Mk. für Mailieferung und 47,90 Mk. für Oktoberlieferung; der Handel gestaltete sich nicht lebhaft, und das Angebot überflügelte die Nachfrage, so dass die Preise bis Ende des Monats ungefähr 1 Mk. nachgeben mussten. Anfang Februar machte sich grössere Kauflust bemerkbar, so dass die Preise vorübergehend etwas anziehen konnten. In der zweiten Hälfte des Februar kamen Angebote indischer Rapssaaten an den Markt, die von den Mühlen genommen wurden. Letztere traten alsdann in Allgemeine Lage.

stärkerem Masse als Abgeber hervor, wodurch Rüböl ungünstig beeinflusst wurde und die Preise langsam aber andauernd zurückgingen. Besonders nahe und Mailieferung wurden gedrückt, weil Ware über Bedarf angeboten war und für Mai ansehnliche Lieferungen in Aussicht standen. Die Folge war ein Anwachsen des Report von Mai bis Oktober auf 1.50 Mk. Anfang Mai wurde dieser Monat mit 42,50, Oktober mit 44, November mit 44,20, Dezember mit 44,50 und Mai 1905 mit 45,10 Mk. verkauft. Nach Begleichung der Mai-Verbindlichkeiten und Aufnahme der Lieferungen trat wieder eine Erholung ein, und infolge regerer Kauflust besserte sich Mailieferung um reichlich 2 Mk.; auch entferntere Monate vermochten etwas anzuziehen. Am 30. Mai kostete dieser Monat 44,30, Oktober 44,70, November 44,90, Dezember 45 und Mai 1905 45,90 Mk. In den Sommermonaten waren die Preisschwankungen recht unbedeutend; doch neigten die Preise eher nach unten, und das Geschäft blieb in engen Grenzen. Der Bedarf war aussergewöhnlich zurückhaltend, was wohl hauptsächlich durch die überaus niedrigen Preise für Leinöl zu erklären ist.

Oelsaaten, d. h. Raps und Rübsen, traten im Gegensatz hierzu in steigende Bewegung ein, weil Rapskuchen infolge der grossen Futternot wesentlich höher bezahlt wurden; dieser Umstand ermöglichte sogar den Mühlen recht belangreiche Saatkäufe, auf welche hin dann wieder Oelverkäufe erfolgten.

Der Oktober brachte wieder grössere Lieferungen; die Empfänger hatten aber bei dem schlechten Absatz von Ware keine Neigung zur Abnahme, sondern verkauften oder reportierten auf spätere Monate, besonders auf Dezember und Mai 1905. Anfang Oktober bedang dieser Monat 43,80, Dezember 44,50, Mai 1905 45,30 Mk.

Nachdem die Lieferungen schliesslich Unterkommen gefunden hatten, trat wieder eine kleine Besserung ein, die aber nur von kurzer Dauer war; die Raffineure hatten sich genügend versorgt; ausserdem gelangten ansehnliche Zufuhren von den Mühlen aus der Provinz an den Markt, die schwierig Unterkommen fanden und deshalb von neuem einen Preisdruck hervorriefen. Am 20. Okt. kostete laufender Monat 43,70, Dezember 44,20 und Mai 44,90 Mk. Auch die folgenden Wochen verliefen lustlos bei unbedeutenden Preisschwankungen. Erst gegen Mitte November machte sich wieder mehr Nachfrage bemerkbar, wohl infolge steigender Preise für indische Saaten; auch Rüböl vermochte daher wieder etwas bessere Preise zu erzielen und zwar Anfang Dezember 44,60 für diesen Monat und 45,80 Mk. für Mai 1905.

Schlussergebnis.

Im ganzen war das Geschäft für die Mühlen schwierig und wenig lohnend, weil die Saaten gegenüber den Preisen für Oel und Kuchen andauernd zu hoch standen. Oel bekundete überwiegend matte Haltung, während Rapskuchen eine ansehnliche

Besserung erfuhren; diese kam aber für die Mehrzahl der Mühlen zu spät, und zwar infolge der grossen Dürre erst im Juli und August. Da die grossen Abschlüsse in Kuchen hauptsächlich im Frühjahr erfolgen, hatten die meisten Mühlen schon den grössten Teil ihrer Produktion verkauft und konnten somit von der Steigerung keinen Nutzen ziehen, mussten sich vielmehr häufig in Saat teurer und mit Schaden decken. Ausserdem erwuchsen den Mühlen, die ihre Saaten über Hamburg elbwärts beziehen, ausserordenlich grosse Verluste infolge der durch die Dürre veranlassten Einstellung der Schiffahrt; wenn auch die Einladung in Hamburg bei reichlichem Kahnmaterial möglich war, so mussten doch enorme Frachten bezahlt werden, oft dreifach so hoch wie bei gutem Wasserstande.

Ausfuhr von Rüböl.

Die Ausfuhr von Rüböl war kleiner als im Vorjahr, sie betrug im Jahre 1904 83 647 Doppelzentner gegen 99 689 im Jahre 1903. Dies bedeutet einen recht erheblichen Ausfall des ausländischen Absatzes.

15. Kartoffelfabrikate.

Ende des Jahres 1903 entwickelte sich in Kartoffel-Stärke und -Mehl ein lebhaftes Geschäft zu steigenden Preisen. Als im Januar des neuen Jahres die Spiritus-Centrale ihren Abschlagspreis für Spiritus um 3 Mk. per hl erhöht und das Produktionsrecht ausgedehnt hatte, fanden die an unseren Markt gelangten Offerten aus zweiter Hand schlank Unterkunft. Die bessere Tendenz wurde auch nicht beeinflusst durch die Auflösung der holländischen Verkaufs-Genossenschaft und die dadurch ermässigten holländischen Preise. Bei den für Kartoffelstärke und Kartoffelmehl bis auf 23 Mk. erhöhten Preisen machte sich eine Zurückhaltung der Käufer nun aber doch bemerkbar, wobei auch der inzwischen ausgebrochene Krieg zwischen Japan und Russland nicht ohne Wirkung blieb. Die Zurückhaltung der Käufer zeigte sich besonders bei der im Monat Februar in Berlin abgehaltenen Versammlung der Stärke-Interessenten. Wenn die Stimmung auch scheinbar eine feste war, so liess sich nicht verkennen, dass noch grosse Posten Stärke und Mehl unverkauft in der Hand der Fabrikanten sich befanden. Infolgedessen war der Markt bis Ende März lustlos und das Geschäft recht schleppend bei langsam abbröckelnden Preisen. Erst nachdem die Spiritus-Centrale ihren Abschlagspreis um weitere 5 Mk. per hl gesteigert hatte, gestaltete sich unser Markt freundlicher. Die Umsätze aber blieben gering; denn der Export war sehr beschränkt und in der Hauptsache kam nur der inländische Konsum als Käufer in Betracht.

Einfluss der Dürre.

Im Juli trat aber ein vollständiger Umschwung ein; die anhaltende Dürre, die zu Befürchtungen hinsichtlich der

neuen Ernte Anlass gab, bewog nicht allein die Verbraucher zu grösseren Käufen, sondern auch die Spekulation griff kräftig ein, und die Preise für Kartoffelmehl und -stärke, anfangs Juli noch ca. 21 Mk., hoben sich bis Oktober auf 28 Mk. bei ganz bedeutenden Umsätzen. Insbesondere war greifbare Ware ziemlich knapp, es wurden diese Preise auch zur Lieferung per Oktober und später bezahlt, da sich herausstellte, dass die Hauptproduktionsgegenden für Kartoffeln in Posen und Schlesien einen ganz bedeutenden Ausfall haben würden. Am Anfang der neuen Kampagne war den Stärkefabrikanten der Kartoffeleinkauf sehr erschwert, weil die Ernte verspätet war und die Spiritusbrennereien durch den von der Centrale festgesetzten hohen Abschlagspreis bessere Preise als die Stärkefabriken für Kartoffeln zahlen konnten. Das, was schliesslich die Stärkefabrikanten für das Rohmaterial anlegen mussten, um überhaupt den Betrieb eröffnen zu können, stand mit dem für das Fabrikat zu Erzielenden im Missverhältnis; dieser Umstand bewog manche Produzenten, die Inbetriebsetzung der Fabriken hinauszuschieben oder überhaupt zu unterlassen.

Kartoffelernte

Holländische Konkurrenz.

Die Offerten der holländischen Konkurrenz im Auslande, welche an ca. 6 Mk. per 100 kg billiger waren, hinderten naturgemäss den Export deutscher Ware in hohem Grade und beschränkten die Ausfuhr auf ganz spezielle, im Auslande bekannte und bevorzugte Marken. Dadurch wurde der inländische Markt sehr beeinflusst und Preise gaben bei schleppendem Geschäft im Dezember ca. 1 Mk. nach.

Das Geschäft wird sich deshalb auch für die Folge aller Wahrscheinlichkeit nach in engen Grenzen bewegen; die Preisgestaltung wird zum grossen Teile davon abhängen, wie das bei uns fabrizierte Quantum sich zum inländischen Bedarf verhält; hierbei ist nicht ausser acht zu lassen, dass der Konsum in Kartoffelfabrikaten sich um so mehr einzuschränken pflegt und auch zu Ersatzartikeln greift, je höher die Preise sind.

Tab. 25. Ausfuhr von Kartoffelfabrikaten in Doppelzentnern in den ersten neun Monaten (1. Jan. bis 30. Sept.).

	Stärkemehl	Dextrin	Stärkezucker
1902	459 607	140 478	76 789
1903	279 950	140 772	30 623
1904	175 126	121 275	13 060
Davon gingen 1904 nach:			
Grossbritannien . . .	92 489	48 662	4 871
Spanien.	11 224	5 462	—
Dänemark	19 023	—	—
Vereinigte Staaten von Amerika	23 409	16 319	—
Italien	10 267	6 465	—
Schweiz	10 351	5 767	4 951
Oesterreich	—	19 473	—

Tab. 26. Monatliche Durchschnittspreise für 100 kg:

	Stärkemehl	Dextrin	42 er Sirup	feuchte Stärke
Januar	22.50	27.75	26.50	12.75
Februar	22.75	27.75	26.50	12.75
März	22.—	27.25	26.25	12.50
April	22.50	27.50	26.50	12.50
Mai	22.—	27.—	26.—	12 25
Juni	21 25	26.25	25.50	—
Juli	20.75	26.25	25 50	—
August	23.75	28.75	27.50	—
September	27 —	32 25	31.25	16.50
Oktober	27.75	33.75	32.—	16.65
November	28.—	34.—	32.25	16.60
Dezember	27.25	33.50	31 50	15.60

16. Zichorien und Kaffeesurrogate.

Gedarrte Zichorienwurzeln.

Gedarrte Zichorienwurzeln: Das Jahr 1904 begann mit sehr billigen Preisen für gedarrte Zichorienwurzeln, die im Januar 11,50 Mk. per 100 kg kosteten und langsam im Februar auf 11,75, im März auf 12,00 und schliesslich im Juli bis auf 13 Mk. stiegen, wohingegen i. J. 1903 die Preise im Januar mit 18—18,50 Mk. eingesetzt hatten und bis Juli auf 14 Mk. heruntergegangen waren. Während dann im Vorjahr die Preise eine immer weiter rückläufige Bewegung beibehielten und schliesslich bei Beginn der neuen Ernte im September 1903 nur 10,50—10,75 Mk. betrugen, vollzog sich i. J. 1904 vom Juli an eine weitere, schnelle Preissteigerung, so dass schon Mitte August für greifbare Ware 14 Mk. per 100 kg geboten wurde, ohne dass sich zu diesem Preise Abgeber fanden. Daneben wurde natürlich auch wieder Ware aus kommender Ernte d. h. zur Lieferung per Herbst 1904 angeboten, und zwar im Januar—Februar zu 11,75 Mk. im März und in den folgenden Monaten zu 12,50 Mk., im Juli zu 13 Mk. Mit August aber trat eine ausgesprochene Hausse ein, da die kolossale Dürre während des ganzen Sommers 1904 die sehr berechtigte Befürchtung erweckte, dass die neue Ernte sehr mangelhaft ausfallen und möglicherweise gar nicht ausreichen würde, den Bedarf der Zichorienfabriken zu decken. Die Kultivateure stellten daher nicht nur im August alle Angebote für neue Ernte ein, sondern hielten auch die wenigen, aus vorjähriger Ernte noch vorhandenen Bestände ängstlich fest, da sie fürchten mussten, möglicherweise die bis dahin eingegangenen Lieferverbindlichkeiten aus neuer Ernte nicht erfüllen zu können. Infolgedessen gingen die Preise für greifbare Ware im August sprungweise in die Höhe, ohne dass aus Mangel an Vorräten ein nennenswerter Umsatz stattfand. Es wurden Kleinigkeiten zu 16—18 Mk. aus dem Markt genommen, während für Lieferung aus neuer Ernte überhaupt nichts mehr zu kaufen war, da die Kultivateure erst abwarten wollten, welche

Resultate das Aufgraben der Zichorienwurzeln gegen Mitte September ergeben würde.

Einfuhr aus Belgien.

Es war das wieder eine gute Gelegenheit für Belgien, gedarrte Zichorienwurzeln in grösseren Mengen hier einzuführen, da in Belgien nicht nur noch grössere Vorräte von greifbarer Ware vorhanden waren, sondern auch die neue Ernte sehr gut zu werden versprach. Die Belgier nützten die günstige Lage aus und verkauften grössere Mengen nach Deutschland zu sofortiger, sowie zu späterer Lieferung à 17—18 Frcs. ab Verbandsstation, was einem Preise von 16—16,80 Mk. ab Magdeburg entspricht. Auch österreichische Zichorienfabriken entnahmen grössere Posten aus Belgien, da in Oesterreich-Ungarn die Ernteaussichten ganz besonders ungünstig waren, und trugen durch dringende Nachfrage auch am deutschen Markte noch mehr zur Versteifung desselben bei. Von den hiesigen Kultivateuren, deren Felder besonders unter der Dürre gelitten hatten, kauften ebenfalls einige in Belgien verschiedene tausend Zentner gedarrter Zichorienwurzeln, um in jedem Falle ihre Lieferverbindlichkeiten erfüllen zu können, und machten auch dadurch den Markt noch mehr fest. Nur der Zurückhaltung der einheimischen Fabrikanten, die allerdings auch zum Teil über gute Vorräte verfügten, ist es zu danken, wenn unter solchen Umständen die Preise nicht ausarteten und über alles Mass hinausgingen. Allmählich beruhigte sich der Markt wieder, und da sich gegen Mitte September herausstellte, dass die Ernteergebnisse strichweise befriedigend waren, so fanden sich auch im Inlande Abgeber zu 16 Mk., und ging Belgien mit seinen Forderungen auf 16,50 Frcs. ab Verbandsstation zurück, was etwa einem Preise von 15,60 ab Magdeburg entspricht. Gegen Mitte Oktober trat eine weitere Abschwächung der Preise ein, so dass in Magdeburg kurze Zeit zu 14,50 Mk., in Belgien zu 15,75—16 Frcs. zu kaufen war. Gegen Ende Oktober aber war in Deutschland unter 15 Mk. (vereinzelt zu 14,75), in Belgien unter 16,50 Frcs. nichts mehr zu kaufen, Magdeburg verlangt zur Zeit (Ende 1904) schon wieder 15,50 Mk. für greifbare Ware. — Daneben wurden Lieferungsgeschäfte für nächste Campagne per Herbst 1905 zu 13,50 Mk. abgeschlossen, zur Zeit wird aber auch für solche Lieferungsware 14 Mk. gefordert.

Gedarrte Rüben.

Gedarrte Rüben kosteten Anfang 1904 10,50—10,75 Mk. per 100 kg ab Magdeburg und wurden per Herbst 1904 mit 10,75 bis 11 Mk. angeboten. Die Preise stiegen für loko Ware langsam aber stetig bis auf 12 Mk., für Herbstlieferung auf 11,25 Mk. Schon im Juni aber waren alle greifbaren Vorräte geräumt und gedarrte Zuckerrüben überhaupt nicht mehr zu haben. Die anhaltende Dürre des Sommers 1904 liess auch weitere Angebote für Herbstlieferung immer seltener werden, so dass solche im August und September ebenfalls ganz aufhörten. Erst im Oktober fanden sich vereinzelt Offerten zu 16 Mk. per 100 kg, zur Zeit (Ende 1904)

sind gedarrte Zuckerrüben fast gar nicht zu haben. Für Herbst 1905 werden 13 Mk., vereinzelt 12,75 Mk. gefordert.

Zichorien-fabrikate.

Zichorien-Fabrikate. Die Preise für die Grundpackungen Blau Kellerware und Fettzichorien waren für Anfang 1904 von den massgebenden Zichorienfabrikanten Norddeutschlands auf 13,50 Mk. per 100 Pack à 500 gr für grössere Mengen festgesetzt worden, wie es den Notierungen für Rohzichorien unter Berücksichtigung der eingeführten frachtfreien Lieferungen entsprach. Leider aber hatten sich einige Fabriken ausgeschlossen bei den Preisvereinbarungen und boten vielfach die Grundpackungen zu 12,50 Mk., also eine Mark unter den vereinbarten Preisen an, so dass letztere auch von den anderen Fabriken nicht durchweg festgehalten werden konnten und die Gefahr bestand, dass alle Vereinbarungen in die Brüche gehen würden. Unter diesen Umständen war die für Rohware einsetzende Hausse nur mit Freuden zu begrüssen, da sie die Fabrikanten wieder zusammenführte. Im September kam eine neue Vereinbarung zustande, welche die Grundpreise für kleinere Mengen auf 15,50 Mk., für grössere Mengen auf 15—15,25 Mk. festsetzte. Wenn auch einige, weniger in Betracht kommende Fabriken sich dieser wohltuenden Verständigung nicht anschlossen, sondern weiterhin ihre wenig begehrten Fabrikate durch Unterbietungen abzusetzen suchten, so darf die Lage der Zichorienfabrikation Norddeutschlands zur Zeit dank den vernünftigen Abmachungen zwischen den massgebenden Fabrikanten doch als gesunde bezeichnet werden.

Preisvereinbarungen.

Auch für Berlin, wo das Geschäft, wie schon im vorjährigen Bericht ausgeführt, vollständig heruntergewirtschaftet war, gelang es den fortgesetzten Bemühungen einiger Fabrikanten seit Jahren zum ersten Male wieder, etwas bessere Verhältnisse zu schaffen und feste Preisvereinbarungen zu treffen, die zwar nicht die angemessene Höhe der Provinzpreise erreichten, aber doch einen dankenswerten Schritt vorwärts bedeuten. Der Preis für die in Berlin tonangebende Packung „Blau Dampfmaschinen-Zichorien“ ist zur Zeit (Ende 1904) für grosse Mengen auf 17,50 Mk. festgesetzt gegen 18,50 Mk. in der Provinz, welcher Preis in Berlin nur bei kleinsten Mengen platzgreifen soll. Bis dahin war Dampfmaschinen-Zichorien in Berlin zu jedem Preise ausgeboten, und schien es nur darauf anzukommen, wieviel die einzelnen Fabrikanten beim Geschäft von Fall zu Fall zugeben wollten. Von irgendwelchem Nutzen war beim Berliner Geschäft, das ohnehin sehr mühsam ist und mehr dem Kleinhandel sich nähert, weil die meisten Kaufleute sich nur von 8 Tagen zu 8 Tagen einzudecken pflegen, jedenfalls seit Jahren keine Rede mehr. Hoffentlich gelingt es, auch im Berliner Geschäft weiterhin eine Verständigung der Fabrikanten aufrecht zu erhalten, um der bisherigen Schleuderei nachhaltig vorzubeugen.

Geröstetes Getreide.

Geröstetes Getreide. Der Konsum von gerösteter Gerste und gemälzter Gerste, sogenanntem Malzkaffee, ist in stetem Zunehmen begriffen. Für geröstete Gerste, die fast ausschliesslich mit Glasur gewünscht wird, wurden je nach Qualität 10,50—12,50 Mk., für Malzkaffee 14—15 Mk. per 50 kg ab Berlin in Säcken brutto für netto inkl. notiert.

Zölle.

Die im Berichtsjahre beobachtete Preisbewegung für gedarrte Zichorien d. h. also für Rohware, zeigt von neuem deutlich, wie wichtig es ist, dass in Jahren, wo im Inlande die Ernte nicht ausreichende Erträge liefert, gedarrte Zichorienwurzeln vom Auslande hereingenommen werden können. In dem neuen General-Tarif ist zwar der Zoll für gedarrte Zichorienwurzeln auf 2 Mk. per 100 kg festgesetzt gegen bisher 1 Mk. per 100 kg, doch bleibt gemäss dem Zusatzvertrage zum Handelsvertrage mit Belgien der frühere Zollsatz von 0,80 Mk. bestehen. Bei Bezügen aus den meistbegünstigten Ländern wie Belgien, Holland und Oesterreich, die eigentlich allein in Frage kommen für den deutschen Bedarf. Dass ein weiterer Ausbau der Wasserstrassen Deutschlands nicht nur den Zichorienfabriken, sondern in gleicher Weise der Zichorienwurzel bauenden Landwirtschaft und dem konsumierenden Publikum zugute kommen würde, ist selbstverständlich. Schon heute sind viele, weiter entfernt liegende Orte lediglich auf den Bezug per Wasser angewiesen. So kostet zum Beispiel Zichorien fabriziert in Fässern nach Memel Fracht per 100 kg: per Dampfer ab Berlin via Stettin inklusive Assekuranz 1,50 Mk.; per Bahn in Einzelfracht 6,50 Mk.; per Bahn in Doppelladung 3,76 Mk.

Wasserstrassen.

Erwägt man, dass Zichorien von den Händlern bei grösseren Mengen mit durchschnittlich 1 Mk., ja sogar mit 50 Pfg. Nutzen per 100 kg abgegeben wird, so erhellt daraus ohne weiteres, eine wie grosse Rolle für das Zichoriengeschäft und für den Handel mit Kaffeeersatzmitteln im allgemeinen die billigeren Wasserverbindungen spielen.

Ernte in Deutschland,

Aus einem zweiten Bericht ist folgendes zu entnehmen: Die Ernte des Jahres 1904 ist infolge der anhaltenden Dürre des verflossenen Sommers in den Magdeburger Bezirken ca. 15—20 % unter Mittel geblieben, da der Ertrag je nach der Lage der hoch oder niedrig gelegenen Aecker und der Bodenverhältnisse zwischen 60—140 Ctr. grüne Wurzeln per Morgen, oder 12 000 bis 28 000 kg pro Hektar schwankte, während Schlesien und Posen im Durchschnitt noch schlechtere Resultate zeigten. Oesterreich, welches im Jahre 1903 ziemlich erhebliche Quantitäten nach Deutschland lieferte, kam im Berichtsjahre in arge Bedrängnis und bezog ganz bedeutende Posten vom Magdeburger und vom Belgischen Markt. Die Ernte in Belgien und Frankreich ist verhältnismässig besser und als gute Mittelernte zu bezeichnen, was zur Folge hatte, dass auch Berlin und Magdeburg grosse Mengen

in Belgien und Frankreich.

aus Belgien kauften und zwar zu 17—18 Frcs.; nach Berlin kommen hierbei ca. 180 Mk. Fracht und 80 Mk. Zoll pro Waggon von 10 000 kg hinzu, so dass für derartige Bezüge diese Ware, frei Berlin, sich auf 16,50—17,75 pro 100 kg stellte, während der Preis im vorigen Jahre ab Magdeburg um diese Zeit sich auf ca. 10,50—11 Mk. pro 100 kg bezifferte.

Die inländische Ernte des Jahres 1903 gab einen Ertrag von 150—220 Ctr. grüne Wurzeln pro Morgen, oder 30 000—40 000 kg pro Hektar; allerdings war der Stand auf der Darre (es wurden 3,70—3,85 Ctr. grüne Wurzeln für den Ctr. gedarrter Brocken gebraucht) nicht so günstig wie im Berichtsjahre, wo nur 3,00 bis 3,20 Ctr. Wurzeln für den Centner gedarrter Brocken verarbeitet werden brauchen, welcher Umstand auf den infolge der Dürre geringen Feuchtigkeitsgehalt der Wurzeln zurückzuführen ist.

War nun schon durch die ausserordentlich niedrigen Preise des Jahres 1903 der Anbau der Kultivateure um ca. 10 % zurückgegangen, so ist im Jahre 1904, durch die unter Mittel gebliebene Ernte, der Ausfall im Ernteergebnis recht fühlbar; die Bestände sind um mindestens $^1/_3$ niedriger als im Vorjahre, trotz der besseren Ergiebigkeit auf der Darre und auch infolge des späten Erntebeginns, da man in regulären Jahren mit den Lieferungen Anfang September beginnt, während diese im Jahre 1904 erst Ende September anfingen; man wollte eben allseitig durch erwartete Niederschläge das geringe Wachstum der Wurzeln bis zur äussersten Grenze ausnutzen.

Abschlüsse für Lieferung nächstjähriger Ernte.

Ein Missstand in der Branche ist der, dass Abschlüsse für Lieferungen nächstjähriger Ernte schon über 1 Jahr vorher gehandelt werden, wo man über Anbau und gar über Aufgang der Saat noch gar keinen Anhalt hat für eine einigermassen annähernde Preisrechtfertigung. Die Preisfestsetzung derartiger Lieferungsgeschäfte ist also ganz willkürlich. So hat man z. B. im vorigen Herbst zur Lieferung per Herbst 1904 mit 11,75 Mk. kaufen können, während in diesem Jahre für Herbst des nächsten Jahres 13,75 bis 14 Mk. gefordert und bezahlt werden.

Fabrikatpreise.

Den grossen Preissteigerungen für Rohzichorien konnten auch im Berichtsjahre die Fabrikate nicht entsprechend nachkommen. Infolge der billigen Rohzichorienpreise vorjähriger Campagne und des Wettbewerbs einer aus der Vereinigung ausgeschiedenen Magdeburger Fabrik trat ein starker Preisrückgang ein, der bis zu 12 Mk. und noch darunter, für die Grundpackungen bei Franko-Lieferung, gegen 13,50—14 Mk. im Vorjahre, herunterging. Natürlich musste bei Lieferungen zu diesen abnorm billigen Preisen Geld zugesetzt werden, trotz der billigen Preise für Rohmaterial. Eine Besserung trat auch dann noch nicht ein, als gedarrte Zichorienbrocken mit 12—13 Mk. bezahlt werden mussten. Auch durch die abnorm niedrigen Wasserstände unserer Flüsse in diesem

Sommer, wodurch bekanntlich ein grosser Teil des Schiffahrtsbetriebes eingestellt werden musste, traten recht empfindliche Mehrkosten ein, da vielfach statt der billigen Wasserfrachten die oft drei- bis vierfachen Bahnfrachten zu entrichten waren; auch verspätete Lieferungen traten häufig durch Stauung von Gütern bei der Bahn, Wagenmangel, Festliegen von Kähnen etc. ein. Nachdem nun im August—September die sprungweise Erhöhung für Rohware eingetreten war, und man schon die zu erwartende Ernte als klein voraussah, welche einen weiteren hohen Preis erwarten liess, auch die noch billigen Vorräte bei den Fabrikanten, welche bisher noch nicht geräumt hatten, zur Neige gingen, sah man sich wohl oder übel veranlasst, die Fabrikatpreise zu erhöhen, zu welchem Zweck die Norddeutschen Zichorienfabrikanten zu einer Versammlung nach Berlin zum 15. September eingeladen wurden.

Preiskonvention.

Hier wurde nun der Grundpreis auf 15—15,50 Mk., je nach Abnahmequanten, festgesetzt und am folgenden Tage, am 16. Sept., speziell über das Berliner Geschäft, das durch Preisschleudereien ruiniert war, Aussprache gehalten, wozu auch die Berliner Vertreter von auswärtigen Fabriken einberufen und vollzählig erschienen waren. Erfreulicherweise kam es auch hier zu einer Einigung und zu einer gegen früher einigermassen zufriedenstellenden Preisfestsetzung und zwar auf 14—15 Mk. Grund, je nach Abnahmequanten. Wenngleich dieser Preis den Fabrikanten, den zeitweiligen Rohwarenpreisen entsprechend, noch keinen Nutzen liess, so glaubte man doch die Preiserhöhung auf einmal nicht allzu hoch vornehmen zu dürfen, da bisher zum Grundpreise von 11 Mk. und noch darunter in Berlin gehandelt wurde. Zu letzterem Preise wurde noch am Abend des ersten Versammlungstages ein ganz bedeutender Abschluss von einer auswärtigen Fabrik resp. deren Vertretung in Berlin betätigt. Bedauerlich ist es, dass gegen die vereinbarten Preisfestsetzungen vielfach von den beteiligten Firmen verstossen wird, indem von Fabrikanten, die neben Zichorienfabrikation auch noch andere Artikel herstellen, letztere unterm Preise abgegeben werden, wenn ihnen ein Auftrag auf Zichorien zum in der Vereinbarung festgesetzten Preise erteilt wird. Derartige Manipulationen haben Veranlassung gegeben, dass einige Fabrikanten der Preisvereinigung nicht wieder beigetreten sind, so dass eben eine völlige Einigung unter den massgebenden norddeutschen Zichorienfabrikanten leider nicht zu erzielen ist, auch nicht zu erzielen sein wird, solange die Gewährung von Extra-Rabatten, stillschweigende Genehmigung von Abzügen auf Fakturenbeträgen, Bonifikationen, Lieferung von schwereren als berechneten Packungen etc. etc. nicht aufhören werden.

Süddeutsche Konkurrenz.

Im Gegensatz zu diesen Preisschleudereien versteht es eine süddeutsche Fabrik, ihre Fabrikate in Berlin und vielen grossen Städten zu hohen Preisen abzusetzen, durch intensive, teure Reklame, wodurch das am meisten konsumierende, sogenannte kleine

Publikum zum Kauf und zur Zahlung von höheren Preisen für ein Fabrikat, welches aus demselben Grundstoff besteht, wie die billigeren Fabrikate, veranlasst wird.

Auch die Gewährung der Baisse-Klausel ist ein Krebsschaden der ganzen Branche, da natürlich bei billigen Preisen grosse Posten Fabrikate verschlossen werden, die erst nach Jahr und Tag zur Ablieferung gelangen, zu einer Zeit, wo die Rohstoffpreise vielfach hoch stehen; auf der anderen Seite müssen Abschlusspreise bei billigeren Tagespreisen ermässigt werden, so dass der Käufer sich nie oder doch nur einem ganz geringen Risiko bei Eingehung von Abschlüssen aussetzt, während bei den Fabrikanten das gerade Gegenteil der Fall ist. Baisse-Clausel.

17. Konservierte Früchte und Gemüse.

Der Handel mit Gemüsekonserven lag im Jahre 1904 infolge der übergrossen Hitze und der dadurch entstandenen Dürre ganz eigenartig.

Spargel als Frühgemüse war noch reichlich gewachsen und daher auch in genügenden Mengen erhältlich, bei mässigen Preisen. Nur in ganz starker Ware war er zuletzt etwas knapper und daher zu besseren Preisen gesucht. Dagegen war dünner Stangen- wie Bruchspargel bis Ende des Jahres zu gedrückten Preisen stark angeboten, und es blieben doch noch reiche Läger übrig. Hierzu kommt noch, dass solche dünne, geringe Ware immer weniger Käufer findet.

Erbsen waren noch ziemlich gut geraten, so dass die besseren Sorten, speziell erste und zweite Siebung, ziemlich leichte Aufnahme zu mittleren Preisen fanden. Grössere Ware, also dritte und ganz besonders vierte Siebung, war schwer zu verkaufen und nur zu sehr billigen Preisen. Es blieb auch davon reichlich Ueberstand.

In Bohnen fand überall eine starke Missernte statt, und zwar derart, dass die Fabriken nur 50—60 % höchstens der erhaltenen Aufträge ausführen konnten. Die Preise konnten sich, zumal da nirgends alte Läger vorhanden waren, wesentlich erholen und zwar bis zu 50 %.

Unter den übrigen Gemüsekonserven waren Karotten noch am besten geraten und daher auch zu mässigen Preisen genügend zu haben; ebenso Spinat, Kohlrabi etc. Eine Ausnahme machten nur Teltower Rüben, deren Ernte durchaus ungenügend ausfiel und die zu wesentlich höheren Preisen in geringeren Mengen angeboten wurden.

Früchte aller Art, mit Ausnahme von Himbeeren, die infolge von sehr kleiner Ernte knapp und sich daher auch höher im Preise stellten, waren infolge mehr oder minder starker Ernte je nach Gegend reichlich zu billigen Preisen angeboten.

18. Zucker.

Auf das Berichtsjahr konnten alle an der Herstellung und dem Handel mit Zucker Beteiligten mit Befriedigung zurückblicken. Sein Beginn berechtigte nur zu bescheidenen Hoffnungen. Aber der weit über Erwarten gesteigerte Konsum, begünstigt durch die Weinernte von 1903 und die Obsternte von 1904, besserte die Situation immer mehr.

Allgemeine Lage.

So war die Lage des Artikels recht gesund, um so mehr, als die Frühjahrsbestellungen eine kleine Einschränkung des europäischen Rübenbaues brachten und sich die Schätzungen der Kubaernte 1903/04 als etwas zu hoch herausstellten. Nach längerer Pause machten die Vereinigten Staaten von Amerika wieder grössere Bezüge aus Deutschland.

Dürre.

Da kam der diesjährige Sommer mit seiner intensiven Dürre. Der Rübenbau ist in vielen Landstrichen eine vergleichsweise junge Kultur. Erfahrungen über die Einwirkung einer solchen Dürre auf das schliessliche Erzeugungsergebnis fehlten vielfach. Soviel stand schon Anfang September fest, die Weltproduktion von 1903/04 hatte zur Deckung des Verbrauches nicht ausgereicht; selbst wenn die Mehrerzeugung von Rohrzucker die Mindererzeugung von Rübenzucker ausglich und selbst wenn der Verbrauch nicht, wie doch eigentlich natürlich, stieg, mussten die Weltvorräte am Schlusse der Campagne 1904/05 auf einen kaum dagewesenen niedrigen Standpunkt herabsinken.

Neue Ernte.

Ende September traten endlich erhebliche Niederschläge ein; nun kam es darauf an, ob der Regen noch vorteilhaft auf das Wachstum und dadurch auf die Erntemenge wirken konnte. Die Einzelbeobachtungen selbst in benachbarten Landstrichen waren sehr verschieden, und so gingen dann auch die Schätzungen der gesamten europäischen Rübenernte weit auseinander. Wir verweisen auf untenstehende Zahlen. Mitte Oktober hatten sich die Ernteaussichten mehr geklärt, die etwas höheren Schätzungen fanden mehr Glauben, das Inland hatte sich stark versorgt und hielt nun, zumal da es einen Rückgang des Verbrauches zu beobachten glaubte, mit Käufen sehr zurück. Das Ausland war der Hochbewegung nicht ganz gefolgt und stand unter Parität Hamburg. Ende Oktober gab die „Internationale Vereinigung für die Zucker-Industrie“ ihre ersten Ernteschätzungen heraus. Unzweifelhaft waren die sehr niedrigen Zahlen einzelnen Grossspekulanten vorher bekannt, denn plötzlich ging von Paris eine Haussebewegung aus, die, als nun auch England, dessen sichtbare Vorräte allerdings sehr reduziert waren, mit starken effektiven Käufen einsprang, bisweilen stürmisch zu nennen war. Der Inlandshandel folgte nur langsam; bei der starken Kauflust des Auslandes ist die Industrie auf das Inland nicht angewiesen. Die Rübenzuckerproduktion stellte sich nach den neuesten Er-

gebnissen (Mitte April) für das Jahr 1904/05 auf Deutschland 15,75 Mill. dz, Europa 46,81 Mill. dz, Vereinigte Staaten 2,09 Mill. dz. Die Rohrzuckerproduktion ist 1904/05 auf 46,67 Mill. dz gestiegen, gegen 42,39 Mill. dz im Vorjahre. Einschränkend auf die Haussesströmung wirkt das Fabrikangebot für Campagne 1905/06 zu etwa 5 Mk. per Doppelzentner niedrigeren Preisen.

Die meisten Fabriken haben den grösseren Teil ihrer Produktion von 1904/05 zu billigeren Preisen vorverkauft, der hohe Mehrgewinn am Rest sichert ihnen trotz der kleinen Produktion lohnende Erträgnisse. Diese hohen Preise bergen in sich schwere Gefahren für die Zukunft. Die Landwirte bei uns sind vielfach mehr geneigt den Kartoffelbau zu bevorzugen, aber die Vergrösserungsbestrebungen der Zuckerfabriken und der Kampf um den Rübenerwerb entbrennen wieder heftig. In den Rohrzuckerländern werden die gleichen Ursachen gleiche Wirkungen haben. Preise.

Mit dem Eintritt der Brüsseler Konvention, welche den Ruin der deutschen Zuckerindustrie bedeuten sollte, sind für diese bessere Zeiten gekommen. Der vermehrte Verbrauch war das gesundeste Heilmittel. Ein Ueberspannen der Preise und die Krisis kann wieder in Sicht kommen.

Die Kolonialproduktion wird ziemlich übereinstimmend auf ein Plus von etwa 3 Millionen Doppelzentner gegen 1903/04 geschätzt.

Die europäische Rübenzucker-Produktion 1904/05 wird geschätzt: Statistik.

	Deutschland	Europa
Anfang Oktober, Gieseker	19 300 000	55 450 000
Mitte Oktober { F. O. Licht, Magdeburg	17 770 000	51 200 000
Mitte Oktober { Otto Licht, Magdeburg	16 500 000	49 500 000
Ende Oktober, Intern. Zucker-Verein	15 180 700	46 420 000
1903/04 war der Ertrag nach F. O. Licht	19 330 000	58 520 000

Dabei gingen die Bestände in den Hauptländern (Europa, Vereinigte Staaten und Kuba) um etwa 6 000 000 Doppelzentner zurück. Dieselben betrugen nach den Angaben der Zeitschrift „Die Deutsche Zuckerindustrie“ Anfang September:

1902	1903	1904
19 100 000 dz.	19 000 000 dz.	13 000 000 dz.

In der Zeit vom 1. Sept. 1903 bis 31. Aug. 1904 war

Tab. 27. Zucker-Ausfuhr und Verbrauch (in Doppelzentner).

	1901/02	1902/03	1903/04
Ausfuhr Deutschlands in Rohzuckerwert .	7 177 000	6 768 000	4 574 000
Inlandsverbrauch Deutschlands	7 860 000	7 515 000	11 350 000
Europas Verbrauch	36 700 000	34 180 000	43 375 000
Nordamerikas Verbrauch	16 200 000	18 000 000	18 195 000

Die Notiz für Basis 88° Rend. fob. Hamburg war in Hamburg im Jahre 1904:

Zuckerpreise
(in Mark).
Tab. 28.

2. Jan.	1. April	1. Juli	1. Aug.	1. Sept.	1. Okt.	15. Okt.	31. Okt.	14. Nov.	30. Dez.
16.80	17.05	18.70	19.50	21.85	22 85	22.—	23.50	27.80	28.75

Zuckerankünfte in Berlin (in Doppelzentner):

	1902	1903	1904
Mit der Bahn	141 460	143 230	160 790
Zu Wasser			
a) von Elbe und Havel. . .	287 746	312 550	396 371
b) von der Oder	56 124	88 500	111 438
	485 330	544 280	668 599

19. Spiritus.

1. Die Ostdeutsche Spritfabrik G. m. b. H. in Berlin berichtet über die Marktlage in der Zeit vom 1. Okt. 1903 bis 31. Dez. 1904 wie folgt:

Allgemeines.

Die Branntwein-Campagne 1903/04 (1. Okt. 1903 bis 30. Sept. 1904) weist folgende Ergebnisse auf:

1. Bestand 30. September 1903 . .	30 Mill. Liter	
2. Produktion	385,3 „ „	415,3 Mill. Liter
3. Verbrauch an Trinkbranntwein	233,3 Mill. Liter	
4. „ „ denaturiertem .	139,5 „ „	
5. Export	7,5 „ „	
6. Schwund	9,0 „ „	389,3 „ „
Bestand am 30. September 1904		26 Mill. Liter.

Somit hat auch in der Campagne 1903/04 die Produktion (385,3 Millionen) zur Deckung von Bedarf und Schwund (389,3 Millionen) nicht voll ausgereicht und der Bestand, der schon Ende September 1903 bedrohlich gering war, ist Ende September 1904 um fernere 4 Millionen Liter zusammengeschmolzen. Bei der eigenartigen Struktur unseres Branntweinsteuergesetzes mit seiner progressiven Brennsteuer, seinen auf scharfe Unterscheidung von landwirtschaftlichen und gewerblichen Brennereien gegründeten, die Produktion überall einengenden Bestimmungen hätte selbst bei normaler Kartoffelernte ein so geringer Bestand die Besorgnis wachrufen müssen, ob die für die Deckung des Bedarfs erforderlichen Mengen im Laufe der Campagne 1904/05 jederzeit zu erträglichen Preisen zu beschaffen sein werden. Diese Besorgnis wuchs zu einer akuten Gefahr an, als sich im Laufe des September mit Sicherheit herausstellte, dass den verheerenden Wirkungen der ungewöhnlichen Dürre des Sommers 1904 nun auch die Kartoffelernte zum Opfer gefallen war. Das Gesamtergebnis der Kartoffelernte 1904 wird von der amtlichen Statistik auf

36 287 192	Tonnen beziffert, gegenüber
42 901 530	im Jahre 1903
43 462 393	„ „ 1902
48 687 261	„ „ 1901

aber diese Zahlen, welche einen Ausfall von etwa 15 % gegen 1903 und etwa 25 % gegen 1901 feststellen, geben kein anschauliches Bild von den Wirkungen der Kartoffelernte, insoweit sie die Branntweinproduktion betreffen. In bezug auf letztere musste die Sachlage noch viel ungünstiger aufgefasst werden, da in den für die Branntweinproduktion hauptsächlich massgebenden Provinzen die Ernte sich erheblich schlechter als nach dem allgemeinen Durchschnitt gestaltete. Anfangs September stellten sich in den Provinzen Brandenburg, Posen, Schlesien, Nachtfröste ein, die auch das Kraut derjenigen Felder, die sich noch grün erhalten hatten, zum Welken und damit die Ausbildung der Kartoffeln zum Stillstand brachten. Dürre und Frost wirkten zusammen, um nach der offiziellen Statistik folgendes betrübende Resultat zu zeitigen:

Die Ernte von	1904	1903
Brandenburg ergab .	3 051 353 Tonnen	4 611 357 Tonnen
Posen	2 629 560 „	3 601 851 „
Schlesien	3 120 917 „	4 238 896 „
	8 801 830 Tonnen	12 452 104 Tonnen

In diesen drei Provinzen stellt sich der Ausfall also auf ca. 30 %. In Ost- und Westpreussen war die Ernte 10—15 % günstiger als 1903, Pommern hatte ein Defizit von ca. 10 %, die Provinz Sachsen ein solches von ca. 25 % und im Königreich Sachsen beziffert sich der Ausfall gar auf über 40 %.

Angesichts dieser Verhältnisse war, wenn nicht besondere die Produktion anreizende oder auf andere Weise vergrössernde Massregeln ergriffen wurden, nicht darauf zu rechnen, dass die Produktionsziffer der Campagne 1903/04 von 385,3 Millionen im Brennjahre 1904/05 erreicht werden würde und da diese schon dem Bedarf nicht voll genügt hatte, so stand man, zumal bei dem ohnehin zu geringen Bestande, einer direkten Kalamität gegenüber. Zur Bekämpfung derselben musste man in doppelter Richtung vorbeugend eingreifen. Es galt, einerseits die Produktion anzureizen, andererseits die Bedarfsziffern herabzumindern und die Ringleitung suchte diesen Aufgaben in der Weise gerecht zu werden, dass sie einerseits die durch die bestehende Produktionsbindung festgesetzte Quote auf 180 % beliess, d. h. also in der praktischen Wirkung jede Produktionsbeschränkung aufhob, andererseits am 17. Sept. 1904 den den Spiritusproduzenten für 70er Spiritus zu zahlenden Abschlagspreis auf 57 Mk. pro Hektoliter à 100 %, den 70er Prima-Sprit-Preis für prompte Berliner Lieferung auf 69 Mk. pro Hektoliter à 100 % und Ende September 1904 den Preis für mindergrädigen denaturierten Brennspiritus im Kleinverkauf auf 40 Mk. pro Hektoliter à 90 %, d. h. unter Berücksichtigung der Rücksteuer und Denaturierungsspesen auf etwa 65 Mk. pro Hektoliter für den hierzu verwandten Rohspiritus steigerte. Damit waren die Preise auf eine Höhe gebracht, die als dauernde Er-

scheinung in den Annalen des Branntweinhandels bisher unbekannt und nicht für möglich gehalten war.

Es kann keinem Zweifel unterliegen, dass die hier geschilderte Warenknappheit im wesentlichen auf den Export der Campagne 1902/03 zurückzuführen ist, der, s. Z. zu Preisen bewirkt, die kaum die Produktionskosten deckten und für die Kartoffeln so gut wie nichts übrig liessen, die Höhe von über 37 Millionen erreichte. Und dieser Export wieder war die Folge grosser Bestands-Ansammlungen (am 1. Okt. 1902 über 100 Millionen Liter gegen 26 Millionen Liter am 1. Okt. 1904), die trotz guter Kartoffelernten die erwähnte Höhe nicht erreicht hätten, wenn nicht das Vertrauen zu den Leistungen des Ring-Unternehmens eine masslose Produktion begünstigt hätte. Somit kennzeichnet sich die jetzige Warenknappheit als eine Folgeerscheinung von Massregeln, die die im Geschäftsleben erforderliche Voraussicht vermissen liessen. Stellt man sich aber auf den Standpunkt, dass eine Kalamität, gleichviel aus welchen Ursachen sie herzuleiten und gleichviel, wen die Verantwortung für dieselbe trifft, unter allen Umständen beseitigt werden muss, so wird man die vorerwähnten Preissteigerungen der Ringleitung nicht tadeln dürfen, trotz der schweren Schädigungen, die mit denselben für die Kreise der Abnehmer von Trinkbranntwein und denaturiertem Spiritus naturgemäss verbunden waren. Nur durch Massregeln radikalster Natur konnte bei Beginn der Brenncampagne bei einem Kartoffelpreise von 2,40 Mk. per Ztr., wie ihn die Stärkefabriken willig zahlten, während der Esskonsum noch wesentlich höhere Forderungen bewilligte, das erforderliche Rohmaterial für die Brennereien erhalten, der Bedarf an Trinkbranntwein und denaturiertem Spiritus zur Einschränkung gezwungen und der Export von deutschem Sprit verhindert werden. War ein solcher Radikalismus für den Beginn der Campagne, so lange sich die weitere Entwicklung der Verhältnisse noch nicht übersehen liess, geboten, so wird abzuwarten sein, ob nicht im weiteren Verlaufe der Campagne eine Herabsetzung der exorbitanten Preise im Interesse der durch sie schwer geschädigten Gewerbe dringend wünschenswert und auch im Interesse einer gesunden Marktlage und damit auch in solchem des Brennereigewerbes selbst geboten sein wird.

Es darf bei Beurteilung der Beziehungen zwischen Kartoffelernte und Branntweinproduktion nie ausser acht gelassen werden, dass für letztere nur etwa 7 % der Gesamternte in Anspruch genommen werden. Die für die Branntweinproduktion erforderlichen Kartoffelmengen sind also auch in Jahren einer schlechten Kartoffelernte stets vorhanden, es fragt sich nur, zu welchem Preise sie zu haben bezw. für die Branntweinproduktion in Ansatz zu bringen sind. Letzterer Preis wieder steht in Kongruenz mit den Preisen, die für Kartoffeln zum Zwecke menschlicher und tierischer Nahrung und zur Stärkefabrikation angelegt werden, diese aber

haben ihre bestimmte Grenze, weil bei zu grosser Steigerung Ersatzmittel zur Verfügung stehen, während andererseits der Brenner immer geneigt ist, bei der Rentabilitäts-Rechnung nicht so scharf zu kalkulieren, weil allgemein wirtschaftliche Rücksichten (Viehhaltung und Dung) ihm eine möglichste Ausdehnung des Brennereibetriebes in hohem Grade wünschenswert erscheinen lassen. So kann es denn kommen, dass auch in Jahren mangelhafter Kartoffelernten bei lohnenden Spirituspreisen nicht ungünstige Produktionsbedingungen sich bilden, während der infolge hoher Preise abnehmende Konsum einen Ausgleich zwischen Produktions- und Bedarfsziffern erleichtert. Gewinnen diese Gesichtspunkte für die Campagne 1904/05 praktische Bedeutung, so kann im Laufe derselben eine Herabsetzung der Preise zur gebieterischen Notwendigkeit werden, wenn die von der Ringleitung durch Erhöhung der Preise getroffenen Massregeln nicht eine über das beabsichtigte Mass hinausgehende Wirkung ausüben und zu Bestandsansammlungen führen sollen, die zu gefahrdrohenden Preisen übernommen werden müssen. Es wird abzuwarten sein, ob die Ringleitung, wenn diese Notwendigkeit eintritt, diejenige Mässigung und Voraussicht bekunden wird, welche von einem mit so grosser Machtfülle ausgestatteten, staatlicherseits so vielfach begünstigten Unternehmen verlangt werden muss, sowohl im Interesse des so schwer darniederliegenden Destillationsgewerbes, wie derjenigen Industrie, die im Vertrauen auf die versprochene Stabilität und Niedrighaltung der Preise für denaturierten Spiritus sich auf diesem gewidmete Unternehmungen eingelassen hat.

Zu den einzelnen Positionen der den Eingang dieses Berichts bildenden Statistik ist folgendes zu bemerken:

1. Der Bestand von 26 Millionen Litern am 1. Okt. 1904 ist der geringste seit fünf Jahren. Bestand.

Er betrug

am 1. Oktober	1903	30,0	Millionen
„ 1. „	1902	100,9	„
„ 1. „	1901	54.0	„
„ 1. „	1900	32,0	„
„ 1. „	1899	33,2	„

Erst am 1. Okt. 1898 und 1897 begegnen wir wieder ausnahmsweise geringen Beständen von 21,1 und 22 Millionen, doch betrugen damals die jährlichen Denaturierungsmengen 99,1 und 88,9 Millionen gegenüber 139,4 Millionen in der Campagne 1903/04 und waren daher auch seiner Zeit so grosse Reserven wie jetzt nicht erforderlich. Am 31. Dez. 1904 betrug der Bestand 57,8 Millionen gegenüber 42,3 Millionen am 31. Dez. 1903. Während der Bestand am 30. Sept. 1904 4 Millionen geringer war, als zu gleicher Zeit 1903, war er Ende Dezember bereits 15,5 Millionen grösser als im Vorjahre. Es hat sich also im 1. Quartal der Campagne 1904/05 eine Verschiebung um 19,5 Millionen zugunsten der Bestandvergrösserung vollzogen.

Produktion.

2. Die Produktion von 385,3 Millionen in der Campagne 1903/04 überragt diejenige der Campagne 1902/03, die sich auf 338,3 Millionen belief, um 47 Millionen, während sie gegenüber der Produktion von 1901/02, welche die ungewöhnliche Höhe von 424,3 Millionen erreichte, um 39 Millionen zurückbleibt. Im ersten Quartal der Campagne 1904/05 belief sich die Produktion auf 123,7 Millionen, überstieg also die vorjährige gleicher Epoche, die 120 Millionen betrug, trotz der Kartoffel-Missernte, noch um 3,7 Millionen. Allerdings wäre es voreilig, hieraus endgültige Schlüsse für die Produktionshöhe der restlichen Campagne zu ziehen. Immerhin gewinnt die Annahme an Wahrscheinlichkeit, dass die Produktion grösser sein wird, als man nach dem Ausfall der Kartoffelernte 1904 befürchten zu müssen glaubte.

Verbrauch an Trinkbranntwein.

3. Der Verbrauch an Trinkbranntwein betrug in der Campagne 1903/04 233,2 Millionen, 1902/03 233,4 Millionen, 1898/99 241,4 Millionen. Seit letzterer Zeit hat sich also ein Rückgang um 8,2 Millionen, d. h. etwa um 3½ % vollzogen und berücksichtigt man hierbei den Bevölkerungszuwachs, der in 5 Jahren etwa 7½ % beträgt, so ergibt sich eine relative Abnahme des Trinkkonsums um etwa 11 %. Für den Antialkoholiker mag diese Erscheinung sehr erfreulich sein, für das Prinzip, denaturierten Branntwein unter Marktwert abzugeben und die hieraus resultierenden Verluste durch masslose Verteuerung des Trinkbranntweins zu decken, ergibt sich die Kritik von selbst. Im ersten Quartal der Campagne 1904/05 ging der Konsum auf 56,3 Millionen gegenüber 61,4 Millionen im Vorjahre, also um 5,1 Millionen zurück und wenn die Preise nicht bald heruntergesetzt werden, ist die Befürchtung nicht unbegründet, dass auch der Rest der Campagne einen Rückgang in nicht geringerer prozentualer Höhe aufweisen wird.

Verbrauch an denaturiertem Branntwein.

4. Der Verbrauch an denaturiertem Branntwein erreichte in der Campagne 1903/04 die Höhe von 139,4 Millionen d. h. eine Steigerung von 10,5 Millionen gegenüber dem Vorjahre. Mag diese Ziffer auch eine Bestandsvergrösserung in sich schliessen, so dürfte doch an einem weiteren erfreulichen Fortschritte auf diesem Gebiete nicht zu zweifeln sein. Um so bedauerlicher ist es, dass diese Entwicklung durch die inzwischen erfolgte Preissteigerung voraussichtlich eine sehr störende Unterbrechung erleiden wird. Das erste Quartal der Campagne 1904/05 weist statt der bisherigen regelmässigen Steigerung des Bedarfs einen Rückgang von 1,2 Millionen gegenüber dem Vorjahre auf.

Ausfuhr.

5. Der Export belief sich in der Campagne 1903/04 auf 7,5 Millionen Liter, und da hiervon auf die ersten 4 Monate ca. 6 Millionen entfallen, so war er in den letzten 8 Monaten zur völligen Bedeutungslosigkeit herabgesunken. Auch das erste Quartal der Campagne 1904/05 führte hierin keine Aenderung herbei; der Export betrug in dieser Zeit insgesamt 798 Hektoliter. Wenn in dem Jahresberichte der Aeltesten der Kaufmannschaft von Berlin

(Seite 60/61) für 1903 der Besorgnis Ausdruck gegeben ist, dass der Export der Campagne 1902/03, welcher die Höhe von 37,6 Millionen erreicht hatte, ebenso rapide, wie er gestiegen, auch wieder sinken werde, sobald man an Stelle des Prinzips des Verkaufs à tout prix eine besonnene Kalkulation zu setzen genötigt sein würde, so hat sich leider nur zu schnell die Berechtigung dieser Auffassung ergeben. Hierbei handelt es sich um den Export von solchem deutschen Rektifikat, das aus deutschem Rohspiritus hergestellt ist, während in deutschem Sprit, welcher aus ausländischem Rohmaterial, insbesondere russischem rektifiziert ist, nach wie vor von Hamburg aus ein schwunghafter Export und ausserdem im Zusammenhang hiermit ein umfangreicher Handel in ausländischen Spriten stattfindet, die von ihrem Fabrikationsort aus entweder Deutschland transitierend oder vielfach auch, ohne Deutschland zu berühren, direkt nach dem ausserdeutschen Auslande versandt werden.

Zollfreier Veredelungsverkehr mit Branntwein in Hamburg.

Als im Jahre 1888 Hamburg in das deutsche Zollgebiet eintrat, wurden den daselbst bestehenden Branntwein-Reinigungsanstalten, sowie den Export-Hefenbrennereien und den Export-Schweineschlächtereien bestimmte Privilegien eingeräumt. Die ersteren erwarben das Recht, ausländischen Branntwein unter der Bedingung der Ausfuhr zollfrei zu reinigen. Den Export-Hefenbrennereien wurde bei Ausfuhr ihrer Erzeugnisse ein entsprechender Teil des Zolls für verarbeitetes ausländisches Getreide, den Export-Schweineschlächtereien der Zoll auf die verarbeiteten ausländischen Schweine unter Berücksichtigung der im Inlande verbleibenden Teile der geschlachteten Schweine erlassen. Diese Vergünstigungen erstreckten sich auf einen Zeitraum von 12 Jahren und erloschen im Jahre 1900 endgültig bezüglich der erwähnten Hefenbrennereien und Schweineschlächtereien. Auch bezüglich der den Branntwein-Reinigungsanstalten gewährten Privilegien bezweifelte in Interessentenkreisen niemand, dass dieselben im Jahre 1900 ihr Ende finden würden, und man rechnete damit allgemein als mit einer feststehenden Tatsache. Die Sachlage änderte sich aber plötzlich, als im Jahre 1899 der Spiritus-Ring zustande kam und ein Konsortium von Sprit-Fabrikanten, welche demselben angeschlossen waren, die Hamburger Sprit-Fabriken käuflich erwarben und in eine Aktien-Gesellschaft umwandelten. Ohne dass die Oeffentlichkeit etwas davon erfuhr, wurden in aller Heimlichkeit Verhandlungen angeknüpft, und diese führten zu dem Resultat, dass durch Bundesrats-Beschluss vom 29. März 1900 das erwähnte Privilegium zur Reinigung ausländischen Branntweins bis zum 15. Okt. 1912 verlängert wurde.

Dieser Bundesrats-Beschluss wird, wenn er auch von der sonstigen, seitens der Reichs-Regierung in gleichen Fällen beobachteten Zurückhaltung in bezug auf den Veredelungsverkehr abweicht, nicht überall einer ablehnenden Kritik unterworfen. Es

wird vielmehr anerkannt, dass hier ein gesunder wirtschaftlicher Gedanke durch den Bundesrat sanktioniert wurde. Es kommt hierbei die Auffassung zur Geltung, dass man, wenn Russland die Möglichkeit genommen würde, seinen Rohspiritus nach Deutschland in bequemer Weise abzusetzen, dadurch sich nicht eines unbequemen Konkurrenten auf dem Weltmarkte entledigen, sondern Russland vielmehr zwingen würde, seine eigenen Rektifikations-Anstalten zu vermehren und dasselbe Produkt, das es jetzt in ungereinigtem Zustande nach Deutschland absetzt, als Rektifikat nach Deutschland oder direkt nach dem Auslande zu exportieren. Deutschland würde auf diese Weise die jetzt im Inlande verbleibenden, der nationalen Arbeit zufliessenden bedeutenden Beiträge an Arbeitslöhnen, Transportkosten etc. verlieren, ohne dass die Situation des Weltmarktes, soweit sie für den Absatz deutschen Branntweins in Frage kommt, irgend welche Aenderung erleiden würde. Es soll hier nicht in eine Erörterung eingetreten werden, ob die vorerwähnte Auffassung zu billigen ist oder nicht. Aber auch wenn ersteres der Fall, so bleibt es immer unverständlich, warum man den erwähnten Veredelungsverkehr auf Hamburg beschränkte, statt den Vorteil desselben der gesamten deutschen Sprit-Industrie zuzuwenden. Diese Bevorzugung Hamburgs ist in keinem Falle zu rechtfertigen und um so weniger zu verstehen, als sich Vorteile aus derselben für landwirtschaftliche Interessen nicht ergeben. Offenbar hat die Rücksicht auf letztere den erwähnten Bundesrats-Beschluss veranlasst. Nachdem man aber erkannt haben wird, dass die Voraussetzungen, welche für diesen Beschluss massgebend waren, auf einer irrigen Annahme beruhen, ist dringend zu wünschen, dass die Reichsregierung schleunigst die erwähnte Ungerechtigkeit beseitigt und nicht dem Hamburger Platz allein ein Privileg einräumt, auf das die gesamte deutsche Sprit-Industrie dasselbe Anrecht hat wie Hamburg. Selbstredend würde der in den deutschen Spritfabriken gereinigte ausländische Spiritus nach den für den Veredelungsverkehr bestehenden Normen dem Identitäts- und Exportzwange unterliegen und somit kann eine Konkurrenz gegenüber dem deutschen Rohprodukt oder Fabrikat hieraus nicht erfolgen.

Verwendung von Mais als Ersatz für Kartoffeln.

Bei dieser Gelegenheit sei auf eine andere Anomalie hingewiesen, die das Gebiet der Produktion und auf diesem die Frage der Verwendung von Mais in landwirtschaftlichen Kartoffelbrennereien betrifft. Als sich im Herbst 1904 herausstellte, dass die Kartoffelernte die oben bezifferten Ausfälle ergab, zog man naturgemäss die Verwendung von Mais als Ersatz in Erwägung. Hierbei unterwarf man die komplizierten nicht überall widerspruchsfreien Bestimmungen des Branntwein-Steuergesetzes einer eingehenden Prüfung, um ziffernmässig festzustellen, welche Verluste bei der Erzeugung von Maisspiritus dadurch entstehen, dass das Kontingent der landwirtschaftlichen Kartoffelbrennereien sich

in solchem Falle erniedrigt. Die hieraus sich ergebenden vielfach divergierenden Erörterungen in der Presse büssten jedes praktische Interesse ein, als sich die nach der Zeitschrift für Spiritus-Industrie von der Regierung als zutreffend anerkannte Meinung Bahn brach, dass der Maisbrand überhaupt keine Kontingentsminderung zur Folge habe, wenn das Verhältnis der aus Mais hergestellten Menge zur Gesamtproduktion sich gegenüber der vorangehenden Kontingentsperiode um nicht mehr als 5 % verschiebe und dass sich dieser ohne Schädigung bleibende Spielraum, insoweit das dauernde Kontingent in Frage kommt, bis auf 25 % erhöhe, wenn der Maisbrand nur in einer Campagne der fünfjährigen Kontingentsperiode stattfände. Damit war den landwirtschaftlichen Kartoffelbrennereien trotz der für den Rest der laufenden Kontingentsperiode eintretenden Kontingentsminderung die Möglichkeit gewährt, in der Campagne 1904/05 etwa ein Viertel ihrer Produktion in rentabler Weise aus Mais herzustellen und tatsächlich haben denn auch eine Anzahl Brennereien hiermit bereits begonnen, und wenn im Frühjahr 1905 die Kartoffeln sich knapp machen sollten, so werden sicher andere Brenner dem Beispiele ihrer Berufsgenossen folgen.

Die hier gekennzeichnete Auffassung bezüglich des ohne nachteilige Folgen bleibenden Maisbrandes stützt sich auf die Bestimmungen des § 3 der Kontingentierungsordnung, die ihrerseits in der gesetzlichen Formulierung keinen Stützpunkt finden, so dass für dieselben der Bundesrat allein, von dem ja die Kontingentierungsordnung erlassen ist, die Verantwortung zu tragen hat. Hierbei mag darauf hingewiesen werden, dass ein Bedürfnis, Kartoffeln durch Mais zu ersetzen, in der Praxis kaum alle fünf Jahre einmal sich geltend machen dürfte. Wird also dem Kartoffelbrenner die Möglichkeit gewährt, das erste Mal 25 %, in der darauf folgenden Kontingentsperiode 50 %, dann bis 75 % einer ganzen Jahresproduktion und in der 4. Kontingentsperiode eine solche völlig aus Mais herzustellen, ohne dass er eine dauernde Kürzung seines Kontingents zu erleiden hätte, so läuft dies in der praktischen Wirkung darauf hinaus, dass der Uebergang von dem Kartoffel- zum Mais- (Getreide) Betrieb überhaupt keine dauernde Kontingentsverringerung nach sich zieht. Eine derartige Wirkung durchbricht die auf die Bevorzugung der Kartoffelbrennerei gerichtete Tendenz des Branntweingesetzes und so kennzeichnen sich die erwähnten vom Bundesrat erlassenen Ausführungsbestimmungen als eine wesentliche Beeinträchtigung des gesetzgeberischen Grundgedankens.

Die Prima-Spritpreise der Zentrale für Spiritusverwertung Parität Berlin während der Campagne 1903/04 stellen sich auf durchschnittlich 59,98 Mk., während der endgültige Verwertungspreis, den die Zentrale ihren Rohspiritus-Lieferanten zahlte, sich auf 46,54 Mk. beläuft. Die Spannung betrug also 13,44 Mk., während sie Preise.

für die Campagne	1902/03	7,82 M.
„ „ „	1901/02	8,18 „
„ „ „	1900/01	8,68 „
„ „ „	1899/00	8,25 „

ergab. Für die diesmalige gewaltige Steigerung der Spannung gibt es nur die eine Erklärung, dass die Zentrale, als sie im Dezember 1903 den Abschlagspreis von 40 Mk. auf 45 Mk. erhöhte, noch grosse ungedeckte Spritverkäufe laufen hatte, welche auf Grundlage des alten Abschlagspreises von 40 Mk. bewirkt waren.

Geschäfts-ergebnis.

Die für die Campagne 1903/04 den der Zentrale angeschlossenen Spritfabriken für Primasprit gewährte Reinigungsgebühr beläuft sich auf 4,68 Mk. per Hektoliter r. A. Die letzteren arbeiteten durchweg mit gutem, teilweise mit glänzendem Erfolge. Diejenigen von ihnen, welche als Aktiengesellschaften ihre Bilanz veröffentlichten, verteilten bei grossen, alles gewöhnliche Mass überschreitenden Abschreibungen und Reservestellungen bis 16 % Dividende. Unsere Gesellschaft verteilte eine Dividende von 9 % und erzielte für ihre mit Spirituslieferungen beteiligten Gesellschafter einen Durchschnittspreis von 49,28 Mk. Parität Berlin, d. h. 2,74 Mk. per Hektoliter r. A. über dem vorerwähnten Verwertungspreis der Zentrale. Unser Fabrik-Etablissement ist noch für 20 Millionen Liter Spiritus aufnahmefähig und können Produzenten sich mit und ohne Kapitalbeteiligung unserer Gesellschaft anschliessen.

Interessen-gemeinschaften.

Schliesslich sei hier noch der Interessengemeinschaften gedacht, die sich im Jahre 1904 auch auf dem Gebiete der Spritbranche vollzogen. Es handelte sich dabei um die Posener Sprit-Aktien-Gesellschaft und die Breslauer Spritfabrik, von denen erstere eine Interessengemeinschaft mit der Bank für Sprit- und Produktenhandel in Berlin, letztere eine solche mit der Nordhäuser Spritfabrik Aktien-Gesellschaft vorm. Leissner & Co. einging. Beide Ereignisse dürften als Vorboten der Kämpfe angesehen werden, die demnächst wegen Verlängerung des im Jahre 1908 zu Ende gehenden Ringvertrages entbrennen werden. Die Vorposten-Gefechte, soweit sie der Oeffentlichkeit bekannt geworden sind, wurden bisher in der Zeitschrift für Spiritus-Industrie ausgefochten.

2. Dem Jahresberichte des Verwertungs-Verbandes Deutscher Spiritus-Fabrikanten und der Zentrale für Spiritus-Verwertung für das Geschäftsjahr 1. Okt. 1903/04 sind folgende Mitteilungen entnommen:

Produktion.

Das Geschäftsjahr 1903/04, das fünfte seit Bestehen unseres Unternehmens, kennzeichnet sich durch den starken Einfluss, den nicht sowohl der Ertrag der inländischen Kartoffelernte, als vielmehr die Preisentwicklung des inländischen Kartoffelmarktes auf den Umfang und Wertstand der inländischen Spiritusproduktion ausübte.

Die allgemeinen Witterungsverhältnisse und Vegetationsbedingungen im Frühjahr und Sommer 1903 waren für die Kartoffeln durchaus befriedigend. Der amtliche Saatenstandbericht verzeichnete für Kartoffeln im August die Schätzungsziffer von 2,5 gegen 2,5 im Jahre vorher und im September, obwohl inzwischen durch überreichliche Niederschläge und in einzelnen Gebieten durch Hochwasserschäden die Aussichten empfindlich gelitten hatten, noch immer als Durchschnitt 2,6 gegen 2,7. Die Anbaufläche war annähernd die gleiche geblieben. Es war deshalb für das ganze Reich ein noch höherer Ertrag als im Jahre 1902 zu erwarten. Bei solchen Aussichten erregte es keine besondere Besorgnis, dass einige für die Spiritusproduktion wichtigere Bezirke in ihrem Ergebnis hinter dem allgemeinen Durchschnitt zurückblieben, so insbesondere die Regierungsbezirke Danzig, Marienwerder, Bromberg, Posen und zumal auch der Bezirk Oppeln, in welchem sich die Folgen der Ueberschwemmungen geltend machten. Man durfte auf einen Ausgleich durch die Ueberschüsse anderer nicht weniger wichtiger Produktionsbezirke rechnen.

Die Voraussicht eines höheren Ertrages der Kartoffelernte hat sich allerdings nicht erfüllt. Nach amtlicher Ermittlung stellt sich das Ergebnis in Tonnen berechnet fast genau gleich dem vorjährigen, nämlich auf 43 Millionen Tonnen. Wohl aber blieb die gewonnene Frucht von denjenigen Schäden verschont, durch welche die Ernte vom Jahre 1902 noch nach ihrer Bergung in Gestalt von vorzeitigen, überaus scharfen Frösten betroffen wurde und die ihre Ergiebigkeit für die Spirituserzeugung in ausserordentlich hohem Masse beeinträchtigten.

Somit waren im Herbst 1903 die Erwartungen auf einen kräftigen Betrieb der Brennereien gerichtet, und darin lag eine durchaus erwünschte Aussicht. Die Spiritusvorräte waren durch den unerwarteten Mindenertrag der Brenncampagne 1902/03 zu stark verringert worden, um neben dem Material für die ungestörte Aufrechterhaltung des regelmässigen Verkehrs auch noch die unentbehrliche Reserve zu bieten. Als deshalb im Herbste 1903 das Brennereigewerbe eine Erneuerung der Produktionsbindung beschloss, wurde die zulässige Erzeugung von vornherein auf einen Umfang bemessen, der eine ansehnliche Vergrösserung der Vorräte in Betracht zog. Um die Mitte Oktober 1903 jedoch machte sich im inländischen Kartoffelmarkte eine immer lebhafter werdende Nachfrage vom Auslande bemerkbar. Insbesondere traten Holland und England, deren Kartoffelernte sich als unzulänglich erwies, stark als Käufer für Kartoffeln und nicht minder für Kartoffelfabrikate auf. Sehr beträchtliche Mengen roher Kartoffeln gingen ins Ausland; gleichzeitig wurde der Bedarf der inländischen Stärkefabriken, welche die sonst als Konkurrenz im Weltmarkt ihnen gegenüberstehende ausländische Industrie diesmal als Käufer

vor sich hatten, intensiv gesteigert, und es setzte nunmehr eine scharfe Aufwärtsbewegung der Kartoffelpreise ein. Noch im September stellte sich der Kartoffelpreis auf 80—90 Pfg. pro Zentner oder auf 4½—5 Pfg. für jedes Prozent Stärke. Bis Ende Oktober trat eine Steigerung der Stärkepreise um 2 Mk. und eine Aufbesserung der Preise für Fabrikkartoffeln auf 1,25—1,50 Mk. per Zentner ein. Diese Preise konnten sich, von leichten Schwankungen abgesehen, unter andauernd regem Bedarf den ganzen Winter hindurch aufrecht erhalten. Hand in Hand mit den durch die wachsende Nachfrage erzielten Preiserhöhungen ging eine Anregung zur Befestigung des Marktes davon aus, dass sich bei der Verarbeitung der Kartoffeln eine Beeinträchtigung des Stärkegehaltes als Wirkung der nassen Witterung während der Erntezeit herausstellte. Die hierdurch verringerte Ausbeute führte, soweit es sich um die Verwendung zur Spiritusbereitung handelte, zu wichtigen Folgen nach zwei Richtungen hin. Einerseits drückte sie die Ablieferungen der Brennereien unter den erwarteten Umfang, andererseits rückte sie den Ertrag der Kartoffeln bei der Verarbeitung zu Spiritus in ein Missverhältnis gegen deren Verkaufswert. Es liess sich auch alsbald beobachten, dass sich an dem Angebote von Stärkekartoffeln auch Brennereien beteiligten, die es vorzogen, ihren Betrieb zu reduzieren, um den besseren Erlös aus dem Verkaufe von Kartoffeln wahrzunehmen. Trotzdem trat eine ernste Beunruhigung um die Sicherung des inländischen Spiritusbedarfes noch nicht auf, denn man hielt es für sicher, dass die ergiebige inländische Kartoffelernte auch den erhöhten Ansprüchen gewachsen sein würde.

Im November 1903, als der Hauptvorstand des Verwertungs-Verbandes Deutscher Spiritus-Fabrikanten zusammentrat, um über die weiteren Aussichten für die Gestaltung der Produktion zu berichten, wurde in der sehr eingehenden Erörterung dieser Frage vielfach vor einer Ueberschätzung der kommenden Produktion gewarnt und die bestimmte Ansicht ausgesprochen, dass die Erzeugung sich als unzureichend erweisen würde. Da es diesen Voraussagen aber um jene Zeit noch an beweiskräftigen Unterlagen fehlte, so konnte man sich nicht entschliessen, schon jetzt zu dem naheliegenden Mittel für eine Anregung der Erzeugung, nämlich zu einer Preiserhöhung zu schreiten, welcher aus der Rücksicht auf den Konsum weitgehende Bedenken entgegenstanden. Wohl aber fand man sich in der Ueberzeugung zusammen, dass unter den obwaltenden Umständen eine Bindung der Produktion verfehlt, vielmehr deren Erleichterung geboten wäre. Als erster Schritt in dieser Richtung wurde sofort das allgemein ursprünglich auf 100 % des bekannten Durchschnitts festgesetzte Produktionsrecht um 10 % erweitert. Als nächste Folge wurde, sobald von den Produzenten eine zuverlässige Schätzung ihrer Produktion mit Recht beansprucht werden konnte, eine hierauf bezügliche

Umfrage in dem Kreise der Mitglieder des Verwertungs-Verbandes veranstaltet.

Diese Untersuchung brachte das in hohem Masse beunruhigende Ergebnis, dass eine grosse Anzahl von Brennereien ihre ursprünglichen Verfügungen in der Richtung einer Verringerung ihres Betriebes geändert hatte. Teilweise war das früher für die Brennerei bestimmte Material bereits verkauft worden, teilweise lagen ähnliche Absichten für die Zukunft vor. Im ganzen betrachtet, handelte es sich weniger um einen Mangel an Material, als um den Einfluss der vom Auslande und den einheimischen Stärkefabriken gezahlten hohen Kartoffelpreise. Zu gleicher Zeit machte sich eine kräftige Steigerung des inländischen Branntweinverbrauches für gewerbliche Zwecke bemerkbar. Auf der einen Seite die Gefahr verringerter Erzeugung, auf der anderen Seite die Wahrscheinlichkeit erhöhter Ansprüche: diese Situation zwang zu einem energischen Eingreifen. Der Abschlagspreis, bei Beginn der Campagne auf 40 Mk. festgesetzt, wurde unter dem 16. Dez. auf 45 Mk. erhöht. In angemessenem Verhältnisse dazu wurden auch die Verkaufspreise einschliesslich derjenigen für denaturierten Branntwein gesteigert. Gleichzeitig wurde das Produktionsrecht um fernere 10 %, also auf insgesamt 120 %, erweitert.

Die Ablieferungen der Brennereien waren in den Monaten Oktober und November beträchtlich hinter dem Durchschnitte der letzten drei Jahre zurückgeblieben. Sie überstiegen zwar die parallelen Ziffern des Jahres 1902/03, aber diesem letzteren waren bekanntlich ungewöhnlich hohe Spiritusbestände zu Hilfe gekommen, während der Verkehr zu Beginn des Jahres 1903/04 geradezu unter dem Mangel an Vorräten litt. Die Produktion des Jahres 1902/03 musste also unter allen Umständen beträchtlich überholt werden, wenn der regelmässige Bedarf seine Befriedigung finden sollte. Die Wirkung des erhöhten Abschlagspreises konnte sich aber in den Monaten Dezember und Januar nicht mehr geltend machen, was in der Natur eines landwirtschaftlichen Betriebes begründet ist, für den die im Rahmen des gesamten Wirtschaftssystems getroffenen Verfügungen sich nicht kurzer Hand abändern lassen. Um so dringender wurde eine solche Einwirkung für den verbleibenden Teil des Brennjahres. Um den wenigen Brennereien, die mit reichen Kartoffelvorräten versehen waren, jedes Hemmnis für deren Verwendung zur Spiritusbereitung aus dem Wege zu räumen, wurde unter dem 15. Jan. das Produktionsrecht um weitere 30 %, also auf insgesamt 150 % erhöht. Das darin enthaltene Symptom für die Notwendigkeit eines verstärkten Betriebes verfehlte eines allgemeinen Eindruckes auf das Brennereigewerbe nicht und dies kam endlich in der Erzeugung der Monate Februar und März energisch zum Ausdruck. Die Zufuhren dieser beiden Monate waren die stärksten, die bisher überhaupt in der Statistik für diese Zeiträume verzeichnet sind. Trotz

dieser grossen Ansprüche an die Kartoffelvorräte der Brennereien durfte für die beiden letzten Monate des Brennjahres April und Mai eine relativ reichliche Zufuhr erwartet werden. Es war bekannt, dass grosse Mengen Kartoffeln in der Hoffnung auf teurere Frühjahrspreise im Winter zurückgehalten worden waren, und es hat sich noch zumeist erwiesen, dass solche Kartoffelspekulationen fehlschlagen, weil im Frühjahr dem plötzlich gesteigerten Angebot eine entsprechende Nachfrage nicht gegenüberzustehen pflegt. Die Erfahrung hat sich auch in diesem Jahre bestätigt. Die im April und Mai an den Markt gebrachten Kartoffeln konnten von Brennereien zu verhältnismässig billigen Preisen erworben werden.

Wenn durch die schon im Februar bemerkbare erhöhte Tätigkeit der Brennereien selbst der inländische Bedarf bis zum Beginn des neuen Geschäftsjahres seine Befriedigung finden sollte, so rückte doch die Gefahr ins Gesichtsfeld, dass die Vorräte zu Anfang Oktober 1904 noch geringer sein würden, als die bereits als unzulänglich betrachteten Bestände des Vorjahres. Die Möglichkeit war nicht abzuweisen, dass im Oktober und Anfang November 1904 ernstliche Schwierigkeiten für die Deckung des Verbrauches entstehen könnten. Um einem solchen Missstande vorzubeugen, gab es nur zwei Wege. Entweder musste durch eine scharfe Preissteigerung der Bedarf bis zum neuen Brennjahre zurückgedrängt oder für einen aussergewöhnlich zeitigen und kräftigen Beginn der neuen Campagne Vorsorge getroffen werden. Lag in dem erst angedeuteten Wege vielleicht die grössere Sicherheit des Erfolges, so waren damit doch auch gleichzeitig die weitaus grösseren Bedenken verbunden. Denn der Angriff hätte sich in der Hauptsache gegen den gewerblichen Verbrauch richten müssen, der bei einem gewissen Preisstande unbedingt zur Benutzung von Ersatzstoffen gedrängt wird. Gerade auf diesem Gebiete aber schreibt die Vorsorge für die Zukunft des deutschen Brennereigewerbes eine Politik der Förderung des Konsums und eine weitgehende Rücksicht in der Preisstellung vor. Nach diesem Programm war der Absatz von denaturiertem Branntwein in der zurückliegenden Zeit behandelt worden. So gross die Opfer waren, sie hatten in einer bemerkenswerten Verbreiterung und einer kräftigen Steigerung des Verbrauches von denaturiertem Branntwein ihre Früchte getragen. Eine planmässig lediglich zum Zwecke der Verbrauchsminderung hochgespannte Preisstellung trug die Gefahr in sich, dass diese Entwicklung nicht bloss vorübergehend unterbrochen, sondern dass jene Erfolge vielleicht unwiederbringlich verloren würden. Nicht weniger widerstrebte uns eine verschärfte Belastung des Trinkverbrauches. Die Tendenz unserer Vereinigung ist darauf gerichtet, auch dem Konsum auf diesem Gebiete jede durch die Umstände gestattete Berücksichtigung angedeihen zu lassen; die gewaltsame Zurückdrängung dieses Ab-

satzes hätte überdies unmittelbar die Interessen des Brennereigewerbes verletzt. Man entschied sich deshalb für den zweiten Weg, wiewohl auch hier mancher gewichtiger Einwurf vorlag. Die Zusage verstärkter Ablieferungen im September und Oktober musste, um eine verlässliche Grundlage zu bilden und andere Massnahmen entbehrlich zu machen, von den Produzenten in klar bestimmter Form ausgesprochen werden. Darin lag aber die Besorgnis, dass der Brenner ein Versprechen abgab, dessen Erfüllung leicht unvorhergesehene Schwierigkeiten bereiten konnte, weil mit zunächst noch unbekannten Verhältnissen zu rechnen war und in vielen Fällen eine Abweichung von den bisherigen Gewohnheiten vorlag. Da jedoch ein besseres Mittel nicht zu Gebote stand, so wurde Ende Februar eine Aufforderung an das Brennereigewerbe gerichtet, den Betrieb der Brennereien tunlichst schon Mitte September zu eröffnen und von vornherein in möglichst grossem Umfange zu halten. Der Aufruf war von einem die Erwartungen weit überragenden Erfolge begleitet. Die zur Ablieferung im September und Oktober fest zugesagten Mengen sicherten für diese Monate einen auch bei gesteigertem Bedarfe reichlich genügenden Spiritusvorrat. Diese Episode, welche als Verpflichtung zur Produktionsleistung das Gegenstück zu der wiederholt bestätigten Produktionsbindung bildet, ist weit über ihre materielle Bedeutung schätzenswert als ein Kennzeichen für die Gewöhnung des Gewerbes an ein solidarisches Zusammenhalten.

Auf vielseitig aus dem Kreise der beteiligten Brenner geäusserten Wunsch wurde noch im August 1904 zur erleichterten Durchführung der verstärkten Herbstproduktion der Abschlagspreis für diese Ablieferungen auf 50 Mk. festgesetzt und gleichzeitig das Produktionsrecht um fernere 30 %, also auf insgesamt 180 % erweitert. In dem erhöhten Abschlagspreise konnte selbstverständlich keine besondere Vergütung für die Septembererzeugung liegen; vielmehr musste, soweit der Preis von 50 Mk. den Jahresdurchschnittserlös überstieg, in der Schlussabrechnung über die gesamten Lieferungen des Jahres 1903/04 für den einzelnen Brenner eine entsprechende Kürzung eintreten.

Die Spirituserzeugung betrug im Deutschen Reiche in der Zeit vom 1. Okt. 1903 bis 30. Sept. 1904 384,8 Millionen Liter. Unser Anteil an der Gesamtproduktion stellt sich in diesem Geschäftsjahr noch merklich höher als im Vorjahre. Hierin äussert sich die sehr beträchtliche Erweiterung unseres Wirkungskreises, die vermöge eines starken Zuwachses an Verbandsmitgliedern im Sommer 1903 einsetzte und im Laufe des letzten Jahres weitere erfreuliche Fortschritte machte. Die Verhältniszahl ist noch günstiger, wenn die Erzeugung der landwirtschaftlichen Brennereien für sich betrachtet wird. In der statistischen Ziffer für die Gesamtproduktion ist auch die Erzeugung derjenigen Getreidebrennerei enthalten, deren Produkt im Rohzustande als Qualitäts-

ware Verwendung findet und die sich deshalb zur Verwertung unseres Unternehmens nicht bedienen; diese Kategorie von Brennereien, die hauptsächlich in den westlichen Provinzen, Westfalen und Rheinland, ihren Sitz hat und vielfach sehr grosse, industriell veranlagte Betriebe aufweist, war unter der Gunst des hohen Preisstandes in der Lage, ihre Produktion beträchtlich auszudehnen.

Absatz.

Der gesamte deutsche Absatz zum Zwecke des Inlandsverbrauchs und der Ausfuhr beziffert sich unter Berücksichtigung der zu Beginn und am Schlusse des Geschäftsjahres vorhandenen Bestände an denaturierter und zur Ausfuhr bestimmter Ware auf 382,5 Millionen Liter, gegen 380 Millionen Liter, die sich aus der reichsamtlichen Statistik ergeben; er ist, und zwar unter der Wirkung des verminderten Exports, um rund 14 Millionen Liter gegen das Vorjahr zurückgeblieben. Der Rückgang hätte sich, da die Ausfuhr von Branntwein ausschliesslich bei unserem Unternehmen liegt, in unserem eigenen Umsatz bemerkbar machen müssen, wäre er nicht durch unseren beträchtlich erhöhten Anteil an der Befriedigung des inländischen Bedarfes ausgeglichen worden. Insbesondere kam uns die Ausdehnung des Verbrauches von denaturiertem Spiritus zu statten. Aus diesem Grunde entfällt von unserem Absatz diesmal ein merklich grösserer Teil auf ungereinigte Ware, während die Beschäftigung der Spritfabriken hinter derjenigen des Vorjahres zurückblieb.

Denaturierter Branntwein.

Im Absatz von denaturiertem Branntwein, der sich unter Berücksichtigung unserer Lagerbestände am Anfang und zum Schluss des Geschäftsjahres auf 99,98 Millionen Liter berechnet, ist die erneute und ansehnliche Steigerung von rund 11 Millionen Liter festzustellen. Diese Entwicklung des Verbrauches ist um so bemerkenswerter, als sie auch durch die unabweisbare Erhöhung der Preise für denaturierten Branntwein, die im Dezember 1903 eintrat, nicht aufgehalten wurde. An dem gesamten Absatz ist der Vertrieb in Flaschen mit 35 Millionen Liter gegen 20 Millionen Liter im Vorjahr beteiligt. Allerdings ist der Verschleiss in Flaschen fortgesetzt mit sehr bedeutenden, noch weit über den Spesen des Absatzes in Gebinden liegenden Unkosten für uns verknüpft, die wir jedoch im laufenden Geschäftsjahr wiederum auf uns genommen haben, zumal die Verkaufspreise ohnehin einer allgemeinen Verteuerung unterzogen werden mussten. Auf den Verbrauch zu motorischen Zwecken entfällt in diesem Jahre eine Menge von 3,6 Millionen Liter, worin eine Zunahme gegen das Vorjahr um etwa 1 Million Liter und ein Massstab für die weitere Verbreitung von Spirituskraftmaschinen liegt. Im Verbrauch für unvollständige Denaturierung, der sich statistisch auf etwa 41 Millionen Liter berechnet, spricht sich eine mässige Steigerung aus.

Ausfuhr.

Einen intensiven Rückgang hat die Ausfuhr von deutschem Branntwein erfahren; sie ist von 37,6 Millionen Liter im Vor-

jahre auf 7,5 Millionen Liter zurückgefallen. Diese Erscheinung bedarf nach den Produktionsverhältnissen des abgelaufenen Jahres einer Erläuterung nicht. Als wir uns im Winter 1903/04 zu Massnahmen für die Sicherung des Inlandsbedarfes bestimmt sahen, stellten wir gleichzeitig die Verwendung inländischen Produktes für Exportzwecke ein und befriedigten in der Folge unseren Ausfuhrverkehr durch Aufnahme und Verarbeitung ausländischer Ware. Durch das Fernbleiben deutscher Ware hat sich auf dem Weltmarkte eine weitere ansehnliche Preisbesserung vollzogen.

In der Erwartung einer reichlichen Spiritusproduktion wurde bei Beginn des neuen Geschäftsjahres eine Herabsetzung der von dem Vorjahre übernommenen (zuletzt noch unter der Wirkung der zusammengeschrumpften Vorräte erhöhten) Verkaufspreise vorgenommen. Gegenüber dem letzten Preise im September 1903 von 52,70 Mk zur prompten Lieferung Frachtparität Berlin wurde das Angebot schon für die zweite Hälfte Oktober 1903 auf 52,20 Mk. und sodann mit weiterer Abstufung bis herunter zu 51 Mk. für Dezember ermässigt. Für die späteren Monate bis September 1904 trat dann wieder der übliche Reportzuschlag ein. Preisbewegung.

Eine weitere Herabsetzung der Grundpreise wurde für den Zeitpunkt vorbehalten, zu welchem die Erfüllung der günstigen Aussichten für die Produktion gesichert erschien. Dieses Vorhaben musste nach den im Eingange geschilderten Verhältnissen aufgegeben werden. Aus Gründen der Vorsicht wurden die Lieferungsofferten auch von Mitte November an auf die Zeit bis April 1904 beschränkt. Die Befestigung des inländischen Kartoffelmarktes hatte in der Zwischenzeit die Aufmerksamkeit unserer Abnehmer gefunden und zu umfangreichen Abschlüssen auf Grund unserer Lieferungsofferten geführt. Die im Dezember als notwendig erkannte Erhöhung der Spirituspreise machte, um den Produzenten auf ihre gesamte Jahreserzeugung eine Steigerung des Erlöses um 5 Mk. zu sichern, die Belastung des noch unverkauften Teiles der Produktion mit einem höheren Betrage notwendig. Die Preise für den Trinkverbrauch wurden zunächst um 6 Mk. und später noch einmal um 3 Mk., im übrigen um die gewohnten Reportzuschläge erhöht, und stellten sich Mitte September auf 63,60 Mk. für Primasprit, Frachtparität Berlin. Der durchschnittliche Einstandspreis für unsere Abnehmer berechnet sich unter Berücksichtigung der umfangreichen billigen Abschlüsse naturgemäss weit niedriger, als sich aus dem rechnerischen Durchschnitte aller von Anfang des Geschäftsjahres bis Mitte September geltenden Verkaufspreise ergibt. In der zweiten Hälfte des Monats September äusserte sich bereits die für das neue Geschäftsjahr durchgeführte weitere Steigerung der Preise.

In den Verkaufspreisen für denaturierten Branntwein begnügten wir uns mit einer einmaligen Erhöhung, die im Dezember 1903 vorgenommen wurde und sich auf kaum 5 Pfg. pro

Liter belief; der Preis für Spiritus von 95 % wurde sogar nur um 3 Pfg. pro Liter gesteigert, um eine bevorzugte Verwendung dieser zur Bedienung von Spirituslampen besonders geeigneten Qualität anzuregen. Der für denaturierten Branntwein erzielte Nettoerlös steht gegen den Ertrag unseres übrigen Absatzes beträchtlich zurück. Im Laufe des Geschäftsjahres verschärfte sich diese Disparität dauernd, da für den denaturierten Branntwein auch ein Reportzuschlag nicht erhoben wird.

Denaturierungsmittel.

Die stetige Ausdehnung des Verbrauchs von denaturiertem Branntwein erzwingt eine erhöhte Aufmerksamkeit für die Beschaffung des Denaturierungsmittels. Für beide Grundstoffe des allgemeinen Denaturierungsmittels, Holzgeist und Pyridinbasen, ganz besonders aber für die letzteren, sind wir auf Lieferungen des Auslandes angewiesen. Das Angebot von Holzgeist ist reichlich und wird auch für absehbare Zeit dem Bedarf stets folgen können, da für die Herstellung dieses Stoffes das Material in jeder verlangten Menge vorhanden und der Umfang der Erzeugung nur eine Frage der Rentabilität ist. Anders verhält es sich mit Pyridinbasen. Diese Substanz ist nirgends der Gegenstand einer selbständigen Erzeugung, sondern wird lediglich als eines der Nebenprodukte bei der Teerdestillation gewonnen. Ihre Herstellung wird deshalb stets von der Geschäftslage für das Hauptprodukt abhängig sein, einer planmässigen Ausdehnung sind aber auch darum enge Grenzen gesteckt, weil das Pyridin überhaupt nur in ganz geringfügiger Menge im rohen Teer vorkommt.

Seit dem Jahre 1887/88, dem Zeitpunkte der Einführung des allgemeinen Denaturierungsmittels, ist der Verbrauch an Pyridinbasen von 70 000 l auf 500 000 l im Jahre allein in Deutschland gewachsen. In den letzten Jahren tritt an die beschränkte Produktion aber auch noch die Nachfrage anderer Länder, welche die Denaturierung des Branntweins zugelassen haben und ein Denaturierungsmittel ähnlich dem bei uns vorgeschriebenen anwenden. Diesem rasch zunehmenden Verbrauche scheint die Produktion an Pyridinbasen nicht mehr genügen zu können. Nicht allein, dass die Preise in den letzten Monaten eine sprungweise Steigerung durchgemacht haben, so ist die Erzeugung der hauptsächlichsten Fabrikationsstätten auf lange Zeit hinaus bereits belegt und die Vorsorge für den ungedeckten Bedarf zunächst abgeschnitten.

Produktionsbindung für 1904/05.

Die Bedingungen der vorjährigen Produktionsbindung enthielten die Bestimmung, dass die Verpflichtung zur festen Begrenzung des Brennereigewerbes in sich, falls nicht aufgekündigt, selbsttätig auf jede spätere wiederholte Produktionsbindung übertragen sollte. Auf Grund dieser Verlängerungsklausel war am 1. Juli 1904 die Teilnahme von 84 % des gesamten Kontingents der landwirtschaftlichen Brennereien an einer etwa wieder-

holten Begrenzung der Produktion im Geschäftsjahre 1904/05 gesichert. Allerdings fehlte es an jedem zwingenden Grunde für eine Erneuerung der Bindung. Die Spiritusbestände waren so gering, dass sie nicht eine Beschränkung, sondern im Gegenteil eine tunlichst ergiebige Ausdehnung der Produktion verlangten. Die Aussichten für die neue Kartoffelernte gestalteten sich schon in den Sommermonaten unter dem Einflusse der anhaltenden und weit ausgebreiteten Dürre so unbefriedigend, dass man selbst bei rechtzeitigem Eintritt reichlicher Niederschläge nicht auf mehr als das Material für eine normale Produktion zu rechnen hatte. Noch immer ungelöst, auch durch die Erfahrungen der letzten Campagne einer Klärung nicht näher gebracht, blieb die Frage, ob nicht in der Brennsteuer mit ihrer scharfen Progression ein Hemmschuh für die Ausdehnung des Brennereibetriebes liege und ein Uebermass, wie in der Brenncampagne 1901/02, in der die Brennsteuer ruhte, für die Zukunft automatisch ausgeschlossen werde. Auch sprach gegen eine erneute Bindung die Beobachtung, dass zahlreiche Brennereien bei der blossen Proklamation einer Produktionsbegrenzung im Interesse des Brennereigewerbes zu handeln glauben, wenn sie ihren Betrieb auf das tunlich geringste Mass einschränken. Hier wirkt noch die Erinnerung an die Agitation für die erste Produktionsbindung nach, in welcher eine wirkliche Einschränkung gefordert und die Bereitwilligkeit dazu als Dienst für das Gewerbe anerkannt wurde. Die Verhältnisse haben sich indessen seit dieser Zeit von Grund aus geändert und zumal für das Brennjahr 1904/05 konnte nichts ferner liegen, als dem Brennereibetriebe Fesseln aufzuerlegen. Diesen Erwägungen standen keinerlei unmittelbar praktische Argumente gegenüber. Zugunsten einer erneuten Bindung wurde indessen das aus der Verlängerung der vorjährigen Verpflichtungen hervorgegangene, in verbindlicher Form vorliegende Angebot geltend gemacht. Diese Zusagen wären, wenn einmal aufgehoben, für die Dauer erloschen. Ihrer fortgesetzten Gültigkeit konnte aber für den Fall eines in der Zukunft wieder auftretenden Bedürfnisses nach einer wirksamen Begrenzung der Produktion der Wert nicht abgesprochen werden. Die überaus umfangreiche und schwierige Arbeit, welche für die Produktionsbindung in den Jahren 1902/03 und 1903/04 aufgewendet werden musste, hatte jede Erleichterung für die Agitation und für die Sicherung der als Mindestmass vorgesehenen Teilnahme schätzen gelehrt. Da volle Uebereinstimmung darüber herrschte, dass für die Campagne 1904/05 die Entwicklung der Produktion in keiner Weise behindert werden dürfte, so ergab sich als Mittelweg, die Bindung in diesem Jahre zwar der Form nach zu erneuern, die Produktionsgrenze aber so zu bemessen, dass sie den Brennereien volle Bewegungsfreiheit liess. Das Produktionsrecht wurde auf 180 % des dem Vorjahre zugrunde gelegten Durchschnitts festgesetzt, wodurch in der Praxis jeder

einzelnen Brennerei die unbeschränkte Ausnutzung ihrer Produktionsmöglichkeiten gesichert ist.

Auf Grund dieser Bestimmungen fand sich die für das Inkrafttreten der Produktionsbindung geforderte Beteiligung von 92 % des gesamten Kontingentes der landwirtschaftlichen Brennereien zusammen, und da ausserdem die Voraussetzung für die Anwendung der Verlängerungsklausel, dass nämlich der Abschlagspreis wenigstens 38 Mk. beträgt, erfüllt war, so konnte die Produktionsbindung unter dem 30. Sept. dieses Jahres in Kraft gesetzt werden.

Preise. Konkurrenz.

Fortgesetzte Erhöhungen der Preise des Rohmaterials seitens der Zentrale für Spiritus-Verwertung bis auf 139,50 Mk. per 100 l à 100 % r. A. schädigten auch im Jahre 1904 das bereits unter hohen Spirituspreisen schwer leidende Gewerbe. Bestrebungen, die Verkaufspreise für Branntwein und Liköre mit den Spirituspreisen in Einklang zu bringen, scheiterten an der Uneinigkeit der Likörfabrikanten. Die übergrosse Konkurrenz und die Furcht vor der Selbstfabrikation mittels Essenzen lässt die Einzelbestrebungen der Fabrikanten wirklich destillierter Branntweine und Liköre, die Verkaufspreise zu erhöhen, nicht aufkommen. Die besseren Fabrikate der Berliner Likörfabriken sind speziell am Platze schwer unterzubringen; es sei denn unter pseudonymer Bezeichnung oder fingierter auswärtiger Firma, oder einer Firma, welche unter Benutzung ausländisch klingender Namen eine Täuschung über die Berliner Herkunft zulässt. Auch leidet der Absatz feiner Liköre seitens der Berliner Fabrikanten unter der Konkurrenz ausländischer Firmen, welche in Deutschland fabrizieren lassen. Dies trifft speziell für Kognak zu.

In billiger Konsumware wird das Qualitätsniveau mehr und mehr herabgedrückt. In besserer Ware hebt sich in geringem Masse das Geschäft, kann aber den Ausfall bei der Konsumware nicht decken.

Fruchtsäfte.

Bei eingekochten Fruchtsäften und Fruchtlikören liess der infolge ungünstiger Ernten hohe Fruchtpreis und somit der Rohsäfte einen Nutzen nicht aufkommen.

Die Unsicherheit des Gewerbes, den Gerichten und polizeilichen Sachverständigen gegenüber, ist immer noch vorhanden; es ist von der Zuziehung Sachverständiger aus dem Gewerbe vor Erhebung von Anklagen noch nichts zu merken.

Denaturierter Spiritus.

Der Verkauf von denaturiertem Spiritus zu gewerblichen Zwecken ist durch vollständige Monopolisierung seitens der Zentrale für Spiritus-Verwertung in Verbindung mit der Brennspiritus-Gesellschaft m. b. H. den Grossdestillateuren aus der Hand genommen.

Export.

Das Exportgeschäft bewegte sich in denselben Grenzen, wie im vorigen Jahre.

Bezeichnung „Gross-Destillateur“.

Der Missbrauch, welcher mit der Bezeichnung Gross-Destillateur seitens kleiner Detailverkäufer getrieben wird, hat durch die geringe Qualität der Ware, die oftmals in den Ausschanklokalen und Detailgeschäften zum Verkauf gelangt, das Grossdestillations-Gewerbe diskreditiert.

20. Bierbrauerei.

Im Berichtsjahre, 1. Okt. 1903 bis 30. Sept. 1904, standen in Berlin und seinen Vororten (Schöneberg, Rixdorf, Plötzensee, Reinickendorf, Pankow, Weissensee, Hohen-Schönhausen, Stralau, Rummelsburg, Steglitz und Gross-Lichterfelde) insgesamt 124 Brauereien im Betriebe, gegen 116 im Vorjahre. Hiervon erzeugten 34 Brauereien untergäriges (Lager-) Bier (1902/1903: 33) und 90 Brauereien (1902/1903: 83) obergäriges Bier, und zwar 22 Brauereien (1902/1903: 22) lediglich Weissbier, 64 Brauereien (1902/1903: 57) Weiss-, Braun- und Bitterbier und 4 Brauereien (1902/1903: 4) bedauerlicherweise sogenanntes Färbebier. Die Zunahme in der Zahl der Brauereibetriebe betraf 1 untergärige und 7 obergärige Brauereien, die neben Weissbier auch Braun- und Bitterbier herstellen.

Der Materialbrauch, die Steuerleistung und Biererzeugung dieser Brauereien im Vergleich mit den voraufgegangenen Betriebsjahren ist aus folgender Zusammenstellung zu ersehen:

Tab. 29. Malz-, Surrogatverbrauch, Produktion.

	Untergärige (Lagerbier-) Brauereien		Obergärige (Weiss-, Braun-, Bitter- und Färbebier-) Brauereien		Insgesamt		Zu- resp. Abnahme gegen das Vorjahr	
	Anzahl	Quantum bezw. Mk. Steuer	Anzahl	Quantum bezw. Mk. Steuer	Anzahl	Quantum bezw. Mk. Steuer	effektiv	in %
Malzverbrauch Quantum		Ztr.		Ztr.		Ztr.	Ztr.	
1898/99	29	1 237 555	70	497 655	99	1 735 210	—	—
1899/1900	31	1 342 939	77	533 363	108	1 876 302	+ 141 092	+ 8,13
1900/01	31	1 396 270	80	517 442	111	1 913 712	+ 37 410	+ 2,00
1901/02	31	1 341 767	84	459 254	115	1 801 021	— 112 691	— 5,89
1902/03	33	1 353 474	83	467 906	116	1 821 380	+ 20 359	+ 0,11
1903/04	34	1 437 964	90	500 631	124	1 938 595	+ 117 213	+ 6,00
Surrogatverbrauch (gezahlte Brausteuer)		M.		M.		M.	M.	
1898/99	.	1 327	.	91 084	.	92 411	—	—
1899/1900	.	192	.	94 794	.	94 986	+ 2 575	+ 2,79
1900/01	.	1 250.15	.	94 914.60	.	96 164.75	+ 1 178.75	+ 1,34
1901/02	.	439	.	105 717.30	.	106 156.30	+ 9 991.55	+10,39
1902/03	.	3 453.20	.	141 103.60	.	144 556.80	+38 400.50	+30,70
1903/04	.	3 368.80	.	178 449.30	.	181 818.10	+37 361.30	+26,00
Produktion		hl		hl		hl	hl	
1898/99	29	2 476 438	70	1 357 993	99	3 834 431	—	—
1899/1900	31	2 686 050	77	1 451 900	108	4 137 950	+ 303 519	+ 7,91
1900/01	31	2 793 790	80	1 412 248	111	4 206 038	+ 68 088	+ 1,61
1901/02	31	2 683 974	84	1 280 283	115	3 964 257	— 241 781	— 5,75
1902/03	33	2 710 401	83	1 310 869	116	4 021 270	+ 57 013	+ 1,13
1903/04	34	2 879 297	90	1 430 027	124	4 309 327	+ 288 054	+ 7,00

Aus vorstehender Zusammenstellung ist zu entnehmen, dass die Biererzeugung der Berliner Brauereien sich von dem Rückschlag, den sie vor zwei Jahren erlitten hatte, wieder erholt hat. Angesichts der günstigen Witterung des vorigen Sommers, der sich bessernden wirtschaftlichen Konjunktur, vor allem wohl auch der vermehrten Bautätigkeit, gelang es, die Biererzeugung auf nahezu $4^1/_3$ Millionen hl zu bringen. Damit fällt auf die Berliner Brauindustrie etwa der zehnte Teil der Biererzeugung des ganzen norddeutschen Brausteuergebiets. Die Bedeutung Berlins als grössten Zentrums der Brauindustrie auf dem europäischen Kontinent und vielleicht auch in der Welt, erhellt auch daraus, dass die Produktion der Berliner Brauereien etwa den vierten Teil der bayerischen Biererzeugung ausmacht; sie ist so gross wie die von Baden und Elsass-Lothringen zusammengenommen, und übersteigt die Bierproduktion Württembergs ebenfalls. Die Zahl der Brauereien weist eine Zunahme von einem untergärigen Betriebe und sieben obergärigen auf. Die letzteren sind wohl in den Reihen der Braun- und Zuckerbierbrauereien zu suchen, deren Produktion, wie schon der relativ sehr hohe Surrogatverbrauch derselben erkennen lässt, auf einem anderen Gebiete liegt als die der Lagerbier- und der eigentlichen Berliner Weissbierbrauereien; die Zahl der letzteren ist mit 22 unverändert geblieben. Die im einzelnen obwaltenden Betriebs- und Produktionsverhältnisse der Brauereien Berlins und der Umgegend werden durch folgende Uebersicht veranschaulicht:

Tab. 30. Betriebs- und Produktionsverhältnisse.

Bierart	Jahr	Zahl der im Betriebe gewesenen Brauereien	Malzverbrauch kg	Steuerleistung für Malzverbrauch M.	Steuerleist. f. Surrogatverbrauch M.
Bayerisch Bier . .	1902/03	33	67 673 695	3 219 798.20	3 453.20
	1903/04	34	71 898 205	3 408 184.70	3 368.80
Weissbier	1902/03	22	14 432 820	694 562.50	—
	1903/04	22	15 690 980	753 238 00	—
Weissbier, Braunbier u. Bitterbier	1902/03	57	8 959 936	460 092.10	95 981.70
	1903/04	64	9 336 420	462 872.04	131 099.30
Färbebier	1902/03	4	2 540	127.—	45 121.90
	1903/04	4	4 145	207.25	47 350.—

Die bayerisches Bier und Weissbier herstellenden Brauereien stellen das eigentliche Gros der Berliner Biererzeugung dar. Ihr Malzverbrauch überragt mit $1^3/_4$ Millionen Zentner den der Braun- etc. Bierbrauereien um fast das zehnfache (188 111 Zentner Malzverbrauch). Dazu steht im umgekehrten Verhältnis der Surrogatverbrauch dieser letzteren, technisch und wirtschaftlich für sich stehenden, zum grössten Teil nicht eben vollwertigen Kategorie der Berliner Brauindustrie; der Steuerwert der hier verarbeiteten Surrogate beläuft sich auf 178 450 Mk. gegenüber dem 3369 Mk. betragenden Steuerwert der in Lagerbierbrauereien

Surrogatverbrauch.

verwendeten Surrogate. Von der gesamten Steuerleistung der Lagerbierbrauereien bildet die für Surrogatverwendung aufgebrachte noch nicht ein pro mille des Steuerwerts des verbrauchten Malzes. Die Erwartung, dass die für den Ruf des Berliner Braugewerbes nicht förderliche Entwicklung der Braun- und Zuckerbierbrauereien, deren Entstehung auf das vor mehreren Jahren aufgekommene Saccharin zu setzen ist, an dessen Stelle diese Brauereien nun vorwiegend zuckerhaltige Stoffe verwenden, bald durch die Einführung eines gesetzlichen Surrogatverbots ihr Ende gefunden haben dürfte, hat sich leider noch nicht verwirklicht. Die im Berichtsjahr auffällige Zunahme der Produktion dieser Brauereien lässt es aber als sehr wünschenswert erscheinen, dass endlich diesen, vom ganzen deutschen Braugewerbe betriebenen Bestrebungen Folge und damit eine Grundlage gegeben wird, auch diesen Teil des Braugewerbes wieder auf den Boden der vollwertigen Reinbierbrauerei zu stellen.

Die Preise der Brauerei-Rohstoffe haben sich im allgemeinen, wie die nachstehende Zusammenstellung zeigt, auf der Höhe des Vorjahres gehalten. Rohstoffpreise.

Tab. 31. Rohstoffpreise.

	Gerste		Brauweizen		Hopfen		Durchschnitts-divid. der Berl. Akt. Brauereien
	Schlesische bezw. Oderbruch[1]) und Uckermärk. usw. pro 1000 kg M.	Mährische und böhmische pro 1000 kg M.	Uckermärkischer pro 1000 kg M.	Schlesisch. bezw. Sächsischer pro 1000 kg M.	Bayerischer pro 50 kg M.	Böhmischer pro 50 kg M.	%
1896/97	150—185	180—205	150—175	160—185	85—115	100—120	9,00
1897/98	180—195	195—225	185—220	190—230	140—150	150—180	7,50
1898/99	160—180	190—210	155—175	165—190	210—225	225—270	7,10
1899/00	145—180	185—205	150—165	150—165	120—135	135—150	8,35
1900/01	145—190	195—220	155—175	155—175	125—150	135—155	7,40
1901/02	135—175	175—200	ca. 200[2])	170—190	135—148	140—145	7,26
1902/03	155—165	170—180	160—185	160—170	200—280	340—400	7,50
1903/04	140—180	165—180	165—180	165—180	200—280	320—400	7,90

Für Malz wurden gezahlt pro 100 kg.

	1902/03	1903/04
Für böhmisches und mährisches . . .	25.00—27.50 M.	25.60—27.00 M.
„ schlesisches, Oderbrucher und Uckermärkisches	25.00—26.50 „	25.00—26.50 „
„ Märker und Posener	—	24.00—25.50 „
„ Weizenmalz (schlesisches bezw. sächsisches)	25.00—27.00 „	25.50—27.50 „

[1]) Schlesische Gerste 155—180 Mk., Oderbrucher und Uckermärker 145—165 Mk., Märkische, Posener und Preussische 140-160 Mk.
[2]) Fast ohne Angebot, vereinzelt bezahlt.

Wenn es trotzdem den Brauereien gelang, eine etwas höhere durchschnittliche Dividende als im Berichtsjahre zu verteilen, so lag dies, wie bemerkt, an den gebesserten Konjunkturen und an der günstigen Jahreswitterung. Von dem Fortbestand dieser wird es im neuen Jahre auch in erster Linie abhängen, ob die Brauereien Rentabilität.

ihre Produktion auch in Zukunft werden auf der Höhe halten können. Tatsache ist jedenfalls, dass der Brauereibetrieb mit immer grösseren Schwierigkeiten zu kämpfen hat, und dass die Konkurrenz zu immer weitergehenden Konzessionen im Verkehr mit der Kundschaft zwingt, die besonders in der übermässigen Ausbildung des Kreditgebens zum Ausdruck gelangt. Wie es gelungen ist, das Flaschenbiergeschäft durch den seit 1902 bestehenden Flaschenpfand- und -Mindestpreis-Vertrag der vereinigten Berliner Brauereien, der inzwischen bis 1910 verlängert worden ist und voraussichtlich in Bälde auf die ganze Provinz Brandenburg ausgedehnt werden wird, wieder auf eine gesunde Basis zu stellen, so ist es ein unbedingtes Erfordernis, eine gleiche Sanierung auch für das Fassbiergeschäft zu ermöglichen. Allerdings sind die auf diesem Gebiet obwaltenden Schwierigkeiten zur Beseitigung der eingerissenen Missstände erheblich grösser.

Zolltarif.

Die in Aussicht stehenden erheblichen Mehrbelastungen durch den neuen deutschen Zolltarif infolge der Erhöhung des Zolles auf Gerste (Vertragszoll von 2 auf 4 Mk. pro Doppelzentner), Malz (Vertragszoll von 3 auf 5,75 Mk.), Hopfen (von 14 auf 70 Mk.), Hafer (von 2,80 auf 5 Mk.), Mais (von 1,60 auf 3 Mk.) und für Pferde (von 20 Mk. auf 80 und mehr pro Stück), die allein für die Berliner Brauereien eine Mehrbelastung von jährlich fast 2 Millionen Mark ausmacht, fordert dringend dazu auf, die so verschärften Produktionsbedingungen wenigstens von den auf ihn lastenden Konkurrenzmissständen zu entlasten. Auch sonst sind die Aussichten des hiesigen Braugewerbes, wie des gesamten Gewerbes überhaupt, keineswegs als günstig zu bezeichnen. Die fortgesetzten Anfeindungen durch die leider auch von Behörden und Beamten mannigfach unterstützten, immer einseitiger und schärfer sich gerade gegen das Bier wendenden Alkoholgegner und Abstinenzfanatiker — die Zunahme der auch in der Provinz Brandenburg eine grosse Belastung und Belästigung der Brauereien bildenden Kommunalbiersteuern — und nicht zuletzt die ständigen Beunruhigungen des Braugewerbes durch die Projekte der Erhöhung der Brausteuer, das alles drängt darauf hin, auf der Grundlage gegenseitigen Uebereinkommens die Betriebs- und Absatzverhältnisse zu bessern. Am relativ befriedigendsten haben sich auch im Berichtsjahr wieder die zwischen den Arbeitgebern und Arbeitnehmern im Braugewerbe obwaltenden Verhältnisse gestaltet, dank der vom hiesigen Brauereien-Verein geschaffenen Institutionen (paritätischer Arbeitsnachweis seit 1895, Einigungsamt, Tarifverträge), die bereits im letzten Jahresbericht an dieser Stelle gewürdigt waren.

Arbeiterverhältnisse.

Ein- und Ausfuhr.

Ueber die Bier-Ein- und Ausfuhr geben folgende Zusammenstellungen ein anschauliches Bild:

Tab. 32. Ein- und Ausfuhr in kg = 102,9 hl.

	Januar	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Zus.
Einfuhr:													
1903 . . .	3 674 508	3 791 391	3 607 571	4 903 143	4 539 386	4 830 475	4 955 081	5 054 905	5 606 643	4 691 465	4 381 365	4 262 958	54 299 041
1904 . . .	5 445 181	4 912 538	6 478 215	5 166 751	4 654 768	5 190 499	5 322 746	6 814 782	4 944 439	4 516 666	5 840 782	4 322 779	63 610 146
Ausfuhr:													
1903 . . .	4 171 643	4 274 007	4 683 586	6 488 085	6 495 922	5 266 691	7 379 122	5 652 090	4 676 046	4 287 357	4 062 163	4 126 177	61 562 889
1904 . . .	5 912 730	3 695 282	5 615 829	4 621 101	6 256 265	6 499 911	6 593 995	8 137 217	4 981 740	4 546 080	4 894 866	4 016 721	65 771 737

Tab. 33. Ein- und Ausfuhr auf Berliner Bahnhöfen in kg = 102,9 hl.

	Einfuhr:		Ausfuhr:	
	1903	1904	1903	1904
Schlesischer Bahnhof	5 197 751	4 212 344	4 916 790	4 738 210
Hamburg-Lehrter Bahnhof . . .	315 566	243 319	4 435 102	4 986 348
Görlitzer Bahnhof	617 500	696 090	7 723 240	7 635 380
Potsdamer Bahnhof	9 588 356	12 674 909	7 703 861	8 394 767
Anhalter Bahnhof	38 440 726	44 975 052	13 587 687	14 929 670
Stettiner Bahnhof	113 190	787 010	14 715 170	15 462 790
Ostbahnhof	25 952	21 422	8 481 039	9 624 572
Zusammen	54 299 041	63 610 146	61 562 889	65 771 737

Nach dieser Tabelle beziffert sich die Biereinfuhr im Berichtsjahr auf 636 101 hl gegen 542 990 hl im Vorjahre, weist also eine beträchtliche Zunahme auf. Die meisten Zufuhren (zirka $^2/_3$) kamen wie bisher über den Anhalter Bahnhof aus Süddeutschland. Die Bierausfuhr Berlins ist ebenfalls im Berichtsjahre gestiegen, von 615 629 hl auf 657 717 hl. Der Konsum stellte sich im Berichtsjahr auf 4 287 711 hl gegen 3 948 631 hl im Jahre 1903. Vom Jahre 1899 ab ergeben sich folgende Vergleichsziffern der Berliner Ein- und Ausfuhr, sowie des Konsums:

Tab. 34. Produktion, Ein- und Ausfuhr, Konsum.

	Produktion hl	Einfuhr hl	Ausfuhr hl	Einfuhr	Ausfuhr	Konsum hl	Mittlere Einwohnerzahl	Konsum pro Kopf l
				in Prozent zur Produktion				
1899 . . .	3 838 411	607 105	626 527	14,52	14,99	3 818 989	1 829 000	209
1900 . . .	4 137 950	620 184	622 236	15,00	15,30	4 135 898	1 879 000	209
1901 . . .	4 206 038	592 933	626 941	14,00	15,00	4 172 030	1 930 000	209
1902 . . .	3 964 257	507 842	654 606	13,00	16,50	3 817 493	1 960 000	199
1903 . . .	4 021 270	542 990	615 629	13,50	15,30	3 948 631	1 990 000	199
1904 . . .	4 309 327	636 101	657 717	15,00	15,28	4 287 711	2 020 000	212

21. Weinhandel.

Der Ertrag des Jahres 1904 wird auf ca. 5400 Millionen Liter Wein geschätzt oder etwa 900 Millionen mehr als der erstaunliche jährliche Verbrauch, der auf ca. 4500 Millionen Liter geschätzt wird, beträgt. In den beiden Vorjahren 1902 und 1903 war der Ertrag um 10—12 Millionen Liter geringer als der eigene Verbrauch, so musste das fehlende Quantum aus den Kolonien oder anderen Ländern bezogen werden. Die Wichtigkeit dieser übergrossen Ernte für Frankreich, als dem bei weitem grössten Wein- Frankreich.

verbraucher der Welt, sowie für die anderen europäischen Länder ist in die Augen springend. Frankreichs Ernte ist gross genug, um den eigenen Bedarf zu decken; dies ist so wichtig, dass es für die Preisbildung in fast allen anderen Ländern massgebend, ja fast ausschlaggebend ist. Was die einzelnen Teile Frankreichs betrifft, so war in der Gironde, der wichtigsten Gegend für die Ausfuhr nach Deutschland, der Ertrag um die Hälfte höher als im Vorjahre. Der Stock war gesund und hatte im Frühjahr reichlichen Ansatz, auch die Blüte ging schnell und glücklich vorüber, aber schwere Gewitter beeinträchtigten die weitere Entwicklung. Ende Juni setzte fruchtbares Wetter ein und im Juli grosse Hitze, die nur selten durch Gewitter unterbrochen wurde. Dadurch wurde die Entwickelung des Stocks und der Trauben sehr begünstigt, bis die anhaltende Trockenheit und die fortwährend sehr starke Hitze des August dieselbe aufhielt und die Trauben nicht zur weiteren Ausreifung kommen liess. Der Ende August einsetzende leichte Gewitterregen wich bald wieder schönem warmen Wetter im September, die Lese wurde Mitte des Monats begonnen und bald allgemein.

Ueber die Qualität lässt sich ein bestimmtes Urteil nicht abgeben, die Weine zeigten anfangs eine gewisse Bitterkeit im Nachgeschmack und man vermutete Mangel an Saft und Zucker. Nach und nach ist man zu einer günstigeren Auffassung der Qualität gekommen, das schöne, lebhafte Bouquet, genügend kräftige Farbe, der angemessene Alkoholgehalt hat ein gewisses Zutrauen dem neuen Weine erworben, die billigen Preise haben dazu geführt, ein sehr lebhaftes Geschäft zu inszenieren, das an die besten Jahre des Bordeaux-Weinhandels erinnert. Grosse Preissteigerungen erscheinen aber ausgeschlossen, da aus den letzten beiden Jahren noch sehr viel Wein liegt und die grosse Ernte ganz Frankreichs auf die Preise drückt. Die weissen Weine werden ein bemerkenswertes Produkt geliefert haben; man vergleicht dieselben mit dem Jahre 1893, die viel Zucker und hervorragendes Bouquet und likörreich waren. Der Genuss derselben wird in Deutschland immer seltener.

Burgund hat in den letzten Jahren wenig bedeutende Weine gegeben, doch setzt man grosse Erwartung auf die Weine von 1904. Eine reiche Ernte (Weine mit viel Zucker und grossem Saft) verspricht ein grosses Jahr. Auch diese Weine werden in Deutschland nicht so gewürdigt, wie in anderen Ländern; der Konsum ist nur mässig.

Auch in der Campagne scheint ein gutes Jahr gesichert. Die Ernte ist reichlich; über die Qualität der Weine ist man indessen nicht einig. Die letzten drei Jahre (1901, 1902 und 1903) haben unbedeutende Weine gezeitigt, dagegen sind aus den vorhergegangenen guten Jahren 1898, 1899 und 1900 noch feine Weine vorhanden; bei der Art der Behandlung des Champagners ist ein

Urteil über die Qualität des neuen Jahres nicht möglich, indessen erwartet man von 1904, dass es sich den berühmten Jahren anschliesst.

In Midi, den Departements l'Aude und l'Hérault, ist eine grosse Ernte gewonnen, die bedeutender als im Jahre 1900 geworden ist. L'Aude wird mit 6½ Millionen Liter und l'Hérault mit 12½ Millionen Liter höher taxiert als im Jahre 1900.

Zu einer grossen Bedeutung für den französischen Weinmarkt haben es die Weine von Algier gebracht. Noch vor 25 Jahren wurde dort nur so viel Wein produziert, wie die Kolonisten zu ihrem eigenen Bedarf gebrauchten; im letzten Jahre wird die Produktion auf ca. 550 Millionen Liter geschätzt, von denen an 400 Millionen allein exportiert wurden. Dabei sind es gute, körperreiche Weine, die in Frankreich ihren Hauptmarkt finden, weil sie ohne Zoll dort eingeführt werden und als gute Aufhilfe für magere Weine geschätzt sind.

Die Weinausfuhr von der Insel hat sich in den beiden letzten Jahren wie folgt gestaltet. Es sind ausgeführt: 1902 6120 Pipen à 418 Liter, 1903 6303 Pipen à 418 Liter. Was die diesjährige Weinernte betrifft, so kann dieselbe als recht gute bezeichnet werden. Trockenes und namentlich windstilles Wetter während der Blüte, sodann ein ebenfalls trockener und warmer Sommer haben das Wachsen und Reifen der Trauben sowohl im Süden als auch im Norden der Insel so gefördert, dass nicht nur Quantität sondern auch Qualität des Mostes befriedigen kann. Die Preise des Mostes sind etwas niedriger, wie das ja auch wegen des reichen Ausfalles der Ernte zu erwarten war. Der hauptsächlichste Grund dieses Zurückgehens der Preise ist aber anderswo zu suchen, nämlich im Steigen der portugiesischen Werte gegenüber dem englischen Pfund Sterling in Gold, nach welchem die Export-Firmen nur ihre Kalkulatur machen können. Im vergangenen Jahre war der Kurs von 1 Pfund Sterling gleich Reis 5,540, während er in diesem Jahre nur 5,250 beträgt; vor 5 Jahren erhielt man dagegen für 1 Pfund Sterling noch Reis 6,300. Da nun die Export-Firmen nicht gut von Jahr zu Jahr ihre Literpreise ändern können, so geht daraus hervor, dass dieselben in den letzten Jahren Verluste gehabt haben, wodurch sich wieder ihr Mangel an Kauflust erklärt. Madeira.

Die Produktion im Douro-Gebiet, wo die eigentlichen hier bekannten guten Portweine wachsen, ist sehr wechselnd, während in 1901 52 000 Pipen, 1902 51 000 Pipen geerntet wurden, ging in 1903 die Produktion auf 18 000 Pipen herunter, um in dem Berichtsjahre 1904 auf 70 000 Pipen emporzuschnellen. Es kommt für den Export jedoch nur ein Teil in Betracht, in diesem Jahre nur ca. 30 000 Pipen, weil es an Weinsprit mangelte, um die für den Export bestimmten nicht ausgegorenen Weine zu alkoholisieren. Die vollkommen ausgegorenen, nicht gespriteten Weine kommen nur für den Konsum im Lande und für den Export Portwein.

nach Brasilien in Betracht; diese sind in diesem Jahre billiger als seit 20 Jahren. Ueberhaupt war das Geschäft in den letzten 2 Jahren ziemlich flau, hauptsächlich wegen der schlechten Geschäftslage in England. In der letzten Zeit wird von einer Besserung gesprochen.

Die Ernteberichte lauten sehr gut. Nach einem kalten Winter, der viel Ungeziefer zerstörte und das Sprossen der Reben aufhielt, so dass die späten Nachtfröste nicht schaden konnten, war die Blüte sehr reichlich, und der warme Sommer begünstigte die Entwicklung der Trauben. Auch hier trat die Trockenheit und Hitze des August auf, so dass man ein Verdorren der Trauben befürchtete, aber zur rechten Zeit eintretende Regenschauer liessen die Trauben vollkommen reifen. Da auch während der Lese, die in der Mitte des September fiel, das Wetter günstig war und kühle Nächte die Gärung der Moste ruhig und gleichmässig verlaufen liessen, so ist man von einer ganz besonderen Güte der diesjährigen Portweine überzeugt.

Oesterreich-Ungarn.

Das ausserordentlich bedeutende Produktionsgebiet in Ungarn hat in den letzten 30 Jahren grosse Schwankungen durchgemacht. Die Phylloxera hat seit ihrem ersten Einbruch im Jahre 1875 eine ungeheure Menge Weinberge vernichtet, so dass der Ernte-Ertrag ausserordentlich zurückging. Auch heute noch werden alte Weinberge von der unheilbaren Krankheit vernichtet, nichtsdestoweniger werden an allen Orten von Jahr zu Jahr viel mehr Weinberge angelegt, die von der Krankheit nicht zu leiden haben. Man nimmt an, dass in einigen Jahren die Produktivität wieder hergestellt sein wird, ja sie wird überschritten, wenn die normale Entwicklung anhalten wird.

Einige Zahlen werden dies erläutern: Im Jahre 1885 waren 435 710 ha Weingärten vorhanden mit einem Ertrag von 6 619 686 Hektoliter Wein; 1897 war der Ertrag am stärksten zurückgegangen, es wurden auf 237 116 ha nur 1 234 608 Hektoliter geerntet, im Jahre 1903 brachten 288 314 ha Weingärten 3 265 785 Hektoliter Wein, und man glaubt, dass im Jahre 1904 ca. 300 000 ha mit einem Jahreserträgnis von 5—6 000 000 Hektoliter im Werte von 180—200 Millionen Kronen geerntet worden. Die Zahl der Weingärtenbesitzer beläuft sich auf mehr als 435 000, die 3—400 000 Arbeiter fast das ganze Jahr hindurch im Weinberg beschäftigen.

Das Jahr 1904 brachte eine günstige Entwicklung des Weinstocks und eine vorzügliche Blüte, die darauf folgende Zeit begünstigte die Weiterentwicklung der Träubchen, leider aber trat auch hier die abnorme Hitze und Trockenheit ein und brachte die schöne Entwicklung zum Stillstand. Der Regen im September konnte nur in einigen Gegenden noch wirken, für die meisten kam er zu spät. Trotzdem ist die Qualität befriedigend; der hohe Zuckergehalt (20—24 %) berechtigt zu guten Hoffnungen, dagegen ist

die Quantität sehr geschädigt und wird im Tokaj-Hegyalya-Gebiet kaum eine Mittelernte erreichen. Die Preise sind im allgemeinen höher als im Vorjahre.

Durch die veränderten Produktionsverhältnisse ist in der Zollgesetzgebung eine starke Verschiebung eingetreten. Da die neu angelegten Weinberge besonders in der ersten Zeit ein schwächeres Produkt lieferten, so mussten kräftigere Verschnittweine eingeführt werden. Das geschah durch einen Vertrag hauptsächlich mit Italien, der den Bezug kräftigerer Weine zu billigem Zoll regelt. Der auf 10 Jahre abgeschlossene Vertrag war abgelaufen und ist im Vorjahre durch ein Uebereinkommen ersetzt, das den Zoll von Kr. 7,62 auf 15,48 für den Doppelzentner heraufsetzt und dabei bestimmt, dass zur See überhaupt nicht und zu Lande nur über Wien und Budapest ein Quantum von 450 000 Meterzentner Weisswein eingeführt werden darf.

Um eine Mischung mit dem fremden eingeführten Wein als Ungarwein verkaufen zu können, müssen die auswärtigen Weissweine 11,5 % Alkohol und 21 Gramm Extrakt enthalten und unter Aufsicht verschnitten werden, wobei der inländische Wein zu 75 % beteiligt sein muss. Alle anderen Verschnitte sind zu deklarieren. Am 31. Dezember 1904 erlischt auch dieses Provisorium und damit jedwede Begünstigung der auswärtigen Weine, die nur zum Zollsatz von 30 Kronen per Doppelzentner eingeführt werden dürfen.

Man sieht, wie besorgt die Regierung ist, um den grossen Produktionszweig ihres Landes zu schützen, und man hofft, dass es gelingen wird, von jetzt jede Einfuhr zu verhindern; denn man ist sich bewusst, jetzt wieder stark genug zu sein, um jeder Konkurrenz zu begegnen. Wenn die Preise in Ungarweinen auch nicht sehr bedeutend gesteigert werden durch die Zollveränderung, so werden die Dalmatiner-Weine wegen ihres starken Farbstoffes mehr gesucht werden für Verschnittzwecke und eine wesentliche Preissteigerung erfahren.

Mosel, Saar und Ruwer.

Der Ausfall der Lese hat wieder bewiesen, dass ein abnorm heisser Sommer noch nicht allein dazu genügt, um einen grossen Wein zu erzielen. Selten hat ein Jahr sich so schön angelassen wie 1904. Nach Eintritt der wärmeren Witterung begann die Entwicklung der Reben frühzeitig und nahm, ohne von Nachtfrösten gestört zu sein, einen raschen Verlauf. Die Blüte trat ausnahmsweise früh ein und war von bester Witterung begleitet; bei dem andauernd schönen, klaren Wetter entwickelten sich die Trauben sehr günstig, auch blieben sie, mit nur wenigen Ausnahmen, von verheerenden Krankheiten verschont. Die dann aber eintretende starke Hitze und die grosse Trockenheit hemmte die weitere Entwicklung der Trauben, die Beeren blieben klein und gingen verhältnismässig spät in den Wein. Der im September einsetzende Regen kam zu spät, um noch wesentlichen Nutzen bringen zu

können; die Beeren wurden dünnschalig und begannen schnell zu faulen. Diese Fäulnis griff im Anfang Oktober so stark um sich, dass jeder Tag den Winzern neue Verluste brachte und überall mit Aufbietung aller Kräfte gelesen wurde. Durch diese frühe Lese wurde die Aussicht auf ein grosses Jahr, wie sie in allen Kreisen der Bevölkerung erwartet wurde, vernichtet. Die lange und anhaltende Trockenheit im Sommer ist der Grund der geringeren Quantität, die man auf ungefähr $^2/_3$ des vorigen Herbstes schätzt. Dementsprechend haben die Preise hoch eingesetzt, und man glaubt, dass die Preise für den Jahrgang nicht zurückgehen werden, wenn auch die anfänglich starken Käufe weniger lebhaft wurden.

Ueber die Qualität lässt sich noch nicht Genaueres sagen.

An der Saar und Ruwer hatten die Moste kein hohes Gewicht, also keinen hohen Zuckergehalt; an der Mosel dagegen wurde ein höherer Zuckergehalt festgestellt. Der Säuregehalt ist nicht bedeutend. Man stellt die Qualität dem Jahrgang 1900 gleich, das feine Kraut und lebhafte Bouquet, sowie der durchweg saubere Ton der neuen Weine spannt dagegen die Erwartungen höher. An der Saar und Ruwer sind kleinere Keller mit 1200—1600 Mk. verkauft worden; an der Mittelmosel wurden Preise von 800—1500 Mark bezahlt, während die besseren Lagen in Piesport und in Dusemond (Brauneberger) weit höher sind, und Forderungen über 3000 Mk. gehen.

Rheingau. Die Weinlese ist im allgemeinen als erledigt zu betrachten, das Quantum ist im Durchschnitt ein halber Herbst, der sich allerdings ungleich verteilt. Die Qualität ist eine gute zu nennen. Es gibt einen reintonigen Wein mit viel Würze und pikanter Säure, aber nur wenig Körper. Der Wein wird mit dem 1895er verglichen, der 1904er soll jedoch harmonischer zusammengesetzt sein, Mostgewicht und Säure sind etwas höher. Sein Wert hängt wesentlich von dem Ausfall des 1905er ab, vorläufig sind die Preise mässig zu nennen.

Die Lage des Geschäfts war im allgemeinen besser als im Vorjahre; man hat auch die Hoffnung, dass die Besserung anhält. Ob die Preise von der Besserung profitieren werden, ist sehr abzuwarten; der ein wenig gesteigerte Bedarf könnte wohl etwas dazu helfen, aber das Massenangebot ist zu stark. Dieses Massenangebot (es kommen in den Versteigerungen allein im Rheingau von 1903er Weinen ca. 2000 Fass zum Angebot) wird verschuldet durch die ungünstige pekuniäre Lage der kleinen und grossen Winzer, die Geld brauchen und deshalb verkaufen müssen. Die Bestände an alten Weinen sind demzufolge auch nur gering; vor ca. 20—30 Jahren lagen viel grössere Massen in den Winzerkellern. Dagegen ist der Vorrat alter, teurer Weine im Handel noch sehr stark; diese drücken auf die Kaufkraft und damit auch auf die Preise der neuen Weine.

Viel Schuld an der Hemmung eines nachhaltigeren Aufschwunges wird der Mousseuxfabrikation zugeschrieben. Durch den gesteigerten Konsum des Mousseux ist die Zunge derartig an die prickelnde Kohlensäure gewöhnt, dass sie für die Feinheit des stillen Weines unempfänglicher geworden ist.

Rheinhessen.

Das Ernteergebnis ist bedeutender als im Rheingau; es wird auf $^2/_3$ bis einen vollen Herbst geschätzt; aber es ist ebenso ungleich verteilt. Die besten Lagen haben den geringsten Ertrag gebracht, so die Orte Nierstein, Nackenheim und Scharlach in ihren Weingebieten, ebenso ist im Gebirge, in den steilen Lagen, nicht viel Ertrag. Dagegen ist in der Ebene die Lese ergiebiger gewesen; an manchen Stellen hingen die Trauben so dicht, dass die Qualität dadurch beeinträchtigt worden ist. Ueberhaupt ist durch Blattkrankheit und Rebschädlingen stellenweise Schaden angerichtet worden. Die Trauben waren zur Zeit der Ernte sehr schön, jedoch fürchtet man im Gebirge den Einfluss der allzugrossen Trockenheit, dagegen hofft man in der reichen Rheinebene auf schöne, saftige Weine. Die Preise waren anfangs sehr billig, das Geschäft beginnt aber erst jetzt, indessen ist keine Aussicht für eine besondere Steigerung der Preise, da viel Wein geerntet ist und grössere Vorräte noch vorhanden sind.

Rheinpfalz.

Das Geschäft in pfälzischen Weinen kann im verflossenen Jahre im allgemeinen als befriedigend betrachtet werden. Was zunächst den Weisswein anlangt, so ist zu konstatieren, dass die Pfalz in der Pflege der Weine Fortschritte gemacht hat, besonders in den letzten 10 Jahren.

Die Rieslingtraube, welche durch die vollere und frühreifere Oesterreicher Traube etwas verdrängt war, wird wieder mehr kultiviert, und durch rasche Kelterung und sorgfältige Pflege erzielt man einen saftigen, blumigen Wein, der sich wachsender Beliebtheit erfreut.

Der 1903er Wein fand bis jetzt wenig Beachtung; er ist indessen ein guter Konsumwein, hat aber nicht die Feinheit des 1902er. Die diesjährige Lese fiel reichlich aus; wenn sie auch durch die Trockenheit der Sommermonate geschädigt wurde und der Regen im Herbst mehr Fäulnis erzielte als grössere Reife, so ist doch die Hoffnung auf einen recht guten Mittelwein vorhanden. Die Preise hielten sich in mittlerer Grenze, etwas höher wie 1893.

Die portugieser Traube liefert einen hellen, neutralen Rotwein, der sich in ganz Süddeutschland eingeführt hat und auch in Norddeutschland immer weitere Verbreitung findet. Die jährliche Produktion wird auf über 10 Millionen Mark geschätzt. Seitdem die Behandlung der Traube mehr auf die französische Rotweinbereitung eingerichtet worden ist, d. h. die Trauben vor ihrer Vergärung im Gärbottich entrappt werden, wodurch der früher bei der Mitvergärung der grünen Traubenstengel entstandene unreine Ton beseitigt ist, führen sich dieselben immer

mehr ein. Die Weine eignen sich besonders zu Verschnitten mit südlichen Rotweinen, die wegen ihres hohen Alkohol- und Tannin-gehaltenes nicht pure getrunken werden können.

Ueber die Einwirkung des neuen Weingesetzes wird mitgeteilt, dass dasselbe unzweifelhaft sehr günstig gewirkt hat. Die kleinen Hefe- und Tresterweine sind mehr und mehr verschwunden, die erwartete Hebung des Konsums und eine Steigerung der Preise ist aber nicht eingetreten, wenigstens nicht in dem erhofften Umfange. Geklagt wird über ein stetig wachsendes Denunziantentum, was man übrigens bei Erlass der Gesetzes vorausgesagt hatte und darüber, dass jeder Weinprozess in der Oeffentlichkeit aufgebauscht und nach immer weiteren Schutzmassregeln gerufen werde. Durch dieses Gebaren wird immer neues Misstrauen gegen den Weinhandel hervorgerufen, und das Ausland benützt dies als Vorwand, um unseren Wein-Export zu unterbinden, wie die in Amerika geplanten Erschwerungen bei der Wein-Einfuhr beweisen. Im Interesse des deutschen Weinhandels, wie des Weinbaus, liegt es zweifellos, dass derartige Kundgebungen verschwinden, dass ihnen staatlicherseits nicht noch Vorschub geleistet, sondern dass das einmal erlassene Gesetz allseitig durchgeführt und seine Wirkung abgewartet werde. Wie bedeutend die Ausfuhr der deutschen Weine nach den verschiedenen Jahren schwankt, zeigt ein Artikel der „Times", in dem berechnet wird, dass deutsche Weine nach England im Jahre 1900 80 000 000 Gallonen im Wert von 5 000 000 Pfund Sterling, dagegen im Jahre 1903 44 000 000 Gallonen im Wert von 2 750 000 Pfund Sterling ausgeführt wurden.

Bericht der hiesigen italienischen onotechnischen Station.

Italien.

In Italien sind die Zahlen der offiziellen Erntestatistik noch nicht bekannt, man ist jedoch der Ansicht, dass der Ertrag der Weinernte von 1904 über eine Durchschnittsernte hinausgeht, trotz der Schäden, welche Oïdium, Traubenkrankheit, Schnecken usw. und die anhaltende Trockenheit des Sommers verursacht haben. Nach Schätzungen beträgt die Ernte annähernd 40 Millionen Hektoliter. Die intensive Weinbergkultur hat jetzt in Italien eine derartige Verbreitung gewonnen, dass, wenn einige Provinzen aus irgendwelchen Gründen einmal weniger erzeugen, die übrigen den Ausfall leicht decken können.

Die Lombardei, Piemont, Emilia, Venetien und Ligurien haben eine normale Ernte gehabt; die Marken Toskana, Umbrien schätzen ihre Ernte als über den Durchschnitt hinausgehend. An der südlichen adriatischen Küste soll die Weinernte bedeutend grösser sein als im Jahre 1903; in den süditalienischen Mittelmeer-Provinzen dagegen erreicht die Ernte der Menge nach nur den Durchschnitt, ist aber von sehr guter Qualität. Von verschiedenen Seiten wird über den Charakter des Weines von 1904 berichtet, dass er ausgezeichnet sei, da die Beere dauernd genügend Wärme erhielt, um vollständig ausreifen zu können.

Die Geschäftslage dagegen litt unter dem Einfluss der Depression des Vorjahres und des bedeutenden Nachlassens der Nachfrage seitens Oesterreich-Ungarns, Frankreichs, Deutschlands und der Schweiz. Die Ausfuhr italienischer Weine ist im Vergleich zu der von 1903 bedeutend zurückgegangen. Es können hier nur die Ausfuhrzahlen in Hektoliter für italienische Weine in Gebinden für die ersten neun Monate der Jahre 1902—1904 wiedergegeben werden:

Tab. 35. Ausfuhr italienischer Weine in hl.

Bestimmungsland	1902	1903	1904
Oesterreich-Ungarn	318 691	412 681	62 204
Mittel- und Südamerika	179 287	215 730	228 693
Schweiz	82 269	290 385	196 868
Deutschland	53 279	63 679	41 622
Afrika	24 021	28 656	23 550
Frankreich	19 870	73 642	34 000
Nordamerika	14 205	23 023	29 123
England	10 648	12 246	13 549
Malta	7 837	13 118	6 883
Verschiedene Länder	46 683	51 613	43 540
Zusammen	756 789	1 184 773	680 032

22. Tabak und Tabakfabrikate.

Erster Bericht.

Das Jahr 1904 ist im allgemeinen für die Tabakindustrie als nicht besonders erfreulich zu bezeichnen. Die Verhältnisse haben sich gegen das Jahr 1903 kaum geändert, auf keinen Fall sind sie besser geworden. Die gesamte wirtschaftliche Lage war eine bedrängte, eine starke Konkurrenz trieb zu äusserster Anspannung aller Kräfte an, trotzdem blieb der Umsatz schleppend; erhöhte Spesen, ungebührlich lange Ziele, liessen ein befriedigendes Geschäft nicht aufkommen. Wie schon im Vorjahr stand die deutsche Tabakindustrie auch in diesem Jahr unter dem schweren Druck einer eventuell zu erwartenden Steuererhöhung, und wenn auch bis zur Stunde in dieser Frage entscheidende Schläge nicht gefallen sind, so liegt die Möglichkeit doch immerhin nahe, dass im neuen Jahre dem Gewerbe unliebsame Ueberraschungen vorbehalten sind. Zu einer Reform der Reichsfinanzen muss es kommen, diese Notwendigkeit liegt auf der Hand und die Befürchtungen, dass man wie in früheren Jahren fast stets den Versuch machen wird, eine höhere Besteuerung des Tabaks herbeizuführen, sind durchaus nicht unbegründet. Die deutsche Tabakindustrie hat eine Periode der Ruhe von ungefähr elf Jahren hinter sich, doch ist von einer absoluten Ruhe keine Rede gewesen. Ein notgedrungener Waffenstillstand war es, auf beiden Seiten standen die Gegner wohl gerüstet einander gegenüber und leicht muss man zu der Ueberzeugung kommen, dass unter dem Druck dieses beständigen Wachestehens es zu einer gedeihlichen Ent-

Allgemeines.

Steuer.

wicklung im Gewerbe nicht kommen konnte. Es war die Stille vor dem Sturm, die lähmend und deprimierend wirkt und welche jede freie Entfaltung der Geschäfte im deutschen Tabakgewerbe unmöglich machte.

Der Versuch zur Erhöhung der Tabaksteuer, so aussichtslos als er auch bezeichnet werden kann, wird nicht unterbleiben. Mehr und mehr werden Stimmen laut, welche von einer Erhöhung der Tabaksteuer und der Biersteuer als unbedingt bevorstehend sprechen. Noch steht man innerhalb des Gewerbes auf dem Standpunkt, eine gelegentliche Aeusserung des Herrn von Rheinbaben: „Der Tabak müsse mehr bringen" als gegenstandslos zu betrachten; Anfragen bei der Regierung, ob bereits ein Entwurf zu einer höheren Besteuerung vorbereitet sei, wurden verneint. Wie dem auch sein mag, man gibt sich in der Tabakindustrie der festen Hoffnung hin, dass Vorschläge in erwähntem Sinne eine scharfe und energische Ablehnung von den Vertretern des Volkes im Reichstage erfahren werden. Die Notwendigkeit, nach dieser Richtung hin beruhigt sein zu können, ist für das deutsche Tabakgewerbe um so grösser, als dasselbe mit der Abwehr weiterer Feinde einen scharfen Kampf zu bestehen hat.

Amerikanischer Tabaktrust.

Zu den äusseren Feinden des Gewerbes zählt, wie bekannt, auch der amerikanische Tabaktrust und es gab eine Zeit, da erfüllten die Bestrebungen der Organisation, auf deutschem Boden Fuss zu fassen, das gesamte Tabakgewerbe mit ernstesten Besorgnissen. Wie schon im letzten Jahre an dieser Stelle berichtet wurde, so liegen die Verhältnisse in bezug auf die Trustbestrebungen auch heute noch. Das heisst, für den Trust selbst sind die Verhältnisse wesentlich ungünstiger geworden. Die Organisation ist in Deutschland auch nicht einen Schritt vorwärts gekommen, noch beschränkt sich der Apparat, mit dem er seine Bestrebungen für sich nutzbringend auszugestalten gedachte, auf die Operationen einer einzigen Firma, deren Endzweck es ist, Käufer und Kunden unter dem deutschen Raucherpublikum durch Geschenke auf dem Wege der Coupon-Vergebung zu werben. Nach wie vor fabriziert der Trust die Zigarette ausschliesslich, auf das Gebiet der Zigarrenfabrikation hat er sich noch nicht gewagt, wenigstens in Deutschland nicht und allem Anscheine nach nicht ohne Vorbedacht. Es ist eine feststehende Tatsache, dass der Trust, dessen Bestrebungen in seinem Vaterland bedauerlicherweise auf Kosten zahlreicher Existenzen Erfolge aufzuweisen haben, auf Kuba zahlreiche Zigarrenfabriken erworben hat, welche er in eigener Regie betreibt. Dass er mit seinen Zigarren sich drüben Freunde erworben hat, kann man nicht behaupten; man sagt im Gegenteil, dass die Fabrikate, welche der Trust verfertigt, ihre frühere gerühmte Eigenart, ihre Speziälität, unter ungeschickten Händen eingebüsst haben sollen, und dass die Trustfabriken auf Kuba an einem bedenklichen Arbeitsmangel zu leiden haben. Diese

Tatsache neben anderen Gründen, deren gleichfalls gedacht werden soll, hat nicht unwesentlich dazu beigetragen, den Trust von dem Versuch, in Deutschland Zigarren zu fabrizieren, zurückzuhalten. Aus der Veröffentlichung der Bilanz der in Frage kommenden deutschen Firma ging ferner hervor, dass diese im vergangenen Jahr mit einer erheblichen Unterbilanz gearbeitet hat. Das Reklamesystem, welches die Firma verfolgte, verschlang ungeheure Summen, und es ist kaum anzunehmen, dass die Amerikaner, trotz der anerkannten Grossartigkeit in ihren Unternehmen, gewillt sein dürften, weitere Millionen der immerhin sehr zweifelhaften Erreichung ihrer Projekte zu opfern. So ist man heute zu der Ueberzeugung gekommen, dass der Trust dem deutschen Gewerbe kaum, niemals jedoch in der ursprünglich gefürchteten Form eines Monopolisierungsversuchs gefährlich werden kann. Immerhin wird man gut tun, wenn man seinen Operationen mit wachsamen Augen folgt, als Konkurrenzunternehmen wird er dem deutschen Gewerbe eine unangenehme Erscheinung bleiben.

Zigaretten-Konsum.

Von einschneidender Bedeutung für die deutsche Zigarrenindustrie ist die stets wachsende Fabrikation in der Zigarettenbranche. Dieselbe hat in Deutschland einen enormen Umfang angenommen. Dazu muss mit einem steigenden Import von Zigaretten, den nachstehende Ziffern illustrieren, gerechnet werden. Es fehlt wenig daran, dass in den letzten Jahren die Zigaretteneinfuhr sich verdoppelt hat. Die Mehreinfuhr betrug in Doppelzentnern:

1900	1901	1902	1903	1904
3216	3491	3491	4538	5784

Die Zigarettenfabrikation in Deutschland wurde im Jahre 1897 auf ca. 1100 Millionen Stück geschätzt.

Rauch- und Kautabak.

Ueber die Rauchtabakfabrikation ist gleichfalls nicht viel Gutes zu berichten, sie hielt sich in bisherigen Grenzen. Infolge der grossen Konkurrenz waren die Preise stark gedrückt, von nennenswerten geschäftlichen Resultaten konnte kaum die Rede sein. Dagegen klagt man nicht ohne Grund über ein starkes Anziehen der Preise für Stengel, diesem wichtigen Faktor für die Rauchtabakfabrikation. In der Kautabakfabrikation liegen die Verhältnisse etwas günstiger und zwar kann man hier von einer allerdings bescheidenen aber stetig fortschreitenden Besserung im Geschäft reden. Der Zweig der Branche hatte allerdings unter einem fühlbaren Mangel an geeignetem Material zu kämpfen. Der Kentucky-Tabak vom Jahre 1903 war schlecht, von sehr heller Farbe und dabei auch sehr leicht. An schweren für die Fabrikation geeigneten Tabaken fehlte es, da auch die Ernte hinsichtlich der Quantität viel zu wünschen übrig liess. Ueber die Zigarren-Industrie berichten wir weiterhin eingehend.

Acht-Uhr-Ladenschluss.

Auch der Acht-Uhr-Ladenschluss, falls er durchgesetzt werden sollte, steht nach wie vor drohend über dem deutschen Tabak-

gewerbe und auch er gehört zweifellos zu den Erscheinungen, welche nur geeignet sind, einer gedeihlichen Entwicklung des schwer geprüften Industriezweiges hinderlich in den Weg zu treten. Verfolgt man die einzelnen Etappen, für deren Erreichung die Handlungsgehilfen in stetem Kampf eingetreten sind, Sonntagsruhe, Neun-Uhr-Ladenschluss, so liegt der Gedanke nahe, dass auch die Bemühungen für den Acht-Uhr-Ladenschluss von Erfolg begleitet sein dürften. Man hat es allerdings und wohl in der richtigen Erkenntnis, welch ungeheurer Schaden und Nachteil der Tabaksindustrie aus der Einführung des Acht-Uhr-Ladenschlusses entstehen würde, bis jetzt erreicht, dass die Tabakbranche (wie auch die Lebensmittelbranche, wohl in der Ansicht, dass beide hinsichtlich ihrer Bedeutung auf einer Stufe stehen) vorerst von der Massregel ausgeschlossen sein sollte. Der Neun-Uhr-Ladenschluss verbleibt also noch der Tabakbranche; ob dauernd, das ist noch die Frage. Sollte der Acht-Uhr-Ladenschluss obligatorisch werden, und man muss sich wohl mit dem Gedanken vertraut machen, dass es der Fall sein wird, so liegt die Gefahr nahe, dass das Publikum es leicht vergessen wird, dass die Tabakbranche eine Ausnahme macht. Man wird achtlos an den Zigarrenläden vorüber gehen, und schliesslich an massgebender Stelle aus der Teilnahmslosigkeit des Publikums auf einen Mangel an Bedürfnis schliessen, der leicht dahin führen kann, auch die Schliessung der Zigarrengeschäfte einfach von Amts wegen anzuordnen. Dass damit zahllosen Existenzen das Grab gegraben wird, liegt auf der Hand, es ist und bleibt eine irrige Ansicht, wenn man der Meinung ist, dass die Zigarren, welche nach Schluss der Detailgeschäfte geraucht werden, vorher in den Geschäften gekauft worden sind. Es mag zum Teil der Fall sein, ein grosser Teil dieser Zigarren aber entstammt den Gastwirtschaften. Jede Stunde der Beschränkung der Verkaufszeit in den Zigarrengeschäften bedeutet eine Verminderung des Umsatzes. Die Verluste, die jede dieser Stunden bringt, sind nicht einzuholen. Man wird nicht ohne eine gewisse Berechtigung dagegen einwenden, dass die Fabrikanten, denen sich bei den Gastwirten ein neues und grosses Absatzgebiet eröffnet hat, unter den Folgen des Acht-Uhr-Ladenschlusses nicht zu leiden haben, der Detailhändler, der sich ausschliesslich dem Zigarren- und Tabakverkauf widmet, der sich aus den Erträgnissen seines Geschäfts die Mittel zur Lebensführung, die bedeutenden Geschäftsspesen, wie Miete, Besoldung des Personals, Beleuchtung etc. zu schaffen hat, wird unter dieser Konkurrenz kaum noch in der Lage sein, sein Auskommen zu haben, der Staat selbst verliert in ihm einen steuerkräftigen Bürger. Noch sind die unheilvollen Folgen des Neun-Uhr-Ladenschlusses in der Branche nicht überwunden, zahlreiche und steuerkräftige Existenzen sind ihm zum Opfer gefallen, das ist eine nicht abzuleugnende Tatsache. Der gesamten Tabakbranche erwächst die Verpflichtung, mit allen ihr

zu Gebote stehenden Mitteln eine Abwehr der neuen und drohenden Massregel anzustreben.

Helle Deckblätter.

Wendet man sich den internen Angelegenheiten der Branche zu, so steht immer noch im Vordergrund des Interesses die Frage der fahlen und grauen Farben. Das Uebel, dessen schon im vergangenen Jahr an dieser Stelle eingehend gedacht wurde, ist weit davon entfernt, in der Abnahme begriffen zu sein. Es ist in dieser Kalamität nicht nur nicht einmal ein Stillstand eingetreten, dieselbe hat sich im Gegenteil noch bedeutend vergrössert und verstärkt, sie hat inzwischen Dimensionen angenommen, welche geradezu als gefahrdrohend für das Gewerbe bezeichnet werden müssen. Sämtliche Zweige der Branche leiden gleichmässig unter den Folgen einer verkehrten Geschmacksrichtung des Publikums. Hell, fahl und grau, das sind die Schlagworte, welche der Konsument auf sein Panier geschrieben hat und mit welchen er Sorgen schwerster Art auf Produzenten, Händler, Fabrikanten und auch auf die Detaillisten häuft. Nach wie vor ist man in den Kreisen des konsumierenden Publikums der Ansicht, dass „hell“ „leicht“ sei, und in dieser irrigen Ansicht wird der Raucher nicht nur durch seinen Hausarzt, sondern sogar unbegreiflicherweise auch von seinem Detailhändler bestärkt. Fühlbarer denn je macht sich jetzt in den Kreisen der Detaillisten, speziell unter den Verkäufern, der Mangel fachmännisch vorgebildeter Leute bemerkbar. Mit dem Ausdruck des Bedauerns muss konstatiert werden, dass das Publikum in seinem Irrtum geradezu bestärkt wird. Der einsichtige Raucher, der mit der Tatsache zu rechnen weiss, dass er unter gut ausgereiftem, fermentiertem Tabak, nur einen kleinen Prozentsatz heller Farben zu finden hat, wird mit freundlichem aber auch energischem Protest die ihm von dem Verkäufer unfehlbar vorgesetzten hellen, blassgrünen und grauen Zigarren zurückweisen, weil es ihm bekannt ist, dass dieser ihm offerierte Tabak unreif, künstlich präpariert ist und hinsichtlich des Geschmacks, des Brands wohl alle Wünsche unbefriedigt lassen wird. Weist dieser Käufer nun in der richtigen Erkenntnis der Unzulänglichkeit der ihm präsentierten Ware diese zurück, so kann er sicher sein, dass der Verkäufer nunmehr mit überlegener Miene seinen letzten Trumpf ausspielt, indem er dem Kunden ein Kistchen mit ganz hellen Zigarren zur Ansicht öffnet. Dem nun ausdrücklich geäusserten Verlangen nach einem reifen, wenn auch dunklen Tabak begegnet der Verkäufer mit der Bemerkung, dass solche Zigarren nicht leicht, sondern schwer seien. So gehts dem kundigen, der unkundige jedoch, und zu diesem gehört aus naheliegenden Gründen das Gros der Zigarrenraucher, glaubt den Empfehlungen seines Zigarrenhändlers unbedingt folgen zu müssen, da dieser doch Fachmann sein muss und erwirbt in gutem Glauben, eine leichte Zigarre zu erhalten, blasse, hellgrüne oder graue Zigarren, die für das Auge des kundigen Konsumenten den Stempel der

Minderwertigkeit an der Stirne tragen; er bezahlt dafür noch hohe Preise, denn das fast ausschliessliche Verlangen des Publikums nach hellen Farben zwingt den Rohtabakhändler und die Fabrikanten, enorm hohe Preise für solche Ware anzulegen. Es ist natürlich ganz undenkbar, das Quantum Tabak mit hellen Farben zu produzieren, welches nötig ist, den Bedarf davon zu decken und es ist bereits an dieser Stelle im vergangenen Jahre angeführt worden, zu welchen Mitteln die Pflanzer greifen müssen, dem irregeleiteten Verlangen der Konsumenten Genüge zu tun. Es werden alle möglichen Manipulationen an der Pflanze selbst vorgenommen, um eine völlige Reife und damit die dunkelbraune Farbe zu vermeiden, der Tabak wird kaum oder in ungenügender Weise dem Prozess der Fermentation unterworfen, und schliesslich greift der Fabrikant zum letzten Mittel, er rollt die Deckblätter verkehrt, um künstlich helle Farben zu erzielen, um damit seinen Raucher zu befriedigen. Während mit diesem unreifen und unbekömmlichen Tabak ein wahrer Kultus getrieben wird, während unerhört hohe Preise dafür angelegt werden müssen, lagern bei den Rohtabakhändlern unzählige Ballen mit gut reifem, fermentiertem und daher in der Farbe dunkelbraunem Tabak, für welchen es keine Verwendung mehr gibt. Diese tadellose und ausgezeichnete Ware muss sogar zu Schneidezwecken verwendet werden, weil der Händler, wie auch der Fabrikant keineswegs in der Lage ist, grosse Werte, welche in solchem Tabak stecken, einfach auf Lager zu behalten. Es ist geradezu unbegreiflich, dass sich der Raucher nicht selbst sagen muss, der geringe Prozentsatz an Tabak, der in dem Deckblatt im Verhältnis zu Umblatt und Einlage steckt, kann unmöglich die grössere Leichtigkeit oder Schwere einer Zigarre ausmachen. Schwerer allerdings mag es schon für den Laien sein, sich an den Gedanken zu gewöhnen, dass ein ganz heller Tabak voller und kräftiger sein kann als ein dunkelbrauner. Eine langjährige, wenn auch irrige Tradition steht der Erkenntnis dieser Tatsache hindernd im Wege.

Es liegt auf der Hand und angesichts der Dringlichkeit der Angelegenheit hat sich die unabweisbare Notwendigkeit herausgestellt, in der Zigarrenindustrie auf Mittel und Wege zu sinnen, das Publikum von seiner verkehrten Geschmacksrichtung auf den richtigen Weg zurückzuführen. Es hat an Vorschlägen, diesen Endzweck zu erreichen, nicht gefehlt, bis zur Stunde ist es noch nicht gelungen, ein geeignetes Mittel zu finden. Der richtige Weg wäre Aufklärung des Publikums. Die Fachpresse hat sich eingehend mit der Frage beschäftigt und damit auch wohl viel zur Aufklärung des Verkäuferpersonals und der Detaillisten beigetragen. Ein weiteres zu tun, ist der Fachpresse nicht möglich; denn sie dringt in die Reihen des grossen Publikums nicht ein. An ihre Stelle muss die Tagespresse treten und es ist die Sache der Interessenten, der Branche eine Agitation aufklärenden

Charakters durch die Tagespresse in die Wege zu leiten. Der Raucher muss lesen, dass fahle und graue Farben nicht die natürlichen Farben des reifen, fermentierten Tabaks sind, dass ein dunkelbrauner Tabak leicht und mild und vor allen Dingen der Gesundheit zuträglicher ist, wie die unreifen blassen, fahlen, gelben und grauen Tabake. Es muss dem Raucher klar gemacht werden, dass nicht das Deckblatt allein den Charakter der Zigarre entscheidet, dass unter der harmlosen hellen Decke ein enorm schweres Einlagematerial sich befinden kann, auf welches das Deckblatt mildernd einzuwirken absolut unfähig ist.

Es wird nicht ohne Interesse sein, darauf hinzuweisen, wie die Modetorheit der fahlen und grauen Farben entstanden ist. Zigarrenfabrikanten befanden sich um die Zeit der 1890er Jahre in arger Verlegenheit. Mehrere regenarme Ernten auf Sumatra brachten nur sehr schwere, nicht ausgereifte Deckblatttabake, es war fast unmöglich, Zigarren mit heller, leichter Decke herzustellen. Leichte, feine Tabake waren nicht vorhanden, der Markt war gefüllt mit schweren, kräftigen Gewächsen, und die Restbestände an leichter, heller Ware waren aus dem Markt geschwunden. Ein findiger Fabrikant kam damals auf den Gedanken, das seither seiner graufahlen Farbe wegen missachtete Sandblatt, welches leichter war wie die anderen in Frage kommenden Tabake, zu Deckzwecken zu verwenden. Zu dem stellte sich der Preis für das Sandblatt so niedrig, dass es kaum die Produktionskosten aufbrachte und schon aus diesem Grunde bei der Ernte vielfach gar nicht beachtet wurde. Der Fabrikant hatte bei seinem Versuch Glück, ein weiterer Versuch, der mit der Einführung von hellfahlem Mexiko-Tabak gemacht wurde, schlug gleichfalls erfolgreich aus, die mit fahlen Decken hergestellten Zigarren fanden immer mehr und mehr Aufnahme beim Publikum. Schon im Jahre 1902 hatten die Pflanzer die Idee, Sandblatt zu verwenden, aufgegriffen. Der Jahrgang hätte ein ausserordentlich gutes Deckblatt geliefert, und zwar in grossen Quantitäten, wenn nicht die Pflanzer ihr Sinnen und Trachten darauf gerichtet hätten, das im Preise immer mehr und mehr steigende Sandblatt zu pflegen, selbst auf Kosten ihrer gesamten Produktion. Hätte man den Tabaken im Jahre 1902, während des Wachstums und auch während der Fermentation, eine natürliche Behandlung zu teil werden lassen, so wäre zweifellos in der Modesache der fahlen Farben ein Rückschlag zum Besten der gesamten Branche zu verzeichnen gewesen. Die Frage, ob das Sandblatt immer als Deckmaterial für leichte und wohlschmeckende Zigarren zu verwenden ist, muss unbedingt in verneinendem Sinne beantwortet werden. Das rationell entstandene nicht künstlich erzeugte Sandblatt ist bei schlechten Ernten, d. h. bei solchen mit grossem Regenmangel, leicht und auch wohlschmeckend, bei guten regenreichen Ernten dagegen ist dasselbe sehr wenig blattig, es ist dürr, holzig und

besitzt keineswegs empfehlenswerte Eigenschaften. Das Jahr 1902 war, wie bereits gesagt, ein gutes Tabakjahr, die Mode war indessen eingerissen, Sandblatt müsste unter allen Umständen verwendet werden, schon der Farbe wegen, und die Fabrikanten mögen nicht wenig in Verlegenheit gewesen sein, eine Einlage mit Umblatt zusammenzustellen, welche den scharfen Geschmack der Decke nach Möglichkeit mildern sollte. Sandblatt auf schlechtem Boden ohne besondere Sorgfalt gezogen, ist ein ganz minderwertiges Produkt.

abak-Einfuhr.

Die Gesamteinfuhr von Tabak in den ersten drei Quartalen des Jahres 1904 stellte sich abzüglich der Ausfuhr auf 472 269 Doppelzentner und hat damit eine Steigerung gegenüber dem Vorjahr erfahren, wie sie kein früheres Jahr seit 1900 im Vergleich zum unmittelbar vorhergegangenen Jahr aufzuweisen hat. Im Jahre 1902 zeigte sich sogar eine Abnahme dem Vorjahr gegenüber, die Zunahme im Jahre 1902 auf 1903 betrug nur 9400 Doppelzentner, dagegen die Zunahme in diesem Jahr über 23 000 Doppelzentner. Ganz besonders günstig war die Zufuhr im zweiten Quartal 1904.

Berliner Rohtabakhandel.

Der Berliner Rohtabakhandel weist im allgemeinen einen ziemlich gleichmässigen Gang auf, er wird von dem Wechsel der Jahreszeiten nur wenig berührt, ein Saisongeschäft gibt es fast gar nicht. und besonders der Handel nach der Provinz ist regulär. Die letzte Ernte in deutschen Tabaken ist recht schlecht ausgefallen, auch sie hatte enorm unter der grossen Trockenheit des Sommers zu leiden. Die Zigarrenfabrikation hatte auch im Jahre 1904 nur unwesentlich bessere Resultate zu verzeichnen, als im vergangenen Jahr. Stets treten dieselben Faktoren in die Erscheinung. Teuere Preise für das Material, hohe Fabrikationsspesen, lange Ziele und eine grosse Konkurrenz. Der deutsche Tabakbau ist nach jetzt vorliegenden amtlichen Ermittelungen im Jahre 1903 etwas zurückgegangen. Es wurden 16 552 Hektar mit Tabak bebaut gegen 17 325 Hektar im Vorjahr. Der Ernteertrag stellte sich auf 330 750 Doppelzentner gegen 376 975 Doppelzentner. Der erzielte Mittelpreis pro Doppelzentner hat einschliesslich Steuer 82,55 Mk. betragen gegen 82,58 Mk. im Vorjahr. Nach Abzug der Steuer ergibt sich ein Geldertrag aus der deutschen Tabakernte für 1903 von 15 397 000 Mk. oder von durchschnittlich 930 Mk. pro Hektar. Eingeführt wurden im Jahre 1903 624 932 Doppelzentner ausländischer Rohtabak im Werte von 91 Millionen Mark. Dieser Einfuhr steht, wenn man die deutsche Ernte des Jahres 1903 auf fabrikationsreifen Tabak umrechnet, eine Inlandserzeugung von 264 000 Doppelzentner gegenüber. Ein Vergleich zwischen Einfuhr und Ausfuhr während der letzten zwanzig Jahre zeigt, dass der Anteil des fremden Tabaks in der Tabakindustrie und im Tabakverbrauch Deutschlands fortgesetzt zunimmt. Im Jahre 1883 waren Einfuhr und Inlands-

Deutsche Tabakernte.

produktion fast gleich, die erstere betrug 316 745 Doppelzentner, die letztere 312 129 Doppelzentner. Im Jahre 1893 wurden eingeführt 500 647 Doppelzentner, im Inland produziert 256 653 Doppelzentner. Der Anteil des ausländischen Tabaks war also bereits auf 66 % gestiegen. Im Jahre 1903 waren es sogar 70 %. Wie sich aus den Erträgen der Tabaksteuer ergibt, bleibt sich die Menge des in der deutschen Tabakindustrie verarbeiteten inländischen Tabaks seit einer Reihe von Jahren so ziemlich gleich. Dagegen nimmt die Verarbeitung von ausländischem Tabak ungefähr im gleichen Masse wie die Bevölkerung zu.

Nach Angabe des Statistischen Amts wurden in Deutschland im Jahre 1904 15 906 Hektar angebaut. Die Zusammenstellung der einzelnen Direktivbezirke ergibt folgende Aufstellung:

Tab. 36. Tabakanbau im deutschen Zollgebiet im Jahre 1904.

Direktiv-Bezirke	Zahl der Tabak-Pflanzer	Zahl der mit Tabak bepflanzten Grundstücke			Flächeninhalt der mit Tabak bepflanzten Grundstücke			
		von weniger als 4 a Flächeninhalt	von 4 a und mehr Flächeninhalt	zusammen	1904 ha	1903 ha	1904 mehr ha	1904 weniger ha
Ostpreussen	30 210	30 753	441	31 194	108.7	96.1	12.6	—
Westpreussen	1 212	777	1 367	2 144	531.9	492.8	39.1	—
Brandenburg	4 495	3 372	7 661	11 033	2 185.2	2 198.4	—	13.2
Pommern	2 628	1 508	4 299	5 807	1 097.0	1 135.1	—	38.1
Posen	564	473	166	639	39.8	42.0	—	2.2
Schlesien	2 857	2 695	510	3 205	85.1	71.1	14.0	—
Sachsen	601	312	522	834	71.2	90.4	—	19.2
Schleswig-Holstein	7	7	—	7	0	0	—	—
Hannover	2 892	1 256	2 736	3 992	265.2	253.4	11.8	—
Westfalen	9	7	6	13	0,6	0.4	0.2	—
Hessen-Nassau	921	354	740	1 094	68.8	84.2	—	15.4
Rheinland	1 796	818	1 579	2 397	206.3	209,8	—	3.5
Zus. preuss. Direktiv-Bezirke	48 183	42 332	20 027	62 359	4 679.8	4 673.7	77.7	91.6
							13.9	
Bayern	9 534	1 099	16 635	17 734	2 524.8	2 693.2	—	168.4
Sachsen	5	1	4	5	0.2	0.2	—	—
Württemberg	3 613	2 338	2 779	5 117	279.7	291.9	—	12.2
Baden	33 506	3 551	51 880	55 431	6 353.1	6 722.9	—	369.8
Hessen	1 411	42	2 961	3 003	456.1	464.7	—	8.6
Mecklenburg	154	115	286	401	104.2	117.6	—	13.4
Thüringen	667	218	616	834	89 6	92.6	—	3.0
Braunschweig	161	68	144	212	15.3	28.7	—	13.4
Anhalt	368	83	500	583	68.4	67.8	0.6	—
Elsass-Lothringen	9 203	5 366	9 084	14 450	1 354.9	1 398.5	—	43.6
Luxemburg	7	8	—	8	0	0	—	—
Deutsches Zollgebiet	106 812	55 221	104 916	160 137	15 906.1	16 551 8	78.3	724.0
							645.7	

Wie bereits gesagt, ist über die deutsche Tabakernte des Jahres nicht viel Günstiges zu berichten. Dieselbe wird nur wenig brauchbares Material zu voraussichtlich sehr festen Preisen liefern. Besser als in den norddeutschen Tabakpflanzerbezirken liegen die

Verhältnisse in Süddeutschland. Zwar herrschten auch dort im ganzen genommen dieselben Witterungsverhältnisse wie in Norddeutschland, häufigere Regenfälle jedoch zeitigten ein relativ besseres Gewächs. Es wird voraussichtlich nur meist schwere Tabake geben. Durchweg günstiger lauten die Berichte aus dem Auslande. Vom holländischen Tabaksmarkt wird geschrieben, dass die Festigkeit der Tendenz am Amsterdamer Tabakmarkt zum Teil dem Umstand zugeschrieben war, dass die Ernte pro 1904 hinter der jetzt verkauften Ernte pro 1903 zurückbleiben wird; die holländischen Tabakgesellschaften haben im abgelaufenen Geschäftsjahr durchweg sehr gut gearbeitet. Aus Havana wird berichtet, dass die Tabakernte durch übermässige Regenfälle sehr ausgewaschen wurde und in quantitativer Beziehung ziemlich erheblich gegen den letzten Jahrgang abfiel; das Anpflanzen unter Bedachung, mit der sogenannten „Cheese cloth" (Leinwand) hat infolge der erzielten guten Resultate von einer grösseren Anzahl von Tabakpflanzern Nachahmung gefunden. (Das soll allerdings früheren Berichten nach nicht durchweg der Fall sein, man sprach sogar von einem ausgesprochenen Misserfolg.) Ein Hauptvorzug dieses Systems besteht allerdings darin, dass der Tabak vor Insektenplage befreit bleibt und sich ein grosses Quantum hellfarbiger Tabake für Deckzwecke erzielen lässt. Es bestehen jedoch, wie bereits erwähnt, auch gegenteilige Ansichten, die darin gipfeln, dass ein solcher Tabak die Merkmale einer Treibhauskultur aufweist; der Tabak soll gegen den in freier Luft und in der Sonne gezogenen hinsichtlich des Aromas bedeutend zurückstehen. Immerhin soll das erzielte Rendiment sich auf 60 % Deckblatt und 40 % Einlagematerial belaufen. Die Anpflanzungskosten stellten sich pro Hektar auf durchschnittlich 736 Dollar (für Leinwand, Holzmaterial und Arbeitslöhne). Dieser Kostenaufwand wird allerdings durch den reichlichen Ertrag an schönem brauchbaren Deckmaterial wieder eingebracht, es sind jedoch nicht alle Pflanzer in der Lage, die ziemlich hohen Kosten des Verfahrens aufzubringen. Es soll Tatsache sein, dass die unter Dach gezogenen Tabake in der seidenartigen Beschaffenheit der Blätter und in Betreff der vorwiegend hellen Farbenschattierungen derselben in keiner Weise den seitens der Fabrikanten so allgemein und mit Recht so hoch geschätzten Sumatra-Gewächsen nachstehen. Der Tabak hat in Deutschland, soweit bekannt, noch keine Verwendung gefunden; für Deutschland bleibt der Tabak der Zukunft der Sumatra-Tabak. Im allgemeinen entspricht der Havanna-Tabak letzter Ernte nur wenig den modernen Modeansprüchen. Derselbe soll vorwiegend dunkel ausfallen; die ausgesprochen hellen Farben finden in den Vereinigten Staaten, soweit sie nicht in der einheimischen Fabrikation verwendet werden, ein ausgiebiges Absatzgebiet. Das Gesamt-Ernteergebnis darf so ziemlich als das kleinste bezeichnet werden, das seit vielen Jahren

Tabakernte im Ausland.

vorgekommen ist, hervorgerufen durch ungünstige Witterungsverhältnisse. Auf Deutschland fielen von der Tabak-Ausfuhr Kubas 49 100 Zentner im Werte von 761 000 Dollar; Zigarren wurden nach Deutschland mit 28 670 000 Stück im Werte von 1 750 000 Dollar ausgeführt.

Die Nachrichten, welche aus Amerika einlaufen, sind ungemein günstig. Die Ernte ist in allen Teilen des Landes sehr gross, und den Tabaken rühmt man eine ganz ausserordentlich gute Qualität nach. Der Reifeprozess verläuft in bester Weise, Stangenfäule und Schuppenbrand sind so gut wie unbekannte Dinge, und der deutsche Markt hat alle Ursache, auf eine qualitativ wie quantitativ vollkommene Versorgung zu rechnen. Trotzdem infolge der sehr schlechten Erfahrungen des vergangenen Jahres, das den Produzenten kaum die Anlagekosten brachte, der Anbau in einzelnen Distrikten nicht unwesentlich eingeschränkt worden war, ist dort der Ertrag pro Acre wesentlich höher, es hat Mühe gekostet, den Tabak zum Zweck der Fermentation in die Schuppen einzulagern, da sich dieselben hinsichtlich ihrer Anzahl und ihrer Räumlichkeiten als zu gering und zu klein erwiesen. Die amerikanischen Pflanzer, welche bereits fast allen Mut verloren hatten, und befürchten mussten, die schlechten Erfahrungen der Vorjahre wieder durchzumachen, befinden sich angesichts der glänzenden Resultate in gehobener Stimmung. Die Preise sind gegenüber den früheren Jahren in die Höhe gegangen; trotzdem bemerkt man kaum Symptome einer ungesunden Spekulation. Es bedarf wohl kaum der Erwähnung, dass diese unerwartet günstigen Verhältnisse auf dem amerikanischen Tabakmarkt ihren Einfluss auch auf den deutschen Markt bemerkbar machen werden, und die deutsche Fabrikation wird durch voraussichtlich gute Versorgung mit Material einer Hauptsorge enthoben sein.

Zweiter Bericht.

Dem Geschäftsjahr 1904 sind gegen das vorangegangene einige Vorzüge nachzurühmen, indem es lebhafter war und etwas grössere Umsätze in mittleren und besseren Fabrikaten gebracht hat. Um so grössere Schwierigkeiten hat die Zigarren-Industrie jedoch bei Beschaffung des Rohmaterials, insbesondere der Decktabake überwinden müssen, weil das fast ausschliessliche Begehren von hellen, matten Farben derartig hohe Preise für Decktabake zeitigte, dass der Fabrikationsnutzen erhebliche Einbusse erlitt. Angesichts dieser Umstände sind in den interessierten Kreisen Versuche gemacht worden, die Raucher von der Vorliebe für helle, graue Decken, — welche der Produzent zwecks Erzielung dieser Farbentöne häufig nicht mehr ausfermentieren lässt — abzubringen, und sie wieder an die natürlichen, tabakbraunen Farben zu gewöhnen; aber wer da weiss, wie Moden ihre Zeit brauchen,

Beschaffung des Rohmaterials.

bis sie anderen Gewohnheiten Platz machen, der wird an eine Umkehr des Publikums zum Konsum brauner ausgereifter Farben vorläufig nicht glauben, sondern nach wie vor mit der Wahrscheinlichkeit rechnen, dass die drückend hohen Decktabakpreise bestehen bleiben. In erheblich besserer Lage befindet sich die Zigarettenfabrikation. Allerdings ist die Konkurrenz unter derselben ungemein gross, aber da der Konsum des Artikels in ungleich stärkerem Masse zugenommen hat als der der Zigarre, und die Sorgen der Zigarrenfabrikanten um das Deck- und Rohmaterial für die Zigarettenfabrikation gar nicht oder nur in geringerem Grade bestehen, so kann der Zigarettenfabrikant als der Glücklichere der beiden Nebenbuhler angesehen werden.

Zigarettenkonsum.

Ein Teil der kleineren Detailgeschäfte der Branche dürfte grössere Umsätze in Zigaretten als in Zigarren erzielen. Das spricht am besten für den grossen Umschwung, der sich zugunsten des Zigarettenkonsums vollzogen hat.

Grösserer Konsum in feinen deutschen Zigarren.

Gegenüber dieser die alte Stellung der Zigarre gefährdenden Konkurrenz ist in der Zigarren-Industrie das Bemühen erkennbar, durch vorzügliche Qualitäten, Anpassung an die Geschmacksrichtung, Herstellung schöner Formate und Packungen das Höchste zu leisten. Die Anerkennung kommt durch grösseren Verbrauch der höheren Preislagen für deutsche Zigarren zum Ausdruck und in dem Zurückweichen der billigeren Havanna-Importzigarre vor dem sorgfältiger hergestellten deutschen Fabrikat, das, bei feinster Qualitätsabstimmung, der bezeichneten Gattung von Havanna-Importen auch durch gleichmässigeren Ausfall überlegen ist.

Export.

So berechtigten Ansehens das deutsche Fabrikat sich übrigens im Auslande erfreut, so sind wir dennoch genötigt, eher einen Rückschritt als einen Fortschritt des deutschen Exports zu konstatieren. In der Ausfuhr ganz billiger Fabrikate z. B. nach Südafrika, Aegypten, Ostindien, China etc. dominiert die fast von jedem Zoll auf das Rohmaterial befreite holländische Industrie, dahingegen brauchte das deutsche Produkt in mittleren und besseren Qualitäten, wo ihm heute der Erfolg manchmal versagt bleibt, die Konkurrenz nicht zu fürchten, wenn die Regierung bei Bewilligung der Ausfuhrvergütungen liberaler verführe. Die Exportprämie beträgt für Zigarren, die aus ausländischen Tabaken in Deutschland hergestellt sind, 94 Mk. pro 100 kg, aber sie kommt bei der Ausfuhr nur dem Fabrikanten zu gute, der seine Waren unter Aufsicht eines Steuerbeamten anfertigen lässt, welcher seinerseits darüber zu wachen hat, dass in dem, unter Verschluss der Steuerbehörde stehenden abgesonderten Arbeitsraum, nur ausländische Tabake zur Herstellung der Exportware zur Verarbeitung gelangen. Kann der Fabrikant wegen mangelnder ständiger Export-Aufträge und fehlender, von seinem sonstigen Betriebe streng geschiedener Arbeitsräume die Vorschriften der Steuerbehörde

nicht erfüllen, die nebenbei gesagt, dem Fabrikanten die Kosten des Gehalts für den beaufsichtigenden Beamten auferlegt, so gewährt die Steuerbehörde auf Exportwaren eine Rückvergütung von nur 50 Mk. statt 94 Mk. pro kg. Bei der meist sehr scharfen Preiskonkurrenz im Auslande verringern sich natürlich dadurch die Chancen auf Erfolg für den deutschen Exporteur. Es müsste in dieser Beziehung Abhilfe geschaffen werden. Wie der Steuerzahler sein Einkommen auf Ehre und Gewissen deklariert, so sollte die ehrenwörtliche Erklärung des Zigarrenfabrikanten unter Vorlegung seiner Fabrikationsbücher genügen, dass er auf seine, aus ausländischem Tabak hergestellte Exportware den ganzen Ausfuhrzoll von 94 Mk. erhält.

Als grossen Uebelstand empfindet die Industrie, dass die hohen ausländischen Zölle auf Zigarren, namentlich in Russland, fortbestehen. Der reguläre Verkehr ist minimal, und er könnte doch bei der Aufnahmefähigkeit Russlands und der Vorliebe der Russen für deutsche Zigarren im höchsten Grade nutzbringend sein. Der russische Zoll beträgt pro 1 kg Zigarren ca. 38 Mk., d. h. für 1000 Stück Zigarren im Gewicht von ca. 6 kg ca. 228 Mk., während die in Deutschland stark konsumierte russische Zigarette pro 1000 Stück einen deutschen Zoll von etwa $3^1/_2$—$4^1/_2$ Mk. trägt.

Decktabak.

Die bei der Zigarrenfabrikation in Betracht kommenden Decktabake, wie Sumatra, Borneo, Mexiko und Vorstenlanden sind in brauchbarer Ware, aber, wie zu Anfang gesagt, zu sehr hohen Preisen in Verkehr gekommen, leider ist zu fürchten, dass wir die hohen Preise behalten werden. Brasil-Tabake wurden nur zu Anfang der Campagne in leichten, guten Qualitäten an den Markt gebracht; die späteren Zufuhren bestanden meist aus schwerer, ungeeigneter Ware. Das deutsche Produkt des Jahres 1904 ist infolge grosser Trockenheit ungenügend ausgefallen.

Havanna-Decktabake sind, wie überhaupt in letzten Jahren, nur spärlich nach Deutschland gekommen. Auch die Auswahl in guten Einlagen stiess auf erhebliche Schwierigkeiten. Durch Anknüpfung persönlicher Beziehungen mit den Produzenten in den Havana-Tabak-Distrikten ist uns die Akquisition guten Materials des letzten Jahrganges gelungen, das uns bei feinen Fabrikaten gute Dienste leisten wird.

Unsere Firma unterhält in Berlin und seinen Vororten 76 eigene Geschäfte, zu denen im Jahr 1904 je eine Niederlassung in Barmen und Danzig hinzugetreten sind. Die Gesamtzahl der in den Betrieben unserer Firma beschäftigten Personen ist 3126 Köpfe.

C. Kolonialwaren.

23. Kaffee.

Termingeschäft.

1. Die Termin-Notierungen waren in Hamburg am 1. Januar 1904:

p. Januar	p. März	p. Mai	p. Juli	p. September
36 Pf.	$36^3/_4$ Pf.	$37^1/_4$ Pf.	$37^3/_4$ Pf.	$38^1/_4$ Pf.

Der Anfang des Jahres 1904 stand noch völlig unter dem Eindruck der gewaltigen Hausse-Bewegung des vergangenen Jahres, welche wiederum auf die grosse Entwertung des Artikels gefolgt war, und welche die Notiz für good average Santos am 19. 6. 1903 auf 24 Pfennige pro Pfund herabgedrückt hatte. Es war diese Herabminderung die Folge grösster Brasil-Ernten. Anfänglich schlugen die Preise steigende Richtung ein, weil die Zufuhren von Santos in den ersten 20 Tagen nur 154 000 Sack (gegen 338 000 Sack derselben Zeit im Jahre 1903) waren und sich mehr und mehr die Ueberzeugung einwurzelte, dass die ungeheuer grossen Brasil-Ernten der vorhergehenden Jahre nicht wiederkommen würden. Die Lage des Artikels wurde an sich als gesund betrachtet; bedauerlich blieb nur, dass die Hausse-Treiberei in New-York zumeist eine Outsider-Spekulation war und sich zuletzt fast auf eine Person konzentrierte, was eine grosse Gefahr für den Handel bedeutet, die denn auch am 4. Februar mit elementarer Gewalt einsetzte, nachdem zuvor Mai bis $41^3/_4$ und September bis 43 Pfg. getrieben war. New-York wich in 2 Tagen 115 Punkte zurück, wobei die Umsätze in 3 Tagen die enorme Ziffer von 1 655 000 Sack erreichten. Es notierte infolgedessen im Februar, den laufenden Monat per Pfund:

	Havre	Hamburg		Havre	Hamburg
1. Febr.	48 $^3/_4$ Cts.	40 $^1/_2$ Pf.	4. Febr.	44 $^3/_4$ Cts.	37 $^1/_4$ Pf.
2. „	49 $^3/_4$ „	41 „	5. „	43 „	35 $^3/_4$ „
3. „	46 $^1/_4$ „	38 $^3/_4$ „			

Es fanden also in einer Woche Rückgänge von 10—12 % statt. Doch nicht genug damit, der Ausbruch des russisch-japanischen Krieges verschärfte die Situation, so dass vorübergehend, Mai auf $34^1/_4$ und September auf $35^1/_4$ geworfen wurde, während in New-York der Fall sogar 2 cts. gleich ca. 11 ctms. betrug.

Der legitime Fachhandel hielt sich diesem Treiben absolut fern; aber es entstanden ihm, infolge der Entwertung seiner Läger, grosse Verluste und vor allem der Blick in die Situation war ihm oft sehr getrübt. Die Preise schwankten zwar in den Monaten März bis Mai vielfach hin und her, je nachdem die Santos-Zufuhren oder die Ernte-Berichte solche beeinflussten, aber im ganzen brach sich doch die Ueberzeugung Bahn, dass der Artikel an sich gesund läge.

Man schätzte im Februar 1904 die laufende Brasil-Ernte 1903/1904 auf 10 750 000 Ballen; das positive Ergebnis der Ernte

1903/1904 war am 1. 7. 1904: Rio 4 020 000 Ballen, Santos 6 390 000 Ballen, zusammen 10 410 000 Ballen.

Die neue Ernte 1904/1905 schätzte man auf: Rio 2 750 000 Ballen, Santos 7 625 000 Ballen, zusammen 10 375 000 Ballen.

Die Ernte 1905/1906 sollte durch Frost gelitten haben und wird jetzt Ende des Jahres auf Sack: 4 Millionen für Rio und 7 Millionen für Santos geschätzt, während 1902/1903 12 324 000 Ballen und 1901/1902 15 496 000 Ballen ergeben hatten.

Die sichtbaren Weltvorräte waren am 1. Juli:

		Preise in Havre			Preise in Havre
1900	343 550 t	49 Cts. p. Pfd.	1903	707 700 t	$30\,^1/_4$ Cts. p. Pfd.
1901	406 870 t	36 „ „ „	1904	734 450 t	41 „ „ „
1902	673 150 t	$33\,^1/_4$ „ „ „			

Die Preise waren also bei grössten, sichtbaren Weltvorräten beträchtlich höher als in den vorhergehenden Jahren. Dieses Bewusstsein und die grössere Zufuhr nicht brasilianischen Kaffees, sogenannten „milden Kaffees“, in Höhe von ca. 771 000 Sack vom Juli bis Februar, sowie der Zweifel hinsichtlich der Verlässlichkeit der Brasilianischen Ernteschätzungen waren die Ursache, dass sich einmal der Fachhandel nicht genügend zu den gewichenen Preisen versorgte, und dass namentlich der Detailhandel erst von August/September 1904 an eine Ergänzung der sehr geschwächten Lagerbestände herantrat.

Am 1. Juli 1904 notierte Hamburg folgende Termin-Preise (per Pfund):

März	Mai	Juli	September	Dezember
$35^1/_2$	36	$33^1/_2$	34	$34^3/_4$

Ende September zahlte man schon:

März	Mai	September	Dezember
38 Pf.	$38^1/_2$ Pf.	37 Pf.	$37^1/_2$ Pf.

Anfang Dezember setzte eine kräftige Bewegung nach oben ein; das Jahr schloss mit folgenden Termin-Kursen (per Pfund) in Hamburg:

März	Mai	Juli	September	Januar 1905
$40^1/_2$ Pf.	41 Pf.	$41^1/_2$ Pf.	$42^1/_4$ Pf.	$40^1/_4$ Pf.

Eine starke Koalition amerikanischer Fachleute und Outsider in New-York im Bunde mit Brasilien ist sichtlich und ernstlich bestrebt, auch ferner den ganzen Kaffee-Markt zu beherrschen, und während die sichtbaren Weltvorräte, wenn sie auch seit einiger Zeit eine gewisse Verringerung monatlich aufweisen, immer noch im Vergleich mit früheren Jahren enorm hoch sind, so glaubt man doch in eingeweihten Kreisen Europas an einen Fortbestand, sogar an eine weitere Erhöhung der Preise. Gestützt ist diese Ansicht hauptsächlich auf die geschilderten Ernteaussichten für das laufende und nächste Jahr, sowie auch auf den jährlich zunehmenden Konsum von Kaffee und darauf, dass die Spekulation Amerikas dieses Mal nicht nur in einer Hand liegt, dass der dortige Fachhandel lebhaft mitinteressiert ist und sich einen Stock in Brasil-

Kaffee von ca. 218 000 Tonnen gegen 151 000 Tonnen in 1903 hingelegt hat.

Die gegenwärtige Höhe der good average Santos-Preise wird den Verkauf erheblich einschränken und die sogenannten milden Kaffees, namentlich Zentralamerikanische Kaffees, welche zur Zeit noch recht billig sind, bieten scharfe Konkurrenz, so dass Santos-Kaffee kaum noch viel steigen können, es sei denn, dass die milden Kaffees auch eine erhebliche Preissteigerung erfahren würden.

Effektivgeschäft.

2. Das Jahr 1904 ist für den Gros- und Detail-Handel mit Kaffee im ganzen ein leidliches gewesen. Als gut kann es nicht bezeichnet werden; denn im ersten Halbjahr waren, wie erwähnt, grosse Rückgänge und Schwankungen, die verlustbringend und lähmend auf das Geschäft wirkten, und im zweiten Halbjahr war das Geschäft im ganzen zwar lebhaft und teilweise gewinnbringend, aber der Effektiv-Handel war eben der Aufwärtsbewegung nur zögernd gefolgt und das Engros-Geschäft, welches in den Monaten September/Oktober sehr lebhaft gewesen war, erlahmte bald wieder, da der Detailhandel nun wieder fast völlig für einige Monate versorgt war. Dieser letztere wollte überhaupt an die Festigkeit, resp. an ein weiteres Steigen der Preise absolut nicht glauben, einmal weil er durch Nachrichten aus Brasilien zu oft getäuscht war und dann, weil er die Bewegung aus den vorher geschilderten Gründen wieder für eine einseitige Spekulation hielt und endlich, weil die gegen voriges Jahr um 7 bis 10 Pfg. pro Pfund erhöhten Preise, absolut nicht zu diesen Verkaufspreisen passten. Der bisher zu 80 Pfg. verkaufte Kaffee konnte nicht mehr oder doch nur unter Opfern abgegeben werden, und der 1 Mk.-Kaffee brachte auch lange nicht den gewohnten Nutzen.

Was die Qualität der zu verarbeitenden Kaffees anbetrifft, so waren die Santos-Kaffees im allgemeinen von befriedigender Qualität. Im letzten Jahr war zu den erhöhten Preisen eine kolossale Nachfrage, sowohl von seiten der Grossröster wie der Detaillisten nach dem vorher erwähnten 1 Mark-Kaffee; es fehlte dazu sehr an passendem Angebot, dem die weichen Santos-Kaffees, welche guten Geschmack ergeben, fehlten oder sie waren mit unreifen Bohnen behaftet, die einen unegalen Brand ergeben und die gleichröstenden Kaffees waren rio-artig, ein Geschmack, der hier und in der Provinz verpönt ist. Die gewaschenen Campinas sind in Berlin beliebt, sie weisen gute Bohnen mit hübschem Schnitt im Brand auf; die gewaschenen Kaffees der Dumont-Plantage fielen dagegen in diesem Jahr auffallend kleinbohnig aus, wodurch das Gewicht gestört wurde. Für bessere Melangen blieben feine Guatemalas, Caracas und vor allem feine Costaricas beliebt. Grüne und bräunliche Javas, Preangers und Menado haben in Norddeutschland keinen Massenkonsum mehr, ebenso ist echt Mocca wegen Unzuverlässigkeit im Geschmack von seiner einstigen Höhe

gesunken. Perl-Santos-Kaffees dagegen waren nur zum vierten Teil gegen sonst geerntet und hatten eine grosse Avance aufzuweisen, dieselben sind hier ebenso wie afrikanische Moccas wenig beliebt und gehen nur noch in gewissen Teilen der Provinzen stark.

Der Detail-Handel in der Kolonialwaren-Branche scheint einer vollständigen Umwälzung, um nicht zu sagen Auflösung des Althergebrachten, entgegenzugehen. In Berlin florieren nur noch einige vorzüglich gelegene Detailgeschäfte vornehmen und grösseren Stils; das Gros der mittleren Detail-Geschäfte fristet ein klägliches Dasein, fast gleiche trübe Verhältnisse herrschen in den Provinzen. Es ist dies hauptsächlich die Folge der Konsum-Vereine und des Massen-Filial-Wesens, des Handels der Warenhäuser mit Nahrungsmitteln und des Rabatt-Systems der Detailleure, ohne welches denselben heutzutage ein Geschäft kaum mehr möglich ist, das aber den Keim des Ruins in sich trägt.

Die Vorräte betrugen am 31. Dezember:

	1902	1903	1904
in Europa	430 750 t	467 450 t	383 000 t
in den Vereinigten Staaten von Amerika	152 940 t	171 230 t	249 140 t
	583 690 t	638 680 t	632 140 t

Die Ablieferungen betrugen in Europa und in den Vereinigten Staaten von Amerika:

1902: 920 220 t 1903: 1 008 140 t 1904: 954 660 t

Die Konsumtion betrug von Januar bis Ende November:

	1902	1903	1904
in Deutschland	159 370 t	168 590 t	167 250 t
„ Frankreich	77 030 t	96 130 t	67 090 t
„ OesterreichUngarn .	39 880 t	45 340 t	44 440 t
„ England	13 720 t	12 620 t	12 220 t

Sichtbarer Weltvorrat am 1. Januar:

1903: 774 330 t 1904: 821 680 t 1905: 825 330 t

24. Tee.

Der Teeumsatz hat im Jahre 1904 nicht zugenommen. Der Grund ist darin zu suchen, dass im Herbst nur flaues Wetter herrschte, und dass die Zwischenhändler durch die Ungewissheit, wann der neue Zolltarif in Kraft tritt, sich nur von der Hand in den Mund gedeckt haben. Umsatz.

Die ersten Anfuhren von diesjährigen China-Tees kamen Mitte Juli in Europa an. Die Souchongs charakterisierten sich durch guten Aufguss. Das Blatt war teilweise etwas zu grob. Die Preise bewegten sich von 5 d bis 23 d Londoner Parität, und diese Notierungen wurden auch während der weiteren Anfuhren gehalten, versteiften sich im späteren Verlaufe noch und zwar in dem Masse, wie sich die guten Partien lichteten. Chinatee.

Congos variierten von $5^1/_2$ bis 2 sh 2 d Londoner Parität. Kintucks zeigten vollen guten Aufguss bei mittelmässigem Blatt. Ningchows waren sehr gut, besser als in den letzten zwei Saisons. Oonfaas waren sehr gut, jedoch wenig gefragt, da diese Ware aus der Mode gekommen ist. In den genannten Congogattungen konnten sich die Notierungen nicht voll halten. Die englischen Händler haben sich infolge der unsicheren Verhältnisse des russischen Geschäftes vielfach eingeschränkt und konnten infolgedessen, da Russland ein Hauptabsatzgebiet für Congos ist, die Vorräte nicht lichten wie in früheren Jahren; Congos wurden daher billig und preiswert angeboten.

Indische und Ceylontees.

Der Verbrauch in Indischen und Ceylon-Tees macht wie in allen europäischen Staaten, so auch in Deutschland beständig Fortschritte. teilweise infolge der geschickten Reklame, teils auch, weil die englischen Gärten bei viel sachgemässerem Plantagenbetrieb, als in China gute Qualitäten von schön gearbeitetem Blatt erzielen. Die Preise bewegten sich von $5^1/_2$ d bis 3 sh 6 d Londoner Parität. Im Oktober liessen die Preise nach und gingen bis $4^3/_4$ d herunter, um indessen im November wieder auf den früheren Stand zu steigen. Darjeelings fielen in einigen Distrikten nicht so schön wie in früheren Jahren aus und Berichte aus Kalkutta melden die Ernte für beendet. Die Auswahl in diesen Tees ist nur noch eine beschränkte zu nennen. Die Indischen Tees, besonders hochgewachsene Sorten, finden durchweg ihrer guten Qualitäten und der sorgsamen Bearbeitung der Blätter wegen bei allen europäischen Händlern viel Beachtung.

Imperials.

Imperials, grüne Teesorten, werden immer weniger produziert, weil die Nachfrage nach diesen Sorten nachgelassen hat. Es wurden in Berlin im Berichtsjahre verzollt 243 219 kg Tee.

25. Kakao und Kakaowaren, Zuckerwaren.

Ein Bericht über das Jahr 1904 ist nicht eingegangen.

26. Reishandel.

Rangoon- und Rasseinreis.

Am Ende des Jahres 1903 wie im Anfang des Berichtsjahres 1904 rechnete man allgemein auf eine verhältnismässig reiche Burmahernte. Dieselbe wurde von der indischen Regierung auf 2 550 000 Tonnen geschätzt. Die Mühlen kamen deshalb frühzeitig mit mässigen Forderungen an den Markt, und es entwickelte sich schon in den ersten Monaten des Jahres ein sehr lebhaftes Lieferungsgeschäft nach Typen. Es darf wohl als bekannt vorausgesetzt werden, dass die Reismühlen bei derartigen Kontrakten zwar Siebung und Glasur, aber nicht die Farbe der Ware garantieren, und dass sie den Käufern freistellen, ohne Anspruch auf Ersatz vom Schlusse zurückzutreten, falls der neue Reis in der Farbe gelitten hat und gelbes Korn enthält. Obwohl diese Klausel für den Käufer ein nicht unerhebliches Risiko bringt, weil er auf

Grund seiner Abschlüsse seine Verkäufe macht und in übler Lage ist, wenn er angediente Ware aus obigem Grunde refüsieren muss, ohne Anspruch auf Ersatz zu haben, so wurden dennoch in keinem früheren Jahre derartig belangreiche Lieferungsabschlüsse von den hiesigen Grossisten gemacht, als zu Beginn des Berichtsjahres.

Glücklicherweise zeigte der im März und April hereinkommende neue Reis eine recht gute Qualität. Die Folge war, dass der Berliner Markt die nicht unerhebliche Preissteigerung, welche der Artikel auf dem Weltmarkt erfuhr, kaum gemerkt hat.

Ankäufe seitens Japans.

Schon zu Beginn der neuen Ernte übten tatsächlich die grossen Ankäufe seitens Japan einen wesentlichen Einfluss auf die Preisbildung auf dem Weltmarkt aus. Aber auch selbst in den späteren Monaten trat, trotz der grossen Ernte in Burmah, die zwar um 264 000 Tonnen überschätzt war, aber doch einen Ertrag von 2 286 000 Tonnen lieferte, keine Abschwächung ein, da Japan infolge des Krieges fast während der ganzen Saison mit grossen Kauforders im Markte blieb und die Forderungen der Verschiffer stets schlank bewilligte.

Dazu kam, dass die starke Nachfrage für Räumte im Spätsommer eine erhebliche Steigerung der Frachten zur Folge hatte.

Diese Umstände machten sich für die europäischen Mühlen sehr fühlbar; denn während die ersten Ladungen Rangoon-Rohreis mit 6 sh $1\frac{1}{2}$ d bezahlt waren, stiegen die Preise im Laufe der Saison auf ca. 7 sh 3 d per cwt cif Nordseehäfen.

Glasierter Rangoon- resp. Basseinreis wurde im Grosshandel mit $18\frac{1}{2}$—20 Mark, Tafelreis mit 21—22 Mark, je nach Qualität, per 100 kg unverzollt ab Hamburg bezahlt.

Japanreis.

Vor Ausbruch des Krieges waren einige Tausend Tonnen Japanreis von deutschen und holländischen Mühlen gekauft worden; da aber in den späteren Monaten die Forderungen seitens der Verschiffer stetig erhöht wurden, auf der anderen Seite aber der hiesige Konsum sich an die höheren Preise nicht gewöhnen wollte und andere Provenienzen als Ersatz bevorzugte, so blieb der Umsatz sehr beschränkt: Die Notierungen für die kleinen Restbestände am Ende des Jahres waren 30—31 Mark per 100 kg unverzollt ab Mühle Hamburg.

Patnareis.

Patnareis war das ganze Jahr über gut gefragt; die Qualität war befriedigend, die Preise blieben ziemlich stabil, die Vorräte haben sich schlank geräumt, und dürften bis zur Ankunft des neuen Patnareis kaum ausreichen. Glasierter Patna I kostete 29—30 Mark, Patna II 27—28 Mark per 100 kg unverzollt ab Mühle Hamburg.

Javareis.

Wie im vorjährigen Bericht schon erwähnt, zeigte die 1903er Java-Ernte, aus welcher der Konsum bis zum Spätherbst versorgt wurde, eine recht gute Qualität. Da auch

die Preise sich stabil und besonders für die mittleren Qualitäten nicht übermässig hoch hielten, so konnte sich das Geschäft in Javareis glatt und günstig vollziehen; es konnte auch der fehlende Japanreis leicht durch billigere Javas ersetzt werden. Die holländischen Mühlen boten den hiesigen Grossisten eine reiche Auswahl in allen Preislagen von 30—56 Mark per 100 kg cif Hamburg, so dass jeder Anforderung in angenehmer Weise genügt wurde.

Bruchreis.

Bruchreis war im Berichtsjahre wiederum sehr gefragt, da die Mühlen den grössten Teil ihrer Produktion auf Lieferung verkauft hatten und aus diesem Grunde die Nachfrage stets grösser blieb als das Angebot. Während die Abschlüsse auf Basis von ca. 14,25 Mark stattgefunden hatten, stiegen die Preise im Laufe der Saison auf 16—16,50 Mark, je nach Qualität. Die Bestände dürften bis zum Eintreffen von neuem Reis nicht ausreichen.

Platzgeschäft.

Der Abzug in geschältem Reis war auch im verflossenen Jahre durchgehend recht gut, wenn auch die Stimmung der Käufer im allgemeinen auf niedrigere Preise gerichtet war. Besonders im Monat August gestaltete sich das Geschäft, welches bis dahin infolge der Lieferungsabschlüsse recht ruhig gewesen war, lebhafter, zumal die deutsche Kartoffelernte, durch anhaltende Dürre, besonders in den östlichen Provinzen, sehr gelitten hatte. Leider liess sich in den letzten Monaten die Nachfrage nach guten Qualitäten nicht ganz befriedigen, weil die späteren Ankünfte in Ragoon- und Basseinreis teilweise sehr gelb ausfielen und weil der Handel, dem bis dahin sehr gute Qualitäten zur Verfügung gestanden hatten, sich nur langsam an die geringeren gewöhnen wollte.

Ernteaussichten.

Die Ernteaussichten für das neue Jahr sind im allgemeinen als gut zu bezeichnen. Nur die Ernte in Saigon hat durch Ueberschwemmungen beträchtlich gelitten. Die seitens der indischen Regierung aufgestellte Schätzung der neuen Burmahernte beträgt 2 293 000 Tons. Soweit bekannt, dürfte auf eine gute Qualität zu rechnen sein. Die Ernte in Japan soll vorzüglich ausgefallen sein; bei den gegenwärtigen Verhältnissen im Osten wird dieselbe jedoch keinen Einfluss auf den Reismarkt ausüben, da Japan nicht nur allein seine gesamte Reisproduktion für den eigenen Konsum verwendet, sondern auch bereits sicherem Vernehmen nach ca. 100 000 Tonnen Rangoonreis aus neuer Ernte gekauft haben soll. Das unter diesen Umständen die europäischen Mühlen mit hohen Preisen für die ersten Ladungen zu rechnen haben, liegt auf der Hand, zumal die von Japan bewilligten Preise um 9—10 d per cwt. höher als zur selben Periode im Vorjahre sein sollen. Es dürfte daher wohl zweifellos sein, dass wir in der kommenden Saison, wenigstens in den ersten Monaten, wesentlich höhere Reispreise als im Berichtsjahre haben werden.

Laut Hamburger Berichten betrug daselbst:

Tab. 37. Reiseinfuhr und Vorrat.

	1899	1900	1901	1902	1903	1904
Einfuhr ca. Säcke	1 948 579	1 566 207	1 788 002	2 080 254	1 782 515	1 912 000
Vorrat am Jahresschluss ca. Säcke	460 000	220 000	330 000	150 000	220 000	150 000

27. Südfrüchte und Dörrobst.

Gewählte süsse Bari-Mandeln (als Basis zum Bericht angenommen) kosteten Anfang des Jahres 70 Mark per 50 kg transito. Die Ware ging in den folgenden Monaten im Preise weiter zurück und notierte Anfang Juni nur noch 67 Mark. Der Artikel erholte sich jedoch schnell wieder, infolge von Berichten aus Italien über Schäden durch Frost und Sturm an der neuen Ernte. Gleiche Ware kostete im Oktober 77 Mk. Der Konsum war genügend, und bessere, grosse, bittere Ware war zeitweise schwer zu beschaffen. Die Qualität war im Durchschnitt zufriedenstellend. Mandeln.

Gute, helle Caraburnu Elemé-Rosinen hatten fortgesetzt regen Abzug. Die Vorräte dieser Gattung räumten sich schnell, und es blieben in erster Hand nur wenige Partien unverkauft. Die Preise stellten sich je nach Qualität auf 26—48 Mark per 50 kg transito Die neue Ernte betrug ca. 100 000 Zentner. Die Frucht war qualitativ genügend. Rosinen.

Sultanas waren lebhaft gefragt, namentlich die billigen Preislagen, die angesichts der hohen Preise für die neue Ware beachtenswert waren. Die diesjährige Ernte ergab nur ca. 400 000 Zentner. Die Tragfähigkeit der Reben war durch die letzte Ernte zu sehr erschöpft, so dass die Frucht auch qualitativ zu wünschen übrig liess. Die Preise stellten sich je nachdem auf 20—56 Mk. per 50 kg transito. Sultaninen.

II. Tierische Rohprodukte und Fabrikate (insbesondere Nahrungs- und Genussmittel).

28. Viehhandel.

Der Viehbestand Deutschlands ist im Jahre 1904 nach dem Bericht der Direktion des städtischen Viehhofes in Berlin verhältnismässig wenig von Seuchen heimgesucht worden, wenn auch ansteckende Schweinekrankheiten nicht gerade selten waren. Es gelang durch energische Handhabung veterinärpolizeilicher Vorschriften, die sich bald hier, bald dort zeigende Maul- und Klauenseuche durchweg auf kleinere Bezirke zu beschränken, so dass

sie dem Viehhandel keine erheblichen Schwierigkeiten bereiten konnte. Die guten Ernten der Jahre 1902 und 1903 hatten günstig auf die Vermehrung der Viehstapel eingewirkt, die wiederum ihrerseits eine günstige Wirkung auf den durch die früheren Missernten zurückgegangenen Handel mit Rindvieh, Kälbern und Schafen erhoffen liess. Aber die Hoffnung ging nur zum geringen Teil in Erfüllung, da die im Sommer des Berichtsjahres eingetretene langandauernde Trockenheit in vielen Teilen des deutschen Reiches nur eine mässige Ernte erwarten liess. So kam es, dass der Auftrieb der Tiere zu den Märkten zwar zugenommen hat, aber, abgesehen vom Schweinehandel, hinter den gehegten Erwartungen bedeutend zurückblieb. Dementsprechend gingen die Preise für magere Rinder, Kälber und Schafe gegenüber dem Vorjahre wohl etwas zurück, übertrafen jedoch die Preise der früheren Jahre immer noch ganz bedeutend.

Versorgung des Markts. Rindvieh.

Der Berliner Markt ist in der Zeit vom 1. Jan. bis 31. Dez. 1904 mit 225 990 Rindern beschickt gewesen und übertraf das Vorjahr mit seinen 210 098 Rindern um ein Mehr von 15 892, blieb indes den Jahren 1900 und 1901 gegenüber mit mehr als 30 000 Tieren zurück. Grosser Mangel herrschte in der ganzen Zeit an guten schweren Ochsen, so dass diese trotz der im allgemeinen vermehrten Rinderzufuhr durchschnittlich um 1,32 Mk. für 50 kg Schlachtgewicht im Preise höher standen als im Vorjahre. Magere Rinder waren weniger knapp als in den vorhergehenden Jahren. Die anhaltende Dürre des Sommers bewirkte sogar, dass im zweiten Halbjahr mehr unreifes Vieh auf die Märkte gebracht wurde, als unter normalen Verhältnissen zu erwarten gewesen wäre, und leider dürfte mit einiger Gewissheit darauf zu rechnen sein, dass sich im nächsten Jahre wieder ein grösserer Mangel an schlachtbaren Rindern einstellen wird. Jedenfalls wird es noch einer Reihe von Jahren bedürfen, bis die Bestände derart ergänzt sind, dass wieder die gleiche Zahl von Schlachtrindern zu Markte gebracht werden kann, wie in den Jahren 1900 und 1901.

Kälber.

Der hiesige Kälbermarkt wurde im Laufe des Jahres mit 193 689 Tieren beschickt, gegenüber 181 099 im Vorjahre; es ergab sich also ein Mehr von 12 590 Tieren. Da die anderen Märkte Deutschlands gleichfalls einen vermehrten Kälberauftrieb verzeichnen konnten, so ist das ein erfreuliches Zeichen für die Wiederzunahme der jahrelang merkbar zurückgebliebenen Rinderaufzucht. Die Preise für gute Ware gingen dem vermehrten Angebot entsprechend im Jahresdurchschnitt von 82,48 Mk. für 50 kg Schlachtgewicht im Vorjahre auf 81,96 Mk. zurück.

Schweine.

Die Schweinezucht hat sich in der Berichtszeit, trotzdem im ersten Halbjahre die Preise für Schlachtschweine sehr gesunken waren und die Kosten von Aufzucht und Mast bei weiterem Zurückgehen nicht mehr zu decken drohten, gleichmässig weiter ent-

wickelt und dem günstigen Vorjahre gegenüber noch erheblich an Ausdehnung gewonnen. Deswegen war auch die Beschickung der Märkte noch stärker geworden als im Vorjahre. In Berlin wurden 1 207 591 Schweine gegen 1 069 952 im Jahre 1903, also 137 639 mehr, zum Verkaufe gestellt. Da im zweiten Halbjahre die Preise wegen der gesunkenen Ernteerwartungen erheblich anzogen, stellte sich trotz der niedrigen Marktpreise im ersten Halbjahre der Jahresdurchschnittspreis für gute Schweine nur um 0,92 Mk. niedriger als im Vorjahre, und betrug 51,26 Mk. für 50 kg Lebendgewicht bei 20 % Tara.

Schafe.

Die seit Jahren hervorgetretene Erscheinung, dass die Wollschafzucht Deutschlands mehr und mehr zurückgeht, und die Wollschafstämme verkleinert werden, hat im Berichtsjahre kaum eine Aenderung erfahren. Wenn demgegenüber die Zucht der Fleischschafe zunimmt, so ist das rücksichtlich der Beschickung der Schlachtviehmärkte mit guten Schlachttieren gewiss freudig zu begrüssen. Es scheint aber, als ob die Fleischschafzucht den durch den Rückgang der Wollschafzucht hervorgerufenen Ausfall an Hammelfleisch lange nicht genügend zu decken vermag, obgleich die in den letzten Jahren so bedeutend gestiegenen Hammelfleischpreise einen günstigen Einfluss auf jene erwarten liessen. Im Deutschen Reiche betrug die Zahl der Schafe bei den Viehzählungen im Jahre 1873 fast 25 Millionen, 1883 über 19 Millionen, 1892 13½ Millionen, 1900 nicht mehr ganz 9,7 Millionen. Der Schafauftrieb auf dem hiesigen Viehhofe betrug im Jahre 1883 653 259, 1892 587 852, 1900 608 422 und 1904 543 802 Tiere, ist also trotz des allgemeinen Rückganges der Schafzucht ziemlich konstant geblieben, ebenso wie die Zahl der Schlachtungen (s. Tabelle D); der Zunahme der Einwohnerzahl gegenüber ist allerdings sowohl der Auftrieb, wie der Konsum erheblich gefallen.

Wenn man auch berücksichtigt, dass die Schafe jetzt in wesentlich jüngerem Alter geschlachtet werden und die Ausfuhr nach dem Auslande fast aufgehört hat, so wäre doch diese Erscheinung, wenn sie allgemein wäre, kaum erklärlich. In der Tat macht Berlin in betreff des Hammelfleischkonsums unter den übrigen grossen Städten Deutschlands eine bemerkenswerte Ausnahme, die sich hauptsächlich darauf stützt, dass im Norden und Osten des Deutschen Reiches, d. h. in den Gegenden, die für die Versorgung des hiesigen Marktes am meisten liefern, die Schafzucht noch immer am stärksten betrieben wird.

Im vergangenen Jahre ist der Berliner Markt etwas reichlicher beschickt worden als im Vorjahre; es standen 543 802 Schafe zum Verkaufe gegen 542 024 im Jahre 1903. Gute Kreuzungslämmer, die im Vorjahre 73,71 Mk. für 50 kg Schlachtgewicht kosteten, gingen im Berichtsjahre auf 70,16 Mk. im Durchschnitt zurück, so dass immer noch im Vorjahr die bisher höchsten Hammelfleischpreise gezahlt wurden.

Ausländische Zufuhr. Rinder.

Die Zufuhren aus dem Auslande waren im Berichtsjahre im ganzen weniger reichlich als im Vorjahre. In der Zeit vom 1. Jan. bis zum 30. Nov. wurden 281 421 Rinder (gegen 301 972 im gleichen Zeitraume des vorigen Jahres) eingeführt, wobei Oesterreich-Ungarn, hauptsächlich für die Versorgung von Süddeutschland, mit 188 176 Tieren beteiligt war; Dänemark, dessen Einfuhr im wesentlichen auf Norddeutschland beschränkt ist, brachte 80 650 Rinder ein, erheblich mehr als im Vorjahre. Die Rinderausfuhr aus dem Deutschen Reiche kommt für den Schlachtviehhandel kaum in Betracht; denn es handelt sich bei einer Ausfuhrzahl von 8921 Rindern wohl nur um solche, die zur Zucht oder Mast geeignet sind.

Kälber.

Die Kälbereinfuhr aus dem Auslande war wesentlich geringer als im Vorjahre; es waren in den ersten 10 Monaten nur 15 095 (gegen 24 443), wovon aus Oesterreich-Ungarn 12 169 und aus der Schweiz 2832 kamen.

Schweine.

Im Schweinehandel war die Einfuhr aus dem Auslande ebenfalls schwächer, sie betrug 64 312 Tiere (gegen 73 577) und beschränkte sich fast ganz auf das für die Industriebezirke Oberschlesiens zugestandene Einfuhr-Kontingent russischer Schweine. Ebenso wie die Einfuhr ist auch die Ausfuhr von Schweinen zurückgegangen, von 33 455 Tieren auf 31 474 in den ersten 11 Monaten. Hauptabnehmer war, wie im vorigen Jahre, die Schweiz.

Schafe.

Die Schafausfuhr über die Grenzen Deutschlands ist in den 11 Monaten von 141 614 im Vorjahre auf 119 397 im laufenden Jahre zurückgegangen; die Hauptabnehmer waren wie früher Grossbritannien und Belgien. Die Schafeinfuhr aus dem Auslande mit 1645 Tieren hat wohl nur für die Zucht einen Wert.

Zum Verkauf am Berliner Markt waren gestellt:

Tab. 38. Verkauf am Berliner Markt.

	1900	1901	1902	1903	1904 I. Vierteljahr	1904 II. Vierteljahr	1904 III. Vierteljahr	1904 IV. Vierteljahr	1904 Zus.
Rinder	256 979	259 693	227 874	210098	58 302	56 331	51 131	60 226	225990[1])
Schweine	996 439	943 221	887 787	1069952	308 500	292 245	284 503	322 343	1207591
Kälber	192 938	193 935	178 587	181099	48 702	56 362	46 698	41 927	193689
Schafe	591 905	610 715	573 472	542024	120 870	137 579	168 209	117 144	543802

[1]) Darunter: 75 464 Bullen, 94 150 Ochsen, 56 376 Kühe und Färsen. Aus dem Auslande sind an Rindern nach Berlin eingebracht worden: aus Dänemark: 1496 Bullen, 20 Ochsen, 240 Kühe, 2 Kälber, insgesamt 1758 Rinder; aus Oesterreich: 182 Bullen, 4896 Ochsen, 46 Kühe, 64 Kälber, insgesamt 5188 Rinder.

Tab. 39. Schlachtungen im Berliner Schlachthof.

	1900	1901	1902	1903	1904 I. Vierteljahr	1904 II. Vierteljahr	1904 III. Vierteljahr	1904 IV. Vierteljahr	1904 Zus.
Rinder	182 601	190 681	161 033	151 863	41 656	35 999	38 665	45 929	162 249
Schweine	830 578	796 951	759 839	891 233	261 823	242 994	236 674	263 516	1 005 007
Kälber	161 077	163 374	155 804	157 420	42 840	46 698	40 128	37 874	167 540
Schafe	440 973	461 741	445 791	429 671	106 538	110 771	120 759	101 311	439 379

Tab. 40. Ausfuhr lebender Tiere.

	1900	1901	1902	1903	1904 in die Umgegend Berlins	1904 in die übrige Provinz Brandenbg.	1904 darüber hinaus	1904 Zus.
Rinder . . .	74 378	69 012	66 831	58 235	16 885	5 915	40 941	63 741
Schweine . .	165 861	146 270	127 948	178 719	31 238	99 235	72 111	202 584
Kälber . . .	31 061	30 561	24 475	23 679	12 270	8 933	4 946	26 149
Schafe . . .	150 932	148 974	127 681	112 533	11 269	51 237	41 917	104 423

Von auswärts gingen geschlachtet in hiesigen Fleischuntersuchungsstationen ein:

Tab. 41. Auswärts geschlachtete Tiere.

	1900	1901	1902	1903	1904 I. Vierteljahr	1904 II. Vierteljahr	1904 III. Vierteljahr	1904 IV.[1]) Vierteljahr	1904 Zus.
Rinder . .	63 775	68 235	68 847	67 333	18 568	15 988	17 126	2 650	54 332
Schweine .	148 578	149 456	134 690	161 851	52 562	49 239	42 656	12 818	157 275
Kälber . .	142 000	143 994	134 712	127 948	41 150	30 363	23 027	18 850	113 390
Schafe . . .	32 242	31 880	35 462	28 023	5 687	8 328	7 462	697	22 174

[1]) Im letzten Vierteljahr 1904 brauchte das auswärts bereits tierärztlich untersuchte Fleisch bei der Einfuhr in die Stadt nicht mehr zur Untersuchung vorgelegt werden, es liess sich deshalb nicht mehr feststellen, wie viel Fleisch seit dem 1. Oktober im ganzen von auswärts einging.

Tab. 42. Preisbewegung am Berliner Viehmarkt 1904.

(Preis in Mark für 100 Pfund Schlachtgewicht, bei Schweinen für 100 Pfund Lebendgewicht mit 20 % Tara.)

	Rinder 1903	Rinder 1904		Schweine 1903	Schweine 1904		Kälber 1903	Kälber 1904		Hammel 1903	Hammel 1904		Lämmer 1903	Lämmer 1904
	Durchschnittspreis													
	höchst.	höchst.	niedr.	höchst.	höchst.	niedr.	höchst.	höchst.	niedr.	höchst.	höchst.	niedr.	höchst.	höchst.
Januar	70.60	73.20	47.60	58.33	48.44	42.11	83.11	83.22	54.67	66.80	65.60	55.00	74.80	71.60
Februar	67.75	72.00	49.00	55.25	47.75	41.88	79.63	80.00	50.00	65.25	64.75	54.75	72.55	70.75
März	66.25	72.00	46.00	52.13	47.33	40.67	79.13	79.67	55.67	64.00	62.75	53.50	71.00	68.75
April	67.75	71.20	46.60	51.11	47.89	40.44	83.00	82.89	57.78	63.75	62.67	51.78	70.75	66.78
Mai	66.00	70.00	46.75	48.33	48.50	40.75	83.22	81.88	56.13	63.80	64.63	53.38	69.80	68.38
Juni	71.00	70.50	45.00	49.13	49.22	41.56	79.75	82.22	53.78	67.50	67.00	55.00	72.00	70.00
Juli	72.50	73.00	45.00	51.89	53.00	46.00	75.11	78.33	52.44	71.00	68.00	56.00	75.00	71.00
August	74.00	73.75	43.00	54 89	55.00	47.78	79.89	79.00	51.56	71.20	67.78	55.78	75.20	70.78
September . . .	75.50	74.50	43.50	54.00	54.88	48.38	84.89	78.88	58.25	71.75	67.00	51.00	76.50	70.75
Oktober	75.60	74.00	43.80	52.00	54.67	47.78	88.22	82.67	59.78	69.80	66.11	49.11	75.00	69.89
November . . .	75.00	74.00	44.00	50.38	54.67	46.78	89.38	87.33	53.78	70.50	67.89	51.78	76.50	71.89
Dezember . . .	74.33	74.00	43.40	48.75	53.78	46.48	84.38	86.78	51.11	66.33	67.33	51.33	75.67	71.33
Jahresdurchschnitt	71.36	72.68	45.30	52.18	51.26	44.24	82.48	81.91	54.58	67.64	65.96	53.20	73.71	70.16
1902	67.79			61.63			78.43			62.14			68.01	
1901	65.79			58.78			73.65			59.46			64.53	
1900	66.43			50.81			74.43			58.24			64.92	

29. Wildhandel.

Eine zu Ende des Jahres 1903 erlassene Polizeivorschrift, Renntiere nur in ganzen Tieren mit Lunge und Leber im Fell einzuführen, hat, wie im vorigen Bericht vorausgesagt wird, den Import in der Tat fast lahm gelegt. Die Folge war, dass unser

hiesiges Wild, speziell Rotwild in den Monaten Januar, Februar und März sehr begehrt war und höhere Preise als im Vorjahre erzielte. Ebenso war russisches Wildgeflügel, wie Hasel-, Schnee- und Birkhühner, begehrt und wurde mit gutem Nutzen gehandelt. An prima jungen Fasanhähnen war Mangel im Januar und Februar; die Preise waren hoch, engros 4 Mk. pro Stück. Rehwild erzielte im Mai und im Juni gute Preise, und die Zufuhren wurden glatt mit 60 Mk. pro Ztr. geräumt. Rotwild war in den Monaten Juli und August sehr begehrt und erzielte hohe Preise (35—50 Mk. pro Ztr., 300—100 Pfd. abwärts). Feldhühner kamen Ende August und im September reichlich auf den Markt und wurden auch gut bezahlt (junge mit 1 Mk. und alte mit 0,60 Mk. engros). Der Krammetsvogelfang war in diesem Jahre nach langen Jahren wieder sehr günstig. In der Hochsaison des Fanges, im Oktober, wurden Vögel mit 20 Mk. per 100 Stück gehandelt. Fasanen waren in den Monaten Oktober und November infolge allzu grosser Zufuhren sehr billig; junge Hähne wurden mit 2—2,50 Mk., alte mit 1,50 Mk., Hennen mit 1,75 Mk. engros gehandelt. Am 14. August d. J. trat das neue Wildschongesetz in Kraft, das sehr einschneidende Bestimmungen für den Wildhandel enthielt. Es soll danach Wild, das in Kühlhäusern lagert, während der Schonzeit nur noch in ganzen Stücken im Fell gehandelt werden, um die Kontrolle zu erleichtern. Nach einer Konferenz mit dem Minister glaubt der Verein der Berliner Wild- und Geflügelhändler auch den Einzelverkauf für in Kühlräumen aufbewahrtes Wild erwirken zu können. Rehwild kam im November wieder reichlich auf den Markt (40—45 Mk. pro Ztr.). Die Zufuhren in Hasen waren nicht allzu gross, doch hielten sich die Preise durchschnittlich auf 2,50—3 Mk. engros.

30. Milchhandel.

Versorgung.

Die Versorgung Berlins mit frischer Milch erfolgte wie in den Vorjahren:

1) Durch eine Anzahl Händler, welche, in Berlin wohnhaft, die Milchproduktion einzelner Ortschaften oder Güter pachten, an geeigneten Orten sammeln und der Stadt vorwiegend durch die Bahn zuführen;

2) durch ausserhalb wohnende Produzenten, welche die Milch meist auf eigenen Fuhrwerken zum Verkauf einführen und

3) durch eine Anzahl kleinerer Kuhhaltungen, welche über Berlin und die Vororte verteilt sind.

Die im ganzen auf diesen drei Wegen während des Berichtsjahres in Berlin eingeführte oder erzeugte Milchmenge lässt sich schätzungsweise auf 260—270 000 000 Liter annehmen.

Während des Frühjahres war die Milch stets in reichlichen Mengen vorhanden, jedoch gingen die Zufuhren infolge der an-

haltenden Trockenheit des Sommers und des Herbstes und der allgemein sehr ungünstig ausfallenden Futterernte schon während des Sommers sehr zurück. Im September und Oktober erreichte die Milchknappheit ihren Höhepunkt. Sie ging so weit, dass sogar für längere Zeit mit Umgehung der in der Mark und den Nachbarprovinzen sesshaften Produzenten täglich grössere Mengen Milch aus Dänemark eingeführt wurden. Die Milch zeichnete sich durch vorzügliche Haltbarkeit aus und konnte auch im Preise bei der Abgabe an die Kleinhändler mit den Preisen, welche seitens der Zentrale für Milchverwertung bei Verkauf in kleineren Posten von 20 bis 100 Litern verlangt wurden, trotz der hohen Fracht konkurrieren. Es ist das erste Mal, dass aus grösseren Entfernungen nennenswerte Quantitäten Milch auf den Markt gebracht worden sind, und es ist damit der Beweis erbracht, dass etwaigen Gelüsten der Berlin zunächst wohnenden Produzenten in der Mark Brandenburg, die Einkaufspreise der Milch unter dem Einfluss der Konjunktur nach Belieben erhöhen zu können, für die Zukunft der Boden entzogen ist. Milcheinfuhr.

Preise.

Die Einkaufspreise für Vollmilch frei Bahnhof Berlin lagen je nach der bezogenen Menge und der Jahreszeit zwischen 12 und 16 Pfg. pro Liter, während die Verkaufspreise auf der vorjährigen Höhe, für Vollmilch pro Liter frei Wagen bezw. Laden 18 Pfg., frei Haus 20 Pfg. waren. Die Verkaufspreise für Kinder- und Vorzugsmilch lagen wie im Vorjahre zwischen 30 und 60 Pfg.

Verein zur Verminderung der Säuglingssterblichkeit.

Durch die Bestrebungen des Vereins zur Verminderung der Säuglingssterblichkeit in Berlin und den zunächst liegenden Vororten ist der unter 3 namhaft gemachten Art der Versorgung (Produktion in der Stadt selbst) im hohen Masse Vorschub geleistet, jedoch kann es an dieser Stelle nicht unterlassen werden, darauf hinzuweisen, dass diese Art der Versorgung doch mannigfache Gefahren in sich birgt und hinsichtlich des Rückganges der Kindersterblichkeit kaum die gehegten Erwartungen erfüllen wird. Wenngleich es nicht geleugnet werden soll, dass der Gedanke, zur Kinderernährung nur ganz frisch gewonnene Milch zu verwenden, viel für sich hat, so darf andererseits nicht übersehen werden, dass bei den zur Milcherzeugung benutzten Kühen der Mangel an Licht und Luft, sowie das Fehlen hinreichender Bewegung im Freien und die Verwendung nicht einwandsfreier Streumittel nur ein Erzeugnis zeitigen können, welches zur Ernährung von kleinen Kindern kaum geeignet ist. Zu der nicht seltenen Erscheinung in diesen meist kleineren Stallungen gehören Kühe mit Tuberkulose, welche, wie bekannt nach den Ausführungen des Professors von Behring als Hauptquelle der Uebertragung dieser gefürchteten Seuche auf den Menschen angesehen werden müssen.

Kindersterblichkeit.

Die Versorgung Berlins mit guter, auf dem Lande erzeugter, durch Vermittlung des Grossbetriebes dem Konsumenten zugeführter Milch hatte zur Folge, dass die Sterblichkeit der Kinder unter einem Jahr, welche in dem Jahrzehnt von 1871/80 ca. 30 von je 100 lebend Geborenen betrug, im Jahrzehnt von 1881/90 auf 27,10, im darauffolgenden von 1891/1900 auf 23,2 und im gegenwärtigen bisher auf etwa 20,17 zurückgegangen ist; es dürfte hierdurch ein hinreichender Beweis für die vorzügliche Art der bisherigen Versorgung Berlins mit hygienisch einwandsfreier Milch erbracht sein.

Pasteurisierte Sahne.

Die Einführung von pasteurisierter Sahne aus entfernter gelegenen Stationen nahm einen gesteigerten Fortgang; die Preise lagen wie im Vorjahre zwischen 3 und 3¼ Pfg. pro Fettprozent und pro Liter frei Bahnhof Berlin. Nachdem das Geschäft einmal eingeleitet ist, wird nach Ueberwindung der technischen Schwierigkeiten, welche sich häufig in neuen Molkereien darbieten, mit der Zeit auf eine ganz bedeutende Sahnezufuhr nach Berlin zu rechnen sein.

Milchkrieg.

Der Milchkrieg wurde in diesem Jahre nicht zu Ende geführt, und es gewinnt fast den Anschein, als ob eine Versumpfung desselben eintritt. Als bemerkenswertestes Ereignis ist es zu verzeichnen, dass die Zentrale für Milchverwertung genötigt war, die Bilanz vom 30. September 1903 zu berichtigen. Nicht mit einem Ueberschuss von 4061,33 Mk. schloss das Geschäftsjahr ab, es war vielmehr unter Berücksichtigung der Unterbilanz des vorigen Geschäftsjahres ein Verlust von 382 512 Mk. (von dem Genossenschaftskapital von 429 380 Mk.) zu verzeichnen. Diese Unterbilanz muss von den Genossen gedeckt werden und dürfte jedenfalls den Austritt einer erheblichen Zahl derselben zur Folge haben. Berücksichtigt man, dass die Zentrale für Milchverwertung trotz ihres dreijährigen Bestehens und der erheblichen Vermittlungsgebühr von 2—1½ Pfg. pro Liter der verkauften Milch dennoch am Ende des zweiten Geschäftsjahres (30. September 1903) den genannten hohen Verlust aufweist, so können keinerlei Zweifel mehr bestehen, dass die Verwaltung dieses vermittelnden Instituts Summen erfordert hat, welche in keinem Verhältnis zu seinen Leistungen stehen. Die schon zum öfteren beantragte Ermässigung der Tarifsätze für Zufuhr der Milch aus weiteren Entfernungen nach Berlin ist seitens der Königl. Eisenbahn-Verwaltung bisher abgelehnt worden, und es bestehen auch keinerlei Aussichten, dass diesem Wunsche entsprochen wrid. Massgebend für den Verkehr mit Milch ist die Polizeiverordnung vom 13. März 1902.

Hygiene.

Durch zahlreiche milchhygienische Untersuchungen im Institut für Infektionskrankheiten zu Anfang dieses Jahres (Klinisches Jahrbuch Bd. XIII. Jahrg. 1904) ist von neuem der Beweis erbracht, dass es sehr wohl möglich ist, durch sachgemässe Behandlung in sanitärer Beziehung die Milch so zu verbessern, dass

eine Uebertragung von Infektionskrankheiten für die Zukunft durch dieselbe ausgeschlossen erscheint; es dürfte nunmehr an der Zeit sein, die Ergebnisse dieser Arbeiten zum Gegenstand eines Gesetzes oder wenigstens einer polizeilichen Verordnung über den Verkehr mit Milch in den grösseren Städten und überall da, wo das Erzeugnis einer grösseren Anzahl von Kuhhaltungen zum Verkauf gelangt, zu machen.

31. Butter.

Allgemeines.

Der Engroshandel hatte in diesem Jahre sehr grosse Umsätze zu verzeichnen, aber das Geschäft lag schwer und war mehr als je den Konjunkturen unterworfen. Der starke Preisrückgang, der bereits im März eintrat, entwertete die vorhandenen grossen Lagerbestände bedeutend, auch brachten die durch den Futterwechsel im Frühjahr und namentlich durch den Futtermangel im Herbst produzierten schlechten, unhaltbaren Qualitäten, dem Handel grossen Verlust, wodurch der Gewinn, welchen einzelne bessere Monate brachten, fast ausgeglichen wurde.

Der Detailhandel hatte im ganzen Jahre, namentlich aber im letzten Halbjahr unter den infolge der grossen Dürre eingetretenen hohen Notierungen zu leiden; denn die Verkaufspreise hielten nicht gleichen Schritt und der in Berlin so gangbare 1,20 Mk.-Ausstich dominierte bis zum Jahresschluss.

Notierungen.

Es ist eine eigene Erscheinung, dass überall, selbst in den kleinsten Flecken, bessere und höhere Preise im Detailhandel für Butter zu erzielen sind als in Berlin. Die Konkurrenz ist hier sehr gross und da man erfahrungsgemäss bei hohen Detailpreisen ein Zurückgehen des Konsums befürchtet, sträuben sich die Detaillisten, den Preis den Notierungen gemäss zu erhöhen. Trotzdem nun die Notierung in der knappsten Zeit, im Oktober auf 128 Mk. und 130 Mk. stieg, gehört der 1,40 Mk.-Ausstich zu einer der seltensten Ausnahmen. Am gangbarsten ist der 1,30 Mk.- und 1,20 Mk.-Ausstich.

Trockenheit des Sommers.

Die Trockenheit in diesem Sommer war so gross, dass der Schiffahrtsverkehr auf der Ober- und Unter-Elbe so gut wie eingestellt war. Die Wiesen waren versengt, und man sah dem Herbst und den Wintermonaten in der Butterproduktion mit Schrecken entgegen. Der Milchertrag ging stark zurück, die Butterproduktion nahm daher auch ab und die Zufuhren, namentlich von Mecklenburg und Pommern, waren verschwindend klein. Grosse Molkereien lieferten so gut wie gar keine Ware; denn sie konnten kaum den eigenen Bedarf und den Bedarf ihres Ortes decken. Glaubte man nun vielfach, dass wir nie dagewesene hohe Preise bekommen würden, so kamen im Oktober und November infolge des flauen englischen Marktes, so bedeutende Zufuhren von Dänemark an, dass sie nicht nur für den hiesigen Platz, sondern für

ganz Deutschland preisbestimmend wurden; auch trafen sehr grosse Sendungen aus Sibirien ein.

Nach diesen Vorgängen kann man wieder sehen, wie schwer es ist, eine richtige Voraussage im Butterhandel zu machen. Trotz der grossen Dürre und der kleinen Zufuhren vom Inlande erfuhren die Preise nicht nur keine grössere Steigerung, sondern bereits Ende Oktober einen Rückgang.

Konsum.

Durch die allgemeinen besseren industriellen und wirtschaftlichen Verhältnisse hat der Konsum in Butter wesentlich zugenommen, und das Inland ist nicht imstande, den Bedarf zu decken. Wir sind daher auf den Import angewiesen. Sibirien hat sich am meisten entwickelt. Das Molkereiwesen ist in jeder Beziehung verbessert und vergrössert worden, da mehrere Kopenhagener Firmen aus der Butterbranche daselbst Molkereien, Filialen und Einkaufsstellen errichteten, und mit der Butterproduktion vertraute erfahrene dänische Meier nach Sibirien sandten. Hierdurch werden wesentlich bessere Qualitäten als früher geliefert und diese machen unseren zweiten und dritten Qualitäten grosse Konkurrenz. Da das Molkereiwesen in Sibirien sich noch in der Entwicklung befindet, werden wir mit immer grösseren Zufuhren zu rechnen haben.

Import.

Holland.

Von Holland waren die Zufuhren in diesem Jahr nicht so bedeutend wie früher, da man infolge vieler Verfälschungen die früher von dort gelieferte Butter nur ängstlich bezog; aber seit einem halben Jahr ist eine erfreuliche Besserung eingetreten, da die niederländische Regierung die den Kontrollstationen angeschlossenen Molkereien kontrollieren lässt und ihnen eine Schutzmarke verliehen hat: „Niederländische Butterkontrolle unter Staatsaufsicht.“ Der Import scheint sich nun wieder zu heben.

Oesterreich-Ungarn.

Oesterreich und Ungarn lieferten viel weniger als in früheren Jahren; Ungarn war wohl am meisten von der Trockenheit betroffen, worauf auch das von der dortigen Regierung erlassene Ausfuhrverbot für einige landwirtschaftliche Artikel schliessen lässt. Der eigene Bedarf hat ausserdem mit jedem Jahre zugenommen und Wien und Budapest selbst konsumieren grosse Quantitäten, hauptsächlich geht dort ungesalzene, sogenannte Teebutter. Von Italien kamen im Laufe des Jahres nur wenig Sendungen. Dänemark liefert ganz bedeutende Posten. Die Butter zeichnet sich durch ganz besondere Feinheit und Haltbarkeit aus. Von Schweden kommen auch, namentlich im Herbst, grössere Sendungen. Bedeutende Sendungen kamen im Laufe des Jahres von Finnland; die Butter ist von ganz vorzüglicher Qualität. Von Amerika und Australien trafen nur kleine Zufuhren hier ein.

Italien. Dänemark. Schweden. Finnland. Amerika, Australien.

Durch den in den Handelsverträgen in Aussicht genommenen hohen Zoll dürfte der Butterhandel schwer geschädigt werden, und die Margarine den Vorteil haben.

Geschäft in den einzelnen Monaten.

Was nun das Geschäft in den einzelnen Monaten anbelangt, so haben wir im Januar hier stets einen sehr schwachen Verbrauch und in früheren Jahren immer weichende und billige Preise; um die bedeutenden Zufuhren unterzubringen, waren wir in früheren Jahren auf den Export nach England, Dänemark angewiesen, auch Hamburg nahm grössere Posten aus Berlin. Man erwartete nun in diesem Jahre ebenfalls einen schwachen Absatz mit stark weichenden Preisen. Zur allgemeinen Ueberraschung trat fast das Gegenteil ein. Die Produktion war nicht so gross wie in früheren Jahren; denn bei dem Mangel an genügendem Milchvieh war der Milchertrag im allgemeinen nur gering und viel kleiner als sonst. Bei den hohen Fleischpreisen hatten viele Besitzer die Kälber verkauft, anstatt sie grosszuziehen.

Mit kleinen Beständen und mit der Höchstnotierung von 110 Mk. begannen wir das neue Jahr; der Bedarf war im allgemeinen gut, und da auch für den Export grössere Posten gekauft wurden, konnte sich die Notierung drei Wochen unverändert behaupten. In der letzten Woche des Monats setzte infolge besserer Berichte von den Exportplätzen eine lebhafte Kauflust ein, und da man nun auf einen Rückgang der Preise nicht mehr rechnete, wurden grosse Posten auf Spekulation gekauft, und die Notierung konnte auf 112 Mk. erhöht werden.

Der Februar setzte mit einer ruhigen Stimmung ein; feinste Qualitäten blieben in den ersten Wochen angeboten; auch geringe waren zuerst vernachlässigt. Als aber die kriegerischen Nachrichten kamen, trat eine lebhafte Kauflust, namentlich nach billigen Qualitäten ein, die sich bei Ausbruch des Krieges zwischen Russland und Japan noch vergrösserten. Man glaubte allgemein an eine Sperrung der Sibirischen Eisenbahn und nahm an, dass die Zufuhren von Russland so gut wie aufhören würden. Jeder Posten sibirischer Butter wurde schlank gekauft und jede Anstellung sofort zu steigenden Preisen aus dem Markt genommen. Auch für feine Ware zeigte sich bald lebhafte Nachfrage, und die Preise konnten in der dritten Woche um 2 Mk., in der letzten Woche um weitere 3 Mk. erhöht werden, so dass wir Ende des Monats eine Notierung von 117 Mk. hatten.

Im März wurde allgemein auf einen lebhaften Absatz und auf ein lebhaftes Ostergeschäft gerechnet. Man glaubte auch, dass infolge des Krieges zwischen Russland und Japan die Ausfuhr von Butter aus Russland verboten werde. Alle diese Annahmen und Voraussetzungen erwiesen sich aber als falsch; denn die Grenzen von Russland wurden nicht gesperrt, die Zufuhren von Sibirien wurden nicht kleiner, sondern fast mit jedem Tage grösser, und die Offerten waren billiger. Durch diese ganze Spekulation gingen grosse Summen Geldes verloren.

Hamburg meldete recht flaue Berichte, ebenso England und Dänemark. Unsere Notierung konnte sich daher bis Mitte des

Monats nur schwach behaupten und musste in der zweiten Hälfte, trotz des nahen Osterfestes zuerst um 2 Mk., dann um weitere 3 Mk. zurückgehen, so dass die Höchstnotiz am Schlusse des Monats 112 Mk. betrug.

Seit langen Jahren haben wir wohl kein so schlechtes Ostergeschäft wie diesmal gehabt; wir gingen mit grossen Beständen in den April.

Der April blieb auch hinter den gehegten Erwartungen zurück. Die grossen Lagerbestände der früheren Monate drückten auf den Markt, und die flauen Berichte mit dringendem Angebot aus Hamburg und Dänemark beeinflussten die hiesige Stimmung immer mehr. Trotz des russisch-japanischen Krieges waren die Zufuhren von sibirischer Butter anhaltend gross und die Preise ca. 10 Mk. per 50 kg billiger als vor ca. 4 Wochen. Von England kamen infolge der bedeutenden Ankünfte von Kolonialbutter recht flaue Berichte. Der Export nach England stockte daher ganz; infolgedessen meldete Kopenhagen eine Notierung von 80 Kronen, wie sie im April noch nie dagewesen war. Alles dies wirkte ungünstig auf den Markt ein, und unsere Notierung ging im Laufe des Monats von 112 Mk. auf 106 Mk. zurück.

Der Mai brachte ein recht lebhaftes Geschäft; in diesem Monat besteht ja gewöhnlich der grösste und beste Butterverbrauch. Die billigen Preise hoben den Konsum stark; ferner trat der Pfingstbedarf sehr lebhaft auf, und die Tendenz konnte daher bis Pfingsten mit „fest" bezeichnet werden. Höhere Preise waren aber nicht zu erzielen, da die Witterung aussergewöhnlich günstig war und eine grosse und gute Weide erwarten liess.

Von Dänemark trafen infolge der flauen englischen Berichte so bedeutende Sendungen hier ein, dass sie eine Preisaufbesserung zurückhielten. Von Sibirien waren die Zufuhren anhaltend gross, und von Finnland trafen ebenfalls bedeutende Sendungen von vorzüglicher Qualität ein. Nach Pfingsten liess der Bedarf nach, das Geschäft wurde schwächer, die Preise konnten sich nicht halten und mussten am letzten Notierungstag 4 Mk. nachgeben, so dass dieser Monat mit einer Höchstnotiz von 102 Mk. schloss.

Der Juni eröffnete in sehr matter Stimmung; die Kauflust war in Erwartung einer grossen Produktion und weichender Preise sehr schwach. Die Notiz ging daher am ersten Notierungstag schon um 4 Mk. zurück. Da nun infolge der warmen Witterung kernige haltbare Grasbutter eintraf, und bereits Klagen über Trockenheit laut wurden, setzte die Spekulation ein, und alle Einlieferungen fanden sofort Nehmer. Die Notierung konnte daher um 2 Mk., alsdann um weitere 3 Mk. erhöht werden, so dass wir Ende des Monats eine Notierung von 103 Mk. hatten. Die Spekulation liess nun nach; denn überall trat der lang ersehnte Regen ein, und die Befürchtungen wegen einer eintretenden Dürre gingen vorüber.

Im Juli haben wir immer den schwächsten Verbrauch; denn Berlin wird leer und bei der diesjährigen grossen Hitze war die Reiselust doppelt so gross als sonst. Anfang des Monats waren die Zufuhren von allen Produktionsländern noch recht bedeutend. Der aber Ende Juni gefallene Regen war nur gering und vorübergehend, denn jetzt wurde wieder über grosse Trockenheit geklagt, und die Folgen hiervon machten sich überall bemerkbar. Die Weiden waren stellenweise schon verbrannt, die Produktion ging daher stark zurück und die Zufuhren waren sehr klein.

Mecklenburg und Pommern lieferten besonders wenig, weil die Seebäder um diese Zeit ihren Butterbedarf dort zu decken pflegen. Die Kauflust war gut, und die Einlieferungen konnten schlank zu höheren Preisen geräumt werden. Die Notierung wurde daher bald auf 105 Mk. und dann auf 108 Mk. erhöht. Trotz der so gestiegenen Preise griff die Spekulation weiter ein, und die Einrichtung der Kühlhäuser zum Stapeln der Butter bewährte sich aufs neue.

Der August hatte in der Preisbildung alle Berechnungen übertroffen, das Geschäft nahm einen recht flotten Verlauf. Infolge der grossen Dürre waren die Zufuhren sehr klein, und da Hamburg die Preise wesentlich erhöhte, erhielten wir von ausserhalb, namentlich von Sachsen, Westfalen und aus der Rheingegend, sehr bedeutende Aufträge.

Trotzdem die Reisezeit infolge des anhaltend schönen Wetters sich länger als sonst ausdehnte, war hier der Bedarf gut und das Geschäft lebhaft. Die Notierung ging im Laufe des Monats um 8 Mk. höher, auf 120 Mk. Dieser Preisstand ist wohl im August noch nie erreicht worden und wären nicht von Finnland und namentlich von Sibirien so bedeutende Sendungen eingetroffen, so hätten wir vielleicht mit noch höheren Preisen zu rechnen gehabt.

Im September hatten wir schon unter den schlechten Qualitäten zu leiden, denn die Wiesen waren vertrocknet, das Vieh fand kaum noch das nötige Futter. Durch das dringende Angebot von Standbutter und durch die anhaltend grossen Zufuhren von Sibirien waren zeitweise dritte und abfallende Qualitäten schwer anzubringen; aber es zeigte sich im ganzen Monat eine lebhafte Nachfrage nach feinster, reinschmeckender Ware. Die Produktion im Inlande nahm weiter ab, und die Zufuhren wurden kleiner.

England war sehr fest und die Preise gingen in Hamburg und Kopenhagen höher, auch hier musste die Notierung infolge der lebhaften Nachfrage und der kleinen Zufuhren erhöht werden und zwar von 120 auf 126 Mk. In der letzten Woche trat aber eine ruhigere Stimmung ein, welche wohl durch den Ultimo und Quartalswechsel hervorgerufen wurde. Die Kauflust liess nach und die Notierung von 126 Mk. konnte sich nur knapp behaupten.

Während wir nun sonst die grösste Preissteigerung im Oktober haben, betrug sie diesmal nur 4 Mk.; aber dieser Preis-

stand konnte sich nicht einmal behaupten, und die Notierung ging in der letzten Woche bereits von 130 auf 128 Mk. zurück.

Die Qualitäten wurden sehr schlecht, die Kühe fanden auf den Weiden infolge der Trockenheit nicht genügend und kein gutes Futter. Dieses übte auf die Qualität einen schlechten Einfluss aus; es kam daher sehr schlechte Butter an, und wir haben wohl selten so unter den abfallenden Qualitäten zu leiden gehabt. Die Produktion von wirklich feiner, reinschmeckender Butter war sehr klein und die Frage hiernach so gross, dass sich die Zufuhren schlank räumten.

Von den englischen Märkten wurden jedoch recht flaue Berichte gemeldet. Die sehr bedeutenden Sendungen von Kolonialbutter brachten einen vollständigen Umschwung, und die Preise gingen im Laufe des Monats in London um 9 sh. zurück. Der Export von Dänemark nach England hörte auf; deshalb kamen von Dänemark und Schweden dringende Offerten mit Rechnung gebenden Preisen nach hier. Grosse Posten wurden bezogen, und da die Qualität hochfein war, wurden sie unserer inländischen Butter vielfach vorgezogen. Den so bedeutenden Zufuhren von dort ist es zuzuschreiben, dass die Preise nicht höher gingen und dass sich trotz der kleinen inländischen Produktion die Notierung nicht einmal behaupten konnte.

Im November hatte das Geschäft unter den so abfallenden Qualitäten zu leiden. Namentlich aus Mecklenburg traf viel harte, trockene, rübig, fischig oder ölig schmeckende Butter ein. Die Ursache dieser angegebenen Fehler ist hauptsächlich auf die für die Butter so schädliche Fütterung von Rübenblättern und Rübenköpfen, welche um diese Zeit stattfindet, zurückzuführen.

Diese abfallenden Qualitäten wurden zu ganz unregelmässigen Preisen dringend angeboten. Die Produktion wurde grösser, aber es gab nur wenig reinschmeckende Ware. Das Geschäft nahm zuerst einen ruhigen Verlauf; Gänseschmalz, Mus und Marmelade machten der Butter empfindliche Konkurrenz.

Von den Exportplätzen waren die Berichte matt. Dänemark offerierte dringend und zu ermässigten Preisen. Unsere Notierung konnte sich daher nicht behaupten und musste um 3 Mk., von 128 auf 125 Mk., ermässigt werden. Nun stellte sich bald ein besserer Absatz ein, und feinste reinschmeckende Qualitäten und feine, zum 1,20 Mk.-Ausstich passende Sorten waren dringend gefragt. Feine Ware aus Sibirien war ebenfalls gut beachtet; sie wird der harten, abschmeckenden inländischen Butter vorgezogen.

Da die Zufuhren von Landbutter fast aufgehört haben, so zeigte sich Ende des Monats nach geringen Sorten russischer Butter für Spekulationszwecke zu Weihnachten grosse Nachfrage.

Der Dezember setzte in einer festen Stimmung ein, und das Geschäft war bis Weihnachten ziemlich lebhaft; der Absatz war

im allgemeinen gut; auch von auswärts kamen grössere Aufträge. Die Nachfrage wurde besser und die Notierung ging in der dritten Woche um 2 Mk., auf 127 Mk., in die Höhe. Von England kamen mattere Berichte, dagegen wurden auf dänische Offerten grosse Posten Butter von dort bezogen. Besonders gefragt waren zum 1,20 Mk.-Ausstich passende Qualitäten; feinste sibirische Butter fand hierzu gute Verwendung, ebenso schlank konnten auch geringere Sorten zum 1,20 Mk.- und 1 Mk.-Ausstich placiert werden. Die Läger waren zum Fest ziemlich geräumt. Zwischen Weihnachten und Neujahr ist immer der schlechteste Absatz; der Konsum geht rapide zurück; auch diesmal war in der letzten Woche des Dezember kaum von einem Geschäft etwas zu merken. Trotzdem die Preise stark um 7 und weitere 3 Mk. zurückgingen, blieb das Geschäft schleppend und die Tendenz matt. Mit einer Höchstnotierung von 117 Mk. schloss das Jahr.

Tab. 43. Butternotierungen.

Januar

	2.	6.	9.	13.	16.	20.	23.	27.	30.
1902	100—103	99—103	100—103	99—103	99—103	99—103	100—105	103—105	—
1903	97—100	98—100	98—100	97—100	99—102	99—102	102—104	102—104	102—104
1904	107—110	107—110	107—110	107—110	107—110	108—110	107—110	109—112	110—112

Februar

	3.	6.	10.	13.	17.	20.	24.	27.
1902	104—107	105—107	106—107	105—109	106—109	110—112	110—112	110—112
1903	104—107	105—107	105—107	108—110	108—110	108—110	108—110	108—110
1904	110—112	110—112	110—112	110—112	112—114	112—114	115—117	115—117

März

	2.	5.	9.	12.	16.	19.	23.	26.	30.
1902	110—112	107—109	107—109	107—109	107—109	111—112	110—112	110—112	110—112
1903	108—110	110—112	112—114	112—114	112—114	112—114	112—114	112—114	—
1904	115—117	115—117	113—117	115—117	112—115	110—112	108—112	107—112	108—112

April

	2.	6.	9.	13.	16.	20.	23.	27.	30.
1902	109—110	106—108	107—108	110—112	110—112	110—112	107—112	106—110	104—108
1903	112—114	112—114	112—117	117	115—117	112—115	112—115	112—115	110—113
1904	110—112	108—110	106—108	105—108	104—108	106—108	103—106	104—106	103—106

Mai

	4.	7.	11.	14.	18.	21.	25.	28.
1902	106—108	107—110	107—110	107—110	107—110	107	105—107	102—105
1903	107—110	105—108	106—108	106—108	108—110	108—110	108—110	106—110
1904	103—106	103—106	105—106	104—106	105—106	103—106	103—106	100—102

Juni

	1.	4.	8.	11.	15.	18.	22.	25.	29.
1902	100—102	100—102	100—102	102—104	102—104	102—104	101—105	102—104	100—104
1903	99—102	91—95	90—92	97—98	98—100	98—100	97—98	96—98	96—98
1904	96—98	94—98	98	98—100	102—103	101—103	101—103	101—103	101—103

Juli

	2.	6.	9.	13.	16.	20.	23.	27.	30.
1902	98—101	98—101	99—101	99—101	102—104	101—104	100—102	100—102	100—102
1903	96—98	96—98	100—101	102—103	103—105	103—105	103—105	103—105	103—105
1904	101—103	101—103	102—103	103—105	103—105	103—105	103—105	103—105	107—108

August	3.	6.	10.	13.	17.	20.	24.	27.	31.
1902	99—102	99—102	99—102	99—102	99—102	99—102	100—104	104—106	104—108
1903	103—105	104—105	106—108	110—111	110—111	110—111	111—113	112—115	112—115
1904	110—112	113—115	115—117	115—117	118—120	118—120	118—120	118—120	118—120

September	3.	7.	10.	14.	17.	21.	24.	28.
1902	105—108	105—108	105—108	110—112	114—116	117—119	120—122	117—122
1903	112—115	112—115	112—115	112—115	115—118	115—118	114—118	115—118
1904	118—120	118—120	123—124	123—124	124—126	123—126	123—126	123—126

Oktober	1.	5.	8.	12.	15.	19.	22.	26.	29.	31.
1902	120—122	118—120	115—118	116—118	116—118	112—116	113—116	113—116	113—116	—
1903	115—118	117—120	122—123	123—126	123—126	123—126	121—123	121—123	123—125	125—127
1904	123—126	123—126	123—126	126—128	126—128	126—128	127—130	128	126—128	—

November	2.	5.	9.	12.	15.	19.	23.	26.	30.
1902	113—116	113—116	113—116	116—118	115—118	114—116	113—116	114—116	112—114
1903	—	124—128	124—127	121—125	123—128	126—128	122—125	122—125	122—125
1904	126—128	126—128	123—125	123—125	123—125	122—125	122—125	123—125	123—125

Dezember	3.	7.	10.	14.	17.	21.	24.	28.	31.
1902	108—112	109—112	109—112	109—112	109—112	109—112	109—112	106—107	100—104
1903	119—122	120—122	119—122	120—122	120—122	122—124	122—124	122—124	111—114
1904	123—125	123—125	125—127	125—127	125—127	124—127	123—127	118—120	115—117

Die Monatsdurchschnittspreise stellten sich im Berichtsjahre:

Tab. 44. Monatsdurchschnittspreise der höchsten Ia Qualität.

	Januar	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Oktober	Novbr.	Dezbr.
1904	110.44	113.75	114.55	108 —	105.50	101.—	104.66	117.88	124.—	127.55	125.66	124.66
1903	101.77	108.87	113.25	115.22	108.44	97.38	102.38	110.44	116.66	124.39	126.38	121 78
1902	103.50	109.37	110.66	110.22	107.66	103.50	102.—	103.33	114.37	117.77	116.22	110 55
1901	114.66	111.87	109.88	107.50	109.66	103.11	104.33	118.—	119.62	125.66	122.—	117.22

Jahres-Durchschnittspreise der höchsten Ia Qualität waren:

	1904	1903	1902	1901
Mk.	114.80	112.30	109.10	113.62

32. Schmalz.

Konsum.

1. Der Schmalzkonsum in Deutschland wurde zu einem wesentlichen Teile aus inländischer Produktion gedeckt, die insbesondere im ersten Semester bei reichlichen Schweinebeständen und deren guter Beschaffenheit lohnende Verwendung finden konnte. Der Konsum von amerikanischem Schmalz war angesichts dieses Umstandes auch aussergewöhnlich gering, und der vorhandene Bedarf wurde aus dem hier und in Hamburg regelmässig eintreffenden Konsignationssendungen gedeckt.

Mangel an Futter veranlasste die hiesigen Schweinezüchter, bei Eintritt in die Ernte 1904 ihre reichlichen Bestände an Magerschweinen zu verkaufen. — Die geringe Ausbeute derselben an Schmalz und Speck zwang den Konsum zum Kauf von amerikanischem Schmalz, welcher sich im August und September bei

Detailpreisen von 43—47 Mk. per 100 Pfd. Steamlard loko Berlin sehr lebhaft gestaltete. Die guten Hoffnungen auf das zukünftige Geschäft wurden aber durch eine überaus grosse Obsternte vernichtet, und der Konsum flaute im Oktober und November sehr ab. Die Schmalzpreise auf dem Weltmarkte werden von den amerikanischen vereinigten Packhäusern beeinflusst. Die Preise für Steamlard an der Chicagoer Börse schwankten in der Zeit vom 1. Jan. bis 15. Novbr. zwischen 6 Doll. 17½ Cts = 31,50 Mk. bis 7 Doll. 80 Cts. = 38 Mk. per 100 Pfd. erste Kosten franko deutschem Seehafen, erreichten den Tiefstand Ende Mai, während März und Oktober mit 7 Doll. 80 Cts. anlässlich von Deckungskäufen höchste Notierung zeigten; in der übrigen Zeit bewegten sie sich um 7 Doll. = 35 Mk. per 100 Pfd. erste Kosten franko Seehafen.

Einfluss der Obsternte.

Amerikanische Schmalzpreise.

Das Bestreben der Packer, den amerikanischen Markt zu entlasten, veranlasste diese zu grossen Konsignationen in Steamlard nach deutschen Häfen und nach Berlin, woselbst diese bei Preisen unter amerikanischer Parität gern Nehmer fanden, zumal da man damit die Gefahren grosser Leckage angesichts des heissen Sommers und der langwierigen und kostspieligen Beförderung von Hamburg nach Berlin infolge Stocken der Schiffahrt vermied.

Tab. 45. Die Weltvorräte in Tos.:

Weltvorräte.

Januar	Februar	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Okt	Nov.
155.000	190.000	240.000	250.000	260.000	276.000	320.000	325.000	275.000	205.000	175.000

Die bedeutende Abnahme von 120 000 Tos. Schmalz vom 1. August bis 1. Oktober ist teils auf Verbrauch, teils auf den im August/September stattgehabten Streik der Chicagoer Schlachthausarbeiter zurückzuführen, durch den die Produktion eingeschränkt wurde.

Grosse Schweinebestände in Amerika (am 1. Jan. 1904 47 Mill.) und reichliche Futtervorräte lassen ein weiteres Anwachsen der Weltvorräte in Schmalz erwarten; es dürften die Preise demgemäss zurückgehen, was dem deutschen Konsum bei seinem weiteren Bedarf zustatten käme.

Grosse Schweinebestände in Amerika.

2. Ein zweiter Berichterstatter äussert sich wie folgt:

Der Schmalzmarkt hatte im Berichtsjahre eine schwere Zeit, weniger infolge von Konjunkturveränderungen, als durch schweren Konkurrenzkampf. Wie gewöhnlich in solchem Kampfe, wo der Ruf nach billiger Ware die Hauptrolle spielt, wurde leider auf Kosten der Qualität gearbeitet und gehandelt.

Geringere amerikanische Sorten Rohschmalz, die meist ihren Ursprung in New York hatten und früher bei uns schwer Abnehmer fanden, kamen in grösseren Posten auf den deutschen Markt, um mitverarbeitet zu werden, wobei sich häufig nachträglich Un-

Geringwertige amerikanische Sorten.

zuträglichkeiten in Farbe und Geschmack herausstellten; die Preise wurden aber dadurch für das gesamte Schmalzgeschäft sehr gedrückt.

Preise. Im Ausnützen der Konjunktur werden nur wenige Schmalzinteressenten im Jahre 1904 Glück gehabt haben; denn die Preise zeigten im allgemeinen eine wenig steigende Tendenz, und wenn auch sprungweise stärkere Schwankungen nicht ganz ausblieben, so konnte doch eine anhaltende, grosse Hausse nicht aufkommen. Die allgemeine billige Preislage förderte natürlich den Konsum von amerikanischem Schmalz, der nur in der ersten Hälfte des Jahres durch unsere inländischen, sehr billigen Schweinepreise etwas beschränkt wurde, bedeutend. Mit der Verteuerung der hiesigen Schweine nahm der Bedarf in amerikanischem Schmalz grosse Dimensionen an, wie auch aus den Umsatzzahlen der ersten 10 Monate zu ersehen ist. Es wurden nämlich vom 1. Jan. bis 1. Nov. 1904 724 469 Doppelzentner gegen 651 388 Doppelzentner in der gleichen Zeit 1903 eingeführt.

33. Kunstspeisefett.

Die Chancen für die Kunstspeisefettindustrie waren in diesem Jahre ungünstiger als in früheren. Der Absatz dieses Artikels richtet sich hauptsächlich nach der Lage des Schmalzmarktes. Je mehr der Preis für Schmalz steigt, desto günstiger sind Nachfrage und Absatz von Kunstspeisefett; je billiger das Schweineschmalz ist, um so schwächer ist der Bedarf in Kunstspeisefett.

Die Gesamtproduktion hatte einen wesentlich geringeren Umfang als in den letzten Jahren, und selbst der schwächere Absatz konnte nur zu sehr gedrückten Preisen erzielt werden. Neue Konkurrenzbetriebe, die zu äusserst billigen Preisen ins Geschäft zu kommen suchten, wirkten dabei sehr mit.

34. Margarine.

Die günstigen Erwartungen, die man bei der billigen Preislage des Artikels für denselben im allgemeinen hegte, sind nicht ganz in Erfüllung gegangen. Der erwartete vermehrte Absatz ist nicht eingetreten; Konsum und Produktion sind auf ungefähr gleicher Höhe geblieben. Die Ursachen davon sind in der ersten Hälfte des Geschäftsjahres in den billigen inländischen Schweinepreisen und dem heimischen Fettüberflusse zu suchen, in der zweiten Hälfte hauptsächlich in dem grossen Ueberflusse an Obst, das teilweise zu aussergewöhnlich billigen Preisen angeboten und in grossen Mengen konsumiert wurde. Hierzu kamen auch im zweiten Halbjahr billige Schweinepreise. Alle diese Nachteile zusammen konnte der Vorteil der allerdings hohen Butternotierungen nicht überwiegen.

35. Käsehandel.

Im allgemeinen lässt sich über den Käsehandel im Jahre 1904 berichten, dass die ganz abnorme Hitze des Sommers den Handel in Weichkäse besonders ungünstig beeinflusst hat und der Konsum in diesem Artikel zeitweise so schwach war, wie selten vorher. Einen Vorteil dieser abnormen Witterung hatte der Hartkäse, welcher um so mehr konsumiert wurde; es waren für diesen Artikel speziell in den Monaten Juli und August recht hohe Preise zu vermerken. Allgemeines.

Der Handel in westpreussischem Schweizerkäse hatte sehr unter der fehlerhaften Ware zu leiden, der grösste Teil der in den Handel gebrachten Käse vom Jahre 1903 war Gläsler (mit kleinen Rissen oder Sprüngen versehen) und fehlerhaft im Loch. Wirkliche Primaware war sehr selten, und die Produzenten verlangten dafür wesentlich höhere Preise als im Vorjahre. Vom Monat Juni ab legten die bayrischen Sennereien viel Winterware nach unserem Platze, die gern genommen wurde und wofür normale Preise gezahlt wurden. Bayern hatte reichlich Winterware produziert, so dass noch im September grosse Angebote kamen und man diese Ware fast zu billigeren Preisen kaufen konnte als westpreussische Ware. Die letzten Monate des Jahres brachten bei etwas billigeren Preisen ein gesundes Geschäft; jedoch ist zu bemerken, dass der Sommer 1904 infolge der Dürre nur kleine Produktion in westpreussischen Käsen gebracht hat und wir jetzt schon viel bayrische Ware handeln müssen. Schweizerkäse.

Holländer Käse wird mehr und mehr durch den besseren, schmackhafteren Tilsiter Käse verdrängt; die Preise waren in den ersten 6 Monaten des Jahres normal, jedoch fingen auch in Holland infolge der Dürre des Sommers die Preise bald zu steigen an, und man hatte in den letzten Monaten des Jahres sehr hohe Preise, die dem an und für sich schon schwachen Konsum in Holländer Käse nur noch mehr schadeten. Holländer Käse.

Der Handel in Tilsiter Käse entwickelt sich immer mehr; dieser Artikel spricht vor allen Dingen bei den Käufern wegen der stabilen Preislage an. Es ist in den Sommermonaten sogar Mangel an Ware gewesen, und es konnten nicht alle Aufträge so prompt erledigt werden wie in früheren Jahren. Die Herbstmonate brachten wieder mehr Ware, jedoch wurde von den Produzenten versucht, kleine Preiserhöhungen durchzudrücken, zu denen jedoch noch keine Notwendigkeit vorlag, da die Zusendungen bis jetzt noch immer ganz gut ausgereicht haben. Tilsiter Käse.

Romatour war in den ersten 5 Monaten des Jahres preiswert zu haben, so dass in diesem Artikel grosse Umsätze gemacht wurden. Für die Sommermonate, wo die reine Grasware schon in Handel kam, war sofort ein erheblicher Preisaufschlag von ca. 10 Mk. pro 100 kg zu verzeichnen, und die Produzenten ver- Romatourkäse.

suchten noch weitere Preiserhöhungen durchzudrücken. Jedoch liessen sie die Forderung bald wieder fallen, da Bayern infolge erhöhter Milchproduktion im Herbst fast mehr Käse lieferte als im Sommer. Die letzten Monate des Jahres brachten eine kleine Preisermässigung von ca. 6 Mk. pro 100 kg. Der Handel bewegt sich bei diesem Artikel bei flotter Nachfrage und guten mittleren Preisen wohl im allgemeinen zufriedenstellend.

Limburger Käse.

Limburger Käse hatte eine sehr billige Preislage in den ersten fünf Monaten des Jahres. Dieser Artikel wird sehr ungünstig durch grosse Mengen von Zentrifugenware und Magerware beeinflusst, welche leider heute auch schon in Bayern produziert wird. Das Publikum hat nicht mehr das Interesse für Limburger Käse wie in früheren Jahren; daran ist einzig und allein die wenig gut schmeckende Ware schuld, welche als Limburger in den Handel gebracht wird. Die bessere Qualität hatte unter der Konkurrenz der minderwertigen Ware sehr zu leiden und der Preis konnte sich nicht so entwickeln wie in früheren Jahren; es trat sogar im Herbst ein plötzlicher Preissturz ein, der dadurch hervorgerufen wurde, dass in den Monaten Oktober und November nur ganz geringe Nachfrage herrschte.

Quadratkäse.

Die Molkereien, welche bisher die gewöhnliche Magermilch zu Quadratkäse verarbeitet haben, haben sich mehr auf die Fabrikation von Quark gelegt, da die gewöhnlichen Zentrifugen-Magerkäse nur ganz geringe Preise brachten und die Produktion aus diesem Grunde nicht mehr lohnte. Die Fabrikation der Quadratkäse ruht jetzt mehr in den Händen der kleinen Gutskäsereien, und es wird dort im allgemeinen eine bessere, wenigstens fettere Ware hergestellt, welche ausserdem durch gute Behandlung ansprechender beim Verkauf ist und wenigstens einen etwas besseren Geschmack hat als früher der gewöhnliche Magerkäse. Dieser Umstand hat erfreulicherweise das Interesse der Konsumenten für Quadratkäse wieder etwas mehr angeregt, und die kleine Produktion fand speziell in den Herbstmonaten zu guten und mittleren Preisen gern Käufer, so dass das Jahr 1904 sogar mit geräumtem Lager schloss, was seit Jahren nicht dagewesen ist. Wenn sich die Fabrikanten für die Zukunft mehr und mehr auf die bessere Ware einrichten, so können einmal wieder die Zeiten kommen, in denen der Quadratkäse als Hauptartikel im Käsehandel gelten kann.

36. Eierhandel.

Der Eierhandel hat auf ein leidlich erfreuliches Jahr zurückzublicken. Im Gegensatz zu 1903 brachte 1904 eine fast durchweg haltbare Qualität, und die Beanstandungen sind in diesem Jahre so wenig zahlreich gewesen, wie schon seit langer Zeit nicht. Auch die Preise zeigten eine ziemlich stetige Entwicklung, und Konjunkturrückschläge sind nur vereinzelt vorgekommen.

Diese günstigere Marktlage ist mittelbar durch den russisch-japanischen Krieg mit veranlasst worden. Zwar war die Produktion in Russland an und für sich nicht geringfügiger als in den Vorjahren, aber es fehlte an Sammlern und Arbeitern und deshalb blieb wahrscheinlich ein bedeutender Teil der Produktion im Lande. Zum Teil wurden die knapperen russischen Zufuhren im Frühjahre durch ziemlich belangreiche bulgarische Abladungen ersetzt, während Rumänier sehr schwach, Serben gar nicht zugeführt waren. Importgeschäft.

Kalkeier. Die Kalkläger waren ziemlich gross, fanden aber unter obwaltenden Umständen raschen Absatz zu lohnenden Preisen und dürften schon mit Jahresschluss als geräumt zu betrachten sein. Auch die Qualität der diesjährigen Kalkware war im allgemeinen keine üble.

Kühlhauseier. Die Kühlhauslagerungen haben etwa nur die Hälfte des Umfanges des vergangenen Jahres erreicht, weil zu diesen fast ausschliesslich russische Eier verwendet werden, welche von Beginn der Saison an ziemlich hoch im Preise standen. Die Läger sind gleichfalls zu leidlich rentierenden Preisen geleert worden.

Preise. Der Jahresdurchschnittspreis für frische Eier hat sich mit 3,294 Mk. um fast 10 Pfennige pro Schock teurer gestellt als in 1903. Der Durchschnittspreis der vollfrischen Ware, welche im Berichtsjahre zum ersten Male getrennt notiert wurde, war 3,983 Mk., lag mithin um annähernd 70 Pfg. pro Schock über dem Preise der Handelsware mittlerer Güte. Hierbei ist allerdings zu berücksichtigen, dass die vollfrischen Eier während der Frühjahrszeit, in welcher die ganze Ware frisch fällt, überhaupt nicht besonders zur Notiz gelangen.

Die Monats-Durchschnittspreise der frischen Eier stellten sich im Verhältnis zu den korrespondierenden Monaten des Vorjahres wie folgt:

Tab. 46. Monatsdurchschnittspreise.

(Mit + ist eine Erhöhung, mit — eine Verminderung des Monatsdurchschnittspreises von 1904 gegenüber 1903 bezeichnet.)

	Januar	Februar	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Oktob.	Nov.	Dez.
pro Schock	—45.4	—0.3	+32.2	+37.5	—7.3	+5.3	—2.2	+7.0	+30.6	+8.8	+8.4	+45.0

Die Durchschnittspreise der frischen Eier stellten sich pro Schock in den letzten 5 Jahren wie folgt:

Tab. 47. Durchschnittspreise.

Jahr	Januar	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Oktob.	Nov.	Dez.	Jahres-Durchschn.
1900	4.759	3.890	2.932	2.725	2.578	2.500	2.492	2.813	3.050	3.334	3.622	3.947	3.220
1901	3.936	3.640	3.250	2.741	2.519	2.512	2.597	2.555	2.866	3.384	3.753	3.887	3.137
1902	3.469	3.164	3.083	2.563	2.661	2.664	2.769	3.081	3.257	3.725	4.000	3.925	3.197
1903	4.181	3.728	2.842	2.628	2.696	2.639	2.706	2.833	3.169	3.559	3.672	3.675	3.198
1904	3.727	3.725	3.164	3.003	2.623	2.692	2.684	2.903	3.475	3.647	3.756	4.125	3.294

Kalkeier.

Die aus dem Jahre 1903 noch vorhandenen recht ansehnlichen Kalkeierbestände mussten im Januar und Februar 1904 zu sehr billigen Preisen, die vorübergehend bis auf 2,40 Mk. sanken, abgegeben werden. Der Durchschnittspreis der damaligen Campagne war 2,816 Mk. Dagegen erbrachten die Kalklagerungen aus 1904 im September/Dezember 1904 den ansehnlichen Durchschnittspreis von 3,304 Mk. Die Herausnahme der Kalkbestände begann um ungefähr einen Monat früher als sonst. Der Durchschnittspreis für frische kleine Eier betrug 2,693 Mk. Dieselben schwankten zwischen 2,27 Mk. im Juni und 3,203 Mk. im Dezember.

Kühlhauseier. Einfuhr, Ausfuhr und Verbrauch.

Kühlhauseier gelangten im Berichtsjahre nicht zur offiziellen Notierung, weil sie am offenen Markte überhaupt nicht gehandelt wurden. Die erzielten Abschlusspreise schwankten zwischen 75 und 84 Mk. pro Kiste, was einem Schockpreise von 3,40—3,80 Mk. entspricht.

Wenn trotz der eingangs geschilderten wesentlich schwächeren russischen Zufuhren die Gesamtziffer des Wareneinganges schliesslich doch um annähernd 600 000 Schock die vorjährige überschritten hat, so ist dies auf den immer mehr wachsenden Bedarf zurückzuführen. Der Ausfall der russischen Ankünfte musste zu verhältnismässig teuren Preisen namentlich aus Galizien, im Frühjahre auch aus Ungarn, gedeckt werden.

Auf den in Berlin mündenden Bahnen wurden im Jahre 1904 31 075 271 kg = 8 286 739 Schock Eier, d. h. 580 827 Schock mehr als im Vorjahre eingeführt. Der Wert der Einfuhr stellte sich auf 27 296 518,25 Mk. gegen 24 643 506,60 Mk. im Vorjahre. Ausgeführt wurden per Bahn 2 197 415 kg = 585 977 Schock, d. h. 107 587 Schock mehr als im Jahre 1903. Der Verbrauch Berlins betrug demnach 28 877 856 kg = 7 700 762 Schock, d. h. 473 240 Schock mehr als im Vorjahre. Der Wert des Verbrauchs beziffert sich (zum Durchschnittspreise von 329,4 berechnet) auf 25 366 310 Mk. gegen 23 113 615,35 Mk. im Jahre 1903.

Tab. 48. Einfuhr, Ausfuhr und Konsum von 1900—1904.

Jahr	Einfuhr Schock	Ausfuhr Schock	Konsum Schock	Durchschnittspreis Mark	Wert der Einfuhr Mark	Wert des Konsums Mark	Konsum pro Kopf Stück
1900	8 074 832	688 556	7 386 276	3 220	26 000 959	23 783 808	239.6
1901	8 064 835	696 493	7 368 342	3 137	25 299 389	23 114 489	235.2
1902	7 996 522	613 237	7 383 285	3 197	25 564 881	23 604 362	238.9
1903	7 705 912	478 390	7 227 522	3 198	24 643 506	23 113 615	222.4
1904[1])	8 286 739	585 977	7 700 762	3 294	27 296 518	25 366 310	154.0

[1]) Bei Annahme einer Bevölkerungsziffer von 3 Millionen für Gross-Berlin.

Berichtigung der Konsumentenzahl.

Es erscheint nunmehr an der Zeit, die für den Konsum in Betracht kommende Bevölkerungsziffer zu korrigieren. Es decken am hiesigen Markte ausser dem eigentlichen Berlin auch Char-

lottenburg, Rixdorf, Schöneberg, Wilmersdorf, Tegel sowie sämtliche anderen Vororte, nach welchen der Transport per Achse stattfindet, ihren Bedarf; zu letzteren ist auch noch Spandau zu rechnen. Während in früherer Zeit noch eine ziemliche Menge von Ware per Achse hereinkam, sind diese Quantitäten jetzt äusserst gering, weil sie fast ganz von den auf dem Wege nach Berlin belegenen Vororten aufgezehrt werden. Es kann deshalb nicht mehr nur die Bevölkerungsziffer des eigentlichen Berlin zur Berechnung des Verbrauchs eingestellt werden, sondern es muss der letzteren diejenige des sogenannten Gross-Berlin zugrunde gelegt werden, welche mit Einschluss des Fremdenverkehrs auf rund 3 Millionen Menschen angenommen werden kann. Danach würde sich der Verbrauch im Berichtsjahre auf etwas über 154 Stück pro Kopf gestellt haben.

37. Gänseartikel.

Die Verluste, die die Mäster von Gänsen einerseits durch die Geflügelcholera, andererseits durch zu geringe Preise der gemästeten Gänse im vergangenen Jahre 1903 erlitten hatten, war wohl die Ursache, dass die Zahl der in diesem Jahr in Mast genommenen Gänse nicht so gross war, wie in früheren Jahren; auch die kleinere Hafenernte, bedingt durch die grosse Trockenheit, trug dazu bei.

Infolgedessen war die Nachfrage nach gemästeten Gänsen in der letzten Saison besser und zum Schluss sogar dringend, weshalb den Mästern auch höhere Preise bewilligt werden mussten.

Die Preise für fertige Gänsefabrikate wie Gänsebrüste mit und ohne Knochen, Gänsepökelfleisch und Gänsefett stellten sich in diesem Jahr je nach Qualität ab Pommern: Preise.

Gänsebrüste ohne Knochen . . .	M. 1.50— 1.70	pro $^1/_2$ kg
„ mit „ . . .	„ 1.45— 1.65	pro $^1/_2$ kg
Gänsefett	„ 0.83— 0.88	pro $^1/_2$ kg
Gänsepökelfleisch	„ 55.00—58 00	pro 50 kg

Die Vorräte dürften in Pommern als geräumt zu betrachten sein und sind auch bei hiesigen Detaillisten nicht mehr von grosser Bedeutung, so dass mit Schluss der diesjährigen Wintercampagne keine Läger in den diversen Gänseartikeln mehr vorhanden sein dürften.

38. Speck.

In deutschem Fabrikate ist in diesem Jahre ein umfangreicheres Geschäft gemacht worden als seit langer Zeit. Grosser Ueberfluss von Schweinen drückte die Speckpreise sehr tief herab und ermöglichte es, dass amerikanische Ware vom Markte fast Deutscher.

ausschied. Schweine notierten zum billigsten Zeitpunkte, prima Ware, 44—45 Mk. und deutscher geräucherter Rückenspeck 48 Mk., resp. inländischer Bauchspeck 58 Mk. für den Engroshandel. Vom Juni ab trat eine wesentliche Wendung ein, die Schweineauftriebe auf den inländischen Märkten liessen nach, und es stiegen damit sukzessive die Preise für solche auf 55—56 Mk. prima Qualität. Für inländischen Speck entwickelte sich nun sehr reges Interesse, um so mehr, als der Konsum günstig war. Die vorhandenen bedeutenden Vorräte wurden innerhalb der letzten Monate fast geräumt und zwar zu bedeutend höheren Preisen, als solche Ware früher zu haben war.

Amerikanischer.

Mit der eingetretenen Verteuerung des inländischen Produktes trat naturgemäss ein Umschwung zugunsten amerikanischen Specks ein. Bessere Nachfrage trat besonders für starke Ware auf und entwickelte sich ein regeres Geschäft in amerikanischen und anderen ausländischen Sorten, doch nur in mässigem Umfange, da sich die Detailgeschäfte meist mit deutscher Ware früher auf längere Zeit genügend eingedeckt hatten, wodurch der Absatz zunächst beschränkt wurde. Das Geschäft hätte einen grösseren Umfang erreicht, wenn nicht der Ueberfluss an Obst, das zu äusserst billigen Preisen angeboten wurde, eine bedeutende Abschwächung des Konsums in Speck ausgeübt hätte.

39. Handel mit Fischen, Schaltieren.

Fischhandel.

Fischhandel.

Im Fischhandel sind in diesem Jahre besondere Aenderungen nicht eingetreten. Die Tatsache, dass der Fischzüchter und der Berufsfischer alljährlich höhere Preise für ihre Fische erhalten, hat sich in diesem Jahre ebenfalls gezeigt. Ob diese Steigerungen der Grosspreise durchaus auf die Verminderung des Bestandes zurückzuführen sind, wird man zunächst verneinen können. Wenn auch in einzelnen Fischarten, z. B. besonders Lachs, ein sichtbarer Rückgang des Fanges nachzuweisen ist, und wenn auch in vielen Wasserstrecken die leidigen Abwässerungsverhältnisse Schädigungen nicht selten bedeutender Art herbeigeführt haben und noch herbeiführen, so wird man dagegen zugeben müssen, dass die Produktionen, z. B. in Karpfen, bei weitem grössere geworden sind und ferner, dass die Eingänge vom Ausland wohl reichlich das Defizit der Flussfischerei decken. Ist oben gesagt, dass der Produzent wie der Berufsfischer alljährlich sich steigernde Preise erzielen, so müsste man folgern dürfen, dass auch der Kleinhandel und nächstdem das Publikum höhere Preise bezahlen müssen. Dieses ist im allgemeinen nicht der Fall; es ist vielmehr Tatsache, dass für den Kleinhändler wie für das Publikum nicht selten Fische billiger erhältlich sind als in

früheren Jahren. Zur Erklärung für dieses sonderbare Resultat ist hinzuzufügen, dass die Steigerung der Preise für den Produzenten und Berufsfischer, ohne dass in allen Fällen eine Verteuerung der Preise im Konsum vorliegt, wohl lediglich den vom Magistrat s. Zt. eingeführten Versteigerungen zuzuschreiben ist. Die in Berlin nachweislich geholten Versteigerungspreise, ob hoch oder niedrig, fallen nach Abzug einer sehr mässigen Provision den Einsendern zu, wodurch mehr oder weniger auch der Zwischenhandel gezwungen wird, seinen Lieferanten annähernd dieselben Preise, wie sie in den Versteigerungen geholt werden, zu zahlen. Ob sich nun die Versteigerungspreise hoch oder niedrig stellen, durchschnittlich sind dieselben doch immer so hoch, dass für den Produzenten oder Berufsfischer sich eine nachweislich stete Preissteigerung ergeben hat. In derselben Weise regulierend wirken auch die Versteigerungen auf den Kleinhandel. Der Kleinhändler ist heute sehr wohl in der Lage, seinen Bedarf durch die Versteigerungen zu decken, und nicht gezwungen, sich von dem Grosshändler die Preise diktieren zu lassen. Der Zwischenhändler muss sich also, um seine Ware überhaupt absetzen zu können, den Versteigerungspreisen anpassen. Die Zeit, in der der Zwischenhändler dem Produzenten niedrige Preise und dem Konsumenten hohe Preise vorschreiben konnte, darf, da die Versteigerungen alljährlich an Umfang zunehmen, als beseitigt betrachtet werden. Die Beschneidung des früher ungerechtfertigt hohen Verdienstes des Zwischenhandels zugunsten des Produzenten und Berufsfischers, ohne Rückwirkung auf den Kleinhandel, erklärt eben diese anfänglich befremdende Tatsache der Preissteigerung für den Produzenten ohne gleichartige Erhöhung der Konsumpreise.

Versteigerungen.

Haben nach vorstehendem schon jetzt die Versteigerungen unverkennbar ausgleichend auf die Ein- und Verkaufspreise gewirkt, trotzdem nicht alle nach den Vorschriften des ministeriellen Erlasses über den Geschäftsbetrieb der Versteigerer vom 10. Nov. 1902 gehandhabt werden, wieviel mehr kann man sich der Hoffnung hingeben, dass, sofern diese Vorschriften, welche bereits am 1. September 1902 in Kraft getreten sind, streng durchgeführt werden, die allgemeinen Verhältnisse noch um vieles besser werden. Es enthalten unter anderem diese Vorschriften als Bestimmungen von besonderer Wichtigkeit: a) das Verbot des Betriebes eines Nebengewerbes, sofern nicht besondere Erlaubnis des Regierungspräsidenten vorliegt, Ziffer 3; b) das Verbot des Aufkaufens von Sachen, Ziffer 4, und des Versteigerns der zur Versteigerung aufgekauften Sachen, Ziffer 18, Abs. 7; c) das Verbot eines unlauteren Geschäftsgebahrens, Ziffer 5 und 13; d) das Verbot des Mitbietens seitens des Versteigerers für sich persönlich oder durch einen anderen, noch als Vertreter eines anderen. Ziffer 12, etc.

Fischereigesetz

Zunehmende Unzufriedenheit herrscht bei den Fischern und Händlern über das noch heut bestehende, keineswegs zeitgemässe

Fischereigesetz vom Mai 1874. Es wird in Interessentenkreisen sehr beklagt, dass ein neues Gesetz trotz jahrelanger vielseitiger Bemühungen nicht zustande kommt. Es haben wohl etwa seit 1897 viele Beratungen in dieser Sache stattgefunden, welche indessen bis heute zu keinem Resultat geführt haben. Die Aenderungen der Schon- und Massbestimmungen scheinen an massgebender Stelle auf die grössten Schwierigkeiten zu stossen, wiewohl allseitig anerkannt wird, dass das alte Fischereigesetz reformbedürftig ist. Es wird nur zu wünschen sein, dass sehr bald ein neues Gesetz zustande kommt, sei es nun für Preussen oder für das Deutsche Reich; ein Reichsgesetz wird in allerneuester Zeit beabsichtigt.

Verkehrsbestimmungen.

Zu vielseitigen Klagen gab die seit Beginn des Jahres bahnseitig beobachtete Durchführung der Bestimmung des deutschen Eisenbahn-Gütertarifs, Teil I, Abteilung B, gültig vom 1. April 1904, Veranlassung, dass Fische in ungeeichten Fässern nicht zu den ermässigten Frachtsätzen befördert werden, wie diejenigen in geeichten Fässern. Es herrscht die Ansicht, dass die Beförderung der Fische lediglich deshalb zu halben Frachtsätzen geschieht, weil der Fisch bei voller Verfrachtung übermässig verteuert wird. Dieses erscheint auch recht und billig; denn bei dem Versand von 50 kg lebenden Fischen stellt sich das Gesamtgewicht auf 300 kg, so dass also 250 kg lediglich für das zum Versand erforderliche Wasser und die Fastage in Frage kommen. Nur um die jedesmalige Feststellung des Gewichtes auf den Güterabfertigungsstellen zu ersparen, haben sich die Absender behufs schnellerer Abfertigung s. Z. entschlossen, ihre Fastagen nach dem Inhalt amtlich eichen zu lassen, damit die auf diese Weise ein für allemal ermittelte Literzahl ohne Nachwiegung als Bruttogewicht bei der Frachtberechnung in Ansatz gebracht werde. Dieses Uebereinkommen der Bahnverwaltung mit den Versendern sollte doch wohl lediglich eine Erleichterung im Betriebe bezwecken, und es ist daher wenig verständlich, dass neuerdings auch die Frachtermässigungen von der Eichung abhängig gemacht wird. Bei ungeeichten Fässern würde doch nur die Erleichterung des Nichtwiegens fortfallen, und die Sendung müsste nach dem ermittelten Bruttogewicht verfrachtet werden; aber eine Verteuerung der Fracht eintreten zu lassen, erscheint keineswegs gerechtfertigt, zumal da die Eichung meistens aus besonderen Gründen unterbleibt bezw. ausgeschlossen ist.

Auch über die allgemeine Beförderung der lebenden wie toten Fische sind Klagen neuerdings im vermehrten Masse lautbar geworden. Wenn derartige Beschwerden auch nie ganz aufhören werden, so sind jetzt doch Zustände in der Beförderung eingetreten, welche annehmen lassen, dass die Abfertigung nicht mit der für die leicht verderbliche Ware vorgeschriebenen Beschleunigung im Einklang steht. Ob dieser Uebelstand durch

Ueberlastung oder ungenügende Arbeitskräfte veranlasst wird, kann nicht kurzerhand gesagt werden; jedenfalls kommt es fast täglich vor, dass auf einigen Abfertigungsstellen die Fische erst nach Verlauf mehrerer Stunden nach dem fahrplanmässigen Eingang der Züge zur Auslieferung gelangen, wodurch nicht selten ein grosser Schaden herbeigeführt wird, wie dies auch die vielen Reklamationen ergeben.

Als eine erfreuliche Tatsache ist es anzusehen, dass der von mehreren Interessenten beantragte Zoll auf Fische mit Ausnahme desjenigen auf Karpfen abgelehnt worden ist. Letzterer ist bis jetzt noch nicht zur Erhebung gelangt. Vielseitig neigt man der Ansicht zu, dass der Fisch, als Volksnahrungsmittel gedacht, einen Zoll überhaupt nicht tragen kann. Zoll.

Ueber den eigentlichen Verlauf des Geschäftes lässt sich nicht viel Neues bringen. Trotz der Dürre sind die Zufuhren ebenso belangreich gewesen wie in früheren Jahren. Zunächst sei erwähnt, dass Berlin reichlich mit Karpfen versorgt worden ist, so dass die Behauptung, die Produktion sei eine geringere als in den Vorjahren gewesen, keine Bestätigung findet. Die Käufer wurden kurz vor Weihnachten mit annehmbarsten Preisofferten förmlich überflutet, so dass sie die besten Aussichten auf ein günstiges Einkaufsgeschäft haben konnten. Tatsächlich verstand man sich schwer dazu, selbst beste Karpfen zu angängigen Preisen vor Weihnachten zu kaufen. Noch um vieles erschwert wurde das Geschäft dadurch, dass die ankommenden Sendungen vorwiegend in einem mattlebenden Zustande hier eintrafen. Diese Umstände genügten, das Karpfengeschäft als nur verlustbringend für den Züchter und Grosshändler erscheinen zu lassen, zumal da auf der Kottbuser Karpfenbörse höhere Preise als die vorjährigen gefordert und auch in mehreren Fällen gezahlt worden sind. Erst in den letzten Tagen vor Neujahr und wohl nur infolge der veränderten Witterungsverhältnisse belebte sich das Geschäft derartig, dass die Preise um vieles stiegen und der nunmehrige Bedarf kaum zu decken war. Dass die Preise kurz vor Neujahr noch höhere wurden als in den früheren Jahren, darf wohl mit Recht auf das fast gänzliche Fehlen der toten Karpfen zurückgeführt werden. Aus dem Marktbericht ist der seltene Fall zu ersehen, dass einzelne Posten toter Karpfen teurer als lebende bezahlt wurden. — Die städtische Fischauktion war so reich mit Karpfen und anderen Fischen beschickt, dass für das nächste Jahr eine Erweiterung der Anlagen ins Auge zu fassen wäre. Geschäftsverlauf. Flussfische.

Lachse deutschen Ursprungs gelten als Rarität auf dem Markte, während ausländische Lachse, welche in gut gefrorenem Zustand gehandelt werden, sehr reichlich zugeführt werden. Wenig geringer als in den Vorjahren ist die Zufuhr von Lachsforellen gewesen. Schleie werden in

Deutschland etwas mehr produziert; dieselben gehen aus Teichen und Flüssen jedoch nur in kleinen Mengen ein, hier muss das Ausland mit Zusendungen, welche sehr reichlich eintreffen, zumal da die Preise sich im allgemeinen ähnlich hochstellen wie in den Vorjahren, aushelfen. Die Zusendungen in Aalen waren ziemlich belangreich; es muss hier als Eigentümlichkeit hervorgehoben werden, dass der Mittel- und kleine Aal im Verhältnis zu dem grossen Aal, welcher oft nicht zu besseren Preisen begehrt wurde, ziemlich teuer bezahlt wurde. Der deutsche Zander kann den hiesigen Bedarf nicht annähernd decken; hier hilft der russische Zander aus, welcher, obwohl er in diesem Jahre etwas teurer bezahlt wurde, besonders in besseren Grössen nicht so belangreich am Markte war wie in früheren Jahren. Hecht, Plötze, Bars und Blei und andere derartige Fische aus hiesigen Gewässern sind in unveränderten Mengen gehandelt worden.

Seefische.

Seefische konnten im allgemeinen den Bedarf nicht decken, und es ist eine bedauerliche Tatsache, dass besonders erste Qualitäten fehlten; zumeist waren es zweite und dritte Qualitäten, welche der Berliner Markt aufzuweisen hatte. Seezungen und Steinbutten hielten sich hoch im Preise. Schellfische wurden der Qualität entsprechend durchweg hoch bezahlt. Das Hummergeschäft verlief in den früheren Verhältnissen, und die Preise hielten sich im Rahmen der Vorjahre. Der Krebshandel zeigte in diesem Jahre ein etwas verändertes Bild. Der sogenannte Edelkrebs (**astacus fluviatilis Rondelet**), vorwiegend deutschen Ursprungs, wurde in reichen Mengen zugeführt. Ob das Gesamtquantum demjenigen des vorigen Jahres gleichkommt, lässt sich ohne weiteres nicht feststellen; es ist jedoch der Fall, dass die Preise niedriger waren als im Vorjahr. Es kann mit Bedauern gesagt werden, dass sich in diesem Jahre der sogenannte galizische Sumpfkrebs (astacus leptodactilus) in grösseren Mengen auf dem Markte bemerkbar machte. Dieser Krebs ist bei weitem billiger als der Edelkrebs und wird hinsichtlich seiner Qualität für minderwertig gehalten. Die Ursache der vermehrten Einfuhr dieser Krebsgattung lässt sich wohl darauf zurückführen, dass von dem Edelkrebs der sogenannte Frikasseekrebs, welcher das Mindestmass von 10 cm nicht erreicht, gesetzlich vom Verkauf ausgeschlossen ist, wohingegen der galizische Sumpfkrebs auch in kleineren Grössen unter 10 cm verkauft werden darf.

Hummern und Krebse.

Berliner Fischauktionen.

Der Jahresumsatz in lebenden und toten Fischen durch die Fischauktionen in der Zentral-Markthalle I belief sich auf ca. 21 166 Ztr. im Werte von 1 030 360 Mk. Von diesem Gesamtumsatz kommen auf lebende Fische ca. 9163 Ztr., auf tote Fische und Seefische ca. 12 003 Ztr. Der Jahresumsatz und Durchschnittspreis pro Zentner beträgt ungefähr:

a) Lebende Fische

	Ctr.	p. Ctr.
Hechte	2326	M. 80
Karpfen	2346	„ 74
Schleie	1032	„ 98
Aale	1522	„ 93
Zander	73	„ 101
Plötzen	480	M. 39
Versch. Fische	1384	„ 51

b) Tote Fische.

	Ctr.	p. Ctr.
Seefische	6268	M. 54
Russ. Zander	927	„ 47
Versch. Fische	4808	„ 40

Der vorstehend angegebene Jahresdurchschnittspreis bezieht sich nur auf erste Qualitäten, während bei dem aufgeführten Jahresumsatz auch zweite und dritte Qualitäten einbegriffen sind.

Den monatlichen und jährlichen Preisdurchschnitt, sowie den monatlichen Umsatz für die einzelnen Fischarten ergeben die folgenden Spezialtabellen:

Tab. 49. Monatliche Durchschnittsumsätze des Jahres 1904 in $^1/_2$ kg.

	Januar	Februar	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Oktober	Novbr.	Dezbr.
Hechte	22 995	22 370	23 750	16 590	10 780	22 210	18 455	17 110	18 030	23 485	19 070	13 765
„ gross	335	1 345	570	600	190	65	55	65	110	180	300	170
Zander	1 540	505	610	570	340	—	70	150	295	480	1 785	945
Schleie	7 015	11 975	8 230	6 580	8 400	24 130	12 565	8 580	5 255	7 070	1 875	1 550
Plötzen	8 860	15 075	8 790	3 535	60	—	—	140	230	870	4 395	6 080
Versch. Fische	14 250	15 900	12 365	8 260	10 185	11 710	5 935	10 470	9 580	10 075	16 695	12 955
Karpfen, gross	330	3 095	3 010	220	200	125	—	45	—	65	915	23 625
„ mittel	—	1 445	150	—	—	—	—	180	4 405	3 960	8 845	119 525
„ klein	6 045	—	3 250	2 260	205	—	—	1 615	3 465	1 805	2 205	21 575
„ unsortiert	2 180	1 420	1 635	1 330	235	410	510	730	5 275	—	1 300	6 985
Aale, gross	240	—	245	4 320	6 520	7 360	7 470	6 295	3 705	3 575	775	—
„ mittel	—	80	205	2 745	8 055	8 105	6 765	4 135	1 330	1 175	1 030	40
„ klein	—	—	80	1 325	965	2 880	1 345	75	665	55	—	—
„ unsortiert	95	235	225	3 275	8 075	13 720	13 905	18 795	10 440	765	830	305
Zander. russische	5 325	10 120	8 855	14 470	16 785	7 010	385	770	4 680	6 245	9 370	8 655
Seefische	65 530	70 750	82 850	55 620	50 210	30 165	40 055	37 620	37 575	37 755	53 290	65 360
Tote Flussfische	44 845	52 200	35 075	41 955	23 555	39 440	41 450	40 985	39 015	29 235	44 215	48 870

Tab. 50. Monatliche Durchschnittspreise des Jahres 1904 pro 50 kg in Mark.

	Jan.	Febr.	März	Apr.	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahres-Durchsch.	
a) Lebende Flussfische														
Hechte	81,2	71,7	83,7	80	87,6	76,5	85,9	87,4	82,6	73,5	68,8	74	79,4	
„ gross	52,8	44,2	52,9	50,2	57,8	54,7	72,7	68	62,3	59	62,9	62,4	58,3	
Schleie	85,2	82,8	101,9	111	118,7	76,3	86,4	99	105,9	112,6	92,6	101,1	97,8	
Karpfen, gross	71,3	74,5	78,5	73,4	82,7	72,5	—	57	—	85	77,5	76,8	74,9	73,7
„ mittel	—	71	74	—	—	—	—	80	75	75,3	73,9	72,3	74,5	
„ klein	55	—	69,4	73,8	69,5	—	—	74,7	66,7	72,2	66,8	71	68,8	
„ unsortiert	72,6	73,5	74	—	76	71	86,7	84,7	77,2	—	77,3	74	76,7	
Aale, gross	127	—	142,3	116,8	113,3	114,4	133,3	115,2	101,4	94,6	104,6	—	116,3	93,1
„ mittel	—	95	107,5	105,5	116,9	107,9	123,1	107	95	94,8	93,3	86	102,9	
„ klein	—	—	80	61	81,2	64,9	72	65	54,3	46	—	—	67,4	
„ unsortiert	80	92,5	103,3	91,3	93,7	83,4	100,1	76	71,4	82.3	79	73,7	85,6	
Zander	85,4	96,1	116	102,7	132,1	—	106,5	94	103	84,8	88,2	97,5	100,6	
Plötzen	39,2	39,3	39	40,4	31	—	—	—	51,6	37,8	34,1	39,8	39,1	
Barse	57,8	56,3	68,1	43	70,3	57,5	72,5	67	55,7	65,1	60,9	62,3	61,4	
Bleie	41,4	35,5	48	37	45,4	45,4	54,8	53	50,1	35	36,9	41,6	43,7	
Bunte Fische	37,4	32,1	47,3	41,4	46,6	45,8	58,2	57,8	51,5	39	39,6	40,7	44,9	
Roddow	41	—	51	42,8	43	45,3	59	54	56,7	49,7	44,7	29,7	47	
Aland	52,5	48,2	55,4	47,4	55,2	51,2	63,4	56,3	57,5	53	45,4	51,2	53.1	
Quappen	30	41,5	51	38	—	—	—	—	—	41	38,8	39.1	39,9	
Karauschen	59,4	62.4	74	70,5	73.6	59,5	73,3	73	71	63,6	59,9	68,5	65,7	

	Jan	Febr.	März	Apr.	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahres-Durchsch
b) Tote Flussfische.													
Hechte	49,6	49,4	61,5	45,8	57,6	43,3	59,6	58	51	49,8	44,3	52,3	51,9
Zander	70,8	73,5	107,4	74,4	92,9	87,9	87,2	85,8	73,7	72	72,8	79,3	81,1
Schleie	44,3	41,3	54	49,2	72,1	43,9	59,1	51,3	54,2	61	54	—	62,2
Aland	21,5	—	—	22.5	31,5	14,5	26	30,5	28,2	23,5	28	—	25,1
Bars	30,4	35,3	40,7	33,4	43,4	30,7	36	42	36,8	33,5	34,5	33,1	35,8
Bleie	24,5	23	32,5	22,9	19	25,3	22,4	19,3	23,4	19,7	21,6	19,5	22,8
Bunte Fische	19,9	17,7	18,9	19,3	20,8	22,6	22	28	19,8	17,1	21,3	20,6	20,7
Aale	55,4	59,3	85	71,5	68,4	66,7	66,4	83,7	69,4	64,3	74,4	62,4	68,9
Karpfen	45	44,7	53,5	44,3	42,5	—	49,5	—	44,6	45,7	51,3	57,4	47,9
Maränen	29	23,5	32,3	—	—	—	—	—	—	26,5	26	—	27,5 } 28,9
„ gross	—	30	—	—	38,3	24	39	39,5	25,3	27	24	25,8	30,3 }
Karauschen	41	36	56,5	38	45	28,8	33	30	—	33,5	22	55	38,1
Quappen	25,5	29,3	—	28	—	—	—	—	—	23,5	28,4	24	26,5
Kaulbars	17,4	13	16,5	12,5	—	—	17	23	15	—	—	—	16,3
c) Seefische.													
Lachs	305,3	242,5	178,3	120,8	158	143,4	127,9	154	148,1	159,3	107,2	73	159,8
„ gefroren	—	—	66,6	64,7	—	—	—	—	—	71	—	—	67,4
Lachsforellen	168,6	120	—	149	—	125	90	147,8	132,6	117,8	103,3	105,6	126
Seezungen	70	116,5	88,2	81,9	89,9	58	85,5	129,3	78,3	80,2	80	71	85,7
Steinbutt	77,3	—	101	52,9	44,3	55,6	—	92	46	—	77,5	63,8	67,8
Schollen	23,3	17,4	16,4	23,5	19,5	—	35,8	25,9	24,6	21,6	19	14,5	22
Schellfisch	19,6	24,5	25,7	27,5	22	—	15	21	—	20,5	23,3	20,1	21,9
Kabliau	18,4	23,9	17	20,3	—	17	9	—	19,8	19,4	19,3	16,6	18,1
Dorsch	14,8	20,6	15,8	14,3	11	—	—	—	17	15,2	13,1	12	14,9
Heilbutt	51	63,3	43	44,3	43	39	—	—	—	—	—	—	47,3
Flundern	16	13,9	12,1	13,8	11,5	9	16	5	12,9	15,3	13,8	14,8	13
Lemanten	45	61,8	42,5	26,2	—	—	—	32	31,3	25	—	—	37,7
Rotzungen	24	40,5	33,8	—	43	14	31	27	25,8	26	37,5	—	30,3
Kleist	45,5	42	52	28	37,2	—	—	—	29	—	—	33,3	38,1
Zander, russische	41	43	61	38,4	47,3	45	50	57	54,2	45	28	48,5	46,5
Stör	—	—	—	—	—	—	62	43,5	—	—	—	—	52,8

Vergleichende Zusammenstellung der Jahresdurchschnittspreise

Tab. 51. von 1900—1904 pro 50 kg in Mark.

	1900	1901	1902	1903	1904
a) Lebende Flussfische.					
Hechte	73,1	77,4	80,8	81,2	79,4
Schleie	95,3	92,9	101,8	98,5	97,8
Karpfen	67,4	68,6	68,4	72,0	73,7
Aale	85,6	86,2	86,3	89,3	93,1
Zander	87,9	91,6	100,9	97,8	100,6
Barse	51,6	54,0	60,9	63,9	61,4
Bleie	39,3	41,9	42,3	44,4	43,7
Bunte Fische	38,8	41,9	44,6	45,8	44,9
Aland	49,3	46,4	52,8	55,8	53,1
Quappen	36,5	34,6	43,7	44,2	39,9
Karauschen	61,7	63,2	67,7	70,7	65,7
Plötzen	33,2	35,8	38,2	43,3	39,1
Roddow	46,0	45,8	45,4	55,4	47,0

	1900	1901	1902	1903	1904
b) Tote Flussfische.					
Hechte	51,3	50,0	54,2	55,3	51,9
Schleie	51,9	53,2	56,1	54,5	62,2
Karpfen	45,8	48,9	47,9	45,6	47,9
Aale	65,9	68,1	69.7	72,2	68,9
Zander	68,2	74,2	74,8	78,2	81,1
Barse	30,2	29,3	35,2	36,3	35,8
Bleie	23,6	24,4	25,5	27,7	22,8
Bunte Fische	21,1	21,4	23,3	24,4	20,7
Aland	25,3	25,2	28,7	26,9	25,1
Quappen	24,8	25,4	27,7	29,9	26,5
Karauschen	30,6	31,8	38,7	37,1	38,1
Maräne	30,2	31,8	30,5	36,1	28,9
Kaulbars	24,5	16,2	14,5	—	16,3
c) Seefische.					
Lachs	153,8	152,2	157,6	160,2	159,8
„ gefroren	68,3	66,6	67,7	55,6	67,4
Lachsforellen	121,1	124,4	113,5	128,3	126,0
Seezungen	127,8	101,8	96,9	100,4	85,7
Steinbutten	84,2	71,5	65,0	64,0	67,8
Schollen	25,7	21,6	21,1	22,7	22,0
Schellfisch	24,2	23,5	26,6	22,4	21,9
Kabliau	17,0	16,4	18,4	15,8	18,1
Dorsch	16,8	15,9	15,9	13,8	14,9
Heilbutten	45,9	43,4	38,8	47,3	47,3
Flundern	13,7	12,0	13,6	14,6	13,0
Lemante	29,1	28,3	27,6	32,6	37,7
Rotzungen	42,9	36,6	32,2	33,1	30,3
Kleist	27,9	25,8	34,1	50,5	38,1
Zander, russischer	49,1	48,2	53,9	43,8	46,5
Stör	31,8	—	52,0	57,0	52,8

Nach einem zweiten Bericht lässt sich von einer Besserung im Berliner Fischhandel leider nichts berichten. Schon der lange, heisse Sommer, der der Hauptstadt viele Fischesser entzog, trug wesentlich dazu bei, das Geschäft Monate lang lahm zu legen und den Bezug zu erschweren.

Seefische.

In Seefischen waren die billigeren Sorten wie Schellfische, Kabliau, Rotzungen, Schollen mit wenig Ausnahmen nur reichlich in gering ausfallender Ware, während die besser fallende fast durchweg knapp und teuer und so hoch im Preise war, dass es schwer war, beim Verkauf noch einen Gewinn zu erzielen; die geringere Ware musste wiederum häufig aus Mangel an besserer genommen werden, wobei dann Schwierigkeiten im Absatz entstanden. Schwerwiegend tritt noch hinzu, dass das kaufende Publikum mehr und mehr Warenkenntnis erlangt und daher solche Ware, die nach Lage der Sache aus dem Ausland bezogen wird und auf dem Transport an Frische nicht gerade gewinnt, anstatt Gewinn Verlust brachte. Klein fallende, also geringe Ware, gab es in Hülle und Fülle, zu meist sehr niedrigen Preisen. Den Absatz dieser Ware verdankt man den Räuchereien, Marinier- und Bratanstalten, deren Geschäft sich ausserordentlich vergrössert hat, und die als Käufer nicht zu entbehren sind.

Steinbutten und Seezungen behielten ihren Preisstand als Tafelfische und fanden zu höheren Preisen bei gesteigerter Nachfrage regen Absatz.

Süsswasserfische.

Süsswasserfische, meist hoch im Preise, fanden mehr Beachtung in lebenden als in totem Zustande. Besondere Konkurrenz erwuchs dem einheimischen Hecht, der dem billigen Preise des russischen Zanders nicht standhalten kann; daher lagen Hechte oft fest, während der beste Zander nur Spottpreise hatte und sich mehr und mehr eingebürgert hat, so dass er dem Hecht vorgezogen wird. Eine Knappheit in russischem Zander, wie das im vorigen Jahre oft der Fall war, trat niemals ein; vielmehr kamen lange Perioden, in denen die Zufuhren den Bedarf bei weitem überschritten. Daher liessen die Preise viel zu wünschen übrig.

Lachs.

Die Zufuhren in amerikanischem Salzlachs waren weiter belangreich. Die Bestände des vorjährigen Fanges dürften allgemein Mitte des Sommers geräumt gewesen sein, und es stellte sich dann bei Eintreffen der ersten Sendungen des 1904er Fanges einige Knappheit in bester, ausgesuchter Ware und auch Auswahl in den billigen Sorten ein, wofür bedeutende Nachfrage vorhanden war. Späterhin trat aber auch hierin eine Regelung ein, und es war Ware in allen Preislagen und Qualitäten genügend zu haben. Gefrorener amerikanischer frischer Lachs, ebenfalls zu Anfang des Jahres besonders stark eingeführt, überstieg den bis dahin gewohnten Absatz bei weitem; freilich waren auch die Preise durch starke Konkurrenz gedrückt. Auch hier stellte sich vor Schluss der Saison bereits Mangel ein. Der zum erstenmal aus Sibirien eingeführte frische Lachs in gefrorenem Zustande liess, wenn auch nicht an Qualität, so doch an Grösse viel zu wünschen übrig und konnte daher meist nur als zweit- oder drittklassige Ware den Handel passieren. Die Zufuhren in frischem Lachs aus hiesigen Gewässern waren nicht belangreich, mit Ausnahme des norwegischen Lachses, der in den Sommermonaten ziemlich reichlich eintraf; aber auch hier brach der Fang plötzlich ab und hatte eine sehr bedeutende Preissteigerung zur Folge.

Heringe.

Zu Beginn des Jahres wiesen die Läger einen reichlichen Bestand an allen Sorten von Heringen auf, was zur Folge hatte, dass sich die Preise im allgemeinen auf einer mässigen Basis hielten. Vorübergehend wurden im Januar und Anfang Februar etwas höhere Preise erzielt, was durch eine rege Nachfrage und ein flottes Geschäft in dieser Zeit veranlasst war. Mitte Februar hatten sich wohl die meisten Konsumenten mit ihrem Bedarf für die alte Saison versehen, so dass nur kleine Umsätze gemacht wurden. Die Preise fingen daher langsam an, zurückzugehen und erreichten zum Schluss der Saison wieder einen ziemlich niedrigen Stand. Aus folgendem sind die Preise zu

Preise.

Beginn des Jahres und dann ausgangs der alten Saison im Juni zu ersehen:

			Januar		Juni	
Schott. crbrd. large Heringe		M.	43—44	p. To.	M. 33	p. To.
do. large	do.	„	38	„	„ —	„
do. fullbrand	do.	„	37	„	„ 30	„
do. crbrd. Ihlen	do.	„	26	„	„ 24	„
Emd. superior	do.	„	41	„	„ 36	„
do. sortierte	do.	„	36	„	„ 30	„
do. prima	do.	„	30	„	„ 28	„
Emd. kleine	do.	„	28	„	„ 25	„
do. Ihlen	do.	„	24—26	„	„ 23—24	„
Holl. superior	do.	„	40	„	„ 36	„
do. sortierte	do.	„	35—36	„	„ 30	„
do. prima	do.	„	29—30	„	„ 27—28	„
do. kleine	do.	„	27	„	„ 24—25	„

Der neue Fang an Vollheringen begann wie gewöhnlich Ende Juni bei den Shetland-Inseln und wies im Anfang eine ganz gute Qualität auf, wenn auch die Fänge nur klein waren. Die Grösse des Fisches liess manches zu wünschen übrig; besonders die Large-Sorten waren sehr knapp. Die Preise waren daher auch sehr hoch; es wurde in der ersten Hälfte des Juli zu folgenden Notierungen verkauft: Schott. large fulls-Heringe 58—60 Mk., Schott. fulls-Heringe 44—46 Mk., Schott medium-Heringe 36 Mk. Neuer Fang.

Mitte Juli trat plötzlich ein völliger Umschwung der ganzen Situation ein. Bei den Shetland-Inseln, wo die Fischer wegen des geringen Fanges bereits anfingen, nach der Ostküste von Schottland abzugehen, traten plötzlich enorme Heringszüge auf, und es wurden täglich grosse Fänge hereingebracht, so dass das bereits ziemlich bedeutende Defizit gegen das Vorjahr in kurzer Zeit ausgeglichen wurde und ein recht bedeutendes Plus an seine Stelle trat. Dieser so unerwartet eingetretene Mehrfang verursachte einen starken Rückgang der Preise, welche innerhalb einiger Tage um 10 Mk. fielen. Inzwischen hatte auch der Fang an der Ostküste begonnen, wo die Fangzahlen freilich gegen das Vorjahr etwas zurückblieben, was aber durch den Mehrfang bei den Shetland-Inseln wieder aufgewogen wurde.

Zum Schluss der Saison waren an schottischen Heringen insgesamt ca. 183000 Tonnen mehr gefangen worden als im Jahre 1903. Während also die Quantität der Heringe recht gross war, liess die Qualität des Fisches, mit Ausnahme des in der allerersten Zeit gefangenen, viel zu wünschen übrig. Der Fisch hatte nur eine sehr geringe Grösse und war vor allen Dingen trocken und grob im Fleisch. Es wurden viele Klagen laut; der Absatz war infolgedessen sehr schwierig und blieb hinter demjenigen in früheren Jahren zurück.

Auch die deutschen und holländischen Fischereien hatten geringe Qualitäten gefangen, auch hier fiel der Mangel an grösseren Fischen schwer ins Gewicht. Die deutschen Gesellschaften hatten

bis Ende Oktober etwa 10 000 Tonnen mehr gefangen als im Vorjahre, was aber durch den in der letzten Zeit eingetretenen schlechten Fang wieder ausgeglichen werden dürfte. Holland hatte bis Ende Oktober ein Defizit von ca. 14 000 Tonnen, welches sich voraussichtlich ebenfalls noch vergrössern wird.

In Norwegen war der Fang, sowohl was Qualität wie Quantität anbetrifft, sehr schlecht. Es sind dort etwa 438 000 Tonnen weniger als im Vorjahre gefangen worden. Im ganzen dürfte die diesjährige Saison als wenig günstig anzusehen sein. Der hereingebrachte Hering entsprach eben wenig den an ihn gestellten Anforderungen, und es machte sich ganz besonders der Mangel an grösseren Fischen unangenehm fühlbar. Die Preise schwankten oft hin und her, und die Tendenz derselben nach unten hemmte das Geschäft nicht unerheblich. Auch die grosse Trockenheit übte einen ungünstigen Einfluss aus, da von Hamburg wegen Einstellung der Schiffahrt Ware nur mit der Bahn bezogen werden konnte; andererseits wurden aus diesem Grunde viele Sachen über Stettin geleitet, wo sich ungeheuere Mengen von Gütern ansammelten, so dass recht beträchtliche Störungen in der regelmässigen Beförderung eintraten. Es kam daher häufig vor, dass man lange auf die Zufuhren warten musste und hier zeitweise ein recht empfindlicher Mangel an Ware eintrat.

Zum Schluss des Jahres haben sich die Verhältnisse wieder etwas gebessert, und es ist zu hoffen, dass das Geschäft sich etwas heben wird. Die Preise befinden sich auch auf einer mässigen Höhe, und die Händler finden bei diesen gut ihre Rechnung.

Preise.

Um Mitte November wurden in Berlin folgende Preise notiert:

Schott.	crbd. large	Heringe	35—36 M.
do.	fullbraud	do.	33 „
do.	Ihlen	do.	24 „
Emd.	Superior	do.	38 „
do.	Sortierte	do.	34 „
do.	Prima	do.	32 „
do.	kleine	do.	28 „
Holl.	Superior	do.	37 „
do.	Sortierte	do.	32 „
do.	Prima	do.	29—30 „
do.	Kleine	do.	26—28 „

Matjeshering.

Der Fang an neuen Matjes-Heringen begann wieder Ende April; es kamen die ersten Zufuhren hier am 18. Mai cr. an. Im Anfang hatte es den Anschein, als ob wir einer recht günstigen Saison entgegengingen, da von den südlichen Stationen ein in Anbetracht der Jahreszeit recht guter und grosser Fisch herankam. Die Preise waren auch niedrig, und es wurde daher auch gut verkauft. Je weiter aber die Saison vorschritt, desto mehr zeigte es sich, dass die gehegten Erwartungen nicht in Erfüllung gingen. Zumal die an den Castlebay- und Stornoway-Stationen gefangenen Heringe wiesen eine fast unbrauchbare Qualität auf.

Der Fisch war völlig unreif und leicht verderblich. Dies hielt auch die ganze Saison über an, so dass diese zu einer der ungünstigsten wurde, die seit langer Zeit dagewesen war. Die Preise gingen daher schnell in die Höhe, und die wenigen, besseren Sachen erreichten wieder einen sehr hohen Stand. Aus folgendem ist zu ersehen, wie sich die Preise zu Anfang und zum Schluss der Saison stellten:

Downingbay	Heringe	M. 60	M. 120
Castlebay	„	„ 50	„ 86—90
Stornoway	„	„ 40—45	„ 60—80

Der Fang an Sardellen, der im Mai und Juni stattfand, war auch in diesem Jahre wieder sehr klein. Es wurden im ganzen nur 4000 Anker gegen 7000 Anker im Vorjahre gefangen. Die Grösse und Qualität des Fisches war zufriedenstellend; jedoch wurden infolge des kleinen Quantums und der daraus resultierenden höheren Preise diesjährige Sardellen fast gar nicht nach Berlin gehandelt. Die Preise für die früheren Jahrgänge gingen langsam, aber beständig in die Höhe, und es ist zu erwarten, dass diese in Anbetracht der kleinen Fänge in den letzten Jahren noch eine weitere Steigerung erfahren werden. Das Geschäft war im vergangenen Jahre recht still; auch wurden, da sich die Spekulation von diesem Artikel ferngehalten hatte, keine grossen Umsätze erzielt. Es wurden Ende 1904 folgende Preise notiert: 1900er Sardellen 55 Mk., 1901er Sardellen 54 Mk., 1902er Sardellen 53 Mk. Sardellen.

Im Handel mit Sardinen stellten sich im laufenden Jahre durch sehr unregelmässige Fangresultate an den in Betracht kommenden Küsten recht grosse Schwierigkeiten ein. Es war bei nach wie vor reger Nachfrage zeitweilig nicht möglich, den Bedarf zu decken. Besonders bei französischen Sardinen ist dies der Fall. Ganz im Gegensatz zu früheren Jahren zeigten sich in diesem Jahre an der französischen Küste während der Hauptfangperiode nur sehr wenig, an manchen Plätzen sogar gar keine grossen Fische und gerade diese sind es, die am deutschen Markt begehrt werden. Während in normalen Jahren französische Sardinen mit einer Stückzahl von 7—8 Fischen per $^1/_4$ Dose, 18—20 Fischen per $^1/_2$ Dose und 30—35 Fischen per $^1/_1$ Dose eingelegt werden, ermöglichte der diesjährige Fang nur eine Einlegung von 12—14 Fischen per ¼ Dose, 22—24 Fischen per ½ Dose und 40—45 Fischen per $^1/_1$ Dose. Sardinen.

Erst gegen Ende der Fangzeit stellte sich der so sehr nötige grosse Fisch ein. Da er aber auch jetzt noch immer sehr knapp blieb, so schnellten die Preise ausserordentlich in die Höhe und obgleich diese für bessere Sorten schlank bewilligt wurden, so konnten doch grosse Fabriken nur Teile der kontrahierten Quanten liefern.

In portugiesischen Sardinen liess sich das Geschäft bei Beginn der Campagne in normaler Weise bei unveränderten Preisen an. Erst gegen Ende des Jahres machten sich auch hier Schwierigkeiten bemerkbar, und zwar gerade in umgekehrter Weise wie in Frankreich, wodurch auch der portugiesische Markt in Unruhe kam. Für portugiesische Einlegung eignet sich nämlich besonders der kleine bis mittelgrosse Fisch, an dessen Stelle sich nun der in Frankreich so sehr erwünschte grosse Fisch einstellte. Neuerdings haben daraufhin sogar einige Fabriken ihren Betrieb einschränken müssen, was natürlich auch wieder Knappheit und Anziehen der Preise zur Folge hatte; beides dürfte sich vor Beginn der nächsten Campagne, also Mai-Juni 1905, kaum ändern.

Krebse.

Die Einfuhr von Krebsen aus dem Auslande und auch der Krebsfang in Deutschland waren den Sommer über regelmässiger und in der Quantität gleichbleibender als sonst. Die Verluste auf den immer mehr Zeit erfordernden Transporten waren der Hitze entsprechend gross, die Einkaufspreise nicht wesentlich verändert. Der Absatz war in Deutschland genügend, dagegen nimmt die Ausfuhr nicht zu, weil die Ware für Frankreich allmählich zu teuer geworden ist.

Der russisch-japanische Krieg verursachte häufige Verzögerungen der Transporte und auf dem Lande, in Russland, Mangel an Arbeitskräften. In Deutschland leidet das Geschäft noch immer unter dem Druck einer falschen gesetzlichen Minimalmassbestimmung für Krebse. Das Krebskonservengeschäft nahm seinen gewöhnlichen Verlauf.

40. Eis- und Kälteerzeugung.

Der Bedarf an Kühl- und Gefrierräumen zeigt im Jahre 1904 nur eine bescheidene Zunahme, welche im wesentlichen durch grössere Eier- und Buttereinlagerung herbeigeführt worden ist. Von den vorhandenen rund 20 000 Quadratmetern Fläche waren durchschnittlich nur ca. 6000 Quadratmeter belegt. Angesichts dieses erheblichen Ueberschusses an Kühlfläche muss der Umstand, dass im Berichtsjahre noch eine neue Anlage mit einer Fläche von etwa 3000 Quadratmeter errichtet worden ist, die demnächst auch in den Wettbewerb treten wird, bedenklich erscheinen. Unter der dadurch herbeigeführten verschärften Konkurrenz und dem weit über den Bedarf hinausgehenden Angebot an Kühl- und Gefrierräumen wird diese Industrie zu leiden haben. Berlin und seine Grösse führt häufig zu irrigen Auffassungen; die täglich eintreffenden Massen von Lebensmitteln werden hier schnell verzehrt und es entstehen im Gegensatze zu Seestädten keine grossen Vorräte.

Die Kühlhäuser dienen in grösserem Umfange der Konser-

vierung von Eiern, da das Kühlhausei infolge vorzüglicher Konservierung auf dem Berliner Markte immer mehr an Bedeutung gewinnt; sodann kommen Butter und Wild vornehmlich in Betracht. Aus dem § 6 des neuen Preussischen Wildschongesetzes vom 14. Juli 1904, welches den Vertrieb von Wild aus Kühlhäusern während der Schonzeit nach Massgabe besonderer Bestimmungen zulässt, erwächst sowohl den Interessen des Wildhandels als auch der Kühlhausindustrie eine wesentliche Förderung insofern, als der Handel mit Wild während des ganzen Jahres eine vorteilhafte Regelung und Erleichterung erfährt.

Eisernte. Natureis.

Die Ernte an Natureis war im Jahre 1904 mittelmässig. Der Bedarf an Eis hätte im verflossenen, überaus heissen Sommer nicht befriedigt werden können, wenn nicht infolge der reichen Eisernte des vergangenen Jahres noch grössere Bestände in den Schuppen gewesen wären, durch welche die Deckung des Konsums ermöglicht wurde. Infolgedessen waren allerdings am Ende des Jahres 1904 grössere Eisvorräte nicht mehr vorhanden. Eine Einfuhr von Norwegen brauchte nicht stattzufinden. Selbst der heisse Sommer 1904 vermochte zu einer Gesundung des Eisgeschäftes nicht beizutragen. Unter den mit den hohen Abfuhrkosten in keinerlei Verhältnis stehenden überaus gedrückten Verkaufspreisen hat der Eishandel nach wie vor zu leiden, und die Bemühungen einzelner Interessenten zur Hebung des Eishandels und Herbeiführung angemessener Verkaufsverhältnisse scheitern anhaltend an der Schwerfälligkeit der beteiligten Kreise. Die Konventionsbestimmungen, welche den Verkauf von Eis regeln sollen, erweisen sich infolge ihrer Lückenhaftigkeit als wirkungslos. Der Verbrauch von Kristalleis (Kunsteis) hat auch im Berichtsjahre wieder eine Zunahme erfahren. Mit Rücksicht auf seine Keimfreiheit und Reinheit bringt dieses Fabrikat einen höheren Preis als Natureis und steht daher ausser Konkurrenz.

Kristalleis.

Lieferung von Eis an Sonntagen.

Da die gesetzlichen Vorschriften der Reichsgewerbeordnung es nicht ermöglichen, selbst bei den im Rahmen der gesetzlichen Normen von der Verwaltungsbehörde gewährten Ausnahmen eine auch nur einigermassen entsprechende Eisversorgung von Berlin an Sonn- und Feiertagen herbeizuführen; da fernerhin das äusserst rigorose Vorgehen der Polizeibehörde die Eiswerksbesitzer andauernd mit hohen Geldstrafen belegte, haben dieselben die Lieferung von Eis an Sonntagen gänzlich eingestellt.

Flüssige Luft.

Der Verbrauch von flüssiger Luft, dieses nach patentiertem Verfahren hergestellten Kältemittels, hat sich im Jahre 1904 infolge seiner verbreiteten Verwendung für wissenschaftliche Lehrzwecke erheblich gesteigert. Der mittels fraktionierter Verdampfung der flüssigen Luft gewonnene reine Sauerstoff dient in grösseren Mengen der Industrie. Besonders in der Stahlfabrikation wird er zur Erzeugung höchster Temperaturen für die Schmelz-

öfen, sodann auch in der Glasfabrikation immer mehr verwendet. Da Sauerstoff den Verbrennungsstoff im grössten Masse anregt, denkt man daran, die flüssige Luft, respektive den darin in reicher Menge enthaltenen Sauerstoff in der Beleuchtungstechnik demnächst anzuwenden, indem man der Gasflamme durch Zuführung von Sauerstoff eine vielfach höhere Leuchtkraft verleiht. Eine Anlage dafür wird zurzeit auf dem Werke der „Gesellschaft für Markt- und Kühlhallen" errichtet.

III. Industrie der Steine und Erden.

41. Handel mit Baumaterialien.

Erster Bericht.

a) Ziegel, Zement.

Bautätigkeit.

Die Bautätigkeit gestaltete sich im Jahre 1904 in Berlin und den Vororten noch lebhafter als im vorigen Jahre und beschränkte sich nicht auf die durch besonderes Bedürfnis hervorgerufenen Unternehmungen, sondern auch das spekulative Baugeschäft trat mehr denn je in den Vordergrund und erstreckte sich sowohl auf die Ausführung luxuriöser Mietshäuser mit teuren Wohnungen als auch auf den Bau einfacherer Wohnhäuser mit billigen Quartieren. Die willige Hergabe von Baugeldern durch die Banken, sowie die leichte Erhältlichkeit erster und zweiter Hypotheken von Banken und Kapitalisten zu soliden Zinssätzen waren die treibenden Faktoren zum fortgesetzten Ankauf von Bauterrains und deren Bebauung seitens der Bauunternehmer. Das Baugeschäft blühte wie selten vorher, und es war daher natürlich, dass die aus voriger Campagne auf den Stätteplätzen und auf den Ziegeleien vorhandenen Vorräte an Hintermauerungssteinen sehr schnell verbraucht wurden. Bald trat deshalb vor und mit Beginn der neuen Brenncampagne Materialmangel ein, welcher die Händler zum Bezuge von Ersatzmaterial aus entfernter liegenden Ziegeleien nötigte. Noch unliebsamer machte sich dieser Mangel bemerkbar, als die ständige Dürre im Sommer den Wasserstand so bedenklich niedergedrückt hatte, dass zeitweise gar nicht, zeitweise nur zu horrenden Frachten Kahnraum erhältlich war, weil die Schiffer nur mit halber Ladung und noch weniger fahren konnten.

(Randvermerke: Baugeschäft. — Ziegel.)

Die von den Behörden beanspruchten besseren und vollformatigen Hintermauerungssteine blieben gesucht, und es musste wiederum ein Teil des Bedarfes von sonst nicht in Berlin konkurrierenden, weiter abliegenden Ziegeleien beschafft werden. Bis zum Jahresschluss wurde unablässig in Berlin wie in den Vororten gebaut, und da die Schiffahrt ebenfalls solange anhielt,

so konnten in den letzten Jahreswochen noch grössere Bestände gestättet werden. Diese dürften wesentlich höher sein als im Vorjahre, wenngleich die anhaltende Bautätigkeit noch grössere Posten davon absorbierte.

Mangel an Ausladestellen.

An hinreichenden Ausladestellen für die zu Wasser hereinkommenden Ankünfte besteht noch immer ein grosser, ja geradezu bedenklicher Mangel, der sich besonders fühlbar machte, als mit dem Aufhören der Sommerdürre und dem Einsetzen reichlicher Niederschläge die Schiffahrt voll aufgenommen, und die auf den Ziegeleien angesammelte Ware flott nach hier verfrachtet wurde. Da von den privaten Ausladestellen mit jedem Jahre mehr eingehen, so wird es hohe Zeit, dass die Behörden für schleunigste Abhilfe Sorge tragen: sonst dürfte daraus sicher eine schwere Kalamität dem Berliner Steinmarkte erwachsen.

Preise.

Die Preise für Hintermauerungsziegel (frei Ufer oder frei Waggon Berlin pro Tausend) stellten sich im Januar und Februar auf 33—34 Mk., sanken im März und April, infolge der starken Frühjahrsabladungen, auf 28—29 Mk., und im Mai und Juni, infolge der starken Zufuhren aus neuer Produktion, auf 26,50—27,50 Mk.; stiegen dann im Juli und August wiederum auf 30—32 Mk. und blieben dann auf 28—29 Mk. ziemlich stabil bis zum Jahresschluss.

Es kosteten ferner (frei Ufer oder frei Waggon Berlin pro Tausend):

Tab. 52. Preise von Klinkern etc.

	I. Quartal Mk.	II. Quartal Mk.	III. Quartal Mk.	IV. Quartal Mk.
Klinker v. Birkenwerder	38—60	45—60	40—60	40—46
Klinker vom Finow-Kanal u. von der Oder	34—38	38—40	32—38	33—38
Rathenower Handstrichziegel . .	38—42	36—38	38—41	38—41
desgl. für Rohbauten	42—46	40—45	41—45	40—45
Brettziegel von der Oder	33—34	34—36	32—34	32—35
Hartbrandziegel vom Finow-Kanal und der Oder	33—34	34—36	32—34	32—35

Verblender.

Gelbe $^4/_4$ Verblender erzielten bessere Preise (52—58 Mk. pro Tausend, je nach Qualität und Herkunft) und fanden bei behördlichen wie privaten Bauten häufiger Verwendung; sie wurden auch bei Bauten industrieller Etablissements vielfach verarbeitet. Die feinen roten und gelben Maschinenverblender (Köpfe und Viertel) waren dagegen weniger beachtet, weil für feinere Fassaden der Sandstein noch immer bevorzugt wird, während rote Rathenower Verblender für Fabrikbauten etc. stark gefragt wurden und schlanken Absatz sowohl in Loch- wie in Vollsteinen erzielten. Besonders zum Verblenden geeignete Rathenower Handstrichsteine waren sehr vergriffen und wurden zu Ende des Jahres äusserst knapp. Der Preis stellte sich für Rathenower Verblendsteine auf 48—55 Mk., für Rathenower Handstrichsteine auf 38—41 Mk., je nach Qualität.

Glasuren. Weisse Glasuren waren ausserordentlich stark begehrt, so dass ihre prompte Anlieferung häufig Schwierigkeiten begegnete, und der angeforderte Bedarf meist nur schleppend gedeckt werden konnte.

Klinker und Hartbrandsteine. In Klinkern und Hartbrandsteinen herrschte, analog dem äusserst regen Hintermauerungssteingeschäft, lebhafter Handel, und es folgten darin belangreiche Umsätze, wenngleich ihnen die am Berliner Steinmarkt sich immer mehr einführenden Kalksandsteine nicht zu unterschätzende Konkurrenz boten.

Poröse Steine. Poröse Steine (Preis 29—33 Mk.) hatten ebenfalls guten Abgang, und es fanden besonders diejenigen Ziegeleien darin vollauf Beschäftigung und lohnende Rechnung, welche sich die Produktion von porösen Formsteinen für Zwecke des Massivdeckenbaues als Spezialität angelegen sein lassen. Dieser Umstand findet darin seine Erklärung, dass namentlich behördliche Verwaltungen und Institute, aber auch nicht wenige Industrielle und Private von der Bevorzugung der Zementdecken zurückgekommen sind und nunmehr zum Einbau von Massivdecken mit porösen Steinen übergehen.

Rathenower Dachsteine. Rathenower Dachsteine (Biberschwänze, Flachwerke, Preis 32—36 Mk.) finden für Bedachungszwecke immer seltener Verwendung. Es beherrschen hierfür die verschiedenen Arten von Falz- bezw. profilierten Ziegeln neben Schiefer den Markt, während Flachwerke fast nur noch zu Isolierungs- und Töpferarbeiten verlangt wurden, worin ihnen übrigens in letzter Zeit durch die von einigen märkischen und sächsischen Ziegeleien an den Markt gebrachten Isolierplatten nicht unwesentliche Konkurrenz geschaffen wurde.

Zement. Der Zementmarkt wurde durch die vielfachen Versuche von Konventionsbildungen das ganze Jahr hindurch stark beunruhigt. Für Berlin und Umgegend kam eine Konvention nicht zustande, und die hier arbeitenden oder hierher liefernden Zementwerke vermochten höhere Preise, abgesehen von einer zu Ende des Jahres erfolgten kleinen Steigerung, nicht zu erzielen. Der Preis stellte sich auf 7,50 Mk. pro Tonne für Stern-Zement und 5 Mk. für andere Provenienzen frei Baustelle Berlin.

Mörtel. Infolge der sehr lebhaften Bautätigkeit in Berlin und den Vororten, stellte sich der Bedarf an Mörtel noch etwas grösser als im Vorjahr, bei bisherigen normalen Konventionspreisen.

Kalk. Der Umsatz in Kalk war auch entsprechend grösser, jedoch bei minimalen Preisen.

Zweiter Bericht.

Die bei Beginn des Jahres 1904 vorherrschende Befürchtung, dass infolge des drohenden russisch-japanischen Krieges der Geldmarkt für Bauzwecke eine ungünstige Beeinflussung erfahren und einen Rückgang der Bautätigkeit, mithin einen ver-

ringerten Bedarf an Baumaterialien aller Art zur Folge haben würde, hat sich erfreulicherweise nicht erfüllt. Wider Erwarten blieb das Kapital für Grundstückserwerb und Bauzwecke andauernd flüssig, die Bautätigkeit daher das ganze Jahr hindurch sehr rege, und auch der Bedarf in Baumaterialien aller Art, insbesondere in dem Hauptbedarfsartikel, Hintermauerziegel, sowie in den in Verbindung damit benötigten Hartbrandziegeln und Klinkern nicht hinter dem Vorjahr zurück.

Die Preise waren gleichwohl im Verlaufe des Jahres sehr schwankend und weisen erhebliche Differenzen auf. Während die ins Berichtsjahr überkommenen, hiesigen Platzbestände, sowie die vor Schiffahrtseröffnung recht starken Bahnbezüge in den Monaten Januar-Februar hohe Preise bedingten und auch die bei Schiffahrtseröffnung im März-April zur Anlieferung gekommenen Bestände der Ziegeleien noch recht gute Preise erzielten, wurden Abschlüsse in neuer Produktion für Lieferung per Mai-Juni zu erheblich niedrigeren Preisen getätigt; und zwar betrugen die Differenzen für neues Fabrikat gegen die Notierungen für Platzbestände und Bahnlieferungen in den Monaten Januar-Februar 5—6 Mk. pro Mille und gegen die Lieferungen der Ziegeleien aus der Fabrikation pro 1903, welche im März-April erfolgten, 3—4 Mk. pro Mille Hintermauerziegel. Der andauernd grosse Bedarf, verbunden mit den durch die Wasserkalamität entstandenen Schiffermangel verursachte vom Monat Juni ab eine Steigerung der Preise, so dass dieselben Ende Juli fast wieder die Höhe der Winterpreise erreichten.

Nachdem indes der Bedarf für die im Frühjahr und Sommer in Angriff genommenen Bauten gedeckt war, und die Konsumenten sich bei Deckung des Bedarfs für die im Herbst erst beginnenden Neubauten den hohen Preisnotierungen gegenüber zurückhaltend zeigten, trat schon im August ein erheblicher Preisrückgang ein. Der Preis für Hintermauerziegel ging von 31 bis 31,50 Mk. auf 27—27,50 Mk. zurück, stieg aber bei Eintritt des Herbstbedarfs wieder um 1—1,50 Mk. pro Mille auf 28,00 bis 28,50 Mk. und hat sich auf dieser Höhe bis Schiffahrtsschluss erhalten. Das günstige Fabrikationswetter hat eine volle Betriebstätigkeit der Ziegeleien ermöglicht, so dass dieselben voraussichtlich ins Jahr 1905 mit erheblichen Beständen eintreten werden.

Der Umsatz an Hintermauerziegeln einschliesslich Hartbrandziegeln und Klinkern wird im Berichtsjahre annähernd 1000 Millionen Stück betragen haben, an deren Verbrauch insbesondere die Bautätigkeit im Westen, Nordwesten und Osten Berlins und der Vororte beteiligt war.

Dritter Bericht.

Ueber den Artikel Zement berichtet die Direktion der Rüdersdorfer und Zossener Fabriken wie folgt:

Zement.

Die allgemeine Lage der Zementindustrie in Deutschland hat sich gegen das Vorjahr nicht gebessert, weil es trotz vielfacher Bemühung nicht möglich war, die deutschen Fabriken zu einer Preiskonvention und der damit in notwendigem Zusammenhang stehenden Kontengierung der Werke zu gewinnen. So dauerte die Ueberproduktion an Zement fast in ganz Deutschland an, und die Preise blieben unter dem Niveau der Selbstkosten in dem weitaus grössten Teil Deutschlands. Dazu kam in fast allen Betrieben eine besonders grosse Kalamität infolge von ungünstigen Arbeiterverhältnissen, wie sie in früheren Jahren noch niemals beobachtet worden sind.

Durch den immer wiederkehrenden Versuch der Sozialdemokratie, die Arbeiter der einzelnen Betriebe zu organisieren, durch die zu diesem Zweck veranstalteten massenhaften Versammlungen und die aufreizenden Reden in denselben, wurde die Zufriedenheit der Arbeiter systematisch untergraben, und es trat allenthalben ein Arbeiterwechsel ein, wie er noch in keinem Jahre beobachtet worden ist und der zeitweise zur Stillegung einzelner Betriebszweige in der besten Jahreszeit führte und dadurch ungemessenen Schaden für unsere so wie so schon vollständig daniederliegende Industrie hervorrief.

Leider ist es trotz vielfacher Petitionen immer noch nicht gelungen, die Erlaubnis zur Beschäftigung ausländischer, polnischer Arbeiter in den Zementfabriken durchgehends zu erwirken, obwohl in Schlesien und in Westpreussen, sowie in der Landwirtschaft, allgemein die Beschäftigung derartiger Arbeiter gestattet ist.

Die Verhältnisse in unsern Fabriken in Rüdersdorf und in Zossen scheiden insofern aus dem Gesamtbilde der deutschen Zementfabriken aus, als der Bedarf an Zement in Berlin im letzten Jahre so enorm war, dass es unsern Fabriken kaum möglich war, den Bedarf voll zu decken. Schon im vergangenen Jahre wurde eine Versandziffer von ca. 900 000 Fass Zement erreicht, die auch in diesem Jahre wieder abgefertigt werden, obwohl das Exportgeschäft, bei dem im vergangenen Jahre ca. 100 000 Fass nach Amerika abgesetzt wurden, fast ganz aufgehört hat. Von einer Ueberproduktion in unsern Fabriken kann daher keine Rede sein. Dagegen blieben auch in Berlin die Preise unter den Herstellungskosten, es wurde auch in dem laufenden Jahre in unsern Fabriken ohne Gewinn gearbeitet, weil Konkurrenzfabriken in Stettin, Hannover und Mitteldeutschland die Preise des Berliners Marktes soweit herunterdrückten, dass sie einen nennenswerten Nutzen nicht zuliessen.

Die Arbeiterfrage ist in den in unmittelbarer Nähe von Berlin gelegenen Betrieben besonders akut. Der Bau des Teltowkanals, zahlreiche Eisenbahnbauten und das Entstehen einer vollkommen neuen Industrie in unserer Gegend (der Kalksandsteinfabrikation). waren die Gründe dafür, dass die Arbeiterverhältnisse bei uns ganz besonders ungünstig lagen. Wir sind von Streiks zwar (bis auf einen von den Schlossern und Schmieden unseres Werkes inszenierten, der aber im Entstehen durch einen Vertrag mit dem Metallarbeiterverbande beigelegt wurde) verschont geblieben, aber der Wechsel unter den Arbeitern ist so gross wie in keinem der Vorjahre gewesen. Bei einer Beschäftigungszahl von durchschnittlich ca. 700 Arbeitern sind bis zum 1. Okt. 564 Arbeiter neu angenommen und 598 abgegangen, während sich die Zahlen im Jahre 1903 auf 484 angenommene, 481 abgegangene Arbeiter belief und im Jahre 1902 die Zahl der abgegangenen Arbeiter nur 430 betrug. In den besten Monaten für unseren Betrieb (von Juni bis September) waren wir gezwungen, ein Viertel unseres Betriebes aus Mangel an Arbeitskräften ruhen zu lassen. Die Löhne sind naturgemäss durch die ungünstigen Verhältnisse gesteigert worden; während der normale Tageslohnsatz Jahre hindurch 2,70 Mk. für die zehnstündige Schicht betrug, ist derselbe jetzt auf 3 Mk. pro Schicht erhöht worden. Auch in den Akkordarbeitssätzen zeigt sich eine Steigerung, doch ist es bemerkenswert, dass ein grosser Teil der Arbeiter für die Akkordarbeit nicht mehr das Interesse wie früher hat und lieber mit dem niedrigen Tageslohnsatze sich begnügt, als mit dem Akkordlohn, der den ersteren bis zu 2 Mk. etwa übersteigt. Der für die Unfallversicherung ermittelte durchschnittliche Arbeitsverdienst betrug 1902: 3,28 Mk., 1903: 3,31 Mk. und wird nach unseren Schätzungen in 1904 um ca. 4—5 Pfg. für die zehnstündige Schicht gestiegen sein.

b) Gips.

Die starke Beschäftigung der Gipsindustrie hielt auch im Jahre 1904 an. Infolge des immer noch steigenden Bedarfes an Gips zu Bauzwecken hat sich gegenüber dem Jahre 1903 der Verbrauch sogar noch gehoben, so dass es den Fabrikanten am Harz möglich war, den Schaden, den der Streik im Frühjahr zur Folge hatte, durch gesteigerten Absatz wenigstens zum Teil wieder auszugleichen. Die Bestrebungen des Deutschen Gipsvereins, eine Preisvereinbarung zustande zu bringen, müssen vorläufig als gescheitert angesehen werden. Auf der im April in Berlin abgehaltenen Hauptversammlung des Deutschen Gipsvereins verhielten sich die Interessenten zum grössten Teile ablehnend, da sie eine Notwendigkeit zu einer Vereinigung nicht mehr für geboten hielten. In der Tat ist es auch mehreren leistungsfähigen Fabrikanten gelungen, infolge der überaus star- Gips.

ken Nachfrage im Frühjahr und Herbst, die teilweise kaum zu befriedigen war, die Preise ein wenig aufzubessern, wenn sie auch immer noch nicht die Höhe erreicht haben, die ein hinreichender Nutzen erfordert. Der Gipsverbrauch in Berlin dürfte sich auf ca. 10 000 Doppelwaggons belaufen haben; 6500 entfielen davon auf die Gipswerke in Sperenberg (bei Zossen), während den Rest die Gipsindustrie im Harz lieferte. Die Zahlweise zeigte keine wesentlichen Veränderungen und war im allgemeinen befriedigend; grössere Verluste sind nicht bekannt geworden. Die Festsetzung eines einheitlichen Sackgewichtes würde den Einzelverkauf in geregelte Bahnen lenken, da es üblich ist, den Gips sackweise zu verhandeln. Das marktfähige Sackgewicht soll für den Berliner Markt auf 75 kg festgelegt werden.

c) Strassenbau-Materialien.

Pflastersteine und Strassenbau.

Der Handel mit Strassenbau-Materialien (Pflastersteine) war im Jahre 1904 wiederum wenig befriedigend, noch weniger befriedigend aber waren die erzielten Preise. Pflastersteine zerfallen in zwei Kategorien: in bessere Sorten (schwedische Steine) und in geringere Sorten (inländische Steine). In den besseren Sorten war der Berliner Magistrat bisher stets der grösste Abnehmer. Im Jahre 1904 hat dieser aber aus Ersparnisgründen keine Steine gekauft, er hat vielmehr seinen für das Jahr 1904 ausserordentlich eingeschränkten Bedarf aus den alten Lagerbeständen gedeckt. So hat schon hierdurch der Handel mit Pflastersteinen in den besseren Sorten (schwedischen Steinen) im laufenden Jahr starke Einbusse erlitten. Ein zweiter Grund für den Rückgang ist die immer stärker hervortretende Neigung des Berliner Magistrats und der grösseren Vorortgemeinden, Strassen mit Asphalt zu pflastern. Da Berlin und seine Vororte bisher der grösste Abnehmer von schwedischen Pflastersteinen war, hat der verminderte Bedarf auf die Preislage ungünstig eingewirkt. Die im Sommer 1904 so ungewöhnlich ungünstigen Schiffahrtsverhältnisse auf der Elbe und Oder haben nicht vermocht, das Preis-Niveau der schwedischen Steine zu heben. Der Schaden aus den enorm gestiegenen Kahnfrachten (Steigerung von 50% und mehr) musste der Ablader auf sich nehmen; der sicherste Beweis dafür, wie flau das Geschäft 1904 in den besseren Sorten von Pflastersteinen war. Die geringeren Sorten (inländische Steine) sind von der vorbezeichneten Konjunktur wenig oder gar nicht betroffen, so dass das Geschäft in Inlands-Steinen sich normal vollzog, sogar im Herbst lebhaft wurde und die Preise infolgedessen anzogen.

d) Kies und Sandmaterial.

Kies und Sand.

Der Absatz und Gewinn der berufsmässigen Kieshändler war auch in diesem Jahre, infolge des bei dem Bau des Teltowkanals

gewonnenen Kies- und Sandmaterials, nur mässig zu nennen und es dürfte der geringe Absatz für die Zukunft noch anhalten, da das aus dem Kanalbett gewonnene Material noch einige Zeit genügen dürfte, den Bedarf zu befriedigen. Wenn auch die Erschliessung vieler Kiesberge im weiteren Umkreise Berlins durch Zufuhr per Kahn oder Bahn für die Bauten in Berlin und den Vororten den Kiesgruben in der nächsten Umgegend (Rixdorf, Britz) grössere Konkurrenz bereitet, so werden dort zur Herstellung von verschiedenen Zementartikeln, wie Platten, Röhren, Betonierungen, Strassen- und Zementpflaster enorme Quantitäten reinen lehmfreien Kieses gebraucht, die zum überwiegenden Teil nur aus den Britzer Gruben gedeckt werden.

Die Britzer Kies- und Sandgruben-Gesellschaft F. W. Körner & Co., das grösste Grubenwerk in nächster Nähe Berlins, lieferte ab Grube:

Betonkies	zu 2.50—3.—	M. per cbm.
Gartenkies	„ 5.—	„ „ „
Pflasterkies	„ 2.—	„ „ „
Mauersand	„ 1.—	„ „ „
Zementsand	„ 1.50	„ „ „

Die hohen Grundwertsteuern, welche die Vororte erheben, bewirken indirekt eine Steigerung der Preise.

42. Chamotte-, Steingut-, Majolikafabrikation.

Ueber den Gang des Geschäftes in säurefestem Steinzeug schreibt eine Fabrik: Säurefestes Steinzeug.

In den Produktionsverhältnissen unserer Branche ist insoweit eine Aenderung eingetreten, als die letzte Arbeitsstätte dieses Industriezweiges aus dem Berliner Gebiet ausgewandert ist. Nur eine Werkstätte für Fertigfabrikate, d. h. für die Bearbeitung nach dem Brennen und für die Montage von schwierigen Tonapparaturen in Eisen und die Ausbildung von aus Eisen und Steinzeug kombinierten Maschinen (Ventilatoren, Pumpen, Hähnen) ist hier geblieben.

Das Absatzgebiet in unseren Artikeln erweitert sich ständig; aber auch die Produktion steigt, da sich die kleinen Töpfereien der Provinzen, soweit ihr Rohmaterial dies zulässt, immer mehr auch unseren Artikeln zuwenden. Sie werden insbesondere durch den Zwischenhandel dazu veranlasst und machen mit diesen Fabrikaten etwas bessere Geschäfte als mit dem gewöhnlichen, sogenannten Töpfergeschirr, wenngleich sie mangels richtiger geschäftsmässiger Kalkulation auch hierbei keinen hervorragenden Gewinn erzielen. Konkurrenz kleiner Betriebe.

Leider werden hierdurch auch für unser Fabrikat die Preise ungünstig beeinflusst, was im Interesse der Löhne der Arbeiter sehr zu bedauern ist. Die grösseren, teuer arbeitenden und richtiger kalkulierenden Unternehmungen werden dadurch vor immer

schwierigere Aufgaben gestellt und zu Erweiterungen ihrer Betriebe derart veranlasst, dass sie nicht nur Steinzeugartikel herstellen, sondern sich durch technische Bureaus die Möglichkeit der Zusammenstellung und Lieferung ganzer Apparaturen und Fabrikeinrichtungen sichern müssen, um so das an anderer Stelle Verlorene wieder einzubringen.

Konventionen. Fusionen.

Im übrigen sind, um lohnende Arbeit zu wahren, auch Anfänge von Spezialpreisvereinbarungen in unserer Industrie zu verzeichnen. Syndikatsversuche sind gescheitert, dagegen dauernde Fusionen teilweise durchgeführt worden.

Arbeiter.

Zu Streikausbrüchen ist es nicht gekommen, wenngleich dauernde Unzufriedenheit und Gärung trotz sehr guter Löhne (Gesellenverdienst 2400 Mk. im Jahr und darüber) überall zu bemerken ist, die immer von den bestbezahlten ausgehen; so ist auch unsererseits der Anschluss an Arbeitgeber-Verbände eine zwingende Notwendigkeit geworden, um den Arbeiter-„Kartellen" mit Erfolg entgegentreten zu können, welche eine unvernünftige Preispolitik treiben und die leider stets von Aussenstehenden geführt werden, die mit der wirtschaftlichen Lage der Industrie und den sonstigen in Betracht kommenden Bedingungen nicht im geringsten vertraut sind.

Rohstoffe.

Die Selbstproduktion von Rohstoffen ist ebenfalls eine Notwendigkeit geworden und bezüglich des Tones durchgeführt; bezüglich der Kohlen ist es nicht möglich. Besonders im Sommer 1904 hatten wir bezüglich der letzteren unter den hohen Bahnfrachten zu leiden, da der Wasserweg unbrauchbar war.

Der Umsatz verspricht etwas höher zu werden als im Vorjahre.

Zollschutz.

Der Zollschutz lässt viel zu wünschen übrig. Unsere Industrie wird noch als nebensächlich behandelt und hat leider durch ein Versehen bei der Aufstellung des Tarifes bezüglich der Kanalisationsröhren besonderes Unglück gehabt. Unsere Nachbarn (z. B. Schweden) haben entweder den billigen Wasserweg nach unseren Hafenstädten oder die enorm billigen Produktionsbedingungen (wie in Oesterreich), und gerade unsere Industrie, welche nur auf empirischen Wege vorwärts kommen kann, muss ein sehr bedeutendes Lehrgeld für jeden Fortschritt zahlen, welcher dann nur allzuleicht anderen, auch Ausländern, zugute kommt.

43. Ofenfabrikation.

Erster Bericht.

Allgemeine Geschäftslage.

Die Ofenfabriken waren bis September trotz der grossen Konkurrenz im Heizungswesen sehr gut beschäftigt und konnten der Nachfrage, hauptsächlich in den einfachen Kachelöfen kaum genügen, so dass mit allen Kräften gearbeitet werden musste. Der Bedarf in Berlin und den Provinzen war so gross, dass die Ein-

stellung des Exports nach Russland seit dem Beginn des russisch-japanischen Krieges voll ausgeglichen wurde. Immerhin ist es aber notwendig, hervorzuheben, wie wichtig es ist, dass bei den Handelsverträgen die Zölle Russlands nicht erhöht werden, damit dieser sonst sehr bedeutende Absatz nicht noch mehr eingeschränkt wird.

Die Verkaufspreise blieben fest und die Zahlungen waren durch das Fehlen der Oefen prompter als sonst geworden.

Trotz der in den letzten Jahren auch bei den hiesigen Töpfern immer höher steigenden Löhne, haben sich die Preise der in den Neubauten fertig aufgestellten Oefen nicht gebessert, die wachsende Konkurrenz in eisernen Kochmaschinen und Oefen verhindert dies, und der Verdienst der Töpfermeister ist den gezahlten Löhnen gegenüber sehr gering.

Die Preise der zur Fabrikation nötigen Rohmaterialien blieben durchschnittlich dieselben wie im Vorjahre. Brennholz ist ca. 25 % teurer geworden; Kiefern-Brennholz, das bei der Fabrikation der Oefen mit Schmelzglasur ausschliesslich verwendet wird, wurde im Jahre 1903 mit 4—6 Mk. pro Raummeter, je nach der Qualität bezahlt und stieg im Jahre 1904 auf 5,50—8 Mk. Die Ursache dieser höheren Preise liegt zum Teil an der wegen Wassermangel eingestellten Schiffahrt und den immer grösser werdenden Bedarf für Nutzhölzer, die bis auf die äusserste Grenze mit ca. 90 % aus den gefällten Hölzern herausgesucht werden.

Arbeiter.

Das Verhältnis zwischen Arbeitgebern und Arbeitern erlitt keine Störung; denn die Löhne der Tage- und Akkordarbeiter sind seit dem grossen Streik Ende vorigen Jahres auf 2 Jahre festgelegt.

Herbstbedarf.

Der sonst vom September ab wieder grösser werdende Bedarf in Oefen zur Fertigstellung der hiesigen im Sommer hochgeführten Rohbauten entspricht nicht den Erwartungen.

Zweiter Bericht.

Allgemeine Lage.

Das Berichtsjahr war für die Ofenfabrikation und das Ofensetzgeschäft, zwei vollständig voneinander getrennte und doch engverbundene Betriebe, äusserst günstig; man möchte beinahe sagen, zu günstig; denn es mangelte im Berichtsjahre nicht nur durchweg an fertigen Fabrikaten, sondern es fehlte auch im ganzen Jahre an Arbeitskräften im Ofensetzgeschäft. Der Grund liegt in der überaus regen Bautätigkeit in Berlin, von welcher unser Geschäftszweig allein abhängt. Diese erstreckte sich in der Hauptsache auf den Norden und Osten der Stadt, Gegenden, für welche der Kachelofen zur Beheizung der Räume allein in Frage kommt, während die Neubauten im Westen fast durchweg mit Zentralheizungen ausgestattet werden, so dass dieser Teil der Stadt für unsern Geschäftszweig nur wenig in Frage kommt. Dass sämtliche Fabriken unserer Branche infolgedessen voll beschäftigt

waren, ja die übernommenen Lieferungsverpflichtungen zum Teil nicht erfüllen konnten, versteht sich von selbst.

Export.

Es konnten deshalb fertige Fabrikate auch nur in geringem Umfange nach der Provinz abgegeben werden, während Exportgeschäfte überhaupt nicht zustande gekommen sind.

Nur wenige Fabriken unseres Geschäftszweiges (Meissen vielleicht ausgenommen) haben in früheren Jahren einen Teil ihres Fabrikates nach Russland abgegeben, jedoch lohnte sich dieser Export im Berichtsjahre ganz und gar nicht, weil nicht nur genügend Bedarf im Inlande, hauptsächlich in Berlin, war, sondern weil der Export durch hohen Zoll und hohe Frachten derart erschwert wird, dass er nur unter Preisgebung jeden Gewinnes bewerkstelligt werden kann. Wir müssen deshalb, und hauptsächlich in Rücksicht auf weniger günstige Zeiten, unsere Forderung, die Frachtsätze für unsere Erzeugnisse zu ermässigen, immer wiederholen. Es liesse sich dieses dadurch erreichen, dass unsere Erzeugnisse, wie die der Ziegeleien, unter Spezialtarif III verfrachtet werden dürfen.

Eisenbahnfrachten.

Vielleicht könnte auch bei Abschluss neuer Handelsverträge auf unsern Geschäftszweig mehr Rücksicht genommen werden; denn Bedarf ist, wie viele Nachfragen nicht nur aus Russland, sondern auch aus den Balkanländern beweisen, genügend vorhanden.

Arbeiterbewegung.

Eine schwere Einbusse an Rentabilität hat unser Geschäftszweig im Anfang des Berichtsjahres dadurch erfahren, dass die Arbeitnehmer in eine Lohnbewegung eintraten, und die Fabriken, um nicht die zum Teil sehr hohen, ungerechten Forderungen von vornherein zu bewilligen, eine Zeitlang stillgestanden haben. Durch den Zusammenschluss sämtlicher Ofenfabrikanten Deutschlands ist es möglich gewesen, die Forderungen der Arbeitnehmer auf das Mass zurückzuführen, welches auch unter normalen Verhältnissen eine wirksame Konkurrenz mit ausserhalb befindlichen Fabriken nicht ausschliesst.

Preise.

Die Einkaufspreise für die Rohmaterialien (Zinn, Blei, Holz) waren im Berichtsjahre nicht unerheblich höher als in früheren Jahren, wurden aber durch die um fast 20 % höheren Verkaufspreise wett gemacht, so dass im ganzen genommen sich die Herstellung der fertigen Ware lohnend gestaltete.

Ofensetzgeschäft.

Gleichen Schritt mit der Ofenfabrikation hielt im Berichtsjahre das damit engverbundene Ofensetzgeschäft. Sämtliche Betriebe waren voll und zu lohnenden Preisen beschäftigt. Nur machte sich, wie anfangs erwähnt, der Umstand unliebsam bemerkbar, dass infolge der Lohnbewegung in den Fabriken die meisten Ofensetzgeschäfte wegen Mangel an Material, trotzdem viel von ausserhalb hereinkam, ebenfalls feiern mussten.

Mit dem 1. Jan. 1904 ist auch zwischen den Arbeitgebern und Arbeitnehmern, ohne dass es zu Differenzen gekommen wäre, wiederum ein neuer Lohntarif mit ungefähr 15—20 % höheren Akkordsätzen zustande gekommen, so dass unter heutigen Verhält-

nissen die Arbeitnehmer unseres Gewerbezweiges zu den bestbezahlten zählen, verdient doch ein Durchschnittsarbeiter bei einer täglich 8 stündigen Arbeitszeit, wöchentlich 55—60 Mk.

Rechnet man hinzu, dass sämtlichen Arbeitnehmern unseres Gewerbezweiges infolge der steten Nachfrage Gelegenheit zur dauernden Beschäftigung gegeben ist, so kann man mit Fug und Recht behaupten, dass das Töpfergewerbe heute für den Arbeitnehmer eines der lohnendsten ist; es muss auffallen, dass sich nicht mehr junge Leute demselben zuwenden.

Trotz hohen Verdienstes und steter Arbeitsgelegenheit hat ein gutes Verhältnis zwischen Arbeitgebern und Arbeitnehmern im Berichtsjahre nicht bestanden. Die letzteren fühlten sich durchweg als Herren der Situation und diktierten den Arbeitgebern für solche Leistungen, welche im vereinbarten Lohntarife nicht vorgesehen waren, die Preise. Zu eigentlichen Lohnkämpfen ist es deshalb auch nicht gekommen.

44. Porzellanfabrikation.

1. Nach einem Bericht der Königlichen Porzellan-Manufaktur hat das Jahr 1904 der Manufaktur in ihren verschiedenartigen Erzeugnissen einen durchaus zufriedenstellenden Absatz gebracht. Die Fabrikation der chemisch-technischen Porzellangeräte kann mit der Nachfrage kaum Schritt halten, und das Sortiment in diesen Erzeugnissen erweitert sich von Tag zu Tag. Auch an Kunsterzeugnissen und bemalten Tafelgeschirren war der Absatz bisher erfreulich, so dass auf ein lebhaftes Wintergeschäft gerechnet werden kann. In diesen Erzeugnissen ist auch durch die Weltausstellung in St. Louis ein namhafter Abschluss nach Nordamerika erzielt worden, obgleich der Detailverkauf in der Ausstellung selbst ziemlich unbedeutend geblieben ist. Der Manufaktur hat übrigens auch diese Ausstellung reiche Anerkennung gebracht, die in der Erteilung mehrerer Grand Prix für die verschiedenen Ausstellungsgruppen und für die Betriebsleiter der Anstalt, sowie goldener Medaillen für eine grössere Anzahl ihrer Mitarbeiter ihren Ausdruck gefunden hat. Kgl. Porzellanmanufaktur.

2. Der Bericht einer hiesigen Firma lautet:

In unserer Spezialbranche „Porzellan für technische Zwecke, Isolatoren und Isolier-Material“ macht der unheilvolle Konkurrenzkampf immer weitere Fortschritte zur Diskreditierung des Fabrikates selbst, welches mehr und mehr, wenigstens soweit es die Massenartikel anbelangt, in seinem Wert mit den geringwertigen Produkten, wie Steingut, Steinzeug, Glas auf einer Stufe rangiert. Privatindustrie.

Die Konsumenten gehen allmählich infolge der gegenseitigen Unterbietungen der Fabrikanten zu dem Standpunkt über, dass man Porzellanware, wie die Rohprodukte, zentnerweise kaufen Konkurrenz der Fabrikanten.

11*

kann. Nur so ist es zu erklären, dass sogar grössere elektrotechnische Firmen beim Händler kaufen, der die Fabrikanten gegeneinander ausspielt und in der Ware selbst keinen Unterschied macht.

Es ist von einigen Grossfirmen festgestellt, dass bei gewissen Massenartikeln trotz der raffiniertesten maschinellen Einrichtungen und Pressen im Grossbetrieb der heutige Marktpreis weit unter dem Herstellungspreis steht, und die betreffenden Artikel sind deshalb von verschiedenen Fabriken gänzlich aufgegeben und der Hausindustrie überlassen worden.

Allgemeine Verhältnisse.

Wenn man hierzu berücksichtigt, dass die Arbeitslöhne in der keramischen Branche keineswegs geringer geworden, im Gegenteil durch gelegentliche Streiks teilweise erhöht sind, und die Hausindustrie auf dem platten Lande, z. B. in Thüringen und Schlesien, nach wie vor besteht, wenn man ferner speziell in elektrotechnischen Artikeln die Schwierigkeiten in der Herstellung der Massen und Glasuren in Betracht zieht, sowie die Kompliziertheit der für Stanzartikel notwendigen Stahl-Matrizen welche (mit ihren vielen Stiften, Schiebern und Ventilen) bis auf $^1/_{10}$ mm genau berechnet und konstruiert werden müssen, sowie schliesslich die ungeheuren Lasten infolge der in heutiger Zeit bedeutend erhöhten Generalunkosten, Krankenkassenabgaben, Altersversorgungs- und sonstigen Beiträge für die Wohlfahrtseinrichtungen und Unterstützungen der Arbeiter, so liegt es klar auf der Hand, dass bei den jetzigen Verkaufspreisen von einem wesentlichen Verdienst keine Rede sein kann, und der Grossbetrieb keramischer Fabriken in grösseren Städten sich von selbst verbietet, eine Erwägung, die auch uns zur Einstellung der Fabrikation in unserer Berliner Fabrik und zur Verlegung nach unseren auswärtigen Betriebsstätten veranlasst hat. Es kommt hinzu, dass infolge des schlechten Geschäftsganges der letzten Jahre auch der Konsum in den Installationsmaterialien im allgemeinen abgenommen hat, da sich viele elektrische Firmen eingeschränkt haben, kleinere verschwunden sind, und selbst die grossen nur den allernotwendigsten Bedarf einkaufen und sich, soweit angängig, mit den vorhandenen grösseren Vorräten, selbst in älteren Konstruktionen, behelfen.

Konsum.

Konvention.

Ein Zusammenschluss der Fabriken ist leider ganz ausgeschlossen, da zuviel kleinere Produzenten, welche sich früher mit Spezialartikeln, Knöpfen, Puppenköpfen, Kochgeschirren usw. beschäftigten, zu den technischen Artikeln übergegangen sind, und eine Verständigung derartiger kleinerer Fabriken mit den grossen Firmen wegen ihrer relativ geringen Produktion nur schwer durchzuführen ist. Diese Fabriken sind es besonders, welche, nur um ihre Fabrikation nicht einzustellen, die Preise heruntersetzen, und hierbei von den Händlern für grössere Abschlüsse entsprechend ausgebeutet werden.

Telegraphenmaterial.

Der Export von Telegraphenmaterial, welcher früher in bedeutendem Umfange betrieben wurde, hat in den letzten Jahren auch wesentlich abgenommen, da durch neuentstandene Fabriken im Auslande selbst fast in allen Ländern schwerwiegende Konkurrenzen aufgetreten sind, mit welchen unsere deutschen Firmen infolge der hinzukommenden Frachten und Zölle nicht mehr Schritt halten können.

Geschirrbranche.

In der Geschirrbranche sind durch den festen Zusammenschluss der Fabriken weitere Vorteile und Fortschritte bemerkbar. Ebenso hat die Vereinigung der Fabrikanten gegen Streikbewegungen gute Erfolge zu verzeichnen. Auch der Absatz, besonders der Export nach Amerika, hat sich wieder etwas gehoben, so dass die Fabriken gut beschäftigt sind und teilweise Vergrösserungen der Betriebe vorgenommen wurden.

Kunstporzellan.

Auf dem Gebiete des Kunstporzellans ist allem Anscheine nach eine Besserung eingetreten, auch hat sich der Geschmack des Publikums im Laufe der Jahre geläutert und verfeinert. Erfreulicherweise beginnt auch hier der Absatz feiner dekorierter Porzellanwaren nach dem Auslande, besonders nach Frankreich und Amerika, sich zu beleben, so dass einige neue Fabriken entstanden sind, welche speziell diesen Zweig der Fabrikation, künstlerisch ausgeführte und bemalte Porzellanwaren, nach Art der Königlichen Porzellan-Manufaktur, pflegen und eine gedeihliche Entwicklung versprechen.

45. Glasfabrikation und -Handel.

Tafelglas.

Die bereits im vergangenen Jahre infolge grosser Ueberproduktion gesunkenen Preise für Tafelglas gaben auch in diesem Jahr allmählich weiter nach, das Angebot seitens der Fabriken blieb dauernd stark und die Folge war ein ferneres Abbröckeln der Preise speziell bei den schlesischen und sächsischen Fabrikaten, während die Preise des rheinischen Tafelglases durchweg auf der gleichen Höhe wie im Vorjahre sich halten konnten. Der Bedarf war im allgemeinen derselbe wie 1903, und die Nachfrage hielt das ganze Jahr infolge der starken Bautätigkeit in Berlin und seiner näheren Umgebung an, ohne dass es aber möglich gewesen wäre, die Verkaufspreise etwas heraufzusetzen, da die Fabriken infolge der Ueberproduktion vielfach direkt an kleinere Konsumenten herantraten, und um jeden Preis verkaufen wollten, um die sich ansammelnden Läger zu räumen.

Rohglas.

Eine Besserung kann auch für das kommende Jahr bislang nicht in Aussicht genommen werden. Bei dem Artikel Rohglas konnten die Preise seitens der Fabriken am 1. April 1904 um rund 30 % erhöht werden, da mit diesem Tage die noch ausserhalb des Kartells stehenden Fabriken in dasselbe eintraten, wodurch

der Verkauf für ganz Deutschland in einer Hand vereinigt wurde. Die Preise sind auch jetzt noch fest und dürften für das neue Jahr denselben Standpunkt behalten.

Drahtglas.

Dagegen wird der Kampf in dem Artikel Drahtglas noch fortgesetzt, da die hierbei in Frage kommenden Fabriken sich bislang nicht verständigen konnten; die Folge war eine allmählich im Laufe des Jahres sich vollziehende Herabsetzung der Preise für diesen Artikel, trotz des grossen Bedarfes.

Spiegelglas.

Zu Anfang des Jahres bezw. Ende Dezember 1903 setzte das deutsche Spiegelglassyndikat die bereits früher wesentlich reduzierten Preise nochmals um 10—15 % herab, um den Händlern jeden Bezug aus dem Auslande unmöglich zu machen.

Spiegelglas-syndikat.

Diese Absicht wurde auch erreicht, die Importe ausländischen Glases waren ganz geringfügig. Dieser Zustand dauerte bis Anfang August, als es den Spiegelglasfabriken gelang, ein internationales Spiegelglassyndikat zwischen Deutschland, Frankreich, Belgien und Oesterreich wieder zu gründen, welches sowohl im Auslande, wie auch speziell in Deutschland eine sofortige Preiserhöhung von 12½ % zur Folge hatte. Im September setzte das deutsche Syndikat die Preise für grosse Gläser dann nochmals um 10—15 % hinauf, so dass dieser Zusammenschluss eine ganz gewaltige Preisaufbesserung zur Folge hatte.

Manche Konsumenten haben infolgedessen versucht, wieder im Auslande zu kaufen, was auch verschiedentlich von Erfolg begleitet war, da einige ausländische Fabriken dem internationalen Kartell noch nicht angehörten.

Das Verhältnis der grossen Händler mit dem deutschen Syndikat ist immer noch nicht derartig, dass beide Faktoren zusammen arbeiten. Das Syndikat verkauft jedem noch so kleinen Abnehmer fast zum gleichen Preis wie seinen grössten Abnehmern; der Nutzen der Grosshändler ist deshalb so minimal, dass diese jede sich bietende Gelegenheit eines vorteilhafteren Einkaufes im Auslande und ausserhalb des Kartells benutzen.

Würde das Syndikat etwas richtigere Grundsätze beim Verkauf seiner Produkte anwenden und dem Grosshandel eine ihm für sein Delkredere sowie für den Verkauf in der kleinen Kundschaft gebührende angemessene Vergütung bewilligen, so könnten sehr leicht friedfertige und für die ganze Branche vorteilhafte Zustände geschaffen werden.

Konsum von Spiegelglas.

Der Verbrauch des Spiegelglases nimmt alle Jahre zu, der Absatz war im allgemeinen recht flott und scheint auch fürs neue Jahr gut werden zu wollen.

Tisch- und Trinkgläser.

Der Handel in Tisch- und Trinkgläsern blieb auch in diesem Jahre nicht gegen die früheren zurück, es entwickelte sich in den fein und tief geschliffenen Kristallwaren ein besonders lebhaftes

Geschäft. Auch für Dekorationsgegenstände, wie Vasen und Jardinieren für die Tafel, war in tief geschliffenem Kristall, wie auch in vergoldetem oder bemaltem, ein reger Absatz vorhanden. Preissteigerungen der Glashütten kamen in diesem Jahre nicht vor.

IV. Montanindustrie.

46. Kohle.

Das Kohlengeschäft ist im Jahre 1904 für den Berliner Markt reich an Enttäuschungen und gross an Verlusten gewesen. Der Kohlenhandel hat eine so ungünstige Periode hinter sich, wie er sie noch nicht erlebt hat, und es wäre nur zu wünschen, dass Grosshandel wie Zwischenhandel die Lehre daraus ziehen möchten, dass es gefährlich und unrationell ist, Verkäufe auf Grund von Kalkulationen zu machen, für welche eine feste Basis nicht vorhanden ist. Allerdings ist eine so grosse und anhaltende Trockenheit wie im Berichtsjahre, die unsere grossen Ströme in ihren oberen Läufen für den Schiffahrtsverkehr viele Monate hindurch unbenutzbar machte, noch nicht dagewesen; aber derartige Kalamitäten können sich doch wiederholen und daher ist es wünschenswert und notwendig, eine Aenderung in den Verkäufen herbeizuführen, damit der Verkäufer bei seinem prozentual geringen Nutzen nach Möglichkeit vor Schaden bewahrt bleibt, ohne dass der Käufer besonders belastet wird. Allgemeines.

Die warme Witterung im Januar und Februar hatte zur Folge, dass die Schiffahrt auf der Oder bereits gegen Ende Februar in Gang kam. Bei gutem Wasserstande und günstigen Frachten waren die Verladungen ab Cosel und Breslau recht flott, doch blieb die Einfuhr oberschlesischer Steinkohlen auf dem Wasserwege bis zum 1. Juli um 71 781 t gegen die gleiche Periode des Vorjahres zurück, weil nur ein Teil beladener Fahrzeuge herankam und sehr viele Kahnladungen infolge Wassermangels auf der Oder liegen blieben. Von Mitte Mai ab ging der Wasserstand stetig zurück und gegen Ende Juni musste die Schiffahrt fast ganz eingestellt werden, da der Wasserstand derartig gefallen war, dass es auch bei halber Ladung den Fahrzeugen nicht möglich war, zu schwimmen. Bis gegen Ende September ruhte die Schiffahrt vollständig und als dann eine schnell vorübergehende kleine Aufbesserung des Wasserstandes eintrat, konnten zwar einige wenige Fahrzeuge, welche zufällig ladebereit lagen, abgefertigt werden, doch kamen auch diese nur eine kurze Strecke weiter und mussten dann ebenfalls stilliegen. Im eigentlichen Sinne kann deshalb von Verladungen auf dem Wasserwege im dritten Quartal nicht gesprochen werden, und da nur sehr wenige Fahrzeuge, welche sich durch Ableichten weiter geholfen hatten, ihren Bestimmungs- Schiffahrtsverhältnisse.

ort erreichten, so kann es nicht Wunder nehmen, dass die Einfuhr oberschlesischer Steinkohlen in diesem einzigen Vierteljahr um 249 120 t gegen die gleiche Zeit des Vorjahres zurückging. Erst Mitte Oktober besserte sich der Wasserstand, und die Oder wurde sogar wieder vollschiffig, worauf man in diesem Jahr kaum noch zu hoffen wagte. Hauptsächlich kamen wegen der vorgerückten Jahreszeit nur Abladungen ab Breslau in Frage, und da sehr hohe Frachtsätze gefordert wurden und auch bewilligt werden mussten, die aber einen Vorteil des Wasserbezuges gegenüber dem Bahnbezuge ziemlich illusorisch machten, so waren die Verladungen nicht so umfangreich, wie es bei billigeren Frachten der Fall gewesen wäre. Ausserdem hielt sich Kahnraum bis gegen Mitte November knapp, weil die grosse Menge beladener Kähne fast mit einem Male vor der Fürstenberger Schleuse eintraf, wo sie ca. 10 Tage auf Durchschleusen warten mussten, und weil leere Fahrzeuge in demselben Verhältnis an der Fahrt in entgegengesetzter Richtung behindert wurden. Einem solchen Andrange sind unsere Schleusenanlagen nicht gewachsen. Ein grosser Teil dieser Abladungen diente zur Erfüllung übernommener älterer Verpflichtungen und legte dem Verkäufer sehr grosse Opfer auf, weil die Frachtsätze ausser allem Verhältnis zu den durchschnittlich gezahlten und bei den Preisen in Berechnung gezogenen Sätzen standen.

Das vierte Quartal schliesst mit — 5468 t gegenüber der in dem gleichen Zeitraum 1903 auf dem Wasserwege in Berlin eingeführten oberschlesischen Steinkohlen. Der Gesamtrückstand im Jahre 1904 ergibt 326 369 t und ist also die Einfuhrmenge oberschlesischer Steinkohlen auf dem Wasserwege um 37 % gegen 1903 zurückgeblieben.

Seit dem Jahre 1811 ist ein derartig niedriger Wasserstand der Oder wie im Berichtsjahre nicht beobachtet worden, und es ist zu wünschen, dass wir von weiteren wasserarmen Jahren verschont bleiben. Das grösste Mitleid verdient die Privatschiffahrt, welche einen über ihre pekuniären Verhältnisse im allgemeinen weit hinausgehenden Verlust erlitten hat.

Aehnlich wie bei der Oder verschlechterten sich auch die Transportverhältnisse auf der Elbe im Juli zusehends, so dass zahlreiche Schiffahrtsgesellschaften gezwungen waren, den regelmässigen Güterverkehr für geschlossen zu erklären.

So war denn der ganze Schiffahrtsverkehr von der oberen Oder über Berlin bis Hamburg unterbunden und Berlin wäre ohne Wasserverbindung mit der See gewesen, wenn man nicht den Verkehr von Stettin durch den Finowkanal noch aufrecht hätte erhalten können. Stettin hatte dadurch eine Bedeutung erlangt wie nie zuvor. Ein sehr grosser Teil englischer Steinkohlen, der über Hamburg importiert werden sollte, ging über Swinemünde und Stettin nach Berlin. Zum Teil wurde Stettin aber

auch als Umschlagsplatz für oberschlesische Steinkohlen benutzt, indem man sie von den Gruben per Bahn nach Stettin sandte und von dort auf dem Wasserwege nach Berlin und den Kanal- und Havelstationen beförderte. Obgleich dieser Transportweg nur ein Notbehelf war, so wurde er doch in verhältnismässig grossem Umfange benutzt, namentlich von Konsumenten, welche ihre Fabrikanlagen direkt am Wasser haben und nicht genötigt sind, die Kohlen vom Wasser anfahren zu lassen. Selbstverständlich wurde der Preis der Kohle durch den Transport über Stettin wesentlich verteuert, es war aber doch wenigstens ein Ausweg gefunden, der hier zum ersten Male benutzt worden ist.

Kohlenhändler-Vereinigung.

Im vorjährigen Bericht war darauf hingewiesen worden, dass der Zwischenhandel im Berliner Kohlenhandel, teils wegen gegenseitiger Konkurrenz der auf dem hiesigen Markte in Betracht kommenden Materialien, teils wegen Unterbietungen der Händler, in ungesunde Verhältnisse geraten war und Preise gezeitigt hatte, die keinen Nutzen mehr liessen. Von dem Bestreben geleitet, das Geschäft wieder in normale Bahnen zurückzuführen und dem Zwischenhandel den ihm gebührenden Verdienst zukommen zu lassen, wurde anfangs dieses Jahres unter Führung der beteiligten Grosshandelsfirmen eine Vereinigung der Berliner Kohlenhändler geschaffen. Ihr Zweck war, für den gesamten hiesigen Kohlenhandel im Verkehr mit Fabriken, Behörden und sonstigen Konsumenten mit regelmässigem, grösserem Bedarf, Preise für oberschlesische Steinkohlen und Braunkohlen-Industrie-Briketts festzusetzen.

Die Zeit ist noch zu kurz und die Verhältnisse waren wegen der Wassernot keine normalen, so dass ein Ueberblick über die Folgen dieses Zusammenschlusses im Augenblick noch nicht möglich ist. Seine Segnungen werden aber für die Mitglieder unbedingt zu spüren sein, je fester sie an den getroffenen Vereinbarungen halten und je mehr sie ihrer kollegialischen und kaufmännischen Ehrenpflicht eingedenk sind. Nur auf diesem Wege wird es gelingen, dem hiesigen Kohlenhandel wieder eine gesunde und lebenskräftige Basis zu geben.

Produktion.

Schlesische Steinkohle.

Unter den geschilderten Schiffahrtsverhältnissen hatten die schlesischen Steinkohlengruben in hohem Masse zu leiden, und trotzdem sie zu Einschränkungen der Förderungen gezwungen waren, vergrösserten sich doch die Bestände auf den Gruben von Monat zu Monat. Ob es möglich werden wird, dieselben im Laufe des Winters neben der täglichen Förderung zur Wiederverladung zu bringen, wird in der Hauptsache davon abhängen, dass eine anhaltende kalte Witterung die Nachfrage und den Konsum steigert.

Märkische Braunkohle.

Günstiger gestalteten sich die Verhältnisse für das märkische Braunkohlenrevier. Neubauten und Vergrösserungen von Brikettfabriken waren nicht zu verzeichnen, und da sich der Absatz von

Briketts überall erweiterte und vergrösserte, so war es nicht allein möglich, die Produktionen ziemlich schlank abzusetzen, sondern auch die Bestände bis zum Schluss des dritten Quartals zum grössten Teil zu räumen.

Absatz von oberschlesischer Kohle.

Bei unveränderten Grubenpreisen bot der diesjährige Eingang oberschlesischer Steinkohlen nach dem Berliner Gebiet wegen der Wasserverhältnisse keinen zuverlässigen Anhalt für die Aufnahmefähigkeit des Platzes; da aber auch nach anderen Gegenden, wo Wasserverladungen nicht in Frage kommen, der Absatz im allgemeinen nicht den gewünschten Fortgang genommen hat, so kann man ihn mit Recht als schwerfällig kennzeichnen.

Gasanstalten und Elektrizitätswerke.

Wenn auch die hiesigen bedeutendsten Konsumenten, die Gasanstalten und Elektrizitätswerke, einen von Jahr zu Jahr steigenden Bedarf haben und denselben fast ausschliesslich in Steinkohlen decken, so muss doch darauf hingewiesen werden, dass grosse Industrien mit erheblichem Kohlenbedarf, wie Brauereien, chemische Werke, Glasfabriken, Ziegeleien, mit immer grösserer Vorliebe sich der Verwendung von Braunkohlen-Briketts zuneigen. Es ist mit Sicherheit anzunehmen, dass der Absatz darin sich noch mehr vergrössern wird, nachdem in den Kreisen der Gross- und Kleinindustrie die Ueberzeugung zunimmt, dass nicht allein der Preis, sondern auch die Annehmlichkeit beim Verbrennen und die schwache Rauchentwicklung einen wichtigen Faktor bei der Wahl eines Brennmaterials bildet.

Von wie grosser Bedeutung der Konsum der Gasanstalten und Elektrizitätswerke ist und welchen Anteil dieselben an der Gesamteinfuhr haben, ergibt sich aus folgender Zusammenstellung.

In der Zeit vom 1. Jan. bis 30. Sept. 1904 haben bezogen:

1. Die Städtischen Gaswerke in Berlin auf dem Bahnwege 219 459 t oberschlesische Steinkohlen, 101 646 t niederschlesische, 8170 t westfälische; auf dem Wasserwege 112 971 t englische Steinkohlen = 442 246 t.

2. Die Städtischen Gasanstalten in Charlottenburg auf dem Bahnwege 6552 t westfälische Steinkohlen; auf dem Wasserwege 9637 t oberschlesische Steinkohlen, 370 t niederschlesische, 2632 t westfälische, 46 692 t englische = 65 883 t.

3. Die Allgemeine Elektrizitäts-Gesellschaft in Berlin, für die Berliner Fabriken, auf dem Bahnwege 8016 t oberschlesische Steinkohlen, 52 t niederschlesische, 4559 t westfälische, 216 t Braunkohlen-Briketts; für das Kabelwerk in Oberschöneweide auf dem Bahnwege 200 t oberschlesische Steinkohlen, 100 t westfälische, 10 227 t Braunkohlen-Briketts; auf dem Wasserwege 5438 t oberschlesische Steinkohlen, 765 t niederschlesische, 1592 t westfälische = 31 165 t.

4. Die Berliner Elektrizitätswerke, für die Berliner Zentrale, auf dem Bahnwege 10 614 t westfälische Steinkohlen, 4371 t niederschlesische, 341 t oberschlesische, 644 t Kaumacit; auf dem Wasserwege 16 131 t westfälische Steinkohlen, 2787 t niederschlesische, 18 539 t englische, 6840 t Kaumacit; für die Zentrale Oberspree, auf dem Bahnwege 439 t westfälische Steinkohlen, 968 t niederschlesische, 978 t oberschlesische; auf dem Wasserwege 4312 t westfälische Steinkohlen, 10 829 t niederschlesische, 4302 t oberschlesische, 4588 t englische = 86 683 t.

Zusammen 625 977 t.

Hierbei sind die Bezüge der englischen Gasanstalt für ihre Werke in Berlin und den Vororten, sowie der Städtischen Gasanstalt in Rixdorf und der Gasanstalt in Lichtenberg nicht berücksichtigt.

Die Gesamteinfuhr in Berlin und Umgebung betrug in Tonnen: Einfuhr.

Tab. 53. Kohleneinfuhr Berlins.

	1903	1904	gegen 1903
Englische Steinkohlen	431 070	601 303	+ 170 233
Westfälische „	285 520	251 248	− 34 272
Sächsische „	9 771	32 598	+ 22 827
Oberschlesische „	1 714 463	1 451 050	− 263 413
Niederschlesische „	373 191	448 929	+ 75 738
Böhmische Braunkohlen	31 711	35 918	+ 4 207
Braunkohlen-Briketts	1 321 878	1 485 767	+ 163 889
Inländische Braunkohlen	25 941	22 041	− 3 900
zusammen	4 193 545	4 328 854	+ 135 309

und stellte sich nur um 3,23 % höher als 1903.

Die Einfuhr englischer Steinkohlen weist mit 170 233 t = 39,5 % eine nennenswerte Steigerung gegenüber 1903 auf. Gasanstalten und Elektrizitätswerke haben grössere Mengen bezogen als im Vorjahre und die Industrie war genötigt, soweit sie oberschlesische Steinkohlen verwendete, beim Ausbleiben derselben zum Teil englisches Material anzukaufen, welches den Wünschen der Konsumenten bezüglich Qualität nicht immer entsprochen hat. Auch für Haushaltungszwecke kamen mehr englische Kohlen als sonst auf den Markt. Bei der gesteigerten Nachfrage konnten zufriedenstellende Preise erzielt werden. Englische Steinkohlen.

Ueber englische Steinkohlen besonders wird uns noch berichtet:

Zum Geschäft in englischer Kohle in allgemeinen ist zu bemerken, dass erst, nachdem die Schiffahrt auf der oberen Oder zum Stillstand gekommen war, mehr Bewegung in den Markt kam. Da aber alle Verladungen, auch diejenigen Hamburger Importeure, die ihren Verpflichtungen nachzukommen hatten, über Stettin erfolgten, so war dadurch der Frachtenmarkt derartig belastet, dass sehr schnell die Frachten auf fast die doppelte Höhe heraufgingen und sich auf derselben auch hielten. Das andauernde Ausbleiben oberschlesischer Wasserverladungen hatte

zwar zur Folge, dass teilweise englische Kohlen als Ersatz gekauft wurden, indessen war doch der Umsatz infolge der Verteuerungen durch die Frachten in Anbetracht der Verhältnisse nur mässig zu nennen. Anderenteils wurden auch sehr viel oberschlesische Kohlen, mit oder ohne Entgegenkommen der Lieferanten, aushilfsweise per Bahn bezogen. Mit Wiedereintritt der Oderschiffahrt flaute das Geschäft in englischen Kohlen sofort gänzlich ab.

Anthrazit.

Infolge des voraufgegangenen milden Winters 1903/04 war der Boden für ein lebhaftes Anthrazitgeschäft nicht genügend vorbereitet; dasselbe entwickelte sich demzufolge zunächst auch langsam und erst im Spätsommer und Herbst trat ein lebhafter Verkehr ein, der zu dieser Zeit indessen sehr durch die Schiffahrtsschwierigkeiten gestört wurde. Die Schiffahrt von Hamburg lag seit Juni gänzlich still, und da der einzig offene Wasserweg über Stettin sehr stark in Anspruch genommen war, gingen die Frachten infolge mangelnden Kahnraums sehr hoch. Die Preise für Anthrazit hielten sich trotzdem in mässigen Grenzen. Im Durchschnitt wurden bezahlt für prima englischen Anthrazit zu Hausbrandzwecken, in Deutschland gebrochen und aufbereitet, Nuss II und Cadé 34—35 Mk. per Tonne von 1000 kg bahnfrei Berlin.

Mit der weiteren Aufnahme von Generator-Sauggas-Anlagen stellte sich auch eine vermehrte Nachfrage für entsprechende Körnungen für solche Anlagen ein. Da jedoch westfälische Ware zu sehr niedrigen Preisen angeboten wurde, blieb der Absatz in englischem Material ziemlich mässig.

Westfälische Steinkohlen.

Das Geschäft in westfälischen Steinkohlen hat gegen das Vorjahr eine erhebliche Veränderung nicht erfahren und die Preise bewegten sich in denselben Grenzen. Die Gesamteinfuhr betrug 1904 = 251 248 t gegen 285 520 t im Jahre 1903. Die Verwendung westfälischen Anthrazits für Sauggasanlagen hat zugenommen, ebenso sind grössere Mengen Gaskohlen als im Jahre 1903 von den Gasanstalten angekauft worden. Bei der Industrie dagegen hat sich der Absatz wenig geändert. Einige grosse Konsumenten, welche Wert auf Verwendung eines möglichst rauchschwachen Brennmaterials legen, blieben stabile Abnehmer.

Sächsische Steinkohlen.

Der Bezug sächsischer Steinkohlen ist für Berlin stets ohne Bedeutung gewesen und wenn auch in diesem Jahre etwas grössere Zufuhren stattfanden, so ist doch die eingeführte Menge zum Gesamtquantum aller eingeführten Kohlen nicht von Belang.

Oberschlesische Steinkohle.

Das Geschäft in oberschlesischen Steinkohlen entwickelte sich im Frühjahr recht gut; infolge der Wasserkalamität aber kam es dann, soweit es sich um den Bezug von Kahnladungen handelte, auf Monate zum Stillstand. Die sehr spät im Herbst wieder aufgenommenen Wasserverladungen erlangten wegen der vorge-

schrittenen Jahreszeit und der damit verbundenen Ungewissheit, ob die Kahnladungen vor Schiffahrtsschluss ihren Bestimmungsort noch erreichen würden, keinen bedeutenden Umfang mehr.

Die vorteilhaften Schifferfrachten im Frühjahr veranlassten erhebliche Verladungen und wenn dieselben in gleicher Höhe in den folgenden Monaten aufrecht erhalten worden wären, so würde der Berliner Markt für diese Mengen schwerlich aufnahmefähig geblieben sein. Die Läger bei Fabriken und Händlern hatten sich gefüllt und Konsignationsware konnte zum Teil nur mit Verlust untergebracht werden. In den folgenden Monaten wurden die Läger zum grossen Teil geräumt und mussten durch englische Kohlen ergänzt werden. Als sich der Wasserstand der Oder wieder aufbesserte, gelang es den zahlreichen, seit 4—5 Monaten auf der Fahrt befindlichen Kahnladungen endlich, ihren Bestimmungsort zu erreichen. Diese Mengen werden in Gemeinschaft mit den Herbstabladungen wohl nicht überall den Kohlenbedarf bis zum Frühjahr nächsten Jahres decken. Jedenfalls geht der Berliner Platz mit einem geringeren Bestande als sonst in das Jahr 1905.

Insgesamt brachte das Jahr 1904 einen Ausfall von 263413 t = 15,36 % gegen 1903.

Die Preise im Engrosgeschäft waren im allgemeinen noch gedrückter als im vorigen Jahre, trotzdem die Grubenpreise eine Ermässigung nicht erfahren hatten. Der Zwischenhandel erzielte zwar die von der Vereinigung festgesetzten Verkaufspreise, konnte aber auch bei denselben, soweit Lieferungsverpflichtungen übernommen waren und Kahnladungen nicht herankamen, nicht auf die Kosten kommen, weil er gezwungen war, Kohlen auf dem Bahnwege heranzunehmen. Engrosgeschäft.

Der Absatz niederschlesischer Steinkohlen hat dagegen einen erheblichen Aufschwung im Berichtsjahre genommen. Die Gesamteinfuhr betrug 448929 t im Jahre 1904 gegen 373191 t im Jahre 1903. Der Mehreingang bezifferte sich auf 75738 t = 20 % und sind die Städtischen Gaswerke in Berlin und die Berliner Elektrizitätswerke an der Vergrösserung des Absatzes erheblich beteiligt. Niederschlesische Steinkohle.

Die im Dezember 1903 erfolgte Gründung des Niederschlesischen Kohlensyndikates verdient erwähnt zu werden.

Der Verbrauch in böhmischer Braunkohle am Berliner Platze während der ersten drei Quartale 1904 hat gegen den gleichen Zeitraum des Vorjahres eine Steigerung erfahren, die entsprechenden Ziffern ergeben als Eingang in Berlin: vom 1. Jan. bis 30. Sept. 1903 11200 t, vom 1. Jan. bis 30. Sept. 1904 15135 t, mithin mehr 3935 t oder ca. 35 %. Nach den einzelnen Quartalen stellte sich der Eingang im I. Quartal 1903 auf 4408 t, im I. Quartal 1904 auf 6025 t, mithin eine Zunahme von 1617 t oder ca. 37 %; im II. Quartal 1903 auf 2530 t, im II. Quartal 1904 auf 4901 t, so- Böhmische Braunkohle.

nach mehr 2371 t oder ca. 94 %; im III. Quartal 1903 auf 4262 t, im III. Quartal 1904 auf 4209 t, mithin weniger 53 t oder ca. 1¼ %. Unter Hinzurechnung des IV. Quartals ergibt die Gesamteinfuhr im Jahre 1904 eine Zunahme von 4207 t = 13,27 % gegen 1903.

Diese Steigerung des Verbrauches in böhmischer Braunkohle fällt insofern auf, als seit Jahren ein steter Rückgang in der Einfuhr zu beachten war. Allerdings sind ja die in Frage kommenden Quantitäten so gering, dass eine Steigerung wie im II. Quartal von nahezu 100 % nicht von Belang ist. Tatsächlich ist auch der Minderverbrauch in böhmischer Braunkohle gegen frühere Jahre ganz bedeutend, denn wir verzeichneten im Jahre 1898 während der ersten drei Quartale noch 53 390 t Braunkohle in Berlin als Eingang gegen 15 135 t während des gleichen Zeitraums in 1904 bezw. 11 200 t in der Zeit Januar-September 1903.

Wenn auf das Jahr 1898 als Durchschnitt zurückgegriffen wird, so geschieht es, weil nach den vorliegenden Einfuhrziffern 1898 den Durchschnitt zwischen 1893 und 1904 bildet.

Auch während des Bericht-Zeitraumes würde eine Mehreinfuhr böhmischer Braunkohlen gegen 1903 wahrscheinlich nicht stattgefunden haben, wenn nicht durch besonders günstige Wasserstandsverhältnisse zu Anfang des zweiten Quartals, und in Verbindung damit billige Frachten, Veranlassung vorgelegen hätte, der böhmischen Braunkohle wieder etwas mehr Interesse entgegenzubringen.

Die Einfuhr zu Wasser im Vergleich zum Vorjahre zeigt folgende Ziffern: I. Quartal 1903 742 t, I. Quartal 1904 2336 t, mithin mehr 1594 t = ca. 214 %. II. Quartal 1903 762 t, II. Quartal 1904 3154 t, mithin mehr 2392 t = ca. 314 %.

Das III. Quartal brachte eine Einfuhr zu Wasser von nur 310 t gegen 1559 t im gleichen Zeitraum 1903, also weniger 1249 t und zwar ist dieser sprunghafte Rückgang in der Hauptsache auf die während des III. Quartal 1904 herrschenden misslichen Wasserstandsverhältnisse zurückzuführen. Wie die Statistik ergibt, ist dieser Ausfall aber durch entsprechend verstärkte Bezüge per Bahn im gleichen Quartal nahezu ausgeglichen worden, was die böhmischen Kohlenwerke allerdings nur durch Ermässigung der Preise für die Kohle, wie an anderer Stelle ausgeführt wird, erreichen konnten.

Der Eingang böhmischer Braunkohle in Berlin per Bahn stellt sich ziffermässig: I. Quartal 1903 auf 3766 t, I. Quartal 1904 auf 3689 t, mithin weniger 77 t = ca. 2 %; II. Quartal 1903 auf 1768 t, II. Quartal 1904 auf 1747 t, mithin weniger 21 t = ca. 1¼ %; III. Quartal 1903 auf 2703 t, III. Quartal 1904 auf 3899 t, mithin mehr 1196 t = ca. 23 %.

Die drei Quartale zusammen ergaben eine Einfuhr von 1903: 8237 t gegen 1904: 9335 t, also eine Steigerung von ca. 13 %.

Hieraus erhellt, dass der waggonweise Bezug böhmischer Braunkohlen für Berlin im Berichtsjahre gegen 1903 nur unbedeutend abweicht; unter Berücksichtigung des allgemein gesteigerten Kohlenverbrauches bedeutet dies aber einen Rückgang für böhmische Braunkohlen. Die in den ersten beiden Quartalen per Wasser herangekommenen Mengen würden bei weniger günstigen Frachten in dem Umfange wahrscheinlich auch nicht zu verzeichnen gewesen sein.

Die Preise ab Werk bewegten sich im I. und II. Quartal 1904 zwischen 4—7 Mk. per t, je nach der Qualität; einige bevorzugte Marken, wie Brucher, Fortschritt etc. waren noch höher bewertet. Die Bahnfracht nach Berlin schwankt zwischen 8,50—9,50 Mk. per t, so dass bei waggonweisem Bezuge, frei Bahnhof Berlin sich böhmische Braunkohlen auf ca. 12,50—16,50 Mk. per t stellten.

Der auch im III. Quartal anhaltende schlechte Wasserstand gab den böhmischen Werken Anlass zu der Befürchtung, dass die sonst um diese Zeit bewirkte Einlagerung der Vorräte für den Winter ausbleiben könnte, sie rüsteten sich deshalb zum Kampfe gegen die konkurrierende deutsche Brikettindustrie. Es kam dies in der Weise zum Ausdruck, dass die Preise der böhmischen Braunkohlen für Bahnbezug eine bedeutende Herabsetzung erfuhren. Sonst nicht besonders hervorragende Qualitäten wurden im Preise geworfen und es sind hier Ermässigungen von ca. 1 Mk. per t eingeräumt worden; auch für erstklassige Marken traten Preisnachlässe ein, jedoch nicht in vorbezeichneter Höhe. Die Einfuhr im III. Quartale 1904 ist trotzdem nur ungefähr die gleiche geblieben wie in der gleichen Periode des Vorjahres.

Bei vollschiffigem Wasser und unter normalen Verhältnissen stellt sich der Wasserweg nicht unerheblich billiger als der Bahnweg, besonders wenn die sogenannten „breiten" Kähne in Verwendung kommen können. Es sind Differenzen bis zu 3 Mk. per t festgestellt, wenn zwar zu berücksichtigen ist, dass die Vergünstigung fast ausschliesslich den Verbrauchern zugute kommt und zum Teil durch die erhöhte Zerkleinerung der Kohlen auf dem Transport wieder absorbiert wird. Die kleinen, sogenannten „schmalen" Fahrzeuge stellten sich in der Fracht bis zu 1 Mk. per t höher als für breite Kähne.

Braunkohlen-Briketts.

Im Berichtsjahre hat sich der Bezug von Braunkohlen-Briketts im hiesigen Gebiet um 163 889 t = 12,4 % vergrössert und steht mit einer Gesamteinfuhrziffer von 1 485 767 t obenan vor sämtlichen nach Berlin gegangenen Brennmaterialien. Dieser ungewöhnliche Aufschwung ist hauptsächlich auf die Neigung zurückzuführen, welche die Industrie der Verwendung von Briketts entgegenbringt. Während Industrie-Briketts zunächst Eingang bei den kleineren und mittleren Betrieben fanden, haben namentlich im Berichtsjahre verschiedene Grossindustrien Briketts verwendet

und damit das zum Teil noch bestehende Vorurteil einer ungenügenden Heizkraft derselben widerlegt. Da Briketts neben der Billigkeit den Vorzug schwacher Rauchentwicklung gegenüber Steinkohlen bieten, so ist wohl anzunehmen, dass der Absatz seinen Höhepunkt noch nicht erreicht hat, sondern sich weiter entwickeln wird.

Im Grosshandel haben die Preise für Industrie-Briketts im allgemeinen eine Aenderung gegen 1903 nicht erfahren. Bei dem zunehmenden Bedarf machte sich für begehrte Marken Knappheit geltend, welche zur Befestigung und teilweisen Erhöhung der Preise führte. Für den Zwischenhandel gelten die von der Vereinigung festgesetzten, etwas lohnenderen Preise.

In Salon-Briketts für Haushaltungszwecke dürfte wohl der gleiche Absatz wie im vorigen Jahre erzielt worden sein, da besonders kalte Witterung leider nicht zu verzeichnen war, die eine Vergrösserung des Verbrauchs hätte verursachen können. Da die Bestände auf den meisten Fabriken im Oktober fast geräumt waren, so gewann der Markt in Salon-Briketts ebenfalls an Festigkeit. Es wäre zu wünschen, dass der im vorigen Bericht erwähnte Tiefstand der Brikettpreise überwunden ist, und wenn in nächster Zeit keine Vergrösserungen von Brikettfabriken und deren Produktionen stattfinden, so ist eine Gesundung des Geschäftes und eine Aufbesserung der Preise zu erwarten.

Inländische Braunkohle.

Die Verwendung inländischer Braunkohle in rohem Zustande ist fast gar nicht mehr gebräuchlich, seitdem die heizkräftigeren, fast wasserfreien Briketts sich bei der Industrie Eingang verschafft haben. Insgesamt kamen 22 041 t zur Einführung, das sind 3900 t = 15 % weniger als im vorigen Jahre.

Giesserei- und Heizkoks.

Die Nachfrage nach Giessereikoks und Heizkoks ist im Berichtsjahre grösser gewesen. Die Preise bewegten sich in den Grenzen des vorigen Jahres. Die Steigerung des Verbrauchs an Giessereikoks war durch die bessere Beschäftigung der Giessereien bedingt, und der grössere Bedarf an Heizkoks ist darauf zurückzuführen, dass immer mehr Zentral-Heizungsanlagen gebaut werden.

Gaskoks.

Das Gaskoksgeschäft war im Januar ziemlich matt, belebte sich aber im Februar und blieb auch im März lebhaft. Trotzdem sich die bedeutenden Vorräte auf den Gasanstalten recht vermindert hatten, blieben die Verkaufspreise der Händler gedrückt.

Die Berliner Gasanstalten konnten aber infolge der geringeren Bestände die Verkaufspreise vom 1. April 1904 ab um 1 Mk. für die Tonne erhöhen. Trotz dieses Preiszuschlages waren die für die neue Campagne verfügbaren Mengen recht schnell begeben, da für Gaskoks infolge der dauernden Schaffung von Zentral-Heizungsanlagen grosses Interesse besteht.

Während der Monate April, Mai, Juni, Juli ruhte der Absatz in Gaskoks fast vollständig. Im August und September dagegen

war das Geschäft recht lebhaft, was zum Teil darauf zurückzuführen ist, dass der sich fühlbar machende Wassermangel die Einfuhr in Kahnladungen von ausserhalb verhinderte. Der Nutzen bewegte sich indessen auch bei der stärksten Nachfrage nur in sehr bescheidenen Grenzen. Die vorhandenen Bestände sind wieder sehr gross und dürften selbst einem strengen Winter standhalten.

Das Detailgeschäft entsprach im Januar und Februar den normalen Verhältnissen, liess aber im März erheblich nach. Infolge der frühzeitigen milden Witterung verflaute es im April und blieb bis zum August, der auch schlecht war, hinter allen Erwartungen zurück. Ausserdem wurde das Geschäft durch die Einstellung der Schiffahrt infolge Wassermangels und die sich immer mehr ausdehnende Verwendung von Gas zu Kochzwecken ungünstig beeinflusst. Im September war das Geschäft normal. Wie alljährlich begannen in diesem Monat die teilweisen Deckungen des Winterbedarfes; leider hatte das Geschäft unter zeitweise gänzlichem Versagen des Eisenbahn-Rangierdienstes stark zu leiden. Detailhandel.

Die Preise waren im allgemeinen etwas niedriger als im Vorjahre, namentlich in Anthrazit und Braunkohlen-Briketts, welch letztere das Detailgeschäft beherrschen. Bei Brennholz dagegen machte sich eine kleine Preissteigerung bemerkbar.

47. Roheisen und Fertigeisen.

1. Die Eisengiessereien sind im Berichtsjahre im allgemeinen sehr gut beschäftigt gewesen. Dies gilt besonders von denjenigen Werken, die Handelsguss, Poterien, Oefen u. dergl. herstellen; auch in Bau- und Maschinenguss hat sich die Beschäftigung stetig gebessert. Infolgedessen war das Geschäft in Giesserei-Roheisen im ganzen recht lebhaft, aber es war zugleich in seiner ruhigen und erspriesslichen Entwicklung durch verschiedene Momente ausserordentlich ungünstig beeinflusst, in erster Linie durch den Kampf des Eisenwerks Kraft gegen das Rheinisch-Westfälische Roheisen-Syndikat. Nachdem es im Sommer 1903 bereits zu einer vorläufigen Preisverständigung zwischen diesen Antipoden gekommen war, scheiterten gegen Ende des Jahres die Verhandlungen wegen Eintritts des Eisenwerks Kraft in das Syndikat schliesslich doch, und die Folge war die Etablierung von sogenannten Kampfpreisen auf beiden Seiten. So zeigten die Preise für Hematite und Qualitätseisen No. I während des ganzen Jahres eine weichende Tendenz und sanken auf ein mit der allgemeinen Marktlage im Widerspruch stehendes, sehr niedriges Niveau. Giesserei-roheisen.

Aber auch die flauen Berichte aus Amerika und die dadurch beeinflusste Haltung des Middlesbro-Marktes drückten auf die Inlandspreise, so dass auch die Preise für Giessereiroheisen No. III, insbesondere Luxemburger und Rheinisch III (abgesehen von einer verhältnismässig kurzen Periode, die eine leichte Schwankung

Marken wurden etwas geringere Preise als im Vorjahre gezahlt. nach oben brachte) keine nennenswerte Aufbesserung erfahren konnten. Auch die misslichen Schiffahrtsverhältnisse erschwerten das Geschäft.

Erst zu Beginn des letzten Vierteljahres, als in Amerika eine bessere Tendenz zum Durchbruch zu kommen schien, konnten auch bei uns stellenweise etwas bessere Preise erzielt werden.

Die Verkaufspreise stellten sich franko Waggon bezw. frei Ufer Berlin pro Tonne (1000 kg):

		Anfang 1904	Mitte 1904	15. Nov. 1904
Deutsches Qualitäts-Roheisen I .	M.	68.—	63.—	64.—
„ Hematite I	„	69.—	64.—	65.—
„ Giesserei-Roheisen III .	„	63.—	61.—	62.—
Lothr.-luxemburger III	„	60.—	60.—	61.—
Englisches Roheisen III	„	61.50	61.50	64.—

2. Die Firma S. Elkan & Co. sagt in ihrem Jahresbericht folgendes:

Die Marktlage war zu Anfang des Jahres 1904 eine ungewisse, indem die damals zwischen Russland und Japan schwebenden Differenzen und die sich daran knüpfenden Kriegsbefürchtungen keine Stimmung aufkommen liessen, Preise vielmehr sich auf einem gedrückten Niveau bewegten. Als im Februar die Feindseligkeiten zwischen den beiden Mächten tatsächlich ausgebrochen waren, die Fondsbörsen aber nach kurzem Rückgang sich bald wieder erholten, machte sich auch auf dem Eisenmarkt eine hoffnungsvollere Stimmung geltend, die darin ihren Ausdruck fand, dass Preise von Middlesbro Warrants von 41/8 d. am 21. Januar auf 45/2 d. am 13. April avancierten. Die Erfolge Japans auf dem Kriegsschauplatz, die eine Verlängerung der Kriegsdauer in Aussicht stellten, wirkten ungünstig auf die Tendenz des Marktes ein, und die Preise nahmen wieder eine rückgängige Bewegung an, die um die Mitte Juli mit 42/7½ d. ihren niedrigsten Punkt erreichte. Von da ab bis Oktober blieb das Preisniveau ungefähr gleich, als sich gegen Ende Oktober von Amerika ausgehend die Spekulation des Marktes bemächtigte und den Warrants-Preis auf 51/1½ d. am 30. Dezember trieb. Da die Hausse-Strömung, basierend auf anregende Berichte von Amerika, noch immer vorherrschend ist, so hat es nicht den Anschein, dass die nächste Zeit niedrigere Preise bringen wird, zumal da sich in der Eisenindustrie, beispielsweise im Schiffbau, eine erhöhte Tätigkeit bemerkbar macht, wodurch die Produzenten von Hematite-Eisen in den Stand gesetzt worden sind, ihren Preis seit September um 4/6 d. per Tonne zu erhöhen.

Produktion. Die Produktion von Roheisen wird für das Jahr 1904 ungefähr wie folgt geschätzt: Amerika (Vereinigte Staaten) 16,6, Deutschland 10,15, Grossbritannien 8,4, Frankreich 2,8, Russland 2,3, Oesterreich 1,6, Belgien 1,2, andere Länder 1,425 Mill. t, zusammen 44,75 Mill. t.

Die Produktion in Schottland hat sich in 1904 um 51,667 t vergrössert. Die Produktion im Middlesbro-Distrikt wird auf 3,2 Mill. t geschätzt und involviert diese Ziffer wahrscheinlich auch eine Vergrösserung, was aber mangels statistischer Nachweise nicht festzustellen ist. Im Cumberland-Distrikt wurden nur 1 080 500 t produziert gegen 1 333 900 t in 1903, mithin 253 400 t weniger. In Deutschland ist die Produktion ungefähr dieselbe geblieben wie in 1903.

Konsum.

Der Konsum von schottischem Eisen hat während des vergangenen Jahres um 65 015 t zugenommen, welches Plus auf den Verbrauch im eigenen Lande entfällt, da die Verschiffungen nach fremden Ländern einen Ausfall von 38 087 t ausweisen. Auch von Middlesbro sind die Verschiffungen geringer als im vorhergehenden Jahre gewesen, indem sie nur 511 488 t gegen 617 118 t betragen. An diesem Ausfall partizipiert in erster Linie Amerika mit 140 093 t, da dahin nur 18 055 t gegen 158 148 t in 1903 verschifft wurden. Nach Deutschland und Holland wurden im vorigen Jahre 163 402 t verschifft gegen 585 222 t in 1899 und 573 008 t in 1900, ein Beweis, wie Deutschland sich durch seine eigene Produktion von dem Bezuge ausländischen Eisens emanzipiert und auf eigene Füsse gestellt hat.

Vorräte.

Die Vorräte in den öffentlichen Warrant-Lägern betrugen Ende Dezember in Glasgow 12 189 t, in Middlesbro 191 827 t, in West-Cumberland 12 342 t, zusammen 216 358 t oder 93 940 t mehr als in 1903. Die Vorräte bei den Fabrikanten haben in Glasgow 24 457 t zugenommen und in West-Cumberland 45 688 t abgenommen. Wie die Marktlage sich im laufenden Jahre entwickeln wird, wird teilweise davon abhängen, dass der von Amerika berichtete lebhafte Geschäftsgang anhält und dass die gegenwärtige (Januar 1905) Gährung unter den Grubenarbeitern des Ruhrbezirks nicht in einen Generalstreik ausartet. Hoffentlich werden die Differenzen zwischen den Arbeitgebern und Arbeitern gütlich beigelegt, damit unsere Industrie keine Störungen erleidet, die ihre Konkurrenzfähigkeit auf dem Weltmarkt ungünstig beeinflussen könnten.

Schwedisches Roheisen.

3. Das Geschäft in schwedischem Roheisen hat sich in denselben Grenzen, wie im Vorjahre, gehalten. Die Preise haben sich für die besseren Qualitäten nicht geändert; für die weniger guten Marken wurden etwas geringere Preise als im Vorjahre gezahlt. Es wurden erzielt 8,50—12 Mk. per 100 kg cif. Rotterdam.

Walzeisen.

4. Walzeisen.[1]) Das Walzeisengeschäft des hiesigen Platzes hat auch im Berichtsjahre keine ganz befriedigenden Resultate gezeitigt. Der Jahresbeginn stand ausschliesslich unter dem Einflusse der Verhandlungen, welche die grossen west- und süd-

[1]) Dieser Abschnitt nach einem Berichte des Oberschlesischen Stahlwerksverbandes.

deutschen Erzeuger von Walzware bezüglich eines weit umfassenden, nicht nur die Produktion, sondern auch die Verwertung auf Jahre hinaus regulierenden Zusammenschlusses führten. Es ist erklärlich, dass ein derartiger Zusammenschluss in seinen Wirkungen aus den verschiedensten Gründen (vor allem wegen der vollständigen Beseitigung der gegenseitigen Konkurrenz der Erzeuger im Verkauf, sodann wegen der Kontingentierung der Produktion und endlich wegen der enormen Machtstellung, die eine alleinige Verkaufsstelle für die Gesamterzeugung der deutschen Produzenten an Walzware dem Handel und Konsum gegenüber erhalten würde) von weit einschneidender Bedeutung für die Interessen des Eisengrosshandels zu werden drohte, und dass der Handel dieser Entwicklung der Dinge in den Industriebezirken mit einer gewissen Befürchtung, vor allem aber mit angespanntestem Interesse entgegensah. Andererseits aber stand der Markt unter dem Eindrucke, dass, falls diese geschilderten Bestrebungen nicht zum Ziele führen sollten, ein um so intensiveres Angebot jedes einzelnen der Produzenten folgen und die Preise für Walzwerkprodukte empfindlich abwärts ziehen würde. Dass unter diesen Umständen das Geschäft gegen Jahresbeginn vollständig stockte, erscheint erklärlich. Die Transaktionen bewegten sich im Einkauf wie im Verkauf zunächst in den allerbescheidensten Grenzen, da auch der Konsum an sich seine Dispositionen von der Entwicklung der Dinge im Westen abhängig machte und deswegen mit seinem Bedarf nach Kräften zurückhielt. Die Situation des Marktes veränderte sich indes, als am 1. Februar des Berichtsjahres dieser Zusammenschluss tatsächlich erfolgte. Der Eisenmarkt gewann hierdurch einen festeren Rückhalt, schon zufolge des Ausscheidens der Möglichkeit späterer billigerer Angebote, und das Geschäft entwickelte sich zunächst in befriedigender Weise. Besonders gilt dies für diejenigen Artikel, die das unter der Firma „Stahlwerks-Verband, Aktiengesellschaft in Düsseldorf“ etablierte Syndikat in eigene Regie nach der Richtung hin übernommen hatte, dass sowohl der Einkauf der gesamten Produktion von den Erzeugern, als auch der Weiterverkauf derselben an Handel und Verbraucher lediglich durch das Syndikat erfolgte. Es handelt sich hierbei für den hiesigen Handel vornehmlich um Bauträger, die in ausserordentlich grossen Mengen in den durch den Berliner Grosshandel bearbeiteten inländischen Relationen verbraucht werden. Der Stahlwerksverband nahm Veranlassung, für den inländischen Verkauf dieses Artikels Hand in Hand mit dem den Weiterverschleiss bewirkenden Grosshandel feste Normen zu etablieren, und diese Vereinbarungen hatten zur Folge, dass speziell das Trägergeschäft für den Berliner Eisenhandel bis Jahresschluss befriedigend blieb, wenngleich auch der Absatz in diesen Produkten stellenweise hinter den Erwartungen zurückgeblieben war.

Die anderen Walzwerksprodukte, die für den Grosshandel

Randbemerkungen: Syndikatsbestrebungen. — Stahlwerksverband. — Träger. — Walzeisen, Bleche und Röhren.

fast ausschliesslich in Frage kommen, z. B. Walzeisen, Grobbleche, Feinbleche und Röhren, wurden im Gegensatz zu den vorerwähnten Erzeugnissen im Stahlwerks-Syndikate dem einheitlichen Verkaufe zunächst noch nicht unterstellt, sondern konnten und können bis zur Stunde von den Erzeugern direkt verkauft werden. Von diesen Produkten unterlagen indes die Grobbleche der Kontrolle und Verkaufsvermittlung durch den Deutschen Grobblech-Verband, die Feinbleche der Kontrolle und Verkaufsvermittlung durch den Deutschen Feinblech-Verband und die Röhren der Kontrolle und Verkaufsvermittlung durch das Rohrsyndikat, so dass auch in diesen Erzeugnissen auf dem hiesigen Markte während der ganzen Dauer des Berichtsjahres geordnete Verhältnisse herrschten, die dem Verschleisse einen angemessenen Nutzen sicherten. Lediglich im Artikel Walzeisen, welcher der freien Konkurrenz der deutschen Erzeuger ausgesetzt war, konnten befriedigende Marktverhältnisse nicht hergestellt werden, da die gegenseitigen Unterbietungen der Produzenten trotz des Zusammenschlusses der hauptsächlichsten Erzeuger im Stahlwerksverbande zwar stellenweise während des verflossenen Jahres relativ niedrige Einkaufspreise brachten, aber auch die Verwertungsmöglichkeit dem Grosshandel derartig reduzierten, dass in diesem Teile des Geschäftes (es ist dies der weitaus wichtigste für den hiesigen Platz) ein Nutzen nicht herausgewirtschaftet werden konnte. Hierzu kam, dass zu Beginn des Berichtsjahres neue Unternehmungen für den Verschleiss speziell dieses Artikels auftraten, die das Ihrige dazu beitrugen, um dem Verschleisse den letzten Rest von Rentabilität zu nehmen. Für diesen Teil des hiesigen Eisengeschäftes war also das Berichtsjahr in seinem Verlaufe recht unbefriedigend. Der Handel war teils durch direkte Konkurrenz der Produzenten, teils durch die neuen Unternehmungen gezwungen, Walzeisen vom Lager franko Hof der Verbraucher während der ganzen Dauer des Jahres zu etwa 120 Mk. Grundpreis pro Tonne zu liefern, während die Einstandspreise bei dem Handel sich teils selbst in dieser Höhe hielten, teils aber noch teurer stellten. In diesen Verhältnissen ist auch zurzeit noch keine Aenderung zum Bessern eingetreten, und erst die gegenwärtig in Schwebe befindlichen Verhandlungen innerhalb des Düsseldorfer Stahlwerksverbandes auf Hineinbeziehung auch dieses Artikels in die Verkaufstätigkeit dürften für denselben geordnete Marktverhältnisse bringen.

Ausfuhr.

Das Ausfuhrgeschäft litt während der ganzen Dauer des Berichtsjahres empfindlich unter den kriegerischen Wirren in Ostasien, ein Gebiet, das vordem eins der aufnahmefähigsten für die deutsche Walzeisenausfuhr gewesen ist. Auch die Unsicherheit über das Schicksal der Handelsverträge drückte nicht nur auf diesen Teil des hiesigen Geschäftes, sondern auch auf den Inlandsabsatz selbst. Bei dem grossen Interesse, welches die deutsche Eisenindustrie und der deutsche Eisenhandel an der Gestaltung der Zoll-

Handelsverträge.

verhältnisse mit den grossen Nachbarreichen Oesterreich-Ungarn und Russland hat, ist es erklärlich, dass diese während des ganzen Berichtsjahres offene Frage im deutschen Eisenmarkte eine gewisse Unsicherheit erzeugte, die sich bei den geschäftlichen Transaktionen vielfach empfindlich bemerkbar machte. Inzwischen sind nun mit Anbruch des neuen Jahres die Tarifverträge in ihren, die Eisenindustrie betreffenden Sätzen bekannt geworden, und es muss mit lebhaftestem Bedauern konstatiert werden, dass die Festsetzungen noch bei weitem nicht denjenigen geringen Erwartungen entsprechen, die Industrie und Handel auf die künftige Ausgestaltung des Vertragsverhältnisses für eisenindustrielle Produkte mit den Nachbarstaaten setzen. Nicht allein, dass die alte differenzielle Zollbehandlung zugunsten des Auslandes zwischen den deutschen Eingangszöllen einerseits und den österreichisch-ungarischen bezw. russischen andererseits in vollem Umfange bestehen geblieben ist, diese exorbitant hohen Eingangszölle der besagten Länder haben in vielen Details sogar noch sehr empfindliche Erhöhungen erfahren, die speziell die Einfuhr feinerer Produktion noch mehr als früher unterbinden. Speziell die Ausfuhr von deutscher Walzware nach diesen aufnahmefähigen Nachbarländern wird für die ganze Dauer der Verträge vollständig ausgeschlossen sein, während der nur einen Bruchteil dieser fremden Zölle betragende deutsche Einfuhrzoll für die gleiche Ware den Industriellen dieser fremden Länder jederzeit die Möglichkeit offen lässt, im Falle starken Arbeitsbedarfes und Ueberproduktion einen entsprechenden Teil ihrer Erzeugung nach Deutschland zu werfen. — Angesichts der Sicherheit des Absatzes in den Heimatsländern und der durch die enorm hohe Zollbemessung geschützten, entsprechend hohen Verwertungsmöglichkeit der Produktion wird es diesen Nachbarindustrien jederzeit ein leichtes sein, im Bedarfsfalle Ueberschüsse der Erzeugung, selbst etwas unter den Gestehungskosten, nach Deutschland zu werfen, ohne hierdurch ihre grosse Rentabilität in irgend einer Weise zu beeinflussen. Die deutsche Industrie aber steht diesen Gefahren gegenüber machtlos da.

Stabeisen, Bleche etc.

5. Der Handel in Fertigeisen unterlag im Berichtsjahre besonderen Strömungen und Bestrebungen, die das eigenartige Bild zeitigten, dass es bei leidlich gut zu nennendem Geschäftsgange und flottem Absatze nicht möglich war, die Verkaufspreise auf einem normalen Niveau zu erhalten, d. h. auf einem Stande, der wenigstens die Selbstkosten deckte. Die Ursache dieser ungesunden Verhältnisse lag darin, dass allgemein mit dem früheren oder späteren Zusammenschluss sämtlicher in Betracht kommenden Produzenten Deutschlands, der schon seit längerer Zeit Gegenstand ernster Verhandlungen bildenden „Gruppe B des Stahlwerksverbandes“, gerechnet worden ist und infolgedessen vielerseits weniger auf auskömmliche Preise, als auf grossen Umsatz gesehen wurde, in der Erwartung, dass der Gruppe B notwendiger-

weise eine Syndizierung des lokalen Handels folgen müsse, wobei es dann zur Erreichung möglichst hoher Beteiligungsquoten natürlich auf Vorweisung grosser Umsätze ankommen würde. Dennoch hätten sich wohl die Preise, dank einer in den ersten beiden Monaten des Jahres noch bestandenen, wenn auch losen Verständigung der hiesigen Händler, auf etwas höherem Niveau halten lassen, wenn nicht eine neue Firma in Konkurrenz getreten wäre, deren Anbietungen den am Jahresanfang mit ca. 12,50—12,25 Mk. per 100 kg frei Haus Berlin einsetzenden Flusseisenpreis schliesslich auf 11,75 Mk. und darunter herabdrückten. Es blieb deshalb auch auf die Verkaufspreise ohne Einfluss, dass die Walzwerke gegen Mitte des Jahres, wohl infolge der meist guten Beschäftigung, fast allseitig mit Preiserhöhungen vorgingen, und es muss als Tatsache konstatiert werden, dass längere Zeit nirgend zu Preisen eingekauft werden konnte, welche den Verkaufspreisen auch nur annähernd entsprachen, zumal der ausserordentlich ungünstige Wasserstand auf den Flussläufen während des grössten Teiles der Schiffahrtssaison eine Benutzung des für den Eisenhandel nicht mehr zu entbehrenden Wasserwegs unmöglich machte. Eisenbleche notierten unverändert 14—14,50 Mk. Grundpreis bei normalem Umsatze. — Das direkte Geschäft (Lieferung ab Werk direkt an die Kundschaft) bewegte sich in mässigen, aber immerhin befriedigenden Grenzen, wenn auch ungemein scharf konkurriert wurde und nur bescheidenster Nutzen zu erzielen war. **Preise.**

Die diesjährige, überaus rege Bautätigkeit hat den Umsatz in Trägern gegen das Vorjahr erfreulicherweise noch erheblich gesteigert (allein in Bauträgern stieg der Absatz auf rund 100 000 t), und da sich mit dankenswerter Unterstützung des Stahlwerks-Verbandes die Fernhaltung fremder Konkurrenz erreichen liess, andererseits aber der gesamte hiesige Trägerhandel bekanntlich im „Träger-Verkaufs-Kontor Berlin“ vereinigt ist, so war es auch möglich, die Trägerpreise unverändert auf der auskömmlichen Höhe der vorjährigen Notierungen zu erhalten. Nachteile brachte allerdings auch hier die behinderte Schiffahrt. Was vom direkten Geschäft beim Stabeisen gesagt worden ist, gilt auch für Träger. **⟷ Träger.**

Ein anderer Bericht schildert das Geschäft in Stabeisen in bezug auf den Bedarf als recht rege; es hätte sich zu einem guten, gewinnbringenden entwickeln können, wenn nicht die Eifersucht der Gross- und Kleinhändler untereinander eine der grossen Nachfrage nach Stabeisen entsprechende Preissteigerung verhindert hätte. Dies ist um so bedauerlicher, als der heisse, trockene Sommer grossen Bedarf, aber auch einen so niedrigen Wasserstand gezeitigt hatte, dass die vielen schwimmenden Zufuhren unterwegs liegen bleiben mussten, und erst im Spätherbst in Berlin eintrafen. Hierdurch entstand eine grosse Knappheit der Läger, die einen mässigen Aufschlag der Preise wohl gerechtfertigt hätte.

Hufbeschlag- und Wagenbau-Artikel.

In Wagenbau- und Hufbeschlag-Artikeln war das Geschäft durchaus rege, aber auch hierin standen die erzielten Preise in keinem Verhältnis zu der Nachfrage.

48. Kupfer, Blei, Zink, Zinn.[1])

Kupfer.

Die fortschreitende Entwicklung des deutschen Metallmarktes vollzog sich im Berichtsjahre in recht günstiger Weise. Insbesondere ist der Verbrauch an Rohkupfer in Deutschland in ganz hervorragender Weise gestiegen. 1903 importierte Deutschland im ganzen 83 260 t Kupfer, von denen 64 072 t aus den Vereinigten Staaten von Amerika stammten. Dagegen betrug der Import von Rohkupfer für das Berichtsjahr 110 231 t, so dass die Einfuhr an Kupfer in diesem Jahre bedeutend zugenommen hat.

Einfuhr.

Wie sich das Geschäft in Europa und der Bedarf überhaupt gehoben hat, zeigen die Einfuhrziffern von amerikanischem Kupfer nach Europa. Während im vorigen Jahre nur 138 357 t Kupfer nach Europa exportiert wurden, hat Amerika in diesem Jahre 247 421 t Kupfer nach Europa verschifft, also ca. 110 000 t mehr als im vorigen Jahre. Amerika hat also in diesem Jahre fast doppelt so viel Kupfer nach Europa ausgeführt als im Vorjahre.

Verbrauch.

Unser einheimischer Kupferverbrauch hat denjenigen Englands bei weitem überflügelt, so dass wir von dem amerikanischen Import am 1. Okt. mehr als doppelt soviel Kupfer für Deutschland genommen haben, als England für seine Industrie. Deutschland marschiert somit an der Spitze der Kupfer verbrauchenden Länder Europas.

Syndikate.

Es scheint, dass die Bestrebungen der deutschen Industrie, dem schädlichen fortwährenden Unterbieten der Kupfer- und Messingfabriken ein Ziel zu setzen, insofern zu befriedigendem Resultat geführt haben, als sich vor kurzem ein Kupferblech-Syndikat gebildet hat, das alle deutschen Kupferwalzwerke vereinigt. Auf ähnliche Weise ist auch vor einiger Zeit ein Kupferrohr-Syndikat zustande gekommen. Es sind auch Bestrebungen im Gange, für die Messingindustrie auf ähnlicher Basis eine Syndikatsgenossenschaft zu gründen, während bekanntlich eine Kupferdraht-Vereinigung bereits seit längerer Zeit existiert. Auf diese Weise wird das teilweise unwirtschaftliche und unrationelle Unterpreisverkaufen der einzelnen Fabriken beseitigt und eine Gesundung der wirtschaftlichen Verhältnisse herbeigeführt werden.

Die Preisbewegung für Kupfer hat sich im grossen und ganzen in mässigen Grenzen vollzogen. Die Schwankungen waren nicht sehr wesentlich, und Standard-Kupfer, der Stapelartikel des Londoner Marktes, zeigte folgende Durchschnittsnotierungen für die einzelnen Monate dieses Jahres bis Oktober:

---

[1]) Nach einem Bericht von Aron Hirsch & Sohn, Berlin u. Halberstadt.

Tab. 54.

Kupfernotierungen.
(In Pfund Sterling).

Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Okt.
57.12	56.12	57.8	58.8	57.8	56.10	57.6	57.2	57.15	57.10

Aussichten.

Im November hielt die Steigerung des Artikels weiter an und erreichte die Höhe von 63 Lstr. Bis zum Schluss des Jahres sind die Preise dann andauernd weiter gestiegen, so dass wir Ende des Jahres einen Standard-Preis von 66,15 Lstr. verzeichnen. Die Lage des Artikels ist, wie bereits oben erwähnt, recht günstig. Insbesondere versprechen die Preise, obwohl sie heute schon eine ziemliche Höhe erreicht haben, in der nächsten Zeit noch eine weitere Aufwärtsbewegung, da man nach der Präsidentenwahl in Amerika dort einen allgemeinen Aufschwung der Verhältnisse und ein sehr lebhaftes Geschäft erwartet, das dann auch dem Kupfermarkt zugute kommen wird. Insbesondere glaubt man, dass der amerikanische Konsum, der sich bisher, bei der Erwartung des Ausfalls der Wahl, zurückhaltend gezeigt hat, nunmehr als Käufer grösserer Quantitäten auftreten wird. Wir glauben, dass somit ein wesentlicher Rückgang der Kupferpreise auf längere Zeit hinaus nicht eintreten wird und wir für die nächsten Jahre für Kupfer mit stabilen und nicht zu niedrigen Preisen rechnen dürfen. Heute wird für Elektrolytkupfer frei deutscher Häfen etwa 130 Mk. bezahlt.

Blei.

Blei hat einen recht befriedigenden und steigenden Verbrauch zu verzeichnen. Die Vorräte sind in Deutschland sehr knapp, wenn auch gerade die Preise keinen sehr erheblichen Aufschwung genommen haben. Wie bei Kupfer richtet sich die Preisstellung ganz nach dem englischen Markt, da die importierten Bleierze, aus denen das Blei raffiniert wird, fast immer auf Basis der monatlichen Durchschnittspreise der englischen (Londoner) Börsennotierungen gehandelt wird.

Preise.

Die Preise für Blei bewegten sich mit wenigen Schwankungen zwischen 24 und 25,50 Mk. loko deutscher Hütten. Die Durchschnittsnotierungen für die einzelnen Monate des Jahres bis Oktober sind folgende:

Tab. 55.

Bleinotierungen.
(In Pfund Sterling).

Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Septbr.	Oktbr.
11.12	11.10	12.—	12.5	11.15	11.10	11.12	11.15	11.15	11.3

Wie für Kupfer, so ist auch für Blei in der letzten Zeit ein recht erheblicher Umschwung zu verzeichnen. Im November wurde Blei mit 26 Mk. loko deutscher Hütten bezahlt.

Bleierze.

Bleierze sind recht knapp und infolgedessen im Preise für die deutschen Bleihütten nicht sehr lohnend. Aber der deutsche

Konsum hat für sehr viele Industriezwecke den Import des ausländischen Bleies und Bleierzes sehr nötig, so z. B. für Bleiweiss, Walzblei, Bleiröhren, für die Zwecke der elektrischen Industrie etc.

Zink. Für Zink gilt ungefähr dasselbe, was für Blei gesagt ist. Auch dieser Artikel erfreut sich eines recht auskömmlichen Preises, und der Bedarf ist in einer fortwährenden Steigerung begriffen. Dazu kommt noch, dass die Vorräte auch in Zink recht knapp sind, zumal da in diesem Jahre die Bautätigkeit recht erheblich gewesen ist und Zinkweiss sowie Zink hierfür und für die elektrischen Industrien stark gebraucht war. Die Preise für Zink an der Londoner Börse zeigen für die einzelnen Monate dieses Jahres bis Oktober folgende Durchschnittsnotierungen:

Preise.

Tab. 56. Zinknotierungen. (In Pfund Sterling).

Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Okt.
21.10	21.16	21.18	22.5	22.2	21.15	22.2	22.6	22.12	23.—

Zinn. Zinn ist der einzige Artikel, der von jeher recht bedeutenden Schwankungen ausgesetzt war. Es liegt dies hauptsächlich an den grossen englischen und amerikanischen Spekulanten, die den Artikel, je nachdem es ihnen passend erscheint, einmal in die Höhe treiben, einmal ihn wieder herabzudrücken versuchen. Wir hatten z. B. im Januar einen Preis von 260 Mk., der im Mai auf 245 fiel, dann im Laufe Juni gar 235 betrug. Im Oktober hatten wir wieder Preise von 260—265 Mk. zu verzeichnen und im November ist der Preis für Zinn etwa 270.

Allgemeine Lage. Im allgemeinen können wir die bereits am Eingang unseres Berichtes ausgesprochene Ansicht wiederholen, dass die Verhältnisse der deutschen Metallindustrie recht günstig liegen, und dass wir mit Genugtuung auf die Ziffern unserer deutschen Statistik zurückblicken dürfen. Ganz besonders hat sich die deutsche Kupferindustrie zu einer ganz ausserordentlichen Höhe emporgerungen und hat sich aus kleinen Anfängen zu einem ganz bedeutsamen Faktor der Weltwirtschaft entwickelt.

V. Metallverarbeitung.

49. Eisengiesserei, Baukonstruktionen, Maschinen- und Lokomotivenbau.

1. Die Firma A. Borsig, Tegel bei Berlin, schreibt:

Allgemeine Lage. Die Lage der Maschinen-Industrie hat sich in dem laufenden Geschäftsjahr weiter etwas günstiger gestaltet, indem die bereits im Vorjahre zutage getretene Steigerung des Beschäftigungsgrades sich fortsetzte. Demgemäss ist auch die Nachfrage nach meinen Erzeugnissen in Lokomotiv-, Maschinen- und Kesselbau

lebhafter geworden. Die erzielten Preise stehen jedoch auch im Berichtsjahr noch nicht im richtigen Verhältnis zu den Herstellungskosten der Fabrikate.

Der Bedarf an Maschinen und Kesseln ist im allgemeinen noch nicht gross genug, um der Leistungsfähigkeit der in Betracht kommenden Werke zu genügen; von Firmen, die absolut Beschäftigung für ihre Leute haben mussten, wurden infolgedessen Preise abgegeben, die weit unter den Selbstkosten liegen, so dass es nicht möglich gewesen ist, eine Hebung des Preisniveaus zu erreichen. Zumal bei Lieferungen für den Staat und für städtische Verwaltungen, um die die Konkurrenz ja besonders heiss ist, wurden die Preise ausserordentlich gedrückt. Andererseits sind die Preise für Rohmaterialien durch die verschiedenen Verbände nicht nur auf derselben Höhe wie im Vorjahre gehalten worden, sondern teilweise noch gestiegen. Die Löhne sind im allgemeinen unvermindert auf demselben Niveau geblieben, auf dem sie zur Zeit der Hochkonjunktur standen und sind zum Teil noch darüber hinaus gestiegen. Maschinen und Kessel.

In dem Lokomotivbau lagen die Verhältnisse im ganzen günstiger als im allgemeinen Maschinenbau. Einerseits bot hier der laufende Bedarf der preussischen Staatsbahnen eine hinreichende Beschäftigung für die in Frage kommenden Werke, andererseits gelang es, die Auslandstätigkeit im Lokomotivbau durch eifrige Bemühungen noch wesentlich zu erhöhen. Bedauerlicherweise leiden jedoch bei der Fabrikation für das Ausland auch in diesem Fabrikationszweig die Preise stark unter der scharfen Konkurrenz des gesamten In- und Auslandes. Lokomotiven.

In dem verflossenen Jahr war wieder ein Streik der Former zu verzeichnen, der, obwohl in verhältnismässig kurzer Zeit friedlich beigelegt, doch eine empfindliche Störung in der Produktionsfähigkeit zur Folge hatte und dazu führte, dass die eingegangenen Liefertermine nicht immer innegehalten werden konnten.

Das Jahr hat wohl eine weitere Belebung des Geschäftes, aber bei weitem keine Besserung der Erträge mit sich gebracht. Es bleibt zu hoffen, dass der ja entschieden zu konstatierende, wenn auch geringe Fortschritt sich weiter in kräftigerem und etwas beschleunigtem Masse fortsetzen möge. Urteil über das Geschäftsjahr.

2. Die Direktion der Berliner Maschinenbau-Aktien-Gesellschaft vormals L. Schwartzkopff berichtet über das XXXIV. Geschäftsjahr vom 1. Juli 1903 bis 30. Juni 1904 in dem Geschäftsbericht folgendes:

Die Erwartungen, denen wir in unserm vorjährigen Geschäftsbericht Ausdruck gaben, haben sich im grossen ganzen erfüllt. Wir sind dadurch in die Lage versetzt, trotz eines geringeren Umsatzes bei gleich reichlichen Abschreibungen dieselbe Dividende wie im Vorjahre, nämlich 10 % in Vorschlag zu bringen.

Der Umsatz stellt sich pro 1903/04 auf 10 098 720,80 Mk. gegen 11 292 352,21 Mk. pro 1902/03. Der verteilbare Reingewinn beträgt 1 172 188 Mk. und einschliesslich des Vortrages vom 1. Juli 1903 11 611,25 Mk. zusammen 1 183 799,25 Mk. gegen insgesamt 1 187 044,72 Mk. im Jahre zuvor.

Von unserm ca. 20 000 qm umfassenden Grundbesitz Kiel haben wir der Stadt Kiel teils im Austausch, teils gegen Vergütung eine Fläche von 997 qm abgetreten. Den erhaltenen Barerlös, abzüglich der Unkosten, haben wir von dem Buchwert des Kontos Etablissement Kiel abgeschrieben.

Der Durchschnittsverdienst unserer Arbeiter, einschliesslich der Lehrlinge und der Hof- und Handarbeiter, stellt sich im abgelaufenen Geschäftsjahre auf 27,95 Mk. pro Mann und Woche. Die Ausgaben auf Generalkosten-Konto stellen sich in einigen seiner Positionen, insbesondere Instandhaltungen und Löhne der Hand- und Hofarbeiter, infolge des verminderten Umsatzes nicht unerheblich niedriger; andererseits ist der Betrag der allgemeinen Betriebsunkosten, durch höhere Gehälter, grössere Reisespesen usw. beeinflusst, höher geworden. Immerhin erscheint der Saldo des Generalkosten-Kontos dem Vorjahre gegenüber um ca. 30 000 Mk. günstiger.

Zur Zeit dieses Berichtes sind wir in Berlin in allen Abteilungen gut beschäftigt, wogegen in unserer Lokomotivfabrik Wildau, wie schon im Vorjahre, die Beschäftigung die normale nicht ganz erreicht.

Dies ist hauptsächlich dem Umstande zuzuschreiben, dass der derzeitige Weltbedarf an Lokomotiven weit hinter der Leistungsfähigkeit der bestehenden, in den letzten Jahren vermehrten und stark vergrösserten Fabriken zurückbleibt, so dass der Wettbewerb ein ausserordentlich heftiger ist und insbesondere die für eine rationelle Ausnützung der Anlagen unentbehrlichen Auslandsaufträge kaum zu erlangen sind.

Für unsere sämtlichen Abteilungen liegen an Aufträgen, einschliesslich der aus dem Vorjahre herübergenommenen unerledigten Bestellungen, gegenwärtig rund 8 250 000 Mk. vor, so dass in Berücksichtigung der zu erwartenden laufenden Bestellungen und der bevorstehenden Lokomotivvergebung der Preussischen Staatseisenbahnverwaltung wir auch für das gegenwärtige Geschäftsjahr auf ein ähnliches befriedigendes Ergebnis hoffen.

Die am 16. Mai v. Js. konstituierte Vakuum-Reiniger-Gesellschaft m. b. H., an welcher wir beteiligt sind, hat für ihr erstes Geschäftsjahr 8 % Dividende verteilt.

In unserem vorjährigen Bericht konnten wir melden, dass, um die Aufschliessung unseres Grundstückes Chausseestrasse in Angriff nehmen zu können, nur noch die durch das Gesetz vorgeschriebene Feststellung der Fluchtlinien erübrigt. Diese An-

gelegenheit hat den vorgeschriebenen Instanzenweg noch nicht passiert, so dass wir neues zurzeit nicht berichten können.

3. Berlin-Anhaltische Maschinenbau-A.-G.:

Wir können uns bei dem Bericht über die Tätigkeit innerhalb unserer Fabriken nicht auf die Berliner Fabrik allein beschränken, da diese in ihrer Gesamtarbeit nicht zu trennen ist von dem Zusammenwirken mit unserer Dessauer Fabrik. Unser Bericht umfasst daher die Gesamttätigkeit unserer Berliner (Moabiter) Fabrik und unserer beiden Dessauer Fabriken. Die Tätigkeit der uns angegliederten Benrather Maschinenfabrik, Aktiengesellschaft, müssen wir unberücksichtigt lassen, da diese ein ganz selbständiges Gebiet bearbeitet. Die Hauptspezialitäten unserer alten Fabriken sind nach wie vor Triebwerksanlagen und Gasanstaltsbauten.

Triebwerksanlagen.

Bezüglich der Triebwerksanlagen haben sich die Verhältnisse gegen die Vorjahre gebessert. Infolge des Aufblühens einer ganzen Reihe von Industriezweigen hat der Neubau von Fabriken und daher auch die Neuanlage von Triebwerken (Transmissionen) einen starken Bedarf in Triebwerksteilen geschaffen. Dieser Bedarf ist nicht beeinträchtigt durch elektrische Kraftübertragungen. Man ist mehr und mehr zu der Ansicht gekommen, dass sogenannte Gruppenantriebe für die Ausnutzung der elektrischen Kraft zweckmässiger sind als Anlagen, bei denen jede einzelne Arbeitsmaschine ihren Antrieb durch einen besonderen Elektromotor erhält. Andererseits ist der Kraftbedarf in den einzelnen Fabriken grösser geworden, und es werden daher auch wesentlich stärkere Abmessungen in den Triebwerksteilen verlangt. Auch der Bedarf an lösbaren Kupplungen (Reibungskupplungen) ist durch die Verbindung mit Dynamo-Maschinen und Elektromotoren gesteigert. Aus diesem Verhältnis heraus hat sich aber auch wiederum die Spezialisierung der Konstruktionen und Fabrikation der Triebwerksteile mehr und mehr zum Bedürfnis gestaltet. Moderne Anlagen in Triebwerksteilen werden fast nur noch von Spezialfabriken ausgeführt, da insbesondere bei den wachsenden Geschwindigkeiten eine genaue Ausbalancierung aller sich drehenden Teile erfordert wird. Trotz des erhöhten Absatzes haben sich aber die Preise noch wenig gebessert. Wir haben lediglich die Tatsache festzustellen, dass unsere Hauptkonkurrenten (Aktiengesellschaften) nach wie vor trotz des erhöhten Bedarfs und trotz der Möglichkeit, bessere Preise zu erzielen, wenn allseits den gebesserten Verhältnissen Rechnung getragen wird, immer noch mit Unterbilanz oder mit so geringen Verdiensten arbeiten, dass Dividenden nicht verteilt werden können.

Preise.

Absatz.

Der Absatz nach Russland hat sich wesentlich verringert, da unter dem dort herrschenden Zollschutz eine Reihe von Fabriken für die Herstellung von Triebwerksteilen sich dort gebildet haben, welche Tüchtiges leisten und mit denen die Konkurrenz nicht

möglich oder nur sehr schwer durchzuführen ist. Auch der Absatz nach Oesterreich kommt nur in Betracht, so weit es sich um die an der Grenze liegenden Fabrikationsbezirke handelt. Nach dem Innern von Oesterreich kommt zu dem hohen Zoll auch noch die grosse Fracht, so dass hier an Absatz nicht zu denken ist. Dagegen hat sich unser Absatz nach Italien und nach der Schweiz ziemlich konstant erhalten. Auch der Absatz nach Frankreich hat sich gebessert, und die überseeischen Länder sind nach wie vor gute Abnehmer, mit Ausnahme der Vereinigten Staaten von Amerika.

Unser Absatz in Triebwerksteilen hat sich gegenüber dem Vorjahr wesentlich erhöht. Ständige Verbesserung in den Fabrikationseinrichtungen ist nach wie vor die zu erfüllende Aufgabe, da kaum anzunehmen ist, dass angesichts der herrschenden Konkurrenz eine Aufbesserung der Preise in nächster Zeit zu erwarten ist. Es muss die Aufgabe des Fabrikanten sein, in immer grösseren Mengen zu fabrizieren und durch passende Einrichtung bei dieser vergrösserten Erzeugung die Selbstkosten zu verringern.

Gasanstaltsbauten.

Die Gasindustrie hat sich im vergangenen Jahr weiter entwickelt. In allen grösseren Städten hat sich der Verbrauch an Gas derartig entwickelt, dass eine ganze Reihe grösserer Städte neue Gasanstalten bauen mussten, bezw. noch mit dem Bau derselben beschäftigt sind. Wir verweisen hier auf Berlin mit der V. Gasanstalt Tegel, auf Nürnberg, München, Breslau, Görlitz, Offenbach, M.-Gladbach, Flensburg, Fürth, Düsseldorf und Köln. Auch eine Reihe von bestehenden Gasanstalten bedurften der Erweiterung. So hat u. a. die Gasanstalt in Mariendorf bei Berlin (der Imperial Continental Gas Association gehörig) im Jahre 1904 einen neuen Gasbehälter von 150 000 cbm Inhalt errichtet, dessen Ausführung uns übertragen worden war.

Der Bedarf an Gasbehältern war für In- und Ausland ausserordentlich gross. So haben wir u. a. im Jahre 1904 einen Gasbehälter für Christiania von 30 000 cbm Inhalt gebaut, einen Gasbehälter für Regensburg mit 10 000 cbm Inhalt. Wir bauten im ganzen 46 Gasbehälter mit zusammen 311 750 cbm Inhalt im Jahre 1904.

Gasapparate.

Ebenso war die Beschäftigung in der Herstellung von Gasapparaten sehr stark, wozu auch der steigende Bedarf an Wassergasanlagen beitrug. Wassergas wird in den meisten grösseren Städten heute dem Steinkohlengas zugemischt. Insbesondere ist aber bei den Gasanstalten durch deren Wachsen das Bedürfnis nach mechanischen Anlagen zum Fördern von Kohle und Koks gewachsen. Es wird keine grössere Anstalt gebaut, ohne dass derartige Einrichtungen von vornherein vorgesehen werden; vorhandene Werke werden mit solchen Einrichtungen ausgerüstet. So konnten wir u. a. im Berichtsjahre die Werke in Stettin,

Magdeburg, Chemnitz, Freiberg, Wien-Semmering, Pressburg (Ungarn), Rotterdam, Duisburg und andere mit derartigen Einrichtungen ausrüsten.

Allgemeines Geschäft.

Die Aufgaben bei der Erbauung oder bei dem Umbau von Gasanstalten werden daher immer grösser und schwieriger, so dass nur grosse, leistungsfähige Fabriken imstande sind, den gestellten Anforderungen zu genügen, zumal da das Gasgeschäft grösstenteils ein Campagne-Geschäft ist. Es wird meistens im Frühjahr bestellt, und der Einbau muss bereits im Herbst erfolgt sein. Die deutsche Industrie hat denn auf diesem Gebiet auch eine führende Stellung in der Welt eingenommen. Die Ausführungen der neuen modernen Gaswerke in Deutschland und in der Schweiz sind vorbildlich für das Ausland geworden, so dass auch Amerika, welches sich neuerdings mit der Erzeugung des Kohlengases anstelle des bisher gebräuchlichen Wassergases beschäftigt, Fühlung mit der deutschen Industrie auf diesem Gebiete gesucht hat.

Absatz.

Unser Absatz erstreckt sich im Gasfach neben Deutschland auf Oesterreich-Ungarn, Holland, Belgien, Italien, Dänemark, Norwegen, Schweden, Russland, Japan, Spanien und Portugal. Aber auch der Bau von kleinen Gasanstalten hat sich ausserordentlich tüchtig entwickelt. Es dürften nach unserer Schätzung im Jahre 1904 in Deutschland etwa 80 neue Gasanstalten für städtische Rechnung gebaut worden sein und zwar in Städten, deren Einwohnerzahl teilweise unter 3000 liegt. Es hat sich gezeigt, dass solche Gaswerke, die heute mit einem Aufwand von 90 000 bis 120 000 Mk. sehr wohl gebaut werden können, bei sachgemässer Bewirtschaftung nicht nur die Zinsen und Amortisation für das Kapital bringen, sondern der Stadt noch einen kleinen Ueberschuss lassen. Andererseits hat sich der Gasverbrauch auch in diesen kleinen Städten so ausserordentlich günstig entwickelt, dass fast alle in den letzten Jahren in kleinen Städten errichteten Gasanstalten vor der Erweiterung stehen. So weit es sich übersehen lässt, wird die Zahl der im Jahre 1905 zu errichtenden kleinen Gasanstalten obige Zahl wesentlich übersteigen.

4. Berliner Aktien-Gesellschaft für Eisengiesserei und Maschinenfabrikation (früher J. C. Freund & Co.):

Allgemeines.

In unserer Abteilung für Eisengiessereibetrieb hielt die im Laufe des Vorjahres eingetretene Besserung auch während der Monate Januar bis November an, obgleich sie mässige Grenzen nicht überschritten hat und auch in dem Marktpreise keine Besserung zu verzeichnen ist. Produziert wurden in dieser Abteilung 10 460 Tonnen Gusswaren, bestehend in gusseisernen Röhren und Rohrformstücken für Gas-, Wasser-, Kanalisations- und Dampfleitungen, und andere Gusswaren jeder Art, mit durchschnittlich 366 Arbeitern gegen 346 in 1903. Dagegen hat sich die Geschäftslage für den Maschinenbau auch in diesem Jahre noch nicht gebessert, und die wenigen zur Vergebung gelangten

Arbeitsobjekte unserer Branchen, als Dampfmaschinen, Pumpmaschinen für städtische Wasser- und Kanalisationswerke, Dampfkessel und andere Kesselschmiedearbeiten etc. sind zu Preisen angeboten worden, welche nur in wenigen Fällen die Selbstkosten decken. Der Arbeiterstand dieser Abteilung hat sich gegen das Vorjahr nicht erhöht; infolgedessen konnte nur ein Teil der Leistungsfähigkeit unserer Einrichtungen ausgenutzt werden.

Aus dem Bericht der Gesellschaft über das Geschäftsjahr 1903/04 ist noch folgendes zu entnehmen:

Absatz.

Das am 30. Juni 1904 beendete dreiunddreissigste Geschäftsjahr hat gegen die beiden Vorjahre nur eine teilweise Besserung in den Absatzverhältnissen gebracht, insofern, als der Betrieb unserer Eisengiesserei stabiler geworden ist und die Beschäftigung in dieser Abteilung sich auch gehoben hat.

Maschinenbau.

Dagegen liegen die Verhältnisse für den Maschinenbau wie anderwärts so auch bei uns noch wenig günstig, da grössere Arbeitsobjekte stark umworben und zu Preisen übernommen werden, welche in vielen Fällen nur die Selbstkosten decken. Der Umsatz dieser Abteilung hat sich zwar auch etwas gehoben, aber wir haben nicht so viel lohnende Aufträge hereinnehmen können, um unsere Betriebseinrichtungen voll auszunutzen und die Arbeiterzahl auf den Stand eines normalen Geschäftsganges zu erhöhen.

Giessereibetrieb.

Die allmählich eingetretene Besserung im Giessereibetriebe hat indessen die Gewinnresultate günstiger gestaltet, so dass wir bei den üblichen Abschreibungen und unter Beibehaltung gleicher Reserven die Verteilung einer gegen das Vorjahr um zwei Prozent höheren Dividende in Vorschlag bringen können.

In unserer Eisengiesserei wurden 13 165 Tonnen gusseiserne Röhren, Rohrformstücke und andere Gusswaren, gegen 12 029 Tonnen im Vorjahre, produziert und 13 572 Tonnen im Werte von 2 173 255 Mark, gegen 13 030 Tonnen im Werte von 1 952 128 Mark in 1902/03 abgesetzt.

Preise.

Die Verkaufspreise haben sich im allgemeinen auf dem mässigen Stande des Vorjahres erhalten, es sind jedoch einige besser lohnende grössere Lieferungsobjekte unter den abgesetzten Quantitäten zur Abrechnung gelangt, welche das Gewinnresultat der ganzen Abteilung erhöht haben. Die Maschinenfabrik lieferte für 772 885 Mark Maschinenbau- und Kesselschmiedearbeiten, gegen 651 650 Mark im Jahre vorher. Es befanden sich darunter eine Anzahl Dampfmaschinen, Pumpenanlagen für Wasserversorgung und Kanalisation von Städten, Einrichtungen für pneumatische Malzerzeugung (Keim- und Darrtrommeln) nach dem in vielen Betriebsstätten eingeführten und anerkannt bestbewährten patentierten System Galland-Henning-Knüttel und andere Apparate für Brauereien, sowie Einrichtungen für Asphaltbereitungsfabriken im In- und Auslande.

Maschinenfabrikation.

Die ungünstige Konjunktur der Maschinenbau-Abteilung, so bedauerlich sie auch ist, fällt für unser Werk jedoch weniger schwer ins Gewicht, da dieselbe nur einen kleineren Teil unserer Gesamt-Betriebsstätten repräsentiert.

5. Fr. Gebauer, Maschinenfabrik:

Gegen das Vorjahr ist eine Besserung der Geschäftslage von irgend welchem Belang nicht eingetreten; der Beschäftigungsgrad und die allgemeine Geschäftslage sind gleich geblieben.

Absatz-verhältnisse.

Der Absatz im Inlande stieg zwar um ungefähr 20 %, aber der Export ist im gleichen Verhältnis zurückgeblieben. Dieser Abschlag ist hauptsächlich auf den Ausfall des russischen Geschäfts zurückzuführen; Russland ist bis dahin ein ständiger, bedeutender Abnehmer für diese Fabrikate namentlich auf dem Gebiete der Textil-Industrie gewesen. Der Absatz nach Oesterreich hat eine wesentliche Minderung erfahren, was auf die leidigen Zollverhältnisse zurückzuführen ist, die das Aufblühen und Erstarken der eigenen Industrie vorteilhaft begünstigen und den Wettbewerb des Auslandes mehr und mehr erschweren, wenn nicht mit der Zeit ganz unmöglich machen werden. Eine erfreuliche Ausnahme dagegen bilden Frankreich, die Schweiz, Skandinavien, Italien und einzelne Uebersee-Gebiete, wohin ein gesteigerter Mehrumsatz möglich gewesen ist.

Preise.

Die Preise sind nach wie vor angesichts des scharfen Wettbewerbs gedrückt und lassen nur in sehr seltenen Fällen einen bescheidenen Nutzen übrig. Erschwerend für ein lohnendes Geschäft ist der Umstand, dass die Materialienpreise mehr oder weniger gestiegen sind, ohne dass die Möglichkeit gegeben ist, dementsprechend die Fabrikationspreise zu erhöhen. Ein Wandel nach dieser Richtung hin steht für die nächste Zeit kaum in Aussicht und dürfte erst mit dem Eintritt eines allgemeinen wirtschaftlichen Aufschwungs zu erwarten sein.

Beschäftigungs-grad.

Die andauernd ungünstige Lage der Maschinenfabriken hat leider den erbittertsten Konkurrenzkampf, selbst in früher guten Spezialitäten, herbeigeführt; die matte Beschäftigung hat vielen Werken Veranlassung gegeben, neue Fabrikationszweige aufzunehmen und, um ihre Fabrikate einzuführen, Preise zu stellen, die vielfach ruinös erscheinen. Selbst wenn die Zukunft einen besseren Beschäftigungsgrad bringen sollte, wird sich dieser Uebelstand dauernd und empfindlich bemerkbar machen, da die Konkurrenz sich auf allen Gebieten vermehrt und die Spezialisierung der Fabrikate untergraben hat. So schwierig ein Zusammenschluss im Maschinenbau oder einzelnen Gruppen desselben auch durchführbar sein dürfte, scheint doch der Zeitpunkt gekommen zu sein, hierfür Grundlagen zu suchen, mindestens aber auf einzelnen Gebieten durch Preis-Konventionen Wandel zu schaffen.

6. Die Firma Rudolph & Kühne berichtet:

Appretur-maschinen.

Der Absatz in Appreturmaschinen für Wollwaren hat sich in diesem Jahre wesentlich ungünstiger gestellt als im vorigen Jahre. Im übrigen sind grössere Neuanlagen nicht zu verzeichnen gewesen; bei allen Geschäften von Belang war der Konkurrenzkampf stärker als im Vorjahre und in den weitaus grössten Fällen war der Preis und nicht die Konstruktion der Maschine für den Zuschlag massgebend. Ueberdies hatten infolge der andauernd schlechten Konjunktur viele kleine Tuchfabriken den Betrieb eingestellt und das Inventar zum Verkauf gebracht, wodurch viele alte Maschinen auf den Markt kamen und auch guten Absatz fanden. Die Bestellungen aus Russland sind des Krieges wegen fast gänzlich ausgefallen, Japan hat dagegen wie früher laufende Bestellungen gemacht. Oesterreich hat Spinnereien und Webereien errichtet, jedoch nur wenige Appreturmaschinen angeschafft, da es die in Ungarn sich entwickelnde Textil-Industrie fürchtet.

7. Die Firma Arthur Koppel berichtet über Feld- und Industriebahnen:

Feld- und Industrie-bahnen.

Die Lage der Feldbahnindustrie hatte wesentliche Unterschiede gegen das Vorjahr nicht aufzuweisen. In Deutschland ist der Absatz von Feldbahnen wie von Gleisanlagen für die Industrie lebhaft gewesen. Auch die mechanischen Transportvorrichtungen, wie Aufzüge, Bremsberge, Hängebahnen und besonders die elektrischen Feldbahnen haben sich gut eingeführt. Ebenso hat der Absatz an die Bauunternehmer sich infolge der ziemlich lebhaften Bautätigkeit auf guter Höhe gehalten. Für die Neubauten der Stadt Berlin wurden ebenfalls bedeutende Posten Gleis und Wagen vergeben. Da diese Vergebungen im Submissionswege geschehen und den Fabriken eine Gelegenheit zur Anbietung ihrer Spezialtypen nicht gegeben ist, so folgen aus diesen Ausschreibungen dieselben unerfreulichen Erscheinungen, die auch bei sonstigen Submissionen zutage zu treten pflegen.

Der Absatz nach dem Auslande hat etwas nachgelassen. Die Preise blieben infolge der scharfen Konkurrenz gedrückt und nur die Ausdehnung des Umsatzes, die Ausnützung jeder Verbesserung in der Fabrikation und die schärfste Oekonomisierung der Arbeit gestatten, die alte bedeutende Stellung der deutschen Feldbahnindustrie auf dem Weltmarkte zu erhalten. Wie vorauszusehen war, hat der Absatz nach den Vereinigten Staaten von Amerika sehr nachgelassen, während Mittel- und Südamerika nach wie vor regelmässige Bestellungen gaben. In Mexiko machte sich der Einfluss der amerikanischen Konkurrenz, gestützt auf die zahlreichen Beteiligungen amerikanischen Kapitals an mexikanischen Gruben- und Industrieunternehmungen, leider mehr und mehr geltend. Auch von Südamerika sind infolge von Kapitalbeteiligungen von Finanzleuten aus den Vereinigten Staaten grosse Bestellungen auf Bahnmaterialien dorthin gegangen. In Transvaal ist der erwartete Aufschwung noch immer nicht eingetreten, da

die Arbeiterfrage nur sehr langsam ihrer Lösung entgegengeht. Unter den übrigen englischen Kolonien lag speziell Australien im Berichtsjahre ausserordentlich ungünstig. Zu den Nachwehen der grossen Dürre kommen noch alle möglichen Zollchikanen und plötzlich beliebten Zollerhöhungen, welche dem deutschen Fabrikanten das Geschäft erschweren oder verleiden. Das Geschäft mit China und Japan, ebenso mit dem ostasiatischen Russland hatte natürlich unter dem Kriege stark zu leiden. Es gelang indes, die Sendungen, welche noch vor dem Kriege abgeschickt waren, infolge der Knappheit an Material schnell und gut abzusetzen.

Der Export nach dem europäischen Auslande wird durch die Zollschranken mehr und mehr eingeschränkt, so dass die nachstehenden Bemerkungen sich eigentlich mehr auf die in einigen Ländern errichteten Zweigfabriken beziehen, welche zum grösseren oder kleineren Teil ihr Rohmaterial aus dem Lande selbst beziehen und verarbeiten. In Oesterreich-Ungarn ist der Umsatz auf der bisherigen Höhe geblieben. In Russland hat zwar der Privatbedarf nachgelassen, dafür haben sich aber die Bestellungen der Behörden in erfreulicher Weise vergrössert. Die nordischen Länder boten auch in diesem Jahre nur ein mässiges Absatzfeld. In England, Spanien und Italien dagegen haben die sehr gut eingeführten deutschen Fabrikate sich gegen die einheimische Konkurrenz bisher recht gut behauptet. Die Aussichten für den Absatz in den deutschen Kolonien sind als günstig zu bezeichnen. Der Bau der Otavibahn, welchen die Firma im Auftrage der Otavi-Minen- und Eisenbahn-Gesellschaft übernommen hat, ist trotz der Schwierigkeiten, welche sich dadurch ergaben, dass die Kolonie in Krieg verwickelt wurde, gut vorwärts geführt worden. In West- und Ostafrika sind ebenfalls Bahnbauten in Angriff genommen, durch welche auch der Feldbahnindustrie lohnende Bestellungen zugeführt worden sind oder noch in Aussicht stehen.

Die Aussichten für das Jahr 1905 sind gut.

8. Hein, Lehmann & Co., A.-G., Reinickendorf b. Berlin, Fabrik für Eisenkonstruktion und Wellblechbauten und verwandte Branchen, berichten:

Wenn auch der Anfang des laufenden Jahres ein wenig erfreuliches Bild zeigte, so ist doch im Laufe desselben eine nicht zu verkennende Besserung eingetreten. Nicht nur die Arbeitsgelegenheit im allgemeinen war reicher als in den Vorjahren, sondern es ist auch erfreulicherweise eine Besserung in bezug auf die zu erzielenden Preise eingetreten. Dazu kommt, dass, da die Arbeitsgelegenheit im allgemeinen besser geworden ist, in Berlin auch nicht mehr wie früher mit der so überaus scharfen Konkurrenz der auswärtigen, wirtschaftlich besser gelegenen Fabriken zu kämpfen war. Geschäftslage.

Im Laufe des Berichtsjahres ist erfreulicherweise auch von der Eisenbahn-Direktion der im letztjährigen Bericht aus-

gesprochene Wunsch, bei Vergebung von Brückenbauten etc. nicht nur die fertigen Konstruktionsteile eine Vorzugsfracht von 70 % geniessen zu lassen, sondern auch dem für unsere Fabrikation erforderlichen Rohmaterial die gleiche Vergünstigung zu gewähren, vielfach entsprochen worden, so dass wir heute in dieser Beziehung mit den auswärtigen Firmen gleichgestellt sind.

Stahlwerksverband.

Die Einkaufsverhältnisse in unserer Branche wurden stark in Mitleidenschaft gezogen durch die Entstehung des Stahlwerksverbandes, dessen weitgehende und zum Teil unumschränkte Macht sich in vielen Fällen recht fühlbar machte. Mancher unangenehmen Seite des Stahlwerksverbandes steht die immerhin anzuerkennende gute Seite gegenüber, dass jetzt eine Stetigkeit in dem ganzen Trägergeschäft eingetreten ist, die sowohl für die Verbraucher, als auch die Erzeuger nur angenehm und vorteilhaft sein kann. Dasselbe könnte man wohl auch von den Grob- und Feinblechsyndikaten sagen, obwohl gerade durch die Preisstellung des letzteren es uns auch heute noch unmöglich gemacht ist, unsern früher sehr flott betriebenen Export mit schwachen verzinkten Eisenwellblechen wieder aufzunehmen. Speziell englischen Feinblechen gegenüber ist es ganz unmöglich zu konkurrieren, da der Feinblechverband auf seinen hohen Nummern-Ueberpreisen bestehen bleibt.

Arbeiterverhältnisse.

Das Verhältnis zu den Arbeitern war im laufenden Jahr in unserer Branche zufriedenstellend. Grössere Arbeitseinstellungen und sonstige Streitigkeiten sind glücklicherweise nicht vorgekommen. Die Löhne, welche unsere Arbeiter erhielten, bewegten sich im allgemeinen auf der Höhe des Vorjahres. Wesentliche Veränderungen sind weder bei uns, noch in anderen Fabriken eingetreten.

Preise.

Die Preise der von uns bezogenen Rohstoffe sind im Jahresdurchschnitt in der nachfolgenden Tabelle zusammengestellt:

Tab. 57. Preise von Trägern, Stabeisen, Blechen.

	1901	1902	1903	1904
	Mk.	Mk.	Mk.	Mk.
Träger:				
Ab Werk	109,00	103,00	105,00	105,00
Ab Station Reinickendorf	132,60	126,60	128,60	131,00
Stabeisen:				
Ab Werk	116,50	114,50	103,00	106,10
Ab Station Reinickendorf	127,00	125,00	120,00	122,00
Grobbleche:				
Ab Werk	120,00	124,50	120,00	120,00
Ab Station Reinickendorf	137,00	141,50	137,00	137,00
Feinbleche:				
Ab Werk	117,00	120,00	137,50	121,00
Ab Station Reinickendorf	136,00	139,00	156,50	130,00

Die Preise für verzinkte Bleche und für Verzinkungen stiegen speziell im letzten Jahre bedeutend, da das Rohmaterial,

das Zink, um ca. 25 % gestiegen ist und zwar: von 34 Mk. pro 100 kg im Jahre 1902 auf 42 Mk. pro 100 kg im Jahre 1903, während jetzt (Ende des Berichtsjahres 1904) bestes Rohzink einen Preis von 52 Mk. pro 100 kg einnimmt.

Der Export war bei uns in diesem Jahre unbedeutend; mit Ausnahme von wenigen hundert Mark, die nach Schweden, Dänemark und Norwegen gingen, wäre nichts Besonderes zu erwähnen. Aus Russland erhielten wir aus Anlass des Krieges mehrfach Anfragen, jedoch führten diese zu keinem Abschluss. Export.

Die Störungen, welche die grosse Trockenheit des vergangenen Sommers beim Verkehr auf unsern deutschen Wasserstrassen hervorgerufen hat, wurden auch von den Berliner Eisenfirmen recht schmerzlich empfunden, da viele Firmen ihr Material bei normalem Wasserstande per Kahn nach Berlin bringen lassen. Die Verluste beziffern sich bei einzelnen Firmen auf 25 000 Mk. Eine Deputation vom Bund der Industriellen, welche bei dem Minister der öffentlichen Arbeiten um Erleichterung für den Frachtenverkehr auf den Eisenbahnen für die Industrie bat, hatte leider keinen positiven Erfolg. Es muss allerdings zugegeben werden, dass es ausserordentlich schwierig ist, für diese Frage eine alle Teile befriedigende und niemanden schädigende Antwort zu finden. Später ist der Minister der Frage nochmals in entgegenkommendster Weise nähergetreten, so dass wohl anzunehmen ist, dass bei späteren gleichen Fällen unsere Eisenbahn-Direktion Mittel und Wege finden wird, die Industrie in so schweren Zeiten wirksam zu unterstützen. Dürre.

9. Max Hasse & Co., Maschinenfabrik:

Der Beschäftigungsgrad war im vergangenen Jahre genügend. Es musste sogar zeitweise mit Ueberstunden gearbeitet werden, da in der Regel nur bei sehr kurzen Lieferzeiten Aufträge zu erhalten waren. Obgleich grössere Nachfrage und Bedarf in den Fabrikaten vorlag, waren die Preise sehr gedrückt. Der Hauptabnehmer unserer Fabrikate war das Inland. Die Arbeiterverhältnisse können als gut bezeichnet werden, die Arbeitslöhne haben eine steigende Tendenz, und an guten Arbeitern ist Mangel vorhanden. Ueberstunden mussten mit Aufschlag bezahlt werden.

10. Steffens & Nölle berichten:

Im Jahre 1904 hat der Ausbau des Syndikatswesens in Deutschland weiter Fortschritte gemacht. Die Ausschaltung der Konkurrenz unter den Bewerbern selbst hat für sie zu grosse offenbare Vorteile im Gefolge, als dass die Syndikatsidee in der Praxis zunächst nicht auf der breitesten Grundlage durchgeführt werden sollte. Müssen die zu einem Syndikat sich vereinigenden Firmen auch mancherlei Beschränkungen in den Kauf nehmen, für die Gemeinschaft der Mitglieder und auch für diese selbst wird jedoch das Syndikat in den meisten Fällen zunächst von grossem Vor- Syndikat.

teil sein. Anders gestaltet sich allerdings die Frage, ob der Sondervorteil dieser Einzelnen am letzten Ende der Gesamtheit des deutschen Gewerbslebens nicht erhebliche chronische Nachteile zuführt, die schliesslich unfehlbar auch die Mitglieder der Syndikate in irgend einer Form erreichen. Aber bevor dieser Kreislauf im Wirtschaftsleben beendet und die Erfahrung über die Vorteile und Nachteile der Syndikate geklärt ist, können immerhin Jahrzehnte vergehen, und diese Zeit muss eben, so gut es geht, überwunden werden. Ein Zurück gibt es heute in dieser Hinsicht nicht mehr. Sind die Syndikate, wie viele behaupten, ein Uebel, so werden sie, wie alles in der Welt, wohl in sich selbst ihr Heilmittel finden.

Stahlwerks-verband.

Für den Eisenhandel war das im Jahre 1904 erfolgte Zustandekommen des Stahlwerks-Verbandes von der einschneidendsten Bedeutung. Der Stahlwerks-Verband reguliert zwar bisher nur die Produktion und den Vertrieb der schweren Materialien als Träger, Halbzeug, Schienen und Schwellen, und zwar sowohl für das Inland, als auch für das Ausland; aber dennoch ist seine Wirkung überall zu spüren. Für den Handel gibt es, was den Einkauf angeht, seitdem überhaupt keine eigentliche Betätigung mehr, denn Preise und Bedingungen werden, wie das im Wesen der Syndikate liegt, fast einseitig von diesen festgesetzt. Für den Verkauf kommt der Handel nur noch insofern in Betracht, als er den Werken für das Detail-Geschäft oder aus anderen Gründen unentbehrlich ist. Der Handel empfindet gerade diese ihm auferlegte Einbusse an Initiative am schmerzlichsten. Es ist aber zuzugeben, dass dieser Zustand unvermeidlich mit dem Syndikats-Gedanken verknüpft ist. Der Handel kann es deshalb nur anerkennen, dass der Stahlwerks-Verband in der letzten Zeit eine engere Verbindung mit dem Grosshandel wenigstens für den Teil des Geschäftes angebahnt hat, der diesem bis jetzt noch für seine Tätigkeit verblieben ist.

Die Wirkung der Syndikate äussert sich vornehmlich auch darin, dass die Verkauftstätigkeit des Händlers auf einen bestimmten Rayon beschränkt wird. Dieser fällt jetzt schon meistens mit dem Wohnort des Händlers und seiner näheren Umgebung oder seiner Provinz zusammen. Aus diesem Grunde verliert das sogenannte Provinzgeschäft für den Eisenhändler mehr und mehr an Bedeutung. Hierdurch ist er mehr oder minder gezwungen, sich um so stärker auf das Platzgeschäft zu konzentrieren. Will der Eisenhandel sich gegenüber den Werken, die ihm als Syndikate geschlossen gegenüberstehen und ihm, wie gesagt, sowohl im Einkauf als auch im Absatz Beschränkungen auferlegen, überhaupt lebensfähig erhalten, so bleibt ihm auf die Dauer gar nichts anderes übrig, als das Beispiel seiner Lieferanten nachzuahmen und sich seinerseits ebenfalls in irgend einer Form zusammenzuschliessen.

Händler-Zusammenschluss.

In Berlin ist der Zusammenschluss der Händler einstweilen nur für den Artikel Träger erreicht worden. Der Verkauf der Träger wird bereits seit Jahr und Tag durch ein gemeinschaftliches Kontor bewirkt, dessen Preise sich nach denen des Stahlwerks-Verbandes richten.

Träger.

Das Geschäft in Trägern war im Jahre 1904 quantitativ noch grösser als in dem Vorjahre. Die Preise blieben unverändert, da auch der Stahlwerks-Verband seine Notierungen für Träger bestehen liess.

Stabeisen, Bleche.

In Stabeisen und Blechen ist dagegen für das Berliner Platzgeschäft noch der alte Preiskampf im Gange und hierdurch das Geschäft direkt verlustbringend. Während die Werke die Preise für Stabeisen erhöhten, sind sie in Berlin seitens der Händler noch weiter unter die Selbstkosten herabgesetzt worden, und es ist vorläufig nicht abzusehen, wann in diesem trostlosen Zustande ein Wandel eintreten wird.

Eisenkonstruktionen.

Die Beschäftigung in den Konstruktionswerkstätten war bei den einzelnen Firmen sehr verschieden. Wir waren in unserer Konstruktionswerkstatt das ganze Jahr hindurch gut beschäftigt; die Preise, die auch hier jahrelang verlustbringend waren, zeigten endlich eine kleine Steigerung.

11. Aktien-Gesellschaft H. F. Eckert, Berlin-Friedrichsberg:

Landwirtschaftliche Maschinen.

Im Berichtsjahre ist der Absatz von landwirtschaftlichen Maschinen und Geräten durch Ereignisse höherer Gewalt stark geschädigt und damit der vorwärts schreitende Gang dieses Industriezweiges zurückgeworfen worden. Zunächst hat der inländische Absatz unter der aussergewöhnlichen Dürre dieses Jahres erheblich gelitten, ein Ereignis, dessen Folgen auch nicht durch die später in Erscheinung getretene besonders gute Qualität der Körnerfrüchte ausgeglichen werden konnte.

Inländisches Geschäft.

Export.

Schlimmer noch machte sich die Dürre in mehreren Exportländern, auf welche unsere Branche angewiesen ist, fühlbar, und zwar speziell in Rumänien, wo zum Teil Hungersnot eingetreten ist, sowie auch in Südwest-Russland, Italien, Spanien etc. Den schwersten Schlag aber hat der Absatz in unseren Fabrikaten durch den russisch-japanischen Krieg erhalten, indem dadurch der Markt des asiatischen Russland vollständig ausgeschaltet und der des europäischen Russland zu grosser Zurückhaltung bestimmt wurde. Schliesslich hat die Nähe der Veröffentlichung der Handelsverträge die Unternehmungs- und Kauflust zurückgedämmt.

Produktion.

Wenn trotzdem unsere Produktion nicht im entsprechenden Verhältnis zurückgegangen ist, so liegt das daran, dass wir, in der Hoffnung auf Nachfrage in letzter Stunde, auf Vorrat gearbeitet und uns durch nachdrückliche Förderung einzelner neuer Artikel geholfen haben. Wie es scheint, wird die jetzt einsetzende russische und andere ausländische Nachfrage zur bevorstehenden Frühjahrs-Saison genügend sein, uns wieder voll mit Aufträgen zu beschäf-

tigen; es wird dann von den neuen Handelsverträgen und der Gestaltung der Verhältnisse auf dem russischen Markte abhängen, inwieweit der normale Entwickelungsgang unseres Haupt-Fabrikationszweiges, der Herstellung von landwirtschaftlichen Maschinen und Geräten, wiederkehrt.

In unseren Abteilungen für Allgemeinen Maschinenbau und für Giesserei war die Beschäftigung ungenügend, bei sehr gedrückten Preisen.

Preise. In den Preisverhältnissen, sowohl der fertigen Fabrikate als auch der Rohmaterialien, sind nennenswerte Schwankungen nicht zu verzeichnen gewesen. An Ausständen hat uns derjenige der Former erheblich in Mitleidenschaft gezogen. Dieser Ausstand hat einen für uns keineswegs befriedigenden Abschluss gefunden und befürchten wir, dass die Ansprüche der Former dadurch gesteigert sind und dass neue Kämpfe bevorstehen.

Streik.

12. Carl Beermann, Fabrik für landwirtschaftliche Maschinen und Fahrzeuge, berichtet:

Geschäftsgang. Die Aussichten waren in Deutschland am Anfang des Jahres 1904 im grossen und ganzen gut; der Umsatz in den beiden ersten Quartalen hielt sich nicht nur auf der Höhe des Vorjahres, sondern zeigte eine, wenn auch nicht bedeutende Besserung.

Dürre. Im dritten und vierten Vierteljahr wirkte die im Sommer eingetretene Trockenheit immerhin etwas lähmend auf die Lebhaftigkeit des Geschäftes ein, namentlich auf den Verkauf von Maschinen für die Heuernte und für die Rüben- und Kartoffelernte. Wenn sich nun in diesen beiden letzten Quartalen der Umsatz auch nicht gegen das Vorjahr erhöhte, so blieb er doch auf der Höhe desselben.

Preise. Die Verkaufspreise sind leider immer noch sehr gedrückt und stehen meist in keinem Verhältnis zu den Einkaufspreisen der Rohmaterialien.

Export. Das Exportgeschäft, namentlich nach Russland, entwickelte sich in den ersten Monaten des Berichtsjahres recht lebhaft, flaute aber infolge des Krieges in den letzten Monaten wesentlich ab, und lässt eine Besserung unter den obwaltenden Verhältnissen wohl vorläufig nicht erwarten. Auch die Ungewissheit über die zukünftige Höhe des Einfuhr-Zollsatzes für landwirtschaftliche Maschinen in Russland wirkte störend auf das Geschäft nach dort ein. Der Umsatz nach den anderen Exportländern hat sich bedeutend gehoben und verspricht auch für die Zukunft recht lebhaft zu werden. Nur Oesterreich-Ungarn bleibt uns infolge der hohen Einfuhrzölle nach dort gänzlich verschlossen, und doch liegt gerade dort ein bedeutender Bedarf vor.

Die anderen Abteilungen der Fabrik waren ausreichend beschäftigt.

13. Carl Flohr, Maschinenfabrik, berichtet:

Personen- und Lastenaufzüge. a) Personen- und Lastenaufzüge: Der Umsatz des Jahres 1904

hat die in dem sehr guten Jahre 1901 erreichte Höhe wieder erklommen. Dabei ist aber zu beklagen, dass infolge der übergrossen Konkurrenz die Preise auf ein Niveau gesunken sind, das einen Gewinn kaum noch zulässt, während andererseits der scharfe Wettbewerb allerlei Beiwerk ins Leben gerufen hat, das die ohnehin schon durch staatliche Sicherheitsvorschriften immer mehr und mehr erweiterte Kompliziertheit von Aufzugsanlagen noch wieder erhöht und namentlich auch den Laien das Urteil über die Hauptmomente einer soliden und erstklassigen Ausführung verwirrt.

Eine Gefahr für die gesamte Maschinenindustrie bildete in diesem Jahre auch der Formerstreik in Berlin. Fast schien es, als sollte er noch grössere Kreise ziehen, doch wurde dies glücklicherweise in letzter Stunde noch abgewendet, und die Verluste, welche der Streik immerhin weiteren Industriekreisen zufügte, blieben verhältnismässig gering. **Formerstreik.**

Ueber die Einkaufsverhältnisse von Materialien ist besonderes nicht zu sagen, da sich wesentliche Aenderungen gegen das Vorjahr nicht gezeigt haben. Wer bei heutigen Verkaufspreisen im Aufzugsbau nur beste und für jeden Zweck am besten geeignete Materialien verwendet, muss allerdings seine Fabrikation zur Herausholung aller, auch der kleinsten Vorteile in weitestgehender Weise eingerichtet haben, wenn er auch den letzten Nutzen nicht schwinden sehen will.

b) Krane: Auch in diesem Artikel war der Umsatz sehr zufriedenstellend; nur die Preislage ist womöglich noch schlechter gewesen. Einige Werke haben Aufträge in grossem Umfange an sich gebracht, aber zu Preisen, welche die Selbstkosten nicht decken konnten. Misserfolge werden hoffentlich dazu führen, dass der Konkurrenzkampf in gesundere Bahnen geleitet wird. **Krane.**

c) Dampfmaschinen: In diesem Industriezweige Geschäftserfolge zu erringen, wird immer schwieriger. Neuerungen, wie Dampfturbinen und Sauggasanlagen, haben lähmend gewirkt. **Dampfmaschinen**

Im allgemeinen ist die Beschäftigung in der Maschinenindustrie gegen die Vorjahre wieder besser geworden und würde sehr befriedigen können, wenn die Preise besser wären.

14. E. Becker, Maschinenfabrik, Spezialität: Hebewerkzeuge aller Art, schreibt:

Der vorjährige Bericht sprach die Hoffnung aus, dass die gedrückte Lage des Berliner Maschinenbaues nach so langwährendem Niedergange einen Aufschwung erfahren müsse, wenn auch der Zeitpunkt dafür unbestimmt sei. Unverkennbar ist auch ein Anfang gemacht worden, wennschon durch die politische Lage, besonders durch den ostasiatischen Krieg, eine Zurückhaltung eingetreten ist, die lähmend auf neue Unternehmungen wirkte und die so notwendige Entwickelung der deutschen inländischen Eisenindustrie hemmte. Da wohl in allen andern Industriestaaten das

gleiche Gefühl der Unsicherheit herrscht wie in Deutschland und die Produktionsfähigkeit auch in diesen Staaten grösser ist als ihr Absatz im Inlande, so war auch der Exporthandel Deutschlands mit solchen Staaten, wenigstens in allen Produkten der Hüttenwerke, sehr erheblich eingeschränkt gegen die beiden vorhergehenden Jahre, in denen freilich die dabei erzielten Preise wohl höchstens die Generalkosten der produzierenden deutschen Werke deckten. So ist es denn zu verstehen, dass trotz des engen Anschlusses der deutschen Hüttenwerke untereinander und trotz des etwas gesteigerten Bedarfs im Inlande der Grundpreis für Walzwerks-Produkte im Jahre 1904 keine Erhöhung erfahren hat, sondern sich in Berlin, so weit der Bezug durch hiesige Händler erfolgen musste, auf 12 Mk. für 100 kg, wie seit dem 1. Juni 1903, hielt, während er noch im Januar 1901 14 Mk. betrug.

Absatz.

Preise.

Wachsendes Verkehrsbedürfnis.

Die deutschen Städte, mit ihren stetig und teilweise sprunghaft wachsenden Einwohnerzahlen, können zwar zeitweise die Erweiterung ihrer bestehenden Einrichtungen, oder die Neubeschaffungen in Gas-, Wasser-, Kanalisations- und Elektrizitäts-Werken, in Strassenbahnen, Brücken, Verkehrswegen, Ladevorrichtungen etc., hinausschieben, endlich müssen sie aber doch dem Bedürfnis Rechnung tragen. So zeigt denn auch das Jahr 1904 eine lebhaftere Entwickelung städtischer Anlagen gegen frühere Jahre, die zum grossen Teil der Eisenindustrie, insbesondere auch den Berliner Eisengiessereien und Maschinenfabriken, mehr Beschäftigung gaben als früher. Gleichem Zwange unterliegen naturgemäss auch die Eisenbahnen. Das wachsende Verkehrsbedürfnis stellt Anforderungen, die mit den beschränkten Einrichtungen aus früheren Zeiten nicht mehr zu erfüllen sind. Abgesehen von der Vermehrung und Verstärkung der Betriebsmittel, den Lokomotiven und dem rollenden Material, sind es die technischen Einrichtungen auf den Bahnhöfen, die Schiebebühnen, Drehscheiben, Krane, Gepäckaufzüge, Signalvorrichtungen und dergl., die dem stark gesteigerten Verkehr nicht mehr genügen, und eine Umwandlung des bisherigen Betriebes durch Menschenhand in Kraftbetrieb verlangen.

In der Beschaffung solcher Einrichtungen hat die Königlich Preussische Eisenbahn-Verwaltung im Jahre 1904 ein schnelleres Tempo eingeschlagen als bisher. Dies kommt den Elektrizitätswerken und Maschinenfabriken zugute. Auch der Lokomotivbau erfreut sich einer lebhaften Beschäftigung. Das Verlangen nach schnellerer Beförderung der Personenzüge lässt sich nur durch erhebliche Vermehrung leistungsfähiger Lokomotiven befriedigen. Ebenso wird es notwendig, dem ausserordentlich gesteigerten Güterverkehr mehr und kräftigere Betriebsmittel zu geben. Die Lokomotivfabriken befinden sich deshalb in günstiger Lage, die voraussichtlich für lange Zeit nicht schlechter werden kann.

Lokomotivbau.

Erheblich ungünstiger ist die Lage derjenigen Werke, die

sich mit dem Bau stationärer Dampfmaschinen beschäftigen. Da die Unternehmungslust Privater nur eine sehr geringe Steigerung erfahren hat, ferner kleine Dampfmaschinen wesentlich seltener gekauft werden als früher, weil häufig Elektrizitätswerke unter günstigen Bedingungen den Strom für Kraftzwecke liefern und Gas-, Benzin- und Petroleum-Motore für geringe Kräfte den Vorzug verdienen, auch keiner staatlichen Konzession bedürfen, so ist die kleine Dampfmaschine fast ganz ausser Benutzung gekommen. Stationäre Dampfmaschinen.

Für grosse Dampfmaschinen tritt in neuster Zeit als sehr beachtenswerte Konkurrentin die Dampfturbine auf. Sind die darüber publizierten Resultate zutreffend und lässt sich erwarten, dass die Lebensdauer einer Dampfturbine auch nur annähernd derjenigen einer sorgfältig gearbeiteten Dampfmaschine gleichkommt, so werden die Werke, die sich speziell mit dem Bau der letzteren beschäftigen, schwer zu leiden haben, es sei denn, dass sie auch in der Lage sind, Dampfturbinen zu bauen, die aber durch Patente einen starken Schutz geniessen. Dampfturbinen.

Die Berliner Eisengiessereien waren im Jahre 1904 im allgemeinen gut beschäftigt und hätten auch mit Nutzen gearbeitet, wenn nicht im ersten Quartal ein partieller und im dritten Quartal ein allgemeiner Streik der Former ausgebrochen wäre, der erst nach längerer Dauer zu einem Ausgleich führte, der für die Werkbesitzer befriedigend war. Streik.

Diejenigen Werke, die sich in Berlin mit Baukonstruktionen beschäftigen, haben einen schweren Stand. Die vorliegenden Aufträge sind ungenügend für die gross angelegten Werkstätten. Die Preise für solche Ausführungen sind unbefriedigend, und werden durch fern gelegene Werke, die Löhne, Material und Kohlen billiger haben, sehr gedrückt. Baukonstruktionen.

Im Werkzeugmaschinenbau und in dem Bau von Hebewerkzeugen ist im allgemeinen eine Besserung gegen das Vorjahr eingetreten; als befriedigend kann sie aber in beiden Absatzgebieten noch nicht bezeichnet werden. Vor allen Dingen schliessen die gedrückten Preise einen einigermassen lohnenden Betrieb aus. Werkzeugmaschinen und Hebewerkzeuge.

Immerhin zeigten die drei abgelaufenen Quartale des Jahres 1904 eine Besserung im Vergleich zu dem Tiefstande der Vorjahre, aber es blieb noch ausserordentlich schwer, Aufträge heranzuziehen, wobei oft Konzessionen gemacht werden mussten, die jeden Gewinn an der mühevollen Arbeit fraglich machen. Besserung gegen das Vorjahr.

Der Unternehmungsgeist ist aber gewachsen, wie die zahlreichen Anfragen beweisen, und wird belebend wirken, wenn die politischen Wirren glücklich ihr Ende erreicht haben und wenn die jetzt zum Abschluss gelangenden Handelsverträge der deutschen Industrie nicht schädlich sind.

15. Bericht von Gebr. Bolzani:

Das laufende Jahr brachte zwar eine nicht unerhebliche Absatzsteigerung, die Verkaufspreise der Ketten-Hebezeuge blieben Allgemeine Geschäftslage.

jedoch auf ihrem kaum erträglichen Tiefpunkt, da keine Fabrik mit Preiserhöhungen vorangehen will. Die in der Spezialbranche zur Fabrikation hauptsächlich verwendeten Materialien, auch die Ketten, werden zu so billigen Preisen, wie kaum je zuvor geliefert. Dass die Preise trotz wesentlicher Absatzsteigerung nicht besser werden, erklärt sich dadurch, dass die Produktionsfähigkeit zu stark gewachsen ist und in relativ kurzer Zeit viel Konkurrenzfabriken entstanden sind. Der Absatz nach dem Auslande wird wohl infolge der allgemeinen Zollerhöhungen etwas leiden. Ein grosser Export nach den Vereinigten Staaten von Amerika wäre bei einer grösseren Herabsetzung des Werteinfuhrzolles möglich. Ueber die Arbeiterverhältnisse in unserer Fabrik können wir auch in diesem Jahre nicht klagen.

50. Nähmaschinen-, Fahrrad- und Schreibmaschinenfabrikation.

Die Aktiengesellschaft vormals Frister & Rossmann schreibt:

Der Absatz in Nähmaschinen war wie bisher lebhaft; die Verkaufspreise sind als unverändert zu betrachten. Die Einkaufspreise sind dagegen teilweise (z. B. für Gusseisen und Holz) gestiegen. Der Export nach Russland, einem wichtigen Absatzgebiet für deutsche Nähmaschinen, musste infolge der durch den Krieg mit Japan hervorgerufenen Unsicherheit der allgemeinen russischen Verhältnisse in vorsichtiger Weise gehandhabt werden. In dem Verhältnis zwischen Arbeitgeber und Arbeiter hat sich auch in diesem Jahre bei uns nennenswertes nicht ereignet; ebenso wenig ist die Einwirkung von Kartellen oder Syndikaten der Nähmaschinenbranche vorhanden, abgesehen von einiger Unterstützung in der Reklame, die ein Nähmaschinen-Fabrikanten-Verein, zu dem alle renommierten Nähmaschinen-Fabriken in Deutschland gehören, den deutschen Nähmaschinenhändlern zum Schutze gegen die immer lebhafter werdende amerikanische Reklame angedeihen lässt.

In der Fahrradfabrikation zeitigt die ungeheure Produktion vielfach Verkäufe zu verlustbringenden Preisen, wovon wir uns allerdings durch entsprechende Einschränkung der Fabrikation ausnehmen konnten.

In Schreibmaschinen war eine grössere Nachfrage vorhanden, der allerdings auch eine Zunahme der deutschen und auch der amerikanischen Konkurrenz gegenübersteht. Irgendwelche Preisveränderung war nicht zu beobachten.

51. Fabrikation von Wägemaschinen.

Die Geschäftslage in der Wagenindustrie war in der Zeit vom Januar—Oktober 1904 verhältnismässig günstig. Ein grösserer Bedarf in allen Arten Wagen machte sich langsam geltend; auch

waren die erzielten Preise befriedigender wie in den vorhergehenden Jahren. Rohmaterialien und Löhne hielten sich in den üblichen Grenzen. Der Export nach dem überseeischen Osten war durch den Krieg naturgemäss beeinträchtigt. Die Aussichten für das Jahr 1905 sind beim inländischen Bedarf nicht so ungünstig wie in den Vorjahren.

52. Elektrizitäts-Industrie.

1. Die Allgemeine Elektrizitäts-Gesellschaft teilt in ihrem Bericht über das Geschäftsjahr 1. Juli 1903 bis 30. Juni 1904 folgendes mit:

Die in der ausserordentlichen Generalversammlung vom 27. Februar beschlossenen und damals eingehend erörterten Transaktionen wurden durchgeführt. Wir erwarben von der Union-Elektrizitäts-Gesellschaft die weiterhin aufgeführten Werte gegen Hingabe von 6½ Millionen neuer Aktien und boten ihren Aktionären 16 Millionen neuer Aktien im Umtauschverhältnis von 2 : 3 an, die bis auf einen Bruchteil bezogen wurden. Für weitere 3½ Millionen unserer Aktien mit Dividendenberechtigung vom 1. Juli 1904 erwarben wir Frcs. 5 625 000 Aktien der Brown Boveri & Cie. Aktiengesellschaft in Baden (Schweiz). Somit nehmen 82½ Millionen Mark an dem Erträgnis des abgelaufenen Geschäftsjahres teil. Aus dem Reingewinn bringen wir die Verteilung einer Dividende von 9 % auf das um 22½ Millionen höhere Grundkapital in Vorschlag. Dieses Ergebnis, zu dem die neu erworbenen Werte, wie wir vorausgesehen hatten, in sehr geringem Masse beitrugen, erweist den befriedigenden Gang unserer Geschäfte, namentlich wenn man die beträchtlichen Aufwendungen berücksichtigt, deren wir bedurften, um unser Programm des Zusammenschlusses durchzuführen.

Die in das neue Ja˙ · übernommenen Aufträge versehen unsere Werkstätten auf lange Zeit hinaus mit lohnender Beschäftigung. Auch in den verflossenen Monaten des laufenden Jahres sind Bestellungen so reichlich eingegangen, dass der am 1. Oktober cr. auf 27 487 Köpfe sich belaufende Personenstand demnächst eine weitere Vermehrung erfahren dürfte. Infolge der plötzlich auftretenden Zunahme von Bestellungen mussten fast sämtliche Arbeitsmaschinen der Maschinenfabrik in ununterbrochenem Betriebe Tag und Nacht erhalten werden; dieser auf die Dauer unhaltbare Zustand machte die Vergrösserung des Maschinenparkes sowie den Ausbau der vorhandenen Räumlichkeiten erforderlich. Dem dringenden Bedürfnis entsprechend wurden die Maschinen, Werkzeuge und Einrichtungen mit tunlicher Beschleunigung ergänzt, und drei Hallen von 3600 qm Grundfläche zu Arbeitsstätten und zur Vergrösserung des Versand- und Vorratslagers errichtet. Neu aufgenommen wurden in dieser Fabrik Eisen-

bahnsignalapparate und einphasige Motoren, insbesondere für Bahn- und Kranbetriebe.

Geliefert wurden: 19 280 Dynamomaschinen und Elektromotoren mit 229 759 KW = 312 173 PS und 1 321 Transformatoren mit 53 976 KW = 73 337 PS Leistung, ausserdem 12 117 Kleinmotoren, die jetzt nicht mehr in der Maschinen-, sondern in der Apparatefabrik angefertigt werden.

Der Arbeiterstand der Maschinenfabrik betrug: am 1. Juli 1903 3386 Köpfe, am 1. Januar 1904 4100 Köpfe, am 1. Juli 1904 5500 Köpfe, am 1. Oktober 1904 6280 Köpfe.

In der Apparatefabrik, welche Elektrizitätszähler, elektrische Messinstrumente, Bogenlampen, Heizapparate, Kleinmotoren und Installationsmaterial jeder Art herstellt, mussten wir zu einem umfangreichen Neubau schreiten, um die unerlässliche Vergrösserung der Werkstätten durchzuführen und das unvorteilhafte Arbeiten mit Ueberstunden, so weit wie möglich, einzuschränken. Mit einer 126 m langen Front an der Ecke Gartenplatz und Feldstrasse beschliesst das fünfstöckige Bauwerk, das teilweise bereits im September bezogen wurde, die von vier Strassenzügen begrenzte Fabrikstätte.

Der Arbeiterstand war am 1. Januar 1903 3232 Köpfe, am 1. Januar 1904 4433 Köpfe, am 1. Juli 1904 4767 Köpfe, am 1. Oktober 1904 5585 Köpfe.

Kennzeichnend für diesen Zweig der Fabrikation ist, dass bei den meisten Apparaten mit steigender Umsatzzahl der Durchschnittswert ein höherer geworden ist; man ist deshalb zu der Schlussfolgerung wohl berechtigt, dass sachverständigen Käufern nicht mehr der Preis allein, sondern auch die Qualität der Erzeugnisse massgebend ist.

Im Februar und März wurde die Turbinenfabrik nach den früheren Werkstätten der Union Elektrizitäts-Gesellschaft in der Huttenstrasse verlegt und die regelrechte Fabrikation im April mit 365 Arbeitern aufgenommen. Diese Zahl war am 1. Oktober auf 1055 gestiegen und beträgt jetzt 1200. Unsere Arbeiten auf diesem wichtigen und aussichtsvollen Gebiet führten unter Benutzung der amerikanischen Erfahrungen zur Ausgestaltung eines eigenen Systems, von dem wir glauben, dass es die Vorzüge der bewährtesten Konstruktionen vereinigt. Die Turbinenfabrik ist mit Aufträgen auf Turbodynamos von ganz geringen bis zu sehr grossen Leistungen reichlich versehen; auch zwei Schiffsmaschinen von zusammen 6000 PS sind in der Ausführung so weit vorgeschritten, dass ihr Einbau an Bord im nächsten Frühjahr wird erfolgen können.

Die Entwickelung der Nernstlampe hat in technischer Beziehung und in der Anwendung weitere erfreuliche Fortschritte gemacht. Unter den neu aufgenommenen Modellen befinden sich Lampen von kleineren Abmessungen, die eine leichtere Anordnung

in Gruppen zulassen, ferner die Express-Lampen, eine Kombination der Heizspirale mit sofort leuchtenden Glühfäden, und die Mehrfach-Lampe als Anordnung mehrerer Nernstkörper in zweckmässiger Armatur. Auch für diese neuen Typen herrscht rege Nachfrage, und da wir die notwendige Produktionserhöhung in den Räumen unserer Glühlampenfabrik (Schlegelstrasse 26/7) nicht mehr bewältigen können, so werden wir die Herstellung der Nernstlampen, die bereits 800 Arbeiter beschäftigt, nach einer neu zu errichtenden Fabrik auf dem der Union Elektrizitäts-Gesellschaft in Liquidation gehörigen Grundstück Sickingenstrasse verlegen.

In der Glühlampenfabrik, die 793 Personen beschäftigt, wurde zur Verstärkung der Betriebskraft und Schaffung der unentbehrlichen Reserve eine Turbodynamo von 200 Kilowatt aufgestellt. Die Zahl der versandten Glühlampen stieg wiederum und erbrachte angemessenen Nutzen. Ob die bestehende Verkaufsvereinigung ihr auf Gesundung dieser Industrie gerichtetes und von uns gebilligtes Programm für eine längere Dauer wird erfüllen können, hängt davon ab, ob die Spezialfabrikanten sich des Wertes des Zusammenschlusses bewusst bleiben, und ob neue Fabriken jenes Programm zu eigenem Schaden nicht stören. Unser Interesse an diesen Fragen ist verhältnismässig gering.

Das Kabelwerk Oberspree beschäftigte im abgelaufenen Geschäftsjahre durchschnittlich 4085 gegen 2745 Personen im Vorjahr; die Arbeiterzahl beträgt gegenwärtig 4737. Sein Bedarf an Kupfer betrug über 13 000 t gegen weniger als 10 000 t i. V. An Gummi und Guttapercha wurden 300 t verarbeitet. Trotzdem die Preise für Rohgummi während des abgelaufenen Geschäftsjahres weiter rapid stiegen, ist bedauerlicherweise die Preiserhöhung der Fabrikate, zu deren Verarbeitung Gummi verwendet wird — speziell isolierter Drähte — ausgeblieben, vielmehr die Lage dieser Erzeugnisse noch ungünstiger geworden. Das Kabelwerk verarbeitete an Metallen 14 000 t, an Garnen und Textilstoffen 925 t und an Isoliermaterial 1250 t. Der Gesamtwarenumsatz betrug 103 000 t.

Die Beschäftigung des Kabelwerkes war ohne Unterbrechung befriedigend; der Wert der versandten Erzeugnisse überstieg den des Vorjahres um mehr als 50 %. Gegen Ende des Geschäftsjahres wuchsen Zahl und Grösse der eingehenden Aufträge (speziell auf Kupferdraht und Bleikabel) so beträchtlich, dass wir zu Erweiterungen der Anlagen gezwungen wurden.

Die neuen Betriebe haben sich weiter günstig entwickelt. In der Eisen- und Stahl-Drahtseilerei hat sich die Beschaffung einer Reihe von grösseren Maschinen als notwendig erwiesen, das Isolierrohr aus Papier mit und ohne metallische Umhüllung führt sich gut ein, und Dauerversuche mit den sogenannten Oberspree-Pneumatics haben so gute Resultate ergeben, dass wir den Ver-

kauf jetzt in grösserem Stile aufnehmen. Der Bau eines ausgedehnten Lagerhauses ist unter Dach und Fach.

In räumlichem Zusammenhang mit dem Kabelwerk, aber als selbständige Organisation, ist die Automobilfabrik errichtet, die im letzten Viertel unseres Geschäftsjahres den Betrieb in allen Teilen aufgenommen hat. Es wurden in dieser kurzen Zeit eine erhebliche Anzahl Personen- und Lastwagen hergestellt, denen aus Fachkreisen übereinstimmend Anerkennung gezollt wird. Wir haben die Werkstätten mit arbeitsparenden Maschinen und so präzisen Werkzeugen ausgestattet, dass wir auch auf diesem Gebiete, ohne Rücksicht auf billige Marktware, nur technisch vollendete Fabrikate in den Verkehr bringen werden. Ein von der Neuen Automobil-Gesellschaft, unserer Tochtergesellschaft, ausgestellter Wagen wurde in Wien mit der Grossen goldenen Staatsmedaille prämiiert.

Isolierte Licht- und Kraftanlagen für Behörden, industrielle Unternehmungen u. dergl. wurden wiederum in grosser Anzahl ausgeführt. Die Kohlen- und Eisenindustrie geht allgemein zu grossen und grössten Kraftübertragungen über, für welche die vorhandenen kleineren und mittleren Anlagen als Vorläufer anzusehen sind. Die Anwendung der Gross-Elektromotoren ist im Beginnen; Hauptförderungen und Walzenzugmaschinen, von denen erst wenige elektrisch betrieben sind, werden für Motoren von Tausenden von Pferdestärken Absatz schaffen. Diese Sekundärbetriebe erfordern Primärdynamos in Einheiten, deren Grösse durch die Entwickelung der Gasmotoren und Dampfturbinen gegeben ist und zurzeit für letztere bereits auf 10000 PS bemessen wird.

Abgesehen von erheblichen Erweiterungen der Berliner Elektrizitätswerke haben wir 74 Elektrizitätsanlagen mit einer Gesamtleistung von 47540 PS und einer Kabellänge von 535 km teils neu errichtet, teils erweitert. In Bau und Vorbereitung sind 33 Elektrizitätswerke und Erweiterungen mit einer Gesamtleistung von 91350 PS und 671 km Kabellänge. Von grösseren Ausführungen erwähnen wir die Elektrizitätswerke in Oberschlesien, Plauen, Halle, Rostock, Genua, Christianssand, Kiew, St. James, St. Pancras, Country Brush (London), Sunderland, Amsterdam, Buenos-Aires, Barcelona, Kasan, Charkow, Munskjö.

An Strassenbahnen wurden uns im Berichtsjahre folgende Aufträge erteilt und zum Teil erledigt: Strassenbahnen in Aarhus, Zittau, Pirmasens, Altrahlstedt-Volksdorf, Dortmunder Kreisbahn, Hildesheim, Köpenick, Troppau, die Umwandlung der Nya Sporväg in Stockholm, die Oberleitungsanlagen für Mainz-Wiesbaden-Biebrich und die Strassenbahn in Lüttich. Ferner erhielten wir umfangreiche Nachlieferungen u. a. für die Grosse Berliner Strassenbahn, die Anglo Argentine in Buenos-Aires, die Strassenbahnen in Stettin, Kiew, Erfurt, Haag, Mestre, Rotterdam, Amster-

dam-Haarlem, Lüttich, Kopenhagen, München. Der Bestand an Aufträgen übersteigt den des Vorjahres.

Zur Verbesserung der Verkehrsverbindungen zwischen grösseren Städten haben wir mehrere Projekte für sogenannte interurbane Bahnen ausgearbeitet und dafür die Genehmigung der Behörden nachgesucht. Die elektrische Ausrüstung der Anhalter Vorortbahn in Berlin, welche bereits im Vorjahre von der Union Elektrizitätsgesellschaft für Gleichstrombetrieb hergestellt war, hat sich auch ferner so bewährt, dass sie im Berichtsjahre von der Preussischen Staatseisenbahnverwaltung endgültig übernommen wurde. Das von der Union Elektrizitäts-Gesellschaft ausgearbeitete Einphasen-Wechselstrom-System für Bahnbetrieb wurde von uns weiter ausgebildet. Die Staatsbahnstrecke Spindlersfeld-Johannisthal bei Berlin wurde als Versuchsbahn eingerichtet und mit Einphasen-Wechselstrom von 6000 Volt Spannung betrieben. Diese Anlage hat die Preussische Staatsbahn inzwischen probeweise in eigenen Betrieb übernommen. Die Stubaithalbahn bei Innsbruck hat ihren Betrieb mit dem gleichen System eröffnet. Von der Schwedischen Staatsbahnverwaltung erhielten wir ferner einen Auftrag auf einen elektrischen Probezug für Einphasen-Wechselstrom. Mehrere grössere Aufträge stehen in Aussicht.

Die Schnellbahnversuche der Studiengesellschaft wurden im Berichtsjahre vorläufig abgeschlossen, nachdem die geplante Geschwindigkeit von 200 km in der Stunde erreicht war, und sämtliche Konstruktionen sich bewährt hatten. Die gesammelten Erfahrungen werden bei künftigen Schnellbahnen wertvolle Verwendung finden. Gemeinsam mit der Siemens & Halske Aktiengesellschaft haben wir das Projekt einer Schnellbahn von Berlin nach Hamburg ausgearbeitet, das demnächst von den zuständigen Behörden erörtert werden soll.

Beachtung finden auch die von uns ausgeführten gleislosen Bahnen, welche unter bestimmten Voraussetzungen, sowohl für Personen-, wie für Lastenbeförderung geeignet scheinen.

2. Die Firmen Siemens & Halske A.-G. und Siemens-Schuckertwerke, G. m. b. H., teilen folgendes mit:

Im Laufe des vergangenen Jahres hat der Umsatz noch weiter zugenommen, während die Verkaufspreise noch immer zu wünschen übrig lassen.

Die Produktionsverhältnisse haben sich eher ungünstiger gestaltet; die Löhne sind gestiegen, das Verhältnis zu den Arbeitern ist unter den Einwirkungen einer Agitation, die in der Wahl ihrer Mittel recht unbedenklich ist, nicht besser geworden, und die Ansprüche, welche in bezug auf die Ausführung der Aufträge gestellt werden, sind im Wachsen begriffen. Verbesserte Arbeitsmethoden allein würden nicht genügen, die dadurch entstehenden Ausfälle zu decken; es wird daher ständig an der Verbesserung der Konstruktionen und der Gesamtanordnung

Produktionsverhältnisse.

unserer Fabrikate weitergearbeitet, um den vielseitigen Anforderungen gegenüber technisch auf der Höhe zu bleiben.

Absatzverhältnisse.

Die Absatzverhältnisse auf dem Starkstromgebiet lagen insofern günstig, als sich insbesondere in Deutschland ein gesteigerter Bedarf der Industrie, namentlich der Berg- und Hüttenwerke, bemerkbar machte. Ein erheblicher Anteil an dieser Entwickelung ist den Erfolgen zuzuschreiben, welche mit der Ausbildung der Grossgasmotoren für die Ausnutzung armer Gase, mit Zentrifugalpumpen für Wasserhaltungen und mit elektrisch betriebenen Fördermaschinen erzielt wurden. Auch haben die Sauggasmotoren und namentlich die Dampfturbinen immer weitere Verbreitung gefunden, wir haben uns durch die Beteiligung an dem Zoelly-Dampfturbinen-Syndikat die Möglichkeit verschafft, auch auf diesem Gebiete bahnbrechend und fördernd mitzuwirken.

Elektrischer Betrieb in der Schleppschiffahrt.

Unsere jahrelangen Bemühungen um die Einführung des elektrischen Betriebes in die Schleppschiffahrt auf Kanälen führten zum Abschluss einer derartigen Anlage für den Teltowkanal.

Anlage von elektrischen Zentralen.

Das Zentralengeschäft im Inlande erstreckte sich, was Neubauten angeht, hauptsächlich auf die Herstellung mittlerer und kleinerer Zentralen; an Erweiterungen älterer Werke liefen belangreiche Aufträge ein. Wasserkraftanlagen entstehen im Inlande nur nach und nach, hauptsächlich in Verbindung mit den grossen Talsperren; bei der Talsperre an der Urft ist in Deutschland zum ersten Mal eine Drehstromspannung von 35 000 Volt zur praktischen Verwendung gelangt. Im Auslande sind die Wasserkraftanlagen häufiger, und dort werden auch schon Spannungen bis zu 60 000 Volt in Anwendung gebracht.

Elektrische Bahnen.

Das Geschäft in elektrischen Bahnen liess auch im vergangenen Geschäftsjahr noch zu wünschen übrig. Eine wesentliche Besserung auf dem Gebiete der Strassenbahnen dürfte auch in nächster Zeit kaum zu erwarten sein; dagegen mehren sich die Aussichten auf die Ausführung grösserer Entwürfe für die vollbahnähnlichen Stadt- und Vorortbahnen. Der Bau der Strassenbahn in Helsingborg, Kottbus, Köln, Mannheim, Heidelberg und die Erweiterungsbauten in Nürnberg wurden beendet; in Amsterdam, Mainz und Rio schritt die Ausführung vorwärts; von neu in Auftrag gekommenen Bahnen sind zu erwähnen Siegen, Castellamare und Haag, sowie die Kölner Vorortbahnen; dazu kamen Erweiterungen und Industriebahnen. Der einphasige Wechselstrom beginnt für längere Bahnen in den Vordergrund zu treten. Nach Vorversuchen in Grosslichterfelde, welche ein zufriedenstellendes Ergebnis gehabt haben, richten wir zurzeit die Bahn Murnau-Oberammergau für den Betrieb mit einphasigem Wechselstrom ein; auch wurde ein Auftrag für die schwedischen Staatseisenbahnen übernommen, und die österreichischen Siemens-Schuckertwerke sind in Begriff, die gleiche Einrichtung für die Bahn von Wien nach Baden auszuführen. Die Fortführung der

Berliner Hoch- und Untergrundbahn über das Knie in Charlottenburg hinaus wurde in Angriff genommen, und mit Rücksicht auf die bevorstehende Erhöhung der Fahrgeschwindigkeit auf den Vollbahnen wurde der Verbesserung unserer Bremsen besondere Aufmerksamkeit gewidmet. Auch wurde die Erzeugung von Luftdruckbremsen für Strassen- und Kleinbahnen aufgenommen.

Das Schwachstromgeschäft war im abgelaufenen Geschäftsjahr ziemlich rege. Die Preisstellung stand allerdings auch hier, wie überall, unter dem Drucke scharfer in- und ausländischer Konkurrenz, so dass ein genügender Nutzen nur durch gesteigerte Tätigkeit und durch den Ausbau unserer Verkaufsorganisation erzielt werden konnte. Schwachstromgeschäft.

Was die Preise unserer hauptsächlichsten Rohmaterialien angeht, so war Kupfer keinen grossen Schwankungen unterworfen, Rohgummi dagegen erfuhr eine wesentliche weitere Steigerung und auch Jute zog im Preise an. Für Baumwolle, Schellack und Glimmer führten verschiedene Umstände, welche in den Erzeugungsländern auftraten, zu Schwierigkeiten, teils in der Herbeischaffung des Materials, teils in der Preisgestaltung. Walzeisen, Eisendrähte, Stahldrähte, Stabeisen und Blei wiesen keine erheblichen Abweichungen gegen das Vorjahr auf. Zinn war beträchtlichen Schwankungen unterworfen, fiel aber wieder ab, während Zink die zu Anfang des Jahres konstatierte Preissteigerung behauptete. Preise.

Der Verkehr mit der Post wickelt sich in bekannter rascher und zuverlässiger Weise ab. Bezüglich der Zölle besteht der Wunsch, die hohen Zollstrafen, welche bei Gewichtsdifferenzen seitens der russischen Zollbehörden zur Erhebung kommen, abgeschafft zu sehen; im Verkehr mit anderen Ländern sind sie schon grösstenteils abgeschafft. Zölle.

Bei der Eisenbahnbeförderung wäre eine Ermässigung der Frachtsätze für Stückgutsendungen, besonders für Spezialgüter nach den entfernt liegenden deutschen Plätzen, sowie auch nach der Schweiz, Holland und Belgien anzustreben. Die Artikel der elektrotechnischen Industrie haben auch hinsichtlich der Klassifikation in den Frachttarifen noch nicht genug Berücksichtigung gefunden. Es treten infolgedessen nicht selten für ein und denselben Gegenstand bei gleicher Deklarierung verschiedenartige Frachtberechnungen ein. Hier wäre darauf hinzuwirken, dass die elektrischen Maschinen und Apparate wie Waren aus demjenigen Material, aus welchem sie überwiegend bestehen, tarifiert werden. Frachten.

Die schlechten Wasserverhältnisse des Jahres haben der Elektrotechnik dieselben Unbequemlichkeiten gemacht, welche in der ganzen Industrie empfunden wurden.

3. Dem Geschäftsbericht der „Siemens“ Elektrische Betriebe,

Aktiengesellschaft, für das Geschäftsjahr Oktober 1903/04 entnehmen wir folgendes:

Das Ergebnis des am 30. September 1904 abgelaufenen fünften Geschäftsjahres unserer Gesellschaft ist ein befriedigendes. Die von uns betriebene Licht- und Bahnanlage in Weimar brachte speziell in der zweiten Hälfte des Berichtsjahres eine grössere Zahl neuer Anschlüsse, so dass der Personalstand für Ausführungen von Installationsarbeiten erheblich erhöht werden musste, um den an das Weimarer Werk gestellten Anforderungen gerecht zu werden. Die grössere Zahl und der Umfang der installierten Anlagen führte zu einer angemessenen Gewinnsteigerung aus dem Installationsgeschäft und hatte naturgemäss auch eine erhebliche Erhöhung des Stromabsatzes zur Folge. Die Zahl der beförderten Personen auf der Strassenbahn ist etwas grösser wie diejenige des Jahres 1902/03, so dass diesmal auch bei dem Bahnbetrieb eine Besserung zu verzeichnen ist, wenngleich das finanzielle Ergebnis desselben noch nicht befriedigte. Die im letzten Jahre zur Verstärkung der Betriebsmittel aufgestellte grössere Akkumulatoren-Batterie wird für diesen Winter noch ausreichen, aber schon für das nächste Jahr wird eine erhebliche Verstärkung in der Leistungsfähigkeit der Maschinenanlage vorgenommen werden müssen, um der zu erwartenden weiteren Steigerung des Anschlusswertes genügen zu können. Das Licht- und Bahnunternehmen in Weimar ergab einen Bruttogewinn von 95 564,38 Mk. und übersteigt damit den vorjährigen um rund 25 %.

Die Anlagekapitalien der sechs verpachteten Elektrizitätswerke in Malaga, München-Ost, Hof i. Bayern, Perugia, Pisa, Alessandria haben auch im verflossenen Geschäftsjahre durch Ausführung neuer Hausanschlüsse, sowie durch Neuanschaffung von Zählern entsprechend der Zunahme der Stromkonsumenten eine kleine Erhöhung erfahren. Die Vergrösserungen der Maschinenanlagen in Malaga und Pisa sind in dem abgelaufenen Geschäftsjahre in Betrieb genommen worden, jedoch erfolgt die Abrechnung über diese beiden Erweiterungsbauten erst im laufenden Geschäftsjahre. Infolge des in Malaga steigenden Konsums werden wir gezwungen, die bestehenden Betriebsmittel zu verstärken. Die betriebsführende Firma Siemens & Halske, Aktiengesellschaft, schloss zu diesem Zweck mit der Chorrogesellschaft, welche in der Nähe von Malaga eine Wasserkraft ausgebaut hat, einen Vertrag auf Stromlieferung auf die Dauer von 10 Jahren mit einer Option auf weitere 8 Jahre, also bis zum Ende der Pachtzeit ab. Die vorhandenen Dampfaggregate bleiben als Reserve bestehen.

4. Die Akt.-Ges. Mix & Genest, Telephon- und Telegraphen-Werke, schreibt über die Geschäftslage der elektrotechnischen Schwachstrombranche sowie der Starkstrom-Fabrikation:

Allgemeine Lage.

Die elektrotechnische Branche hat im Jahre 1904 einen gesunden Fortgang in ihrer wirtschaftlichen und technischen Ent-

wickelung genommen. Durch das Zusammenschliessen der grossen Gesellschaften ist eine gewisse Konsolidierung erfolgt, wodurch die kleineren Firmen auch wiederum eine grössere Stabilität bekommen haben, nachdem durch die kritischen Jahre verschiedene Auswüchse beseitigt worden sind. Die gesamte Industrie ist gut beschäftigt. Ein Gleiches kann auch von unserer Spezialbranche der Schwachstromtechnik gesagt werden. Besonders in der letzten Hälfte des Jahres hat sich wiederum eine bedeutend verstärkte Kauflust gezeigt, so dass hinsichtlich des Absatzes im allgemeinen eine Steigerung festgestellt werden kann.

Diese auch in anderen Industriezweigen beobachtete Steigerung des Absatzes hat jedoch auch eine wesentliche Verteuerung der hauptsächlich von uns verarbeiteten Rohmaterialien herbeigeführt. Ferner sind bei der starken Nachfrage nach Arbeitskräften auch die Löhne, besonders für geschulte Arbeiter, gestiegen. Beide Faktoren verursachten im allgemeinen eine Verteuerung des Fabrikates an sich, wodurch auch bessere Verkaufspreise hätten gewünscht werden müssen. Dieser Wunsch ist leider nicht in Erfüllung gegangen. Die Verkaufspreise unserer Branche sind im allgemeinen recht niedrig. In den kritischen Jahren haben fast alle Fabrikanten sich genötigt gesehen, die geringsten Preise zu fordern, um ihre Werkstätten zu beschäftigen. Eine Verbesserung der damaligen Preise ist kaum eingetreten, und es ist dies ein Faktor, welcher unseren Industriezweig trotz der günstigen Beschäftigungsverhältnisse ziemlich schwer drückt. Hierzu kommt noch, dass infolge billiger Angebote von qualitativ schlechterer Konkurrenzware, welche indes auch ihre Abnehmer findet, kaum die Hoffnung vorhanden ist, dass diesem Uebelstande in kürzerer Zeit Abhilfe geschaffen werden kann. Preise.

Das Geschäft nach dem Auslande hat sich dem Absatze nach ebenfalls gut weiter entwickelt. Die Hoffnung auf sichere und dauerhafte Zollverträge mit den meisten ausländischen Ländern trägt zur Belebung des Geschäftes bei. Allerdings greifen auch hier die Klagen über ungenügende Preise Platz. Besonders einige Länder, nach denen ein stärkerer Absatz von Deutschland aus stattfindet, beziehen im wesentlichen billige und dementsprechend nicht besonders gut durchgearbeitete Apparate, wodurch es dem erstklassigen Fabrikat, welches naturgemäss teurer ist, schwer wird, zu normalen Preisen einen grösseren Absatz zu erzielen. In anderen Ländern dagegen bricht sich die Erkenntnis immer mehr Bahn, dass die beste Qualität gerade in elektrotechnischen Artikeln für den Konsumenten auch die billigste ist. Absatz.

Das abgelaufene Geschäftsjahr kann als ein ziemlich befriedigendes Durchschnittsjahr betrachtet werden. Die allgemeinen Bestrebungen auf das Erlangen besserer Preise werden hoffentlich bald Erfolg haben, da auch die kleineren Fabrikanten sich der Ansicht nicht verschliessen können, dass ein gesundes Bestehen unserer

Industrie bei ruinösen Unterbietungen auf die Dauer schlechte Folgen haben muss. Es sind verschiedene Bestrebungen im Gange, diese Ansicht immer mehr zum Allgemeingut auch der kleinen und kleinsten Produzenten zu machen, ein tatsächlicher Erfolg ist aber noch nicht erzielt worden.

53. Elektrische Unternehmungen.

1. Die „Elektrische Licht- und Kraftanlagen-Aktiengesellschaft" berichtet über das Geschäftsjahr vom 1. Oktober 1903 bis 30. September 1904 u. a. folgendes:

Die Verhältnisse unserer Gesellschaft haben sich im abgelaufenen 7. Geschäftsjahr weiter befriedigend gestaltet. Sämtliche Unternehmungen, an welchen wir interessiert sind, machten in ihrer Entwicklung gute Fortschritte. Einige unserer Konsortialbeteiligungen fanden nutzbringende Abwicklung, wir konnten verschiedene Effekten mit Gewinn veräussern und durch den Erwerb der Aktien der Aktiengesellschaft für Elektrizitäts-Anlagen, Köln, erfuhr unser Geschäftskreis eine wesentliche Erweiterung.

Wir erwarben auf Grund unseres von der Verwaltung unterstützten Angebots an die Aktionäre dieser Gesellschaft vom November 1903 beinahe deren gesamtes Grundkapital, nämlich 4 699 000 Mk. Stammaktien und 4 917 000 Vorzugsaktien von den je 5 Millionen Mark jeder Aktiengattung. Die Gesellschaft besitzt Beteiligungen an der St. Petersburger Gesellschaft für elektrische Anlagen in St. Petersburg (ca. $^1/_3$ von rund $10^3/_4$ Millionen Rubel investiertem Kapital), der Electra, Gesellschaft für elektrische Stationen in Amsterdam (626 000 Fl. von insgesamt 1 200 000 ausgegebenen Aktien) und den Bayerischen Elektrizitäts-Werken in München (1 616 000 aus drei Millionen Mark), das gesamte Aktienkapital der Elektrizitäts-, Gas- und Wasserwerk-Aktiengesellschaft, Konitz i. Westpr. (500 000 Mk., sowie 325 000 Mk. Vorschuss) und des Elektrizitätswerks Zell i. W. Aktiengesellschaft (1 000 000 Mk.) sowie die folgenden kleineren Unternehmen, welche in eigener Verwaltung geführt werden: Die Elektrizitäts- und Wasserwerke Ballenstedt a. Harz und Bergen auf Rügen, die Elektrizitätswerke Bühlau b. Dresden, Ottweiler (Rheinland), Reichenbach i. Schlesien, Kandern, Zoppot, das Elektrizitäts- und Wasserwerk Zossen b. Berlin.

Die Aktiengesellschaft für Elektrizitäts-Anlagen, Köln, verteilte für das am 30. Juni 1903 abgelaufene Geschäftsjahr 1902/03 6 % Dividende auf die Vorzugsaktien. In dem am 30. Juni 1904 beendeten Geschäftsjahre 1903/04 haben sich die Unternehmen in eigener Verwaltung weiter entwickelt. Das gleiche gilt für die Aktiengesellschaften Konitz und Zell i. W. Bei den Bayerischen Elektrizitätswerken in München besserte sich der Ge-

schäftsgang gegenüber dem Vorjahre, während die Electra, Gesellschaft für elektrische Stationen, Amsterdam, bei dem Vorjahre nahezu gleichbleibenden Ueberschüssen ein geringeres Dividendenerträgnis erbrachte, da es mit Rücksicht auf die mit Beginn des Jahres 1904 eingetretene Konkurrenz des Amsterdamer städtischen Elektrizitätswerkes für erforderlich erachtet wurde, die Rückstellungen zu verstärken. Die St. Petersburger Gesellschaft für elektrische Anlagen in St. Petersburg hat auch im Jahre 1903 keine Dividende verteilen können und wird einer Reorganisation durch starke Zusammenlegung ihres Aktienkapitals bedürfen, um auf eine gesunde Basis zu kommen.

Zwecks Herbeiführung einer den jetzigen Erträgnissen entsprechenden Bewertung ihres Besitzes hat die Verwaltung der Aktiengesellschaft für Elektrizitäts-Anlagen erhebliche Abschreibungen für notwendig erachtet. Zur Beseitigung der hierdurch entstandenen Unterbilanz hat die am 26. Oktober d. J. stattgefundene Generalversammlung eine Reduktion des Grundkapitals auf 7 000 000 Mk. durch Zusammenlegung von je 5 Stammaktien zu 2 Stammaktien beschlossen. Nach Durchführung dieser Reorganisation wird die Gesellschaft wieder Dividenden an ihre Aktionäre ausschütten können.

Zur Abstossung ihrer Bankschulden und sonstigen Kreditoren bewilligten wir der Gesellschaft einen Vorschuss von 595 229 Mk.

Die sämtlichen aufgeführten Unternehmungen und Beteiligungen stehen bei uns mit weniger als 7,4 Millionen Mark zu Buche. Wir dürfen hoffen, bei sorgfältiger Pflege der einzelnen Geschäfte angemessene Erträgnisse daraus zu ziehen und damit eine Werterhöhung der einzelnen Objekte zu erzielen.

Bayerische Elektrizitäts-Werke, München. Zur Verstärkung unseres, durch den Besitz der Aktiengesellschaft für Elektrizitäts-Anlagen entstandenen Interesses an dieser Gesellschaft erwarben wir weitere 563 000 Mk. Aktien von dem 3 000 000 Mk. betragenden Kapital der Gesellschaft, die neben acht kleineren elektrischen Zentralen eine Fabrik elektrischer Maschinen und Apparate in Landshut betreibt. Dieselbe verteilte für das Jahr 1903 eine Dividende von 3 %. Im laufenden Geschäftsjahre 1904 weisen sowohl die Ergebnisse der Zentralen, als auch der Geschäftsgang des Fabrikgeschäfts eine steigende Entwicklung auf.

Neue Gas-Aktien-Gesellschaft, Berlin. Wir übernahmen von deren Aktien 415 200 Mk. nominal. Die Dividenden pro 1902/03 und 1903/04 betrugen 6¼ bezw. 6 %.

Elektrische Strassenbahn Valparaiso Aktiengesellschaft, Berlin. Wie wir in unserm letzten Geschäftsbericht bereits kurz andeuteten, bildete sich im September v. J. unter Führung der Deutschen Bank unter diesem Namen eine Gesellschaft zur Uebernahme der bestehenden Pferdebahnen in Valparaiso, welche zum elektrischen Betrieb umgewandelt werden. Ausserdem wird die Ge-

sellschaft elektrische Energie für die öffentliche und private Beleuchtung der Stadt abgeben. An dem Aktienkapital von 5 000 000 Mk. sind wir mit 250 000 Mk. beteiligt, worauf bisher 25 % eingezahlt wurden. Von dem der Gesellschaft durch uns eingeräumten Vorschuss in Höhe von 2 500 000 Mk. wurden 2 000 000 Mk. in Anspruch genommen. Das Unternehmen hat, nicht so sehr wegen seines relativ bescheidenen Umfanges, als deshalb eine gewisse Bedeutung, weil bei seiner Durchführung zum ersten Male alle grossen Elektrizitätsgesellschaften Deutschlands und ihre Finanzgruppen zusammenwirken.

Ueber die in früheren Jahren berührten Geschäfte berichten wir folgendes:

Gesellschaft für elektrische Hoch- und Untergrundbahnen, Berlin. Unser Bestand von 1 500 000 Mk. Aktien dieser Gesellschaft blieb unverändert. Wenn auch das Erträgnis aus diesem Besitz nur ein bescheidenes ist, so lässt doch die starke Entwicklung des Berliner Verkehrs und die Beliebtheit dieses raschesten, am wenigsten störenden Verkehrsmittels hoffen, dass wir aus dieser Anlage im Laufe der Zeit Vorteile ziehen werden.

Der an die Russische elektrotechnische Werke Siemens & Halske, Aktiengesellschaft, St. Petersburg, gewährte Kredit von 650 000 Mk. wurde auch im Berichtsjahre in Anspruch genommen, dagegen haben wir unsern Restbestand von Aktien der Siemens & Halske Aktiengesellschaft, Berlin, mit angemessenem Nutzen gegen unsern Buchpreis veräussert. An Siemens Brothers & Co., Limited, London, gewährten wir einen Vorschuss von 60 000 Pfd. Sterl.

Brasilianische Elektrizitäts-Gesellschaft, Berlin. Unsere Beteiligung an dem vollgezahlten Grundkapital von 5 000 000 Mk. beträgt unverändert 1 280 000 Mk. Die Gesellschaft verteilt für ihr am 30. Juni d. J. abgelaufenes Geschäftsjahr eine Dividende von 6 % gegen 5 % in den Vorjahren. Die Umwandlung der Strassenbahn Villa Isabel in Rio de Janeiro zum elektrischen Betrieb ist im Gange. Die Einführung der neuen Betriebsart dürfte voraussichtlich teilweise Anfang April nächsten Jahres und auf dem Rest der in Frage kommenden Breitspurlinien bis Ende 1905 durchgeführt werden. Die Ueberschüsse dieses Unternehmens erfuhren auch im letzten Jahre wieder eine erhebliche Steigerung. Die Telephon-Anlage der Gesellschaft in Rio ist ebenfalls nutzbringend geworden und weist stetig wachsende Erträgnisse auf. Den unsererseits der Brasilianischen Elektrizitäts-Gesellschaft eingeräumten Kredit erhöhten wir auf 7 500 000 Mk. Derselbe wurde bis zum 30. Sept. d. J. mit 3 707 094 Mk. in Anspruch genommen. Da die Gesellschaft ein deutsches Aktienunternehmen ist, welches seine eigenen Geschäftsberichte veröffentlicht, so verweisen wir auf diese wegen aller weiteren Einzelheiten.

Carris Electricos, Bahia. Wir sind an dem 3 530 000 Mk. betragenden Kapital dieses Unternehmens mit 706 000 Mk. beteiligt. Dasselbe betreibt seit dem 1. Jan. 1900 eine bis 1973 konzessionierte elektrische Strassenbahn von zusammen 24,5 km Gleislänge in Bahia, der zweitgrössten Stadt Brasiliens. Das vierte Jahr (1903) erbrachte nach reichlichen Rückstellungen eine Dividende von 5 %.

Rheinisch-Westfälische Bahngesellschaft, Berlin. Unser Bestand an Aktien betrug am Schluss des Berichtsjahres unverändert 2 375 000 Mk. Die Gesellschaft verteilte für das am 31. Okt. 1903 abgelaufene Geschäftsjahr 5 % Dividende gegen 4½% im Vorjahre. Auch für das laufende Jahr kann mit einem gleichen Ertrágnis gerechnet werden. Die Gesellschaft hat mit der Stadt Bonn vorbehaltlich der Genehmigung der Aufsichtsbehörden einen Vertrag abgeschlossen, gemäss welchem das einzige von der Gesellschaft betriebene Bahnunternehmen, die Bonner Strassenbahnen, am 1. Nov. 1905 in den Besitz der Stadt übergeht. Infolge dieses Verkaufs dürfte die Rheinisch-Westfälische Bahngesellschaft demnächst liquidieren, wobei den Aktionären ein angemessener Gewinn verbleiben würde.

Deutsche Telephonwerke R. Stock & Co., Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Berlin. Wir besitzen 1 160 000 Mk. Anteile des Unternehmens. Dasselbe arbeitete auch im verflossenen Jahre befriedigend.

Voigt & Haeffner, Aktiengesellschaft, Frankfurt a. M. Von dem 2 000 000 Mk. betragenden Kapital der Gesellschaft besitzen wir 250 000 Mk. Dieselbe verteilte für das Jahr 1903 eine Dividende von 3 % gegen 0 % im Vorjahre. Das Unternehmen erfreut sich nach mehrjähriger Uebergangszeit einer Besserung seiner Verhältnisse.

Gesellschaft für elektrische Beleuchtung vom Jahre 1886, St. Petersburg. In Verfolg der in unserem vorjährigen Bericht geschilderten finanziellen Massnahmen der Gesellschaft, zur Beseitigung des ihr von einem Konsortium eingeräumten Vorschusses durch Schaffung von Vorzugsaktien, verblieben wir in dem für die letzteren gebildeten Syndikat mit einer Beteiligung von 1 306 186 Rbl. Dieselbe fand durch die am 8. Sept. d. J. zum Kurse von 120 % erfolgte Emission der Vorzugsaktien für uns ihre Abwicklung. Der bis zum 30. Sept. d. J. aus dieser Transaktion zur Verrechnung gelangte Gewinn ist in dem für das abgelaufene Geschäftsjahr ausgewiesenen Erträgnis enthalten, während der Rest dem laufenden Jahr zugute kommt.

Gesellschaft für den Bau von Untergrundbahnen, Gesellschaft mit beschränkter Haftung, Berlin. Unsere Beteiligung beträgt unverändert 50 000 Mk. und warf ein befriedigendes Ergebnis ab.

Elsässische Maschinenbau-Gesellschaft, Mülhausen i. E. Unser Aktienbesitz beträgt unverändert 30 Stück im Nennbetrage von

120 000 Frcs. oder 96 000 Mk. Die Gesellschaft verteilte für das abgelaufene Geschäftsjahr die der vorjährigen gleiche Dividende von 7 %.

Underground Electric Railways Comp. of London, Limited, London. Unsere Beteiligung beträgt 5000 Pfd. Sterl. an dem Syndikat für die Aktien der Gesellschaft, auf welche bisher 50 % eingezahlt wurden, sowie 10 000 Pfd. Sterl. in 5 % Profit Sharing Notes.

Unsern Bestand an Staatsrenten und sonstigen festverzinslichen Werten veräusserten wir bis auf rund 3 100 000 Mk.

Nachdem durch den Erwerb der Kölner Anlagen-Gesellschaft unsere flüssigen Mittel grösstenteils aufgebraucht waren, hielten wir es für zweckmässig, zu deren Verstärkung zu schreiten. Dies geschah im Juli d. J. durch Ausgabe einer neuen, mit 4½ % verzinslichen, zu 104 % rückzahlbaren und bis 1910 unkündbaren Anleihe von 7 500 000 Mk., welche wir unserem Finanz-Konsortium zu angemessenen Bedingungen überliessen.

54. Geldschränke und Tresoranlagen.

Die Geschäftslage dieses Industriezweiges zeigt wie im Vorjahre wiederum kein einheitliches Bild.

1. Der Bericht der einen Firma lautet:

Infolge der vielfachen Gründung von Zweiganstalten der Banken hat in Deutschland das Geschäft in Geldschränken und Tresoranlagen eine kleine Belebung gegenüber dem Vorjahre erfahren. Die Preise in unserer Branche waren jedoch, wie im Vorjahr, sehr gedrückt, so dass die grössere Belebung des Umsatzes noch keinen nennenswerten Einfluss auf das Erträgnis der deutschen Geldschrankfabriken gehabt hat.

Ungünstig beeinflusst wurde der Absatz in unseren Fabrikaten durch den russisch-japanischen Krieg, durch welchen die russischen Bankiers zu grösserer Zurückhaltung gezwungen wurden und auch die von der russischen Regierung bereits bewilligten Kredite für Beschaffung neuer Anlagen zum Teil rückgängig gemacht wurden. Vom übrigen Ausland kamen für unsere Branche im Jahre 1904 in erster Reihe Dänemark, Skandinavien und Süd-Europa in Betracht, während Frankreich, England und Oesterreich infolge der hohen Zölle eine nennenswerte Ausfuhr unserer Fabrikate nicht gestatteten.

2. Demgegenüber betont eine andere Firma, dass die im Vorjahr festgestellte Aenderung zum Besseren auch im laufenden Jahre angehalten hat, so dass die deutsche Geldschrank-Industrie im allgemeinen befriedigend beschäftigt war. Ganz besonders hat Deutschland selbst wieder umfangreiche Anschaffungen in Geldschränken und Tresor-Anlagen gemacht, woran in erster Linie die deutschen Banken partizipieren; überall, selbst in kleinen Städten

werden Stahlkammern, meistens mit vermietbaren Kundenflächen (Safes) hergestellt, und gegen mässiges Entgelt an Interessenten vermietet. Im Auslande machte sich namentlich in Schweden grösserer Bedarf geltend, auch Dänemark hat vermehrte Nachfrage nach Geldschränken und Tresor-Anlagen gezeigt. — In diesen beiden Nordischen Ländern ist allerdings der Mitbewerb äusserst schwierig, da man auf die heimische Industrie besondere Rücksicht nehmen zu müssen glaubt. Auch in der Abnahme und Kontrolle der Arbeiten zeigt man sich namentlich in Schweden schwierig; man stellt die allerstrengsten Anforderungen an solide Arbeit und ist auch manchmal zu unbegründeten Ausstellungen geneigt. —

Aus Italien kamen ebenfalls befriedigende Aufträge. Auch in der Schweiz zeigte sich lebhafte Nachfrage, es ist jedoch unverkennbar, dass man sich hier namentlich in den letzten Monaten mehr zu Frankreich hinneigt und grössere Aufträge trotz der Superiorität der deutschen Arbeit an Frankreich zugewiesen hat. Ob dies mit dem jetzt abgeschlossenen Handelsvertrage in unmittelbarem Zusammenhang steht, ist zurzeit schwer zu entscheiden. —

Griechenland und die Türkei beginnen, sich nach und nach für deutsche Arbeit zu interessieren, und wenn auch der Bedarf dieser Länder noch nicht gross ist, so ist dies dennoch bemerkenswert, weil bis jetzt die englischen Fabrikanten die Lieferanten dieser Länder fast ausschliesslich waren. —

Russland hat namentlich in der ersten Hälfte des Jahres befriedigende Aufträge gesandt; leider ist es in der letzten Zeit der Tummelplatz nicht nur der deutschen, sondern auch der englischen und französischen Konkurrenz geworden, so dass teilweise zwölf Reisende zur Erlangung einer einzigen Stahlkammer-Anlage monatelang an einem Platze sitzen, wodurch die Spesen für Erlangung von Arbeiten in diesem Lande übermässig hoch werden.

Zurzeit ist die deutsche Geldschrank-Industrie noch genügend beschäftigt, und es ist anzunehmen, dass bei Erhaltung des europäischen Friedens auch das kommende Jahr ebenso gut werden wird. —

55. Eisenwaren-Fabrikation und Handel.

Konnte für das Jahr 1903 bereits eine aufsteigende Konjunktur für den Eisenwarenhandel, sowie überhaupt die Eisenindustrie verzeichnet werden, so ist dies für das Berichtsjahr in weit grösserem Masse der Fall. Nicht nur, dass der Inlandsbedarf ganz bedeutend zugenommen hat; es war auch in verschiedenen Zweigen der Eisenindustrie möglich, Preisaufbesserungen zu erzielen. Letztere kamen allerdings zum grössten Teil den Werken zugute, jedoch hat auch der Grosshandel einigen Vorteil gehabt, Allgemeines.

da er bei dem starken Begehr ebenfalls, wenigstens teilweise, erhöhte Preise durchsetzen konnte. Im Anfang des Jahres waren die Geschäfte allgemein noch schwach, und zeigten eine gewisse Zurückhaltung. Dies änderte sich aber im Frühjahr, mit der Bildung des Stahlwerksverbandes, woran alle Erwartungen des Vorjahres geknüpft waren. Der gesamte Eisenmarkt gewann zusehends an Festigkeit, und die Preise begannen zu steigen. Hieraus ergab sich auch eine grössere Kauflust, da nun versucht wurde, grössere Orders noch zu alten Preisen unterzubringen. In allen Zweigen der Eisenindustrie entwickelte sich im Frühjahr eine flotte Tätigkeit. Hier am Platze, wie namentlich in den Vororten, wurde ganz besonders viel gebaut, wodurch im allgemeinen recht gute Umsätze erzielt wurden. Ausserdem brachten die Vergebung grösserer Objekte in anderen Städten, Brückenbauten, bedeutende Bestellungen der Eisenbahnverwaltung in Lokomotiven und Wagen, sowie die Kanalisation verschiedener Städte, den Berliner Fabriken und Grosshändlern gleichfalls viele Aufträge.

Aus der Dürre des Sommers erwuchs dem Handel durch den Stillstand der Binnenschiffahrt erheblicher Schaden. Sämtliche Bezüge mussten durch die Eisenbahn erfolgen, wodurch wesentlich höhere Frachtunkosten entstanden. Die diesbezüglich an den Minister gerichteten Eingaben, zwecks Herabsetzung der Frachttarife wurden abschlägig beschieden, weil an massgebender Stelle ein Bedürfnis nicht als vorliegend erachtet wurde. Es war oftmals auch nicht möglich, die Sendungen rechtzeitig heranzubekommen, weil infolge übergrosser Belastung der Eisenbahn ständiger Wagenmangel herrschte. Die Folge hiervon war eine Herabsetzung der Entladezeit auf 6 Stunden, eine Bestimmung, die erst im November aufgehoben wurde. Während der Sommermonate trat nur eine geringe Abschwächung im Handelsverkehr ein, welche sich weniger als in den Vorjahren bemerkbar machte. Bereits im August setzten die Geschäfte wieder in verstärktem Masse ein, um sich bis gegen Ende des Jahres auf annähernd gleicher Höhe zu halten. In den pommerschen Eisengiessereien, deren Hauptabsatzgebiet Berlin ist, trat im Sommer Mangel an brauchbaren Arbeitskräften ein, was nicht ohne Einfluss auf den hiesigen Handelsverkehr blieb. Ebenfalls machte sich auch der Streik der Berliner Eisenformer, der allerdings nur einige Wochen dauerte, wie auch der noch jetzt andauernde der Metallarbeiter, im Geschäfte mit Eisenwaren fühlbar.

Eisengusswaren im allgemeinen.

Eisengusswaren lagen im Januar und Februar ziemlich still. Im März machte sich jedoch ein ganz bedeutender Aufschwung bemerkbar, der sich im April noch wesentlich verstärkte. Der Juli brachte wohl eine geringe Abschwächung, die aber nach kurzer Zeit behoben war; dann war, wie schon erwähnt, fast bis Jahresschluss ein lebhaftes Geschäft zu verzeichnen.

Bau-, Ofen- und Handelsguss, Herdguss etc.

In Bau-, wie Ofen- und Herdguss, war der Bedarf so stark, dass die für Berlin in Frage kommenden Werke nicht immer die Nachfrage decken konnten. Es herrschte in diversen Artikeln oft grosse Knappheit, welche auch durch wiederholt gesteigerte Preise seitens der Werke nicht immer glatt überwunden werden konnte. Die Giessereien waren durchgängig voll besetzt und nehmen von den alten Aufträgen teilweise noch Arbeit für mehrere Monate in das neue Jahr hinüber.

Die von verschiedenen Verbänden wiederholt vorgenommenen, wenn auch immer nur geringen Preisaufschläge, wurden von den Werken streng festgehalten. Die Erhöhungen betrugen für das Berichtsjahr für Rohgusswaren durchschnittlich 1 Mk. per 100 kg, denen aber Mitte Dezember ein weiterer Aufschlag von 50 bezw. 75 Pfg. per 100 kg für das neue Jahr gefolgt ist.

Gerade infolge der überaus starken Besetzung der Giessereien, war bei einzelnen Artikeln für die Grossisten ein Minderabsatz gegen das Vorjahr zu verzeichnen, so u. a. für gusseiserne Fabrik- und Stallfenster. Durch die langen Lieferfristen, die die Werke beanspruchten, waren die Konsumenten oft gezwungen, die wesentlich teureren schmiedeeisernen oder hölzernen Fenster zu verwenden, da sie nicht 4—6 Wochen und länger warten konnten.

Für Dachfenster liess das Geschäft sowohl hinsichtlich des Umsatzes als auch der Preise sehr zu wünschen übrig. In diesem Artikel wird von mehreren Werken direkt an die Kleinhändler zu beinahe gleichen Preisen, wie an grosse Abnehmer geliefert. Vielen Bemühungen der beteiligten Firmen gelang es endlich, im November ein Uebereinkommen zu erzielen, wodurch wenigstens bei den Konsumenten etwas bessere Preise erzielt wurden.

In Handelsguss war die Nachfrage gut. Für verschiedene Artikel ist sogar ein nicht unbedeutender Mehrbedarf zu verzeichnen. Gusseiserne geaichte Gewichte waren u. a. fortlaufend gut begehrt und bei höheren Preisen nicht immer in genügender Menge zu haben.

Im allgemeinen wird in der Gusswarenbranche mit sehr geringem Nutzen gearbeitet. Dies war auch, trotz des lebhaften Geschäftes, im Berichtsjahre der Fall. Dem Grosshandel war es bei der starken Konkurrenz nur schwer und nur teilweise möglich, die Erhöhungen der Werke seinerseits durchzusetzen.

Die weiteren Erhöhungen der Giessereien bewirkten dann im Herbst das Zustandekommen einer losen Vereinigung der grösseren Firmen, wodurch endlich die schon lange erforderliche Preisaufbesserung von durchschnittlich 0,50 Mk. bis 0,75 Mk. per 100 kg und für Beschlagartikel von 5 % bewirkt wurde. Diese Erhöhungen stehen aber immer noch nicht im Verhältnis zu denjenigen der Werke, so dass der Nutzen nach wie vor als sehr mässig zu bezeichnen ist.

Gusseiserne und Emaillewaren.

In gusseisernen emaillierten Poterien, sowie anderen Emaillewaren haben sich die Umsätze weiter gehoben. Auch hier war es erst im Oktober möglich, den Verkaufsrabatt mit dem von den Werken gegebenen, einigermassen in Einklang zu bringen. Gusseiserne Abflussröhren, Sanitätsutensilien, Kanalisationsartikel etc. brachten vom März an für das ganze Jahr ein äusserst flottes Geschäft. Sämtliche für Berlin in Betracht kommenden Werke waren und sind noch sehr stark besetzt; sie konnten den gestellten Anforderungen nicht immer nach Wunsch genügen. Durch zeitweise auftretende überaus lebhafte Nachfrage trat wiederholt Mangel in den gangbaren Sorten ein. Auch das Provinzgeschäft war befriedigend. Die Verkaufspreise aber waren im ersten Quartal trotz des grossen Bedarfs direkt verlustbringend. Nach vielen Verhandlungen gelang es im April von neuem, die bis Ende 1902 bestandene Preiskonvention der Grossisten für Wasserleitungsbedarfsartikel wieder ins Leben zu rufen. Jetzt erst war es möglich, den Erhöhungen der Giessereien zu folgen, so dass ein einigermassen entsprechender Nutzen erzielt wurde.

Eiserne Oefen.

Für eiserne Oefen liess sich das Geschäft schon Ende September recht gut an, und im Oktober verstärkte sich die Nachfrage erheblich. Dann aber flaute das Geschäft in dem Artikel, infolge der gelinden Witterung, sehr merklich ab, ohne sich bis Ende des Jahres wieder zu heben. Die Nachfrage für Oefen in eleganterer Ausstattung hat zugenommen.

Blechemaillewaren.

Für Blechemaillewaren lag das Geschäft eigenartig. Die Werke waren während des ganzen Jahres sehr stark besetzt und brauchten Lieferfristen von 6—8 Wochen und länger. Im Dezember war überall noch ein grosser Auftragsbestand vorhanden. Im Verkaufsbureau vereinigter Emaillierwerke kam es in den letzten Monaten zu recht unliebsamen Differenzen und Auseinandersetzungen, welche die Veranlassung zur Kündigung des Verbandes zum 1. Januar 1905 gaben. Die Preise erfuhren im allgemeinen keine Aenderung. Von seiten aussenstehender Werke wurden dann aber weiss emaillierte Stapelartikel um 7½—10 % unterboten. Diese Ermässigung kam den Grossisten teilweise zugute. Ein befriedigendes Handelsgeschäft war aber trotzdem nicht zu verzeichnen. Durch die sich immer mehr einbürgernden, kostenlosen Ersatzlieferungen für Geschirre, die beim Gebrauch schadhaft geworden sind, wird der an und für sich schon geringe Nutzen noch mehr reduziert, und bei Stapelartikeln, wie Eimern und Wannen, bleibt, namentlich infolge der scharfen Konkurrenz der Warenhäuser, überhaupt kein Nutzen. Dagegen hat die Nachfrage nach Primaware, sowie auch für Artikel besserer Ausstattung weiter zugenommen.

In Haus- und Küchengeräten lagen die Verhältnisse ähnlich, auch hier war ein starker Konkurrenzkampf zu verzeichnen. Der Umsatz hielt sich auf gleicher Höhe wie im Vorjahre. Die Preise

waren mit geringen Ausnahmen unverändert; teilweise trat sogar noch eine weitere Ermässigung ein. Durch die Steigerungen der Metallpreise erfolgten dagegen Ende November für einschlägige Artikel Erhöhungen von 5—10 %. Für fein lackierte und dekorierte Blechwaren ging der Bedarf zurück.

Schwarzblechwaren brachten einen flotten Absatz, der grösser war als im Jahre 1903. Schwarzblechwaren.

Für Ofenrohre und Kniee bestand gute Nachfrage. Kohlenkästen und Ascheimer wurden ebenfalls gut gefragt, jedoch fanden hier oftmals minderwertige Qualitäten den Vorzug. Dies traf auch für andere Schwarzblechwaren zu, so dass häufig Differenzen von 10 % und mehr zutage traten. Durchschnittlich mussten deshalb die Preise etwas herabgesetzt werden.

Auch für Eisenkurzwaren war der Geschäftsgang lebhafter als im Jahre 1903. Allerdings kann dies nicht für alle Artikel gesagt werden, jedoch war der Absatz im allgemeinen befriedigend. Trotz Preisaufbesserungen bei einigen Waren, wurde seitens der Fabrikanten aber immer noch über unlohnende Herstellung geklagt, während es den Händlern teilweise möglich war, etwas besseren Nutzen zu erzielen. Messingguss, Zinn- und Zinkwaren, erfuhren im November, infolge der erheblich gestiegenen Metallpreise, Aufschläge von 5—10 %. Eisenkurzwaren.

Breitewaren-Artikel hatten einen unveränderten normalen Geschäftsgang. Schaufeln erfuhren einen mässigen Preisrückgang. Für Pfannen erfolgten ebenfalls Herabsetzungen der Preise, auch wurde in diesem Artikel sehr über die gegenseitigen Unterbietungen geklagt, welche für den Grosshandel kaum noch einen nennenswerten Verdienst beliessen. Dies befremdet um so mehr, weil die Ware in den letzten Monaten sehr knapp war. Breitewaren.

Ketten blieben für den Verkauf gut gefragt, und die Preise stiegen infolge der anziehenden Drahtnotierungen im Frühjahr um annähernd 7½ %. Dagegen hatten die Fabrikanten über Preisdruck zu klagen, trotzdem sie stark besetzt waren und längere Lieferfristen benötigten. Ketten.

Für Baubeschlagartikel wurde eine erfreuliche Zunahme des Bedarfes beobachtet. Dies war nicht allein auf die rege Bautätigkeit für Privatbauten zurückzuführen, sondern es kamen auch die vielen städtischen und fiskalischen Bauten in Betracht. Auch nach den Provinzen war der Absatz sehr lebhaft. Die Fabrikanten verlangten zwar öfter längere Lieferfristen, im allgemeinen indessen konnten dieselben infolge Vergrösserung ihrer Produktion den vermehrten Bedarf prompt decken. Vielfach wurde aber auch in diesem Jahre über die Konkurrenz der kleinen Fabrikanten geklagt, welche direkt in die Detail-Händlerkundschaft gehen. Dagegen war der Markt weniger durch Fabrikate minderwertiger Qualität beunruhigt. Erhöhungen waren jedoch, mit Ausnahme Baubeschlag.

weniger Artikel, nicht durchzuführen, sondern die Preise hielten sich auf dem Niveau des Vorjahres.

Möbelbeschläge brachten ebenfalls einen etwas gesteigerten Absatz, obgleich der Streik in der Holzbearbeitungsbranche nicht ohne Einfluss auf den Handel blieb. Preisaufbesserungen waren auch hier nicht zu erreichen.

Holzschrauben.

Holzschrauben lagen im Berichtsjahre sowohl für die Fabrikanten wie für die Grosshändler günstig. Nicht allein, dass sich die Nachfrage besonders lebhaft gestaltete, sondern es konnten auch im Laufe des Jahres zweimal Preiserhöhungen vorgenommen werden, die zusammen ca. 15 % betrugen. Die Händler konnten ihre billig getätigten Schlüsse zu guten Preisen unterbringen. Die erhöhten Notierungen hatten zur Folge, dass das Ausland auf den Markt kam, doch konnte es bisher noch nicht festen Fuss fassen.

Mutterschrauben.

Für Mutterschrauben und Muttern hat sich die Lage im Jahre 1904 insofern besser gestaltet, als eine befriedigende Beschäftigung zu verzeichnen war, welche bis in den Dezember hinein andauerte. In der ersten Hälfte des Jahres waren die Preise noch immer so schlecht, dass teilweise mit Verlust gearbeitet wurde. Erst in der zweiten Jahreshälfte war es durch die bessere Beschäftigung angängig, kleine Preiserhöhungen durchzusetzen, die es den Schraubenfabriken ermöglichte, wieder mit einem kleinen Nutzen zu rechnen. Im allgemeinen aber blieb die Lage der Branche, was die Preise anbetrifft, noch immer wenig befriedigend, und es müssen noch weitere und nennenswerte Preisaufbesserungen eintreten, um einen regulären Verdienst zu erzielen. Dies hängt aber davon ab, ob die befriedigende Beschäftigung auch weiter anhält.

Nieten.

Das Nietengeschäft liegt schon seit mehreren Jahren vollständig darnieder, und merkliche Preisänderungen haben während dieser ganzen Zeit kaum stattgefunden. Mit den erzielten Preisen wurden gerade die Selbstkosten gedeckt, so dass der Artikel keineswegs nutzbringend war. Die Nachfrage nahm allerdings zu und war befriedigend; auf die Preisbewegung war dies aber ohne Einfluss. Der Absatz beschränkte sich fast ausschliesslich auf das Inland, weil dem Export durch die billigeren Offerten Englands und Frankreichs eine fast unüberwindliche Schranke gesetzt ist. Ferner wurde der Export durch die kriegerischen Ereignisse in Ostasien stark gehemmt.

Handwerkzeug.

Werkzeuge für Handwerker wurden allgemein gut verlangt, weil die rege Bautätigkeit, die erhöhten Ansprüche in bezug auf die Ausstattung der Häuser, besonders auch der Läden, den Handwerkern reichlich Arbeit gab. Werkzeuge für Maschinenbau und elektrische Betriebe gingen besser als im vergangenen Jahr. Infolge gesteigerter Arbeitslöhne wurden die Preise für kleine Feilen heraufgesetzt; auch für Maschinenfeilen stehen Erhöhungen in Aussicht. Ambosse erfuhren eine nicht unwesentliche Steigerung,

während die übrigen Artikel unverändert blieben. Holzwerkzeuge waren für die Provinzen lebhaft begehrt, während sich in dem Absatz für Berlin der andauernde Streik der Tischler recht fühlbar machte. Die Preise der Holzwerkzeuge zogen recht beträchtlich an.

Drahtstifte.

Für Drahtstifte trat noch im Dezember 1903, mit der Eröffnung des Verkaufes für das erste Quartal 1904, eine etwas lebhaftere Nachfrage ein. Trotzdem liess sich eine merkliche Zurückhaltung der Kundschaft nicht verkennen. Im Januar herrschten ungefähr die gleichen Verhältnisse, weil allgemein wegen der unsicheren Nachrichten über das Schicksal des Stahlwerkverbandes nur sehr vorsichtig eingekauft wurde. Das Ausfuhrgeschäft war jedoch etwas stärker, und erzielte einen grösseren Umsatz als im gleichen Monat des Vorjahres. Für den Februar lag zunächst ebenfalls eine abwartende Haltung vor. Dies änderte sich aber mit der Gründung des Stahlwerkverbandes, da nunmehr, selbst bei etwas höheren Preisen, flott gekauft wurde. Die Nachfrage nahm im März noch erheblich zu, da überdies sowohl Händler wie Konsumenten ihren Frühjahrsbedarf eindecken mussten. Die Verkäufe waren bei besseren Preisen wesentlich höher als im März 1903. Wenn sich auch im Auslandsgeschäft, im Februar, bei Ausbruch des russisch-japanischen Krieges, in mehrfacher Hinsicht eine hemmende Wirkung bemerkbar machte, so war doch im März bereits wieder eine Belebung der Nachfrage zu verzeichnen. April und Mai brachten ein flottes Inlandsgeschäft. Die Zurückhaltung verschwand vollständig, und der Absatz war grösser, als in den gleichen Monaten des Vorjahres. Die Preise konnten daher wieder eine kleine Aufbesserung erfahren. Der Auslandsmarkt lag weniger günstig, schwächte sich im Juli noch mehr ab, und blieb bis Ende September ziemlich ruhig. Für das Inland trat in Juni und Juli ebenfalls, der Jahreszeit entsprechend, ein stillerer Geschäftsgang ein. Ueberdies war auch der Bedarf für das dritte Quartal bereits gedeckt. Die Verkäufe hielten sich auf gleicher Höhe wie im Vorjahre. Für den August konnte ebenfalls nur ein ruhiges Geschäft verzeichnet werden, jedoch machte sich immerhin bereits eine geringe Steigerung des Absatzes bemerkbar, welche im September eine weitere Zunahme erfuhr. Leider trat im Oktober eine Abschwächung des Inlandsmarktes ein. Dagegen zeigte das Ausfuhrgeschäft eine wesentliche Belebung, so dass die Gesamtverkäufe grösser waren als im September. Der November brachte dann ein stilles Geschäft, da wegen der schwebenden Verbandsfragen grosse Zurückhaltung beobachtet wurde. Als dann aber gegen Ende Dezember die Erneuerung des Drahtstiftverbandes bekannt wurde, belebte sich das Geschäft in ganz bedeutender Weise sowohl für das Inland wie für den Export. Drahtstifte gingen mit Preisen, die gegen Anfang des Berichtsjahres um 1 Mk. erhöht waren, in das neue Jahr.

Gezogene und Walzdrähte.

In gezogenen und Walzdrähten war der Absatz im ganzen Jahr befriedigend. Nachdem im April vom Walzdraht-Syndikat eine Erhöhung von 0,75 Mk. per 100 kg vorgenommen war, stieg die Nachfrage ganz enorm, so dass die Werke sehr stark besetzt waren, und in den Monaten Mai bis Juli, Lieferfristen von 2 bis 3 Monaten verlangten. Für gezogene Drähte trat ebenfalls eine kleine Steigerung ein, die jedoch keine längere Dauer hatte. Vom August ab schwächte sich das Geschäft etwas ab, blieb aber bis in den Dezember hinein bei stabilen Preisen befriedigend.

Verzinkte Drahtgeflechte.

Preise und Absatz von verzinkten Drahtgeflechten hielten sich auf der Höhe des Vorjahres.

Zahlungsweise im Eisenhandel.

Die Zahlungsweise war im Eisenwarenhandel im allgemeinen befriedigend, und ist gegen die Vorjahre als gebessert zu bezeichnen. Die grösseren Detailgeschäfte regulierten ziemlich prompt, während die kleineren Händler allerdings meist schleppend zahlten. Es wird allgemein jetzt mehr auf promptere Innehaltung des vereinbarten Zieles gehalten. Die Kundschaft, namentlich in den östlichen Provinzen, überschritt häufig das Ziel und motivierte die langsame Regulierung mit den schlechten Ernteerträgnissen. Die Zahlungsweise der Bauhandwerker liess vielfach zu wünschen übrig. Diese sind immer von den Bauunternehmern abhängig, die die vereinbarten Teilzahlungen oft nicht pünktlich leisten.

Aussichten.

Die Aussichten für die weitere Gestaltung des Eisenmarktes sind nicht als ungünstig zu bezeichnen. Die Werke sind überall voll beschäftigt und setzen auch teilweise, so namentlich die Eisengiessereien etc. Preiserhöhungen durch. Für Berlin wird viel davon abhängen, ob die starke Bautätigkeit fortdauert. Zu verkennen ist nicht, dass sie in einzelnen Gegenden schon zu sehr forciert worden ist, und dass vielfach von Leuten gebaut wird, die über keine oder zu geringe Mittel verfügen, und daher lediglich auf die Baugelder angewiesen sind.

56. Hufnägelfabrikation.

Die Verhältnisse haben sich im Laufe dieses Jahres noch schwieriger gestaltet. Das in dem Berichte für 1903 geschilderte Auftreten der ausländischen Konkurrenzfabriken hat sich in diesem Jahre in noch stärkerem Masse wahrnehmbar gemacht, obschon die Preise für das Rohmaterial (schwedisches Holzkohlen-Hufnageleisen, Kohlen und Koks) auf derselben Höhe geblieben sind. Eine inzwischen eingetretene Ermässigung der Preise der inländischen Fabrikate um ca. 25 % hat nur zur Folge gehabt, dass die ausländischen Werke ihre Preise ebenfalls herabgesetzt haben und desto dringender, teilweise noch um 20—30 % billiger anbieten, wobei kaum die Kosten der Rohmaterialien gedeckt werden. Diese Unterbietungen beruhen offenbar auf verlustbringenden Preisen und

können nicht von Dauer sein, erschweren aber das Geschäft, ohne dass bisher eine nennenswerte Verminderung des Absatzes der seit Jahren bekannten inländischen Marken eingetreten ist. Durch die anhaltende grosse Trockenheit des Sommers 1904 ist auch dieser Geschäftszweig sehr geschädigt worden, weil Kohlen und Koks nur per Eisenbahn bezogen werden konnten, was gegen den Wasserweg eine Verteuerung von 20—40 Pfg. per 100 kg verursacht, eine Differenz, die, da es sich um Hunderte von Wagenladungen handelt, sich auf viele Tausende Mark beläuft. Ungeachtet dieser üblen Lage des Hufnagel-Fabrikationsgeschäfts ist im In- und Auslande die Errichtung neuer Fabriken dieser Art geplant und in der Ausführung begriffen, wodurch die seit Jahren bestehende Ueberproduktion noch mehr gesteigert werden wird. Das Verhältnis zwischen den Unternehmern und Arbeitern ist nach wie vor zufriedenstellend.

57. Gitterfabrikation.

Kunstschmiedebranche, Fabrikation schmiedeeiserner Gitter.

Die Beschäftigung der Berliner Kunstschmieden im Berichtsjahr ist im allgemeinen als zufriedenstellend zu bezeichnen. Grössere Lieferungen dieser Art sind für Berliner Staats- und Kommunalbauten, sowie für diverse grosse Warenhäuser gemacht. Ein bedeutender Teil der Berliner Kunstschmiedeerzeugnisse ist nach allen Teilen Deutschlands und nach dem Auslande gegangen. Sie haben sowohl durch direkte Beziehungen der hiesigen Kunstschmieden, als auch durch den guten Ruf der Berliner Architekten, die gern mit hiesigen Firmen arbeiten, weite Verbreitung gefunden. Auch auf der Weltausstellung in St. Louis haben verschiedene Firmen, zum Teil mit Unterstützung des Staates, hervorragend ausgestellt und für ihre Erzeugnisse die wohlverdiente Anerkennung in Gestalt von höchsten Auszeichnungen erhalten. Die Verwendung geschmiedeter Bronze kommt immer mehr in Aufnahme und hat viel lohnende Aufträge gebracht.

Die Gitterfabrikation hat in Berlin verschiedene Spezialitäten gezeitigt. Einige hiesige Firmen betreiben als Massenfabrikation die Herstellung gepresster, gestanzter und geschmiedeter Gitterteile, Blätter, Rosetten und sonstiger dekorativer Teile, welche auswärtige Schlossereien und ähnliche Betriebe gern bei Herstellung von Gittern und ähnlichen Arbeiten verwenden. Die Herstellung der unter dem Namen „Tezett-Gitter“ bekannten schmiedeeisernen Gitter, deren Konstruktion durch mehrere Patente geschützt ist, betreibt eine hiesige Firma mit gutem Erfolge. Gusseiserne Gitter, die früher viel verwendet wurden, findet man heut weder auf Kirchhöfen, noch zu anderen Zwecken verwendet. Sie sind durch schmiedeeiserne Gitter ganz verdrängt worden.

58. Fabrikation und Vertrieb von Haushaltungsgegenständen.

Das Geschäft begann im Jahre 1904 vergleichsweise lebhaft, und war auch während der Frühjahrssaison, sowie im Sommer, besser, als im Vorjahre. Die Umsätze zum Herbst befriedigten gleichfalls, und das Geschäft wäre im ganzen recht zufriedenstellend gewesen, wenn nicht im Spätherbst und namentlich zu Weihnachten ein bemerkbarer Umschwung eingetreten wäre. Das Weihnachtsgeschäft selbst war nur mittelmässig und beeinflusste das Gesamtergebnis in ungünstiger Weise.

Wirtschaftseinrichtungen.

Der Verkauf vollständiger Wirtschaftseinrichtungen war zufriedenstellend; auch die Zusammenstellung war reicher. Der Umsatz in Feuerungsrequisiten blieb nahezu unverändert. Ofenschirme aus Metall werden, bei den grossen Fortschritten der Industrie auf diesem Gebiete, und bei der zahlreichen Verwendung Hitze ausstrahlender eiserner Oefen, viel gekauft; Ofenvorsetzer im Vergleich zu früheren Jahren, nur in billigen Mustern, wobei allerdings zu berücksichtigen ist, dass jetzt auch für einen niederen Preis bereits sehr Annehmbares geboten wird.

Feuergeräte zur Dekoration werden fast gar nicht mehr gekauft und nur die ganz gewöhnlichen Muster finden in diesem Artikel noch Absatz. Der Grund hierfür, sowie für die vorbezeichnete Einseitigkeit des Ofenvorsetzergeschäftes dürfte im wesentlichen in der fortschreitenden Einführung von Zentralheizungsanlagen zu suchen sein.

Petroleumöfen.

Der Petroleumofen kam für den Verkauf der letzten Saison kaum in Betracht. Durch viele billige und schlechte Fabrikate, welche an den Markt gekommen waren, hatte das Publikum bereits früher das Vertrauen verloren, und der im Herbst von neuem ausgebrochene Metallarbeiterstreik legte das Geschäft vollends lahm. Die Verluste der beteiligten Fabrikanten sind infolge des Streikes, der noch jetzt andauert, sehr bedeutend.

Arbeiterbewegung.

Kochgeschirre.

Die Umsätze in emaillierten Kochgeschirren waren recht gut. Hier wird viel Wert auf Qualität gelegt. Die Mannigfaltigkeit, in der dieser Artikel hergestellt wird, ist in letzter Zeit sehr gestiegen. Man fertigt das Emaillegeschirr in verschiedener Stärke, auch ganz schwer, sowie in zahlreichen Farben an. Hielt sonst eine Farbe jahrelang vor, so kommt jetzt fast in jedem Jahre eine neue Art an den Markt. Allerdings wird hierdurch das Geschäft für Fabrikanten und Händler gleichmässig erschwert. In verzinnten Geschirren ist die Mannigfaltigkeit, seitdem sie wieder mehr Eingang beim Publikum gefunden haben, gleichfalls weit grösser als bisher. Der Verkauf von Aluminium-Geschirr machte weitere Fortschritte, desgleichen der Absatz von irdenem Kochgeschirr.

Küchenmöbel.

Hinsichtlich des Verkaufes von Küchenmöbeln hat sich wenig geändert; doch wurden, entsprechend der Zusammensetzung voll-

ständiger Einrichtungen, mehr elegante Möbel verlangt. Bei Eisschränken bevorzugt das bessere Publikum zusehends die teurere Ausführung (mit Einlagen von Glas u. dergl.) anstatt der früheren Zinkwandungen; doch werden Zinkschränke bei der jetzigen grossen Verbreitung des Artikels im ganzen am zahlreichsten gekauft.

Das Geschäft in Gartenmöbeln war ungefähr das gleiche, wie im Vorjahre. Der Verkauf an das Privatpublikum seitens der Spezialgeschäfte hat durch Waren- und Kaufhäuser stark gelitten. Grössere Etablissements beziehen direkt von den Fabriken. Gartenmöbel.

Der Umsatz in hauswirtschaftlichen Luxusartikeln ist im ganzen zweifellos erheblich gestiegen. Viele Fabriken nahmen diese Artikel neu auf, bestehende erweiterten ihre Fabrikation, und die reinen Spezialgeschäfte dieser Branche dehnten sich vielfach wesentlich aus. Hauswirtschaftliche Luxusartikel.

Ob der erzielte Nutzen in angemessenem Verhältnis zu diesem Mehrumsatz steht, muss allerdings dahingestellt bleiben. Jedenfalls wird das Geschäft durch die grosse Anzahl stets wechselnder Muster beeinträchtigt, welche seit einiger Zeit zu jeder Saison neu gebracht werden müssen. Der Einzelhändler hat infolgedessen ein sehr grosses Lager zu halten, und der Fabrikant kann seine Modelle schlecht ausnützen. Hinsichtlich der für Luxusartikel verwandten Metalle ist eine wesentliche Aenderung nicht zu berichten. Mattes Kupfer wird in besonders starkem Masse verarbeitet; es ist dies eine Ausführungsart, welche zwar dem herrschenden Geschmack entspricht, aber wenig praktisch ist. Versilberte Waren finden ebenfalls fortgesetzt stärkeren Eingang. Mehrumsatz.

Die Einstandspreise sind fast die gleichen wie im Vorjahre geblieben. Einen wesentlichen Aufschlag (bis zu 20 %) erfuhren im Sommer die Preise der ganz oder teilweise aus Gummi gefertigten Waren, mit Ausnahme der aus den Vereinigten Staaten von Amerika bezogenen. Ferner wurden im Herbst die Notierungen für geschmiedete grobe Eisen- und Stahlwaren um 3—4 %, diejenigen für einfachere Geräte aus Kupfer, Messing und Zink um 5 % erhöht. Spiritus- und Petroleum-Oefen wurden ebenfalls um 5 % teurer. Die Preise der Metallwaren behielten im ganzen zum Schluss des Jahres ihre steigende Tendenz bei. Aluminiumwaren wurden im Sommer meist um 10 % im Preise herabgesetzt. Preise.

59. Eisenmöbel-Industrie.

In der Eisenmöbel-Industrie ist in diesem Jahre eine Besserung eingetreten, obwohl die Eisenmöbel vertreibende Händlerkundschaft noch immer sehr zurückhaltend war und nur das nötigste kaufte, nur den momentanen Bedarf deckte. Behörden und Krankenhäuser hatten dagegen grösseren Bedarf und vergaben grössere Lieferungen, so dass, wenngleich die Preise sehr gedrückt

waren, grössere Umsätze erzielt wurden. Zur allgemeinen Besserung der Eisenmöbel-Industrie hat es beigetragen, dass verschiedene Nähmaschinen- und Fahrrad-Fabriken, welche sich mit der Herstellung von Eisenmöbeln befasst haben und diesen Industriezweig durch Preisdrückerei sehr schädigten, diesen Artikel wieder fallen liessen. Allerdings findet man hier und da in den Lägern der Händler noch Muster dieser Fabrikanten; doch werden dieselben auch verschwinden. Die Eisenmöbel-Industrie dürfte somit einer gesünderen Zukunft entgegengehen. In einem grösseren Betriebe der Branche brach ein Streik aus, der viele Wochen andauerte.

60. Fabrikation von Kupfer- und Messingwaren.

1. Die Lage der Messingwalzwerksindustrie hat sich im Berichtsjahr nicht gehoben. Der Konsum von Halbfabrikaten, namentlich der von Rundmessing war zwar stark, und die Messingwerke waren vollauf beschäftigt, die Preise haben sich jedoch nicht gebessert. Die Preise, insbesondere für Messingbleche und Drähte, entsprachen durchschnittlich nicht dem jeweiligen Stande des Kupfers. Es wurde zu Preisen verkauft, die kaum eine Verzinsung der investierten Kapitalien ermöglichten. Die in der Berichtzeit wiederholt gemachten Bestrebungen, eine Vereinigung der deutschen Messingwerke zwecks Erzielung angemessener Preise zu schaffen, blieben ohne Erfolg. Der Preis von best selected Kupfer (Kassapreis) war an der Londoner Börse zu Anfang des Jahres 59,10 Lstr., stieg langsam bis Anfang April auf 63 Lstr., fiel langsam bis Anfang Juli auf 60 Lstr. und schwankte dann bis Ende September zwischen 60 Lstr. und 61,10 Lstr. Anfang Oktober setzte eine starke Hausse ein; Ende Oktober war der Preis 65 Lstr., Ende Dezember 70 Lstr. Deutsches, zur Messingfabrikation geeignetes Kupfer war bis Ende September etwa zwischen 120 Mk. und 124 Mk. per 100 kg erhältlich. Ende Oktober war der Preis auf etwa 129 Mk., Ende Dezember auf etwa 142 Mk. gestiegen. Der Preis für raffinierte Zinkplatten schwankte während der Zeit vom Januar bis September zwischen 44 Mk. und 48 Mk. per 100 kg frei Berlin. Nunmehr setzte eine erhebliche Preissteigerung ein. Ende Dezember wurde bis 52 Mk. bezahlt.

Die Zollverhältnisse mit anderen Ländern, namentlich mit Russland und Oesterreich, sind gleich ungünstig geblieben, wie in früheren Jahren. Hauptabnehmer blieben, wie in früheren Jahren, die elektrische Industrie, die Brenner-, Schrauben- und Bijouterie-Fabriken.

Der bei den Betrieben der Berliner Metallwarenfabrikanten im September ausgebrochene Arbeiterausstand hat auf die Beschäftigung der Messingwalzwerke in dem ersten Monate keinen

erheblichen Einfluss ausgeübt, später ging der Konsum in Druckblechen stark zurück. Das Verhältnis zu den Arbeitern war zufriedenstellend.

2. Ein anderer Bericht schildert das Jahr 1904 folgendermassen:

Die Lage der Messingindustrie hat sich im Jahre 1904 etwas gebessert. Der Konsum war durchweg gut. Die Lampenindustrie namentlich konnte schon Anfang des Jahres mit bedeutenden Aufträgen hervortreten, die im vorigen Jahre wegen des Metallarbeiterstreikes nicht hatten ausgeführt werden können. Leider wurde diese Branche im Herbst von dem erneuten Streik in Mitleidenschaft gezogen; er kam jedoch nicht unerwartet und fand die Fabrikanten besser vorbereitet. Die Schraubenindustrie war dagegen das ganze Jahr über voll beschäftigt und von der Elektrizitätsindustrie lässt sich sogar behaupten, dass sie gegen das Vorjahr noch erhebliche Fortschritte gemacht hat, so dass die Messingwerke mit dem Konsum zufrieden sein konnten. Hinsichtlich der erzielten Preise gilt nicht dasselbe, wenngleich, wenigstens in letzter Zeit, eine kleine Besserung nicht zu verkennen ist. Fast sämtliche Materialien wie Kupfer, Zink, Kohlen etc. mussten freilich in den Sommermonaten wegen des absoluten Wassermangels per Bahn bezogen werden. Die Transportkosten wurden dadurch arg verteuert. Der Kupfermarkt war bis Ende September im grossen und ganzen stabil; auch die Notizen stimmten im September bei einem Kurse von ungefähr 58 Lstr. mit denen des Januar ziemlich überein. Seit Anfang Oktober waren jedoch die Preise fortwährend im Steigen begriffen. Die Anregung ging von New York aus, wo die Wiederwahl des Präsidenten Roosevelt den Geschäften neuen Impuls gegeben zu haben scheint. Der Bedarf an Kupfer muss ganz enorm sein. Nach englischen Nachrichten haben einzelne Minen schon für das zweite Quartal des Jahres 1905 Abschlüsse gemacht und für das erste Quartal überhaupt ausverkauft. Bemerkenswert war in diesem Jahre auch die Festigkeit des Zinkmarktes, so dass der Artikel direkt an Knappheit litt. Die Preise sind von anfänglich ca. 44 Mk. auf über 50 Mk. gestiegen. Kupfer notierte gegen Ende des Jahres in London $66^1/_2$ Lstr., in New York ca. $14^3/_4$ Cts.

Das Kupfergeschäft liegt in den Händen des Kupferdraht- und Kupferblech-Syndikates; letzteres existiert erst seit kurzer Zeit und ist berufen, der bisherigen Preisschleuderei ein Ziel zu setzen. Das Kupferdraht-Syndikat hat entsprechend den erhöhten Anforderungen der Elektrizitätsindustrie gut gearbeitet.

61. Schriftgiesserei- und Messinglinienfabrikation.

1. Der in dem vorjährigen Bericht dargelegte Stand der Schriftgiesserei und Messinglinienfabrikation ist im grossen und

ganzen derselbe geblieben, und die Hoffnung auf Besserung in dem Gewerbe hat sich nicht verwirklicht. Der Umsatz ist im allgemeinen auf der Ziffer des Vorjahres stehen geblieben, doch hat sich der Nutzen nicht gehoben. Einesteils war es der starke Wettbewerb der Konkurrenz, welcher nur die Erzielung gedrückter Preise zuliess, andernteils aber waren auch in diesem Jahre die durch fortgesetzte Schaffung von Neuheiten entstandenen Unkosten derartig hoch, dass der Nutzen dadurch sehr beeinträchtigt wurde. Der Absatz in dem Hauptstapel-Artikel unserer Branche, den Buch- und Zeitungsschriften, hat eine weitere Einschränkung durch die Erfindung der Lanston-Maschine (Monotype) erfahren. Wenn schon die seither bestandenen Zeilengiessmaschinen der Schriftgiesserei eine nicht zu unterschätzende Konkurrenz brachten, so wurde solche Konkurrenz durch die Monotype noch vergrössert. Diese Maschine begnügt sich nämlich nicht damit, die Typen nur zu giessen, sondern formt dieselben auch gleich in Satz. Der Vorteil für die Druckereien bei Anschaffung einer derartigen Maschine liegt auf der Hand, sie sparen jetzt auch noch den Satz der Typen, und es wird der Bedarf an Brotschriften immer geringer.

Export.

Während der Export nach einigen überseeischen Ländern eine kleine Besserung zeigte, hat sich die Ausfuhr nach dem europäischen Kontinent nicht gehoben, sie ist gegen das Vorjahr eher noch zurückgegangen. Vor allem war es der russisch-japanische Krieg, welcher hemmend auf den Absatz wirkte; denn während Russland sonst einen ziemlichen Bedarf in den Erzeugnissen unserer Branche hatte, ist dieser infolge der Kriegswirren auf ein Minimum zurückgegangen. Bei diesem kleinen Bedarf lagen die Geldverhältnisse aber derart schlecht, dass eine Kreditgewährung nicht in Frage kommen konnte. Ein weiterer Grund für den Rückgang des Exportes nach dem europäischen Auslande ist der, dass die ausländischen Giessereien sich mehr und mehr vervollkommnen und somit konkurrenzfähig werden. Auch wurden in solchen Ländern, in welchen bisher noch keine oder aber nur wenig Schriftgiessereien vertreten waren, neue Giessereien gegründet.

Preise.

Während in dem Vorjahre die rückgängige Bewegung des Metalls unserer Branche zustatten kam, zeigten in diesem Jahre die Metalle durchweg eine steigende Tendenz. Der russisch-japanische Krieg absorbiert ungeheure Quantitäten der auch für unsere Branche in Betracht kommenden Metalle, wie Blei, Antimon und Zinn. Das Blei ist infolgedessen um über 2 Lstr. per Tonne gestiegen und auch das Zinn hat eine steigende Richtung eingeschlagen. Die Elektrotechnik konsumiert sehr bedeutende Quantitäten von Kupfer, was eine Preisfestigung dieses Metalls zur Folge hat. Sie wirkt naturgemäss auch steigernd auf das zu verarbeitende Messing ein, und da die Preissteigerung sich für

Linienmessing auf über 20 % in diesem Jahre stellte, so verringerte sich der Nutzen bei der Messinglinienfabrikation entsprechend.

Schon in dem Berichte des Vorjahres wurde auf den engeren Zusammenschluss der deutschen Schriftgiessereien hingewiesen. Wenn er auch schon einige Vorteile für die Gesamtheit erzielt hat, so konnte er doch die sich gesteckten Ziele noch nicht erreichen, weil es bisher noch nicht gelungen ist, sämtliche Schriftgiessereien Deutschlands zum Beitritt zu bewegen. Zusammenschluss.

2. Aus einem zweiten Bericht ist folgendes entnommen:

Die zum Schluss des Vorjahres gehegte Hoffnung, dass das Jahr 1904 eine Verbesserung des Geschäftsganges bringen würde, hat sich leider nicht erfüllt; die Aufträge haben sich weder vermehrt noch in den Beträgen vergrössert. Die Ursache ist teils in der wachsenden Konkurrenz der Zeilengiessmaschinen, teils in der Einführung neuer Maschinen, welche den Schriftsatz mechanisch herstellen und zugleich Lettern giessen, zu suchen. Der Umsatz in sogenannten Buch- und Zeitungsschriften verringert sich infolgedessen stetig. Der noch fortdauernde Begehr von Neuheiten verursacht erhöhte Ausgaben für deren Herstellung, ohne vielfach den entsprechenden Nutzen zu gewähren, da diese Neuheiten mit der Tagesmode kommen und gehen und daher schneller als früher unverkäuflich werden. Zu der Verringerung des Umsatzes gesellt sich die Preiserhöhung für Rohmaterialien, namentlich Blei, Antimon und Zinn, die eine ganz erhebliche Steigerung erfahren haben, teils durch den grösseren Verbrauch dieser Metalle in der elektrischen Branche, teils auch durch den russisch-japanischen Krieg, denn Japan wie Russland kaufen fortgesetzt grosse Quantitäten von Blei und Antimon für Kriegszwecke. In der Löhnung der Arbeiter ist eine Aenderung nicht eingetreten, da beide Parteien, Arbeitgeber und Arbeitnehmer, durch eine Tarifkonvention die Höhe der Löhne für mehrere Jahre festgelegt haben. Der Export nach dem Auslande hat im Berichtsjahr eine Steigerung nicht erfahren. Sehr viel wird davon abhängen, welche Gestalt die neuen Handelsverträge erhalten.

Die seit 1902 begründete Vereinigung der deutschen Schriftgiessereibesitzer ist fortgesetzt bestrebt, gesunde Verkaufsbedingungen für ihre Mitglieder herbeizuführen. Es ist ihr unter anderem gelungen, endlich eine den tatsächlichen Verhältnissen entsprechende Preisnotierung für alte Lettern zu erzielen, die von den Buchdruckern bei Aufträgen in Gegenrechnung gegeben werden.

Ferner hat sie durch Beratungen mit der Normal-Aichungs-Kommission eine unveränderliche Norm der Letternhöhe geschaffen und damit viele Unzuträglichkeiten für immer aus der Welt geschafft. Norm der Letternhöhe.

In der Messinglinienfabrikation lässt der scharfe Wettbewerb, besonders die Gewährung hoher Rabatte, eine Besserung noch nicht aufkommen Die obenerwähnte Vereinigung der deutschen Schrift- Messinglinienfabrikation.

giessereibesitzer und Messinglinienfabrikanten ist zwar seit einiger Zeit damit beschäftigt, auch hierfür bessere Verhältnisse zu schaffen; zu festen Abmachungen ist es jedoch noch nicht gekommen. Das für die Messinglinienfabrikation als Rohmaterial hauptsächlich in Betracht kommende Kupfer hat aus denselben Gründen wie die obenerwähnten Metalle der Schriftgiessereibranche eine Preissteigerung erfahren.

62. Lampenfabrikation.

1. Das Geschäft im Berichtsjahre war lebhafter als in den letzten Vorjahren. Wenn auch der Januar in üblicher Weise flau war, so zeigte doch fast jeder folgende Monat eine erfreuliche Zunahme des Umsatzes. Den Grund hierfür haben wir wohl hauptsächlich in der Zunahme der elektrischen Beleuchtung und in der grossen Verbreitung des Spiritus-Glühlichts zu suchen.

Elektrisches Licht.

Die Bautätigkeit war ziemlich rege und bevorzugte bei den Beleuchtungsanlagen für bessere Wohnräume das elektrische Licht. Daher sahen sich neu einziehende Mieter vielfach gezwungen, sich auch neue Beleuchtungsgegenstände anzuschaffen; auch bessere Wohnräume für Gasbeleuchtung wurden vielfach nachträglich noch mit elektrischer Beleuchtung versehen, seitdem der Preis des Stromverbrauches von den Berliner Elektrizitätswerken auf 40 bezw. 30 Pfg. für die Kilowattstunde herabgesetzt worden ist.

Spiritusglühlicht.

Die Spiritus-Glühlichtbeleuchtung nahm infolge der energischen Propaganda der Zentrale für Spiritusverwertung einen ungeahnten Aufschwung. Wenn auch das Publikum mehrfach die bisherigen Petroleumlampen ohne weiteres auch für Spiritus verwandte, so war doch auch die Nachfrage nach neuen, speziell für Spiritus eingerichtete Lampen sehr rege. Neue Brenner-Konstruktionen brachten zwar keine wesentliche Verbesserung, doch ist mit den gegenwärtigen Systemen bereits ein hoher Grad von Vollkommenheit erreicht, und wenn der Brennspiritus mit der bisherigen Vorsicht weiterbehandelt wird, so dass Unglücksfälle trotz der leichten Entzündlichkeit des Brennstoffes vermieden werden, so dürfte die Beliebtheit der Spiritusbeleuchtung noch wachsen. Eine erhebliche Gefahr droht ihr allerdings von dem Preise des Brennspiritus, der infolge des grossen Verbrauches im allgemeinen und der schlechten Kartoffelernte im besonderen in kurzer Zeit von 25 auf 43 Pfg. für das Liter 95 % Brennspiritus gewachsen ist.

Preise.

Petroleumglühlicht.

Die Petroleum-Glühlichtbeleuchtung hat im Berichtsjahre keine Fortschritte gemacht, da sich neuere, allgemein brauchbare Konstruktionen leider noch nicht gefunden haben.

Export.

Der Export schien durch den russisch-japanischen Krieg ernstlich gefährdet zu sein. Bei seinem Ausbruch hielten russische Kunden mit ihren Aufträgen naturgemäss stark zurück oder er-

teilten sie doch nur bedingungsweise. Da aber der Kriegsschauplatz in gefahrloser Ferne lag und bei der geringen Sympathie für den Krieg bald eine gewisse Gleichgültigkeit gegenüber den Ereignissen eintrat, so nahm das wirtschaftliche und geschäftliche Leben daheim bald seinen gewohnten Fortgang, und die Aufträge liefen wie in normalen Zeiten reichlich ein.

Eine weit ernstere Störung verursachte der Mitte September wieder ausgebrochene Streik der Metallarbeiter. Durch solche Streiks wird nicht nur das Geschäft augenblicklich gerade in der Hauptsaison gelähmt oder gar verdorben, sondern die Industrie unserer Branche wird dadurch immer mehr aus Berlin hinausgedrängt und die Konkurrenz in der Provinz und im Auslande damit geradezu grossgezogen. Streik.

Nach einem andern Bericht war die Lage der Beleuchtungsindustrie nicht gerade günstig zu nennen.

In der Kronleuchterindustrie hat der Niedergang im Berichtsjahre aus den bereits früher näher beschriebenen Ursachen weitere Fortschritte gemacht, so dass auf diesem Gebiete nennenswerte Gewinne von den meisten Fabriken nicht erzielt worden sind.

Das Geschäft in Petroleum-Lampen und -Brennern war nicht zufriedenstellend, da der Absatz stockend war und die Preise weiter nachgaben.

Mit besseren Erfolgen dürfte auch diesmal wieder die Glühkörper-Fabrikation gearbeitet haben, deren Absatzfähigkeit immer grössere Ausdehnung annimmt.

Starke Anregung hat dieser Fabrikationszweig durch mehrere neue Erfindungen auf dem Gebiete der Gasbeleuchtung erhalten, vor allem auch durch das Vorwärtsstreben der Spiritus-Glühlicht-Beleuchtung. Die Qualität der Spiritus-Glühlicht-Brenner hat sich in so ausserordentlicher Weise vervollkommnet, dass diese Brenner der Petroleumlampe den Rang ablaufen zu wollen schienen. Leider wurde der Hoffnung einer allgemeinen Einführung dieses Produktes als Brennmaterial unter Ausschaltung des Petroleums durch eine plötzliche Erhöhung der Spirituspreise um beinahe 50 % ein Ende bereitet, eine Massregel, die von fachmännischen Kreisen, selbst unter Berücksichtigung der obwaltenden Ernteverhältnisse als ungerechtfertigt angesehen würde.

Jedenfalls verdienen die Stimmen ernste Beachtung, die darauf hinweisen, dass Jahre vergehen werden, bis das Publikum das jetzt verloren gegangene Vertrauen in die Stabilität der Preise wiedergewinnt, das doch als unbedingtes Erfordernis für die Einführung der Spiritus-Glühlicht-Beleuchtung in Deutschland angesehen werden muss.

Auch das Bestreben, der Gasglühlicht-Beleuchtung durch Herstellung von Brennern, die nach Art der elektrischen Glühlampen nach unten hängen, gefälligere Formen zu geben, ist von Erfolg

gekrönt gewesen und hat manche brauchbare Verbesserung gezeitigt. Als solche sind namentlich das Fortfallen der Zylinder sowie der geringere Gasverbrauch zu bezeichnen.

Die schwerste Schädigung aber hat die gesamte Beleuchtungsindustrie und mit ihr die vielen von ihr abhängenden Branchen wie Giessereien, Metallhandel, Spedition, Kisten-, Papierfabrikation usw. erlitten durch den Streik der Berliner Metallarbeiter, der an anderen Stellen ausführlich geschildert ist.[1])

63. Stahlfederfabrikation.

Eine hiesige Firma berichtet:

Unsere Fabrik war auch im laufenden Jahre gut beschäftigt und hatte keinen Mangel an lohnenden Aufträgen. Erfreulich ist die stetig steigende Nachfrage nach Qualitätsware, wie sie durch die Federn unseres Spitzensystems gegeben ist. Ebenso bemerkenswert ist das lebhafte Interesse, das die amtlichen Stellen für die Fabrikation auch in diesem Jahre wiederholt bekundet haben und das durch häufige Besuche zum Ausdruck kam. Diese sind ein guter Beweis der instruktiven Leistungsfähigkeit des betreffenden Unternehmens. Sie wirken fördernd und anregend auf beide Teile, und bleiben auch nicht ohne Einfluss auf weitere Kreise und auf den Absatz. Wir sind mit den Geschäftsergebnissen des Jahres 1904 zufrieden.

64. Bronze-Kunstindustrie.

Preise. Im laufenden Jahre sind erfreulicherweise die Preise der für unsere Betriebe hauptsächlich in Betracht kommenden Rohmaterialien (Kupfer und Zinn) keinen grösseren Schwankungen unterworfen gewesen. Erst gegen Ende des Jahres trat eine Steigerung der Metallpreise ein.

Absatz. Der Absatz in figürlichen Bronzen ist steigend geblieben, was einesteils auf das wachsende Kunstverständnis des besser situierten Publikums, andererseits auf die ungeheuren Fortschritte und hervorragenden Leistungen unserer bildenden Künstler, speziell in der Kleinplastik, nicht zuletzt aber auch auf die vollendete Technik in bezug auf Guss, Ziselierung und Patinierung zurückzuführen ist. — Selbst die französischen Bronzegiesser und ausländischen Konkurrenten, die gelegentlich eines Kongresses in Berlin weilten, haben ihre unumschränkte Anerkennung für die Leistungen der deutschen Bronzegiesserei ausgesprochen. Auch ist es gelungen, deutsche Bronzen, wenn auch noch nicht in grossem Massstabe, nach Frankreich zu exportieren.

Export. Der Export nach den Vereinigten Staaten von Amerika blieb in engen Grenzen. Wohl traten, wie auch früher, vereinzelte Käufer aus Nordamerika auf, die bessere Objekte kauften, im

---

[1]) s. Bd. I, S. 113 ff.

allgemeinen scheint indes dieser Markt für wirklich künstlerisch ausgeführte Erzeugnisse noch nicht reif zu sein. Zu diesem Urteil dürften alle diejenigen gelangt sein, welche, gleich uns, die Ausstellung in St. Louis beschickt haben. St. Louis.

Bei allen Verkäufen, sowohl im Inlande wie im Auslande, hat sich gezeigt, dass für gute Fabrikate auch lohnende Preise erzielt werden können, während bei minderwertigen Produkten die Preise im allgemeinen herabgedrückt waren. Dagegen war der Absatz billigerer Erzeugnisse steigend. Zu erstreben ist eine Abänderung des Zolltarifes der Vereinigten Staaten von Amerika im Sinne einer gerechteren Klassifizierung plastischer Kunstwerke aus Bronze; in Betracht kommt hierbei die Tarifstelle Nr. 454. — Es ist, da es sich um Kunstgegenstände handelt, eine Eingabe an den Herrn Minister der geistlichen etc. Angelegenheiten abgegangen, die bei voller Würdigung unserer Darlegungen wohlwollende Behandlung gefunden und zu weiteren Ermittelungen Anlass gegeben hat. Weiterhin ist der Ausbau des Schutzes für geistiges Eigentum sowohl im Inlande wie im Auslande anzustreben. Zolltarif. Schutz des geistigen Eigentums.

Die russische Nachfrage nach Bronzewaren hat trotz des russisch-japanischen Krieges keinen sichtbaren, mindestens keinen wesentlichen Rückgang gezeigt. Aber unzweifelhaft ist die Zahlweise der russischen Kundschaft noch schlechter geworden. Ein grösserer Schutz der deutschen Interessen bei böswilligen Zahlungseinstellungen und Konkursen tut dringend not. Dass auch Aenderungen des russischen Verzollungssystems wünschenswert sind, ist wiederholt dargelegt worden. Einwirkung des Krieges.

Wir können unter Berücksichtigung aller einzelnen Faktoren unsere Ansicht dahin aussprechen: Die deutsche Bronze-Kunstindustrie ist im Aufblühen begriffen und wird sich bei Anerkennung ihrer Bedeutung im Heimatlande und Wahrung ihrer Interessen durch die Organe des Reiches mehr und mehr zu einem wichtigen Erwerbszweige deutscher Industrie herausbilden. Gesamtlage.

Zweiter Bericht:

Die Bronze-Kunstindustrie hat keine Besserung gegen das Vorjahr zu verzeichnen.

Obgleich in dem ersten Vierteljahr das Geschäft sich recht schwer anliess, besserte es sich doch bedeutend im zweiten und dritten Vierteljahr. Es kamen leidliche Ordres vom Ausland herein. Doch waren die russischen infolge des Krieges bedeutend kleiner als im Vorjahre; auch von Amerika gab es kleinere Aufträge, wohl beeinflusst durch die Präsidentenwahl; Deutschland blieb der beste Kunde unserer Branche. Einen grossen Einfluss auf die Ware übten die fortwährenden Preissteigerungen der Metalle, wie Kupfer, Zink und Zinn, und die steigenden Arbeitslöhne aus. Dagegen konnten die einmal festgesetzten Preise der Ware nicht erhöht werden.

Sehr grossen Schaden brachte der Branche im Berichtsjahre der Streik der gesamten Gelbmetall-Industriearbeiter, der an anderer Stelle ausführlich behandelt ist.

Es ist mit Gewissheit anzunehmen, dass infolge der langen Dauer des Streiks der Umsatz wie der Nettoverdienst in der Bronze-Kunstindustrie im Gegensatz zu dem Vorjahr noch bedeutend zurückgehen wird.

Im allgemeinen ist das Jahr 1904 der Kunstindustrie günstiger gewesen als das Vorjahr. Besonders haben wohl die grossen Bauten, die jetzt ausgeführt werden, die Veranlassung dazu gegeben. Sehr störend und hemmend wirken hier das Streiken der Arbeiter und auf der anderen Seite das Aussperren derselben. Es ist klar, dass dort, wo Aufregung und Missstimmung herrschen, eine Vertiefung in die gestellten Aufgaben nicht Platz greifen kann. Die jüngsten Gehilfen wollen so viel verdienen wie ältere, tüchtige Leute. Das verdiente Geld wird aber meist nicht zu weiterer Ausbildung verwendet, sondern in das Wirtshaus getragen oder für Vergnügungen ausgegeben. Wie in der Kunst müssen die Arbeiter, welche in der Kunstindustrie arbeiten, eine allgemeine und ganz besonders eine künstlerische Bildung haben. Ein tüchtiger Handwerker kann ohne besondere Bildung keine gute Arbeit machen. Eine handwerksmässige Kunstarbeit hat selbst bei vorzüglicher Technik nur geringen Wert; Kunstarbeiten müssen auch empfunden sein und dazu gehört ein weiterer Blick und höhere Ausbildung; Gelegenheit zur Erwerbung derselben wird hier in Berlin genug geboten. Dass die grossen in Deutschland ausgeführten Arbeiten erzieherisch wirken und dadurch auch die Arbeiten, welche ins Ausland gehen, beeinflussen, ist selbstverständlich. Unter den heute zur Anwendung kommenden Stilarten ist wohl keine Richtung besonders hervorzuheben; doch wird man

Stil.

vielleicht fünfzig Jahre weiter den Stil zu Anfang dieses Jahrhunderts trotz seiner Verschiedenheit genau zu unterscheiden wissen. Wollte man den heutigen Stil beschreiben, so müsste man sagen: Empire oder japanisch mit einem grossen Zusatz von Sezessions-Stil; auch romanisch oder eine grosse Anlehnung an diesen Stil ist gebräuchlich. Immerhin hat die heutige Richtung das Streben nach Grosszügigkeit und mancher Philisterzopf ist bereits abgeschnitten. Ob sich aus diesem Chaos ein einheitlicher, eigenartiger Stil entwickeln wird, der eine Zeitlang massgebend bleibt und sich ausbaut, wie es bei früheren Stilarten war, ist nicht einmal andeutungsweise vorher zu sagen.

Export.

Im Export ist es erfreulich, dass auch bessere deutsche Ware begehrt und tonangebend wird; auch hier ist ein bedeutend grösserer Zug in der Anschauung und Auffassung bemerkbar; es ist wohl anzunehmen, dass die Weltausstellungen viel dazu beigetragen haben, die Geister mit fortzureissen, kleinliche Ansichten zu verdrängen und dem Ganzen ein internationales Gepräge zu geben.

Ueber Beleuchtungskörper für elektrisches Licht und Gas wird uns noch besonders berichtet:

Allgemeines.

Der Umsatz hat sich gegen das Vorjahr erhöht. Die Ordres würden für die Berliner Industrie allem Anschein nach noch erheblich grösser gewesen sein, wenn nicht wiederum Mitte September ein Streik in der Gelbmetallbranche ausgebrochen wäre. Dadurch, dass die Aussperrung seitens der Vereinigung der Berliner Metallwaren-Fabrikanten nicht, wie im Vorjahre, durch Entlassung sämtlicher Arbeiter bewirkt wurde, sondern die Arbeiter bis auf 30 % der früheren Arbeiteranzahl in den Fabriken gehalten wurden, hat es sich möglich machen lassen, den grössten Teil der Aufträge sukzessive mit langen Lieferfristen auszuführen. Immerhin ist bei grösserem Bedarf in erstklassiger Ware von hohem kunstgewerblichen Wert infolge des Streiks meist eine Aufteilung der Ordres vorgenommen worden, bei welcher der auswärtigen Konkurrenz grosse Anteile zugefallen sind.

Transportschwierigkeiten.

Fabrikation und Absatz in Beleuchtungskörpern wurden durch den mehrmonatlichen Wassermangel der Flüsse und die dadurch eingetretene Verkehrsstörung ungünstig beeinflusst. Da die Beleuchtungskörper für bessere Einrichtungen gewöhnlich erst in letzter Stunde bestellt werden, so sind die Lieferungen auf einen schnellen Transport angewiesen. Die durch die Stockung der Flussschiffahrt eingetretene starke Inanspruchnahme des Eisenbahngüter-Verkehrs brachte viele Verzögerungen bei dem Versand mit sich. Auch die rechtzeitige Lieferung von Zubehörteilen für Beleuchtungskörper ist mehrfach unmöglich gewesen, indem namentlich böhmische Glasfabriken ihren Betrieb zeitweise wegen Wassermangels einstellen mussten.

Preise.

Die Preise für erstklassige Beleuchtungskörper haben sich noch nicht wesentlich gebessert, da die Mehrzahl der grossen Objekte infolge der überaus starken Konkurrenz nur mit einem geringen Nutzen abgeschlossen werden konnte.

In der Handelsware und den Massenartikeln sind die Lagervorräte, welche durch den vorjährigen Streik erst spät angefertigt werden konnten, und daher nicht gross waren, bald nach Beginn des Streiks im Berichtsjahre vergriffen gewesen. Diese Fabrikation wurde durch grosse Preissteigerung der hauptsächlichsten Rohmaterialien, wie Kupfer, Blei, Zinn, Zink wesentlich beeinflusst, und die Fabrikanten sahen sich fast ausnahmslos genötigt, auf die Katalogpreise einen Teuerungsaufschlag bis 10 % festzusetzen.

Ueber-Produktion.

Die Ueberproduktion in der Beleuchtungskörper-Industrie hatte in den letzten Jahren viele Missstände bei dem Vertriebe durch Ueberbietung in der Gewährung von Vergünstigungen an die Wiederverkäufer entwickelt. Namentlich sind durch die Vergebung von grossen Kommissionslägern, durch die Zurücknahme

von gelieferten Beleuchtungskörpern nach 2 und mehr Jahren den Fabrikanten grosse Verluste entstanden, da diese Gegenstände, wenn sie an die Fabrik zurückgelangten, mit Rücksicht auf den veränderten Geschmack entweder gar nicht oder nur zu geringen Preisen verkäuflich sind.

Verband der Fabrikanten.

Um die Beseitigung dieser und anderer Missstände durch ein einheitliches Vorgehen zu versuchen, ist gegen Ende des vorigen Jahres ein „Verband der Deutschen Beleuchtungskörper-Fabrikanten zur Wahrung gemeinsamer Interessen", mit dem Sitze in Berlin gegründet worden, und es bleibt nun abzuwarten, wie weit dadurch die Besserung der allgemeinen, ungünstigen Lage der Beleuchtungskörper-Industrie möglich sein wird.

65. Zinkindustrie.

Absatz.

Gegen das Vorjahr hat die Zinkindustrie keine erheblichen Aenderungen erfahren. Der Absatz nach dem Inland war sowohl in besseren Luxus- als auch in Beleuchtungsgegenständen sehr schwach. Nur in allerbilligsten Fabrikaten waren grössere Umsätze mit Warenhäusern zu erzielen. Gegen bessere und mittlere Waren aus Zinkguss verhält der deutsche Markt sich noch immer ablehnend. Es mussten alte Firmen, die in ihren Formen und Mustern auf den Geschmack und den Verkehr mit dem Ausland nicht eingerichtet waren, ihre Betriebe erheblich einschränken. Der Absatz nach dem Ausland entsprach den Erwartungen des Vorjahres. Das Geschäft war in den ersten acht Monaten des Jahres namentlich im Verkehr mit Nordamerika lebhaft, mit Russland des Krieges wegen zwar nicht so gut wie vorher, aber immer noch zufriedenstellend. Viele Käufer, die 1903 des Streiks wegen Ware entweder gar nicht oder zu spät erhielten, gaben ihre Aufträge jetzt zeitiger.

Rohzink war teurer als im Vorjahr und wurde mit 45—51 Mk. pro 100 kg je nach Marke bezahlt. Der niedrige Wasserstand, der die Schiffahrt von Oberschlesien hemmte, war zum Teil schuld an der Preissteigerung.

Die Durchschnittslöhne der Arbeiter waren dieselben wie im Vorjahr.

Preise.

Die Verkaufspreise waren auch in diesem Jahre gedrückt. In Anbetracht des sehr erheblichen Aufwandes für neue Modelle und Formen sind die Umsätze in diesem Betriebszweig infolge des Fehlens der deutschen Abnehmer zu klein und dementsprechend der Nutzen wenig lohnend.

Der Metallarbeiterstreik, der seit Mitte September andauert, hindert auch diesen Betriebszweig an geregelter Fortsetzung der Geschäfte bis zum Jahresschluss.

66. Bauklempnerei und Metallornamente.

In dem Berichtsjahr war in der Bauklempnerei und Metallornamentenfabrikation hinreichend zu tun, oft in einem Umfange, dass es an Arbeitskräften mangelte. Ueber die Unzuträglichkeiten beim Submissionsverfahren braucht weiter nicht gesprochen zu werden, es gilt hierfür das in früheren Jahren an dieser Stelle Gesagte. Allgemeines.

Recht erfreulich ist der weitere Aufschwung in kunstgewerblichen Treibarbeiten in Bronze und anderen Metallen für Fassaden- und Innendekorationen. Ebenso nahm die Verwendung des Kupferblechs für Bauarbeiten weitere Ausdehnung an. Fast jedes bessere Wohnhaus erhält Ornamente oder Bauarbeiten aus Kupferblech, ja selbst grosse kupferne Türme wurden nicht nur im Westen, sondern auch im Norden Berlins an den Häusern angebracht. Kunstgewerbe.

Sehr zu bedauern ist, dass viele Unternehmer noch nicht genug in die Technik eingeweiht sind. Selbst grosse Firmen liefern schlechte Arbeiten, und dies schadet der weiteren Entwicklung der Kupferblechindustrie sehr. Ferner sehen manche in dem neuen Kupfersyndikat eine schwere Schädigung für die Branche. Nach § 2 der Verkaufsbedingungen hat das Syndikat das Recht, die Lieferungen durch eines oder mehrere seiner Mitglieder ausführen zu lassen. Es kann also der Fall eintreten, dass man für eine Arbeit, zu der vielleicht 5000 kg Kupferblech gebraucht werden, drei verschiedene Fabrikate erhält. Jedes Fabrikat hat aber andere Farbe, andere Eigenschaften und andere Güte. Für gewöhnlich übernimmt der Unternehmer bei Kupferarbeiten 10 Jahre Garantie. Sobald er die Beschaffenheit des von ihm erprobten Materials kennt, liegt kein Bedenken hierfür vor. Anders ist es jedoch, sobald man Fabrikate erhält, die dem Unternehmer unbekannt und oft sehr minderwertig sind. Da man bei Vergebung der Arbeiten noch gar nicht weiss, welche Fabrikate das Syndikat zuschickt, so wird man sich hüten, langjährige Garantien zu übernehmen; die Bauherren dagegen werden von der Verwendung des teuren Kupferbleches absehen, wenn ihnen keine genügende Sicherheit für die Haltbarkeit des Materials geboten wird, und zu dem altbewährten Zinkblech zurückkehren. Hierin ist eine schwere Schädigung für das Gewerbe zu erblicken. Die Kupferwerke könnten zufrieden sein, dass die Kupferblechfabrikation in den letzten 10 Jahren einen so grossen Aufschwung genommen hat. Sie haben das nicht zum mindesten denjenigen grossen Bauklempnerfirmen zu verdanken, die es verstanden haben, alle Schwierigkeiten, die bei einer soliden Verarbeitung dieses Metalls entstehen, zu überwinden. Das Kupfersyndikat sollte daher von § 2 der Verkaufsbedingungen absehen. Kupfersyndikat.

Fachausstellung.

Im Frühjahr veranstaltete der Verband Deutscher Klempnerinnungen die 8. Fachausstellung, umfassend die gesamte Metallindustrie in Berlin, die aus allen Teilen Deutschlands gut beschickt und auch viel besucht war.

Gegen Ende des Jahres stiegen die Materialienpreise bedeutend.

67. Installationen für Be- und Entwässerung, Heizung, Lüftung und Beleuchtung.

1. Aufträge waren auch im Berichtsjahre nur in geringer Zahl vorhanden, und es konnten infolgedessen nur zu sehr schlechten Preisen Abschlüsse getätigt werden. Die grossen Unterbietungen der Konkurrenten untereinander machten sich wieder sehr fühlbar, da teilweise Preise abgegeben wurden, bei denen Geschäftsunkosten überhaupt nicht berücksichtigt worden sind. Viele Firmeninhaber sind trotzdem gezwungen gewesen, zu den ungünstigsten Preisen Aufträge anzunehmen, um in ihrem Betriebe Beschäftigung zu haben.

Preise.

Die Materialpreise haben sich im allgemeinen gegen diejenigen des Jahres 1903 nicht geändert. Ausnahmen darin machen nur die Gussrohr-, Bleirohr- und Kupferrohrpreise, welche bedeutend gestiegen sind. Namentlich das neu zustande gekommene Kupferrohr-Syndikat hat eine wesentliche Preiserhöhung vorgenommen. Da die Preissteigerungen teilweise sehr unerwartet kamen, haben sie für die Unternehmer sehr nachteilige Folgen gehabt, da dieselben für die Materialien jetzt höhere Preise bezahlen müssen, als sie bei der Uebernahme der Aufträge angenommen hatten.

Arbeiterverhältnisse.

In den Arbeiterverhältnissen hat sich nichts wesentlich verändert. Die Löhne für Monteure und Helfer sind auf der Höhe stehen geblieben, welche bei Beendigung des im Jahre 1902 stattgehabten Streiks vereinbart worden war.

Bautätigkeit.

2. Die Bautätigkeit des Jahres ist entschieden als ausserordentlich rege zu bezeichnen; infolgedessen war die Anzahl der Aufträge gross. Trotzdem blieben die Preise infolge der immer noch zunehmenden Konkurrenz ungefähr die gleichen wie im Vorjahre, d. h. gedrückt und wenig Nutzen bringend. Die Gewohnheit vieler Behörden und der meisten Privatarchitekten und Bauherren, eine möglichst grosse Anzahl von Heizungsfirmen zur Abgabe von Projekten und Kostenanschlägen aufzufordern, bevor man sich zu einer Bestellung entschliesst, hat naturgemäss zur Folge, dass jede einzelne Firma eine im Vergleich zu ihrem Umsatz viel zu grosse Anzahl von Projekten vergeblich anfertigen muss. Diese

Unkosten.

Projekte erhöhen die Geschäftsunkosten ganz beträchtlich; denn eine Vergütung dafür findet nur in seltenen Fällen statt. Aus diesem Grunde sind die Generalunkosten in der Branche derartig gross, dass nur wenige Firmen in der Lage sein dürften, das Ge-

schäftsjahr mit einem nennenswerten Nutzen abzuschliessen. Viele werden froh sein, wenn sie ihre Unkosten gedeckt haben.

Verband der Heizungs-industriellen.

Die Hoffnungen, welche darauf gesetzt waren, dass der Verband deutscher Zentralheizungs-Industrieller in bezug auf Projektvergütung und bessere Preise die dringend wünschenswerten Reformen herbeiführen werde, haben sich bisher nicht erfüllt. Die Zahl der konkurrierenden Firmen in Berlin ist so gross, dass es bisher noch nicht gelungen ist, sie zu einmütiger Selbsthilfe zu bewegen. Jede einzelne steht unter dem Drucke, einen gewissen Umsatz machen zu müssen und sich diesen, wenn auch zu ganz niedrigen Preisen zu sichern.

Submissionen.

Das im Bericht des Vorjahres in bezug auf städtische Submissionen Gesagte gilt auch für das Jahr 1904. Zurzeit sind auf Anregung eines der besten Kenner der Verhältnisse Erhebungen darüber im Gange, in welcher Weise die verschiedenen Städte bei den Submissionen verfahren, und die Bestrebungen des Verbandes Deutscher Zentralheizungs-Industrieller richten sich vor allen Dingen darauf, dass nicht immer der Billigste den Zuschlag erhalten soll. — Es ist aber kaum anzunehmen, dass die städtischen Verwaltungen, welche fast durchwegs den billigsten Lieferanten berücksichtigen, für die Folge von diesem Standpunkt abweichen werden. Sie sind in bezug auf die Qualität der Anlagen durch ihre meist sehr scharfen Verträge gesichert, und finden jedesmal eine Firma, die, durch momentanen Arbeitsmangel genötigt, ein billiges Angebot abgibt. Dass diese Firma schliesslich an dem übernommenen Objekt Geld zulegt, wird nicht in Betracht gezogen.

Preise und Löhne.

Die Preise der Rohmaterialien sind in bezug auf Gasrohr um wenige Prozent gefallen, die übrigen die gleichen geblieben wie im Jahr zuvor. Die Löhne für Monteure und Helfer haben sich bis jetzt gegen das Vorjahr nicht geändert.

Eine dritte Firma berichtet:

Das Geschäft in Beleuchtungsgegenständen liess sich in den ersten Monaten mässig an, wurde aber dann sehr rege, so dass von Mitte des Jahres an unsere Betriebe vollauf zu tun hatten und einen gewinnbringenden Abschluss erwarten liessen. Leider sind die günstigen Aussichten durch den Streik der Metallarbeiter, der namentlich die grösseren Betriebe der Beleuchtungsbranche umfasst, wieder zunichte geworden, da recht belangreiche Aufträge, für welche bindende Liefertermine Bedingung waren, abgelehnt werden mussten. Das Geschäft mit Wiederverkäufern ist insofern noch immer sehr schwierig, als diese vielfach nur kaufen wollen, wenn dagegen ältere Muster, welche der heutigen Geschmacksrichtung nicht mehr entsprechen, zurückgenommen werden, während ein Teil der Kundschaft überhaupt nur noch Kommissionswaren nehmen, also für feste Rechnung gar nicht mehr kaufen will. Bei grösseren Abschlüssen, wie ganzen Ein-

richtungen, welche ja gewöhnlich mit dem bauleitenden Architekten oder dem Bauherrn selbst bearbeitet werden, sind dagegen die Anforderungen in bezug auf Entwürfe, neue Modelle etc. jetzt so gross, dass hierdurch der Verdienst ganz wesentlich beeinträchtigt wird. Sehr unangenehm wird es auch in Fabrikantenpreisen unserer Branche empfunden, dass hiesige, also preussische Behörden teilweise sächsische Konkurrenz heranziehen, während die sächsischen Behörden ihre Arbeiten ausschliesslich an einheimische Lieferanten vergeben.

68. Fabrikation von Gas- und Gasglühlichtbrennern.

Hängendes Gasglühlicht

Das Jahr 1904 war für die Glühlichtbrenner-Fabrikation kein günstiges; nur wenige Fabrikanten, welche Neuheiten, wie „Hängendes Glühlicht" etc. aufnahmen, konnten einigermassen lohnende Geschäfte machen. Das grosse Absatzgebiet von England und seinen Kolonien bot wenig Chance, zumal in London grosse Posten Glühlichtbrenner, welche nicht abgenommen waren, lagerten, die zu Schleuderpreisen offeriert wurden.

Vereinigungsbestrebungen.

Im allgemeinen sind Preise und Qualität der Brenner, namentlich durch auswärtige Fabrikanten, fortdauernd auf ein immer tieferes Niveau gebracht worden, und dieses beständige Unterbieten hat schliesslich die Konsumenten dahin geführt, mit grossen Aufträgen zurückzuhalten, so dass von flotter Arbeit keine Rede war. — Mitte Juni machte sich das Bestreben bemerkbar, diese Verhältnisse zu verbessern. In einer zu diesem Zweck nach Berlin berufenen Versammlung, an welcher alle deutschen Fabrikanten der Branche mit Ausnahme einer Leipziger Aktiengesellschaft teilnahmen, fand der Gedanke einer Verständigung lebhaften Anklang; indessen musste die geplante Vereinigung von der Beteiligung dieser Leipziger Firma abhängig gemacht werden, da die beklagenswerten Verhältnisse teilweise dadurch entstanden, dass jene die Glühlichtbrenner in ihre Fabrikation aufnahm und für ihre Massenproduktion Absatz suchte. Trotz aller Bemühungen und Verhandlungen hat diese Firma ein Zusammengehen abgelehnt, so dass leider alles unverändert geblieben ist.

Streik.

Unsere Branche wurde auch in diesem Jahre wiederum durch einen Arbeiterstreik schwer betroffen, der, auf gleicher Grundlage wie im vorigen Jahre beruhend, durch ein Nachgeben der Fabrikanten nicht beendet werden konnte und daher am Schlusse des Berichtsjahres noch andauert.

69. Aluminium-Industrie.

Das Jahr 1904 kann für die gesamte Aluminium-Industrie im allgemeinen als befriedigend angesehen werden. Der Absatz in Aluminium-Barren, Halbfabrikaten und Fertigfabrikaten war

flott und zeigte eine weitere Steigerung gegenüber dem Vorjahr. Die Steigerung des Absatzes ist zu einem nicht unwesentlichen Teil auf den vermehrten Bedarf des Auslandes zurückzuführen und wurde wesentlich dadurch unterstützt, dass sich die Vereinigung der Aluminiumfabriken einer Steigerung des Preises für Aluminium-Barren enthielt. Daher war es möglich, Halbfabrikate und Fertigfabrikate wohlfeil und konkurrenzfähig mit Fabrikaten aus anderen Metallen herzustellen und deren Nachfrage zu heben. Eine weitere günstige Entwicklung der gesamten Aluminiumindustrie kann erwartet werden, sofern diese Aussichten nicht durch die neuen Handelsverträge beeinträchtigt werden.

70. Alfenide- und Neusilberwaren.

Die Geschäftslage hat sich im Berichtsjahre wenig geändert.

Von den hauptsächlich in Betracht kommenden Metallen blieb Kupfer ziemlich stetig; bis Anfang Oktober eine steigende Tendenz eintrat, welche noch anhält; Zink behielt das ganze Jahr durch feste Preise und steht gegenwärtig sehr hoch, auch für Nickel mussten bei Herbstabschlüssen erhöhte Forderungen bewilligt werden. Silber behauptete bei geringen Schwankungen einen Preisstand von ca. 80 Mk.

71. Gold- und Silberwaren, Juwelen.

Erster Bericht:

Das Jahr 1904 unterschied sich wenig vom Vorjahre; die Resultate desselben sind im allgemeinen zufriedenstellend. Die Wintermonate und das Frühjahr brachten lebhaftes Geschäft, während die sommerliche Geschäftsstille sehr früh einsetzte und ziemlich lange anhielt. Das Herbstgeschäft lässt sich bisher gut an. Das gute Einvernehmen zwischen Prinzipalen und Arbeitnehmern wurde in keiner Weise getrübt.

Der Umsatz von Goldwaren im Grosshandel war dem vorjährigen ziemlich gleich. Das Provinzgeschäft befriedigte; im Export zeitigte das Geschäft mit Russland naturgemäss infolge des russisch-japanischen Krieges einen bedeutenden Ausfall. Die wenigen russischen Käufer, welche sich einstellten, zeigten sich sehr zurückhaltend. Mit Oesterreich-Ungarn wurde der bisherige Umsatz nur mit grosser Mühe aufrecht erhalten; sehr erschwerend wirkte auf das Geschäft das Verbot der Warenabgabe vom Reiselager, obgleich andererseits verlangt wird, dass alle Muster verzollt und punziert werden müssen, was erhebliche Kosten macht und grossen Zeitaufwand verursacht. Die Umsätze mit England und Belgien blieben auf gleicher Höhe wie im Vorjahre. Frankreich scheidet als Absatzgebiet für bessere Goldwaren immer mehr aus, dagegen hat sich ein recht reger Geschäftsverkehr mit Süd- Goldwaren.

amerika entfaltet, der auf eine weitere gedeihliche Entwicklung hoffen lässt. Die hiesigen Werkstätten für Juwelenfassung waren ohne Unterbrechung das ganze Jahr hindurch vollkommen beschäftigt. Das Detailgeschäft war im ganzen gut, wenngleich der Fremdenverkehr im Sommer an Lebhaftigkeit zu wünschen übrig liess; infolge der Weltausstellung in St. Louis waren weniger Amerikaner und infolge des Krieges weniger Russen anwesend.

Silberwaren.

Die Silberwarenfabriken, in denen Hammerarbeiten hergestellt werden, hatten in diesem Jahre nicht zu klagen und konnten die ihnen zur Verfügung stehenden Kräfte das ganze Jahr hindurch lohnend beschäftigen. Auch in kuranten Artikeln war das Geschäft normal. Die Bemühungen, für Besteckpreise in Deutschland einen einheitlichen Preis zu normieren, wurden in der energischsten Weise fortgesetzt. Da aber gerade fast alle grösseren Berliner Firmen einem Vorschreiben der Preise im Detailgeschäft entschiedenen Widerstand entgegensetzen, scheint es mindestens sehr fraglich, ob für Berlin eine derartige Konvention zustande kommt. Im Exportgeschäft sind im laufenden Jahr keine wesentlichen Veränderungen eingetreten, die Umsätze hielten sich ziemlich auf derselben Höhe. Die südeuropäischen Länder, besonders Italien, waren an denselben stärker beteiligt, während Oesterreich-Ungarn, Russland und Skandinavien Einbusse erfuhren. Australien und Südamerika kauften in diesem Jahre wenig und überwiegend billigere Ware; sehr gute Fabrikate in unedlen Metallen haben dort besseren Silberwaren starken Abbruch getan.

Stil.

Im Auslande sowohl, wie im Inlande hat man sich von dem sogenannten Jugendstil immer mehr und mehr abgewandt; Empire, Louis XV. und XVI. werden allgemein bevorzugt, in Deutschland blieb Rokoko nach wie vor für bessere Gegenstände beliebt.

Silberpreise.

Der Preis für Silber blieb im vergangenen Jahre ziemlich stabil. Die Durchschnittskurse für 1 kg Feinsilber waren an der Hamburger Börse:

Tab. 58. Durchschnittspreise für Silber.

2. Januar	1. Febr.	1. März	2. April	2. Mai	1. Juni	1. Juli	1. August	1. Sept.	1. Okt.	1. Nov.
76.25	76.25	79.50	75.—	74.25	75.—	77.50	79.50	77.75	79.—	79.25

Diamanten.

Der Handel mit Diamanten war ebenso lebhaft wie im vorigen Jahre; etwas schwächer gefragt war mittelgrosses Melé, d. h. Ware von $^1/_8$—$^1/_{16}$ Karat, welche auch im Preise vorübergehend nachliess; grössere Ware dagegen (über ¼ Karat) war ausserordentlich gefragt und bedang infolgedessen ganz erheblich höhere Preise; ganz kleine Ware von 100—200 per Karat ist ebenfalls um mehr als 15 % gestiegen und wird heute für derartige Ware in feiner Qualität 400—500 Mark und selbst darüber bezahlt. Grosseurs, d. h. Steine von ½ bis 1½ Karat stiegen ebenfalls um mindestens 10 %. Grosse Steine von 2—4 Karat und darüber waren sehr gesucht und nur für Preise, die 10—20 % höher als

im Vorjahre waren, erhältlich. Das Londoner Syndikat der de Beers Co. hat im Laufe des Jahres mehrfach, zuletzt noch Anfang Oktober die Preise für Rohmaterial um je 5 % erhöht; hierzu kommt noch, dass die Schleifer in Amsterdam und Antwerpen fast den ganzen Sommer hindurch streikten. Der Streik endete mit Zugeständnissen auf beiden Seiten, die Arbeiter mussten Zugeständnisse bezüglich der Heranbildung der Lehrlinge machen, während andererseits die Löhne vom 1. Januar 1905 ab nicht unwesentlich erhöht werden. Es liegt auf der Hand, dass das Zusammentreffen aller dieser Umstände auf die Marktlage befestigend wirken musste. Neu in den Handel gebracht wurden die Diamanten der Premiermine; die gesamte Produktion dieser Mine ist nicht sehr erheblich, das Material ist von sehr guter weisser Farbe, doch mangelt ihm die Lebhaftigkeit und Klarheit, so dass hieraus geschliffene Steine wenig beliebt sind. Trotzdem wurde alles, was von dieser Mine an den Markt kam, schlank abgesetzt und erzielte die gleichen Preise, wie die den de Beers Minen entstammende Ware. In Rosen war das Geschäft unverändert, die Preise waren wenig höher und die Umsätze hielten sich in gewohnten Grenzen.

Das Geschäft in Perlen war, wie seit Jahren, sehr lebhaft. Perlen. In Schnurperlen wurde trotz der wieder um etwa 10 % höheren Preise ein bedeutender Umsatz erzielt; feine weisse australische Perlen kommen in diesem Jahre mehr als in den letzten Jahren vor und fanden zu sehr hohen Preisen immer Käufer. Mangel war an birnenförmigen Perlen, von denen besonders gut zusammenpassende Paare ganz exorbitante Preise erzielten. Rundperlen für Knöpfe fehlten fast ganz, für die einzeln vorkommenden Paare wurden derartig hohe Preise verlangt, dass ein Wiederverkauf kaum mehr möglich sein wird. Feine schwarze Perlen waren sehr knapp und wurden sehr hoch bezahlt.

In Farbsteinen hat sich das Geschäft gegen das Vorjahr nicht Farbige Edelsteine. geändert; die Preise für alle derartigen Steine blieben ziemlich stabil, nur die für ganz feine Smaragde gingen noch mehr in die Höhe. Saphire, besonders bessere Qualitäten, bedangen höhere Preise. Grössere, feine Stücke fangen an selten zu werden. In Türkisen und Opalen war fast gar kein Geschäft.

Zweiter Bericht:

Wie das vergangene Jahr geschlossen, so begann das Ge- Allgemeine Geschäftslage. schäft im Anfang des Jahres sich in langsam aufsteigender Besserung zu entwickeln; es war, was den inländischen Markt anbelangt, berechtigte Hoffnung vorhanden, dass das Geschäft sich das ganze Jahr hindurch in befriedigender Weise weiter gestalten dürfte. Ganz ist diese Hoffnung nicht in Erfüllung gegangen; denn es wirken einige störende Momente, in deren Folge das Geschäft etwas abflaute. In erster Reihe ist der russisch-japanische Krieg von schwerwiegendem Einfluss auf das Geschäft gewesen. Während in den früheren Jahren die wohlhabenden Russen im

Mai und Juni zu mehrwöchentlichem Aufenthalt nach Berlin kamen, um hier ihre Einkäufe zu besorgen, ehe sie nach den Bädern reisten, fehlten die guten Kunden aus Russland diesmal fast vollständig. Die Folge davon war, dass die Arbeiten, auf welche wir speziell in den bei uns ruhigen Monaten Juli, August, September in den Werkstätten rechneten, ausfielen und die Arbeitskräfte in diesen Monaten kaum genügend zu beschäftigen waren. Ferner dehnten sich in diesem Jahre die stillen Monate länger aus als sonst, und ist dies wohl der ausnahmsweise grossen sommerlichen Hitze und Trockenheit zuzuschreiben, welche sowohl die Einwohner selbst länger als sonst in der Sommerfrische ausharren liess, als auch die Fremden aus der Provinz von einem Besuche Berlins abschreckte. Ein wenig mag ja auch die Ausstellung in St. Louis schwächend auf das hiesige Geschäft eingewirkt haben, doch möchten wir diesem Umstande ein besonders grosses Gewicht nicht zuerkennen. Denn als bald nach der Eröffnung der Ausstellung die Besucher die schon vorher in Fachkreisen vorausgesehene geringe Bedeutung derselben für das deutsche Geschäft bestätigten, dürfte die Lust zu einer Reise von Deutschland nach St. Louis noch weiter zurückgegangen sein. Seit Mitte Oktober hat sich das Geschäft wieder lebhafter angelassen und lässt die Hoffnung zu, dass auch das Weihnachtsgeschäft sich zu einem zufriedenstellenden gestalten kann.

Stil.

Ueber die Stilrichtung, welche unsere Kleinkunst jetzt verfolgt, lässt sich besonderes Neues nicht feststellen. Der moderne Stil, in mässigen Grenzen gehalten, ist noch immer beliebt; vielleicht könnte man annehmen, dass der schlichte, einfache Empirestil und der Louis XVI.-Stil im Laufe dieses Jahres noch weiteren Boden gewonnen haben, wie auch die einfachen englischen Formen von etwas kräftigem, massivem Aussehen vielfach Anklang und Käufer gefunden haben.

Silberkurs.

Der Silberkurs ist im Laufe des Jahres nur geringen Schwankungen unterworfen gewesen, welcher auf den Gang des Geschäftes keinen Einfluss zu üben vermochte.

Juwelen.

In der Juwelenbranche dauert die Preissteigerung auf der ganzen Linie an. Brillanten in allen Qualitäten sind wiederum erheblich gestiegen, und durch Beschluss des Londoner Syndikats ist bereits wiederum eine weitere Preiserhöhung auf den Rohstoff durchgeführt worden, so dass eine demnächstige weitere Steigung von 25 % in Aussicht steht, sobald das jetzt im Schliff und im Handel befindliche Material aufgebraucht sein wird. Perlen in feineren Qualitäten sind nach wie vor nicht in genügender Auswahl am Markte und nur zu sehr hohen Preisen erhältlich. Smaragde erzielten nach wie vor Phantasiepreise, sobald sie wirklich feiner Qualität sind. Die Grösse derselben spielt aber dabei nur eine untergeordnete Rolle. In Rubinen erzielen grössere über etwa 1½ Karat wiegende feine Steine die höchsten Preise. Um bei den

teuren Preisen sämtlicher Edelsteine auch vorteilhaftere Stücke gestalten zu können, hat sich seit Jahresfrist der Handel auch auf früher mehr vernachlässigte weniger edle Steine gelegt, welche unter den Namen Fancy-Saphire eingeführt werden. Es sind dies aus den Gruben Ceylons stammende gelbe, grüne, rosa und bräunliche wirkliche Saphire oder Turmaline, Zirkone, Hyacinthe oder Edeltopase. Ob diesen Steinen eine Zukunft erblühen wird, muss erst noch die Zeit ergeben; bis jetzt haben sie wohl einzelne Liebhaber gefunden; doch dass sie sich schon ein grosses Absatzgebiet bei dem kaufenden Publikum erobert hätten, darf man wohl nicht behaupten. Das Angebot an Arbeitskräften war vorübergehend grösser; doch ist es jetzt auf das gewöhnliche Mass wieder heruntergegangen. Streitigkeiten zwischen Arbeitgeber und Arbeitnehmer sind in diesem Jahre nicht zu verzeichnen.

Dritter Bericht:

Kleinsilberwaren.

Im allgemeinen war die Kauflust für Kleinsilberwaren äusserst befriedigend, wozu der Umstand immer mehr beiträgt, dass bei niedrigen Kursen und wirklich geschmackvoller bis künstlerischer Ausführung die Alfenid-Fabrikation nicht mehr ernstlich als Konkurrenz in Frage kommt. Dass diesem Umstande auch von anderer Seite grösste Aufmerksamkeit geschenkt wird, hat sich in der Aufnahme der Fabrikation von echten Silberwaren seitens einiger massgebender Alfenid-Fabriken gezeigt. Grössere bis grosse Stücke waren auch im verflossenen Jahre nur verschwindend wenig gefragt. Eine teilweise Besserung erhoffen wir durch Anschaffung eines Silberschatzes für den Kronprinzen, wobei die Provinzen und Städte als Käufer auftreten.

Export.

Der Export nach Oesterreich und Ungarn geht immer mehr zurück, da diese Länder selbst als produzierend und sogar konkurrenzfähig auftreten.

Belgien, Spanien, Schweiz und Italien befriedigten in der Aufnahme; Russland, vor dreissig Jahren der beste Käufer, ist infolge Erhebung eines hohen Einfuhrzolles verloren gegangen. Eingaben, die bei zuständigen Behörden dieserhalb gemacht wurden, hatten negativen Erfolg. Der Bedarf ist in Russland ungeschwächt gross, und es wird dem Deutschen gern vor allen anderen der Vorzug gegeben, nur der fabelhaft hohe unmotivierte Zoll unterbindet vollkommen jedwedes Geschäft. In Frankreich war der Absatz gänzlich unbefriedigend, was seinen Grund darin hat, dass die russischen Kriegs- etc. Kosten von Frankreich gedeckt werden und die Besitzer von russischen Rententitres durch die bisherigen Misserfolge für ihren Besitzstand die grössten Befürchtungen hegen. Mehrere namhafte Silberwaren-Fabriken haben durch Fehlen jedweder Kauflust falliert.

VI. Rohstoffe und Fabrikate der pharmazeutischen, chemischen und verwandten Industrien, Fettwaren, Oele und Farbstoffe, Gasfabrikation.

72. Drogen, Chemikalien und ätherische Oele.

Die Firma Brückner, Lampe & Co. berichtet:

Umsatz. Grosse Umsätze und reger Verkehr bis in die letzten Tage dieses Jahres würden die Geschäftsergebnisse gewiss zu ganz befriedigenden machen, wenn nicht durch äusserst starken Wettbewerb auf allen Märkten des In- und Auslandes der Gewinn sehr herabgedrückt wäre. Es war nicht nur der gesteigerte Bedarf der meisten Industrien an technischen Drogen und Chemikalien zu decken, sondern es galt auch, die ungeheuren Mengen von Arzneiwaren, Verbandstoffen, Desinfektions- und Sprengmitteln herbeizuschaffen, welche im ostasiatischen Kriege verbraucht wurden. Ausserdem war für den nicht geringen Bedarf an Medikamenten zu sorgen, der im Inlande seit dem Herbst infolge Auftretens der Influenza und vieler Erkältungskrankheiten entstand.

Die allgemeine Preislage der meisten Artikel war niedrig, und nur wenige grössere Preisschwankungen brachten die Märkte in Unruhe.

Ausfuhr. Die Ausfuhr, welche sich für Drogerie-, Apotheker- und Farbewaren bis Ende Oktober auf 8 580 677 Doppelzentner bezifferte, gegen 8 141 215 Doppelzentner im gleichen Zeitraume des Jahres 1903, ist in erfreulichem Wachstum begriffen und würde noch grösser gewesen sein, wenn nicht die Ungewissheit über die Gestaltung der neuen Handelsverträge hinderlich gewesen wäre. Leider ist von diesen eine erhebliche Steigerung der ausländischen Einfuhrzölle, namentlich der russischen, für die Erzeugnisse der chemischen Industrie zu erwarten. Es werden daher für den deutschen Ausfuhrhandel bedeutende Schwierigkeiten nicht ausbleiben, obgleich das Ausland mit einer grossen Zahl der wichtigsten chemischen Produkte noch auf Deutschland angewiesen ist.

Einfuhr. Die Einfuhr von Drogerie-, Apotheker- und Farbewaren betrug bis Ende Oktober 10 843 141 Doppelzentner gegen 9 958 954 Doppelzentner im Jahre 1903, bei immer stärker werdender Umgehung der früher die Einfuhr vermittelnden Märkte von London, Triest, Marseille, Havre etc.

Kreditverhältnisse. Die Kreditverhältnisse in der deutschen Kundschaft waren gut, und der billige Geldstand kam auch diesem Handelszweig zugut. Natürlich mussten infolge des russisch-japanischen Krieges manche Verbindungen nach den davon betroffenen Ländern abgebrochen oder eingeschränkt werden.

Syndikate. Die Bildung von Interessengemeinschaften und Syndikaten hat weitere Fortschritte gemacht, so dass nur wenige Artikel noch in freiem Verkehr dem Handel zur Verfügung stehen.

Die ausserordentliche Trockenheit und Hitze dieses Sommers war von grossem Einfluss auf die Ernte von Vegetabilien, von

denen die Blüten meist grosse, die Blätter und Wurzeln aber nur unzureichende Erträge lieferten. Die hohen Spirituspreise verteuerten viele galenische Präparate sehr, und da der Metallmarkt für Silber, Blei, Zinn, Zink, Kupfer und Antimon erhebliche Preissteigerungen durchmachte, so erhöhte sich auch der Wert aller Nebenprodukte dieser Metalle.

Die Unterbrechung der Schiffahrt auf den deutschen Strömen und die Schwierigkeiten bei Verschiffung von Waren nach ostasiatischen Plätzen machten sich unangenehm bemerkbar.

Japanische Ausfuhr-Artikel, für die man bei Ausbruch des Krieges grosse Preissteigerungen voraussagte, erlitten sehr erhebliche Preisabschläge, wie Menthol, Japanwachs etc., während Camphor zeitweilig das doppelte kostete, wie vor Ausbruch des Krieges; dies trotz der inzwischen aufgenommenen Fabrikation des künstlichen Camphors.

Preissteigerungen erfuhren: Olivenöl infolge schlechter Ernte; aus gleichem Grunde und wegen zunehmenden Bedarfes die nordamerikanische Hydrastis- und Senega-Wurzel. Opium hielt sich trotz einer ungewöhnlich grossen Ernte infolge gesteigerter Nachfrage fest. Ferner stiegen im Preise Wismut und Jod und deren Präparate, Karbolsäure, Lycopodium, Mutterkorn, alle Zucker-Präparate und Milchzucker. Chinin, von dem in diesem Jahre 389 562 Kilo in Rinden, gegen 354 340 Kilo im Jahre vorher, also ca. 35 000 Kilo mehr, aus Java zugeführt wurden, schloss trotzdem am Ende des Jahres fast zu demselben Preise, den es am Anfang gehabt hatte, weil der Bedarf noch immer sehr zunimmt. Preise.

Erhebliche Preiserniedrigungen erfuhren Brom und Bromsalze (ca. 35 %), Medizinaltran, Benzin, Terpentinöl und Glyzerin.

Mit mehr oder weniger Erfolg wurden folgende neue Präparate auf den Markt gebracht: Citarin, Exodin, Hetralin, Griserin, Fetron, Digalen, Arrhovin, Bioson, Calmin. Neue Präparate.

73. Handel mit Mineralwasser.

a) Natürliches Mineralwasser.

Der heisse Sommer 1904 brachte den natürlichen und künstlichen Tafelwassern ein ausserordentlich umfangreiches Geschäft; die Nachfrage war dauernd gross und wurde zeitweise erheblich gesteigert durch bedeutende Quantitäten, die den nach Süd-Afrika ausrückenden deutschen Truppen mitgegeben wurden. Der Umsatz ist daher als aussergewöhnlich gross zu bezeichnen; die Preise blieben aber in alten Grenzen und wurden, trotzdem die Nachfrage das Angebot oft bei weitem überstieg, nirgends erhöht.

Die Natron-Säuerlinge, die von den reinen Genusswässern zu den Kurbrunnen eine Uebergangsstufe bilden, konnten der Nachfrage nicht genügen; zwei der bekanntesten Repräsentanten dieser Gruppe, Biliner und Fachinger, waren teilweise durch langwierige

Sicherungsbauten an den Quellen, teilweise durch verminderte Ergiebigkeit infolge der Dürre verhindert, der enorm gesteigerten Nachfrage zu genügen; das 4—5 fache Quantum, das geliefert werden konnte, hätte bequem verkauft werden können; dadurch waren Grossisten und Detaillisten geschädigt.

Der Absatz der Kurbrunnen liess vielfach bei der ungewöhnlich hohen Temperatur nach; besonders die hochtemperierten Brunnen mussten zurückstehen; der folgende kühlere Herbst brachte dann freilich vermehrte Nachfrage, so dass der Gesamtjahresumsatz auch in den schweren Kurbrunnen nicht gegen das Vorjahr nachstand.

Wohl auf keinem Gebiet lastet unlauterer Wettbewerb so drückend, wie auf dem der Mineralwasser-Industrie; in Berlin und auch im Reich wurden auf Grund des Gesetzes gegen unlauteren Wettbewerb verschiedene Fabrikanten gerichtlich bestraft.

b) Künstliche Mineralwässer.

Erster Bericht.

Während die Winter- und Frühlingsmonate dieses Jahres hinsichtlich des Absatzes im Vergleich mit denen anderer Jahre nichts Nennenswertes brachten, verliefen die Sommermonate für den Handel mit Mineralwasser (Erfrischungswässer) gut. Die andauernde Wärme brachte einen Umsatz, wie dieser Industriezweig ihn lange nicht registrieren konnte. Immerhin konnten die Fabriken der besseren Produkte die Konjunktur nicht voll ausnützen, weil die heisse Periode gerade in die Reisezeit fiel, die in diesem Sommer besonders viele Angehörige der besseren Stände von Berlin fortzog. Im Gegensatze zu dem günstigen Ausfalle des Sommergeschäftes steht eine Erklärung einer Kohlensäurefabrik in einem hiesigen Fachblatte, nach der der Mehrumsatz an flüssiger Kohlensäure nur $^1/_{10}$ gegen früher betragen haben soll.

Die Preise für die chemischen Rohmaterialien (Magnesit und Schwefelsäure) hielten sich auf derselben Höhe wie im Vorjahre (6 und 9 Mk. für 100 kg); oberschlesische Stückkohle dagegen zog etwas an: 2,30 Mk. gegen 2,24 Mk. für 100 kg frei Fabrik, auch die Preise für Flaschen zeigten steigende Tendenz. In den Arbeitslöhnen blieb es bei den alten Sätzen.

Die Verkaufspreise blieben unverändert. Für künstliche Erfrischungswässer, die mit destilliertem Wasser hergestellt werden, wurden im Grosshandel 7 Mk. für 100/3 Flaschen bezahlt, geringere Ware wurde zu 5 Mk. und noch billiger angeboten. Der rasch steigenden Nachfrage nach alkoholfreien Getränken, welche bereits seit mehreren Jahren eine eigene Industrie erzeugt hat, fangen auch die Mineralwasserfabriken an ihre Aufmerksamkeit zu schenken und tatsächlich sind heute schon einige Marken von

ihnen im Handel. Es steht zu hoffen, dass angesichts des hohen volkswirtschaftlichen Wertes dieser Getränke für die einwandsfreien Produkte, die aus dem Safte frischer Aepfel und mit destilliertem Wasser hergestellt werden, der reellen Mineralwasser-Industrie ein lohnendes Absatzgebiet sich erschliessen wird. Die Preise schwanken zwischen 15 und 25 Pfg. für die Flasche im Kleinhandel.

Die Klagen der Fabrikanten künstlicher Mineralwässer über unlauteren Wettbewerb sind auch in diesem Jahre nicht verstummt. Es gibt nach wie vor eine grosse Menge künstlicher Wässer, welche mit Hilfe einer Quelle hergestellt und unter dem Scheine natürlicher Wässer auf den Markt gebracht werden. Hier endlich Wandel zu schaffen (eine Aufgabe, an der Behörden, Handelskammern und kaufmännische Vereine arbeiten), hat neuerdings der Bund deutscher Nahrungsmittel-Fabrikanten und -Händler, der in Nürnberg seinen Sitz hat, durch Herausgabe eines Nahrungsmittelbuches sich zur Aufgabe gemacht.

Zweiter Bericht.

Der Handel mit künstlichem Mineralwasser hat im Berichtsjahre ein befriedigendes Ergebnis erzielt. Der trockene Sommer hat grosse Nachfrage seitens der Kundschaft veranlasst, und die Umsätze gegen die Vorjahre bedeutend gehoben. Auch die sich immer mehr bahnbrechende Antialkohol-Bewegung trägt viel zu grösseren Umsätzen in alkoholfreien Getränken bei, da die Mehrzahl der Restaurateure neben Bier und Wein auch eine Auswahl alkoholfreier Getränke führen.

Leider ist noch immer nicht von einer, dem Preisstande der Rohstoffe, der Flaschen und der Arbeitslöhne angemessenen Erhöhung der Verkaufspreise die Rede, und so ist der Nutzen trotz hoher Umsätze nur gering.

Der Kampf gegen die angeblich natürlichen Wässer wird energisch fortgesetzt. Die schwebenden Prozesse gegen verschiedene derartige Fabriken sind noch nicht beendet. Die gegen die Korkfabrikanten ergriffenen Massnahmen, welche zugunsten ihres eigenen Fabrikats ein Verbot gegen die Patentverschlüsse erzwingen wollten, sind von Erfolg gewesen. Das Bestreben der Staatsbehörden, ihren Arbeitern alkoholfreie Getränke zu verschaffen, hat dazu geführt, dass dieselben in den verschiedensten Betriebswerkstätten Mineralwasser herstellen lassen, und auf diese Weise den Fabrikanten Konkurrenz machen. Es wäre hierbei zu erwägen, ob nicht gegen eine etwaige Verallgemeinerung Stellung zu nehmen ist.

Die Preise der Flaschen und der übrigen Rohmaterialien erhielten sich auf der Höhe des Vorjahres, während sich die Arbeitslöhne infolge des starken Geschäftes höher stellten.

74. Farbwarenhandel.

Das Geschäft in Farbwaren war bis zum Oktober des Jahres 1904 im grossen und ganzen gut zu nennen und dürften auch die letzten drei Monate hiervon keine Ausnahme machen. Im Indigohandel ist allerdings eine Abnahme durch die weitere Einführung des künstlichen Produktes, im Farbholz- und Farbholzextrakt-Geschäft eine solche infolge des zunehmenden Verbrauchs von Anilinfarben zu verzeichnen.

Indigo, Bengal, Benares und Oudes.

1. Indigo. a) Bengal, Benares und Oude. Die öffentlichen Verkäufe begannen in Kalkutta am 14. Dezember 1903 bei mässiger Nachfrage. Die Preise gingen 20—25 Rupees per Fmd. (1 Factorymaund = $33^1/_3$ kg) für sämtliche Sorten unter die Durchschnittsraten des Vorjahres. Die Weihnachtsfeiertage und das Neujahrsfest brachten eine Unterbrechung, und am 4. Januar 1904 wurden die Auktionen fortgesetzt bei flauer Tendenz und einem weiteren Abschlag von 10—15 Rup. per Fmd. Die Saison zog sich nun sehr langsam hin und die Auktionen fanden nicht mehr regelmässig statt, man konnte im Laufe derselben häufig weitere 15—20 Rup. unter Vorjahr kaufen. Erst gegen Ende Februar griff eine festere Stimmung Platz, und die Preise erholten sich um 20—25 Rup. Anfang April 1904 wurde die Saison geschlossen und der unverkaufte Stock für Rechnung des Pflanzers nach London verschifft. Das Gesamtergebnis, das man im Oktober v. J. auf 65 000 Fmds. geschätzt hatte, betrug nur 56 000 Fmds. gegen 43 150 Fmds. 1902/1903, 85 070 Fmds. 1901/1902 und 111 670 Fmds. 1900/1901.

Von der geernteten Menge gingen (Kisten à $3^1/_2$—4 Fmds. Netto) nach:

Tab. 59. Indigo-Versand in Kisten.

	1901/02	1902/03	1903/04
Deutschland, Oesterreich, Holland und Belgien	3 600	1 000	1 720
England	6 700	2 800	3 724
Frankreich	1 900	600	1 086
Russland	1 000	500	712
Italien, Schweiz	700	500	170
Amerika	3 150	2 500	3 227
Levante (Klein-Asien)	3 100	1 300	2 821
Japan	850	1 500	—
Total	21 000	10 700	13 460

Die Qualität war besser als im Vorjahre und wenig ordinäre Sorten waren vorhanden. Der 6 Monat-Sicht-Kurs London stellte sich während der Saison auf durchschnittlich $1/4^1/_2$. Die kommende Ernte wird infolge schlechten Wetters während des zweiten Schnittes augenblicklich nur auf ca. 40 000 Fmds. geschätzt und dürfte die Saison erst sehr spät beginnen.

b) Die Madras-Provinzen reduzierten ihre Anpflanzungen in letzter Saison bedeutend. Preise für Kurpah-Indigos, deren Qualität gut zu nennen war, gingen bedeutend herunter, da das Interesse für diese Provenienz sehr nachgelassen hat. Von Bimlipatam-Indigo kam ein grösseres Quantum an den Londoner Markt und fand zu guten Preisen Nehmer. Dryleaf-Indigo war stark gefragt, und die Preise sind sehr fest. Madras.

c) Niederländisch-Indien dürfte ein Quantum von ca. 7000 Kisten (à ca. 70 kg Netto) gebracht haben. Die Qualität war wie im Vorjahre gut. Die Preise gingen im Laufe d. J. für sämtliche Qualitäten um ca. 10—15 % herunter. Niederländisch Indien.

d) In Guatemala-Indigo waren hauptsächlich die geringeren Sorten unter 2/— bevorzugt und holten in den letzten Monaten höhere Preise. Im Oktober bestand der Stock von Guatemalas in London aus 889 Seronen (à ca. 70 kg) gegen Dezember 1903. 833 Seronen und 575 Seronen Dezember 1902. Guatemala-Indigo.

e) In Manila-Indigo waren während der ersten Monate noch einige Lose alter Ware vorhanden, welche zu guten Preisen Nehmer fanden. Neue Zufuhren nach Europa fanden nicht statt. Manila.

f) Von Nicaragua-Indigo kamen einige Seronen besserer Qualität an den Markt, welche Ende Oktober zu guten Preisen verkauft sein sollten. Nicaragua-Indigo.

Die erste Quartal-Auktion in London fand am 25. Januar 1904 mit einem Abschlag von 2—3% p. Pfd. engl. für Bengals statt. Ordinäre Bengals und Oudes blieben ungefähr pari, ebenso Kurpahs. Am 18. April folgte die zweite Auktion, welche gegen Januar einen weiteren Abschlag von 3 d. für Bengals brachte, Oudes wurden nicht verkauft. Bessere Qualitäten Kurpah hielten sich pari, geringe Sorten 2 d. Diskont. In der Juli-Auktion holte das wenige, das verkauft wurde pari bis 2 d. Diskont auf April-Werte. Die Eigner waren infolge ungünstiger Erntenachrichten aus Indien nicht geneigt, eine Preisreduktion eintreten zu lassen, zogen daher stark zurück. Am 10. Oktober fand die letzte diesjährige Quartalauktion statt, welche Preise wie im Juli brachte. Nur ganz unwünschenswerte Genres verkaufte man auch 2 d. unter Juli-Wert. Auktionen.

2. Farbhölzer. Der Import war im Jahre 1904 in Blauhölzern etwas grösser als in den verhergehenden Jahren. Die Preise waren meistens auf einer sehr niedrigen Basis, und hatte dies zur Folge, dass Konsumenten, welche noch in letzter Zeit dem Artikel untreu geworden waren, sich wieder für ihn interessierten. Im grossen und ganzen hat aber, wie bereits eingangs erwähnt, der Konsum von Farbhölzern zugunsten von Anilinfarben nachgelassen. Farbhölzer. Blauholz.

Laguna. Das Bild war in diesem Jahre ungefähr dem im vergangenen gleich. Die Zufuhren waren wohl gut zu nennen, doch hätten die sogenannten superior-Ladungen etwas besser ausfallen können. Der Import von Yukatan hat sehr nachgelassen, auch Cuyo, das früher sehr beliebt war, kam nur noch vereinzelt her- Laguna. Yukatan. Cuyo.

Champoton. Montaña. ein, Champoton und namentlich Montaña war sehr zufriedenstellend, es zeichnete sich durch gleichmässig schöne Qualität und hohes Durchschnittsgewicht aus.

Honduras. Haiti. Honduras-Blauholz findet seiner sehr guten Qualität wegen in Fachkreisen immer mehr Freunde. Haiti-Blauholz wurde hinsichtlich des Preises durch den Zollkrieg zwischen Deutschland und Haiti weiter ungünstig beeinflusst, die Preise blieben das ganze Jahr hindurch niedrig. Fort Liberté liess zum Teil recht viel zu wünschen übrig, Kap Haiti exportierte ziemlich viel Wurzeln und Stammholz. St. Marc hat 1904 fast nichts herübergesandt. Von Aquin waren die ersten Abladungen gut, die weiteren fielen sehr ab. Monte Christi lieferte gutes Stammholz. Wurzeln entsprachen weniger den allgemeinen Ansprüchen. Jamaika lieferte hauptsächlich die beliebten Morant-Wurzeln, die in diesem Jahre ganz besonders schön waren.

(Margin: Fort Liberté. Kap Haiti. St. Marc. Aquin. Monte Christi. Morant.)

Gelbholz. Gelbholz hatte unter ungünstigen Modeverhältnissen zu leiden. Die Preise waren fast durchweg niedrig. In Savanilla, Maracaibo und Karthagena ist der Import klein geworden; Qualität war gut. Tampico, Vera Cruz liess manches zu wünschen übrig, Amapola und Costa Rica zeichneten sich durch gleichmässig schönen Ausfall aus. Rothölzer wurden nur noch in den feinen Qualitäten gefragt, Mazattlan und Altata lieferten wie stets brauchbare Hölzer, die Preise hielten sich während des Jahres auf gleicher Höhe. Ceylon-Holz kam in der ersten Hälfte 1904 in mehreren Abladungen, gegen Ende des Jahres liessen diese Importen nach. Die Qualität war durchweg gut.

(Margin: Rothölzer.)

Quebracho. 3. Quebrachohölzer kamen wieder regelmässig herein, die Qualitäten waren gut, die Preise hielten sich im allgemeinen.

Farbholzextrakte. 4. Farbholzextrakte. Wenn auch Anilin diesem Artikel vielfach Abbruch getan, so hielt sich der Konsum doch noch auf der Höhe des letzten Jahres. Die Preise waren unverändert.

Dividivi. 5. Dividivi. In diesem Artikel hat das Geschäft sehr nachgelassen, er findet nur noch in einigen Betrieben Verwendung.

Cochenille. 6. Cochenille. Die Zufuhren sind noch immer beschränkt, und die Preise werden sehr hochgehalten. Der Bedarf scheint wieder zugenommen zu haben, denn die hohen Forderungen wurden schlank bewilligt.

75. Chemische Industrie.

Erster Bericht.

1. Allgemeines. Handelsverträge. Das Geschäft in Chemikalien, Drogen und Vegetabilien war im Berichtsjahre im allgemeinen zufriedenstellend, in einzelnen Artikeln zeitweise sogar recht lebhaft. Dies gilt insbesondere für die Produkte der Teerfarbenindustrie; die Deckung des gesteigerten Bedarfs für die meisten Berliner Industriezweige und des Baugewerbes verursachte eine erfreuliche Belebung des Marktes, in-

soweit technische Chemikalien und Drogen in Frage kommen; ebenso lebhaft war zeitweise die durch den ostasiatischen Krieg hervorgerufene Nachfrage in Apothekerwaren, Desinfektionsmitteln und Verbandstoffen. Die folgenden Ziffern illustrieren (nach den monatlichen Nachweisen) die Wirkungen des ostasiatischen Krieges:

	Ausfuhr in D.-Ztr. 1903	1904
Karbolsäure nach Russland	2551	6567
„Sonstige chemische Präparate zu pharmazeutischen Zwecken“ nach Russland	2535	2886
„Sonstige chemische Präparate zu pharmazeutischen Zwecken“ nach Japan	628	2125
Schwefel nach Russland	1139	1117
Jodkalium etc. nach Russland	697	720
Salizylsäure etc. nach Russland	414	554
Salizylsäure etc. nach Japan	513	612
Antifebrin nach Japan	111	208
Chloroform nach Russland	69	92
Jod nach Russland	55	68

Seit Verkündigung des neuen deutschen Zolltarifs hat unsere Reichsregierung mit 8 Staaten Verhandlungen über den Abschluss neuer Handelsverträge gepflogen, aber erst in der letzten Hälfte des Berichtsjahres ist eine Einigung mit Belgien, Italien, Russland, Rumänien, Schweiz und Serbien erzielt worden. Die Vertragsverhandlungen mit Oesterreich-Ungarn hatten bis zum Jahresschluss zu einer definitiven Verständigung über die Grundfragen noch nicht geführt; alle Anzeichen aber sprechen dafür, dass an den noch strittigen Punkten eine endgültige Verständigung nicht scheitern wird. — Mit Rücksicht auf den Gang dieser Verhandlungen hat unsere Staatsregierung bislang von einer Veröffentlichung der Verträge mit den genannten 6 Staaten Abstand genommen und dadurch die Ungewissheit, bezüglich der zukünftigen Gestaltung unserer handelspolitischen Beziehungen, zum Schaden der deutschen Industrie nicht beseitigt.

Es ist zweifellos, dass ein erhöhter Schutz für die Landwirtschaft die Signatur der neuen Verträge bilden wird; inwieweit die deutsche Industrie, insbesondere aber die chemische, hier in Mitleidenschaft gezogen wird, steht noch dahin. Man wird aber schon jetzt sagen dürfen, dass man mit einer ganz wesentlichen Steigerung der ausländischen Zölle für chemische Produkte wird zu rechnen haben.[1])

Patentschutz in der Schweiz.

Bei den Verhandlungen mit der Schweiz spielte bekanntlich die Frage des schweizerischen Patentschutzes eine wesentliche Rolle, und es ist mit Freuden zu begrüssen, dass bei Verhandlungen der schweizerische Bundesrat sich herbeigelassen hat, der Deutschen Reichsregierung in Form einer Note die folgende formelle Zusicherung zu erteilen:

„Der schweizerische Bundesrat gibt die Erklärung ab, dass Deutschland trotz Bindung der Zollfreiheit für Anilin und andere

[1]) Die genannten Handelsverträge sind inzwischen von den gesetzgebenden Körperschaften angenommen worden.

nicht besonders genannte Teerfarbstoffe der No. 319 des deutschen Zolltarifes berechtigt sein soll, auf diese Artikel bei Herkunft aus der Schweiz Zoll zu erheben, wenn nicht die Schweiz bis zum 31. Dez. 1907 ihre Patentgesetzgebung in der Weise ändert, dass die Artikel solcher oder ähnlicher Art oder das Verfahren zu ihrer Herstellung bei Neuheit der Erfindung patentierbar sind." (Voss. Ztg. 13. Dez. 1904.) Hierdurch kam die von seiten der deutschen chemischen Industrie seit Jahren lebhaft erörterte schweizerische Patentschutzfrage in Fluss. Auf Anordnung des Bundesrates wurde noch vor Weihnachten 1904 diese Frage im Ständerat und im Nationalrat behandelt. Zunächst handelt es sich um eine Revision der schweizerischen Verfassung; eine hierauf bezügliche Novelle wurde Mitte Dezember einstimmig vom Ständerat angenommen. Stimmt nun auch der Nationalrat dieser Novelle zu,[1]) dann muss dieser relativ kleinen Gesetzgebungsfrage wegen noch eine eidgenössische Volksabstimmung stattfinden und erst nach Zustimmung des Volkes und der Kantone kann ein hierauf bezügliches Ausführungsgesetz erlassen werden. Ob bei dieser Sachlage auf die Erfüllung des langgehegten Wunsches der deutschen chemischen Industrie in ihrer Gesamtheit gerechnet werden kann, erscheint fraglich, da die schweizerische Farbwaren-Industrie, die Applikations-Industrie und die pharmazeutische Industrie Gegner der Verfahrenpatente sind, auch die schweizerischen Druck-Industrien bekämpfen das Gesetz.

England.

Englands Bestrebungen zur Aufhebung der Handelsfreiheit haben bislang zu einem positiven Ergebnis noch nicht geführt; indessen hat die Bewegung, welche darauf abzielt, dem englischen Fabrikanten die Verwendung von steuerfreiem Branntwein für Fabrikationszwecke zu ermöglichen, weitere Fortschritte gemacht, und zwar insofern, als das englische Finanzministerium eine Kommission ernannt hat, welcher die Aufgabe zufällt, mit möglichster Beschleunigung sich über das deutsche Branntwein-Steuergesetz, sowie über die Handhabung der Ausführungsbestimmungen dieses Gesetzes zu informieren. — Es ist jetzt noch nicht zu übersehen, ob diesen Bestrebungen Folge gegeben werden wird, aber es ist nicht unwahrscheinlich, dass der, allem Schematismus abholde englische Fabrikant die mit der Gewährung der Steuerfreiheit für Alkohol verknüpften Unkosten und Unbequemlichkeiten weniger willig auf sich nehmen wird als der deutsche. — Nach allem, was über diese Frage veröffentlicht und anderweitig bekannt geworden ist, scheint in England dieser Alkoholfrage eine grössere Bedeutung beigemessen zu werden, als sie es in der Tat verdient. — Die Unbequemlichkeiten, welche für den Fabrikanten durch die rigorose Kontrolle der Steuerbehörde erwachsen, drängen in Deutschland immer mehr und mehr dazu hin, von der Ver-

[1]) Die Novelle ist inzwischen angenommen.

wendung von Alkohol soweit wie nur irgend möglich abzusehen und das Herstellungsverfahren so zu gestalten, dass der Alkohol dabei entbehrlich wird.

Die Folgen des Burenkrieges scheinen sich in England mehr und mehr zu verwischen. Soweit festgestellt werden konnte, hat auch die Kauflust in bezug auf chemische Artikel eine Aufbesserung erfahren.

Seit dem 28. Juni 1904 ist in Kanada die sogenannte Dumping-Klausel in Kraft getreten. Nach dieser Klausel hat der kanadische Importeur einen Zuschlagszoll für solche ausländischen Waren zu zahlen, die ihm vom Lieferanten zu einem niedrigeren Preise geliefert werden, als der Konsument im Ursprungslande dafür anlegen muss. Dieser Zollzuschlag kann bis zum Betrage von 15 % des Wertes bemessen werden. Wie schon die Bezeichnung dieser Klausel besagt, wollte der Gesetzgeber nur den Export zu Schleuderpreisen mit Strafzöllen belegen; tatsächlich jedoch findet das Gesetz eine Anwendung, die über diese Absicht weit hinausgeht. Beispielsweise wird der Zuschlagszoll auch erhoben für Alkohol, Aether und die daraus hergestellten Präparate, auf denen die deutsche Inlandssteuer nicht lastet, weil die betreffenden Waren für den Export bestimmt sind. Vor Inkrafttreten dieser Klausel lohnte es sich für den kanadischen Importeur, unversteuerten Alkohol und Aether, sowie daraus hergestellter Präparate aus Deutschland zu beziehen, da sich deren Kostenpreis trotz des seit dem 16. April 1903 erhobenen Zuschlagszolles von 33⅓ % auf Ware deutscher Provenienz immer noch billiger als bei Bezug aus anderen Ländern stellt. Kanada.

Durch die Einführung der Dumping-Klausel haben sich die Verhältnisse gänzlich geändert und der Vorsprung, welchen die deutsche chemische Industrie dadurch hat, dass ihr steuerfreier Alkohol bezw. Aether zur Verfügung steht, ist ihr für den Export nach Kanada durch die Dumping-Klausel genommen. (Mitteilungen der H. K., Frankfurt a. M. XXVII, Oktober 1904.)

Deutschlands Einfuhr nach Kanada ist trotz der Vorzugszölle auf englische Waren und trotz der Erschwerung durch komplizierte Ausführungsvorschriften, nach denen der Exporteur für jeden Artikel zwei Preise — den tatsächlich zur Berechnung gelangenden und den heimischen Marktpreis — nennen muss, erheblich gewachsen und von der im Jahre 1900 beschlossenen Erhöhung auf 33⅓ % nicht schädlich beeinflusst worden, während trotzdem England heute nicht mehr auf den kanadischen Markt absetzt, als es vor einem Jahrzehnt bereits ohne Vorzugszoll dahin ausführte. Die Wirkung dieser Klausel muss abgewartet werden; ob aber die Kanadier ebenso gleichmütig die Ausschaltung des deutschen Marktes ertragen können, erscheint fraglich.

In bezug auf die übrigen Länder, welche für Vertragsab-

schlüsse in Frage kommen, sei hier auf den allgemeinen Teil (Seite 381 ff.) hingewiesen. Wie aber auch die Verhandlungen ausfallen mögen, die Ungewissheit über die Kündigungsfristen der alten Verträge hat bis zum Schlusse des Jahres angehalten, wenngleich auch der Herr Reichskanzler dem Aeltesten-Kollegium unterm 21. Dez. 1904 mitgeteilt hat, dass zwischen der Bekanntgabe der Verträge und ihrer Inkraftsetzung jedenfalls eine hinreichende Frist gelassen werden wird, welche es den Interessenten ermöglicht, sich in ihren geschäftlichen Unternehmungen auf die neuen Verhältnisse einzurichten.

Im Laufe des Januar 1905 wird sich ja zeigen, mit welchen Erschwerungen auch die deutsche chemische Industrie, die ja doch nach allem, was bisher darüber verlautet, durch starke Zollerhöhung in Mitleidenschaft gezogen werden wird, in Zukunft zu rechnen haben wird, und inwieweit diese Industrie auf dem Weltmarkt noch fernerhin wird konkurrieren können.

Das gleiche gilt von der sogenannten pharmazeutischen Grossindustrie, über welche sich die Zeitschrift „Die chemische Industrie“ in No. 23 vom 1. Dezember 1904 wie folgt äussert:

Die amerikanische pharmazeutische Grossindustrie.

„Wohl wenig andere Länder bieten für das Emporkommen einer pharmazeutischen Grossindustrie so günstige Vorbedingungen, wie Amerika. Millionen von Menschen leben dort verstreut auf einzelnen Ansiedlungen und Farmen, fern von ärztlicher Hilfe, durch die Natur der Verhältnisse darauf angewiesen, bei Krankheit und Unglücksfällen sich selbst zu helfen. Ein Vorrat von Heilmitteln gehört deshalb zu den unentbehrlichsten Lebensbedürfnissen. Wer in der Lage ist, solche in den Zeitungen mit der nötigen Reklame anzupreisen, hat Aussicht auf grossartigen Absatz.

Quacksalber und Kurpfuscher haben dies auch in Amerika lange weidlich ausgenutzt; aber die goldenen Zeiten für sie sind dahin, seitdem wissenschaftlich geleitete Etablissements die fabrikmässige Erzeugung von Heilmitteln aller Art nach vorgeschriebenen Rezepten ärztlicher Autoritäten in die Hand genommen und den Vertrieb in grossartigster Weise organisiert haben.

Keine gewerbepolizeiliche Pedanterie und Aengstlichkeit hinderte sie in ihrer freien Entfaltung. Während bei uns der Apotheker die meisten Heilmittel nur gegen ärztliches Rezept verabfolgen darf, besteht in Amerika der freie Verkauf zu Recht.

In einer solchen Atmosphäre musste der Grossbetrieb gedeihen. Etablissements, wie die Fabrik von Parke Davis & Co. in Detroit beschäftigen 2500 Arbeiter und haben bei einem eingezahlten Kapital von 4 000 000 Dollars einen Jahresumsatz von 8 000 000. Jedes Medikament, von den einfachen unschuldigen Sodapastillen bis zu den Digitalis- und Nitroglyzerinpastillen, wird in grossem Massstabe und unter weitestgehender Anwendung von Maschinen erzeugt. Die eine Firma versorgt 40 000 Apotheken — 9000

werden direkt vom Zentralbureau in Detroit aus bedient — und hat um den ganzen Erdball ein Netz von Filialen gezogen.

Wenn man von einer amerikanischen Gefahr spricht, muss auch der pharmazeutischen Grossindustrie Amerikas Erwähnung getan werden. Sie entfaltet eine Exporttätigkeit, die für die Konkurrenzländer eine wirkliche Gefahr darstellt. In dem Zeitraum von 1892 bis 1902 stieg ihr Export von 1,8 auf 3,1 Mill. Dollars, seitdem ist ein weiteres Anwachsen zu verzeichnen. Im Fiskaljahr 1902/3 wurde der Betrag von 3,4 Mill., im Fiskaljahr von 1903/4 der Betrag von 3,8 Mill. Dollars erreicht.

Und wohin geht der Export?

Wenn man hört, dass beispielsweise in Südafrika der Verbrauch amerikanischer Heilmittel gewaltig zugenommen hat, so findet das eine gewisse Erklärung in den eigenartigen Verhältnissen des Landes. Auch dort findet sich eine auf kolossale Strecken verstreute Landbevölkerung, die sich wegen Mangel an ärztlicher Hilfe selbst mit Medikamenten und Heilmitteln versehen muss. Das Schwergewicht des amerikanischen Absatzes ruht aber nicht in Afrika, Asien oder Australien, sondern in dem dichtbewohnten Europa, von dem man annehmen sollte, dass hier die andersartigen Verhältnisse und das Vorhandensein einer eigenen, hochentwickelten pharmazeutischen Industrie die Absatzmöglichkeit für amerikanische Spezialitäten einengen müssten.

Amerika hat im Jahre 1902 für 1,3 Mill. Dollar an pharmazeutischen Präparaten nach Europa exportiert. Allerdings wurde der ganz überwiegende Teil in einem einzigen Lande — in England — abgesetzt, aber der amerikanischen Reklame gelingt es allmählich, auch andere europäische Länder für amerikanische Heilmittel zu interessieren. Es ist beachtenswert, dass die Amerikaner selbst in Deutschland Absatz zu erzielen wissen, dem Heimatlande einer hochentwickelten pharmazeutischen Grossindustrie.

Leider sind die handelsstatistischen Unterlagen nicht genau genug, um sich ein klares Bild von dem Vordringen amerikanischer Heilmittel in Deutschland machen zu können. Wollte man sich nur auf die amerikanische Statistik verlassen, so könnte von einer Zunahme der Liebhaberei für amerikanische Spezialitäten in Deutschland keine Rede sein. Die amerikanische Statistik berechnet die Ausfuhr nach Deutschland mit 61 179 Dollars für das Jahr 1892 und mit 50 856 Dollars für das Jahr 1902 und verzeichnet für die Zwischenjahre zum Teil noch niedrigere Zahlen.

Man gewinnt daraus den Eindruck, als ob der deutsche Markt sich den amerikanischen Präparaten wieder mehr und mehr zu verschliessen begönne. Dieser Eindruck wird aber leider durch einen Blick in die deutsche Statistik nicht bestätigt. Die bekannte Sammelposition „Fabrikate und Präparate, nicht besonders genannte, zu pharmazeutischen Zwecken (Präparate der Pharmacie)“ weist allerdings auch ein Nachlassen der amerikanischen

Einfuhr auf — 205 000 Mk. im Jahre 1901, 64 000 Mk. im Jahre 1902, 27 000 Mk. im Jahre 1903 —, dem steht aber bei anderen Positionen ein geradezu sprunghaftes Emporschnellen gegenüber. An Alkaloiden und deren Salzen betrug unsere Einfuhr aus Amerika noch im Jahre 1898 erst 8000 Mk.; sie hob sich in den drei folgenden Jahren auf 20 000, 30 000, 80 000 Mk. und schnellte dann plötzlich auf 418 000 Mk. im Jahre 1902 und 619 000 Mk. im Jahre 1903 empor.

Die pharmazeutische Grossindustrie Deutschlands hat sich bisher stets auf den Standpunkt gestellt, dass sie eines Zollschutzes gegen die fremde Konkurrenz nicht bedürfe. Aus dieser Haltung dürfen jedoch keine falschen Schlüsse gezogen werden. Es muss der vielfach verbreiteten Ansicht entgegengetreten werden, dass für sie ein eigentlicher Kampf um den Markt kaum existiere, das hohe Ansehen und der Weltruf der deutschen chemischen Industrie genüge, auch diesem Spezialzweig für immer einen glänzenden Export zu sichern.

Eine solche optimistische Beurteilung der Lage steht im scharfen Kontraste zu den tatsächlichen Verhältnissen. Die wachsenden Erfolge Amerikas bedeuten eine Gefahr auch für den deutschen Export, die nur beschworen werden kann, wenn auch seitens der Reichsregierung alles geschieht, um die Exportfähigkeit unserer pharmazeutischen Grossindustrie auf recht feste und sichere Grundlagen zu stellen. Die obigen Zahlen über die Entwicklung des amerikanischen Exportes lassen es eindringlich erscheinen, hierauf von neuem und mit allem Nachdruck hinzuweisen.“

Unterbrochene Flussschiffahrt.

Von erheblichem Einfluss auf die Abwicklung der Geschäfte war die Unterbrechung der Flussschiffahrt im Sommer dieses Jahres; namentlich für die Heranschaffung der benötigten Rohmaterialien war die Unterbrechung ausserordentlich störend und zum Teil direkt verlustbringend, weil manche Fabrikationen, die sich aus der Bahnbeförderung der Rohmaterialien ergebende Verteuerung nicht zu tragen vermögen. Während der Dauer der Unterbrechung der regulären Flussschiffahrt wären Ausnahmetarife der Eisenbahnverwaltung, wenigstens für die notwendigsten Rohmaterialien, durchaus am Platze gewesen, um der für die Industrie enstandenen Kalamität zu steuern.

Preisentwicklung.

Die Preisentwicklung war im allgemeinen wenig erfreulich. Schon im vorigen Jahre (cf. Berliner Jahrbuch 1903, Bd. 2, S. 271) wurde auf den Wettbewerb hingewiesen, der sich in der chemischen Industrie von Jahr zu Jahr bemerkbarer gemacht hat. Allem Anschein nach hat dieser Wettbewerb die Interessengemeinschaft zwischen den Farbwerken vorm. Meister, Lucius & Brüning, Höchst a. M., und Leopold Casella & Co. in Frankfurt a. M. einerseits, sowie der Badischen Anilin- und Sodafabrik, der Aktien-Gesellschaft für Anilinfabrikation, Berlin, und den Farbwerken vorm. Friedr. Bayer & Co. in Elberfeld andererseits bewirkt.

„Die Herbeiführung einer Interessengemeinschaft zwischen den Höchster Farbwerken und der Firma Leopold Casella & Co. lag für beide Gesellschaften mit Rücksicht auf ihre bisher schon bestehenden geschäftlichen engen Beziehungen sehr nahe und bekanntlich fabrizieren die Farbwerke eine Anzahl von Rohmaterialien, welche von der Firma Leopold Casella & Co. für ihre Fabrikationen benötigt werden, welche sie aber bislang nicht selbst herstellt, sondern grösstenteils von den Farbwerken bezieht. Beide Firmen sind ferner in der Lage, hinsichtlich einer Reihe von Fabrikaten, welche zwar von dem einen, nicht aber von dem andern Unternehmen hergestellt werden, sich in vorteilhafter Weise zu ergänzen. Ohne die Herbeiführung einer Verständigung zwischen beiden Unternehmungen war indes zu erwarten, dass jedes derselben in immer steigendem Masse in die Produktionsgebiete des andern eintreten würde. In der Erkenntnis, dass einer solchen, für beide Teile besonders nachteiligen Konkurrenz vorgebeugt werden würde, haben die Verwaltungen beider Gesellschaften eine Vereinigung der Interessen derselben in die Wege geleitet, die geeignet ist, dem durch die allgemeine Lage der Industrie zu befürchtenden Rückgang der Erträgnisse möglichst vorzubeugen.“ (Franfurter Ztg. Nr. 440.) Andererseits wurde die Herbeiführung der Interessengemeinschaft wie folgt begründet:

„Die wirtschaftliche Entwicklung der Gütererzeugnisse und des Güteraustausches drängt in immer steigendem Masse zur Zusammenfassung der einzelnen Betriebe. Auch in der deutschen Teerfarben-Industrie hat sich das Bedürfnis nach einem Zusammenschluss der einzelnen Farbenfabriken geltend gemacht. Gründe für einen solchen Zusammenschluss sind hauptsächlich zu suchen 1. in dem gesteigerten Wettbewerb und den dadurch mit der Zeit unhaltbar gewordenen Zuständen im Verkaufsgeschäft, 2. in der sowohl bei dem Lieferanten des Bedarfsartikels, als auch bei dem Abnehmer der Erzeugnisse vorhandenen, durch eine grosse Anzahl von Beispielen noch zu erwartenden Neigung zum Zusammenschluss, 3. in der zunehmenden Schutzpolitik der Absatzländer, durch die die Farbenfabrikanten immer mehr gezwungen werden, die Herstellung des ausländischen Bedarfes in das Ausland zu verlegen.“ (Berl. Börsen-Courier. 1904. Nr. 575.)

Ob mit der Bildung dieser beiden Gruppen die Konzentrationsbewegung ihren Abschluss gefunden hat, erscheint zweifelhaft; es ist vielmehr eine weitere Zusammenschliessung dieser beiden Gruppen wahrscheinlich und so dürfte die Teerfarbenindustrie sich zu einem machtvollen Gebilde auswachsen. Soweit es sich dabei um die Beherrschung des Weltmarktes und um eine Kompensation der neuen Zölle handelt, wird man diese Bestrebungen billigen können; wenn die Konzentration in der Teerfarbenindustrie noch weitere Fortschritte macht, so ist zu befürchten, dass der Ring seine Machtstellung auch im Inlande geltend machen dürfte.

Zurzeit sind nur wenige kleine und technisch nicht so hoch entwickelte Unternehmungen unabhängig.

Auch für eine Reihe von solchen chemischen Artikeln, die nicht zu dem Arbeitsgebiet der Farbenfabriken gehören, hat eine weitere Entwertung infolge des überaus scharfen Wettbewerbes Platz gegriffen. In dieser Hinsicht verschlechtern sich die Verhältnisse von Jahr zu Jahr, so dass manche Erzeugnisse heute tatsächlich zum Einstandspreise oder mit einem nur geringfügigen Aufschlag veräussert werden. Solange die Produktion sich nicht der Aufnahmefähigkeit des Marktes anpasst und der Zwischenhandel durch entsprechende Preisstellung sich einen angemessenen Nutzen sichert, dürfte in dieser Beziehung eine Besserung der Verhältnisse nicht zu erwarten sein.

Der eben erwähnte Preisdruck steht offensichtlich im Widerspruch mit den stetig wachsenden Unkosten, wie Arbeitslöhne, den steigenden Grund- und Bodenpreisen und der Aufwärtsbewegung für die Rohmaterialien, die auf der ganzen Linie eine steigende Tendenz verraten. Nur diese Umstände haben im Laufe des Jahres 1904 zu einer mässigen Preiserhöhung für einzelne Erzeugnisse der chemischen Industrie geführt, ohne dass aus dieser Höhebewertung für den Fabrikanten ein grösserer Nutzen resultierte. Auch in der chemischen Industrie scheint die in der jetzigen Periode der Weltwirtschaft eigentümliche Erscheinung allgemein beobachtet zu werden, dass der Erzeuger sich mit einem Minimalaufschlag bescheidet, was sich um so fühlbarer macht, als die Preisbewegung für Roh- und Hilfsmaterialien in den letzten Jahren steigende Tendenz verfolgte.

Ausländische Rohmaterialien. Gallen und Sumach.

Von ausländischen Rohmaterialien haben namentlich Gallen eine Preissteigerung erfahren, welche zum Teil auf eine Missernte in Kleinasien zurückzuführen ist. Dagegen trat für Sumach eine rückläufige Preisbewegung ein, nach der im Juni 1904 erfolgten Auflösung des Verkaufssyndikats, welches sich im Januar 1899 auf Sizilien gebildet hatte, um die sizilianische Produktion dauernd in einer Hand zu vereinigen und die Preise auf angemessener Höhe zu halten.

Vielfach hat sich im Verkehr mit Drogen und Chemikalien eine Unsicherheit, hinsichtlich der Abwicklung von Geschäften, bemerkbar gemacht. — Der Verein der Drogen- und Chemikalien-Grosshändler hat daher den lebhaften Wunsch nach einer Regelung zu erkennen gegeben und zur Mitwirkung auch das Aeltesten-Kollegium der Berliner Kaufmannschaft aufgefordert.

Technische Chemikalien. Alaun.

Alaun hatte guten Absatz. Der Preis dafür wurde seitens des Syndikats wegen steigender Rohmaterialienpreise um 0,50 Mk. pro 100 kg erhöht. —

Benzin.

Das lebhafte Geschäft, welches während des ganzen Jahres in diesem Artikel zu verzeichnen war, hat doch nicht die Preise auf der bisherigen Höhe zu erhalten vermocht. Auch in diesem

Artikel machte sich eine weichende Tendenz bemerkbar. Einschneidend für den Verkehr war die Verordnung der Königlichen Eisenbahndirektion in Berlin, nach welcher ab 1. Januar 1904 die Abfüllung von Benzin aus Privatkesselwagen, mit Rücksicht auf die hiermit verknüpfte grosse Feuersgefahr, beschränkt wurde auf das mit feuersicheren Anlagen versehene Lager der Petroleum-Lagerhof-Gesellschaft, falls nicht der Empfänger über eigene Anschlussgeleise verfügt. —

Wenngleich auch diese Massnahme als eine Erschwerung seitens des Handels zu bezeichnen ist, so muss doch hierin eine gerechtfertigte Fürsorge für die Sicherheit des Verkehrs erblickt werden. —

Petroleum.

Die Absicht der Eisenbahnverwaltung, die Abfüllung von Petroleum ebenfalls nur noch auf dem Lagerplatze der Petroleum-Lagerhof-Gesellschaft zuzulassen, ist glücklicherweise auf Grund der Vorstellungen, die auch seitens des Aeltesten-Kollegiums der Berliner Kaufmannschaft erhoben worden sind, nicht zur Verwirklichung gelangt; die Eisenbahnverwaltung hat vielmehr, in Anerkennung der vorgetragenen Argumente, dankenswerterweise auch fernerhin die Abfüllung von Petroleum-Kesselwagen auf dem Hamburg-Lehrter, Schlesischen, Nord- und Ost-Bahnhofe, in Moabit, in Charlottenburg und auf Bahnhof Frankfurter Allee gestattet und damit den Handel in Petroleum vor einer empfindlichen Störung bewahrt.

Gelbes Blutlaugensalz.

Gelbes Blutlaugensalz ging infolge Ueberproduktion weiter im Preise zurück. —

Glaubersalz.

Glaubersalz war namentlich seitens der Glasindustrie stark gefragt; die vorhandenen umfangreichen Läger konnten vollständig geräumt und eine Preisaufbesserung erzielt werden. Infolge der verstärkten Gewinnung von Glaubersalz wurde als Nebenprodukt auch Salzsäure in grösseren Mengen gewonnen, so dass dieselbe ungemein niedrig bewertet und zu Beginn des Jahres sogar zu fast niemals dagewesenen Preisen abgegeben wurde. Immerhin erreichte diese Kalamität im Berichtsjahre nicht die Höhe, wie im Jahre 1903; vielmehr konnten die produzierten Mengen Salzsäure doch schlanken Absatz finden. Gegen den Herbst hin trat sogar für Salzsäure grössere Nachfrage ein, die eine Erhöhung der Frühjahrspreise zur Folge hatte. —

Salzsäure.

Karbolsäure.

Für Karbolsäure machte sich im Frühjahr eine Aufwärtsbewegung der Notierungen bemerkbar, offenbar in Erwartung grösseren Bedarfs der kriegführenden Staaten. Die Preise bröckelten aber allmählich wieder ab und vermochten erst gegen Jahresschluss wieder anzuziehen. —

Oxalsäure.

Der Absatz von Oxalsäure und deren Salzen nahm gegen das Vorjahr bei weiter fallenden Preisen etwas zu. —

Pottasche.

Pottasche zog infolge des Zustandekommens des Syndikats leicht an. —

Salmiakgeist. Die Notierungen für Salmiakgeist waren nach wie vor gedrückt und standen in keinem Verhältnis zu den hohen Ammoniakwasserpreisen. —

Salpetersaure Salze. Phosphorsäure. Essigsäure. Salpetersaurer Baryt und salpetersaurer Strontian zogen im Preise an, desgleichen Phosphorsäure und Essigsäure. —

Salpetersäure. Salpetersäure ist erheblich gestiegen infolge der andauernd hohen Preise für Salpeter. Eine weitere Preissteigerung ist nicht unwahrscheinlich. In Berlin selbst war der Absatz von Salpetersäure infolge des Streiks der Metallarbeiter nicht unerheblich schwächer als in normalen Zeiten. —

Soda. Soda liess im Preise nach, infolge der dem Syndikat drohenden Konkurrenz —

Schwefelsäure. In Schwefelsäure vollzog sich ein regelmässiges, doch etwas matteres Geschäft zu ziemlich unveränderten Preisen. Erst gegen Ende des Jahres befestigte sich der Markt. —

Schwefelsaures Ammoniak. Schwefelsaures Ammoniak, welches von manchen Konsumenten dem Chilisalpeter vorgezogen wird, konnte mit diesem im Preise nicht gleichen Schritt halten; nur gegen Ende des Jahres traten höhere Notierungen ein. —

Spiritus. Spiritus zog unausgesetzt im Preise an, was seit Sommer dieses Jahres auf die zu erwartende schlechte Kartoffelernte zurückgeführt wurde. Infolgedessen zeigten auch Aethylalkohol, Amylalkohol und Aether steigende Tendenz. — *Methylalkohol. Formaldehyd.* Dagegen machte sich für Methylalkohol und damit auch für Formaldehyd eine rückläufige Preisbewegung geltend. —

Tannin. In Tannin und anderen Gallenpräparaten war das Geschäft im grossen und ganzen befriedigend, wennschon sich auch für diese Präparate recht scharfe Konkurrenz fühlbar machte, die den Fabrikanten zwang, bisweilen zu verlustbringenden Preisen Geschäfte abzuschliessen. —

Toriumnitrat. Toriumnitrat notierte infolge schwieriger Beschaffung des Rohmaterials höher, doch war trotzdem der Absatz in Leuchtsalzen befriedigend. —

Weinstein. Weinstein raffiniert und Weinsteinsäure stiegen im Preise infolge ungünstiger Ausbeute an Rohmaterial aus der vorjährigen Weinernte in den Hauptproduktionsländern Frankreich und Italien. Im Sommer dieses Jahres machte jedoch bereits die für 1904 erwartete günstige Weinernte ihren Einfluss auf die Preisstellung geltend, obwohl das Rohmaterial der diesjährigen Ernte erst im nächsten Frühjahr greifbar wird. —

Feinchemikalien. Während die Rohmaterialien für diese Industrie, wie sich zum Teil bereits aus vorstehendem ergibt, im Preise anzogen, konnten die Notierungen für die einschlägigen Präparate nur mit Mühe auf einer einigermassen gewinnbringenden Basis erhalten werden.

Alkoholpräparate. Alkoholpräparate unterlagen der fortgesetzten Preissteigerung für Spiritus und mussten demgemäss gleichfalls schrittweise im Preise erhöht werden, ohne dass dadurch für den Fabrikanten ein

höherer Gewinn resultierte. — In Borpräparaten war der Absatz lebhaft, doch liessen auch hierfür die erzielten Preise nicht genügenden Nutzen. — Borpräparate.

Das bis dahin ruhige und regelmässige Geschäft in Brompräparaten erlitt im Oktober 1904 eine plötzliche Unterbrechung infolge einer erheblichen Reduktion des Preises für das Ausgangsmaterial und damit auch der Notierungen für Brompräparate selbst. Brompräparate.

Chinin setzte mit billigen Preisen ein, stieg aber im Oktober und behielt bis zum Jahresschluss eine feste Tendenz, ebenso Kokain und Kodein. Die Preissteigerung für Chinin dürfte auf erneute Eindeckung des Bedarfs der kriegführenden Mächte für längere Zeit zurückzuführen sein. — Chloroform zog im Preise an, dagegen wurde Morphium im Laufe des Jahres billiger. Chinin. Kokain. Kodein. Chloroform. Morphium.

Das Geschäft in Glyzerin lag während des ganzen Jahres flau; erst im Herbst gestaltete sich der Abzug, wie alljährlich, lebhafter. Dieser Artikel ist völlig abhängig vom Markt für Rohglyzerin, und dieser wiederum wird sehr stark beeinflusst durch das Auftreten amerikanischer Käufer. Die Erwartung, dass die amerikanische Nachfrage, welche sich vor der Präsidentenwahl zurückgehalten hatte, später in verstärktem Masse auftreten werde, hat sich nicht erfüllt. Trotzdem zogen die Preise für Rohware gegen Jahresschluss um ca. 20 % an. — Glyzerin.

Für die Salze der selteneren Metalle waren fast durchweg Preissteigerungen zu verzeichnen, die auf die Höherbewertung der Metalle zurückzuführen sind. Der Preis für Metallsilber und damit für Höllenstein bewegte sich bis März in absteigender Linie, um dann wieder allmählich und ständig anzuziehen, so dass er gegen Jahresschluss den Ausgangspreis bei Beginn des Geschäftsjahres sogar noch überholte. — Platin zog im Preise an, was zurückzuführen sein dürfte, auf geringere Produktion im Ural infolge des ostasiatischen Krieges, sowie auf erhöhten Verbrauch durch Einführung des Schwefelsäure-Kontaktverfahrens. Man hatte ursprünglich angenommen, dass der Absatz nach Einführung des Schwefelsäure-Kontaktverfahrens zurückgehen würde, infolge Fortfalls der früher benötigten Platinapparate, doch ist tatsächlich das Gegenteil eingetreten, weil bei diesem Verfahren das Platin als Kontaktsubstanz Verwendung findet und anscheinend in dieser Eigenschaft grösserer Abnutzung ausgesetzt ist, als bei dem früheren Schwefelsäure-Gewinnungsverfahren. — Höllenstein. Metallsilber. Platin.

Salizylpräparate gehören zu den abgewirtschafteten Artikeln, welche dem Fabrikanten kaum einen Nutzen lassen. — Salizylpräparate.

„Die Händler, welche am 1. April 1903 noch über Vorräte von Süssstoffen verfügten und diese unter Steuerkontrolle zu stellen hatten, haben durch das sogenannte Süssstoffgesetz einen empfindlichen Verlust erlitten.“ — Süssstoffe.

Die wiederholt geäusserten Wünsche scheinen ja der Erfüllung entgegensehen zu können, soweit man das aus den Aus-

lassungen des Staatssekretärs, Freiherrn von Stengel schliessen kann, welcher in der letzten Etatsdebatte die Bereitwilligkeit der Reichsregierung aussprach, den Süssstoffbesitzern eine angemessene Erleichterung zu gewähren. —

„Das Reichsschatzamt hat für diese Entschädigung den Grundsatz aufgestellt, dass den deutschen Süssstoffhändlern, die zurzeit noch Waren von Süssstoffen aller Art aus der Zeit vor dem 1. April 1903 besitzen und diese unter amtliche Kontrolle gestellt haben, die Uebernahme ihrer Bestände durch das Reich angeboten werden soll; der Ankauf dieser Bestände soll auf Rechnung des Reiches durch die Behörden der Bundesstaaten erfolgen, denen auch die Verwaltung der angeführten Vorräte überlassen bleibt.

Als Uebernahmepreis ist der Betrag von 12 Mk. für 1 Kilo des in der Ware enthaltenen chemisch reinen Süssstoffes mindestens aber 4 Mk. für 1 Kilo des Reingewichts der Ware in Aussicht genommen. —

Dagegen sind:

1. Süssstoffhaltige Waren, wie Brauselimonadenbonbons, die nicht zu den Süssstoffzubereitungen im eigentlichen Sinne gehören;
2. Süssstoffmengen, welche bei Inkrafttreten des Süssstoffgesetzes nicht freiwillig unter amtliche Kontrolle gestellt werden;
3. Süssstoffmengen im Besitze von anderen Personen, als früheren Süssstoffhändlern (z. B. Brauereibesitzern) oder im Besitze von früheren Agenten ausländischer oder früherer inländischer Süssstoffabriken;
4. Süssstoffmengen, die Ausländern gehören;
5. Süssstoffmengen im Besitze früherer Süssstoffgrosshändler, sofern letztere nach dem 1. April 1903 angekauft oder bezogen haben,

vom Ankaufe ausgeschlossen.

Aus Billigkeitsgründen kann indessen mit Zustimmung des Reichskanzlers ein Ankauf auch in den oben unter Ziffer 1—5 angeführten Fällen erfolgen.

Die angekauften Süssstoffmengen verbleiben auf Verlangen der Behörde bis längstens 1. Oktober 1905 an ihrem bisherigen Aufbewahrungsorte.

Das Kaufangebot hat nur bis zum 1. März 1905 Gültigkeit.

Zur Ausfuhr der nicht angekauften Vorräte wird eine Frist bis zum 1. Oktober 1905 gewährt; nach diesem Termin sind die nicht ausgeführten und nicht angekauften Vorräte ohne Entschädigung zu vernichten.

Ebenso kann bei Vorliegen besonderer Umstände mit Zustimmung des Reichskanzlers die Frist zum Ankaufe verlängert werden, wenn die bisherigen Besitzer sich mit dem Kaufangebot

einverstanden erklärt haben, aber noch einen Versuch der Ausfuhr machen wollen. —

Die Landesbehörden haben dem Reichsschatzamt die bestimmten Nachweisungen über die angekauften Bestände zu liefern.“ (Frkfrter. Ztg. Nr. 350, 1904.)

Mit diesen Grundsätzen dürfte wohl allen Wünschen der beteiligten Kreise Rechnung getragen sein. —

Von neuen pharmazeutischen Produkten, die im Jahre 1904 zur Einführung gelangten, sind zu erwähnen:

Arhovin (Antigonorrhoicum),

Eucainum lacticum (lokales Anaestheticum von grösserer Löslichkeit als Beta-Eucainum hydrochloricum),

Exodin (ein synthetisches Abführmittel),

Maretin (Antipyreticum),

Neuronal (Hypnoticum),

Salit (Antirheumaticum). —

Vegetabilien. Pharmazeutische und technische Drogen.

In der Bearbeitung der pharmazeutischen Vegetabilien nimmt Deutschland noch immer den ersten Platz ein, was wohl darin seine Erklärung findet, dass bei den deutschen, an diesem Geschäft interessierten Firmen allenthalben das Bestreben sich bemerkbar macht, stets nur das Beste zu liefern. —

Cortex Aurantii.

Cortex Aurantii erzielte einen Preis, der um ca. 20—25 % höher als im Vorjahre war. —

Cortex Cascarae Sagradae.

Cortex Cascarae Sagradae, die zu Anfang des Jahres sehr fest einsetzte, flaute allmählich ab. —

Cortex Frangulae.

Cortex Frangulae, deren Preise sich im Frühjahr hoch hielten, wich zu Ende des Jahres ganz erheblich im Preise, da eine reichliche Ernte zu erwarten war. —

Flores Arnicae.

Flores Arnicae sind infolge des trockenen Sommers in guter Qualität, doch nicht in allzu grosser Ausbeute geerntet worden.

Flores Chamomillae.

Flores Chamomillae wurden zur Erntezeit lebhaft begehrt. Für beste Qualität mussten hohe Preise gezahlt werden. —

Flores Malvae arboreae.

Von Flores Malvae arboreae waren aus dem Jahre 1903 noch stattliche Vorräte vorhanden, so dass es nicht gelungen sein dürfte, die vorjährigen und die diesjährigen Mengen unterzubringen. —

Folia Menthae arispae. Folia Salviae.

Die Ernte in Folia Menthae arispae war infolge der grossen Dürre des diesjährigen Sommers ungünstig, dagegen gab Folia Salviae eine gute Ernte. —

Folia Digitalis. Folia Belladonnae. Radix Valerianae.

Für Folia Digitalis, Folia Belladonnae und sonstige narkotische Kräuter mussten im allgemeinen höhere Preise gezahlt werden. — Die anfänglich höheren Preise für Radix Valerianae wurden infolge der Zurückhaltung der Käufer etwas abgeschwächt.

Radix Altheae.

In Radix Altheae war grosser Bedarf. Die Preise gingen im Oktober infolge knapper Vorräte recht hoch, doch erwartet man zu Beginn des neuen Jahres eine Preisreduktion. —

Radix Gentianae.

Für Radix Gentianae hielten sich die Preise unverändert hoch.

Bleiweiss, Mennige, Lithopone, Zinkweiss.

Infolge erheblicher Preissteigerung der verschiedenen Metalle zogen im Laufe des Jahres die Preise für Bleiweiss, Mennige, Lithopone und Zinkweiss entsprechend an. Der Absatz in diesen Artikeln kann als schlank bezeichnet werden. Im Laufe des Berichtsjahres hat sich für den Artikel Bleiweiss ein Verkaufssyndikat gebildet. —

Cochenille. Karmin.

Die ausserordentlich niedrigen Preise der Cochenille in den letzten Jahren hatten das Sammeln der Cochenille-Schildlaus unlohnend gemacht, so dass bereits im Jahre 1903 eine Knappheit namentlich der besseren, zur Fabrikation von Karmin geeigneten Sorten eintrat. Die Preise der Cochenille stiegen sukzessive um Bedeutendes an, und demgemäss folgte auch Karmin dieser Preisbewegung. Obwohl die Preissteigerung für Karmin fast 50 % beträgt, steht der Preis dieses Artikels nach unseren Informationen noch nicht im Verhältnis zu den derzeitigen Preisen für Cochenille, so dass eine weitere Erhöhung der Karminpreise wahrscheinlich ist, zumal der Bedarf an Karmin im Laufe des Jahres eine ziemlich lebhafte Nachfrage geschaffen hat. —

Leim.

Die Preise für Leim waren bei reichem Angebot niedrig, doch hat sich gegen Schluss des Jahres die Lage des Artikels gefestigt. —

Leinöl.

Die Nachfrage für Leinöl war seitens der Industrie gut. Die Preise hielten sich auch infolge günstiger Ernten der letzten Jahre bis zur Mitte des Jahres auf einem aussergewöhnlich niedrigen Niveau, welches auch durch die ungünstigen Berichte über den Ausfall der Ernte und die damit verknüpfte rapide Preissteigerung für Leinsamen, mit Rücksicht auf die vorhandenen, nicht unbedeutenden Vorräte in billiger Ware, nur vorübergehend sich hob. —

Rizinusöl.

Die im Juli eingetretene Preiserhöhung für Rizinusöl, die im Oktober ca. 20 % betrug, hielt zwar etwas länger an; gegen Ende des Jahres aber trat wieder eine Abschwächung ein, da nach neueren Berichten die diesjährige Ernte in Rizinussamen besser ausgefallen sein soll, als man mitten im Jahre geschätzt hatte. —

Schellack.

Für Schellack wurden ausserordentlich hohe Preise gezahlt. Geringe und feinste Qualitäten wurden zwar reichlich angeboten, gute Mittelsorten waren jedoch knapp. —

Aetherische Oele. Bergamotteöl.

Bergamotteöl zeigte im Mai und Juni steigende Preise, die sich im wesentlichen auch weiter halten konnten. —

Lavendelöl.

Lavendelöl notierte im Oktober ca. 20 % höher als zu Beginn des Jahres. —

Pfefferminzöl.

Pfefferminzöl zeigte steigende Tendenz. —

Terpentinöl.

„Der Artikel ist im letzten Jahre grossen Preisschwankungen unterworfen gewesen. Der Beschluss der amerikanischen Produzenten, den Preis in den Vereinigten Staaten nicht unter 50 Cents heruntergehen zu lassen, hatte zur Folge, dass das aus den vier

grössten Exporteuren bestehende sogenannte Syndikat den Markt in Europa dauernd unter Druck hielt und unter Umgehung des Kleinhandels das kleine Geschäft auch in Europa aufnahm. —

Infolgedessen wurde von den Verkaufsstellen des Syndikats ständig die ausgelieferte Ware billiger verkauft, als die cif-Ware, und das Geschäft war infolgedessen ein sehr schwieriges und unerfreuliches. —

Durch Etablierung neuer Exporteure in den Vereinigten Staaten wurde zwar dem Vorgehen des Syndikats entgegengetreten, doch blieb der Markt nervös, wozu die Unterdrückung der Veröffentlichung statistischer Daten über die Vorräte, Ernte etc., wie sie seit Jahren üblich gewesen ist, mit beitrug. —

Im Beginn des Jahres 1904 wurden 88—89 Mk. pro 100 kg Terpentinöl gezahlt; gegen Ende des Jahres stand der Preis auf 77—78 Mk. Die Verhältnisse auf dem Terpentinölmarkt führten zu einer weiteren Ausdehnung der Verwendung von Surrogaten; trotzdem scheint aber der Konsum an echtem Terpentinöl nicht geringer geworden zu sein, denn in der Einfuhrstatistik ist sogar die Einfuhrziffer im Jahre 1904, gegenüber 1903, noch gestiegen." (Hamburg. Correspondent. Nr. 23. 1904.)

Zweiter Bericht.

Lack, Firnis, Lack- und Oelfarben.

Lackindustrie.

Die im vorjährigen Berichte angegebenen Verhältnisse haben auch im Jahre 1904 fortbestanden. Die Industrie war rege beschäftigt und infolgedessen der Absatz in allen Fabrikaten recht zufriedenstellend; mit Ausnahme von Leinöl, welches dauernd einen niedrigen Preisstand aufwies, waren die Rohproduktenpreise nach wie vor derartig hoch, dass die Herstellungspreise für Lacke und infolgedessen auch für Lackfarben ihren hohen Stand behielten. Da bei der Schwierigkeit der Materie einerseits und der Schärfe der Konkurrenz andererseits alle auf die Durchführung entsprechender Preiserhöhungen abzielenden Bestrebungen scheiterten, so hat auch in diesem Jahre von einer angemessenen Rentabilität der Lackfabrikation nicht die Rede sein können. Der ausländische Wettbewerb besteht zudem fort und schädigt die inländische Industrie immer noch erheblich.

Leinölfirnis.

Der Absatz von Leinölfirnis war wieder sehr gut; aber wenn auch in diesem Artikel das Ausland nicht in den Wettbewerb eintritt, so sind die einschlägigen Verhältnisse doch derart, dass für den Fabrikanten ein Gewinn nur im Falle günstiger Ausnutzung der Preiskonjunktur möglich ist. —

3. Mineralische Rohprodukte.

Stassfurter Produkte.

Der Verlauf des Geschäftsganges in Stassfurter Produkten, Kalisalzen, Kieserit etc. war im grossen ganzen befriedigend, wenn auch das Exportgeschäft dieser in hervorragendem Masse auf die

billige Wasserfracht angewiesenen Artikel durch die vom Juni bis Oktober infolge niedrigen Wasserstandes stattgefundene Unterbrechung der Schiffahrt auf der Elbe ungünstig beeinflusst worden ist. Die Absatzmengen dürften zum Teil höhere Zahlen aufweisen als im Vorjahre, und die Preise sind die gleichen geblieben, erfuhren auch nach der Verlängerung des Kalisyndikats keine Veränderungen für das Jahr 1905. Gegen die dem Kalisyndikat noch nicht beigetretenen Werke hat letzteres den Kampf aufgenommen, indem es eine Ermässigung der Auslandspreise vom 1. Januar 1905 ab, vorläufig in erster Linie für Düngesalze, beschlossen hat.

Bittersalz. Chlormagnesium. Brom.

Ueber die Fabrikate der Stassfurter Kaliindustrie ist noch zu erwähnen, dass der Export von Bittersalz und Chlormagnesium geringer war, als dies unter normalen Schiffahrtsverhältnissen der Fall gewesen sein würde, und dass die bisher so regelmässige Abwicklung des Bromgeschäftes in der zweiten Hälfte des Berichtsjahres empfindliche Störungen erlitt.

Einerseits wurde der Brommarkt beunruhigt durch die Bestrebungen der amerikanischen Bromproduzenten, welche unter dem Schutze eines neu eingeführten amerikanischen Zolles von 25 % des Wertes das bisher bestehende Abkommen gegenseitiger Wahrung der Interessensphären gekündigt und den Versuch gemacht haben, sich in Europa ein Absatzgebiet zu erobern, andererseits durch die Errichtung einer neuen deutschen Fabrikationsstätte für Brom, welche ihre Produktion ohne Verständigung mit der für diesen Artikel seit vielen Jahren zum Nutzen der Fabrikanten wie Abnehmer bestehenden Konvention untergebracht und durch dieses Vorgehen auch den Fabriken, welche das Brom auf Bromsalze verarbeiten, eine neue Konkurrenz geschaffen hat.

Durch den so hervorgerufenen Konkurrenzkampf und durch die zur Abwehr der amerikanischen Invasion getroffenen erforderlichen Gegenmassregeln, welche durch die Ablehnung der Reichsregierung, vor Eintritt eines wirklichen Notstandes die Einführung eines deutschen Eingangszolles auf Brom und Bromsalze in Erwägung ziehen zu wollen, sehr erschwert wurden, sind sämtlichen Beteiligten schwere Verluste erwachsen und es wäre im allgemeinen Interesse der Bromindustrie zu wünschen, wenn die auf Beilegung dieser Differenzen gerichteten Bemühungen baldigen Erfolg hätten.

Kiese.

Der Geschäftsverlauf für Kupfer-Schwefel-Kiese, speziell für die Rio-Tinte-Kiese, zeigte im allgemeinen dasselbe Gepräge wie im Vorjahre. Nennenswerte Veränderungen der Preise sind nicht bekannt geworden, und die Absatzverhältnisse dürften sich mindestens in den bisherigen Grenzen gehalten, wenn nicht eine Steigerung erfahren haben, da es Schwefelsäure-Fabriken Schwierigkeiten machte, volle Deckung ihres Bedarfes pro 1905 sich zu sichern.

Schwefel.

Der Anglo-Sicilian Sulphur Company, die fast über die gesamte Schwefelproduktion der Insel Sizilien, auf welcher sich die mächtigsten, bisher bekannten Schwefelgruben befinden, verfügt und somit den Weltmarkt beherrschte, ist neuerdings eine ernste Konkurrenz in dem Louisiana-Schwefel der Union Sulphar Company erwachsen. Die Vereinigten Staaten bezogen bisher von der Gesamtausfuhr von sizilianischem Schwefel etwa den dritten Teil, gehörten somit zu den besten Abnehmern der Anglo-Sicilian Company, welche letztere, nachdem der Louisiana-Schwefel auch bereits im Exportmarkt erschienen ist, Verhandlungen mit der Union Sulphar Company aufgenommen haben soll, um diese durch eine Entschädigung zu bestimmen, sich mit dem amerikanischen Schwefel von dem europäischen Markte fernzuhalten.

Chrom, Mangan.

Die Einfuhr von Chromerzen hat zugenommen, und zwar sind an den höheren Importzahlen in hervorragender Weise die Erze australischer Herkunft beteiligt, während die Erze aus der asiatischen und europäischen Türkei etwa ihren bisherigen Stand behauptet haben dürften. Ebenso ist eine stärkere Einfuhr von Manganerzen wohl hauptsächlich für die Stahlfabrikation zu verzeichnen.

Nickel.

Für die deutsche Nickelfabrikation, welche durch die Errichtung eines neuen Werkes am Rhein weitere Ausdehnung gewinnt, müssen nach wie vor die Erze aus Neukaledonien importiert werden, weil brauchbare Nickelerze nur in geringen Mengen in Deutschland gefunden werden (und zwar in Schlesien bei Frankenstein, woselbst die Nickelhütte ihre an Ort und Stelle gewonnenen Erze verarbeitet, aber auch unter Zuhilfenahme von neukaledonischen Erzen).

Wolfram.

Die Verwendung von Wolframerzen in der Metallindustrie ist in stetigem Steigen begriffen; vorübergehend machte sich Mangel an Vorräten geltend, der eine Erhöhung der Preise im Gefolge hatte, bald traten aber wieder normale Verhältnisse ein.

Spathe.

Für Schwerspath und Krelkotin hielten sich die Preise ungefähr auf dem Stande des Jahres 1903, wogegen der brasilianische Monaritraed einer weiteren Verteuerung unterworfen war.

In Flussspath, Feldspath, Leichtspath, Kalkspath sind wesentliche Veränderungen weder in den Absatzmengen noch in den Preisen wahrzunehmen. Die Einfuhr von Eisenerzen zeigt eine weitere Zunahme.

4. Flüssige Kohlensäure.

Entwicklung.

Die flüssige Kohlensäure wurde überhaupt zuerst in Berlin, und zwar vor etwas über zwei Jahrzehnten, fabrikmässig hergestellt und in die Industrie eingeführt. Im Jahre 1884, nach ungefähr 1½ Versuchsjahren, betrug der Absatz 122000 kg. Nur wenige Jahre hindurch blieb diese Fabrikation auf Berlin beschränkt. Mit dem schnell steigenden Absatze entstanden in vielen

Landesteilen, und besonders in solchen, wo natürliche Kohlensäure vorkommt, wie in den Rheinlanden, Württemberg, Westfalen und Thüringen, zahlreiche Werke.

Gesamtproduktion.

Im Jahre 1904 existierten in Berlin 4 und im Reiche 52 im Betrieb befindliche Werke mit einer Jahresproduktion (unter Veranschlagung der letzten Monate) von rund 24 Mill. kg, von denen ca. 22 Mill. kg auf den deutschen Konsum und ca. 2 Mill. kg auf den Export entfallen. Von diesen 22 Mill. kg des deutschen Konsums wird der weitaus grösste Teil, nämlich 75 % = 16½ Mill. kg, den natürlichen Quellen entnommen und nach der Kompression in Stahlflaschen zur direkten Versendung an die Kundschaft oder in sogenannten Kesselwagen an Umfüllwerke auf weite Entfernungen, so auch nach Berlin gebracht. Der Rest, also ca. 5½ Mill. kg, wird chemisch erzeugt. Von diesem letzteren Quantum entfallen auf Berlin ca. 1 300 000 kg, auf das Reich ca. 4 200 000 kg. Da der Umsatz des Berliner Kohlensäuregeschäfts Ende 1904 ca. 3 300 000 kg betragen dürfte, so geht daraus hervor, dass davon nach Berlin ca. 2 Mill. kg natürliche Kohlensäure eingeführt wurden, zum Teil in Stahlflaschen, grösstenteils in Kesselwagen. Von Berlin aus werden Brandenburg und Teile von Mecklenburg, Schlesien, Sachsen, Pommern, Posen und Westpreussen versorgt.

Berliner Geschäft.

Infolge der überaus heissen Witterung des Sommers 1904 war im Berliner Geschäft die Nachfrage nach flüssiger Kohlensäure eine gesteigerte. Der Absatz am Orte und nach den genannten Landesteilen hat sich daher gegen die ersten drei Quartale des Vorjahres um ca. 14 % erhöhen können. Trotz dieser gesteigerten Nachfrage und trotz der bestehenden Syndizierung der meisten deutschen Werke musste das schon gedrückte Preisniveau des Vorjahres noch weiter ermässigt werden. Besonders im ersten Teil des Jahres kam flüssige Kohlensäure von nicht syndizierten Werken aus dem Reich, vor allem aus Thüringen, auf den von Berlin beherrschten Markt und zwang zu Nachlässen. Das Syndikat hatte im Innern so viele Kämpfe zu bestehen und Prozesse zu führen, dass seine Kraft nach aussen naturgemäss dadurch geschwächt wurde. Die inneren Kämpfe gingen so weit, dass von einem Teil der Werke die gerichtliche Auflösung des Syndikates zu erstreiten gesucht wurde, und wenn auch dieser Prozess in der ersten Instanz zugunsten des Syndikates entschieden wurde, so ist doch das Weiterbestehen desselben bei der herrschenden Unzufriedenheit der Werke keineswegs gesichert.

Export.

An dem Export flüssiger Kohlensäure konnte Berlin überhaupt nicht teilnehmen. Nach Osten (Russland, Oesterreich) verhinderten solches die Zollverhältnisse; für die Versendung nach Westen (Belgien, Holland, Frankreich), ebenso wie nach überseeischen Ländern, liegen die rheinischen und die in den Hafenstädten befindlichen Werke günstiger.

76. Leinöl, Terpentinöl, Kienöl.

Im Leinölmarkte hat auch im Jahre 1904 die Baisse-Bewegung angehalten, so dass die Preise durchgängig einen so niedrigen Stand hatten, wie er seit langer Zeit nicht vorgekommen ist. Dies ist den Leinöl konsumierenden Industriezweigen ausserordentlich zugute gekommen. Leinöl.

In Terpentinöl und Kienöl war das Geschäft im grossen und ganzen ähnlich dem des Vorjahres. Beide Artikel bewegten sich fast das ganze Jahr hindurch andauernd in ziemlich hohen Preislagen. Besonders zu Anfang des Jahres setzte in Terpentinöl eine starke Hausse ein, die im Januar und Februar die Preise bis zur Mitte der 90er Mark hinauftrieb, im März-August bewegten sich die Preise, allmählich etwas nachgebend, von Ende der 80er bis Anfang der 80er Mark, um dann vom September ab bis zum Dezember nach und nach auf ca. 73—74 Mk. zu fallen; Preise, die aber immer noch zu hoch sind, um der Lackfabrikation den allgemeinen und ausschliesslichen Gebrauch des Terpentinöls zu ermöglichen. Der Verbrauch von Terpentinöl-Ersatzstoffen war deshalb auch im Jahre 1904 ganz gewaltig, während andererseits die Bestrebungen, desodoriertes Kienöl an Stelle von Terpentinöl in den Markt einzuführen, fortbestanden. Terpentinöl. Kienöl.

77. Handel mit Petroleum.

Das Jahr 1904 war für den Petroleumhandel reich an Ueberraschungen und Enttäuschungen, sowohl am Berliner Platze als auch in ganz Deutschland. Die Weiterentwicklung der Einführung von russischem und galizischem Petroleum, und die dadurch dem amerikanischen Produkt verursachte fühlbare Konkurrenz ist wohl in erster Reihe Ursache gewesen, von seiten der Standard Oil Company in New York den Kampf gegen die Konkurrenzware zu eröffnen und weiterzuführen. Von Beginn des Frühjahrs an wichen die Preise langsam aber ununterbrochen trotz der Berichte über die Abnahme der Produktion in den alten amerikanischen Oelfeldern und trotz der aussergewöhnlichen Trockenheit des Sommers, welche die Zufuhren zu Wasser ganz verhinderte und die Sorge berechtigt erscheinen liess, dass die für den Winter gebrauchten Vorräte zum grossen Teil auf dem teuren Bahnwege herbeigeführt werden müssten, was im Herbst auch zeitweise geschah. Diese Befürchtung und die Zurückhaltung eines Teils der Importfirmen mit ihren Verkäufen veranlasste die Detailleure für den Einkauf ihres Winterbedarfs zu sorgen. Die Folge davon war, dass auch der Zwischenhandel sich dagegen eindeckte in der sicheren Erwartung, dass die billig erscheinenden Preise steigen würden. Von Monat zu Monat wurde die Enttäuschung grösser, denn die Deutsch-Amerikanische Petroleum-Gesellschaft liess nicht nur den bei den Terminverkäufen üblich gewesenen monatlichen Allgemeines.

Report fallen, was schon einen Verlust bedeutete, sondern ermässigte die Preise selbst noch weiter. Ob in absehbarer Zeit eine Preisaufbesserung zu erwarten sein dürfte, erscheint fraglich, da die Standard Oil Company den Kampf durchzuführen scheint. Dieses war auch wohl die Ursache, dass die bisherigen deutschen Aktionäre und Inhaber von Genussanteilscheinen der Deutsch-Amerikanischen Petroleum-Gesellschaft ihre Aktien bis auf einen kleinen Teil an die Standard Oil Company abgetreten haben, da dieselben nicht darauf rechnen dürfen, die seitherigen hohen Dividenden weiter beziehen zu können. Durch diese Aktienverkäufe ist die Deutsch-Amerikanische Petroleum-Gesellschaft eine rein amerikanische Gesellschaft geworden und von der Standard Oil Company allein abhängig.

Grossbanken und Petroleum.

Das Interesse der deutschen Grossbanken an der Petroleumgewinnung hat weitere Fortschritte gemacht, und es sind zur Hebung dieser Industrie in Rumänien sowohl wie in Deutschland zahlreiche neue Handelsgesellschaften gegründet worden. Auch die deutsche Regierung hat durch Regelung des auf die Petroleumgewinnung anzuwendenden Berggesetzes ihren Teil beigetragen.

Konsum.

Der Verbrauch an Petroleum ist wiederum gestiegen; trotz der täglich sich mehr ausdehnenden deutschen Produktion war auch die Einfuhr wieder grösser als in den Vorjahren. Hauptsächlich ist hierbei Oesterreich-Ungarn beteiligt, während die übrigen Produktionsländer auf dem vorjährigen Niveau stehen geblieben sind.

Preise.

Die zu Beginn des Jahres geltenden Berliner Preise von amerikanischem Petroleum standard white wichen von 24,30 Mk. bis auf 20,20 Mk. Ende Dezember. Noch grösser aber ist der Rückgang von water white (Salonöl), welches von 27,15 Mk. bis auf 22,30 Mk heruntergins. Der im Herbst 1903 bis auf 3,80 Mk. erhöhte Preisunterschied zwischen standard und water white, welcher zu grossen Mischungsvornahmen verleitete und den Verbrauch des water white verringerte, wurde im Frühjahr wieder ermässigt und beträgt jetzt 2,10 Mk. pro 100 kg.

Russisches, österreichisches und rumänisches Petroleum.

Nach den Preisnotierungen für amerikanisches Petroleum mussten sich auch diejenigen für russisches, österreichisches und rumänisches richten. Letztere Provenienzen hielten sich ziemlich auf demselben Preisniveau wie russisches, weshalb die Preise hierfür gleichmässig gelten. In dem Berichtsjahre erschien auch das aus den Oelgebieten in Texas eingeführte Leuchtpetroleum zum ersten Male am Markte. Obschon das spezifische Gewicht erheblich höher (0,820°) als das bisher hier gebräuchliche amerikanische Petroleum standard white ist, zeigt sich dasselbe doch von gut verwendbarer Qualität; der grösseren Zufuhr nach Berlin stand der Lagerplatzmangel im Wege.

Trotzdem deutsches Kapital vorzugsweise in Rumänien interessiert ist, hat die Einfuhr von raffiniertem Petroleum sich noch nicht in gewünschter Weise ausgedehnt, da es an Lagerplätzen an den inländischen Wasserstrassen mangelt und besonders in Berlin so gut wie gar nicht existieren. Dieser Mangel ist neuerdings in so erschwerender Weise in die Erscheinung getreten, dass die hier ankommenden Quantitäten Benzin und andere leichte Mineralöle gar keine Unterbringung fanden. Bei den polizeilichen Kontrollen stellte es sich heraus, dass der einzige, sehr kleine Lagerhof am Südufer überfüllt war und grössere Quantitäten zu lagern bei Auferlegung hoher Strafen verboten wurde. Hierbei zeigt sich auf das eklatanteste, wie dringend notwendig für Berlin ein unabhängiger Lagerhof für feuergefährliche Waren ist; die seit kurzem in Kraft getretene verschärfte polizeiliche Lagerungsverordnung schliesst die Aufbewahrung innerhalb der Stadt vollständig aus. Mangel an Lagerplätzen.

Die folgenden Zahlen geben neben den hiesigen Platzpreisen die Notierungen der massgebenden Plätze wieder. Notierungen.

Es notierten 1904:

Tab. 60. Petroleumnotierungen.

1904	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dezember
Berlin pro 100 kg amerik. stand. white	24.30	24.00	22.80	21.85	21.50	21.20	20.75	20.50	20.60	20.60	20.60	20.60—20.20
water	27.15	26.30	25.10	24 15	23.60	23.30	22.85	22.60	22.70	22.70	22.70	22.70—22.30
Hamburg p. 50 kg russ. Nobel . . .	22.—	21.50	20.35	19.73	19.30	19 00	18.50	18.20	18.20	18.30	18.30	18.35
stand. white . . .	7.90	7.85	7.35	6.95	6.80	6.67	6.42	6.30	6.30	6.30	6.30	6.25
Nobel	7.05	6.95	6.70	6.50	6.20	6.05	5.80	5.65	5.65	5.70	5.75	5.65

New York notierte (in cents):

Tab. 61. New Yorker Notierungen.

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.
Petroleum stand. white per Gallone	9.30	9.30—8.95	8.85—8.50	8.50 - 8.15	8.15	8.15—7.95	7.95—7.70	7.70—7.85	7.85—.795	7.95	7.95	7.95—7.65
Pipe lines certificates Rohpetrol per Barrel	185	185—180	177—168	168—162	162	162—157	157—150	150	153—156	156	156—160	156—150

Der Jahresdurchschnittspreis für amerikanisches standard white in Berlin betrug: pro 100 kg verzollt inkl. Holzbarrels mit 20 % Tara netto Kasse ab Lagerhof:

Tab. 62. Jahresdurchschnittspreise.

1897	1898	1899	1900	1901	1902	1903	1904
18.75 M.	20.00 M.	22.05 M.	22.70 M.	22 03 M	21.70 M.	23.— M.	21.60 M.

Nach Deutschland wurden insgesamt eingeführt:

Rohpetroleum (fast nur russisches):

	1901	1902	1903	1904
brutto	101 028 dz.	67 210 dz.	32 445 dz.	21 780 dz.

Raffiniertes Petroleum:

	1901	1902	1903	1904
Insgesamt	9 117 946	9 265 616	9 704 288	9 705 966
Davon aus den				
Verein. Staaten v. Amerika	7 813 990	7 521 550	7 631 637	7 771 404
Russland	1 167 515	1 366 808	1 419 927	1 313 383
Oesterreich-Ungarn . . .	44 128	168 377	356 515	428 098
Rumänien	42 466	80 718	116 656	70 208
Freihafen Hamburg verschiedene Provenienzen meistens Mischöl . . .	43 564	122 148	174 273	116 224

Naphta, Benzin, Ligroin und andere leichte Mineralöle:

1901	1902	1903	1904
680 434 dz.	775 596 dz.	985 088 dz.	1 078 106 dz.

In inländischen Betrieben wurden im Berichtsjahre gereinigt und veredelt 663 603 dz, wovon an gewerbliche Betriebe gegen Erlaubnisschein zollfrei 275 257 dz abgegeben wurden.

An der Einfuhr dieser leichten Mineralöle waren beteiligt: die Vereinigten Staaten von Amerika mit 246 748 dz, Niederländisch-Indien 479 588 dz, Rumänien 229 107 dz, Oesterreich-Ungarn 70 611 dz, Russland 2713 dz. Die in den statistischen Angaben aufgeführten Gewichtsmengen verstehen sich für Brutto Doppelzentner, auf welche bei Petroleum 20 %, bei Naphta und allen übrigen leichten Mineralölen 24 % Tara in Abzug zu bringen sind.

Naphta, Benzin, Ligroin.

Der Konsum von Naphta, Benzin, Ligroin und anderen leichten Petroleumprodukten hat sich weiter ausgedehnt. Auch hierfür wichen die Preise nicht unerheblich, als von seiten der Standard Oil Company durch ihre deutsche Tochtergesellschaft direkte Angebote für raffinierte Ware gemacht wurde. Seither verwendeten die deutschen Benzinraffinerien vorzugsweise amerikanisches Roh-Naphta. Da diese Rohware jetzt von Sumatra in guter Qualität und zu billigen Preisen geliefert wird, ist der Bezug von Amerika ausgeschaltet. Um diesen Ausfall wett zu machen, hat die Deutsch-Amerikanische Petroleum-Gesellschaft den Verkauf von amerikanischem raffiniertem Benzin in ausgedehnter Weise organisiert und damit das Signal zum Preisrückgang gegeben.

Leere Barrels.

Leere Barrels kosteten bis September 4,90 Mk., stiegen dann wegen grosser Nachfrage bis Anfang Dezember auf 5,40 Mk. und gingen auf 5,20 Mk. zurück.

78. Handel mit Knochen, Knochenmehl und anderen Düngemitteln.

Knochen.

1. Der Artikel Knochen scheint keine Ruhe finden zu sollen, wie alle Syndikats- etc. Bestrebungen, die eine einheitliche Regelung schaffen sollen, immer wieder an neuen Erscheinungen auf dem Markt scheitern, die das vorhandene Quantum so beeinträchtigen und verschieben, dass je nachdem in einzelnen Land-

strichen mehr oder weniger Knappheit und dementsprechend Nachfrage und Preissteigerung eintritt.

Während noch im ersten Viertel des Berichtsjahres ziemliche Ruhe herrschte, traten im Sommer, abgesehen von Holland, in der Rheinprovinz drei neue Knochen verarbeitende Fabriken auf, die zu erhöhten Preisen und ohne die Qualität zu schätzen, sehr grosse Mengen Knochen suchten und hierdurch eine so grosse Störung im Handel schafften, dass sich das Syndikat veranlasst sah, falls mit diesen Fabriken keine Verständigung zu erzielen sei, seine Auflösung per 31. Jan. 1905 in Aussicht zu stellen. Dies warf seinen Schatten auf Nachfrage, Preise, Qualität von Knochen, so dass für den Artikel schlimme Zeiten zu nahen scheinen.

Indisches Knochenschrot. Dieser Artikel hat für Deutschland sehr an Wert verloren, da es die hohen Preise nicht zahlen konnte, die Italien, Frankreich, Belgien anlegten. Indien litt ebenfalls an Knochenmangel und konnte deswegen seine Preise noch erhöhen. Indien bleibt hoch und fest, und Deutschland hat wohl noch nie so geringe Quanten bezogen, wie in diesem Jahr. Der diesjährige Ausfall der Einfuhr wird sehr bedeutend sein. Knochenschrot.

Knochenleim. Die im Vorjahr angeführten Momente sind auch in diesem Jahre geblieben, nur ist in diesem Jahre der Rückgang des Konsums entschieden weiter gestiegen, hauptsächlich durch die zunehmende Fabrikation von Kunstleim. Auch Streiks aller Art haben einen unheilvollen Einfluss ausgeübt. Preise blieben für geringe Qualitäten ähnlich den vorjährigen, während bessere und gute Sorten eher nachgeben. Knochenleim.

Entleimtes Knochenmehl hielt sich bis Ende des Sommers auf gleicher Höhe wie im Vorjahre, konkurriert aber zu sehr mit andern phosphorsauren Kalkprodukten, so dass es später auch eine Kleinigkeit nachgeben musste. Knochenmehl.

Aehnlich wie im Vorjahre verhielt es sich mit gedämpftem Knochenmehl; dagegen erfreute sich rohes Knochenmehl weit grösserer Beachtung, was wohl wieder darin seinen Grund hatte, dass Indien seiner Knochen-Knappheit wegen seine Offerten zurückhielt, wodurch sich schon bis März die Preise um 4—5 Mk. per Tonne steigerten. Dieses feste Verhältnis hielt um so mehr an, als seitens Indiens viele Vorverkäufe nicht zur Ausführung kommen konnten.

Superphosphat. Obgleich in diesem Frühjahr der Konsum in diesem Artikel viel grösser war als im Vorjahre, und auch eine ausserordentliche Nachfrage vorhanden war, konnte das Preisverhältnis doch keine Besserung erfahren. Man glaubt, dass viel Ware unter den Herstellungskosten verkauft wurde und es ist kaum eine Aussicht auf Besserung vorhanden. Superphosphat.

Florida-Phosphat war zu Anfang des Jahres ziemlich matt, und die Preise sanken bis auf 6¼ d. per Einheit dreibasisch Floridaphosphat.

phosphorsauren Kalk per Tonne. Das gute Superphosphat-Geschäft schaffte eine Besserung, so dass sich Florida auf 7 d. heben konnte.

Tennessee- und Algierphosphat.

Tennesseephosphat wird dauernd weniger in Deutschland verarbeitet.

Algierphosphat dagegen gewinnt immer mehr Terrain, um so mehr, als die Nachfrage nach Floridaphosphat grösser war als die Produktion. Es war auch hierin eine grosse Knappheit vorhanden, so dass die Preise um mehr als 1½ d. per Einheit dreibasisch phosphorsauren Kalk pro Tonne steigen konnten.

Chilisalpeter.

Der Markt in Chilisalpeter verfolgte in diesem Jahr durchweg eine steigende Richtung und brachte mindestens 10 % höhere Preise als das Vorjahr. Infolge der regen Nachfrage herrschte eine grosse Knappheit, obwohl in der Zeit vom 1. Jan. bis 30. Sept. d. J. 395 250 t Chilisalpeter in Hamburg abgeliefert wurden, gegen 347 300 t im Jahre 1903, also beinahe 50 000 t mehr. Zu Anfang des Jahres notierten die Preise bei fester Haltung des Marktes ca. 9,50 Mk. per 50 kg und stiegen bis Ende Februar auf ca. 10 Mk., doch ging der Artikel wieder bis Anfang April auf ca. 9,50 Mk. zurück. Bis gegen Mitte Juni zogen die Preise jedoch wieder sukzessive an, so dass in der ersten Hälfte Juni der höchsten Preisstand von 10,50 Mk. erreicht wurde. Da dieser sich jedoch auf der Höhe nicht halten konnte und wieder nachgeben musste, so stand der Preis zu Anfang August auf ca. 9,60 Mark, auf welcher Höhe er sich bis jetzt ungefähr hielt. Läger waren in diesem Jahr nicht vorhanden, da alles ausverkauft wurde. Für das nächste Jahr (1905) erwartet man einen grösseren Bedarf und demzufolge bedeutend höhere Preise, da mit einem um ca. 15 bis 20 % grösseren Zuckeranbau, infolge der guten Zuckerpreise gerechnet wird.

Preise.

Hornmehle.

Hornmehl und Blutmehl standen ungefähr auf der vorjährigen Höhe, ebenso Fleischmehl und Ledermehl.

Benzinknochenfett.

Der Handel mit Benzinknochenfett war in diesem Jahre sehr matt, sowohl in betreff der Preise wie der ganzen Marktlage. Eine kleine Preissteigerung trat während der Dürre ein, als die Zufuhren aus Amerika infolge der Einstellung unserer inländischen Flussschiffahrt ausblieben, doch konnten sich die Preise nicht halten, und es herrschte dann wieder eine rückgängige Konjunktur.

Schwefelsaures Ammoniak.

Schwefelsaures Ammoniak, 24½ %, hatte im laufenden Jahre eine rückgängige Tendenz zu verzeichnen. Die Preise notierten zu Anfang des Jahres ca. 13 Mk. per 50 kg, um sich auf dieser Stufe bis Ende April zu halten. Alsdann fielen die Preise, so dass der Artikel zu Anfang Juli nur noch auf 12,70 Mk. stand; der niedrigste Preisstand herrschte jedoch zu Ende August mit 12,15 Mk. Später stiegen die Preise etwas, und die Ware stellte sich zu Ende September auf ca. 12,50 Mk. per 50 kg.

Zweiter Bericht.

2. Nach einem zweiten Bericht hat der Handel mit Knochen im vergangenen Jahr insofern befriedigt, als der Artikel fortgesetzt

begehrt und verlangt war. Das Knocheneinkaufssyndikat hat sich ernstlich bemüht, eine grössere Preiserhöhung für deutsche Knochen zu verhindern, musste aber Konzessionen machen, da verschiedene neue und ausserhalb des Syndikats stehende Fabriken grosse Quantitäten aus dem Markt nahmen; es war dem Syndikat unmöglich, auch nur annähernd die zugesicherten Mengen den einzelnen Fabriken zu verschaffen. Es ist daher eine Auflösung des Syndikats seitens der beteiligten Fabriken in Erwägung gezogen worden. Die Preise für nicht syndizierte überseeische Knochen und Knochenschrot sind durch die erhöhte Nachfrage wesentlich gestiegen. Die Nachfrage nach gedämpftem Knochenmehl war im Herbst flott, so dass nennenswerte Läger nicht behalten wurden; dagegen wurden höhere Preise als im Vorjahr nicht erzielt, da Phosphorsäure in Thomasphosphatmehl billig offeriert wurde. Von entleimtem Knochenmehl sind dagegen grössere Posten zu Lager gegangen, da der Export durch die traurigen Schiffahrts- und Wasserverhältnisse sehr minimal war. Die Preise für Knochenfett sind gefallen; dagegen blieb Knochenleim gefragt, und die Preise zogen etwas an. Ledermehl und Hornmehl wurden von Amerika und England gefordert; diese Artikel fanden dort zu guten Preisen Absatz.

3. Ueber den Handel mit anderen Düngemitteln als den vorgenannten wird uns noch berichtet:

Stassfurter Kali-Düngesalz.

Die Verwendung von Stassfurter Kali-Düngesalz nimmt sowohl im Inlande wie im Auslande von Jahr zu Jahr zu; so ist auch für das Berichtsjahr eine erhebliche Steigerung des Absatzes für landwirtschaftliche Zwecke zu konstatieren, obwohl die wegen des niedrigen Wasserstandes erfolgte Unterbrechung der Elbschiffahrt in den Sommermonaten besonders dem Export hinderlich war. Die vorjährigen Preise des Verkaufssyndikates der Kaliwerke blieben im Jahre 1904 unverändert bestehen, wenigstens für das Inland, während für das Ausland wohl hier und da einige Konzessionen behufs Bekämpfung der konkurrierenden, nicht syndizierten Werke, Rohsatzgeschäfte gemacht werden mussten.

Nachdem das Kalisyndikat unter Opfern für die älteren Werke am 1. Juli 1904 bis Ende 1909 verlängert worden ist und nunmehr die meisten bestehenden Werke umfasst, hat eine gewisse Beruhigung der beteiligten Kreise Platz gegriffen. Nichtsdestoweniger hat aber das Syndikat den Beschluss gefasst, vom 1. Jan. 1905 ab die Auslandspreise bis auf weiteres herabzusetzen, um durch solche, wohl nicht unerhebliche, Ermässigungen einen Druck auf die ausserhalb des Syndikats stehenden Werke auszuüben. Ferner hat es mit den landwirtschaftlichen Korporationen für die Dauer von 5 Jahren eine Vereinbarung getroffen, durch welche namentlich dem Kleinhandel mit Düngemitteln Erleichterungen geschaffen werden sollen.

Thomasschlacken. Thomasphosphatmehl.

Auch in Thomasschlacken, Thomasphosphatmehl war das Geschäft äusserst lebhaft bei starkem Abzug, da der Bedarf, zum grossen Teile für die deutsche Landwirtschaft, eine Zunahme von reichlich 25 % gegenüber dem Absatze des Jahres 1903 zeigte. Indessen wurden die Preise, welche im Vorjahre einen sehr hohen Stand erreicht hatten, wieder etwas herabgesetzt.

Phosphorsaurer Kalk.

Präzipitierter phosphorsaurer Kalk (Futterkalk) war besonders in den hochprozentigen Qualitäten ebenfalls stark begehrt, so dass die deutsche Produktion nicht immer ausreichte, um allen Anforderungen prompt entsprechen zu können und daher vom Auslande, speziell von Belgien, noch grössere Mengen bezogen werden mussten. Die Preise haben dementsprechend auch im Inlande etwas angezogen, während das Ausland die alten Notierungen im grossen ganzen aufrecht hielt und dadurch den Import ermöglichte.

Leim.

Der Absatz von Leim war schwach, während die Preise gegen das Vorjahr wesentliche Aenderungen nicht erfuhren. Das Knochenmaterial ist nach wie vor sehr knapp, so dass sich die Fabrikanten Einschränkungen bis zu 40 % ihrer Quoten gefallen lassen mussten. Diesen misslichen Verhältnissen ist es auch zuzuschreiben, dass der Knochen-Einkaufsverein sich voraussichtlich Ende Januar 1905 auflösen wird.

4. Ein vierter Bericht schildert die Lage in der Knochenbranche in der gleichen Weise und fährt dann fort: Das Geschäft in indischem Knochenschrot und Knochenmehl war aussergewöhnlich unbedeutend, da die Zufuhren in Indien sehr klein waren. In allen Jahren, in denen Indien eine mittlere oder reiche Getreideernte hat, gibt es keine an Hunger eingegangenen Tiere, keine Leute, die die Knochen der gefallenen Tiere sammeln; hierdurch ist auch das unbedeutende Geschäft dieses Jahres zu erklären. Die Preise für Knochenschrot variierten von 10,60—11 Mk. und für Knochenmehl von 9—10 Mk. per 100 kg cif Hamburg.

Indisches Knochenschrot und Knochenmehl.

Knochenmehl.

Entleimtes Knochenmehl lag trotz erheblich verringerter Produktion seit Beginn des Berichtsjahres matt, und die Preise mussten gegen das Vorjahr um ca. 1 Mk. per 100 kg nachgeben. Diese starke Abschwächung ist wohl hauptsächlich darauf zurückzuführen, dass ein grosser Teil der Superphosphatfabriken, der früher entleimtes Knochenmehl zum Trocknen seiner Produkte in ziemlich bedeutenden Quantitäten kaufte, hiervon seit ca. 1 Jahr Abstand genommen hat, da sich ein anderes, billigeres Material für ihre Zwecke fand; das hierdurch freigewordene Quantum entleimten Knochenmehls drückte auf den Markt; hierzu kam noch, dass infolge der billigen Preise für Thomasmehl viele Konsumenten dem letzteren den Vorzug gaben und von einem Ankauf von entleimtem Knochenmehl absahen. Gedämpftes Knochenmehl musste im Preise etwas nachgeben, fand sonst aber schlanken Absatz. Rohes Knochenmehl lag fest und konnte die vorjährigen Preise behaupten, da Indien, wie bereits erwähnt, nur geringe

Quantitäten nach Deutschland exportierte und sich diese Ware infolge der diesjährigen Wasserkalamität auf der Elbe für den Konsumenten sehr verteuerte.

Superphosphat setzte im Berichtsjahre mit einem Preisrückschlag von ca. 1¼—1½ Pfg. per 100 kg lösliche Phosphorsäure ein und konnte sich bis Ende der Herbstcampagne hiervon nicht erholen, obgleich der Absatz zufriedenstellend war. Augenblicklich schweben zwischen den Superphosphatfabrikanten Bestrebungen zur Bildung von Syndikaten und Konventionen. Infolge hiervon ist die Marktlage fester, und die Forderungen der Fabrikanten haben sich um ca. ¾—1 Pfg. per 100 kg erhöht. Infolge des grossen Konsums an Phosphorsäure war der Absatz in Florida-Phosphat und in Algier-Phosphat so bedeutend, dass die Minen kaum die eingegangenen Verpflichtungen im Laufe des Jahres erfüllen konnten. Die Preise gestalteten sich bei Florida-Phosphat von 2,65—2,85 Pfg. per Pfundprozent phosphorsauren Kalk cif Nordsee. Bei 63—70 % Konstantin Algier-Phosphat blieben die Preise während des ganzen Jahres auf 2,15 Pfg. per Pfundprozent cif Nordsee. Das wesentlich geringere Tunesische Phosphat 57 bis 62 % Gafsa variierte im Preise zwischen 1,95—2,05 Pfg. per Pfundprozent phosphorsauren Kalk cif Nordsee. Tennesse-Phosphat kommt für Deutschland nicht mehr in Betracht. Phosphate.

Chili-Salpeter verfolgte durchgehend bei dem stetig wachsenden Konsum eine steigende Tendenz, und es scheint nicht ausgeschlossen, dass man noch höhere Preise sehen wird. Hand in Hand mit diesen Preissteigerungen geht natürlich die Hausse in Zucker; für Herbst 1905 lassen sich schon jetzt Zuckerpreise von ca. 22 Mk. erzielen, weshalb in der nächsten Campagne mit einem besonders grossen Mehranbau von Zuckerrüben und daher mit starkem Mehrverbrauch von Chili-Salpeter zu rechnen ist. Der Preis hat heute bereits die Höhe von 10,50 Mk. per 50 kg franco Waggon Hamburg zu sonstigen Hamburger Konditionen per Februar/März 1905 erreicht. Chili-Salpeter.

Hornmehl, Blutmehl und Ledermehl haben ihre Preissteigerung aus dem bereits im vorjährigen Berichte angegebenen Grunde fortgesetzt. Namentlich Hornmehl konnte eine Erhöhung von 6—8 Pfg. per Kiloprozent Stickstoff erfahren. Fleischdüngemehl schloss sich dieser Tendenz an, kommt aber im allgemeinen sehr wenig in den Handel. Hornmehle.

Der Markt in schwefelsaurem Ammoniak war vom Oktober 1903 bis Frühjahr 1904 sehr fest; wir haben vorübergehend (im Februar) Preise von 13,30 Mk. per 50 kg frei Quaiwaggon Hamburg gesehen. Nach Beendigung der Frühjahrscampagne schwächte sich der Markt naturgemäss etwas ab, und die Forderungen erster Firmen gingen für durchlaufende Kontrakte auf 12,50 Mk., im Mai sogar auf 12,30 Mk. für Lieferung Juni 1904 — März 1905 zurück. Von Juni ab haben sich die Preise langsam wieder er- Schwefelsaures Ammoniak.

holt; in den letzten Tagen ist sogar eine intensive Hausse eingetreten, sodass der Preis am Ende des Jahres wieder 13—13,10 Mk. Quaiwaggon Hamburg ist. Infolge des festen Salpetermarkts ist auf eine Abschwächung der Tendenz vorläufig auch wohl kaum zu rechnen.

Statistik.

Vergleichende Tabellen für den Import von indischem Knochenschrot und Knochenmehl sowie von Rohknochen verschiedener Herkünfte während der Jahre 1902—1903 in Hamburg.

Tab. 63.

A. Knochenschrot.

	1902	1903
Von Kalkutta	2320 tons	3770 tons
„ Karachi	4761 „	2457 „
„ Bombay	9638 „	6061 „
„ Madras	140 „	100 „
„ La Plata	194 „	1105 „
	17 053 tons	13 493 tons

B. Knochenmehl.

	1902	1903
Von Kalkutta	260 tons	320 tons
„ Bombay	7 883 „	627 „
„ Karachi	2 560 „	3260 „
	10 703 tons	4207 tons

C. Rohknochen.

	1902	1903
Von La Plata	1759 tons	3696 tons
„ Levante	2202 „	1104 „
„ Smyrna	697 „	592 „
„ Malta	141 „	163 „
„ Zanzibar	—	28 „
	4799 tons	5583 tons

Gesamt-Import in Hamburg.

	1902	1903
A. Knochenschrot	17 053 tons	13 493 tons
B. Knochenmehl	10 703 „	4 207 „
C. Rohknochen	4 799 „	5 583 „
	32 555 tons	23 283 tons

Tab. 64. Durchschnittspreise von Knochen etc. für 1904
(cif. Hamburg, netto Kasse).

Indisches Knochenschrot . . .	5.26 £	bis	5.10 £ —	per tons
Indisches Knochenmehl . . .	4.10 „ —	„	4.15 „ —	„ „
La Plata-Knochen	85.00 M.	„	90.00 M.	per 1000kg
Konsum-Levante-Knochen . .	90.00 „	„	92.50 „	„ 1000 „
Telquel-Levante-Knochen . .	84.00 „	„	85.00 „	„ 1000 „

Tab. 65. Durchschnittspreise für Chili-Salpeter (in Mark):

	Januar	Februar	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Oktober
Loco	9,27½—9,40	10,00—9,45	10,10—9,25	10,00—9,40	10,10—9,40	10,35—9,30	9,20—9,65	9,30—9,60	9,40—9,70	9,65—10,1
Per Februar/März 1905	8,75—8,85	8,85—9,10	9,05—8,85	8,85—9,15	9,05—9,30	9,30—9,40	9,35—9,80	9,60—9,90	9,65—10,00	9,90—10,2

Tab. 66. Ablieferungen von Chili-Salpeter (in Tonnen):

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.
In Europa .	65 000	198 000	195 000	193 000	131 000	47 000	45 000	48 000	39 000	58 000
In Hamburg. .	28 000	86 500	64 000	79 100	58 700	15 200	12 350	28 300	22 500	21 650

79. Seifen-, Parfümerie- und Lichtefabrikation.

1. Hausstandsseifen.

Das Jahr 1904 brachte, wie zu erwarten war, die Einstellung mehrerer grösserer und kleinerer Betriebe, da es sich mehr und mehr zeigt, dass auch in der Seifenbranche immer grössere liquide Mittel verlangt werden, um ein lohnendes Geschäft durchzuführen. Auch rächt sich bei vielen Firmen ein andauerndes Verschleudern ihrer Waren, weil, wie schon so häufig hervorgehoben, falsch oder gar nicht kalkuliert worden ist. Im allgemeinen lagen die Verhältnisse der Rohmaterialien bis zum Spätsommer für die Fabrikanten günstiger als in mehreren der Vorjahren, was leider zur Folge hatte, dass viele es nicht unterlassen konnten, mit ihren Fabrikaten zu schleudern; nur zu spät haben gerade einige namhafte Firmen Mitteldeutschlands versucht, Minimalpreise festzulegen, und werden auch darin von Firmen, die rechnen können oder wollen, gern unterstützt. Die niedrigen Leinölpreise veranlassten speziell einen starken Preisrückgang der in Betracht kommenden Fassseifen, der vielfach in eine Preisschleuderei ausartete. Die niedrigen Leinölpreise erklären sich daraus, dass die Oelmüller infolge des Futtermangels gegenwärtig so hohe Preise für ihre Oelkuchen erhalten, dass es ihnen möglich ist, das Leinöl selbst mit geringem oder gar ohne Nutzen loszuschlagen um sich die Kundschaft zu erhalten. Ueber Palmöl ist wenig zu sagen, die Preise brachten keine Ueberraschungen; sie waren weder auffallend hoch noch auffallend niedrig. Die Preise von Palmkernöl hatten zum grössten Leidwesen der gesamten Seifen-Industrie dauernd die Tendenz zu steigen, die Oelfabrikanten haben angeblich so hohe Preise den Palmkernhändlern bewilligen müssen, dass die Preise für Oel nicht herabgesetzt werden konnten. Das Importgeschäft in Kernen, sowie der Kernölhandel ruhen in Deutschland und England in wenigen starken Händen. Talg und Fette lagen bis in den September hinein dem Käufer günstig; auch hatte das Inland nicht unbedeutende Mengen anzubieten. Mit dem Moment der ungünstigen Ernteentwicklung befürchtete man Futtermangel und daher geringere Ergiebigkeit an Talg des inländischen Viehs; da nun aber auch das Ausland zurückhaltender wurde, stiegen die Preise nicht unwesentlich.

Rohmaterialien.

Palmöl, Palmkernöl.

Talg, Fette.

2. Toiletteseifen und Parfümerien.

1. Das abgelaufene Geschäftsjahr hat sich im allgemeinen, wie seine Vorgänger, in ruhigen Bahnen bewegt. Erhebliche Konjunkturschwankungen blieben fast ausgeschlossen. Eines der bedeutendsten Rohmaterialien: Rindertalg blieb in guter inländischer Ware fortgesetzt zu mässigem Preise angeboten, ein Umstand, der einerseits dazu beigetragen hat, dem umständlicher gewordenen Import ausländischen Talges gegenüber eine ablehnende Haltung

Rohmaterialien.

einzunehmen, andererseits aber, was als hochbedeutsam zu veranschlagen ist, die weitere Ausdehnung in der Fabrikation deutscher pilierter Fettseifen zu fördern und dadurch dem Ausland (speziell England und Frankreich) erfolgreich die Spitze zu bieten Tatsächlich wird jetzt in diesen, aus Rindertalg hergestellten, auf kaltem Wege parfümierten Toiletteseifen zu mässigen Preisen ausserordentlich viel geboten und dadurch die in früheren Zeiten fast ausschliesslich gebrauchte Kokosseife mehr und mehr aus dem Felde geschlagen. Man kann jedoch keineswegs behaupten, dass die Mehrproduktion von billigen pilierten Fettseifen (bis zum 10 Pfg.-Stück herunter) dem Fabrikanten viel Nutzen lassen. Dieser ist vielmehr bei solchen Massenartikeln auf das äusserste Mindestmass herabgedrückt.

Unterstützt wird die Fabrikation besserer Seifen durch die fortgesetzte Ausdehnung der Erfindung und Herstellung synthetischer Riechstoffe, sowie durch Erleichterungen in deren Bezug und Verwendbarkeit. Nicht unberücksichtigt ist dabei zu lassen, dass diese Stoffe vorwiegend im Inlande erzeugt werden und es dadurch erreicht wird, dass dem umständlicheren Bezuge und der Verarbeitung teurer, ausländischer Roh-Parfüms ein bedeutender Abbruch bereitet wird.

Umsatz.

Bedeutender Umsatz wird nach wie vor in den altbekannten von vielen aus Gewohnheit bevorzugten Kokosseifen erzielt, welche zum Teil in geringen Qualitäten zu billigsten Preisen ein minder verwöhntes Publikum befriedigen.

Mengen der verwendeten Rohmaterialien.

Die Preise für Kokosöle aller Art, die im Beginn des Jahres mässig waren, haben in der letzten Hälfte desselben bedeutend angezogen und wird diese Erscheinung auf ungünstige Ernten in den Produktionsländern zurückgeführt. Der hiesige Umsatz im Jahre 1904 dürfte sich in Kokosöl verschiedenster Herkunft auf ungefähr 45 000 Ztr. beziffern, in Toilettetalg verschiedenster Herkunft auf 12 000 Ztr., in Kali- und Natronlaugen auf 24 000 Ztr. Die Ermittelung der verbrauchten Mengen bleibt nach wie vor immerhin schwierig und ungenau. In den übrigen Artikeln zur Fabrikation: Gläsern, Tuben, Spritzkorken, Deckeln etc. sind irgend welche wesentliche Veränderungen gegen das Vorjahr nicht zu verzeichnen.

Gläser. Tuben etc.

Kartonnagen.

Der Verbrauch von Kartonnagen ist in weiterer rückgängiger Bewegung, während Wellpappkartons auch in 1904 bevorzugt wurden, allerdings sinken die Preise für diese Verpackung immer mehr.

Ringbildungen.

Ringbildungen erstrecken sich z. B. auf Sprit, Zinntuben, Staniol, Zinnober, Soda und haben nennenswerten Einfluss auf die Preise bisher nicht im Gefolge gehabt, wenigstens nicht zum Vorteile des Seifenfabrikanten bezw. Parfümeurs. Leider beeinträchtigen derartige Vereinigungen und Ringe die vom kauf-

männischen Standpunkte aus durchaus notwendige Bewegungsfreiheit.

Arbeiterverhältnisse.

Aenderungen in dem Verhältnis zwischen Arbeitgeber und Arbeitnehmer sind nicht zu verzeichnen, nur ist nach wie vor der zunehmende Mangel an Sesshaftigkeit der jüngeren Arbeiter sehr zu bedauern.

Export.

Im Export ist eine erfreuliche Zunahme der begehrten Offerten und der darauf folgenden Aufträge vorhanden; es bleibt nur zu bedauern, dass es sich dabei zumeist um billigere Fabrikate handelt, während für feinere Artikel auch fernerhin England und Frankreich die Lieferanten zu bleiben scheinen, obgleich die Fortschritte der deutschen Fabrikation auch für den überseeischen Bedarf das Vorzüglichste zu mässigen Preisen zur Verfügung stellen.

2. Ein zweiter Berichterstatter beurteilt den Geschäftsverlauf wie folgt.

Wirkung der politischen Ereignisse. Export.

Ungünstig beeinflusst wurde in diesem Jahre mein Betrieb vor allem durch den russisch-japanischen Krieg. Russland gehört in normalen Zeiten zu den besten Absatzgebieten für feine Parfümerien; der Krieg aber liess den Absatz nach Sibirien, der Mandschurei, Port Arthur etc. ganz aufhören, und das europäische Russland litt naturgemäss unter den wirtschaftlichen Folgen des Krieges. Von Japan blieben alle Bestellungen aus. Aber auch die Folgen des Burenkrieges sind bei weitem noch nicht überwunden. Aus den beiden Freistaaten fehlen die Aufträge fast ganz, aus der Kapkolonie fliessen sie nur spärlich ein, und der Londoner Markt zeigt in unserer Branche starken Rückgang und grosse Einschränkung. In Oesterreich unterbinden die unglücklichen innerpolitischen Verhältnisse jede Unternehmungslust und verhindern dadurch einen wirtschaftlichen Aufschwung. In Schweden-Norwegen bildete die Zollerhöhung auf alkoholhaltige Parfümerien eine Schranke für eine Steigerung des Absatzes.

Absatz in Deutschland.

Deutschland zeigte im laufenden Jahre gleichfalls keine besondere Aufnahmefähigkeit für Artikel teuren Genres und eine entschiedene Zurückhaltung im Einkauf von Extraits. Nach den Angaben der Detailleure sind deren Läger aus den gedrückten Vorjahren noch zu gross, als dass Neubestellungen in grösserem Umfange gemacht werden könnten. Auch zeigte sich eine starke Neigung zur Prolongation der übernommenen Zahlungsverpflichtungen.

Spiritus-Zentrale.

Wenig erfreulich für unseren Industriezweig sind die Folgen des Zusammenschlusses der Spiritusbrenner zu der sogenannten Spiritus-Zentrale. Die künstliche Beeinflussung der natürlichen Produktion treibt die Preise für Alkohol, dieses wichtige Rohprodukt, immer mehr in die Höhe und bildet schon jetzt eine empfindliche Schädigung unserer Interessen. Glücklicherweise hatten die Preise für Talg eine normalere Höhe aufzuweisen, während die hauptsächlich in Frage kommenden ätherischen Oele

Talg, Oele.

fast durchweg höhere Notierungen aufwiesen. Das Gesamtbild des Jahres 1904 war nicht ungünstig, aber weit entfernt von einem besonders günstigen.

3. Ein dritter Berichterstatter teilt folgendes mit.

Die Lage des Marktes in der Parfümerie- und Toiletteseifenbranche ist im allgemeinen in demselben Stadium geblieben wie im Vorjahre; es ist aber unverkennbar, dass der Konsum sowohl im Inlande wie im Auslande und den Ueberseeplätzen in Parfümerien, Toiletteseifen und kosmetischen Artikeln in stetem Wachsen begriffen ist.

Umsatz.

Der gesteigerte Umsatz nach dem Auslande und den überseeischen Plätzen ist wohl hauptsächlich eine Folge des Umstandes, dass sich der deutsche Fabrikant nach und nach daran gewöhnt hat, den speziellen Wünschen der fremden Länder in Qualität wie in der Ausstattung Rechnung zu tragen. War es bisher ausschliesslich der deutsche Kaufmann, der sich durch Offerten, durch Reisende, Exporteure und Agenten bemühte, mit dem ausländischen Käufer in Verbindung zu kommen, so ist jetzt häufig zu konstatieren, dass der fremde Abnehmer selbst sich für die deutschen Erzeugnisse interessiert, Offerten einholt, sich Preisbücher kommen lässt und sich schliesslich um Uebernahme eines Alleinverkaufs oder einer Vertretung bemüht. Dieses würde wahrscheinlich nicht der Fall sein, wenn es nicht die Nachfrage nach den Erzeugnissen der deutschen Industrie erforderte. Manche wertvolle Verbindung wurde angeknüpft, und es steht zu erwarten, dass Deutschland, das ohne Zweifel in dem Export von Parfümerien etc. bisher hinter Frankreich zurückstand, auf dem besten Wege ist, sich auch hier eine dominierende Stellung zu sichern.

Export.

Das russische Geschäft hat naturgemäss infolge des Krieges ausserordentlich nachgelassen; es lagen allerdings Aufträge in genügender Anzahl vor, doch haben vorsichtige Firmen unter den obwaltenden Umständen von der Effektuierung der erteilten Aufträge Abstand genommen. Der Export nach dem Orient, Süd-Afrika und Süd-Amerika ist als durchaus zufriedenstellend zu betrachten, während derjenige nach Ostasien gleichfalls infolge des Krieges eine Einbusse erlitten hat. Der Bedarf in Parfümerien, Seifen und sonstigen kosmetischen Präparaten scheint sich indessen in letzter Zeit wieder gehoben zu haben; denn es liegen, namentlich aus dem südlichen China, bereits wieder namhafte Aufträge vor.

80. Gasfabrikation.

1. Die Verwaltung der Gaswerke der Stadt Berlin teilt folgendes mit.

Gesamtbild der Verwaltung.

Auch in der vorliegenden Berichtsperiode (Etatsjahr April 1903 bis April 1904) haben sich sowohl die Konsumentenzahl als

auch der Gasverbrauch in erfreulicher Weise vermehrt. Die Zahl der Konsumenten, welche Gas durch Gasmesser beziehen, ist um 7922, der Gasverbrauch um 13 106 863 cbm gestiegen. Bedeutend ist die Zunahme der Münzgasmesser gewesen. Die Anzahl derselben ist, soweit die Münzgasmesser in Privatwohnungen zur Aufstellung gelangt sind, von 10 054 auf 16 803 angewachsen. Infolge der Besserung der Lage der Industrie war der Absatz von Koks, namentlich im Herbst 1903, gut. Auch der Preis ging in die Höhe. Es wurden grosse Mengen nach ausserhalb geliefert, während die Einfuhr seitens auswärtiger Gasanstalten gegen das Vorjahr zurückblieb. Durch das gelinde Wetter in den Wintermonaten 1903/04, welches noch erheblich milder war als in den Wintermonaten des Vorjahres, ging aber der Koksabsatz so zurück, dass der vorjährige Lagerbestand sich um 5489 t vermehrte. Der erzielte Durchschnittspreis war trotzdem etwas höher als im Vorjahre. Der Etatsansatz wurde aber nicht erreicht. Die zur Gasproduktion nötigen Kohlen konnten zu einem niedrigeren Preise als im Vorjahre bezogen werden, dagegen waren wir gezwungen, für das zur öffentlichen Beleuchtung erforderliche Petroleum einen höheren Preis als im Vorjahre anzulegen.

Koksabsatz.

Die für Teer und Ammoniakwasser erzielten Preise sind gestiegen, die für Retortengraphit und Reinigungsmasse dagegen noch weiter gefallen. Die Mehreinnahme aus den Nebenprodukten beträgt gegen das Vorjahr 886 286,33 Mk.

Teer, Ammoniakwasser.

Der Reingewinn aus dem Gesamtbetriebe beträgt 4 873 025,31 Mark, 2 174 056,80 Mk. mehr als im Vorjahre. Zu diesem günstigen finanziellen Ergebnis hat wesentlich der Umstand beigetragen, dass auf Beschluss der Gemeindebehörden für die Abnutzung der Gebäude, Apparate, Röhren und Gasmesser 1 000 000 Mk. weniger, als sich nach den festgesetzten Abnutzungsprozentsätzen ergeben hätte, abgeschrieben worden sind.

Die Gasproduktion hat 191 709 000 cbm gegen 177 297 900 cbm im Vorjahre betragen und ist somit um 8,1 % gestiegen. Da die Bevölkerung Berlins Ende Dezember 1903 1 931 710 Einwohner zählte, entfallen von dem von den städtischen Gaswerken produzierten Gas auf den Kopf der Berliner Bevölkerung ca. 99 cbm gegen 92 cbm im Vorjahre. Dabei ist jedoch die Produktion der Imperial Continental Gas Association nicht in Betracht gezogen. Rechnet man deren Gasabgabe im Berliner Weichbilde an Private in Höhe von 48 160 951 cbm und die zur öffentlichen Beleuchtung des ehemaligen Schöneberger Gebietes gelieferten 430 334 cbm Gas hinzu, so entfallen von dem in Berlin überhaupt hergestellten Gase 124 cbm auf einen Einwohner gegen 117 cbm im Vorjahre. Der Verbrauch von Gas für die öffentliche Beleuchtung hat, auf den Kopf der Bevölkerung bezogen, 6,7 cbm betragen, gegen 6,3 cbm im Vorjahre.

Die im vorjährigen Berichte erwähnten Differenzen mit der Gemeinde Reinickendorf haben zu verschiedenen Prozessen geführt, die teils zu unseren Gunsten entschieden worden sind, teils noch schweben. Der Vertrag mit der Gemeinde Tegel ist auch im Berichtsjahre noch nicht zustande gekommen.

Arbeiter und Arbeiterverhältnisse bei den städtischen Gaswerken.

Zur Zeit des stärksten Betriebes sind in den vier Gasbereitungsanstalten und im Aussendienste 4137 (im Vorjahre 4145) Arbeiter, zur Zeit des schwächsten Betriebes 3083 (2882) Arbeiter beschäftigt gewesen. Letztere Anzahl ist als ständiges Arbeiterpersonal anzusehen. Von insgesamt 3582 in der letzten Betriebswoche des Jahres 1903 tätigen Arbeitern waren 655 oder rund 18 vom Hundert gelernte Arbeiter, d. h. Handwerker, Maschinisten und Kesselheizer. Eine Anwartschaft auf Ruhegeld und Hinterbliebenenversorgung nach zehnjähriger Dienstzeit hatten 847 Mann = 28 vom Hundert des ständigen Arbeiterpersonals erworben. In der Einteilung der Arbeitszeit sind Aenderungen gegen das Vorjahr nicht eingetreten. Die übliche Aufbesserung der Löhne hat sich vorschriftsgemäss im Rahmen der Minimal- und Maximalsätze vollzogen. Die Beiträge, welche die Verwaltung der Gaswerke als Arbeitgeber für die Betriebskrankenkasse der Stadtgemeinde Berlin zu leisten hat, haben 57 810,49 Mk. (50 913,37), an Unfallzuschüssen sind an dieselbe Kasse 1171,15 Mk. (1009,60), an Beiträgen für die Invaliden- und Altersversicherung 32 531,60 Mark (29 216,42), an solchen für die Berufsgenossenschaft der Gas- und Wasserwerke 68 744,93 Mk. (56 581,60) gezahlt worden. In Ausübung der aussergesetzlichen Fürsorge sind gezahlt worden an Renten als Ruhegeld und Hinterbliebenenversorgung 34 235,61 Mark (17 490,30), an laufenden Unterstützungen 35 780 Mk. (38 113), an vorübergehenden, einmaligen Unterstützungen 5261 Mark (6058), sowie an Lohnzuschüssen in Krankheitsfällen 117 689 Mark gegen 92 580,63 Mk. im Vorjahre, oder an Lohnzuschüssen allein mehr 27 %. Diese Zunahme ist um so bemerkenswerter, als die Kopfzahl in der Woche des stärksten Betriebes etwas geringer als im Vorjahre gewesen ist und der sogenannte Arbeiterstamm sich nur um 7 vom Hundert vermehrt hat.

Besonders zahlreiche Anträge auf Lohnzuschuss sind seitens der in den Anstalten beschäftigten Arbeiter gestellt worden. So entfielen auf einen Arbeiter unter Zugrundelegung der für den stärksten Betrieb ermittelten Arbeiterzahl im Anstaltsbetrieb 33—42 Mk. je nach Anstalt, im Aussendienst 11—22 Mk. je nach Abteilung (Oeffentliche Beleuchtung, Röhrensystem, Privatbeleuchtung). Zu den Zeiten, in welchen die Produktion sank, wenn also Arbeiterentlassungen erwartet werden konnten, ist in den Anstalten regelmässig eine starke Häufung der Anträge auf Gewährung von Lohnzuschuss zu erkennnen gewesen.

Die Kosten der Urlaubsbewilligungen an Arbeiter mit zehn-

jähriger ununterbrochener Dienstzeit bei den Gaswerken haben 21 271,37 Mk. (19 342,60) betragen.

Aus den eingegangenen Strafgeldern für Vergehen im Dienst kamen 825 Mk. als Extraunterstützungen an bedürftige Arbeiter zur Verteilung.

Insgesamt haben sich die Aufwendungen für die gesetzlichen Versicherungen (160 258,17 Mk.) um 16,4 % und die Aufwendungen für die freiwillige Fürsorge (214 236,98 Mk.) um 23 % gegen das Vorjahr vermehrt.

Die Gesamtausgaben für die gesetzliche und freiwillige Fürsorge betrugen 374 495,15 Mk. oder 12,7 % der gezahlten Löhne in Höhe von 2 951 508,61 Mk., im Vorjahre 10,6 %.

Die Zahl der entschädigungspflichtigen Unfälle bei den städtischen Gaswerken hat nach dem Verwaltungsbericht der Berufsgenossenschaft für 1903 41 (im Vorjahre 24) betragen, darunter zwei mit tötlichem Ausgange. In 39 Fällen wurde den Verletzten und in 2 Fällen den Hinterbliebenen eine Rente zuerkannt. Die von der Berufsgenossenschaft hierfür und für die Kosten des Heilverfahrens pro 1903 zu zahlenden Entschädigungen beliefen sich auf 13 992,53 Mk. (8858,86). Das im Samariterdienst ausgebildete Personal hat sich in 208 (131) Fällen praktisch betätigen können. Beim Neubau des Gaswerks VI in Tegel sind die ausgebildeten Samariter nicht zu Hilfeleistungen herangezogen worden, weil der Heilgehilfe der auf der Anstalt befindlichen Rettungswache bei Unglücksfällen ausreichend Hilfe geleistet hat.

Mit der Vermehrung der Wohlfahrtseinrichtungen ist auch im Jahre 1903 fortgefahren worden.

Der Genuss von geistigen Getränken in den Anstalten ist durch Verabreichung von Kaffee an heissen Tagen bedeutend eingeschränkt worden. Beschafft wurden im Laufe des Jahres circa 20 Zentner Kaffee, wofür ohne die Löhnung der ständigen Mannschaft zur Bereitung des Kaffees 1974 Mk. verausgabt worden sind.

Trotz aller Fürsorge für die Arbeiter sind die städtischen Gaswerke gerade in der Zeit des stärksten Betriebes der Gefahr eines Ausstandes ausgesetzt gewesen. Gelegentlich der Wahlen zum Abgeordnetenhause im November 1903 konnten nämlich die Ofenarbeiter, Maschinisten und Kesselwärter nicht sämtlich zur Ausübung ihres Wahlrechts beurlaubt werden, weil es im öffentlichen Interesse nicht anging, am Tage der Wahl den Betrieb einzustellen. 87 Ofenarbeiter der Gasanstalt an der Danzigerstrasse verliessen trotzdem am Wahltage eigenmächtig ihre Arbeit und wurden deshalb am anderen Tage entlassen. Um die Wiedereinstellung dieser Arbeiter zu erzwingen, beabsichtigte ein Teil der Arbeiterschaft der Gaswerke einen allgemeinen Ausstand auf sämtliche städtischen Gasanstalten ins Werk zu setzen. Da der Verband der organisierten städtischen Arbeiter indessen seine Unterstützung für den Fall eines Ausstandes verweigerte, ist es

zu einer weiteren Arbeitsverweigerung nicht gekommen. Von den entlassenen 87 Arbeitern haben wir später 60 auf ihr Ansuchen wieder eingestellt.

Dem Bericht der Deputation der städtischen Gaswerke für das Etatsjahr 1903 entnehmen wir noch über die Betriebsverhältnisse folgendes:

Betriebsverhältnisse im allgemeinen.

Der Betrieb in unseren 4 Gaswerken ist im Jahre 1903 im ganzen regelmässig verlaufen. Ein Betriebsstillstand von 8 Tagen in Anstalt III vom 6. bis 12. Juli 1903 war durch Neuverlegung von Rohrleitungen bedingt. Ausser den üblichen Pausen im Ofenbetriebe, die an den Sonntagen von 6—12 Uhr vormittags eintraten, konnten mit Rücksicht auf die Gasbestände Betriebsunterbrechungen von sechsstündiger Dauer noch an 7 Festtagen stattfinden. In Ansehung der in den vorjährigen Berichten beschriebenen Sonntagsarbeit vor den Oefen ist eine Veränderung nicht eingetreten, doch wurde in Anstalt IV und V der Sonntagsbetrieb im Winter versuchsweise dahin modifiziert, dass ein Teil derjenigen Oefen, welche relativ wenig Betriebspersonal erfordern — (Cozeöfen mit mechanischer Fördereinrichtung für den Koks) — während des ganzen Sonntags in normaler Weise von einer Sonntagsablösungsschicht bedient worden ist.

Die Gasabgabe der Gasanstalt in Schmargendorf an das Berliner Gebiet musste in den Sommermonaten wegen einer Reparatur des Gasbehälters der Zwischenstation an der Augsburgerstrasse aus dem Behälter in Schmargendorf erfolgen. Trotz des hierdurch bedingten aussergewöhnlichen Betriebes in der Behälteranstalt ist das Gasabgabegebiet der Anstalt V stets genügend mit Gas versorgt worden.

Da die Anstalt in Schmargendorf von den Berliner Feuerwachen weit entfernt liegt, erschien es angezeigt, daselbst eine Fabrikwehr einzurichten. Dieselbe ist von einem Oberfeuerwehrmann der Berliner Feuerwehr ausgebildet worden. Die erforderlichen Löschgeräte und Ausrüstungsgegenstände, u. a. auch ein kompletter Rauchschutzapparat, sind angeschafft worden.

Mit den vorhandenen Betriebsapparaten waren die Anstalten imstande, eine Maximalproduktion von rund 938 000 cbm Gas in 24 Stunden zu erreichen; tatsächlich hat die Maximalproduktion an einem Tage 907 300 cbm betragen.

Kohlenverbrauch zur Vergasung.

Dem Kohlenverbrauch zur Vergasung war im Etat für 1903 eine Gasausbeute von 310 cbm für die Tonne zugrunde gelegt worden. Zur Herstellung von 191 709 000 cbm Gas wären deshalb 618 387 t Kohlen erforderlich gewesen; tatsächlich sind nur 595 281 t vergast worden, so dass 23 106 t Kohlen erspart werden konnten. Die Gasausbeute aus einer Tonne hat 322 cbm betragen und damit die hohe Ausbeute des Vorjahres von 320,2 cbm noch überschritten. Während die Gasproduktion eine Zunahme von

8,1 % aufzuweisen hat, tritt der Mehrverbrauch an Kohlen infolge der höheren Ausbeute mit nur 7,5 % in die Erscheinung.

Die Lieferung der für das Jahr 1903 bestellten Kohlen hat sich planmässig und ohne Störungen vollzogen. Die Ansammlung von hohen Kohlenbeständen, welche bis zum Beginn der Wintercampagne bisher unvermeidlich war, da das Gesamtquantum in gleichmässigen Monatsmengen abgenommen werden musste, obwohl der Verbrauch in den Sommermonaten viel geringer ist als in den Wintermonaten, ist durch eine Verminderung der im Sommer zu liefernden Quanten nicht so bedeutend gewesen wie im Vorjahre, so dass der Maximalbestand Anfang Oktober 1903 um rund 42 000 t niedriger war, wie im Oktober 1902. Dementsprechend sind auch die Zinsverluste und die Arbeitslöhne für auf Lagerkarren gesunken.

Von den 595 281 t vergasten Kohlen stammten

344 801 t	oder	58,0 %	aus	Oberschlesien,
158 122 t	„	26,6 %	„	Niederschlesien,
30 880 t	„	5,2 %	„	Westfalen,
60 205 t	„	10,1 %	„	England.
673 t	„	0,1 %		waren verschiedenen Ursprungs

und sind zur Probe vergast worden. Auf dem Schienenwege sind 484 325,66 t = 82,8 %, auf dem Wasserwege 100 767,67 t = 17,2 % (im Vorjahre 84,5 bezw. 15,5) zur Anlieferung gekommen. Die Qualität der fiskalischen, der niederschlesischen und der englischen Kohlen hat zu Anständen Veranlassung nicht gegeben.

Tab. 67.

Kohlenverbrauch.

Anstalt	Oberschlesische t	Niederschlesische t	Westfälische t	Englische und Probekohlen t	Summe t	Gasausbeute aus 1 t in Kubikmetern 1903	1902	1901
II	83 913	19 973	—	30 055	133 941	322,9	320,9	307,8
III	63 998	21 549	—	30 873	116 420	326,2	325,6	308,2
IV	158 613	77 291	—	—	235 904	320,8	317,4	301,0
V	38 277	39 909	30 830	—	109 016	319,2	319,4	306,2
1903 zus.	344 801	158 722	30 830	60 928	595 281	322,0	320,2	305,2
%	58	27	5	10				
				1902 =	553 723			
				mehr	41 558			
				in Proz	+ 7,5			

Bei Beginn der Wintercampagne waren 438 betriebsfähige Oefen mit 2867 horizontalen und 999 geneigt liegenden Retorten vorhanden, wovon sich zur Zeit der stärksten Produktion am 22. Dez. 392 Oefen mit 3323 (3140) Retorten im Feuer befanden. Die Ofenreserve hat demnach 10,5 % betragen. Die Maximalzahl der Chargen an einem Tage belief sich auf 16 129 (16 745), der Chargen überhaupt auf 3 422 366 (3 442 240) und die Gesamtzahl der Retortenbetriebstage auf 694 124 (672 230), wovon 517 988 auf horizontale und 176 136 auf geneigt liegende Retorten entfielen.

Sämtliche Retorten sind fünfstündig, d. h. alle 4 Stunden 48 Min. chargiert worden mit Ausnahme der grossen Retorten der Cozeöfen in Anstalt IV, welche eine sechsstündige Chargierzeit beanspruchten. Wegen des stark schwankenden Gaskonsums (je nachdem helles oder dunkles Wetter herrschte) musste wie im Vorjahre in den Monaten November, Dezember und Januar eine grössere Anzahl Oefen in Reserve gefeuert, d. h. ohne Chargierung derartig hoch in der Temperatur gehalten werden, dass sie innerhalb 24 Stunden mit ihrer vollen Leistungsfähigkeit Gas produzieren konnten. Die Tagesleistung einer aktiven Retorte im Jahresdurchschnitt war in den einzelnen Anstalten verschieden, weil sie von der Art der Oefen und Grösse der Retorten und dem entsprechenden Kohleneinsatz für die Charge abhängig ist. Der Jahresdurchschnitt aller Anstalten bei durchschnittlich 174 (161) kg Einsatz für die Charge betrug 274,7 (263,7) cbm für die Retorte. Mit der zunehmenden Verwendung von Oefen mit geneigt liegenden Retorten mit mechanischer Kohlen- und Koksförderung ist eine Ersparnis an Arbeitslöhnen eingetreten. Während für die Arbeit vor den Retorten auf 1000 cbm Gas bezogen 1901 durchschnittlich noch 6,24 Mk., 1902 5,80 Mk. entfielen, betrug der Lohn für Vergasen exkl. der Gehälter für die Gasmeister 1903 5,44 Mk.

Die Unterfeuerung für 1 t Kohlen hat 185 (183) kg resp. 576 (571) kg für 1000 cbm produziertes Gas betragen. Im ganzen sind 29,4 (29) % der Koksproduktion oder 110 381 t Stückenkoks, im Vorjahre 101 255,7 t oder 9 % mehr, entsprechend der Gasproduktionszunahme, verwendet worden. Aus den Aschfällen der Generatoren sind 14 709 (14 434) t Kleinkoks und Breeze und 13 163,2 (13 052) t Asche, zusammen 25,3 (27,1) % vom verfeuerten Stückenkoks zurückgewonnen worden.

Die Retortenöfen, welche als ausgenutzt ausser Betrieb gesetzt und umgebaut worden sind, hatten ein durchschnittliches Betriebsalter von 878 (915) Tagen und eine durchschnittliche Leistung von 2 030 700 (2 163 854) cbm Gas pro Ofen erreicht. Mit einer Retorte eines ausgenutzten Ofens sind im Durchschnitt 203 208 (243 406) cbm Gas erzeugt worden.

Gasproduktion. Die Gasproduktion hat 191 709 000 cbm betragen und ist um 14 411 100 cbm oder um 8,1 % gegen das Vorjahr gestiegen. Die Produktionszunahme schwankte in den einzelnen Monaten zwischen 5 % im Mai und 11,1 % im November, war jedoch in den einzelnen Quartalen im Gegensatz zum Vorjahre nicht wesentlich verschieden. Gegenüber der ungewöhnlich hohen Zunahme während der beiden Sommervierteljahre des Vorjahres von 15,2 bezw. 11,6 % ist der diesjährige Sommerbedarf mit einer Zunahme von 7,5 bezw. 9 % zurückgeblieben, indes immer noch als ein starker zu bezeichnen. Die Maximalproduktion an einem Tage hat 907 300 cbm, die Minimalproduktion 216 500 cbm betragen. Die Beteiligung der

einzelnen Anstalten an der Produktion mit 22,6, 19,8, 39,5, 18,1 % entsprach ihrer Leistungsfähigkeit.

Tab. 68. Gasproduktion.

	Im ganzen und in den einzelnen Vierteljahren		Zunahme in Prozenten		Verteilung der Jahresproduktion auf die einzelnen Anstalten			Grösste Produktion 1903		Geringste Produktion 1903	
	1903 cbm	1902 cbm	1903	1902	Anstalt	cbm	%	an einem Tage	in einer Betriebs-Woche	an einem Wochentage	an einem Sonntage
April/Juni .	33 354 000	31 023 000	+7,5	+15,2	II	43 254 000	22,6	203 400	1 323 900	65 500	52 000
Juli/Sept. .	34 071 000	31 251 000	+9,0	+11,6	III	37 980 000	19,8	182 300	1 178 300	57 100	40 400
Okt./Dez. .	63 982 000	59 654 000	+7,3	+ 9,4	IV	75 678 000	39,5	351 100	2 345 100	113 700	86 600
Jan./März .	60 302 000	55 369 900	+8,9	+ 7,4	V	34 797 000	18,1	170 500	1 096 500	48 100	37 500
Jahr . . .	191 700 000	177 297 900	+8,1	+10,1		191 709 000	100	907 300	5 943 900	284 400	216 500

Gasabgabe.

Der Gasbestand hat am 1. April 1903 532 800 cbm betragen. Hierzu die Produktion 1903 von 191 709 000 cbm, ergibt zusammen 192 241 800 cbm. Im Bestande verblieben am 1. April 1904 469 700 cbm, demnach Gasabgabe für 1903 191 772 100 cbm. Um die Differenz 532 800—469 700 = 63 100 ist die Gasabgabe gegen die Produktion höher gewesen. Die Gasverbrauchszunahme für 1903 berechnet sich mit 8,3 gegen 9,9 % im Vorjahre und gegen je 8 % in den Jahren 1901 und 1900. Die Gasabsatzverhältnisse in den Vororten haben sich wie in den Vorjahren weiter entwickelt. Der gesamte Vorortskonsum hat um 13,4 (15,2) % zugenommen.

Der Gasbehälterraum ist nach Inbetriebnahme des neuen Behälters in Anstalt IV am 1. Dez. 1903 von 692 400 auf 786 400 cbm gestiegen. Der höchste Gasbestand war am 6. Dez. mit 708 900 cbm zu verzeichnen, es sind somit in maximo 90 % Gasbehälterraum ausgenutzt worden. Der Maximaltag fiel auf Montag, den 21. Dez. und hatte infolge des aussergewöhnlich trüben Wetters, mit von früh an ununterbrochenem Nebel, eine Zunahme gegen den entsprechenden Montag des Vorjahres von 18,4 % und gegen den vorjährigen Maximaltag von 12,1 (1902 + 4,1) %. Der Maximaltageskonsum von 1902 wurde im Dezember 1903 11mal (1902 5mal) überschritten. Die Maximalwoche hatte eine Zunahme von 8,1 (7,6) %. Das Verhältnis der Gasabgabe am Maximaltage zur gesamten Jahresabgabe war 1:203. Die stärkste Zunahme in einem Monat hatte der Februar mit 11,8, die schwächste der Mai mit 5,3 %. Von der Gesamtabgabe entfielen auf die Tagesstunden 39,1 (39,4), auf die Beleuchtungsstunden 60,9 (60,6) %. Die Zunahme des in den Beleuchtungsstunden abgegebenen Gases hat 8,9 %, des in den Tagesstunden abgegebenen Gases 7,4 % betragen, gegen 9,8 bezw. 10,0 % im Vorjahre. Von den historischen Stadtteilen hatten die höchste Zunahme des Privatkonsums durch Gasmesser die Stadtteile Wedding mit 13,1 %, Moabit mit 12,6 %, Stralauer Viertel östlich mit 12,5 %, die geringste Zunahme die Stadtteile untere und obere Friedrichsvorstadt mit 0,7 bezw. 0,1 % zu verzeichnen. Dagegen hat sich im Stadtteil Alt-Kölln die Gasabgabe nach Gasmessern um 14,9 % verringert. Die Dichtigkeit

des Konsums war am höchsten im Stadtteil Berlin mit 928 cbm, am geringsten im Stadtteil Wedding-Gesundbrunnen mit 86 cbm auf 1 qm Flächeninhalt desselben bezogen.

Die Abgabe des bezahlten Gases nach Gasmessern, Automaten und Tarif hat 170 737 963 cbm gegen 157 631 100 cbm im Vorjahre oder mehr 13 106 863 cbm = 8,3 % (9,7) betragen. Von der Abgabe bezahlten Gases entfielen auf Automatengas allein 6 127 508 cbm, im Vorjahre 2 909 321 oder mehr 3 218 187 cbm.

Der Selbstverbrauch der Anstalten und Bureaus von 1 685 862 cbm ist gegen das Vorjahr um 205 692 cbm gestiegen. Die Zunahme ist eine normale. Auf den Kraftkonsum entfielen rund 14 % des gesamten Selbstverbrauchs.

Zur öffentlichen Beleuchtung wurden unentgeltlich abgegeben 12 863 571 (12 119 135) cbm oder 6,7 (6,8) % der Gesamtabgabe. Der Mehrverbrauch von 744 436 cbm gegen das Vorjahr entspricht der Zunahme der neu eingerichteten Flammen und der Vermehrung der Starklichtbeleuchtung.

Tab. 69. Höchste und geringste Gasabgabe.

	Höchste Gasabgabe				Geringste Gasabgabe			
			Zunahme				Zunahme	
	1902 cbm	1903 cbm	pro 1902 v. H.	pro 1903 v. H.	1902 cbm	1903 cbm	pro 1902 v. H.	pro 1903 v. H.
In einem Monat . . .	22 874 100	24 600 000	10,4	7,5	8 225 000	9 009 000	10,7	9.5
In einer Woche . . .	5 562 100	6 011 300	7,6	8,1	1 808 100	2 009 900	12,4	11.2
An einem Wochentage .	844 600	947 000	4,1	12,1	254 100	281 600	9,0	10,8
In 1 Std. d. Maximaltages	80 600	86 800	5,6	7,7	—	—	—	—

Tab. 70. Gasabgabe im Berliner Weichbilde, das Verhältnis zur Einwohnerzahl und zur Grösse des

Betriebsjahr.	Einwohnerzahl in Berlin ultimo Dezember	Nutzgas (Produktion abzüglich Verlust)		Gas nach Gasmesser, Automaten, Tarif und zum Selbstverbrauch exkl. der Abgabe für die Vororte			Gas zur öffentlichen Berliner	
		im ganzen cbm	pro Einwohner cbm	im ganzen cbm	Zunahme %	pro 1 qm des Berl. Beleuchtungsgebiets cbm	im ganzen cbm	v. H. der Gesamtabgabe
1894	1 655 715	99 334 946	60,0	81 483 581	—	1,265	16 262 453	15,6
1895	1 678 859	104 522 308	62,3	85 771 795	5,3	1,332	16 870 023	15,3
1896	1 719 796	114 286 230	66,5	95 225 141	11,0	1,478	16 262 205	13,6
1897	1 753 775	117 630 437	67,1	102 668 434	7,8	1,594	12 592 696	10,3
1898	1 805 119	124 901 706	69,2	111 807 827	8,9	1,736	10 514 997	8,2
1899	1 826 750	133 878 725	73,3	120 429 960	7,8	1,870	10 549 685	7,6
1900	1 888 848	145 845 691	77,2	131 485 842	9,2	2,043	10 866 772	7,3
1901	1 902 009	155 905 695	82,0	140 972 042	7,2	2,220	11 251 213	7,0
1902	1 921 432	171 438 005	89,2	154 664 905	9,7	2,436	12 119 135	6.8
1903	1 931 710	185 224 296	95,9	167 383 361	7,9	2,636	12 863 571	6 7

Die Menge des nicht zur Berechnung gelangten Gases, der sogenannte Gasverlust, hat 6 484 704 (5 859 895) cbm gegen das Vorjahr mehr 624 809 cbm, das ist 3,4 (3,3) % der Gesamtabgabe, betragen.

Der Gasdruck ist gegen das Vorjahr nicht erhöht worden. Nach den Druckmessungen, welche während der Zeit des stärksten Gasverbrauchs, sowohl in den Hauptabgabestunden wie in den

Vormittagsstunden vorgenommen worden sind, haben sich die früher notleidenden Druckgebiete in Moabit und in der Gegend der Swinemünderstrasse infolge der dort vorgenommenen Rohrverstärkungen verbessert. Mit Rücksicht auf den sich fortwährend steigernden Gasbedarf sind weitere Veränderungen für das Rohrnetz dieser Gegend beabsichtigt. In der Gegend des Mariannenplatzes der Hasenhaide und des Kreuzberges traten erheblich niedrigere Drucke wie im Vorjahre auf, so dass geplant ist, eine Entlastung der Anstalt II durch stärkere Heranziehung der Anstalt V herbeizuführen. Die niedrigsten Druckverhältnisse hatte Pankow; eine Aufbesserung durch Rohrverstärkungen ist in die Wege geleitet worden. Der Tagesdruck war in allen Stadtteilen ohne Ausnahme ausreichend.

Tab. 71. Gasabgabe nach Arten des Verbrauchs.

	1903 cbm	1902 cbm	in Prozenten der Gesamtabgabe 1903	1902	1901	1900
1. Privatgas durch Gasmesser	163 564 944	154 023 994	85,3	87,0	88,3	89,0
2. „ „ Münzgasmesser . .	6 127 508	2 909 321	3,2	1,6	0,2	
3. „ nach Tarif	1 045 511	697 785	0,5	0,4	0,5	0,6
zusammen Verbrauch von Privaten	170 737 963	157 631 100	89,0	89,0	89,0	89,6
4. Gas zum Verbrauch in den Anstalten	1 685 862	1 480 170	0,9	0,8	0,8	0,8
5. „ zur Strassenbeleuchtung . . .	12 863 571	12 119 135	6,7	6,8	7,0	7,3
zusammen Abgabe	185 287 396	171 230 405	96,6	96,7	96,8	97,7
6. Nicht zur Berechnung gekommen .	6 484 704	5 859 895	3,4	3,3	3,2	2,3
zusammen	191 772 100	177 090 300	100,0	100,0	100,0	100,0

Beleuchtungsgebiets, Gasabgabe an die Vororte und Gasabgabe auf 1 m Rohrnetz bezogen.

Beleuchtung des Weichbildes pro Kopf der Bevölkerung cbm	Beleuchtung des Weichbildes pro 1 qm des Berl. Beleuchtungsgebiets cbm	Vorortkonsum: Privatkonsum nach Gasmesser cbm	Vorortkonsum: Strassenbeleuchtung gegen Entgelt cbm	Vorortkonsum: zusammen bezahltes Gas cbm	Vorortkonsum: Zunahme %	Gesamtabgabe Berlin und Vororte: zusammen inkl. Verlust cbm	Gesamtabgabe Berlin und Vororte: Zunahme %	Mittlere Länge des Strassenrohrnetzes m
9,8	0.256	—	—	1 588 912	—	103 913 000	1,1	846 813
10,1	0.265	1 683 061	260 429	1 943 490	22.3	110 029 000	5,9	878 624
9,5	0,256	2 394 925	403 959	2 798 884	44.0	119 407 000	8,5	903 440
7,2	0,198	1 943 727	425 580	2 369 307	— 18,1	121 744 000	2,0	921 616
5,8	0,166	2 194 025	384 857	2 578 882	8.8	128 095 000	5,2	944 380
5,8	0,166	2 477 317	401 763	2 879 080	11.6	138 138 000	7,8	970 340
5,7	0,171	2 948 235	432 342	3 380 577	17,4	149 180 000	8,0	1 000 762
5,9	0,177	3 411 063	448 377	3 859 440	14,2	161 160 000	8,0	1 033 115
6,3	0,191	3 944 475	501 890	4 446 365	15.2	177 090 300	9,9	1 060 909
6,7	0,203	4 494 415	546 415	5 040 464	13,4	191 772 100	8,3	1 108 113

Die Anzahl der aufgestellten gewöhnlichen Gasmesser ist in diesem Jahre um 7922 Stück gestiegen. Am 31. März 1904 waren 164 082 gewöhnliche Gasmesser in Betrieb. Automatgasmesser waren am 31. März 1904 aufgestellt: 16 939 Stück, während am 31. März 1903 10 186 Stück standen; mithin hat sich die Zahl der Automatgasmesser um 6753 Stück vermehrt. Die Zahl der Gasmotoren hat sich im Betriebsjahre 1903 um 59 Stück verringert: Gasmesser.

dagegen hat die Gesamtleistung der aufgestellten Motoren eine Zunahme von $31^3/_4$ Pferdestärken erfahren. Insgesamt waren am 31. März 1904 918 Motoren mit nominell 8151,25 Pferdestärken in Betrieb. Die Durchschnittsleistung des einzelnen Gasmotors ist gestiegen von 8,31 Pferdestärken im Jahre 1902 auf 8,88 Pferdestärken im Jahre 1903.

Dieses Resultat ist veranlasst einerseits durch die Verminderung der Motorenstückzahl infolge Abnahme vieler Kleinmotoren bis zu 10 Pferdestärken, andererseits durch die Erhöhung der Gesamtzahl der Pferdestärken infolge der Inbetriebstellung mehrerer Maschinen mittlerer Grösse bis zu 80 Pferdestärken. Der Grund für die Abnahme der Motorenzahl ist hauptsächlich in der Verwendung anderer Gasarten zum Kraftbetriebe (Bousongas etc.) und in der Konkurrenz der elektrischen Kraftanlagen zu suchen.

Nebenprodukte.

Die Ausbeute an Nebenprodukten wird durch folgende Tabellen veranschaulicht:

Tab. 72. Die Ausbeute an Nebenprodukten.

Anstalt	Koks t	Breeze t	Koksasche t	Koksmasse zusammen t	Teer t	Ammoniakwasser t	Graphit t	Abgegebene ausgebrauchte Reinigungsmasse t	Schlacken Fuhren
II	81 861 348	—	7 408 652	89 270	6 657	14 729	106,2	1 205 812	769
III	73 410 000	—	4 116 000	77 526	5 863	13 247	84,2	1 418 400	561
IV	147 514 260	—	15 378 740	162 953	11 797	25 801	86,0	1 492 745	775
V	68 086 000	—	6 205 000	74 291	5 382	11 152	41,0	730 000	$998^1/_2$
1903	370 931 608	—	33 108 392	404 040	29 699	64 929	317 400	4 846 957	$3\,103^1/_2$
1902	343 437 928	741	32 330 272	376 509	27 447	59 304	293 380	1 061 525	$2\,673^1/_2$
				+ 27,531					
				+ 7,3%					

Tab. 73. Aus 1 t Kohle in Kilogramm.

Anstalt	Koks t	Breeze t	Koksasche t	Koksmasse zusammen t	Teer t	Ammoniakwasser t	Graphit t	Abgegebene ausgebrauchte Reinigungsmasse t	Schlacken-Fuhren
II	615	—	51	666	50	112	—	—	—
III	634	—	32	666	50	112	—	—	—
IV	636	—	55	691	50	109	—	—	—
V	626	—	57	683	49	102	—	—	—
1903	623	—	56	679	50	109	—	—	—
1902	620	2	58	680	50	107			

Tab. 74. Die Ausbeute an Koksmasse inkl. des Gewinnes aus den Aschfällen.

Anstalt	Koks t	Breeze t	Koksasche t	Koksmasse zusammen t	Koksmasse aus 1 t Kohlen kg
II	84 453 348	885	9 996 652	95 335	—
III	74 551 000	2 790	6 766 000	84 107	—
IV	148 629 260	3 207	20 648 940	172 485,2	—
V	68 995 060	2 130	8 860 000	79 985	—
1903 zusammen	376 628 608	9 012	46 271 592	431 912,2	726
1902 ,,	343 437 728	15 170	45 285 272	403 893,0	729
			mehr	28 019,2	
			mehr	6,9%	

Eisenbahn- und Schiffsverkehr.

Der Eisenbahn- und Schiffsverkehr hat sich regelmässig und ohne Unterbrechung vollzogen. Standgelder für nicht rechtzeitig ausgeladene Waggons und Ueberliegegelder für Kähne sind nicht zu zahlen gewesen.

Der Gesamtverkehr auf den eigenen Anschlussgleisen der städtischen Gaswerke war um 2878 Waggons geringer wie im Vorjahre, weil an Kohlen 10 000 t mehr zu Wasser bezogen und 1152 Waggons mit Koks und anderen Nebenprodukten beladen, weniger abgesandt wurden. Insgesamt gingen 47 263 Waggons mit Kohlen und Baumaterial beladen, sowie leer zum Beladen mit Nebenprodukten ein, und 12 807 Waggons mit Nebenprodukten aus. Den stärksten Verkehr hatte Anstalt IV mit wochentäglich durchschnittlich 96 Waggons. Die Entschädigung an die Eisenbahnverwaltung für Bedienung sämtlicher Anschlussgleise und für Benutzung des eisenbahnfiskalischen Terrains hat 19 463,36 Mk., 1902 18 502,71 Mk., 1901 15 101 Mk. betragen. Als Beitrag zu den Kosten der Unterhaltung des Gleisanschlusses kamen für jeden mit Baumaterial oder Nebenprodukten beladenen Wagen 2 Mk. zur Erhebung.

Auf dem Wasserwege gingen bei den Anstalten an der Gitschinerstrasse und Müllerstrasse zusammen 491 (393) Schiffsfahrzeuge mit Kohlen und Baumaterial beladen ein und 284 (400) mit Nebenprodukten beladen aus. Insgesamt war der Verkehr gegen das Vorjahr um 18 Fahrzeuge geringer.

Tab. 75. Eisenbahnverkehr.

Anstalt	Zugeführte Eisenbahnwaggons: mit Kohlen beladen	mit Bau- u. Betriebsmaterial beladen	leer zum Beladen mit Koks und als Teer- und Ammoniakbehälter	zusammen eingegangen	Beladen abgesandte Waggons: mit Koks und Asche	mit anderen Nebenprodukten	zusammen	Eingang und Ausgang zusammen
II	5 161	188	512	5 861	607	550	1 157	7 018
III	5 141	154	995	6 290	788	363	1 151	7 441
IV	16 855	150	5 853	22 858	4 874	979	5 853	28 711
V	7 413	195	4 646	12 254	3 163	1 483	4 646	16 900
1903	34 570	687	12 006	47 263	9 432	3 375	12 807	60 070
1902	36 386	864	11 739	48 989	10 518	3 441	13 459	62 948
							1903 weniger	4,6 %

Tab. 76. Schiffahrtverkehr.

Anstalt	Eingang: beladen mit Kohlen	Eingang: beladen mit Baumaterialien	Ausgang: beladen mit Nebenprodukten	Gesamtverkehr
II	325	6	214	545
III	156	4	70	230
1903 zusammen	481	10	284	775
1902 „	385	8	400	793
				1903 weniger 18

Charlottenburger Gaswerke.

2. Die Direktion der städtischen Gasanstalten in Charlottenburg berichtet:

Gewinnüberschuss.

Der Gewinnüberschuss der Gasanstalten dürfte auch im laufenden Etatsjahre (April 1904 bis April 1905), soweit es sich bis jetzt übersehen lässt, ein günstiger werden. Derselbe ist zum Teil auf die durch die englische Konkurrenz herbeigeführten niedrigen Kohlenpreise und auf die trotz der beispiellos schlechten Schiffahrtsverhältnisse des laufenden Jahres vorhandene Möglichkeit, einen sehr grossen Teil der Kohle zu Wasser heranzubringen, zum Teil auf bedeutende Ersparnisse zurückzuführen, welche durch eine Reihe von technischen Verbesserungen an vielen Stellen der Betriebe erzielt worden sind. Die zur Vergasung gelangende Kohle stammt zu etwa $^2/_3$ aus England, zu $^1/_3$ aus Oberschlesien, während nur geringe Mengen aus Westfalen und Niederschlesien bezogen werden. Es ist bemerkenswert, dass während die Anfuhr der schlesischen Kohle zu Wasser durch die ungünstigen Schiffahrtsverhältnisse in diesem Sommer monatelang unterbrochen wurde, die Anfuhr der englischen Kohle nach Schliessung der Elbschiffahrt in glatter Weise sich über Stettin vollzog.

Gasabgabe.

Bei dem ungewöhnlich warmen Sommer blieb die Zunahme der Gasabgabe hinter den Erwartungen etwas zurück; während die Zunahme von Januar bis Ende Oktober bei einer Abgabe von 24 827 000 cbm etwa 8,2 % betrug, betrug sie in der Zeit von April bis Ende Oktober nur 6,6 %; doch ist zu erhoffen, dass als Folge der ungemein regen Bautätigkeit des laufenden Jahres sich die Gasabsatzverhältnisse bessern werden. Die ständige Zunahme des Gaskonsums macht für das kommende Jahr Erweiterungsbauten dringend notwendig; es ist zunächst der Bau einer Wassergasanstalt und der Beginn eines dritten Gasbehälterbaues von 100 000 cbm erforderlich. Hand in Hand mit diesen Erweiterungsbauten wird auch der weitere Ausbau des Rohrnetzes in Angriff genommen werden.

Erweiterungsbauten.

Ausbau des Rohrnetzes.

Intensivgaslicht.

Dem Beispiel anderer Städte, Strassenzüge durch Verwendung von Intensivgaslicht noch besser als bisher zu beleuchten, ist Charlottenburg bisher nicht gefolgt, es wird dabei durch die Ueberlegung geleitet, dass bei dem Fehlen eines wesentlichen ökonomischen Vorteiles gegenüber den üblichen Einzellampen eine erhebliche Verbesserung der Strassenhelligkeit einen unverhältnismässig höheren Kostenaufwand bedingen würde. Das rationelle Bestreben, eine möglichst gleichmässige Helligkeit auf den Strassen zu erzeugen, würde ein Zusammenrücken der Laternen, fast so nahe wie bisher, erforderlich machen. Die Kosten der Beleuchtung der Strassen würden sich bei Verwendung der stärksten in Betracht kommenden Lichtquellen auf etwa das Zehnfache erhöhen. Für stark frequentierte Plätze wird indes ungeachtet des höheren Kostenaufwandes dem gesteigerten Lichtbedürfnis auch in Charlottenburg Rechnung getragen werden.

Gaskoks.

Recht rege hat sich die Nachfrage nach Charlottenburger Gaskoks gestaltet. Während dieser in früheren Jahren sich, zum Teil unberechtigt, nicht des besten Rufes erfreute, hat das Bestreben, durch sorgfältige Auswahl der Kohlen einen besonders guten Koks herzustellen, wenigstens den Erfolg gehabt, dass das alte Vorurteil mehr und mehr zu schwinden beginnt und der Kreis von festen Kunden in erfreulichem Masse zunimmt. Das Kokslager, welches sich schon seit längerer Zeit in recht bescheidener Grenze hielt, ist seit dem 1. Oktober d. Js. andauernd völlig geräumt gewesen, und es ist sogar nicht immer möglich, der sich steigernden Nachfrage gerecht zu werden. Die Produktion vom 1. Januar bis Ende Oktober betrug 45 500 t. Die tägliche Produktion in den Wintermonaten beträgt voraussichtlich durchschnittlich 250 t, welche abzüglich der in eigenen Betrieben verwendeten Menge jedenfalls laufend abgehen werden.

Teer.

Die Teernachfrage war im Sommer etwas geringer als im Vorjahr, in welchem der Nachfrage nicht immer entsprochen werden konnte. Immerhin haben sich, da die gesamte Jahresproduktion bis Ende 1905 bereits verkauft ist, nicht erhebliche Mengen angesammelt, welche zurzeit flott abgerufen werden. Es wurden Preise bis zu 40 Mk. per Tonne erzielt.

Ammoniakwasser.

Von Ammoniakwasser wurde vom 1. Januar bis Ende Oktober die Produktion mit 9650 t zu sehr annehmbaren Preisen, entsprechend den ständig sich hochhaltenden Preisen für schwefelsaures Salz, verkauft. Da die Konzession für Errichtung einer Fabrik zur Verarbeitung des Gaswassers auf dem Gelände der Anstalt II in der Gaussstrasse nunmehr durch ministerielle Entscheidung endgültig genehmigt ist, so wird vom Frühjahr des kommenden Jahres ab die Fabrikation von schwefelsaurem Salz und konzentriertem Ammoniakwasser von der Gasanstalt selbst in die Hand genommen werden.

Arbeiterverhältnisse.

In den Arbeiterverhältnissen trat insofern eine Aenderung ein, als zu Beginn des Jahres eine feststehende Lohnordnung mit steigenden Stundensätzen je nach Alter und Art der Beschäftigung eingeführt wurde, welche eine fast durchgehende Lohnerhöhung zur Folge hatte. Ausserdem traten insofern Veränderungen ein, als in Fällen von Erkrankung während der ersten drei Karenztage nicht mehr der halbe, sondern der volle Lohn gezahlt wird, ferner dass sämtlichen ständigen Arbeitern ein, je nach ihrem Dienstalter, steigender Urlaub von 3—14 Tagen gewährt wurde. Die in den Sitzungen des Arbeiter-Ausschusses ausgesprochenen Wünsche der Arbeiterschaft wurden eingehenden Prüfungen unterzogen. Erfreulicherweise konnte in zahlreichen Fällen den Wünschen entsprochen werden.

Allgemeines.

Aus dem Bericht über den Betrieb der städtischen Gasanstalten in Charlottenburg für das Rechnungsjahr 1903 ist hier folgendes zu erwähnen:

Der Abschluss für das Rechnungsjahr 1903 weist einen den Voranschlag von 700 760 Mk. um 456 957,71 Mk. übersteigenden Reingewinn in Höhe von 1 157 627,71 Mk. nach. Dieses Ergebnis muss als ein recht erfreuliches bezeichnet werden, um so mehr als das städtische Elektrizitätswerk auf dem Gebiete der Beleuchtung und der Krafterzeugung bereits in Wettbewerb getreten ist. Wenn auch dieser Wettbewerb zurzeit auf den Abschluss keinen wesentlichen Einfluss ausgeübt hat, so muss doch damit gerechnet werden, dass dieses im Laufe des Jahres geschehen wird.

Im Rechnungsjahre 1902 hat der Gasabsatz an Private gegen das Vorjahr um 12,22, im Berichtsjahre um 9,91 zugenommen. Dieser Zuwachs ist zum grössten Teil auf die Zunahme des Gasverbrauchs zu Heiz- und Kochzwecken zurückzuführen, und es sind zur Hebung des Gasabsatzes nach dieser Seite bereits weitere Massnahmen (ständige Ausstellung von Gaskoch- und Heiz-Apparaten etc.) in Aussicht genommen. Die Zunahme der neu angeschlossenen Gasmesser betrug im Jahre 1902 = 7,29 und 1903 = 14,40 %. Die Höhe des letzteren Prozentsatzes ist hauptsächlich auf die Aufstellung der Münzgasmesser zurückzuführen, von welchen, gegen 57,74 % im Vorjahre, 205,50 % im Berichtsjahre aufgestellt sind. Hieraus ist zu entnehmen, dass dieselben besonders

Tab. 77. Gasabsatz, Abnehmer, Gasmesser, Koch- u. Plättapparate.

Bezeichnung	Rechnungsjahr 1903	Rechnungsjahr 1902	Mithin 1903 Zunahme bezw. Abnahme	%	Die Zunahme gegen das Vorjahr betrug 1902	1901	1900	1899	1898
A. Gasabsatz.									
An Privatabnehmer cbm	26 795 993	24 385 549	2 410 444	9,88	12,25	7,75	15,17	17,39	18,35
„ städtische Gebäude „	464 529	416 394	48 135	11,56	10,49	0,77	10,98	13,03	18,93
Zusammen	27 260 522	24 801 943	2 458 579	9,91	12,22	7,62	15,09	17,30	18,37
B. Zahl der Gasabnehmer.									
Monatliche Zahler . .	10 412	7 330	3 082	42,05	14,39	15,90	16,16	20,46	18,76
Vierteljährliche Zahler	15 836	16 235	— 399	— 2,46	5,90	10,62	9,66	14,40	16,37
Vorauszahler (durch autom. Gasmesser) .	1 277	418	859	205,50	57,74	176,00	54,84	55,00	100,00
Zusammen	27 525	23 983	3 542	14,77	8,99	12.95	11,59	16,10	17,12
C. Zahl der angeschlossenen Gasmesser									
für monatliche Zahler	10 843	7 557	3 286	43,48	12,24	15,21	16,44	12,56	18.45
„ viertelj. Zahler . . .	16 112	16 704	— 592	— 3,54	4,37	10,27	9,18	13,81	16,09
Automat. Gasmesser .	1 277	418	859	205,50	57,74	176,00	54,84	55.00	100,00
Zusammen	28 232	24 679	3 553	14,40	7,29	12,46	11,32	15,43	16.83
D. Zahl der vermieteten und verkauften Gaskoch- u. Plättapparate.									
vermietete Apparate .	10 706	10 900	— 194	—	—	—	—	—	—
verkaufte „ .	6 063	5 589	474	—	—	—	—	—	—
Zusammen	16 769	16 489	280	1,70	4,68	20,76	25,37	23,83	26,82

seitens der kleineren Gasabnehmer sehr gern benutzt werden. Das finanzielle Ergebnis dieser Münzgasmesser übersteigt bei der Annahme von mehr als 100 cbm Gas den Ertrag der sonstigen Gasmesser. Eine Uebersicht über die Zunahme des Gasabsatzes, der Zahl der Gasabnehmer, der angeschlossenen Gasmesser und der vermieteten Gasapparate in den letzten 6 Jahren gibt vorstehende Tabelle.

Ertrag der Gasanstalten.

Das gegen den Voranschlag erreichte günstige Ergebnis ist hauptsächlich auf Ersparnisse bei den Ausgaben zurückzuführen. Der etatsmässige Voranschlag stützte sich auf einen voraussichtlichen Absatz von 29 700 000 cbm Gas, während die Leistung von 31 149 200 also mehr 1 449 200 cbm betragen hat.

Ueber den Ertrag der Gasanstalten in den letzten 12 Jahren gibt die nachstehende Uebersicht Aufschluss:

Tab. 78. Ertrag der Gasanstalten.

Rechnungsjahr	Anlagekapital einschl. Erneuerungsfonds am Jahresanfang M.	Pf.	Es sind verausgabt: Zinsen M.	Pf.	Abschreibungen M.	Pf.	Reingewinn M.	Pf.	Summe (Rohgewinn) Betrag M.	Pf.	% vom angelegten Kapital
1892	5 337 650	76	257 954	24	190 371	32	318 000	—	766 325	56	14,36
1893	5 572 250	87	271 680	33	141 606	85	328 198	96	741 486	14	13,31
1894	6 547 149	22	213 648	—	274 331	62	246 895	09	734 874	71	11,23
1895	6 650 359	76	204 280	92	191 369	13	589 806	53	985 456	58	14,82
1896	6 882 828	43	216 769	90	256 583	10	778 125	90	1 251 478	90	18,18
1897	7 780 918	92	253 406	47	279 059	64	543 914	23	1 076 380	34	13,83
1898	8 419 862	11	283 160	71	306 135	28	603 300	—	1 192 595	99	14,16
1899	9 921 235	48	271 718	02	310 091	72	679 100	84	1 260 910	58	12,71
1900	12 861 049	12	350 644	32	310 006	52	806 140	59	1 466 791	43	11,41
1901	14 110 626	54	486 479	81	552 940	66	365 417	80	1 404 838	27	9,96
1902	14 266 304	60	492 213	36	595 540	—	716 502	72	1 804 256	08	12,65
1903	14 234 276	13	482 220	43	572 808	67	1 157 627	71	2 212 656	74	15,54

. 79. Gasverbrauch.

	Gasverbrauch im ganzen cbm	Zunahme gegen das Vorjahr %	Privat-Gasverbrauch cbm	Bevölkerungszahl	Gasverbrauch auf den Kopf der Bevölkerung a) im ganzen cbm	b) Privat-Gasverbrauch cbm	Zahl der Gasabnehmer	Durchschnittsverbrauch eines Gasabnehmers cbm	Auf wieviel Einwohner entfiel ein Gasverbraucher	Von dem Gesamt-Gasverbrauch entfielen in Prozenten auf: Private	öffentliche Beleuchtung	städtische Gebäude	Polizei- u Privatlaternen	Selbstverbrauch	Verlust
3	7 999 300	13,96	6 025 960	95 200	84,02	63,29	4 825	1248,9	19,73	75,31	15,68	1,22	0,12	2,62	5,05
4	9 029 700	12,88	6 924 512	107 500	84,00	64,41	6 216	1114,0	17,29	76,67	14,53	1,48	0,06	2,65	4,6[illegible]
5	10 753 900	19,09	8 457 595	123 600	87,00	68,43	8 209	1030,3	15,06	78,66	11,53	1,63	0,08	1,72	6,38
6	12 788 300	18,92	10 613 292	140 800	90,83	75,38	10 438	1016,8	13,49	83,00	9,22	1,61	0,06	2,27	3,84
7	14 920 500	16,67	12 600 662	156 100	95,58	80,72	12 819	983,0	12,18	84,47	8,10	1,68	0,05	2,22	3,48
8	77 401 500	16,63	14 913 828	169 500	102,66	87,98	15 037	991,8	11,27	85,70	8,20	1,71	0,05	1,97	2,37
9	20 328 200	16,82	17 506 703	177 500	114,53	98,63	17 458	1002,8	11,17	86,12	8,00	1,66	0,05	2,50	1,67
0	23 407 200	15,15	20 162 305	184 700	126,73	109,16	19 482	1034,9	9,48	86,14	7,72	1,60	0,04	2,67	1,83
[illegible]	25 032 400	6,94	21 724 270	191 900	130,45	113,21	22 004	987,3	8,72	86,79	8,01	1,51	0,04	1,88	1,77
[illegible]	28 036 230	12,0[illegible]	24 385 549	199 100	140,81	122,48	23 983	1016,8	8,30	86,98	7,78	1,49	0,03	1,68	2,03
[illegible]	31 158 130	11,13	26 795 993	205 700	151,47	130,27	27 525	973,5	7,47	86,00	7,62	1,49	0,03	1,51	3,35

Die vorstehende Zusammenstellung gibt den Gasverbrauch vom Jahre 1893 bis 1903 und die Zunahme in den letzten 10 Jahren im Vergleich zu der Zunahme der Bevölkerung an. Während die

Bevölkerung in dieser Zeit um 116,07 % gewachsen ist, hat der Gasverbrauch um 289,51 % und der Privatgasgebrauch um 344,68 % zugenommen. Dementsprechend ist der Gasverbrauch pro Kopf der Bevölkerung um 80,28 %, der Privatgasverbrauch um 105,83 gestiegen. Seit dem Jahre 1891 sind die Gaspreise zweimal herabgesetzt worden und zwar im Jahre 1892 von 18 Pf. (Einheitspreis) auf 16 Pf. für Leuchtgas und 12,8 Pf. für Gas zu industriellen. Koch- und Heizzwecken und im Jahre 1897 auf den Einheitspreis von 13 Pf. Seit 1897 hat eine weitere Preisermässigung nicht stattgefunden, weil die allgemeine Lage eine solche nicht zulässig erscheinen liess. Die Herstellungskosten sind infolge hoher Arbeitslöhne und der in letzter Zeit notwendig gewesenen bedeutenden Erweiterungsbauten und der dadurch bedingten Kosten an Zinsen und Abschreibungen gewachsen. Wenn auch im Berichtsjahre ein erheblicher Reingewinn erzielt worden ist, so ist hiermit, im Hinblick auf die fortschreitende Konkurrenz des städtischen Elektrizitätswerkes, auf die Dauer nicht zu rechnen.

Aus nachstehender von der Stadt Nürnberg aufgestellten Uebersicht der statistischen Zahlenverhältnisse aus 15 deutschen Städten mit mehr als 150 000 Einwohnern ist folgendes interessante Ergebnis zu ersehen:

Tab. 80. Einwohnerzahl und Gasverbrauch.

Gasanstalt	Mittlere Einwohnerzahl				Gasabgabe				Gasverbrauch auf Kopf der Bevölker[ung]		
	im Jahre		Zunahme		im Jahre		Zunahme		im Jahre		Zunah[me]
	1880	1902	im ganzen	%	1880 cbm	1902 cbm	im ganzen	%	1880	1902	im ganzen
Gesamtsumme einschl. Charlottenburg . .	2 955 228	5 680 154	2 724 926	92,2	150 549 316	463 942 194	313 392 878	208,16	Durchschnittlich		
Durchschnittlich . .	197 015	378 677	181 662	92,2	10 036 621	30 929 479	20 892 858	208,16	47,7	77,4	29,7
Charlottenburg . . .	30 050	199 100	169 050	562,5	1 218 253	28 036 230	26 817 977	2201,3	40,5	140,8	100,3

Tab. 81. Gewinnung von Nebenprodukten.

Bezeichnung	Koks hl	Breeze hl	Koksasche hl	Teer kg	Ammoniakwasser kg	Graphit kg
Bestand am 1. April 1903 .	51 300	2 750	2 900	548 800	820 000	15 800
Erzeugung 1903	1 458 133,5	16 329	120 265,5	4 686 615	12 117 030	6 650
Summe	1 509 433,5	19 079	123 165,5	5 235 415	12 937 030	22 450
Hiervon sind verbraucht .	1 460 963,5	18 456	121 042,6	4 982 415	11 920 030	13 450
Bestand am 31. Dez. 1904 .	48 470	623	2 123	253 000	1 017 000	9 000
Verbrauchsnachweisung						
Zur Generatorenfeuerung .	308 874	—	—	—	—	—
Zur Dampfkesselfeuerung .	41 444	2 045	112 377	—	—	—
Zu den Revierarbeiten . .	622,5	—	—	—	—	—
Zum Heizen der Diensträume	1 645	—	—	—	—	—
Verkauft	1 108 378	16 411	8 665,5	—	—	—
Sa. des Verbrauchs	1 460 963,5	18 456	121 042,5	—	—	—

Tab. 82. Durchschnittserlös der Nebenprodukte:

Bezeichnung	1899 M.	1899 Pf.	1900 M.	1900 Pf.	1901 M.	1901 Pf.	1902 M.	1902 Pf.	1903 M.	1903 Pf.
Für Koks										
a) im Tagesverkauf je hl	—	98,3	1	37,1	1	27,3	—	96,83	1	01,61
b) gegen Verkaufsabschlüsse je hl . .	—	75,0	1	06,0	—	80,2	—	63,95	—	67,14
Summe für Koks	—	86,2	1	18,8	—	93,4	—	73,60	—	75,74
Für Breeze je hl . . .	—	60	—	60	—	60	—	50	—	50
Für Koksasche je hl . .	—	20	—	20	—	20	—	20	—	20
Für Teer je 100 kg . .	3	07,1	3	19,8	3	12	3	12	3	14
Für Ammoniakwasser je 100 kg	—	60	—	60	—	60	—	60	1	01
Für Graphit je 100 kg .	6	30	10	—	—	—	3	65	3	65

3. Ueber das Gaswerk Tegel wird berichtet, dass der Geschäftsgang im Jahre 1904 im allgemeinen günstig, und eine erfreuliche Zunahme der Konsumenten und auch der Gasabgabe zu verzeichnen war.

Die Gaserzeugung stieg um 27 %, dementsprechend auch die Gewinnung der Nebenprodukte. Koks blieb viel auf Lager und erzielte auch nicht den Preis der Vorjahre; est ist dies wohl in der verhältnismässig hohen Wintertemperatur begründet. Die übrigen Produkte, wie Teer und Ammoniakwasser, erzielten mittlere Preise wie im Vorjahre und fanden laufend Absatz. Die Aussicht auf das kommende Jahr ist gut, dem stetigen Wachsen der Anstalt entsprechend.

4. Ueber den Geschäftsgang der städtischen Gasanstalt zu Rixdorf berichtet der dortige Magistrat:

Der Gasverbrauch ist in der Berichtszeit vom 1. Januar bis 31. Oktober 1904 um 1 096 720 cbm = 29,65 % gegen das Vorjahr gestiegen. Diese erhebliche Zunahme ist in der Hauptsache durch die rege Bautätigkeit veranlasst. Die Steigerung beim Lichtgas hat 36,05 % betragen. Der Verbrauch an Kraftgas ist gegen das Vorjahr nicht zurückgegangen. Die Zunahme des Verbrauches an Heizgas (Kochgas) war sehr stark, sie betrug gegen das Vorjahr 44,20 %. Die Nebenprodukte haben zu guten Preisen Absatz gefunden; es wurden durchschnittlich erzielt für 1 hl Koks = 81,56 Pf., für 100 kg Teer = 3,28 Mk., für 1 kg N. H_3 = 83,50 Pf.

Die Gasabgabe verteilt sich wie folgt:

Tab. 83. Gasabgabe.

	1903 cbm	1903 %	1904 cbm	1904 %
a) Strassenbeleuchtung einschl. Zündflammen	253 924	6,86	335 125	6,98
b) Städtische Gebäude . .	73 966	2,—	42 146	0,87
c) Private Lichtgas . . .	1 931 936	52,22	2 628 566	54,80
„ Kraftgas . . .	443 926	12,—	458 367	9,55
„ Heizgas	805 225	21,76	1 166 146	24,31
d) Selbstverbrauch . . .	32 815	0,9	33 848	0,72
e) Verlust	157 588	4,26	131 902	2,77
Summa	3 999 380		4 796 100	

Lichtenberger Gas- und Wasserwerke.

5. Die Gas- und Wasserwerksverwaltung der Gemeinde Lichtenberg berichtet:

Die fortschreitende Bautätigkeit und die Bevölkerungszunahme in der Gemeinde Lichtenberg hat für das Rechnungsjahr 1903/4 auch eine weitere Entwicklung des Gaswerkes der Gemeinde zur Folge gehabt.

Gasabgabe.

Die Gasabgabe an Behörden und Private hat 1 989 811 cbm (1 776 163 cbm im Vorjahr) betragen. Von diesem Quantum sind für Lichtzwecke 1 355 793 cbm (1 152 486 cbm im Vorjahr), für Koch-, Heiz- und Motorzwecke 634 017 cbm (im Vorjahr 623 677 cbm) abgegeben worden. Die Preise des Gases waren wie in den früheren Jahren 16 Pfg. pro cbm Lichtgas und 10 Pfg. pro cbm Koch-, Heiz- und Motorgas.

Nebenprodukte.

Die Verwertung der Nebenprodukte erfolgte wie im Vorjahr ohne Schwierigkeiten und zum Teil auch zu höheren Preisen als im Vorjahre; die Preise für Koks blieben freilich noch immer verhältnismässig niedrig. Von dem gewonnenen Koksquantum von 5 158 557 kg konnten 3 431 230 kg zum Verkauf gestellt werden, woraus sich ein Gewinn von 62 261,13 Mk. (im Vorjahr 2 894 600 kg mit 56 551,40 Mk.) ergab. Die Teerausbeute betrug 365 886 kg; es wurden aus dem Verkauf 9960,68 Mk. erzielt (im Vorjahr 353 204 kg und eine Einnahme von 9162,46 Mk.). Der Verkauf von konzentriertem Ammoniakwasser erbrachte eine Einnahme von 6954,74 Mk. gegen 7189,61 Mk. im Vorjahre. Infolge niedrigerer Kohlenpreise und besonders durch Ankauf englischer Kohle gelang es, die Ausgaben für das Vergasungsmaterial gegen das Vorjahr niedriger zu halten, während die Ausgaben für Löhne sich steigerten.

Kohlenpreise, Löhne.

Installation und Ueberschüsse.

Das Installationsgeschäft brachte einen Nutzen von 8858,04 Mark. Der Zinsendienst erforderte 42 919,32 Mk., die Schuldentilgung 17 435 Mk., während für Abschreibungen und Abführung an die Gemeindekasse 69 765,38 Mk. zur Verfügung standen.

VII. Textil-Industrie und Verwandtes.

81. Wollhandel.

Deutsche Wollen.

Das Jahr 1904 gehört zu denjenigen, welche, was den Handel in Wolle anbetrifft, kein befriedigendes Resultat lieferten. Das Jahr begann mit kleinen Vorräten in deutschen Wollen, die von den inländischen Fabrikanten bis zur neuen Schur bei ruhigem Geschäftsgange aufgenommen wurden, zu Preisen, welche mehr und mehr eine gewisse Schwäche zeigten. Die neue Schur in Schweisswollen und Rückenwäschen, die im Mai-Juni an den Markt kam, konnte, um mit den Werten der überseeischen Wollen gleichen Schritt zu halten, nur bei einem Preisabschlage von 10 % für erstere

und 5 % für letztere gegen die Preise des Vorjahres um dieselbe Zeit placiert werden. Erst nachdem die Parität hergestellt war und es sich zeigte, dass das Rohmaterial dem Bedarfe gegenüber kein übermässiges war, wurde das Geschäft lebhafter und sowohl Kammgarnspinner wie Fabrikanten beteiligten sich stärker am Einkaufe. Gegen Schluss des Jahres trat wieder mehr Ruhe ein, bedingt durch die sehr zusammengeschmolzenen Vorräte. Die Dezember-Preise für Merinowollen kommen bei fester Tendenz den beim Beginn des Jahres angelegten ziemlich gleich. Grobe Wollen verfolgten auch in diesem Jahre ununterbrochen steigende Richtung bei lebhafter Nachfrage. Die Preise zogen 15—20 % an und haben damit eine seit Jahren nicht gehabte Höhe erreicht. — Da der Einkauf für die hauptsächlich in Betracht kommenden Merinowollen in die billigste Zeit fiel, so musste man annehmen, dass bei der Lage des Geschäftes im allgemeinen der Handel in deutschen Wollen ein recht befriedigender sein würde, leider ist, wie bereits bemerkt, vom Gegenteil zu berichten und zwar aus Gründen, die vielfach in der unsachgemässen und nachlässigen Behandlung der Schweisswollen seitens vieler Produzenten liegen.

Kolonialwollen.

Das Geschäft in Kolonialwollen verlief, was Merinowollen anbetrifft, während des ganzen Jahres in ruhigen Bahnen ohne wesentliche Preisschwankungen. Wenn auch während der Sommermonate die Nachfrage etwas nachliess und die Preise sich kaum behaupten konnten, zeigte sich bei zunehmender Beschäftigung der Industrie im letzten Vierteljahre wieder vermehrtes Interesse, so dass die Wertstufe heute 5—10 % höher als im Vorjahr ist. Anders verhält es sich mit Kreuzungswollen, welche mehr als je zuvor ununterbrochen stark gefragt waren und je nach Qualität einen Preisaufschlag von 10—15 % für feine, 25—30 % für mittlere und bis 50 % für grobe gegen Ende 1903 aufweisen konnten.

Zufuhren.

Die beim Beginn des Jahres vorhandenen kleinen Vorräte von deutschen Wollen räumten sich, wie bereits bemerkt, bis zum Junimarkte. Ungefähr dieselben Quantitäten wie im Vorjahre wurden auf den Provinzialmärkten zum Verkauf gestellt und zwar in Stralsund 1400 Ztr., Breslau 11 200 Ztr., inklusive 5500 Ztr. alter Bestände, Posen 900, Neu-Brandenburg 1500, Lübeck 1900 und Güstrow 5400 Ztr. inklusive Auktion. Der hiesige öffentliche Markt begann am 21. Juni mit Zufuhren von ca. 3000 Ztr. fast nur Rückenwäschen, gegen 2300 Ztr. im Vorjahre, welche bei ruhigem Geschäftsgange Nehmer fanden. Es wurden, inklusive ungewaschene Wollen, zum Verkauf gestellt: auf dem öffentlichen Markte selbst ca. 3000 Ztr., auf den Lägern ca. 20 000 Ztr., zusammen ca. 23 000 Ztr. oder 1300 Ztr. weniger als im Vorjahre. Ferner wurden am 4., 5., 6. Mai und 20. Juni hier Auktionen deutscher Wollen abgehalten mit einem Angebote von ca. 4500 Ztr. Rückenwäschen und ca. 33 500 Ztr. ungewaschener Wollen, gegen 5000 resp. 27 900 Ztr. im Jahre 1903.

Preise.

Die angelegten Preise auf den Märkten und Auktionen stellten sich wie folgt: für Rückenwäschen, ganz feine Tuchwollen 170—192 Mk., feine Stoff- und Kammwollen 160—168 Mk., gute und mittelfeine 142—155 Mk., schlechter behandelte und gekreuzte Wollen 117—138 Mk., Landwollen 105—125 Mk., ungewaschene Wollen 45—70 Mk. und von diesen die feinen Tuch- und Stoffwollen 72—80 Mk. pro Ztr., oder durchschnittlich für Rückenwäschen, gute Mittelqualität, ca. 10 Mk., feinere ca. 5 Mk. niedriger gegen Juni 1903, ganz feine jedoch ca. 7 Mk. höher pro Ztr. Für ungewaschene waren die Preise ca. 10 % niedriger gegen Mai 1903.

Jahrgang.

Der Jahrgang deutscher Wollen war in Behandlung, was Rückenwäschen anbetrifft, gut zu nennen, dagegen liessen ungewaschene Wollen, wie bereits bemerkt, sehr viel zu wünschen übrig. Ein grosser Teil der letzteren kam schlecht behandelt, feucht, sogar nass an den Markt und war daher dem Verderben und der Entwertung ausgesetzt, ausserdem ergaben sich grosse Gewichtsverluste. Es konnte daher nicht ausbleiben, dass gegen derartige Lieferungen, welche den Artikel diskreditieren, mit vollem Recht von allen Seiten Klagen und Proteste erhoben wurden.

Vorräte und Verkäufe in Berlin.

Am Schlusse des Jahres betrugen die Vorräte am hiesigen Platze: deutsche Wollen, Rückenwäschen ca. 3000 Ztr., ungewaschene ca. 1700 Ztr. und überseeische ca. 1000 Ballen. Ueberhaupt wurden im Jahre 1904 im ganzen hier zum Verkaufe gestellt:

Deutsche Wollen, Rückenwäschen, inklusive Markt und Auktion . . .	ca. 32 000 Ztr.	
Deutsche Wollen im Schweiss, inklusive Markt und Auktionen . . .	„ 84 000 „	
Gerberwollen hiesiger Gerbereien, von deutschen Fellen ca. 1 500 Ztr. von ausländischen Fellen ca. 15 000 Ztr.	„ 16 500 „	
ferner Gerberwollen durch den Handel, deutsche ca. 2 000 Ztr. ausländische ca. 30 000 Ztr.	„ 32 000 „	

ausserdem überseeische Wollen ca. 57 000 Ballen, oder deutsche Wollen, Rückenwäschen ca. 4000 Ztr., ungewaschene ca. 3000 Ztr. weniger, dagegen Gerberwollen ca. 25 300 Ztr. und überseeische Wollen ca. 4000 Ballen mehr als im Vorjahre.

Schur.

Die australische Schur betrug im ganzen 1 371 000 Ballen gegen 1 451 000 Ballen im vorigen Jahre, diejenige vom Kap 201 000 gegen 234 000 und die von den La Plata-Staaten 476 000 gegen 558 000 Ballen.

Tab. 84. Vergleichende Uebersicht der Preise f. Kapwollen am hiesigen Platze.

Pf. per kg am Jahresschluss	1900	1901	1902	1903	1904	Seit 1872 Niedr. Preis Febr. 1895	Seit 1872 Höchst. Preis Febr. 1872
Cap extra super snowwhite	300	320	370	360	380	250	560
„ 40%ige Durchschn.-Grease, Waschw.	105	110	130	135	145	100	220
„ „ „ Kammw.	120	130	160	155	170	—	—
Fabrikgew. Cap, Durchschn.-Qualität	280	300	360	360	370	240	—

82. Spinnerei von wollenen Strickgarnen.

Die Kammgarn- bezw. Grobgarnspinnerei kann nicht mit grosser Befriedigung auf das Jahr 1904 zurückblicken. Man ging schon mit recht hohen Wollpreisen in das Jahr hinein, Preise, die man nicht für berechtigt hielt und zu denen man kein Vertrauen hatte. Die Lage verschärfte sich, als von Monat zu Monat eine weitere Steigerung in den Kreuzungswollen eintrat und als besonders die ganz groben Wollen einen noch kaum dagewesenen Preisstand erreichten! Unter solchen Umständen war es unmöglich für die Fabrikate auch nur annähernd entsprechende Preise zu erzielen. Man kaufte im Laufe des Jahres nur das Allernotwendigste und verhielt sich abwartend. Als jedoch Wolle fest blieb und fortwährend weiter stieg, kam man zu der Ueberzeugung, dass man mit einer höheren Wertstufe im allgemeinen zu rechnen hat. Die bedeutende Preissteigerung im Laufe des Jahres ist begründet durch die fortgesetzte grosse Nachfrage nach Cheviotwollen, durch die umfangreichen Aufträge, die von Russland und Japan für Kriegszwecke erteilt worden sind, ferner durch das bedeutende Auftreten von Nord-Amerika für Kreuzzuchten (da die einheimische Wollproduktion dieses Landes von Jahr zu Jahr zurückgeht). Da auf der anderen Seite die Kreuzwollproduktion nicht zugenommen hat, so ist kein Ueberfluss an dieser Art von Wolle und man darf auf ein grosses Zurückgehen nicht rechnen, bis eine Aenderung in der Nachfrage oder in der Produktion eintritt. Die Fein-Kammgarnspinnerei hat im Laufe des Jahres nicht ungünstig gearbeitet. Wenn auch nicht übermässig beschäftigt, so hatte sie doch nicht mit Wollschwierigkeiten zu kämpfen, da feine Wollen nicht viel Veränderungen erlitten. Preise.

Nach einem zweiten Bericht ermöglichten es die in England zu Anfang des Jahres 1904 herrschenden, verhältnismässig billigen Zugpreise den englischen Spinnern, einen grossen Teil des deutschen Konsums an Strickwollen pro 1904 zu decken. Seitdem sind auch dort die Zugpreise um ca. 50 % gestiegen, so dass sich das Blatt wieder zugunsten der deutschen Spinnereien gewendet hat. Die Konsumenten hielten mit ihren Bezügen in der Hoffnung auf billigere Preise bis in den Herbst hinein zurück. Als Wolle aber, statt billiger zu werden, immer mehr im Preise stieg, bequemten sie sich zur Abnahme ihrer Kontrakte und waren schliesslich froh, sie noch zu den billigen Preisen vom Anfang des Jahres hereinnehmen zu können.

83. Wollgarn-Handel und -Färberei.

Auch in diesem Berichtsjahr war der Geschäftsgang in Merinogarnen in fast allen Abteilungen befriedigend. Wenn auch im ersten Vierteljahr durch den zwischen Russland und Japan ausgebrochenen Krieg eine allgemeine Zurückhaltung sich bemerkbar

machte, so änderte sich das im zweiten Quartal derart nach der günstigen Seite hin, dass ein reger Bedarf nach Merinogarnen eintrat, dem nicht immer prompt genügt werden konnte, und dieser lebhafte Begehr hielt unvermindert bis Ende des Jahres an. Nur die zu Stoffen verwendeten hohen No. AA- und AAA-Garne waren nicht regelmässig begehrt, daher die Preise fortdauernd zugunsten der Käufer waren. Jedenfalls hat hierbei die nicht günstige Mode für derartige Stoffe ausschlaggebend mitgewirkt. In Strickgarnen war der Absatz während des ganzen Jahres schleppend. Der Hauptgrund wird darin zu finden sein, dass die Käufer in allen Abstufungen bei den gesteigerten Preisen sich nicht so reichlich versorgt haben, in der Erwartung, dass die Preise in dieser Höhe sich nicht werden halten können. Aber das Gegenteil trat ein. Während die Preisdifferenzen bei Merinogarnen vom Januar bis November höchstens 2 % ausmachten, stiegen die Strickgarnsorten, ganz besonders die billigen, um ca. 10 %. Gegen Mitte November trat eine weitere allgemeine Aufwärtsbewegung in allen Wollsorten ein, mehr in Crossbred-, als in Merino-Wollen. Obwohl die Steigerung bei der günstigen Statistik der gesamten Wollage eigentlich nicht überraschen konnte, hatte man doch erwartet, dass die Crossbred-Wollen, die schon eine so bedeutende Steigerung erfahren hatten, etwas nachgeben würden. Dieses Resultat ist zweifellos durch das lebhafte Eingreifen an allen Produktionsplätzen, sowohl durch die Käufer vom Kontinent und England, hauptsächlich aber durch Amerika, welches ganz bedeutende Posten Wolle kaufte, herbeigeführt worden. Der Export hat sich auch in diesem Jahre befriedigend entwickelt, nur über den Absatz nach England wird fortdauernd geklagt. Dagegen hat Japan ganz bedeutende Quantitäten Rohgarne in billigen Qualitäten bezogen, worauf auch zum Teil die enorme Steigerung dieser Sorten zurückgeführt wird.

Ausfuhr.

Das Jahr 1904 hat der Zephyrbranche regelmässige Beschäftigung gebracht; leider gehen mehr und mehr Länder dazu über, statt der bewährten guten Qualität, die aus Merinowolle gesponnen wird, geringere Qualitäten einzuführen, die aus Crossbredwollen hergestellt und nur zephyrartig gesponnen werden. Der verminderten Nachfrage ist es wohl zuzuschreiben, das beste und gute Merino-Zephyrwollen im Preise ziemlich stabil blieben. Erst in der zweiten Novemberwoche haben auch Merino-Zephyrwollen angezogen, und es scheint, dass die Aufwärtsbewegung gegen Schluss des Jahres noch nicht zum Abschlusse gekommen ist. Die erhöhten Forderungen der Eigner von Merino-Zephyrwollen hängen offenbar damit zusammen, dass die Nachfrage nach dieser Wollgattung sich vermehrt hat, weil die mittleren und besseren Crossbred-Qualitäten, die an Stelle von Merino-Qualitäten für viele Zwecke verarbeitet wurden, im Preise so stark angezogen haben, dass sie fast ebenso teuer bezahlt werden müssen,

wie Merinogespinste. Wie früher, so erstreckte sich auch im Berichtsjahre der Absatz auf fast ganz Europa und die meisten überseeischen Länder; Japan bezieht schon seit einer Reihe von Jahren keine gefärbten Garne mehr, da dort Spinnereien und Färbereien entstanden sind. Die Spinnerei kann noch nicht den ganzen Konsum decken, so dass noch Rohgarne dort eingeführt werden. Das südamerikanische Geschäft hat sich im Gegensatz zum vorigen Jahre lebhafter gestaltet, China konsumierte nur kleinere Quantitäten; in Grossbritannien war das Geschäft schwieriger wie gewöhnlich und der Absatz geringer wie früher. Wie bereits im letzten Bericht erwähnt, ist das Geschäft nach Kanada durch die stärkere Zollbelastung nicht unerheblich zurückgegangen, es scheint aber, dass die Fabrikate, die als Ersatz für das Deutsche herangezogen worden sind, nicht genügt haben, denn es macht sich jetzt wieder Nachfrage geltend. Wir haben bisher in unseren Berichten den Preis für die beste Qualität AA Zephyrwolle, die überhaupt hergestellt wird, gegeben; da diese Qualität mehr und mehr aus dem Markte verschwindet, geben wir diesmal die Preise für diejenige Qualität AA Zephyrwolle, die den grossen Marktartikel bildet. AA Zephyrwolle kostete per Kilo im Januar 4,75 Mk., Februar bis Juni 4,70 Mk., Juli bis Oktober 4,75 Mk., im November 4,90 Mk. Die beste Ware wird 30—35 Pfg. per Kilo höher bezahlt. Eine geringere Qualität, aus Crossbred hergestellt, die Ende vorigen Jahres 3,35 Mk. kostete, stieg langsam auf 3,65 Mk. Nach einem zweiten Bericht hielten sich die Preise der Zephyrwollen vom Januar bis März 1904 mit geringen Schwankungen auf der mittleren Höhe, die sie im Vorjahre eingenommen hatten und die für AA Qualität roh 4,80—4,85 Mk. per Kilo betrug. Vom April bis Juli erhöhte sich der Preis auf 4,90—5 Mk., flaute im September etwas ab, um bis zum Schluss des Jahres auf 5,10 Mk. zu steigen. Der Bedarf im Inlande sowohl wie im Export-Geschäft war ein ziemlich regelmässiger, nur dass sich der Verbrauch an farbigen Zephyrwollen mehr und mehr auch den geringeren Wollqualitäten zuwendet. Dies gilt zunächst für Export; aber auch im Inlande geht man vielfach zu geringeren Qualitäten über.

Absatz.

Preise.

Der Verlauf des Geschäfts im Jahre 1904 reiht sich den beiden vorherigen Jahrgängen im grossen und ganzen an, dürfte aber in einzelnen Artikeln ein etwas geringeres Ergebnis gehabt haben. — Ebenso gut und regelmässig wie in den Vorjahren waren die Färbereien jedenfalls in Teppichgarnen beschäftigt, da Berlin in der Teppichfabrikation einen gewissen Ruf gewinnt und nicht säumt, seine Einrichtungen hierfür zu erweitern. Was an Färbungen hier mehr gebraucht wird, kommt wohl den Berliner Färbereien zugute, da auswärtige Konkurrenz wegen der ungemein billigen Farblöhne sich kaum noch beteiligen kann. Demgegenüber werden in bezug auf die Uebereinstimmung mit den gegebenen

Wollengarn-Färberei.

Farbproben sowie Echtheit der Farben die schärfsten Ansprüche gestellt und verhältnismässig viele kleine Quantitäten in Arbeit gegeben. — Auch die Färberei von Strumpf- und Strickgarnen mag in gleichem Umfange wie in den beiden Vorjahren sich bewegt haben, nur mit den üblichen Schwankungen gemäss der Jahreszeit. Für die Färbereien ist dieser Artikel gewissermassen der „Massen"-Faktor und in ihm ist es besonders das „Schwarz", das in wirklich grossen Posten zum Färben gelangt. Es ist deshalb hier auch die schärfste Konkurrenz — sowohl von Berlin als von ausserhalb auf dem Plan. — Dagegen hat sich auf einem ferneren Gebiete, der Phantasiewaren, Schals- und Tücher-Fabrikation, der seit langen Jahren gezeigte Rückgang in diesem Jahre weiter vollzogen. Die Gründe sind so oft in unseren Berichten erwähnt und haben an anderen Stellen so oft Ausdruck gefunden, dass sie als allgemein bekannt gelten können. Wo sich dieser Artikel nicht mehr in grösserer Menge zum Färben zusammendrängt, hat er seine Bedeutung für die Färbereien verloren. Ebenso oder ähnlich ergeht es den Berliner Wollgarn-Färbereien mit den Tapisserie- und Häkelgarnen, die in Schattierungen und Einzelfarben auf Zephyr-, Moos- und Castorgarnen als ein besonderer „Berliner" Artikel früher im In- und Auslande geschätzt waren. Seitdem aber auch andere Textilstätten im eigenen Lande sich dieses Zweiges bemächtigt haben, und viele überseeische Länder selbst Färbereien und Spinnereien etc. in letzterer Zeit errichteten, ist für die Berliner Wollgarnfärbereien dieses Feld nur noch von Bedeutung, soweit Garnhändler und Färber beim Preisunterbieten und Submittieren mitgehen. — Nominell kämen endlich für die Berliner Wollgarnfärbereien dann noch die Posamentierwaren in Betracht, für die im gesamt nicht weniger gefärbt sein wird, als im Vorjahr. Indes erfordert die Teilung des Geschäfts in ausschliesslich nur Kleinigkeiten, schleunigste Bedienung, genauestes Passen nach den Vorlagen, eine so umständliche und kostspielige Einrichtung, wie sie mit den gezahlten Farblöhnen nicht in Einklang zu bringen ist. — In einem gewissen Verwandtschaftsverhältnis mit voriger Branche stehend haben dann endlich noch die Färbungen für Militär-Ausrüstungen einige Bedeutung, und es mag hier wohl ebensoviel wie im Vorjahre gefärbt sein. Natürlich werden hier die grössten Ansprüche an Echtheit etc. gestellt und namentlich die „alten" Färbungen verlangt, soweit die Gegenwart sie überhaupt noch herzustellen imstande ist. Es sind daher hier die Farblöhne etwas fester und in einem Falle sogar erheblich gestiegen, da der Cochenille-Farbstoff, der nur bei diesen Färbungen noch eine Rolle spielt, in ganz kurzer Zeit anfangs dieses Jahres im Preise um über 100 % gestiegen ist. — Allgemeines über die Wollengarnfärbereien lässt sich kaum berichten: die Farben sind in allen Branchen

dieselben geblieben: in Teppichen vorherrschend Grün und Rot, in Strumpfwaren immer noch: Schwarz, in Phantasiewaren, Tüchern desgleichen, die übrigen Abteilungen ohne besondere Bevorzugung einzelner Farben. Farbstoffe und Chemikalien haben eine nennenswerte Preisveränderung nicht erfahren, ebenso sind die Arbeitslöhne dieselben geblieben, teilweise auch etwas gestiegen. Neue Farben, neue Einrichtungen, Erweiterungen von Färbereien sind nicht eingetreten.

In einem zweiten Bericht wird das gegenüber 1903 schlechtere Geschäftsergebnis hauptsächlich darauf zurückgeführt, dass die Garnhändler, infolge der neuen Gesetz-Vorschrift, welche nur eine einheitliche Gewichts- und Masseinteilung gestattet, das Garn direkt in den Spinnereien gefärbt kaufen. Die Spinnereien können bedeutend billiger liefern, da sie die Färberei nur als Nebenbetrieb führen, stets nur grosse Quantitäten färben, weniger Personal haben und demgemäss weniger Arbeitslöhne zahlen und infolgedessen mit ganz bedeutend weniger Unkosten arbeiten. Den hiesigen Färbereien verbleiben nur die kleineren Partien, welche auch bei höheren Preisen niemals lohnend sein würden. Infolge der enormen Unkosten haben die Tücher- und Schal-Fabriken ihre Fabrikation nach Sachsen und Bayern verlegt und sind hierdurch den hiesigen Färbereien wiederum bedeutende Posten entzogen worden, auch ist noch sehr zu berücksichtigen, dass die Konfektionsbranche in voriger Saison vollständig lahm gelegt war. Durch alle diese Verhältnisse ist die Lohnfärberei immer mehr und mehr zurückgegangen, verschiedene Färbereien haben infolge des minimalen Umsatzes ihren Betrieb bedeutend eingeschränkt und auch teilweise ganz einstellen müssen. Die Lohnfärberei-Arbeiter sind im allgemeinen wenig organisiert, auch ist in dieser Richtung hin wenig zu bemerken. Ueber Arbeitermangel ist nur dann zu klagen, wenn in anderen Betrieben, wie Eisen-, Erd-, elektrischen Arbeiten etc., Arbeitereinstellungen stattfinden, weil dort die Verhältnisse bedeutend günstiger liegen und die Färbereien infolge der gedrückten Preise nicht annähernd soviel Lohn zahlen können als jene Fabriken.

Lohnfärberei.

Arbeiterverhältnisse.

Ueber die Wirksamkeit des Oeffentlichen Waren-Prüfungs-Amtes für Wolle, Baumwolle, Seide und deren Garne und Ge-

Konditionierwaren.

Tab. 85. 1. Konditionierungen.

	Menge der konditionierten Waren kg	Zahl der Konditionierungs-Fälle	Zahl der Fälle von Untergewicht
Wolle	143 366	121	60
Seide	9 562	93	82
Garn	3 386	51	13
Summa	156 314	265	155

2. Garnausmessungen 124
3. Festigkeitsprüfungen bei Garnen und Stoffen . . . 26
4. Auszählungen der Schuss- und Kettfäden in Stoffen . 97

webe (Oeffentliche Konditionier-Anstalt) zu Berlin in der Zeit vom 1. Januar bis zum 31. Oktober 1904 gibt vorstehende Aufstellung Aufschluss.

Von dem mit dem Oeffentlichen Waren-Prüfungs-Amt verbundenen chemischen Laboratorium wurden angestellt:

Untersuchungen von Oel und Seifen	4
„ auf Fasergehalt (Baumwollgehalt)	91
„ auf Fettgehalt in Garn und Stoffen	80
„ auf Beschwerung	33
Abkochungen	7

Ferner wurden eine Anzahl einzelner Untersuchungen angestellt z. B. von Kleidungsstücken auf Grund vorhandener Flecken, Farbveränderung eines seidenen Fahnentuches auf Appretur, Farbechtheit etc. etc.

84. Handel mit Baumwollgarn.

Hausse.

In den Monaten Januar bis Mai d. J. wurde die gewaltige Hausse in Baumwolle, mit der das Jahr 1903 geendet, fortgesetzt, und diese steigende Tendenz besonders dadurch unterstützt, dass die Ernteschätzung von $10^3/_4$ Millionen Ballen sich als wesentlich kleiner herausstellte. Ich lasse die Bremer Notierungen in roher Baumwolle von Januar bis Mai cr. zur Veranschaulichung folgen:

Tab. 86. Baumwollnotierungen von Januar bis Mai.

1904									
Januar		Februar		März		April		Mai	
1.	15.	1.	15.	1.	15.	1.	15.	1.	15.
$66^1/_4$	70	$83^3/_4$	79	76	80	77	76	72	70

Rückgang der Preise.

Im Mai trat aber dadurch, dass die Ernte pro 1904 sich als sehr günstig herausstellte und ausserdem die Anbaufläche eine erheblich grössere war, eine wesentliche Abschwächung der Preise ein, und während Baumwolle im Mai noch mit 70 Pfg. gehandelt wurde, konnte man Termin-Lieferungen per Oktober mit 56 bis 52 Pfg. kaufen.

Tab. 87. Baumwollnotierungen von Juni bis November.

1904											
Juni		Juli		August		September		Oktober		November	
20 Wat.	30 Wat.	20 Wat.	30 Wat.	20 Wat.	30 Wat	20 Wat.	30 Wat.	20 Wat.	30 Wat.	20 Wat.	30 Wat
86	96	83	93	74	84	77	87	77	87	75	85

Spinnerei.

Die Spinnereien sind anhaltend gut beschäftigt, und scheint jetzt der niedrigste Standpunkt erreicht, da die Ernteschätzung von 12 Millionen Ballen eskomptiert ist. Englische Spinnereien, die eine Zeitlang Beschränkungen in der Arbeitszeit hatten eintreten lassen, arbeiten jetzt auch wieder mit voller Arbeitszeit. In der letzten Woche herrschte besonders Nachfrage nach Maco (ägyptischer Baumwolle), und verfolgt dieselbe steigende Tendenz.

85. Handel mit roher und gefärbter Seide; Seidenfärberei.

Das Jahr 1904 begann, wie 1903 endigte, mit einer starken Baisse und mit geringer Kauflust. Dieser Zustand dauerte bis etwa Anfang August, und wurde noch verschlimmert durch die Zahlungseinstellungen bisher als gross geltender Häuser in Mailand, Crefeld und Wien, ferner durch die reichlichen Ernten in Italien und in den östlichen Produktionsländern, sowie schliesslich auch durch die Unsicherheit im Verkehr, hervorgerufen durch den russisch-japanischen Krieg. So empfindlich aber auch die grossen Verluste waren, welche unsere Industrie durch Realisierung ihrer Vorräte trafen, so hatte dieser Reinigungsprozess doch die Gesundung im Gefolge, denn gerade in der Zeit der Kokons-Märkte standen die Seidenpreise am niedrigsten, so dass die Spinner durch billige Kokons-Einkäufe Gelegenheit hatten, den Schaden der Campagne 1903/04 wenigstens teilweise wieder einzuholen. Vom August an stiegen dann die Preise ständig. Der Grund hierfür ist wohl zum Teil in dem Wiederaufleben des Geschäftes in Amerika nach der Präsidentenwahl, dann in der Wiederbelebung der Mode für Seidenwaren zu suchen, und schliesslich in der klugen Festigkeit der Japaner, welche trotz des Krieges niemals zu Schleuderpreisen verkauften. So endigte das Jahr 1904 nach einer starken Baisse zu fast gleichen Preisen wie es begonnen hatte. Die Preise waren für 90 Tage netto:

Baisse.

Besserung.

Preise.

		Januar	Juli	Dezember
Organsine:				
Mailänder	18/22 den. . .	M. 43.—/45.—	38.—/40.—	42.—/43.—
Japan	22/26 „ . .	„ 39.—/40.—	37.—/39.—	39.—/41.—
China	36/40 „ . .	„ 37.—/39.—	36.—/38.—	38.—/39.—
Trame:				
Mailänder	18/22 den. . .	„ 39.—/41.—	36.—/38.—	38.—/39.—
Japan	22/26 „ . .	„ 39.—/41.—	36.—/38.—	39.—/40.—
China	36/30 „ . .	„ 36.—/40.—	35.—/37.—	37.—/39.—

Tussah.

In Tussah-Seiden, die immer grössere Bedeutung für den norddeutschen Markt gewinnen, war das Geschäft ruhiger als sonst, doch die Preise so unregelmässig, wie noch niemals vorher. Man hängt in diesem Artikel ganz und gar von China ab. Nachrichten über den Ausfall der Ernten sind nicht zu kontrollieren, da sie ja nur von Interessenten herstammen. Aber auch diese Interessenten werden häufig getäuscht und überrascht durch Ereignisse, die sie nicht vorhersehen konnten. So z. B. lauteten die Nachrichten über die Ernten für 1903 auf Ankünfte von 18—20 000 Piculs à 60 kg, tatsächlich sind in dieser Campagne nur 9000 Ballen erschienen, während das Jahr 1904 uns fast 28 000 Ballen brachte. Dies erklärt sich einfach dadurch, dass die Chinesen gewohnheitsmässig die Ware zurückhalten, wenn die eigenen Webereien den

Artikel gebrauchen. Es ist nun mit Sicherheit anzunehmen, dass man uns 1904 den nicht verbrauchten Teil der 1903 gewonnenen Ware geliefert hat, denn niemals hatten wir bisher eine so grosse Exportziffer. Wohl ist der Export dieser Spezialität ständig seit 1881 mit 1200 Piculs gestiegen, aber die Höchstziffer war bisher 16 000 Piculs, so dass wir auf die richtige Ernteziffer kommen, wenn wir die Ausfuhren beider Jahre 1903 und 1904 halbieren.

Preise.

Die Preise sind aber nicht nur im Jahre 1904 durch Angebot und Nachfrage, sondern auch durch den plötzlich ausgebrochenen ostasiatischen Krieg und durch die Schwankungen des Silbers beeinflusst worden, so dass in dem verflossenen Jahre fast zu allen Preisen Geschäfte gemacht wurden.

		Januar	Juli	Dezember
Tussah Organsine:				
Natives	M.	13.50/14.50	13.50/14.50	13.50/14.50
Filatures	„	19 50	19.—	20.—
Tussah Trame:				
Natives	„	11.50/12.50	11.50/12.50	12.—/13.—
Filatures	„	18.50	18.50	19.50

Schappe.

Das Schappe-Geschäft entwickelte sich in Berlin normal. Die Industrie der Effektgarne für Tuchweberei war sehr gut beschäftigt. Diese verbraucht hochfeine, klassische Organsine und Schappseiden bis 200 000 m pro kg = No. 400/2 metrisch. Das Näh-Artikel-Geschäft in Berlin leidet bereits durch die Konkurrenz der merzerisierten Baumwolle, so dass der Konsum darin bedeutend zurückgeht, besonders in farbigen Näh-, d. i. Schappe-Nähseiden. Preise darin wenig verändert. Man zahlte für:

			Januar	Juli	Dezember
Webeschappe:					
Sublime	140/2	M.	15.—	13.—	14.50
„	200/2	„	16.—	14.50	15.—
Extra	300	„	—.—	—.—	21.—
„	400	„	—.—	—.—	29.—

Chappe Cordonnet zum Nähen:

60/2 M. 12.50 — M. 13.50 das ganze Jahr hindurch; bessere Qualitäten bis M. 4.— höher.

Seidenfärberei.

Der Rückgang in der Beschäftigung, der mit dem letzten Quartal des verflossenen Jahres begann, hat sich das ganze Berichtsjahr hindurch immer stärker fühlbar gemacht. Ein jäherer Abbruch immerhin normaler Tätigkeit in den Seidenfärbereien ist, soweit wir zurückblicken, noch nicht erfolgt. Urplötzlich geriet die Beschäftigung in Schwarz ins Stocken und zwar von allen Verwendungsgebieten aus, die sie während zweier Drittel jenes Jahres so reichlich unterhalten hatten. Wäre dieser Vorgang auf ein Wiedererwachen resp. auf eine Zunahme der Farbenfreude zurückzuführen gewesen, die also Ersatz in Couleuren bedingt hätte, so durfte man solcher Wandlung mit freundlicher Stimmung begegnen. Doch dem war nicht so, vielmehr trat ein teilweiser Verzicht auf Seidenartikel ein, nicht nur im Inland, und auch

die Seiden-Garnierung von Wintersachen wurde, wie bei Blusen, vom Pelz verdrängt. Die Situation in Schwarz war ohnehin kritisch genug. Schon seit Jahren hat Näh-Schappe einen starken Wettbewerb von den in Filin zu Flossin, Schappin etc. fortentwickelten Erzeugnissen auszuhalten; Kunstseide in Schwarz wird von den resp. Fabriken unmittelbar geliefert. Die Erfinder der Kunstseide sind ununterbrochen darauf bedacht, das Produkt zu vervollkommnen, um es mehr und mehr allen Fabrikationszweigen dienstbar zu machen — unzweifelhaft mit grossem Erfolg. Fest behauptet sie sich ja bereits in der Posamenten-Industrie und für Besatz-Artikel, hervorragend geeignet ist sie für Stickereien. In noir pour crochet gelangten nur ganz geringe Mengen zur Herstellung, Handschuhe hatten wesentliche Einbussen zu verzeichnen; die Beschäftigung durch Luftstickereien war gegenüber der des Vorjahres gar nicht nennenswert, nur Hut-Velpel bewirkte Tätigkeit in gewohntem Umfange. Wenden wir uns zu den Couleuren, so sehen wir die Beschäftigung darin um etwas gesteigert durch Stickseiden. Gold- und Silbermanufaktur stellten sich mit etwas mehr Bedarf ein, ebenso Seiden für elektrische Zwecke, wogegen Möbelposamenten, Futterstoffe, Plüschfabrikation zurückblieben. Fernere Artikel, wie die für Ausputz, Tapisserie hielten sich allenfalls auf der Höhe der verflossenen Jahre, ebenso Konfektion, Schneiderartikel und Phantasiewaren. Insgesamt gaben sie ein Kontingent zahlloser Partien ab, die sich bis in kleine und allerkleinste Quantitäten zergliederten. Marine und ein dunkelgrün liessen sich als bevorzugte Farben herauslesen. Nicht ohne einigen Aufschwung blieben Schappe und Organsin für Tucheffekte, wenigstens zeitweilig, und aus der Fortdauer desselben am Schluss des Berichtsjahres ist vielleicht zu folgern, dass eine Rückkehr zu Seiden für diese Zwecke sich angebahnt hat. In Tussah-Seiden ist der Bedarf mehr und mehr zurückgegangen, da das Pomponieren mehr und mehr ausser Gebrauch gekommen ist, ohnehin aber haben sie für die Berliner Seidenfärbereien an Bedeutung verloren, wenngleich sie auch für bestimmte Zwecke, wie Tücher, noch von ihnen gefordert werden. Das macht, dass in den Zentralstätten für Tussah-Verarbeitung sich Sonderfärbereien grösseren Umfangs dafür angesiedelt haben.

So gewinnt die ganze Geschäftslage der Berliner Seidenfärbereien ein immer schlechteres Aussehen. Die Seidenfärbereien hatten ohnehin schon mit niedrigen Preisen zu rechnen, die andauernd hohen Notierungen für Farb-Rohmaterialien belasteten sie noch mehr. Dass bei dieser Konstellation der Dinge, unter der die Schwarzfärberei zuzeiten fast ganz verödete, die Aufrechterhaltung der normalen Betriebsbedingungen ausgeschlossen war, liegt nahe. Immerhin konnte bewirkt werden, dass Entlassungen unterblieben. — Nennenswerte Bereicherungen der Farbmittel durch die Farbwerke fanden nicht statt.

86. Fabrikation von wollenen und halbwollenen Stoffen und Plüschen.

Preise für Rohmaterialien.

Das Preisniveau für die in Berlin zur Verarbeitung gelangenden Rohmaterialien gestaltete sich im Jahre 1904 wie folgt: Die im Jahre 1903 begonnene grosse Preissteigerung von Crossbreds- und Weftgarnen setzte sich im Laufe des Jahres fort; diese Materialien sind wohl durchschnittlich noch um weitere 10—15 % gestiegen. In unserer Berliner Fabrikation fanden die Garne durchaus keine stärkere Anwendung als in früheren Jahren, im Gegenteil war das Geschäft in den daraus gefertigten Waren infolge der Mode kleiner als sonst. Man führt die Knappheit des Materials und den hohen Preisstand darauf zurück, dass durch den russisch-japanischen Krieg diese grobhaarigen Wollen für Decken- und Bekleidungszwecke eine enorme Verwendung gefunden haben. — Die Garne aus persischer Alpaka-Wolle setzten auch im Berichtsjahre ihre Preissteigerung fort, da diese Materialien ebenfalls für den vorerwähnten Zweck stark verarbeitet worden sind.

Die Preise für Mohair- und Rovings-Garne waren in 1904 nur unwesentlichen Schwankungen ausgesetzt. Erst im Juli des Jahres, als sich eine ausgesprochene Mode für Pelz- und Fellimitationen bemerkbar machte, wurden gute Spinner mit Aufträgen überhäuft und konnten infolgedessen ihre Preise um 5 bis 10 % speziell für zweifache Mohairs erhöhen. — An Kamm- und Streichgarnen hatte die Berliner Fabrikation nur ein geringes Interesse, da die aus diesen Garnen gefertigten Artikel nicht in der Mode waren. — Shoddy-Garne sind gegen den vorjährigen Preisstand um ca. 5 % gestiegen. Die Steigerung wäre eine erheblich höhere gewesen, wenn der Absatz der fertigen Waren ein grösserer gewesen wäre.

Unser letzter Bericht sprach sich über eine wilde Hausse auf dem Baumwoll-Markte aus. Wie aber zu erwarten war, ist eine bedeutende Reaktion eingetreten. Im Laufe des Jahres erreichte rohe Baumwolle den höchsten Stand, den wir je gehabt haben. Es gelang den Spinnern aber nicht, für die fertigen Gespinste nur annähernd dem Markt zu folgen. Die Spinner, welche sich nicht rechtzeitig mit billiger Baumwolle eingedeckt hatten, konnten an der grossen Hausse nur unwesentlich partizipieren.

Seit der Mitte des Jahres hat sich auf dem Baumwoll-Markt insofern ein Umschlag vollzogen, als der Stand der rohen Baumwolle wesentlich niedriger wurde. Dagegen blieben die Preise für fertige Garne auf einem verhältnismässig hohen Niveau, was seine Ursache darin hat, dass die Spinner für Monate hinaus mit Aufträgen versorgt waren. Die in Berlin stark verarbeiteten Abfall-Mull-Garne sind trotz des starken Fallens der rohen Baumwolle nur unwesentlich im Preise heruntergegangen, was ebenfalls auf eine überreichliche Beschäftigung dieser Spinner zurückzuführen ist.

Der Absatz in Damen-Mänteln nach England und Kanada war in diesem Jahr ausserordentlich gering und hatten alle Fabrikanten, die billige Konfektionsstoffe fabrizieren, sehr darunter zu leiden. Die Plüsch- und Krimmer-Fabrikation wurde durch die Mode ausserordentlich günstig beeinflusst. Die geschmackvollen Muster, welche in der diesjährigen Kollektion enthalten waren, fanden im In- und Auslande den allergrössten Beifall. Absatz fertiger Waren.

Sehr stark aufgenommen wurden alle Pelz-Imitationen und war die Nachfrage nach den Artikeln Mohair-Astrachan, Mohair-Breitschwanz, Mohair-Caracul vom August ab so bedeutend, dass die Fabrikanten nicht imstande waren, den grossen Bedarf zu decken. Die grosse Nachfrage nach den besagten Mohair-Pelz-Imitationen und die Knappheit dieser Waren in den letzten 4 Monaten wirkten ausserordentlich günstig auf die Arbeitsverhältnisse. Die Löhne stiegen um 50—75 %. Arbeitsverhältnisse.

Das neue kanadische Zollgesetz, welches den deutschen Waren einen wesentlich höheren Zollsatz zugunsten des Mutterlandes England auferlegt hat, hat den Export in Plüschen und Krimmern im Jahre 1904 fast um 50 % reduziert und wir glauben, dass dieses Absatzgebiet vollständig verloren geht. Der Export nach Frankreich, Spanien, Italien, Amerika war in diesem Jahr etwas grösser, was lediglich darauf zurückzuführen ist, dass die Berliner Plüsch-Fabrikanten Mode-Artikel brachten, die nicht so schnell im Auslande imitiert werden konnten und trotz des hohen Zolles dort einen Markt fanden. Ausfuhr.

In den ersten Monaten des Jahres war das Geschäft und der Umsatz, wie in den Vorjahren, ein geringer, man trug sich aber mit der Hoffnung, dass Berliner Stoffe, die 1903 nach langer Pause einmal wieder einen unerwarteten Aufschwung erlebt hatten, in der eigentlichen Saison, den Monaten Mai bis Oktober, recht flott gekauft werden würden. Leider traf diese Erwartung aber nicht zu. Die Berliner Fabrikanten hatten sich mit ihren Kollektionen grössere Mühe denn je gegeben, aber Bedarf trat nicht ein, nicht einmal vorübergehend gab es genügend Arbeit. Abgesehen von allen anderen hierbei mitsprechenden Umständen ist es wohl in erster Linie die Mode, und dann in den letzten Herbstmonaten die warme Witterung gewesen, die das Geschäft so ungünstig beeinflusste. — In Krimmern und Plüschen war in den ersten Monaten der Verkehr etwas reger als in dem gleichen Zeitraum des vorigen Jahres, die Nachfrage nach diesen Artikeln liess aber in den anderen Monaten des ganzen Jahres sehr viel zu wünschen übrig. Eine Ausnahme hiervon machten nur Mohair-Astrachans, Fell-Imitationen etc., die in den Monaten Juli bis Oktober stark gefragt wurden, und zu deren Fertigstellung mit Anspannung aller Kräfte gearbeitet werden musste. Schuhstreifen, Besatzkrimmer etc., die sonst einen grossen Zweig der Fabrikation ausmachten, fielen fast gänzlich aus, es fehlte an jeder Nachfrage Appretur und Färberei.

nach diesen Artikeln. Das Geschäft in Schals und Tüchern scheint von Jahr zu Jahr geringer zu werden, erstens werden Tücher nicht mehr in den Mengen wie früher, gekauft, und zweitens zieht sich die Herstellung dieses Artikels immer mehr nach Bayern. Die Absatzgebiete für Berliner Fabrikate haben sich im Laufe der Jahre stetig verringert, der Export nach dem Auslande hat fast ganz aufgehört, und so macht sich die Konkurrenz der Provinz-Fabriken besonders bemerkbar.

87. Fabrikation von baumwollenen Velvets.

Nachfrage. Das zu Ende gehende Geschäftsjahr trug im allgemeinen die Physiognomie des vorhergehenden Jahres. Die zeitweise sprunghaften Fluktuationen im Baumwollmarkte blieben ohne nennenswerten Einfluss auf die Verkaufspreise, die sich im grossen und ganzen auf dem Niveau vorjähriger Abschlüsse behaupteten. Das Geschäft im Inlande war quantitativ befriedigend und liess in den Schlussmonaten bei besonders lebhafter Nachfrage eine Knappheit an Ware erkennen. Qualitativ hat es eine Besserung gegen die Vorjahre nicht gebracht. Nach wie vor bilden die billigen und allerbilligsten mit geringem Avance verkauften Qualitäten das Hauptkontingent des Absatzes. Cords für Kleider, Blusen und Jacken, welche sich schon im vorigen Jahre grosser Nachfrage erfreuten, gingen in diesem Jahre besonders stark. Weniger günstig lag das Geschäft im Ausland. Speziell brachten uns einzelne Ueberseeländer erhebliche Ausfälle. So in erster Linie Japan, die Vereinigten Staaten und besonders auch Kanada, wo durch die bestehenden Zollschwierigkeiten die Einfuhr unserer Artikel auf ein Minimum zurückgegangen ist. Mit Jahresschluss ist ein Stillstand des bis dahin lebhaften Geschäftes eingetreten, veranlasst durch den plötzlichen Sturz der Baumwollpreise, welcher eine Abschwächung der Kauflust im allgemeinen herbeigeführt hat. Für die nächste Saison ist die Geschäftslage infolgedessen noch völlig ungeklärt.

(Randbemerkung neben „günstig lag das Geschäft im Ausland“: Ausfuhr.)

88. Fabrikation von Schals und Tüchern.

Ausfuhr. Leider ist auch in diesem Berichtsjahr über den Berliner Export von Schals und Tüchern nach Südamerika und Asien wenig Erfreuliches zu sagen.

Die immer noch bestehenden ungünstigen Valuta-Verhältnisse und die Ueberfüllung der einzelnen Märkte mit Waren, sowie die verminderte Kaufkraft der Bevölkerung und die hohen Eingangszölle dieser Länder beschränken den Export auf meist billigere Qualitäten, deren Herstellung in Bayern, Italien und Böhmen zu solchen Preisen geschieht, dass unsere Berliner Fabrikation nicht mitgehen kann. Wir sind daher nach wie vor auf die Herstellung von Neuheiten angewiesen, die ja naturgemäss nur einen beschränkten Käuferkreis haben. Was nun die einzelnen Länder

betrifft, so haben Chile und Bolivien nur wenig gekauft, ebenso Mexiko, welches zwar einige ganz hübsche Ordres gab, seinen Hauptbedarf jedoch in Bayern deckte. Columbien war anfangs des Jahres ziemlich flott im Kaufen, doch hat sich das Geschäft wiederum verflaut. Venezuela war ganz unbedeutend. Peru liegt bis heute noch sehr schlecht, da durch den Ausbruch der Beulenpest der Verkauf sehr gehemmt wurde. Hoffentlich bringt der Schluss des Jahres noch lohnende Aufträge herüber. Guatemala ist noch immer nicht wieder kaufkräftig, die anderen Zentral-Amerika-Staaten sind unbedeutend. Japan fiel des Krieges wegen, soweit wenigstens Schals in Betracht kommen, gänzlich aus.

89. Fabrikation von Phantasie-Wirkwaren und Strümpfen.

Erster Bericht.

Allgemeine Lage.

Für die Strumpf- und Phantasiewaren-Branche schloss mit dem Jahre 1904 eine leidlich günstige Geschäftsperiode ab, mit deren Ergebnissen die beteiligten Kreise im grossen und ganzen zufrieden gewesen sein dürften. Zwar werden besonders glänzende Bilanzen kaum oder nur in sehr beschränktem Umfange zu verzeichnen sein, weil das Durchschnittsniveau der Verkaufspreise nicht auf die wünschenswerte Höhe gebracht werden konnte, doch waren der Geschäftsentwicklung wenigstens die Festigkeit des Rohmaterialienmarktes einerseits und die zunehmende Nachfrage nach den Produkten der Branche andererseits günstig. Die Preise der wichtigsten Materialien zeigten eine erfreuliche Stetigkeit, wie sie seit mehreren Jahren nicht zu konstatieren war, mit Ausnahme der Baumwolle, deren durch zügellose Spekulation hervorgerufene, unnatürliche Preisschwankungen aber auf die Geschäftslage keinen entscheidenden Einfluss auszuüben vermochten. Auch die Fabrikationsbedingungen gestalteten sich befriedigend insofern, als nennenswerte Lohnbewegungen nicht eintraten, obwohl sich die Anforderungen an die Leistungsfähigkeit einzelner Betriebe und ihrer Arbeiterschaft in den Sommermonaten wieder bis aufs höchste steigerten und zeitweilig die bestehende Knappheit an Arbeitskräften fühlbar hervortreten liessen. Im Gegensatz zu früheren Jahren sorgte der lebhafte Konsum aber auch für flotte Beschäftigung in den Herbst- und Wintermonaten, so dass der oft beklagte Arbeitsmangel und die daraus resultierenden Betriebseinschränkungen, Arbeiterentlassungen etc. fast gänzlich unterbleiben konnten. Der Arbeiterschaft war damit ein gleichmässiger Erwerb fast während des ganzen Jahres und damit die Möglichkeit geboten, alle berechtigten Ansprüche zu befriedigen, so dass allen etwaigen agitatorischen Bestrebungen nach dieser Richtung hin der Boden entzogen war. Die Mannigfaltigkeit der zur Fabrikation erforderlichen Materialien wuchs auch im verflossenen Jahre weiter

Arbeitsmarkt.

Fabrikationsmittel.

an und erreichte einen Umfang, der früher wohl kaum für möglich gehalten worden wäre. Die Notwendigkeit, mit den immer stärker hervortretenden, auf Verbilligung der Ware gerichteten Bestrebungen Schritt zu halten, verursacht andauernd Neuerungen und Verbesserungen in der Herstellung der Grundstoffe, der Hervorbringung von Misch- und Effektmaterialien, die der Fabrikant von Phantasieartikeln, wenn er konkurrenzfähig bleiben will, aufnehmen und anwenden muss. Hand in Hand damit geht eine ständige Vermehrung der Fabrikationsmittel selbst, durch Einschaltung neuer oder verbesserter Vorrichtungen für den mechanischen oder Aufstellung neuer Hilfsmaschinen für den Handbetrieb, wodurch wiederum die Aufnahme neuer Warengattungen in die Kollektion ermöglicht wird. So konnte auch im Berichtsjahre wieder eine ganze Reihe von gewirkten, gewebten und mechanisch gestrickten, resp. durch Kombination dieser Fabrikationsmethoden oder in einer Handarbeit hergestellten Neuheiten gezeigt werden, die überall und besonders in Deutschland willig Aufnahme fanden und das Ihre zur Belebung des Konsums beitrugen. Das deutsche Geschäft zeigte für alle angebotenen Artikel eine erfreuliche Aufnahmefähigkeit, gleichzeitig aber auch gesteigerte Ansprüche an die Leistungsfähigkeit der Fabrikanten, die in immer verschärftem Konkurrenzkampfe alljährlich von neuem Gelegenheit findet, sich zu erproben. Es sind immer höhere Anforderungen, welche an den Verkäufer gestellt werden, der den Bedarf in den verschiedensten Formen kennen und befriedigen, der den Einzelkonsumenten sowohl wie die Warenhäuser und Einkaufsgenossenschaften vorteilhaft bedienen soll und dem es dabei oft schwerfällt, aus dem Labyrinth der Warenhausskonti, Umsatzprämien, Rückvergütungen etc. auch für sich selbst noch einen bescheidenen Gewinn zu retten. Der Verkehr mit dem europäischen Auslande hatte das gewöhnliche Gepräge, Holland und Belgien kauften ziemlich flott, auch Russland liess noch nichts von etwaigen Störungen, die man infolge des Krieges hätte befürchten können, merken und selbst die seit Jahren fast ganz verschlossenen Märkte Skandinaviens gaben einzelne Kaufordres. Auch die Schweiz trat etwas mehr hervor, dagegen brachte das Geschäft mit England einen fühlbaren Ausfall, weil die daselbst infolge der enormen Aufwendungen für den Transvaal-Krieg herrschende Geldknappheit die Kaufkraft lähmte. Italien zeigte Interesse für einige Neuheiten, welche die dortige Fabrikation noch nicht herzustellen vermag und Frankreich kaufte auch nur solche Artikel, die es selbst noch nicht oder noch nicht in genügendem Umfange produziert. Die stark verringerte Einfuhr scheint man aber auch noch durch Zollschwierigkeiten hemmen zu wollen, denn die Fälle, in denen der Zolltarif nach mehr oder weniger willkürlicher Auslegung zur Anwendung kommt, haben sich öfter als sonst wiederholt. Mit den Balkanstaaten und den Orient-Märkten wurden nicht unerhebliche Umsätze erzielt, die

(Margin notes: Inlandmarkt. — beside "ermöglicht wird. So konnte auch im Berichtsjahre"; Ausfuhr. — beside "für sich selbst noch einen bescheidenen Gewinn zu retten. Der Verkehr")

aber quantitativ beachtenswerter waren als — lukrativ, infolge der bis zur höchsten Meisterschaft entwickelten Leistungsfähigkeit der Orientalen aller Schattierungen in der Preisdrückerei. Dem Uebersee-Geschäft war das verflossene Jahr nicht ungünstig. Zwar traten einzelne, sonst recht aufnahmefähige Gebiete nur wenig oder gar nicht hervor, was besonders vom afrikanischen Kontinent gilt, auf welchem weder unsere eigenen noch die alten oder neuen fremden Kolonien Absatzgelegenheiten boten, dagegen war Asien wenigstens mit einigen seiner Märkte nicht unwesentlich am Umsatze beteiligt. Japan blieb allerdings gänzlich aus und auch China brachte keinen Nutzen, dagegen kauften die englischen Gebiete ziemlich lebhaft, und besonders Birma entnahm dem deutschen Markt ansehnliche Quantitäten. Leider gilt auch dabei die Devise: Grosser Umsatz, kleiner Nutzen, wobei deren zweiter Teil aber lediglich auf den liefernden Fabrikanten Anwendung findet, der mit seinen Offerten selten eher zum Ziele kommt, als bis er seinen Nutzen bis auf ein Minimum reduziert hat. Siam hatte nur mässigen Bedarf zu decken, ebenso die sonst ziemlich konsumfähigen Straits-Settlements, während sich die Beziehungen zu Java und dem übrigen Holländisch-Indien wieder etwas lebhafter gestalteten, nachdem dort die mehrere Jahre lang beklagte wirtschaftliche Depression einem Wiederaufschwung gewichen ist. Zufriedenstellende Ziffern ergab auch der Verkehr mit Amerika, dessen Norden in den U. S. A. den bedeutendsten Konsumenten für unsere Fabrikate stellt, obwohl eine grosse Anzahl einschlägiger Artikel drüben hergestellt wird. Kanada hat keine grosse Bedeutung mehr für uns, zumal die Einfuhr durch die neue Zollgesetzgebung noch mehr als bisher erschwert wird, und Brit.-Columbien steht in dieser Hinsicht auf derselben Stufe. Wichtiger ist unserer Branche dagegen Mexiko, welches infolge seiner gesunden wirtschaftlichen Lage ein umfangreiches Geschäft ermöglichte. Aehnliches von den Republiken Zentral-Amerikas zu melden, wäre nicht zutreffend, weil in jenem Staatengebilde finanzielle und politische Krisen schon seit Jahren das Geschäft in die engsten Bahnen drängen. Dasselbe gilt von Venezuela, woselbst das Geschäft in den früher stark gekauften Fabrikaten nur noch ein minimales war. Erwähnenswert sind dagegen die mit Columbien zustande gekommenen Umsätze, welches, ebenso wie Bolivien, lebhaft und zum Teil auch feinere Waren importierte. Die Westküste machte sich zwar nicht besonders bemerkbar, doch gaben sowohl Ecuador, wie auch Peru und Chile die gewohnten Ordres. Auch von Brasilien ist besonders Erfreuliches kaum zu berichten, denn wenn auch einzelne Importeure etwas stärker kauften als sonst, so bildet doch das Totalergebnis nur noch einen Schatten dessen, was unsere Branche früher auf diesem Markte kennen lernte. Argentinien entwickelte einigermassen befriedigende Kauflust, liess aber doch die grösser werdende Leistungsfähigkeit

der eigenen Industrie fehlen, deren Einführung und Entfaltung dem italienischen Element zuzuschreiben ist. Uruguay und Paraguay seien der Vollständigkeit wegen mit ihrem Konsum mässigen Umfanges erwähnt. Australien stand auch 1904 nicht mehr in der ersten Reihe unserer Abnehmer, kaufte aber immerhin wieder etwas stärker wie im Vorjahre und auch Neu-Seeland entwickelte etwas grösseren Bedarf. Diese Darstellungen zeigen, dass unser Fabrikationszweig zwar im eigenen Lande ein ausgedehntes Arbeitsfeld findet, dass ihm aber der Ausfuhrhandel zur Weiterentwicklung ganz unentbehrlich ist. Bei dem gleichen Streben anderer Kultur- und Industrie-Staaten, Anteil am Welthandel zu gewinnen, verschärfen sich die Konkurrenzverhältnisse aber von Jahr zu Jahr, so dass es nur mit Hilfe einer zweckmässigen Zoll- und Handelsvertrags-Politik möglich ist, den Bestand an Absatzgebieten zu erhalten und zu erweitern. Gerade in der Strumpfwarenbranche sind viele Betriebe ausschliesslich auf Spezialitäten für das nähere oder fernere Ausland eingerichtet und diesen würde der Nährboden entzogen werden durch nachteilige Veränderungen der bestehenden Zollverhältnisse. Möge deshalb auch unsere Branche in einer zielbewussten, weitblickenden Tarifpolitik die unentbehrliche Unterstützung finden!

Handelsverträge.

Zweiter Bericht.

Absatz.

Unsere Branche war bis Ende des Jahres gut beschäftigt und die erzielten Resultate werden im allgemeinen befriedigen. Neben Stapelartikeln, welche in gewohnten Mengen gekauft wurden, war das ganze Jahr hindurch grosse Nachfrage in feineren Mode-Genres, unter denen gewirkte und gestrickte Sport-Blusen besonders hervorzuheben sind. Dank der grossen Stetigkeit in den Preisen der vorzugsweise in Betracht kommenden Rohmaterialien, weicher wollener Kammgarne, bewegte sich der Geschäftsgang in ruhigen Formen und litt nicht unter den Aufregungen, welche grössere Preisschwankungen in den Vorjahren wiederholt verursachten. Der deutsche Markt erwies sich als besonders aufnahmefähig, da die Mode unsere Artikel begünstigte. Frankreich, die Schweiz, Holland, Belgien, Dänemark, Schweden und Norwegen waren gute Abnehmer. In England war das Geschäft für uns weniger gut als im Vorjahre. Wir schreiben dies teils der durch den südafrikanischen Krieg geschwächten Kaufkraft, teils der schutzzöllnerischen Bewegung zu, die sich in erster Reihe gegen deutsche Fabrikate richtet. Trotz alledem ist und bleibt England einstweilen noch unser grösstes Absatzgebiet. Von den britischen Siedelungen bewährte sich Kanada als regelmässiger und bedeutender Abnehmer. Allerdings hatten wir durch die für deutsche Importen zur Erhebung gelangende „surtax", in Verbindung mit den Vorzugszöllen. welche England eingeräumt werden, erheblich zu leiden und konnten viele grössere Abschlüsse nur mit geringem

Ausfuhr.

Nutzen machen. Es wäre sehr zu wünschen, dass der Zollkrieg mit Kanada, der unsere Industrie in empfindlicher Weise schädigt, recht bald beendigt und damit die „surtax“ aufgehoben würde. — Australien, Neu-Seeland und Süd-Afrika brachten uns eine Anzahl kleinerer Bestellungen, desgleichen Britisch-Indien. Für die Vereinigten Staaten von Nord-Amerika waren wir gut beschäftigt. Mexiko erteilte grosse Aufträge, dagegen war der Verkehr mit Zentral-Amerika weniger bedeutend als im Vorjahre. Von den südamerikanischen Ländern sind Nord-Brasilien, die La Plata-Staaten und Peru als grössere Abnehmer zu erwähnen. Der Export nach Japan stagnierte vollkommen infolge des russisch-japanischen Krieges. Für die Philippinen konnten wegen Ueberfüllung des Marktes Aufträge nicht erteilt werden. Die bisher erzielten Umsätze erreichen ungefähr das Niveau des Vorjahres, indessen wird der Nutzen voraussichtlich kleiner sein. Ueber die Bewegungen auf dem Arbeitsmarkt ist wesentliches nicht zu berichten. Im allgemeinen reichten die vorhandenen Arbeitskräfte aus; nur während der Hochsaison musste, wie dies in der Regel der Fall ist, mit Ueberstunden gearbeitet werden. Ausstände und Lohnstreitigkeiten sind nicht vorgekommen.

Arbeitsmarkt.

90. Handel mit Konfektionsstoffen und Tuchen.

a) Konfektionsstoffe.

Konfektionsstoffe.

Allgemeine Lage.

Die am Schlusse des letzten Berichtsjahres eingetretene Stockung in der Damenkonfektion, welche mit elementarer Gewalt einen Preissturz von nie geahnter Grösse herbeiführte, konnte nicht ohne fühlbare Folgen für das kommende Jahr bleiben. Auf der ganzen Linie, beim Fabrikanten, wie beim Zwischenhändler und den Konfektionären war eine Entmutigung eingetreten, welche sich zunächst in der Zurückhaltung von jeder grösseren Transaktion zeigte, sich aber auch ausser der Furcht vor weiteren Preisabschlägen zu einem gegenseitigen Misstrauen herausbildete. Wenn gewaltige Posten fertiger Konfektion weit unter der Hälfte des Herstellungspreises verkauft wurden, so war die Annahme wohl berechtigt, dass der gut situierte Teil den Verlust mehr oder weniger leicht überwindet, seine Existenz aber dadurch nicht erschüttert werden kann, während die Schwächeren unterliegen müssten. Der gewaltige Aufschwung, den die Damen- und Mädchenkonfektion in den letzten Jahren genommen hatte, führte zu vielen neuen Etablierungen in dieser wie in der Stoffbranche. Durch einige gute Saisons verwöhnt, hatte man mit der grösseren Konkurrenz nicht gerechnet, auch nicht mit den allgemeinen Erscheinungen früherer Jahre, dass Wandel der Mode, Ungunst der Witterung erhebliche Rückschläge bringen können. Der Umsatz hatte sich wohl nirgends vermindert, sich vielmehr bei einiger Intelligenz dadurch gesteigert, dass neue Genres, wie Kostüme und

Kostümröcke, gearbeitet und neben dem deutschen Geschäfte, namentlich das englische mit ganz besonderer Energie gepflegt wurde. So hatte der Zwischenhändler, welcher es immer verstand, sich den Verhältnissen schnell anzupassen, durch die Anschaffung entsprechender Artikel ein erweitertes Feld gewonnen. Ein so trübes Bild nun auch das letzte Berichtsjahr und namentlich der Schluss desselben zeigte, man fand sich mit der Erwägung ab, aus dieser Erfahrung eine gute Lehre gezogen zu haben. Jeder glaubte die Ursache der Deroute in der Ueberproduktion und eine Gesundung in vorsichtiger Disposition zu finden. Man wollte lieber einen kleinen Umsatz machen, als grosse Restbestände mit einem Verlust losschlagen zu müssen, der in gar keinem Verhältnisse zu dem Nutzen steht, welcher im regulären Geschäft erzielt wird.

Diese zu übende Vorsicht und die Erwägung, dass die Vorräte, wenn auch mit Verlust, doch fast vollständig geräumt waren, der Bedarf aber naturgemäss nicht ausbleiben kann, bestärkte die Hoffnung auf einen normalen Geschäftsgang. Ausserdem hatte ein Teil der schwächeren Elemente die Krisis nicht überstanden. Hierdurch war die Gefahr beseitigt, dass durch Zwangsverkäufe die Ware wieder verschleudert wurde. Aber alle diese Massregeln konnten ein günstiges Resultat nicht herbeiführen. Die Grossisten müssen ihre Ordres, wollen sie zur Saison gerüstet sein, sehr zeitig geben, ohne zu wissen, welcher Geschmack sich geltend machen und welche Mode sich herausbilden wird. Die Ware selbst kommt erst viele Monate nach der Bestellung und zwar oft zu einer Zeit, wo die betreffenden Genres schon uncourant geworden sind, ja zuweilen gar nicht beliebt waren. Es muss immer wieder von neuem darauf hingewiesen werden, wie der Zwischenhandel ein notwendiges Mittelglied zwischen dem Fabrikanten und Konfektionär ist. Müsste letzterer die Ordres direkt geben, so würde es auch frühzeitig geschehen müssen, ohne Fühlung zu haben, ob der betreffende Artikel auch Anklang findet und die Gefahr, die jetzt der Grossist läuft, fiele ihm zur Last. Während der letztere grosse Quantitäten bestellen, einzelne Genres sogar engagieren muss, ist der Konfektionär imstande, sich mit einigen Probecoupons und dazu gehörigen Farbensortimenten die reichhaltigste Kollektion herzustellen. Bezog sich dies früher nur auf gemusterte Artikel, so erstreckt es sich leider jetzt auch auf glatte Stapelgenres, die seit Jahren eingeführt, als unentbehrlich gelten. Man konnte bislang wohl behaupten, dass ein grosser Teil des Umsatzes im Frühjahr und Sommer in Geraer Corcscrews und Coatings gemacht wurde und dass man einen Ersatz dafür sich gar nicht denken konnte. Wie alljährlich, so wurden auch in diesem Jahre ganz bedeutende Ordres darin erteilt und zwar um so grössere, als die Ware ein Jahr vorher knapp und bis tief in den Sommer hinein gesucht war. Es ist dies vielleicht der einzige Artikel, den der Konfektionär direkt

Bedeutung des Zwischenhandels.

bestellt, fast in gleichem Umfange als der Zwischenhändler, und von welchem er auch frühzeitig grosse Mengen hereinnimmt. Aber schon gleich zu Beginn der Saison war keine rechte Stimmung dafür, die sich auch nicht einstellen wollte. Ganz besonders wurden nur billige Preislagen gekauft und überall sind grosse Vorräte in den besseren Sorten übrig geblieben. Die Preise haben zwar nicht darunter gelitten, weil die Fabrikanten stets nur auf Bestellung gearbeitet und gar keine Läger haben, die Rohmaterialien aber sehr hoch sind. Es hat auch niemand Neigung, eine Ordre zu geben, sollte es vereinzelt vorkommen, so dürften solche wohl mit bestimmten Limiten erteilt werden. Jedenfalls ist es sehr bedauerlich, dass bei der schlechten vorjährigen Wintersaison, auch noch mehr oder weniger Kapital in Sommerartikeln festgelegt ist. Preise.

Was das Sommergeschäft im allgemeinen betrifft, so dürfte es als normal bezeichnet werden können. Wie des öfteren erwähnt, wird der Hauptumsatz in Winterware erzielt, die vom Januar bis Oktober gekauft wird. Es werden auch sowohl in Herren- als Damenkonfektionsstoffen für den Winter grosse Voreinkäufe auch seitens der Konfektionäre gemacht, was bei Sommerstoffen, ausser dem erwähnten Geraer Artikel, ganz ausgeschlossen war. Trotz des schwächeren Umsatzes auch hierin, dürfte derselbe doch den Hauptanteil an dem Sommergeschäft gehabt haben. Es gingen ausserdem glatte Tuche in schwarz und modefarben, letztere namentlich für England, wo auch Covercoats gekauft wurden. In bunten Stoffen waren gezwirnte Genres in soliden Tönen mit und ohne Effektfäden am Markte, ohne eine durchschlagende Rolle zu spielen. Die Winter-Saison eröffnete unter sehr erschwerenden Umständen Es dauerte eine geraume Zeit, bis sich die Fassons für die Damen-Konfektion herausgebildet hatten. Die auswärtigen Käufer, von vornherein ohne grosse Kauflust, fanden fast nichts, was sie besonders animierte und hörten meistenteils, dass man sich selbst noch nicht klar darüber sei, was eigentlich in der Saison gehen würde. So war der Zwischenhandel ohne jede Direktive, wozu noch die Ungunst des Wetters das ihrige dazu beitrug, ein lebhaftes Geschäft nicht aufkommen zu lassen. Ein so lang anhaltender Sommer war schon seit vielen Jahren nicht vorgekommen, die warme Witterung hielt länger als je an und wurde nur von einzelnen wenigen kühlen Herbsttagen unterbrochen. War aber sonst ein früh eingetretenes kaltes Wetter entscheidend für den Verlauf des ganzen Wintergeschäfts, so spielte schon seit Jahren ein anderer Faktor eine ausschlaggebende Rolle. Wir haben schon in unseren früheren Berichten darauf hingewiesen, dass sich der Verlust vieler ausländischer Märkte nicht so sehr fühlbar machte, solange England in immer grösserem Masse für sich und seine Kolonien von uns bezog. Mit einer gewissen Sicherheit konnte man darauf schon disponieren, die Quantitäten spielten gar keine Rolle, wenn ein Artikel dort eingeführt war und Anklang

Sommergeschäft.

Wintergeschäft.

Einfluss der Witterung.

Bedeutung der Ausfuhr nach England.

gefunden hatte. In dem Berichtsjahre war zu keiner Zeit und in keinem Artikel von einem lebhaften Export nach England die Rede, namentlich nicht in den Stapelgenres, welche geradezu in gewaltigen Mengen nach dort gingen. Führte man dies früher im Verkehr mit England auf politische Missstimmung oder geschwächte Kaufkraft infolge der grossen Kriegsausgaben zurück, so scheint es, als sei der Rückgang leider keine vorübergehende Ursache. Die Einwanderung beträchtlicher billiger Arbeitskräfte aus Russland und Rumänien, namentlich aus letzterem Lande, förderte die Errichtung von Arbeitsstätten für die Anfertigung von Damenkonfektion in billigen Genres. Selbstredend richtete sich der Yorkshire-District, seit undenklichen Zeiten in der Textilfabrikation besonders hervorragend, mit aller Macht darauf ein, die betreffenden, sonst nur aus Deutschland bezogenen Stoffe, für den eigenen Markt zu fabrizieren. Wie weit dies gelingen wird, lässt sich heute noch nicht bestimmen, jedenfalls ist ein grosser Ausfall im Export fertiger Konfektion schon jetzt zu verzeichnen. Der Versand von Stoffen in billiger Preislage hatte schon früher merklich nachgelassen.

Inlandsmarkt. Im allgemeinen spielte wieder für das deutsche Geschäft Presidents und Eskimos die Hauptrolle, Artikel, welche kein grosses Risiko in sich schliessen, bei dem bekannten Marktpreise aber auch nur geringen Nutzen zulassen. Capestoffe in marengo und blau gingen zwar auch in grossen Mengen um, aber nur in einer Preislage, die man noch vor einem Jahre belächelte, weil man sie für unmöglich hielt. Während einzelne Fabrikanten allerdings durch die billigen Verkäufe ihre Zahlungen einstellten, wird von anderen weiter fabriziert, freilich in einer Ausführung, die dem deutschen Markte keine Ehre macht. Krimmer waren ziemlich begehrt, weit mehr aber noch Astrachans. Während die Fabrikanten ihre Bestände im August und September billig verkauften, wurden später neue Ordres zu hohen Preisen, allerdings zu sehr schneller Lieferung gegeben. Es wurden per Meter ½—1 Mark höhere Löhne bewilligt, und wenn auch dieser Aufschlag gern von den Käufern bezahlt wurde, so ist doch leider kein Artikel so stabil, dass er nicht in kurzer Zeit wieder ausser Mode ist, und so liess auch der Begehr schon nach wenigen Wochen nach. Für Kinderkonfektion gingen wieder Cheviots, Crowls und billige Diagonals. Das Geschäft nach Holland, Schweiz, Rumänien und den sonstigen ausländischen Märkten, mit Ausnahme von England, worüber schon berichtet, wird sich in der bisherigen Weise bewegt haben. Es kann aber nicht oft und dringend genug darauf hingewiesen werden, dass die Pflege des Exports eine Hauptbedingung für die Lebensfähigkeit unserer Textilindustrie ist. Es hängt hiervon nicht nur die Existenz ungezählter Fabrikarbeiter ab, sondern auch die unzähliger Familien, welche die Stoffe für die Konfektion verarbeiten und guten Verdienst dabei haben. Sollte der Export

Ausfuhr.

darin nachlassen, so müssten sich alle diejenigen, welche bisher ihren Erwerb indirekt dadurch hatten, anderweitige Beschäftigung suchen. Hierdurch würden die Löhne noch mehr gedrückt werden, und ein sozialer Notstand unausbleiblich sein. Möge die Regierung durch Schaffung günstiger und langfristiger Handelsverträge dieses Unheil nach Möglichkeit abzuwenden suchen. Handelsvertragspolitik.

b) Tuche und Buckskins.

Tuche und Buckskins.

Das Vorjahr hatte mit einer höchst unbefriedigenden Wintersaison geendet und die grossen Bestände, welche auf den Lägern verblieben, lähmten jede freudige Entfaltung des Geschäfts. Die Fabrikanten waren gegenüber dem hohen Stand des Rohmaterials genötigt, bei Vorlage der neuen Kollektion erhöhte Preisforderungen zu stellen, was sie nur zum kleineren Teil durchsetzen konnten, denn der scharfe Wettbewerb und die unlustige Geschäftsstimmung übten deprimierende Wirkung aus. Die Ueberproduktion auf unserm einheimischen Markt wird nicht eher aufhören, die Branche störend zu belasten, bis es durch die bevorstehenden neuen Tarif-Verträge gelingt, unsern Waren Eingang auf den ausländischen Märkten zu ermöglichen. Die Damenstoffbranche, welche im vorigen Jahr durch ihr hilfreiches Eingreifen in unsere Betriebe, speziell in der Lausitz, so wesentlich über die missliche Situation der Herrenstoffbranche hinweggeholfen, hat im laufenden Jahr beträchtlich nachgelassen. Nur durch den Wandel der Mode, der sich im Sommer vollzogen, ist ein etwas erfrischender Hauch in das Geschäft hineingekommen. Nach dem monotonen Geschmack, der sich auf dunkelgraue glatte Stoffe, mit möglichst dezenten, fein gestreiften Effekten beschränkte, ist die Mode jetzt in Farbe wie in Muster ins gerade Gegenteil umgeschlagen. Grosse und kleine Karos mit auffallenden Effekten in hell- und mittelgrauen und bräunlichen Modefarben werden verlangt. Dadurch ist jeder genötigt, das alte Lager aufzufrischen und mehr als gewöhnlich in Neuheiten zu bestellen, wenn auch dabei der Uebelstand nicht zu verkennen ist, dass die alten Bestände durch solchen Umschwung einer grösseren Entwertung ausgesetzt sind wie bei konstanter Mode. Das Engros-Geschäft unserer Branche, über welches wir in erster Linie zu berichten haben, krankt nach wie vor unter den Schwierigkeiten, welche ihm durch die früher bereits des öfteren geschilderten Missstände erwachsen und die sich von Jahr zu Jahr mehren, trotz aller Versuche, die von Grossisten wie von Fabrikanten gemacht worden sind, um Abhilfe zu schaffen. Bei der Vielgestaltigkeit der Interessen und der räumlichen Entfernung ist ein einheitliches Zusammengehen, wie es vielfach durch Bildung von Verbänden angestrebt worden, sehr erschwert und bisher nicht zustande gekommen, resp. stets resultatlos verlaufen. Unserm Zwischenhandel wird das Absatzgebiet immer mehr durch Versand- und Konfektions-Engros-Geschäfte beschnitten. Der Be-

Mode.

Schwierigkeiten des Engrosgeschäfts.

darf der Kundschaft an Stoffen nimmt dementsprechend ab. Die Kunden disponieren mit einer Vorsicht und Aengstlichkeit, die früher unbekannt war und dadurch wachsen die an den Grossisten gestellten Anforderungen in bezug auf Abgabe von Detailmassen zu Engros-Preisen. Auch sonst nehmen die an den Grossisten gestellten Zumutungen immer mehr überhand. Der Kunde, welcher früher einmal in der Saison besucht wurde, will jetzt zwei- bis dreimal vom Reisenden umworben werden, um seine Gunst nicht anderweitig zu verschenken. Abgesehen von den dadurch schon wesentlich erhöhten Verkaufsspesen, wachsen die Ansprüche der Kundschaft in bezug auf Preise und Konditionen, auf Muster-Gratislieferung, auf Skonto, Valuta, Umsatzprovision und Extra-Rabatte. Neuerdings ist den Grossisten überdies noch ein anderes erschwerendes Moment hinzugekommen durch die Vereinigungen, welche sich innerhalb der Detailkundschaft in allen Provinzen gebildet haben, zu dem Zweck, durch gemeinschaftlichen Einkauf die Waren direkt aus der Fabrik zu Grossisten-Preisen zu beziehen. Wenn das gelänge, würden dem Engros-Geschäft gerade die bedeutendsten und zahlungsfähigsten Kunden entzogen werden, und gegen diese Eventualität haben denn neuerdings die Grossisten in einer von Aachen ausgegangenen Bewegung energisch Front gemacht, um der Schädigung des Zwischenhandels durch die zunehmende Konkurrenz seitens der eignen Lieferanten vorzubeugen.

Grossisten-verband.

Die Grossisten erklären dabei, nur mit solchen Fabrikanten ferner arbeiten zu wollen, die sich verpflichten, nicht mit Detailleuren, also auch nicht mit Vereinigungen von Detailleuren direkt zu arbeiten. Ob dieser neue Grossisten-Verband, dem sich bereits die meisten andern Zentren der Branche angeschlossen haben, mehr Erfolg haben wird, wie die früheren, muss die Zeit lehren. Natürlich hat derselbe auch die Bekämpfung der sonstigen Missbräuche in der Branche, wie die Gratislieferung der Muster, den Valutenschwindel etc. auf sein Panier geschrieben. Mögen diese Bestrebungen zum gewünschten Ziele führen. Jedenfalls ist man jetzt auch in Berlin mit allen Kräften zur Selbsthilfe geschritten, um die gemeinsamen Interessen des Engros-Geschäfts zu wahren und den entgegenstehenden feindlichen Bestrebungen der Kundschaft wie der Lieferanten durch solidarisches Handeln zu begegnen, in der richtigen Selbsterkenntnis, dass der Grossist als notwendiges Glied in der Kette unserer wirtschaftlichen Stufenleiter nicht ausgeschaltet werden kann und darf.

91. Posamentierwaren.

Allgemeine Lage.

Die Lage der Posamenten-Industrie, welche im Vorjahre als eine günstige bezeichnet werden konnte, blieb auch im Jahre 1904 im allgemeinen eine befriedigende, obwohl auf einzelnen Gebieten, — besonders im letzten Jahresviertel — eine entschiedene Ab-

schwächung unverkennbar ist. Die für die Branche überaus günstige Mode, die Damenkleider mit Ornamenten und Passementeriekragen zu garnieren, welche zu der guten Situation im Jahre 1903 vorzugsweise mitgewirkt hat, hat sich in der ersten Jahreshälfte bereits abgeschwächt und später ganz verloren, jedoch traten an die Stelle von Ornamenten als Garnierung vielfach Rosetten ohne Gehang und Scheiben aus Soutache und verwandten Materialien, in denen sich ein ganz beträchtliches Geschäft entwickelte. Auch die Berliner Mäntel-Konfektion, welche an anderen Posamenten gar kein Interesse hatte, hat diese Artikel bedeutend gebraucht. Blieben die eigentlichen Posamenten also von der Mäntelbranche im allgemeinen vernachlässigt, so waren sie zur Verzierung von Kleidern und Blusen mehr begehrt. Zwar hat sich der Konsum der früher so beliebten farbigen Maschinengalons auch in diesem Jahre nicht gehoben, an deren Stelle traten aber vielfach — besonders in der Blusengarnierung — schwarze und farbige Lacetgalons und Lacetstoffe, worin der Bedarf sowohl im Inlande wie im Auslande zeitweise enorm war. Dagegen war die Nachfrage nach mit der Hand genähten Phantasiegimpen, worin im Vorjahre ein befriedigendes Geschäft erzielt wurde, diesmal weit geringer, obwohl gerade in diesem Artikel die allergrössten Anstrengungen gemacht wurden, die Kollektion reichhaltig und geschmackvoll zu gestalten. Der Grund hierfür liegt darin, dass die Mode schon seit geraumer Zeit dem Spitzen- und Stickerei-Artikel mehr Interesse entgegenbringt als den eigentlichen Posamenten. Die Mode für farbige Stickereien hielt sich in der Tat im ganzen Jahre auf gleicher Höhe, die Detailgeschäfte haben gerade diese Artikel am besten verkauft, und daher ist naturgemäss der Umsatz in bunten Stickereien überall ein befriedigender gewesen. Nicht auf gleicher Höhe war zwar das Geschäft in Baumwollstickereien und gestickten Kragen, immerhin hat auch diese Plauener Industrie in dem neuen Artikel „Spitzen auf Tüll“ guten Absatz erzielt. Von grosser Bedeutung, sowohl als Besatz von Blusen und Kleidern wie auch für die Garnierung von Damen-Jacketts, waren im Sommer kunstseidene Spitzen und Einsätze. Sowohl mit der Hand geklöppelte Spitzen wie mittels der Maschine hergestellte bildeten bis in den Sommer hinein einen sehr grossen Artikel. Im Gegensatz hierzu war das Geschäft in Rüschen und Blenden während des ganzen Jahres ein sehr mässiges. Genähte Blenden wurden fast gar nicht gekauft; es gingen nur glatte billige geklebte Taffet- und Atlasblenden. In den letzten Monaten zeigte die Mode eine Hinneigung zu Lederblenden und Lederbesätzen, jedoch ist der Umsatz darin relativ gering geblieben. Erfreulicher war für die Branche der Umsatz in Rüschenboas, der die nur geringen Erwartungen, welche man hegte, im Sommer 1904 weit überschritten hat. Es ist zu erwarten, dass dieser Artikel auch noch für den nächsten Sommer

Galons.

Stickereien.

Blenden.

Rüschen.

von Wichtigkeit sein wird, da kein Ersatz dafür vorhanden ist. In Flitterbesätzen und Flitterroben war das Geschäft im allgemeinen befriedigend, blieb aber doch hinter den gehegten Erwartungen zurück. Das Geschäft in Barmer Tressen war im ganzen Jahre ein befriedigendes, da sich auch in der Mäntel-Konfektion Interesse dafür zeigte. Im Winterhalbjahre wurden besonders viel farbige Tressen angewendet, die eine mehr oder minder gelungene Imitation von Stickereien darstellten. Im ganzen Jahre war das Geschäft in Kleider- und Mäntelknöpfen ein befriedigendes zu nennen, da die Mode diese Artikel fortgesetzt begünstigte. Besonders für Metall- und Phantasieknöpfe war reges Interesse vorhanden. Auch für seidene Häkelknöpfe zeigte sich im Auslande Nachfrage. Einen guten Artikel bildeten für unsere Branche Damengürtel aus Stoff oder Leder. Namentlich bildeten Ledergürtel aus Glacé- und Spaltleder einen gesuchten Artikel. Die Posamentenbranche ist für einen grossen Teil ihrer Erzeugnisse auf den Export angewiesen, da die Produktion eine so grosse ist, dass sie das Inland nicht aufnehmen kann. Es ist daher erfreulich, dass die bisherigen Absatzgebiete für den deutschen Export überall behauptet wurden. Die Fabrikanten verstehen sich den Bedürfnissen jeden einzelnen Landes anzupassen, und bringen jür jeden Geschmack so reichhaltige Kollektionen, dass dieser Erfolg als ein wohlverdienter betrachtet werden kann. In den Vereinigten Staaten von Amerika blieb das Geschäft unter dem Einflusse der Präsidentenwahl in der zweiten Jahreshälfte allerdings hinter dem vorjährigen zurück und auch das Geschäft nach Russland wurde naturgemäss durch den ostasiatischen Krieg in Mitleidenschaft gezogen, weil jeder Exporteur den Kredit dorthin einzuschränken suchte. Nach allen übrigen Ländern blieb das Geschäft ein normales. In England, einem der grössten Absatzgebiete für die Posamentenbranche, ist die durch den Burenkrieg geschaffene Unlust zwar noch nicht überwunden, der Absatz dorthin hielt sich aber auf der Höhe des Vorjahres. Nach allen übrigen europäischen Ländern war der Absatz ebenfalls befriedigend. Im Verkehre mit dem Orient, wohin vorzugsweise ganz billige Artikel verkauft werden, ist über die sehr niedrigen Preise zu klagen. Die dortigen Einkäufer verstehen es sehr gut, sich den grossen Konkurrenzkampf, der gerade dort sehr fühlbar ist, weil es sich um billige, sogenannte Stapel-Artikel handelt, durch Preisdrückereien nutzbar zu machen. Im Verkehre mit Kanada ist der Wettbewerb mit den übrigen exportierenden Ländern durch den zwischen Deutschland und Kanada herrschenden Zollkrieg erschwert, weil deutsche Posamenten einen höheren Zoll zu tragen haben als z. B. französische und österreichische. Die deutschen Exporteure sind tatsächlich zu Opfern gezwungen, um sich den kanadischen Markt zu erhalten. Nach den Berichten der kanadischen Importeure herrscht bei den dortigen Zollbehörden neuer-

Marginal notes: Tressen. — Knöpfe. — Gürtel. — Ausfuhr. — Zollkrieg mit Kanada.

dings eine offensichtliche Animosität gegen die Einführung deutscher Waren, deren Bezug den dortigen Kaufleuten nach Möglichkeit durch Zollschikanen erschwert wird. Dieser Umstand hindert ebenfalls den Wettbewerb der deutschen Firmen. Im Interesse des deutschen Exportes ist eine baldige Beilegung des Zollkrieges wünschenswert. Mit Spannung sieht unsere Branche der Veröffentlichung der in der Vorbereitung befindlichen Zollverträge entgegen. Auf eine Ermässigung der in den meisten Ländern auf unsere Produkte gelegten Zölle wagen wir nicht einmal zu hoffen, so wünschenswert diese teilweise wäre, z. B. im Verkehre mit Russland. Es ist aber dringend zu wünschen, dass die Zölle in den anderen Vertragsländern nicht erhöht werden, damit unserer auf den Export angewiesenen Industrie nicht die Lebensadern unterbunden werden. Handelsverträge.

Nach einem zweiten Bericht war im Gegensatz zum flotten und befriedigenden Verlauf des Geschäftsganges im verflossenen Jahre der Handel in Posamenten für das laufende Jahr ein sehr schleppender und unbefriedigender. Die Umsätze wurden von Monat zu Monat kleiner, und dürfte das Endresultat sich sehr ungünstig gestalten. Die Gründe für den starken Rückgang der Umsätze in unserer Branche sind weniger auf die kriegerischen Verwicklungen im Osten zurückzuführen, sondern liegen in der Ungunst der herrschenden Mode. Die grosse Nachfrage in Ornamenten für Ausputz von Kleidern und Mänteln hat fast ganz aufgehört, ebenso waren die im Erzgebirge hergestellten billigen Schlinggorls wie auch bessere Phantasiegimpen und Kragen ganz vernachlässigt. Für Barmer Tressen in schwarz und farbig aus Kunstseide, sowie für Maschinenspitzen machte sich während des ganzen Jahres lebhafter Begehr geltend. Für die Mode im Frühjahr herrschte noch etwas Begehr in bunten Eibenstocker Stickereien, farbigen Barmer Tressen und Galons, wie kunstseidenen Maschinenspitzen. Der Bedarf für die Wintersaison entbehrte jeder Regsamkeit, und beschränkt sich fast ausschliesslich auf die in Barmen hergestellten Artikel, wobei bunte Effekte begünstigt waren. Ferner waren auch Blenden aus Lederimitation zeitweise gefragt. Die früher so beliebten Besätze in Plüsch und Krimmer, sowie die Besätze aus Strauss- und anderen Federn, und Federboas fanden fast gar keine Beachtung. Unser Export nach England und den Vereinigten Staaten war kleiner denn je. Der Absatz nach allen übrigen Exportländern war höchst unbefriedigend. Die Aussichten für das kommende Jahr sind keine günstigen. Mode.

92. Konfektion für Damenbekleidung.

Das Jahr 1904, dessen Frühjahrs-Saison ziemlich gut angefangen, brachte im weiteren Verlaufe weniger günstige Resultate. Die Umsätze in England waren bedeutend schlechter denn je und

diejenigen in dem übrigen Auslande konnten nur auf Kosten des Nutzens knapp auf der Höhe der Vorjahre gehalten werden. Auch das deutsche Geschäft hatte teils durch die Witterung, teils durch Uebelstände zu leiden, auf die ich weiter unten näher eingehen werde. — Im Frühjahre gingen hauptsächlich fussfreie Kostüme mit Blusen und Boleros. In Stoffen herrschte zuerst englischer Geschmack, später neigte sich die Mode mehr zu blau Cheviot, schwarzen und couleurten Tuchen. Sehr bedeutend wurden auch Blusenjacken in Tuch und Corkscrew gekauft, ferner Covercoat-Paletots in Raglanform. Der gefragteste Artikel war jedoch $^3/_4$ lange Paletots, an der Passe gezogen, in schwarz und couleurt Tuch. Später wurden auch viel plissierte Paletots in schwarz und farbig Tuch, sowie in schwarz Seidentaffet verkauft. Ebenso erwiesen sich als guter Frühjahrs-Genre $^3/_4$ lange wasserdichte Paletots. Das Geschäft im Frühjahre und Sommer entwickelte sich ziemlich normal, und sind nicht so grosse Vorräte übrig geblieben, wie dies in den letzten Saisons zu beklagen war. Die Herbst-Saison begann sehr ungünstig. Herbst-Paletots, die sonst im August und September gekauft wurden, gingen gar nicht; denn das Geschäft in diesen Monaten fiel infolge der Hitze vollständig aus. Die nach Berlin kommenden Einkäufer waren sehr vorsichtig. Der Uebelstand, zu Beginn der Saison nur das allernotwendigste und hernach, wenn das Geschäft anfängt, grosse Posten zu billigen Preisen vom Lager zu kaufen, bürgert sich leider immer mehr ein. Bei der grossen Ueberproduktion in der Branche ist auch immer Gelegenheit, billig zu kaufen und schädigt dies das reelle Geschäft sehr. Wie in früheren Berichten bereits ausgeführt wurde, wird das Geschäft erst gesünder werden, wenn die Massenproduktionen aufhören. Ein Beweis für die nicht gut zu nennende Saison ist, dass kein Artikel knapp war; es war immer genügend Ware für den gerade gefragten Genre vorhanden. Sehr gangbar erwiesen sich Astrachan- und Breitschwanz-Imitation. Der Umsatz in besseren Sachen ist auch dadurch zurückgegangen, dass Pelz-Konfektion sich zu einem bedeutenden Artikel entwickelte, und zwar wurden Sakkos, Blusen, hauptsächlich aber Stolas sehr viel verlangt.

Frühjahrsgeschäft. Herbstgeschäft. Pelzkonfektion.

Ausfuhr.

In Holland ist das frühere so glänzende Geschäft auch zurückgegangen. Die Kunden trafen ihre Dispositionen sehr vorsichtig, denn sie konnten später ihren Bedarf an den grossen Lägern decken, die von den hiesigen Konfektionären nach Holland gelegt wurden. Dadurch verschlechtert sich das geschäftliche Resultat immer mehr. In Italien, Bulgarien, Türkei, Belgien, Frankreich, Schweiz, Norwegen und Schweden ist der frühere Umsatz jetzt noch erreicht worden. Russland und Amerika kommen infolge der enormen Zölle schon seit Jahren nicht mehr in Betracht.

England.

In England war das Geschäftsjahr 1904 eines der schlechtesten, wenn nicht das schlechteste, das die Berliner Konfektionsbranche

bisher erlebt hat. Der Hauptgrund an diesem miserablen Resultat liegt darin, dass England in diesem Jahre nur ³/₄ lange Jacken kaufte, ganz glatte, einfache Genres, auch mit passendem Seidenfutter, die die englischen Konfektionäre billiger und vorteilhafter fabrizieren können als die Berliner; denn sowohl die Stoffe sind in England billiger, als in Deutschland, wie auch die Seidenfutter, die von Frankreich und Italien zollfrei nach England eingeführt werden. Ferner gehen dort Kostüme ganz bedeutend, doch wird gerade dieser Artikel schon seit Jahren in England viel vorteilhafter fabriziert, weil die Arbeitslöhne niedriger, das Angebot von Arbeitskräften gerade in diesem Artikel sehr beträchtlicher ist als in Berlin, wo die Arbeitskräfte nur zu hohen Preisen für diesen Genre zu haben sind. Eine weitere Ursache des schlechten Sommer-Geschäftes in England war die kühle, regnerische Witterung, sowie ferner auch die allgemeine Abneigung gegen Berliner Mäntel. Diese Animosität gegen Berliner Ware wird durch diejenigen Berliner Konfektionäre hervorgerufen, welche enorme Läger nach England schicken, um solche, wie es in den letzten Saisons stattfand, à tout prix zu verkaufen. Die grossen englischen Kaufleute erleiden hierdurch insofern grossen Schaden, als ihre eigenen Vorräte infolgedessen stark entwertet werden. Ausserdem stellen sich jetzt erst die Nachwehen des Burenkrieges ein; die immensen Kosten desselben werden durch verschiedene neue Steuern aufgebracht, wie Einkommensteuer und erhöhte Teezölle, welche das für unsere Konfektion in Betracht kommende Mittelpublikum besonders treffen, so dass sich jeder einzelne in seinen Ausgaben nach Möglichkeit beschränkt. Gegen Anfang April war lebhaftere Nachfrage in mode Tuchjacken mit bestickten resp. applizierten kleinen Kragen, wodurch dann ein etwas höherer Umsatz erzielt wurde. Das Wintergeschäft begann sehr vorsichtig, denn die Mode lag derartig schwierig, dass man nicht wissen konnte, was sich verkaufen würde. Es wurde daher von jedem Muster nur soviel bestellt, als die Kunden für ihre Reisenden notwendig gebrauchten. Man kaufte 40 inch. lange Tweed-Paletots, hinten lose, mit und ohne Cape, viel in mode Eskimo, meistens appliziert oder bestickt, schwarze garnierte und applizierte Foulé-Jacken, verschiedene Havelock-Schnitte, teils in Phantasiestoffen, teils in glatten halbschweren Eskimos, und einige Golfcapes. Nachbestellungen im Winter gingen sehr wenig ein, da hauptsächlich englische Genres en vogue waren, die man sich billiger und besser dort selbst herstellen konnte. Im September und Oktober, welche Monate sonst grosse Nachbestellungen brachten, beschränkte man sich in England nur darauf, einige neue Artikel aufzunehmen, wie lose Jacken, Blusen in Astrachan-, Persianer und Breitschwanz-Imitation. Der Ausfall, den die Berliner Konfektion durch den Rückgang des englischen Geschäftes in diesem Jahre erlitten hat, ist ein ganz enormer, und haben sich infolgedessen viele Firmen

von diesem Geschäft ganz zurückgezogen. Der Umsatz mit Kanada hat sich ziemlich auf der Höhe des Vorjahres gehalten. Es gingen nach dort hauptsächlich 24—28 inch. lange dunkle Tweeds, Covercoat- und Eskimo-Jacken, meistens hinten anliegend, sehr viel mit Gürtel-Effekten, ferner 40 inch. lange schwarze lose Paletots für ältere Damen. Dringend muss nochmals darauf hingewiesen werden, dass für die Konfektion und damit verwandte Branchen der Abschluss günstiger Handelsverträge absolut notwendig ist und jede Zollerhöhung unsere Branche schwer schädigen würde.

Kanada.

Handelsverträge.

93. Konfektion für Herren- und Knabenbekleidung.

Allgemeine Lage.

Bei einem Rückblick auf den Verlauf des vergangenen Jahres wird man zu dem Ergebnis kommen müssen, dass, wenn es auch eine Anzahl von Wünschen unberücksichtigt liess und manche Hoffnungen enttäuschte, doch im grossen und ganzen ein relativ befriedigendes war. Die Sommersaison setzte infolge des ungewöhnlich frühen Eintritts des Osterfestes rechtzeitiger als sonst ein, und wenn sich das Geschäft auch in zufriedenstellender Weise entwickelte, so wäre es doch ungleich lukrativer geworden, wenn der Kalender ein späteres Datum für die Feiertage verzeichnet hätte. Der Sommer liess in bezug auf Wärme nichts zu wünschen übrig, es war ein geradezu ideales Wetter, aber dieser Faktor wäre für die Konfektion nur dann von wirklich einschneidender Bedeutung in günstigem Sinne gewesen, wenn er nicht nach, sondern vor den Festtagen sich eingestellt hätte. Es ist eine allgemein festgestellte Wahrheit, dass die mit ihren Erzeugnissen sich an die breite Masse des Publikums wendende Konfektion in ihrem Absatz ebensosehr von der jeweiligen Lage des Wirtschaftsmarktes wie von den Temperaturverhältnissen abhängig ist. Aber die schönsten Sommertage, die kältesten Wintertage nützen dem Konfektionär nichts, wenn sie ausserhalb der für den Verkauf bestimmten Zeit, also im Juli bezw. in der zweiten Hälfte des Dezember in Erscheinung treten. Das grosse Publikum, dem die wärmenden Sonnenstrahlen Anlass zur Erneuerung seiner Garderobe geben und das bei rechtzeitig eintretender Kälte auf Beschaffung von Winterpaletots bedacht ist, verschiebt, wenn der erste Teil der Saison laue Witterung gebracht hat, die Erfüllung seiner Wünsche auf das nächste Jahr, von der Ansicht ausgehend, dass es diesmal noch so gehen müsse; und so kann es dann leicht kommen, dass, falls das Wetter kein Einsehen hat, die Konfektionäre am Ende der Saison wenig gelichteten Lägern gegenüberstehen. Im Verlaufe des Jahres 1904 regulierten sich die Verhältnisse in normaler Weise, und auch die Wintersaison, die nicht gerade vielversprechend begann, entwickelte sich dank der in der zweiten Hälfte des Oktober in Permanenz getretenen

Witterung.

kühlen Witterung in so erfreulicher Weise, dass die Läger stark geräumt wurden und sich eine allgemeinere Kauflust bemerkbar machte. Diese verhältnismässig günstige Entwicklung des Geschäftes war auch darauf zurückzuführen, dass Erschütterungen des Wirtschaftsmarktes, die in früheren Jahren einen lähmenden Einfluss ausgeübt hatten, nicht stattfanden und die Verhältnisse sich in stabiler Weise entwickelten.

Rohstoffmarkt.

Für die Konfektion selbst waren die Lieferungsbedingungen im abgelaufenen Jahre insofern günstigere, als sie bei einer Anzahl sehr wichtiger Artikel nicht mit den im vergangenen Jahr durch den Crimmitschauer Streik hervorgerufenen Schwierigkeiten zu kämpfen hatte. Da auf der ganzen Linie Ruhe herrschte und auch die in früheren Jahren so häufig eingetretenen Veränderungen des Rohstoffmarktes einer festen Tendenz Platz gemacht hatten, konnte die Konfektionsindustrie ohne Ueberstürzung den übernommenen Verpflichtungen nachkommen und war auch imstande, alle Nachordres rechtzeitig zur Ausführung zu bringen.

Arbeitsmarkt.

Nur ein Uebelstand trat bei der Fertigstellung der Aufträge häufig störend zutage, der in Zeiten starken Beschäftigungsgrades immer wieder hervortretende Mangel an geeigneten Arbeitskräften, die, die Konjunktur ausnutzend, häufig für Wochen die Tätigkeit bei Firmen aufgaben, bei denen sie jahrelang beschäftigt waren und zu denen sie nach Beendigung des Ansturmes wieder zurückkehrten. Unter diesem in jedem Jahre wieder von neuem eintretenden Arbeiterwechsel hatte die Konfektionsindustrie stark zu leiden, und es bedurfte erheblicher Anstrengungen, um genügenden Ersatz zu beschaffen. Die im ersten Augenblick befremdliche Tatsache des Arbeitermangels zuzeiten starken Beschäftigungsgrades wird verständlich, wenn man weiss, dass die in grossem Stil arbeitenden Detailgeschäfte, um das Publikum zu befriedigen, für wenige Wochen den Schneidern Preiserhöhungen bewilligen, mit denen die die Mittelsperson zwischen Detailleur und Publikum bildende Engros-Konfektion nicht in Wettbewerb treten kann, wenn sie nicht ihre Leistungsfähigkeit einbüssen will. Indessen sei ausdrücklich betont, dass auch die Engros-Konfektion, den Verhältnissen Rechnung tragend, zu entsprechenden Zeiten Preiserhöhungen bewilligt.

Konkurse.

Waren nun die von der Konfektion erzielten Ergebnisse befriedigende, wenn auch keineswegs glänzende, so kann man mit Genugtuung darauf hinweisen, dass sich die finanzielle Lage der Herrenkonfektionsindustrie auch im abgelaufenen Jahre als eine durchaus gefestigte erwiesen hat und Fallissements in ihr zu den Seltenheiten gehören. Weniger günstig liegen die Verhältnisse in der Detailbranche, in der häufig genug Firmen ins Wanken geraten, auf deren Bonität man grosses Vertrauen gesetzt hatte. Die Engros-Konfektion sucht häufig, allzu optimistisch in ihrer Auffassung, Firmen zu stützen, deren unsichere Verhältnisse einen sicheren Zusammenbruch voraussehen lassen. Es kann daher nicht oft und

dringend genug vor leichtfertiger Kreditgewährung gewarnt werden. Zu bedauern ist, dass die Bemühungen, ein Gesetz, betreffend den gerichtlichen Zwangsvergleich ausserhalb des Konkurses zustande zu bringen, vorläufig nur ihren Ausdruck in Resolutionen gefunden haben. Es wäre zu wünschen, dass endlich eine legislatorische Behandlung die so hervorragend wichtige Materie in feste Formen brächte und dadurch der unnütze Verlust bedeutender Kapitalien vermieden würde.

Mode.

Die Modenrichtung hielt sich auch im abgelaufenen Jahre wieder in den schlichten Farben, die den letzten Jahren ihr Gepräge gegeben hatten, während die am Beginn der Saison aufgetauchte Neigung zu neublauen Sachen, so schnell wie sie gekommen war, wieder schwand. In Anzügen waren karierte Streifendessins die gefragtesten, während in Paletots melierte und gestreifte Marengo-Qualitäten viel begehrt wurden. In Eskimo-Qualitäten wurde überwiegend schwarz gekauft, während die blaue Farbe keinerlei Nachfrage hatte. Es machen sich Anzeichen bemerkbar, dass die Vorliebe für schlichte Farben bald einer Neigung zu helleren Farbentönen Platz machen wird, inwieweit aber diese Vermutungen gerechtfertigt sind, dürfte erst die weitere Entwicklung erweisen.

94. Veredelung (Ausrüstung) von baumwollenen Geweben.

Einfluss der Baumwollpreise auf den Gewebemarkt.

Die im zweiten Semester des Jahres 1903 von leitenden finanziellen Kreisen Amerikas inszenierte Preissteigerung der rohen Baumwolle hielt auch noch im ersten Quartale des laufenden Jahres an, so dass Gewebepreise im März eine Wertsteigerung von fast 50 % gegen die billigen Herbstpreise 1902 aufwiesen. — Der April brachte die telegraphische Nachricht vom Zusammenbruch des grossen Spekulanten Sully und im Zusammenhange hiermit eine Deroute auf dem Baumwollmarkte, die um so nachhaltiger und nachteiliger wirkte, als zugleich die ersten Nachrichten über neue weit grössere Anpflanzungen festere und zuversichtlichere Formen annahmen. Beide Vorgänge blieben auf dem Gewebemarkte nicht ohne Wirkung, wenngleich die Spinnereien und Webereien auf längere Zeit ihre Produkte zu den höchsten Preisen unter Kontrakt hatten. Der auch im amerikanischen Baumwollgebiete überaus warme Sommer förderte die Pflanze ausserordentlich, und man prophezeite nicht nur eine um mindestens einen Monat früher eintretende Reife, als auch im Gegensatz zu früheren Jahren eine in Qualität bessere als auch im Quantum bedeutend ergiebigere Ernte. Die Grossisten, die im Vertrauen auf die nunmehr 1½ Jahre bestehende Hausse ihren Bedarf zu hohen Preisen gedeckt hatten, nachdem sich die Konfektion und die Detailleure mit der Zeit, wenn auch langsam und schwer, zu den hohen Aufschlägen bequemen mussten, sahen sich gezwungen, diese ihre teuren kon-

trahierten Waren zu Tagespreisen — die schon mehrere Prozent unter Kontraktpreisen betrugen — zu verkaufen; verhielten sich aber neuen Unternehmungen gegenüber abwartend, auf diese Weise die Webereien zwingend, ihrerseits die Preise für rohe Gewebe zu ermässigen. Die Monate Juli, August brachten von Amerika bereits die ersten Nachrichten der neuen Ernte an den Markt, die derartig optimistisch lauteten, dass dadurch, auch im Zusammenhang mit dem wegen Lohnstreitigkeiten eingetretenen Stillstand der im amerikanischen Baumwollgebiet zahlreichen Spinnereien, die Preise des Rohstoffes erhebliche Rückgänge erfuhren. Diese Rückgänge kamen im dritten Quartal, speziell im Monat August, am stärksten zum Ausdruck, indem Gewebepreise bis zu 20 % gegen 1. Quartalspreise wichen. Vom September an begann indessen wieder eine schwache, schwankende Aufwärtsbewegung, weil die Haussepartei in Amerika, finanziell gestärkt, die grössten Anstrengungen machte, die Führung in ihre Hand zu bekommen. Andererseits trat England nach langer Zurückhaltung als Käufer auf, zur Deckung bedeutender Ordres. Das vierte Quartal verlief ohne aufregende Schwankungen, die Preise für Baumwolle und Gewebe hielten sich auf derselben Höhe wie im dritten Quartal, ohne dass sie für Spinner und Weber etwa lukrativ zu nennen wären.

Der Anfang Dezember erschienene Schätzungsbericht der diesjährigen Ernte ergibt ein Resultat von 12 162 000 Ballen, also ein Quantum, das die Erwartungen der meisten Konsumenten noch um ein Bedeutendes übertrifft. Man hatte allgemein nur eine Ernte bis 11½ Millionen Ballen angenommen. Indes sind fast alle ersten Webereien für das nächste halbe Jahr ausverkauft und da der grosse Garnbegehr für baldige und spätere Lieferung unvermindert anhält, sind die Webereien nicht in der Lage, die Preise für fertige Gewebe weiter zu ermässigen.

Die von Amerika inszenierte Spekulation in Rohbaumwolle versetzte die Interessenten der ganzen Welt in grosse Aufregung; Es wurden Kongresse einberufen, um über Abwehrmittel zu beraten, die eine Wiederholung solcher Preistreibereien und Schwankungen, die das Geschäft auf das Empfindlichste schädigen, unmöglich machen sollten; — es sind aber keine greifbaren Beschlüsse gefasst worden.

Die oben erwähnten Schwankungen sind aus nachstehenden Kursen zu ersehen:

Calicot, Basis 34 cm 19/18, 36/42, 28½	Januar	Febr.	März	April	Mai	Juni
	24½	25½	25¼	25	24¼	23
	Juli	August	Sept.	Oktober	Nov.	Dez.
	21½	21	21¾	22	21½	21
Crétonne, Basis 88 cm 16/16, 20/20, 30½	Januar	Febr.	März	April	Mai	Juni
	30½	32½	32	31½	30½	29½
	Juli	August	Sept.	Oktober	Nov.	Dez.
	27	26½	26¾	27½	27	26½

Hierzu kam, dass die Konfektionäre und Detailleure durch die fallenden Kurse der Baumwolle im Einkaufe sehr zurückhaltend

wurden und nur das Allernotwendigste kauften. Die Läger der Ausrüster müssten daher durch die s. Z. per 3. Quartal zu teuersten Preisen eingekauften grossen Posten Rohwaren, welche jetzt aus den Veredelungsanstalten als fertig fakturiert wurden, derartig vergrössern, dass eine Verkleinerung derselben unbedingt geschehen musste. Kauflust war nicht vorhanden, deshalb mussten die Preise herhalten, und so kam es, dass die Ausrüster anfingen, die Preislisten herabzusetzen und ihre Ware mit Verlust zu verkaufen. Und so ist das günstige Resultat, welches die Veredelungsbranche für weisse und gefärbte Futterstoffe während des ersten Semesters erzielte und zu grossen Hoffnungen berechtigte, nicht allein wieder verwischt, sondern noch bedeutend herabgemindert worden. Die Ausrüster können zufrieden sein, wenn das Jahr 1904 ohne grössere Verluste für sie abschliesst.

Weisse und gefärbte Futterstoffe.

Buntweberei.

Was die Buntweberei anbelangt, so war dieselbe im Jahre 1904 ebenfalls nicht befriedigend. Die Mode ist hier ein gewaltiger Faktor geworden und ist leider unberechenbar. Während zu Beginn des Jahres bunt gewebte Blusen und Kleiderstoffe normalen Absatz fanden, wechselte die Mode ganz plötzlich und wandte sich einem bedruckten Wollstoffe zu, den sogenannten Woll-Musselinen, die mit verhältnismässig wenig Mustern, speziell Tupfen, das Feld vollständig beherrschten. Die gewebten Baumwollstoffe wurden arg vernachlässigt und mussten trotz des überaus günstigen Wetters, das bekanntlich den Sommer zu einem der schönsten seit Jahren machte, mit grossem Verluste begeben werden; wenn man, was teilweise auch geschah, nicht vorzog, die Stoffe für die nächste Saison zurückzubehalten. Das schöne Wetter, das selbst noch im Herbst anhielt und die normale Wärme nicht unerheblich überstieg, wirkte auch lähmend auf den Absatz direkter Rauh- resp. Winterware.

Witterung.

95. Leinenhandel.

Der Verkehr im Leinenhandel Berlins kann für das Jahr 1904 als ein normaler gekennzeichnet werden.

Die Umsätze waren befriedigend und Warenpreise konnten sich den Rohmaterialien entsprechend befestigen. Preise leinener Garne hatten bei Schluss des Vorjahres wegen missratener Flachsernte und grosser Knappheit den seit Jahren höchsten Stand erreicht. Diese hohe Preislage blieb auch, von kleinen Schwankungen abgesehen, im vorliegenden Berichtsjahre bestehen. Denn die Knappheit des Rohmaterials blieb andauernd, und auch die diesjährigen Flachsernte-Aussichten boten nicht viel Hoffnung auf wesentlich reichlichere Erträgnisse. Diese aber müssten vorhanden sein, um das Manko der vorausgegangenen schlechten Jahre auszugleichen. Durch den abnorm trockenen Sommer wurde die Ergiebigkeit der schlesisch-böhmischen und mährischen Flachsaussaaten ausserordentlich beeinträchtigt. Die betreffenden Spinne-

Garnpreise.

Ernte.

reien blieben daher mehr denn je auf den Bezug russischen Flachses angewiesen. Russland meldete zwar eine um ca. 25 % gegen das knappe Vorjahr vermehrte Aussaat und eine normale Entwicklung der Pflanze. Die Einbringung der russischen Flachsernte wurde jedoch durch ungünstige Witterungsverhältnisse sehr verspätet. Da auch das Rösten des Flachses dort bei mangelnden Arbeitskräften nicht den gewünschten schnellen Fortgang nahm, so liegt die Befürchtung nahe, dass ein grosser Teil der Ernte, wie schon öfter, unter Schnee bis zum Frühjahr liegen bleiben muss. Hierdurch wurden wieder die Hoffnungen auf eine baldige bezw. nennenswerte Ermässigung der ausserordentlich hohen russischen Flachspreise sehr herabgestimmt. Irland, Belgien, Holland meldeten zwar gute Flachsernten, die aber gegenüber Russland, welches bekanntlich den erheblich grössten Teil des Weltbedarfes in Flachs produziert, nur mehr lokalen Einfluss auf die Preisbildung haben können. Bei diesen geschilderten Aussichten für die Preisgestaltung der Rohmaterialien der bevorstehenden Campagne konnten Garnpreise auch nicht weichen, um so mehr, als die Nachfrage das Angebot bis jetzt überstieg und zeitweise nicht prompt genug befriedigt werden konnte.

Warenpreise.

Warenpreise, die bei der schnellen Garnhausse gegen Schluss des Vorjahres anfangs noch recht unlohnend blieben, konnten sich dementsprechend dann auch im Laufe des Berichtsjahres mehr und mehr befestigen. Dieselben sind nunmehr wieder auf einem normalen, nutzlassenden Standpunkt angelangt. Dabei muss allerdings hervorgehoben werden, dass für alle solche Hauptstapelartikel, welche an eine bestimmte Preislage gebunden sind, um grosse Umsätze zu ermöglichen, die seitherigen Qualitäten nicht mehr aufrecht erhalten werden konnten. Vielfache Reduktionen der Qualitäten oder Dimensionen waren auch diesmal eine Folge der Materialverteuerung. Am vorteilhaftesten wurde dies wiederum erreicht durch Ersatz von Halbleinen für Leinen bezw. Baumwollstoffen an Stelle des Halbleinens für gleiche Verwendungszwecke. Die Verwendung der Baumwolle als Ersatz für Leinen ist, wie bereits in früheren Berichten wiederholt hervorgehoben, in unserer Branche von Jahr zu Jahr eine immer ausgedehntere geworden. Man kann daher von einem „Leinenhandel" im wörtlichen Sinne, also von ausschliesslichem Vertriebe reinleinener Waren auch in Berlin nicht mehr gut berichten, ohne das ganze einschlägige Gebiet, zu dem jetzt Halbleinen, Halbjute und Baumwollstoffe mitgehören, eben mit in Betracht zu ziehen. Die Baumwolle, deren führende Rolle für den ganzen Textilhandel als bekannt vorausgesetzt werden kann, ist nachgerade ein ausschlaggebender Faktor auch für grosse Gebiete des Leinenhandels geworden. Ihre Preisschwankungen beherrschen den Markt und beeinflussen auch die Preisgestaltung leinener Waren, soweit dieselben mit den Erzeugnissen der Baumwollindustrie zu konkurrieren haben. Nach-

Verteuerung der Rohmaterialien.

Mehrverwendung von Baumwolle.

dem nun seit April d. J. die amerikanische Baumwollspekulation in nicht mehr so beunruhigender Weise wie vorher in alle Produktions- und Absatzverhältnisse eingegriffen hatte, war es auch wieder möglich, die Umsätze und Warenpreise im Leinenhandel vor unliebsamen Schwankungen zu schützen und das Vertrauen in ein gesundes Geschäft zu befestigen. Der Rückgang der Preise seit April d. J. bis jetzt beträgt für Baumwollengarne ca. 33 %. Dieser Rückgang begünstigte gegenüber dem unnatürlich hohen Preisstande der leinenen Garne ein weiteres Zurückdrängen billiger reinleinener und halbleinener Stapelartikel zugunsten von gleichen Verwendungszwecken dienenden Baumwollfabrikaten. Die meisten sogenannten Fancy-Artikel in unserer Branche, wie billige Staubtücher, Wischtücher, Kredenzservietten, Tischläufer, Wandschoner, Gartendecken, Ueberhandtücher etc., die mehr dem Gelegenheitsgebrauch dienen und nicht zu häufig zur Wäsche kommen, wurden bereits in früheren Jahren schon vorwiegend aus Halbleinen und Baumwollstoffen hergestellt und im Handel bevorzugt. Im verflossenen Jahre sind nun aber auch Artikel für den täglichen Haushaltsgebrauch, wie weisse Tischtücher und namentlich Stuben- und Küchenhandtücher, in grossen Posten aus reiner Baumwolle in den billigsten Preislagen auf den Markt gebracht worden und begegneten ihrer billigen Preise und ihrer gelungenen Leinenimitation wegen einer regen Nachfrage. Die Aufgabe, auf diese minderwertigen Baumwollerzeugnisse eine schöne verkäufliche leinenartige Zurichtung herzustellen, ist allerdings den betreffenden Lieferanten glänzend gelungen.

Das Vorausgesagte bezieht sich natürlich nur auf die grossen und billigsten Massenartikel unserer Branche. Alle besseren und namentlich die wertvolleren Erzeugnisse der Leinenindustrie blieben auch trotz der notwendig gewordenen Verteuerung nach wie vor der Herstellung aus leinenen Garnen erhalten. Namentlich in besseren Jacquard-Tischzeugen und Gedecken ist der Handel doch wieder mehr und mehr davon zurückgekommen, die eine Zeitlang sehr beliebt gewesenen Imitationen aus merzerisierter Baumwolle noch weiter gegen reinleinene Sorten zu bevorzugen, nachdem bekannt wurde, dass das täuschend leinenartige Aussehen der ersteren in der Wäsche doch wieder verloren geht. Die solideren Eigenschaften des Leinens sind einmal durch Baumwolle oder andere Surrogate trotz noch so gelungener Zurichtung nie ganz zu ersetzen. Für Militär- und andere Lieferungszwecke bleibt daher dem altbewährten Leinen selbst in den ordinärsten Gebrauchssorten der Vorrang wegen seiner grösseren Dauerhaftigkeit auch nach wie vor gesichert. Die Submissionen erstrecken sich hierin wieder auf alle Sorten, und wurde von den Militärbehörden hierbei hauptsächlich die Beschäftigung der Handweber in den Gebirgsdistrikten in erster Linie zur Bedingung gemacht. Auch in vielen Sorten Wattierleinen kommt Leinen noch in grossen Massen zur Ver-

Tischzeuge und Gedecke.

Wattierleinen.

wendung. Billigere Sorten werden mit Baumwolle und mit Jute gemischt bevorzugt. In all diesen Erzeugnissen wurden recht belangreiche Umsätze für die hiesige Bekleidungsindustrie erzielt.

Zwischenhandel.

Die grossen Berliner Warenhäuser und Modewarenbasare unterstützten auch im verflossenen Jahre Produktion und Absatz durch ihre Einkäufe wieder in hervorragender Weise. Der Engros-Zwischenhandel und das Detailgeschäft entwickelten sich entsprechend der im allgemeinen gekennzeichneten Geschäftslage auch zufriedenstellend.

Ausfuhr.

Für den Export leinener Waren, soweit er für Berlin in Frage kommt, blieb der Absatz etwas schleppend. Namentlich hielten die Vereinigten Staaten von Amerika, wie stets in den Jahren der Präsidentenwahl, mit Erteilung ihrer Aufträge bis zur Wahlentscheidung noch zurück. Nachdem Präsident Roosevelt wiedergewählt war, kamen dann aber auch gegen Jahresschluss von dieser Seite die Aufträge wieder reichlicher herein. Es lagen auch sonst keine Momente vor, welche die Unternehmungslust einzuschränken geeignet gewesen wären oder Befürchtungen für die Zukunft hätten berechtigt erscheinen lassen. Der Ausbruch und Fortgang des russisch-japanischen Krieges hat keinerlei nachteiligen Einfluss auf unsern Handel ausgeübt. Die Zuversicht auf endgültige Abschlüsse langfristiger Handelsverträge mit unseren Nachbarländern ist gestiegen, und die Kaufkraft der Konsumenten unserer Stapelartikel, namentlich die Aufnahmefähigkeit der Arbeiterbevölkerung, hat sich durch die Wiederbelebung der meisten Industrien gebessert. Das zunehmende Vertrauen in den Frieden und in den Bestand der jetzigen Preise kam dann auch bei Beginn der Wintersaison in belangreichen Kaufaufträgen und Lieferungsabschlüssen fürs kommende Jahr zum Ausdruck.

Handelsverträge.

96. Wäschefabrikation und Konfektion.

Erster Bericht.

Allgemeine Lage.

Die Lage der Berliner Wäschefabrikation hat sich seit dem vergangenen Jahre wenig zu ihren Gunsten verändert. Die Ordres waren zwar in den ersten acht Monaten reichlicher eingegangen, haben aber in den sonst besten Monaten, Oktober und November, nicht den Umfang erreicht, der nach den vorangegangenen, erwartet werden konnte. Man will die Ursache in der schlechten Ernte, der daraus resultierenden Verteurung der Nahrungsmittel, in weiterer Folge Schwächung der Kaufkraft, finden. Im ganzen dürfte im Durchschnitt ein mässig höherer Umsatz erzielt worden sein; jedoch ist derselbe auf das Hauptresultat ohne merklichen Einfluss geblieben.

Einfluss der Baumwollpreise.

Die für unser Fabrikat nötigen Baumwollstoffe stellten sich in diesem Jahre, obgleich Rohbaumwolle in den letzten Monaten

erheblich zurückgegangen, um geringes höher noch als im vergangenen. Dieser scheinbare Widerspruch findet seine Erklärung darin, dass die Webereien im vergangenen Jahre noch alte billigere Abschlüsse in Garnen besassen, die inzwischen verbraucht und durch höhere, der Marktlage entsprechende, ersetzt werden mussten. Selbst heute, nach dem gewaltigen Sturz, der Rohbaumwolle fast auf den Stand der billigsten Notiz vom Jahre 1898 (damals notierte Bremen ca. 28, heute ca. 35) herabgebracht hat, ist in fertiger Ware kaum billiger anzukommen. Die Webereien arbeiten noch mit teuren Garnen und sind meist bis ins zweite Quartal des Jahres 1905 mit Orders reichlich versehen. Die hierdurch hervorgerufene Verteuerung unserer Fabrikate, durch höhere Leinenpreise weiter ungünstig beeinflusst, hat auf die Abnehmer nur zum kleinsten Teil abgewälzt werden können; diese haben schon schwer unter der Konkurrenz der Warenhäuser zu leiden, und um unsererseits ihre Existenzfähigkeit nicht weiter zu untergraben, musste der grösste Teil der Mehrkosten auf eigne Schultern übernommen werden.

Ausfuhr.

Der Export nach europäischen Ländern hat sich meist in den Grenzen des vergangenen Jahres gehalten, hingegen nach überseeischen Ländern, speziell Brasilien, welches früher, hauptsächlich in besseren Qualitäten, ein bedeutender Abnehmer für unsere Industrie war, ist der Handel von uns fast ganz auf Oesterreich übergegangen. Mit Oesterreich hat die Berliner Wäschefabrikation einen schweren und ungleichen Kampf zu bestehen. Ihr eigenes feines Baumwollfabrikat, die wesentlich geringeren Arbeitslöhne und das Restitutionsverfahren (Zurückerstattung bei der Ausfuhr für alle für Rohstoffe gezahlten Zölle) sind Faktoren, die die österreichische Industrie in den Stand setzt, uns überall da, wo es nur auf äusseren Schein, auf Billigkeit und weniger auf solide, sachgemässe Ausführung, worin sich speziell unser Berliner Fabrikat auszeichnet, aus dem Felde zu schlagen. Es muss deshalb immer wiederholt werden, dass, so sehr die Regierung in Oesterreich bestrebt ist, die Exportfähigkeit seiner Industrie zu heben und zu fördern, uns diese, durch hohe Zölle, speziell auf Leinen erschwert wird. Der Leinenzoll ist von früher 60 Mk. auf 120 Mk. erhöht worden, ohne der deutschen Leinenindustrie den geringsten Nutzen gebracht zu haben, da wir heute noch, wie vor ca. 20 Jahren gezwungen sind, das für unser Fabrikat nötige Leinen aus Irland zu beziehen, und per Stück ca. 10 Mk. an Zoll und Fracht zu zahlen. Alle Bemühungen um Aufhebung oder Ermässigung sind ohne Erfolg geblieben, trotz der Beweisführung, dass dieser hohe Zoll nur geeignet ist unsern ohnehin ungleichen Konkurrenzkampf mit Oesterreich auf dem Weltmarkt zu erschweren, ohne der deutschen Leinenindustrie zu nutzen. Auch als Finanzzoll kann derselbe nicht betrachtet werden, da die Gesamteinfuhr auf nur ca. 30 000 Stück geschätzt wird. Es würde zu weit führen, hier noch speziell aus-

Wettbewerb Oesterreichs.

Leinenzoll.

zuführen, wie unter Erschwerung des Exports auch die von uns stark beschäftigten Industrien zu leiden haben resp. in Mitleidenschaft gezogen werden, ich nenne nur Kartonfabriken, Druckereien, lithographische Anstalten, Stärke- und chemische Fabriken.

Ueber die einzelnen Artikel ist folgendes zu berichten: In Herrenkragen und Manschetten ist durchgängig ein grösserer Umsatz erzielt worden; zu bedauern ist nur, dass der Bedarf in früher bevorzugten Primaqualitäten zurückgegangen und durch geringere ersetzt wurden. Auch hier haben wohl die Warenhäuser einen nachteiligen Einfluss ausgeübt. Weisse Oberhemden sind weiter zurückgegangen, doch hatten sich auch in diesem Jahre bunte, aus Percal und Zephyr angefertigte, grosser Beliebtheit und entsprechender grosser Ordres zu erfreuen. Weisse und bunte Serviteurs, besonders letztere, fanden guten Absatz. Damenkragen in glatt, mit Hohlsäumen und mit Stickerei, welche die Mode seit dem vorigen Jahre wieder aufgenommen, fanden weiter so gute Beachtung, dass der Nachfrage nicht genügt werden konnte. Die hierzu nötigen Arbeitskräfte mussten erst wieder, da der Artikel lange brach gelegen, herangebildet werden. Der Absatz in Hemd- oder Waschblusen, mit Ausnahme von weissen Battistblusen, hat leider eine weitere Verschlechterung erfahren. Die Mode hat sich mehr der zwar äusserlich eleganteren, aber minder praktischen, weil nicht waschbaren Konfektionsblusen aus Seide, Wolle etc. zugewendet.

Herrenwäsche.

Damenwäsche.

Zweiter Bericht.

Sowohl in betreff der Wäschefabrikation, wie auch des Handels mit Wäsche, sind im Jahre 1904 wesentliche Veränderungen nicht zu verzeichnen. Es ist nach wie vor Leinen und Baumwolle verarbeitet worden, doch macht sich, mit Ausnahme von einigen wenigen Wäscheartikeln, die Ueberhandnahme von Baumwolle von Jahr zu Jahr mehr bemerkbar. Die hohe Tendenz für rohe Baumwollgewebe, mit der das Jahr 1903 schloss, hielt auch noch im Anfange des Jahres 1904 an und erst Ende Mai trat ein Rückschlag hierin ein und zwar in dem Masse, dass sich die Preise für amerikanische Baumwolle um etwa 15 %, die für ägyptische um etwa 10 % ermässigten. In dieser Höhe hielten sich die Preise mit kleinen Schwankungen bis gegen Ende des Jahres. Was den Konsum an Baumwolle betrifft, so ist derselbe in amerikanischer Baumwolle von Jahr zu Jahr im Steigen begriffen. Aegyptische Baumwolle wird zwar noch nicht in solchen Massen hergestellt wie amerikanische, doch findet auch diese Ware, vornehmlich mit Seidenglanz merzerisiert, in der Fabrikation feiner Damenwäsche, sowie für gefärbte Gewebe sehr viel Verwendung. Die Preise für Leinengewebe hielten sich während des ganzen Berichtsjahres auf ziemlicher Höhe; besonders helle Flachse waren sehr knapp und gesucht. Was nun die einzelnen Artikel in der Wäschebranche

Preise der Baumwollgewebe.

Preise der Leinengewebe.

Damenwäsche.

betrifft, so sind bei den Taghemden die Fassons unverändert geblieben. Die viereckige Form ist neben der herzförmigen und runden stärker verlangt worden. Bei den Nachthemden hat sich der viereckige Ausschnitt als sehr praktisch erwiesen und grösseren Absatz gefunden. Elegantere Fassons sind vielfach mit kürzeren Aermeln gefertigt. Bei Beinkleidern ist in allen mittleren und besseren Preislagen die Knieform, teils in offner, teils in geschlossner Form allgemein eingeführt. Reformbeinkleider sind stark verlangt worden, der Umsatz hierin hat sich wesentlich vergrössert. Untertaillen fanden grossen Absatz infolge der grossen Blusensaison. Spitzen- und Stickereiröcke sind in grösserer Anzahl als früher verkauft worden. Bei letzteren sind durch die neue Art der Stickerei „Broderie-anglaise", offene Lochstickerei nach Madeiraart, reizende und wirkungsvolle Effekte erzielt worden. Die für Leibwäsche verwendeten Stoffe sind hauptsächlich leichte, dünne Qualitäten in Batist, Nansoc, Batist-Madapolam.

Herrenwäsche.

Der Umsatz in Herrenwäsche im Jahre 1904 ist ein befriedigender zu nennen. Hierzu trug namentlich der diesjährige heisse und lange Sommer bei, der eine ungewöhnliche Reiselust erweckte und dem Absatz in Herrenwäsche-Artikeln besonders günstig war. Die für Oberhemden verarbeiteten Stoffe haben sich weder in Qualitäten noch Webart verändert. Neben den glatten Einsätzen wurden auch Neuheiten in gefalteten und wenig gemusterten Pikees, denen sich eine ganze Reihe eigenartig bestickter Brusteinsätze anschloss, gebracht. Dagegen waren bei bunten Oberhemden in bezug auf die Stoffe die verschiedensten Neuheiten festzustellen. Neben den farbigen Streifen und den den französischen Pikees entnommenen Jacquard-Dessins in Zephyrstoffen, Oxfords und Waschseiden, war bei wärmerer Temperatur die Aufmerksamkeit auf Stoffe mit durchbrochenen Effekten gerichtet. Es erfreute sich wiederum besonders der längst als praktisch gefundene Wäscheluftstoff „Byssus", mit farbigen Streifen und eleganten Effekten neu ausgerüstet, grosser Nachfrage. Der Konsum in Nachthemden resp. Nachtkleidung ist grösser geworden. Hemden aus weissen Stoffen mit buntfarbigen Gallonbesätzen, wie aus farbigen Stoffen in immer steigender eleganter Ausführung fanden grossen Anklang. Bei dem nur unbedeutenden Modewechsel in Herrenkragen ist besonders der Steh-Umlegekragen zu erwähnen, der eine ganz aussergewöhnliche Nachfrage hatte. Bisher oben eng zusammengehend und nach unten eine kleine Oeffnung für die Krawatte lassend, bewegt sich die neue Mode in auseinandergehenden Formen. Eine Abweichung hiervon ist der aus einem Stück geschnittene Steh-Umlegekragen nach vorn hohl geplättet. In den anderen auch viel getragenen Formen, wie Stehkragen mit angebogenen Ecken oder Kläppchenkragen ist eine wesentliche Neuheit nicht gebracht worden. Grösser und reichhaltiger dagegen war die Auswahl in Damenkragen, deren Ausstattung in Hohlsäumen,

Fältchen, Gallons, Paspeln oder luftiger Stickerei bestand. Hiervon ist besonders diejenige Form hervorzuheben, die durch kleine Zierketten, deren Enden zwei bunte Steine in den verschiedensten Farben zeigen, verbunden sind. Auch Matrosen- und Matelotkragen waren recht verkäuflich. In Manschetten wurden Neuheiten nicht gebracht. Neben runden oder eckigen, breit oder schmal abgesteppten Formen hat sich diejenige für Kettenknopf behauptet. Ebenso ist in Serviteurs nichts Neues geschaffen worden. Halbweiche Falten beherrschen den Markt. Hierbei muss noch erwähnt werden, dass trotz Erhöhung der Preise für die Rohstoffe, die besseren Qualitäten bevorzugt wurden und zwar ist dieses mit Rücksicht auf die Wäsche zu erklären. Trotz der modernsten Erfindungen in Wasch- und Plättmaschinen können die Waschanstalten infolge Mangels an fachmännisch ausgebildetem Personal nicht verhindern, dass selbst aus den besten Geweben hergestellte Wäsche in ganz kurzer Zeit zerreisst, und so wollte man dieses durch Verarbeitung der besten Stoffe wenigstens einigermassen verhindern. Für die Trikotagen- und Strumpfbranche war das Jahr 1904 ein gutes. Die Nachfrage nach leichten durchlässigen (porösen) Trikotagen war in dem überaus heissen und trockenen Sommer ausserordentlich rege, und wurden die Lagerbestände darin gut geräumt. In Damenstrümpfen wurden durchbrochene und gestickte Dessins sehr modern und viel gekauft. Der Bedarf an bunten Strümpfen, Socken und Trikotagen war ebenfalls ein noch grösserer wie im Jahre vorher. Die im Vorjahr zuerst in den Handel gekommene Golf-Bluse hat sich weiter gut eingeführt, namentlich sind es auf Strickmaschinen hergestellte Sorten, von denen die Produktion den Bedarf bei weitem nicht deckt. Der Einkauf hat weiter mit hohen, festen Preisen zu rechnen, Qualitäten aus Mako-Baumwolle und Wolle haben einen Preisrückgang nicht erlitten. Der Umsatz in Taschentüchern hat sich im Berichtsjahre auf derselben Höhe gehalten. Im letzten Quartal stellte sich das Geschäft in dem Artikel durch die steigenden Leinenpreise etwas schwieriger. Die Nachfrage in mit Monogramm oder Buchstaben bestickten Tüchern ist in stetem Steigen begriffen. In Hohlnahttüchern hat Lauban die bisherigen beliebten böhmischen Fabrikate fast ganz verdrängt. Bunte französische Phantasietücher werden immer weniger verlangt; regere Nachfrage ist nach eleganten handgestickten Phantasietüchern. Für das Weihnachtsgeschäft wurde der Konsum von Lauban leicht gedeckt, da die Fabrikanten mit fertiger Ware reichlich versehen waren. In Anstandsröcken sind Crêpe de Santé-Röcke mehr als früher verkauft worden, und wurden dadurch besonders Flanellröcke sehr zurückgedrängt. Der Umsatz in Schürzen nimmt von Saison zu Saison in sehr ausgedehntem Masse zu. Die Reformschürzen, mit und ohne Aermel, in weiss, schwarz und farbig, haben sich einen festen, dauernden Platz er-

Trikotagen.

Taschentücher.

Anstandsröcke.

Schürzen.

worben. In Kinderwäsche hat sich an Stoffen und in den Formen nichts geändert. In Bettwäsche ist ein grosser Umsatz erzielt worden, hier ist das einzige Feld, wo Leinen noch grossen Absatz findet, und zwar wird es namentlich für Ausstattungen verarbeitet, obgleich auch in Damast, Satins, Madapolam, Virginiatuch und Linons ein grosser Verbrauch zu verzeichnen ist. Schöne wirkungsvolle Muster werden jetzt in Maschinen-Hohlsaum, auch in Verbindung mit Maschinen-Plattstichstickerei, erzielt und gern gekauft; für bessere Leib- und Bettwäsche finden Handhohlsäume, à jour-Stickerei und Plattstichstickerei, sowie handgeklöppelte Spitzen und Maschinenstickerei dauernden Beifall. Tischzeuge hatten guten Absatz gefunden. Neue Muster in Empire- und Renaissance-Stil waren ein guter Ersatz für Jugend- resp. Sezessionszeichnungen, die jetzt nicht mehr so beliebt wie früher sind. Elegante weisse und farbige Kaffeegedecke mit reichen Durchbrüchen wurden viel verlangt. In Schmuckdecken wurden solche mit Klöppelspitzen resp. eleganter à jour-Arbeit denen mit Buntstickerei vorgezogen. In Bettwaren werden rote Farben, weil praktischer als andere, bei weitem bevorzugt und besonders Köpermarken gern gekauft. Für Handtücher finden halbleinene Marken immer mehr Eingang. Bezüglich der Muster musste der herrschenden Geschmacksrichtung entsprochen werden. Bei Wischtüchern und Wirtschaftstüchern waren solche mit eingewebten Namen wieder bevorzugt. In neuester Zeit hat man Putztücher derart chemisch präpariert, dass der Gebrauch von Putzpulver vollständig wegfällt, ein Umstand, der die Tücher schnell beliebt gemacht hat. Teuere Preislagen in Leib- und Bettwäsche sind in diesem Jahre nicht in der gleichen Weise wie im Vorjahre verlangt worden, weil infolge des russisch-japanischen Krieges eine geringere Anzahl Russen die deutschen Bäder besuchten, welche sonst gern Gelegenheit nahmen, in Berlin grosse Posten eleganter Wäsche einzukaufen.

Bettwäsche.

Tischzeug.

Handtücher.

Dritter Bericht.

1. Allgemeines.

Die Geschäftslage von Handel und Industrie im Berichtsjahre muss als günstig bezeichnet werden; denn es konnten der allgemeinen Besserung der wirtschaftlichen Verhältnisse entsprechend fast auf allen Gebieten Mehrumsätze erzielt werden. Nur das Weihnachtsgeschäft, dass sich gerade in den Zeiten wirtschaftlicher Depression stets besonders vorteilhaft gestaltet hatte, entsprach diesmal nicht ganz den Erwartungen, die man nach dem flotten Geschäftsgang des verflossenen Jahres von dieser Hauptsaison hegen durfte. Dieser unerwartete Abfall wird sowohl der ungünstigen Witterung des Dezembers zugeschrieben, die den Verkauf warmer Wäschegegenstände sehr unvorteilhaft beein-

flusste, als auch dem allgemeinen wirtschaftlichen Aufschwung, der es selbst den weniger Begüterten gestattete, ihre Bedürfnisse an Wäsche nicht erst zu Weihnachten, sondern schon im Laufe des Jahres zu decken. Der hohe Preisstand der Baumwoll- und Leinenwaren hatte leider wieder den Erfolg, dass in vielen Fällen von den sonst gewählten besseren Marken auf geringere Sorten übergegangen wurde. Hoffentlich wird die steigende Konjunktur unserer wirtschaftlichen Lage dazu beitragen, dass im Interesse der Konsumenten das seit kurzem zugunsten der Oberkleidung übertriebene Sparsamkeitsstreben bei Wäsche, deren Anfertigung aus gutem Material bei dem heutigen angreifenden Waschverfahren besonders lohnend ist, angemessen eingeschränkt wird.

2. Leibwäsche.

Frauenwäsche.

In einfacher Leibwäsche konnte im Berichtsjahre ein recht erheblicher Umsatz erzielt werden. Hier machte sich bemerkbar, dass trotz der billigen Preislage die Ansprüche des kaufenden Publikums in bezug auf reichere Garnierung und verschiedenartige Formen immer grösser wurden. Zur Garnierung der einfachen Frauenhemden fanden neben den schon früher beliebten englischen Trimmings und Barmer Spitzen grösstenteils die jetzt im Preise sehr niedrig stehenden Handlanguetten Verwendung. Als Material wurden ausschliesslich Baumwollstoffe verarbeitet, während das früher bevorzugte starke Leinen, aus welchem die einfachen Priesenformen vielfach gefertigt wurden, fast ganz verdrängt ist. Für Nachthemden in einfachen Ausführungen haben sich die Fassons nicht wesentlich verändert. Neben Stickereien standen hier als Garnierung farbige Besatzborden im Vordergrund. Die Fassons und Besätze der Beinkleider sind ebenfalls unverändert beibehalten worden, nur trat eine erhöhte Nachfrage nach geschlossenen Beinkleidern hervor, welche sich aus sanitären Gründen immer mehr einbürgern. Auch elegante Leibwäsche erfreute sich dank der günstigen wirtschaftlichen Lage reger Nachfrage. Als Material waren weisse, mercerisierte Batiste, Linons und Pongeeseiden bevorzugt, während bunte Batiste und Seidenstoffe nur selten und dann nur in zarten Farben gewählt wurden. Leinen wurde nur noch von einem ganz kleinen Kundenkreise verlangt und dann fast immer mit Handstickerei verziert. Die Garnierungen bestanden vielfach aus zarten echten Valencienne- oder Blendenspitzen, jene französischen oder belgischen Ursprungs, diese englisches Fabrikat, aus denen die verschiedensten Figuren im modernen Geschmack und in reicher Abwechslung mit Spitzen- oder Stickerei-Motiven hergestellt wurden. Neu und beliebt waren in Verbindung mit Spitzen und Einsatz feine Handstickereien, teils à jour, teils erhaben in Platt- und Dickstich ausgeführt, welche durch ihren Kontrast wundervolle elegante Wirkungen erzielten. Mullstickereien mit grossen Löchern versehen, so-

Hemden und Beinkleider.

genannter englischer Geschmack, erfreuten sich ebenfalls grosser Nachfrage. Die Formen der Taghemden waren ausserordentlich vielseitig und wurden durch die Art der Garnierung bestimmt. Nachthemden mit runden, herzförmigen oder viereckigen Ausschnitten, halblangen Aermeln und breitem Volant waren im Sommer als bequem, kleidsam und elegant, stark begehrt; für den Winter wurden breite Umlegekragen oder hochstehende krausgarnierte Kragen und enge lange Aermel bevorzugt. Beinkleider waren mit breiten, äusserst umfangreichen Volants, sowie mit reichen Besätzen, die teilweise sogar bis zum Rumpf hinaufreichten, viel gefragt. Bei Unterröcken für Promenaden- und Gesellschaftstoiletten wurde besonderer Wert auf aparte Eleganz gelegt. Als Stoffe wurden Chiffons, Batiste und der feine merzerisierte Nansoc, der die Waschseide fast ganz verdrängt hat, bevorzugt, während als Besätze immer noch Spitzen, echt oder imitiert, meist Brüsseler Fabrikate, in erster Linie Verwendung fanden. Daneben machte sich auch eine grosse Vorliebe für englische Lochstickereien bemerkbar, welche zwar nicht allgemeinen Beifall hatten, aber besonders günstig bei den rundgeschnittenen breiten Volants der Unterröcke zur Geltung gelangten. Bei eleganten Ausstattungen, besonders für Braut- und Balltoiletten, waren Röcke aus Waschseide, meist aber aus Batist mit rund- oder zackenförmig geschnittenen breiten Volants stark begehrt, bei denen von jeder Zackenspitze entweder Valencienneeinsätze bezw. aufsteigend applizierte Stickereien aus Spitzenfiguren die Verzierung bildeten oder auch Kombinationen von Mullstickereien und Spitzeneinsätzen zu raffiniertester Wirkung vereinigt waren. Auch Röcke, die garniert waren mit spitzenbesetzten schmalen Batistvolants und von diesen bis zum Gürtel aufsteigenden Einsätzen, wurden gern gekauft. Sie vervollständigten mit der in gleicher Weise ausgestatteten Matinee die elegante Morgentoilette. Anstandsröcke in eleganter Ausführung wurden selten oder wenig gefragt, da die jetzt sehr bevorzugten geschlossenen weissen Kniebeinkleider aus Köper- oder Battist-Chiffon den meisten Damen Ersatz dafür boten; allenfalls war der nicht auftragende, sehr leichte, dünne, aber trotzdem wärmende weisse Krepprock, reich mit Spitzen garniert, geduldet. Als Schnittmuster für Frisiermäntel und Matinees waren die schon seit Jahren bekannten Formen, besonders der halboffene und weite Aermel, sowie der viereckige Ausschnitt, als sehr bequem und kleidsam, besonders begehrt. Untertaillen wurden gern mit rundgeschnittenem Schoss gekauft und wurden nicht allein zum praktischen Gebrauch getragen, sondern sind schon längst durch extravagante Formen und Ausführungen zum Luxusgegenstand geworden.

Unterröcke.

Herrenwäsche.

In Herrenwäsche konnten im Berichtsjahre, von einigen Ausnahmen abgesehen, recht befriedigende Umsätze erzielt werden. Besonders war die Nachfrage nach bunten Oberhemden, die von

Jahr zu Jahr gestiegen ist, oft so gross, dass häufig Knappheit in dem Artikel herrschte. Trug man früher bunte Oberhemden nur im Sommer, so wurde dieser Artikel im vergangenen Jahre von den meisten Herren das ganze Jahr hindurch getragen. Vor allem in der Hochsaison wurde deshalb durch Stoffmangel das Placieren von schnell lieferbaren Ordres sehr erschwert. Bevorzugt wurden bunte Oberhemden aus Elsasser Kretonne und dunklen Mustern, d. h. in blau, schwarz; zeitweilig wurde auch grün verlangt, während lila vollständig vernachlässigt wurde. Die Formen haben gegen das Vorjahr keine Veränderung erfahren. Gehoben hat sich auch der Verkauf in billigen Zephyrhemden, während solche aus englischem Zephyr sich nur auf der Umsatzhöhe des Vorjahres hielten. Da die herrschende Mode bunte Wäsche so stark begünstigte, stieg entsprechend auch der Absatz in bunten Serviteurs, sowie in bunten Garnituren, einem jetzt sehr beliebten Artikel, in bedeutendem Masse. Diese enorme Bevorzugung des bunten Genres hatte naturgemäss einen Rückgang in dem Konsum weisser Plättwäsche, besonders von Serviteurs, Oberhemden, zufolge. Auch für letztere hat die Mode keine wesentlichen Veränderungen gebracht, nur die Weite der Manschetten ist entsprechend der Mode der engen Rockärmel auf ein Minimum reduziert worden. Als Einsätze werden nach wie vor solche in glatt und Piqué faconné oder schmale Faltenstellungen in Pikee und Leinen verwendet. Einzelne apart gestickte Sachen fanden Liebhaber, sonst ruhte das Geschäft in gestickten Einsätzen weiter. Weisse Männerhemden besseren Genres wurden infolge der enorm gestiegenen Baumwollpreise im Umsatz wesentlich beeinträchtigt und hauptsächlich in billigen und billigsten Qualitäten verlangt. Dasselbe lässt sich von den sogenannten Arbeiterhemden, bunten Parchendhemden, sagen, deren Verkauf ausserdem durch das Fehlen jeglicher Winterwitterung ungünstig beeinflusst wurde. Reisehemden aus Flanell und Bastseide waren dagegen stark begehrt, teils des aussergewöhnlich heissen Sommers wegen, teils auch wegen des in unserer südwestafrikanischen Kolonie ausgebrochenen Aufstandes. Offiziere und Beamte, die nach den Kolonien gingen, versahen sich reichlich mit diesen dort unentbehrlichen Wäschestücken. In weissen und bunten Knabenhemden lag das Geschäft genau wie bei den Hemden für Erwachsene: den hohen Baumwollpreisen entsprachen die Preise für das fertige Fabrikat und deshalb wurden auf Kosten der besseren Preislagen hauptsächlich billige und billigste Qualitäten gekauft. Der Umsatz von Kragen, Manschetten und Serviteurs war im grossen und ganzen befriedigend. Besonderer Nachfrage erfreuten sich Stehumlegekragen, so dass zeitweilig Mangel in diesem Artikel herrschte. Wichtige Neuheiten waren nicht auf dem Markte erschienen und bildeten daher die alten bekannten Fassons den Hauptkonsum-Artikel.

Kinderwäsche.

Auch für Kinderwäsche hat das Berichtsjahr günstig abgeschlossen. Besonders Babywäsche erfreute sich dank der Bemühungen der Fabrikanten, stets Neues und Praktischeres zu bieten, reger Nachfrage. Hemden aus feinem Leinen und Batist, in höheren Preislagen mit hübschen zierlichen Stickereien bezw. Spitzen garniert, und Jäckchen aus Batist oder Damast in besseren Qualitäten mit reizenden Spitzen- oder Stickerei-Arrangements versehen, wurden viel gekauft. Sehr beliebt waren auch die gewebten Jäckchen, die sich als besonders praktisch erwiesen haben. Für Windeln wurden Leinen oder halbleinener Diaper, ein kleingemustertes Gewebe, bevorzugt. Das neueste auf diesem Gebiet ist jedoch die hohlgewebte Windel, ein gazeartiger Baumwollstoff, der weich ist und sich vorzüglich wäscht. Tragekleidchen wurden besonders gern aus weissem Pikee oder aus weissem und buntem Parchend in den sogenannten englischen Fassons gekauft, während Taufkleidchen am liebsten aus Batist mit feinen Mullstickereien oder Spitzen mit farbigem Unterkleid aus Seide oder Satin gewählt wurden. Für ältere Kinder fanden als Stoffe für Hemden hauptsächlich Hemdentuch, Wäschetuch oder Chiffon und als Besätze solide haltbare Stickereien Verwendung. Beinkleider wurden im Sommer aus Cretonne, Köper, Schirting, im Winter aus Parchend oder Flanell bevorzugt und mit einfachen Stickereien bezw. haltbaren Maschinenlanguetten versehen, besonders gern gekauft. Reformbeinkleider aus Baumwolle oder reiner Wolle kamen mehr in Aufnahme. Dasselbe gilt von dem sogenannten Bettsack, einem Nachtrock in geschlossener Form, meist aus Köperparchend verfertigt, der das Blossliegen des Kindes verhütet.

3. Bettwäsche.

Das Geschäft in Bettwäsche hatte im Berichtsjahre befriedigende Resultate zu verzeichnen. Als eine erfreuliche Tatsache kann festgestellt werden, dass Leinenstoffe, speziell bei Ausstattung, immer noch baumwollenen vorgezogen wurden, und zwar besonders Herrnhuter Qualitäten, die des billigen Preises wegen vor Bielefelder Fabrikat begünstigt waren. Von baumwollenen Stoffen waren in der heissen Jahreszeit feinfädiges Wäsche- bezw. Macotuch oder Chiffon sehr beliebt; dagegen wählte man für den Winter gern Satin in hübschen Streifen oder auch Damaste in schönen modernen Stilmustern. Weniger Bemittelte begnügten sich mit Dowlas oder Hemdentuch und waren auch damit gut bedient, da sich diese beiden Stoffe durch grosse Haltbarkeit auszeichnen. Bettücher arbeitete man aus starker Baumwolle (vor allem Dowlas und kräftigem Wäschetuch), Halbleinen und Reinleinen; auch hier bestimmten die pekuniären Verhältnisse die Stoffart. Dass für Laken vorzugsweise Leinen gekauft wurde, darf nicht unerwähnt bleiben. Auch Parchendlaken in weiss oder bunt wurden im Winter

gern gekauft. Vielfach verwendeten Herrschaften die weissen Parchendtücher als Matratzenschoner, d. h. letztere wurden auf die Matratze unter das Laken gelegt, und sind also nicht zu verwechseln mit den Schonern, die auf den Sprungfederboden gebreitet werden. Das altmodische Kuvert wurde verhältnismässig wenig verlangt. An seine Stelle ist das Ueberlaken getreten, das sich infolge offener Ecken in der Wäsche besonders praktisch erwiesen hat und teils mit 4, teils mit einem breiten mehr oder minder durch Stickereien, Klöppeleien, Hohlsaum oder auch Languetten verzierten Ueberschlag gearbeitet wurde. Naturgemäss waren einfache Ueberlaken mit einem breiten Ueberschlag schon ihrer grösseren Billigkeit wegen der Hauptkonsumartikel; allein auch Ueberlaken mit eleganten Garnierungen und sogar solche, die infolge wunderbarer Handstickerei mit Durchbruch und in Verbindung mit prächtigen Spitzen Anspruch auf richtige Kunstwerke machen konnten, fanden erfreulicherweise leicht Käufer. Plümobezüge und Kissen wurden in billigeren Preislagen, besonders aus Zephyr oder Damast gearbeitet, bei eleganterer Ausführung wurde Batist mit feinen Säumchen oder auch gestickter Mull mit Volant von demselben Stoff bevorzugt.

Zu Kinderbettwäsche fand hauptsächlich feines Wäschetuch, Chiffon oder auch hübsch gemusterter Satin Verwendung. Die Kissenbezüge garnierte man hauptsächlich mit Stickereien oder versah sie mit Hohlsaum. Für die Kopfkissenbezüge wurde mit Vorliebe Leinen genommen. Ueberlaken wurden für Kinder weniger gewählt, da der Sauberkeit wegen die Schlafdecke meist in einen geschlossenen Bezug gesteckt wird. Bettücher arbeitete man gern aus Makotuch oder Leinen, aber auch hier war das leinene Laken vorherrschend.

4. Tischwäsche.

Der Tischwäscheumsatz im Berichtsjahre 1904 hielt sich ungefähr im Rahmen des Vorjahres. Für den täglichen Gebrauch wurden gut reinleinene Jacquard- oder bessere Drellqualitäten gekauft, für Gesellschaften feine Damasttücher in eleganten Mustern bevorzugt. Reger war die Nachfrage nach quadratischen Tischtüchern infolge der wieder mehr in Aufnahme gekommenen runden Tische. Trotzdem fanden runde Tischtücher, welche in den Handel kamen, wenig Beifall. Im Herbst wurden als Neuheit reinleinene Brokatdamast-Tischzeuge, bei welchen die Muster ganz besonders reliefartig aufliegen, in gebrauchsfertiger Ausrüstung in den Handel gebracht. Dieses Fabrikat dürfte sich besonders gut seines gediegenen und hocheleganten Aussehens wegen einführen. Für den Kaffee- oder Teetisch waren weisse Hohlsaumgedecke oder auch farbige Gedecke, weiss mit farbigen Kanten, je nach Geschmack, stark gefragt. Als Tafelschmuck wurden ganz weiss oder weissgrün gestickte Läufer, Decken und Garnituren,

auch solche mit à jour-Arbeit und Klöppelspitzen gern gekauft, während Pointlace- und Teneriffaarbeiten ganz in den Hintergrund getreten sind.

5. Die Lage der Heimarbeiter in der Berliner Wäsche-Industrie.

Eine besonders hervortretende Erscheinung auf dem Arbeitsmarkt 1904 war das die Nachfrage weitaus übersteigende Angebot von Arbeitskräften aus dem Kreise der Heimarbeiter. Selbst in den Saisons blieben zahlreiche Angebote solcher Art unberücksichtigt, während es an Arbeitskräften, welche in den Werkstätten der Arbeitgeber zu arbeiten bereit gewesen wären, wie immer mangelte. Auch konnten und können diese Lücken nur zum geringsten Teil durch Heimarbeiter ausgefüllt werden, weil die letzteren wegen ihrer Entfernung von der Geschäftsstelle nur für Stapel-Genres ohne Termin und auch nicht für Teilarbeit verwendbar sind. So bringt leider das auf Kosten der stark begehrten Werkstattarbeiter sich stetig vermehrende Angebot von Heimarbeitern die Nichtbeschäftigung eines nicht unbeträchtlichen Teils der Arbeitskräfte in einer Branche hervor, die beiden Arbeitergattungen bei einer der Nachfrage entsprechenden Verteilung reichlich Beschäftigung gewähren würde. Für die Besetzung der verhältnismässig wenigen Stellen, welche den Heimarbeitern offen standen, fanden bei gleicher Güte der Arbeit die nicht dem Krankenversicherungszwange des Ortsstatuts der Stadt Berlin unterliegenden Heimarbeiter den Vorzug. Die übrigen Heimarbeiter blieben infolge mangelnder Arbeit auch unversichert gegen Krankheit. Trotz des Ueberangebots an Arbeitskräften kann aber konstatiert werden, dass eine Reduktion der Löhne nicht eintrat. Es wurden für gute Arbeit ausreichende Löhne gezahlt und auch, soweit tüchtige Arbeitskräfte in Betracht kamen, für beständige Beschäftigung gesorgt, um dieselben in Uebung und der Branche zu erhalten. So fanden denn auch die beschäftigten Heimarbeiter ihre Rechnung, während die unbeschäftigt gebliebenen wohl wieder für die Branche verloren gegangen sein werden.

Vierter Bericht.

Damenwäsche (Engros und Export).

Engros- und Exportgeschäft.

Der Verkauf in Damenwäsche war im Jahre 1904 in Deutschland im allgemeinen ein zufriedenstellender zu nennen. Namentlich gilt dieses von dem ersten Halbjahr, während in der zweiten Hälfte des Jahres die fortwährenden Schwankungen der Baumwollnotierungen dazu beitrugen, die Nachfrage zu verringern, da durch das stete Fallen der Baumwollpreise die Lust zu grösseren Unternehmungen verloren ging, und nur immer der momentane Bedarf gedeckt wurde, in der Annahme, die Ware später billiger

zu erhalten. Auch der Umsatz mit dem Auslande war weniger lebhaft als im Vorjahre. Immer mehr fortschreitende Fabrikation in den bisherigen, auswärtigen Absatzgebieten war es wohl ausschliesslich, was das Zurückgehen des Verkehrs mit dem Ausland dokumentierte. In Südamerika hingegen wurde im Vergleich zu dem verflossenen Jahre ein besseres Geschäft erzielt, was wohl durch die jetzt gebesserten dortigen Verhältnisse veranlasst wurde.

Taghemden, die hauptsächlich mit Achselschluss fabriziert wurden, verlangte man grösstenteils in mittlerer Preislage. Solche wurden vorwiegend in Renforcés, mit Stickereien garniert, gekauft. Spitzen wurden fast nur in Verbindung mit dünnen Stoffen verarbeitet, und kam daher für diese Art Taghemden speziell der elegantere Genre in Betracht. Dünne Makogewebe erobern sich immer mehr das Terrain, so dass der Artikel „leinene Taghemden“ für das Engrosgeschäft immer mehr an Bedeutung verliert. Mit farbigen Stickereien besetzte Taghemden wurden so minimal bestellt, dass diese Art wohl als abgetan bezeichnet werden kann. Für Nachthemden kamen ebenfalls die mittleren Qualitäten in Betracht, und waren es darin zum grossen Teil in Renforcé gearbeitete, mit Stickereien verzierte Piecen, die Anklang fanden. Aber auch elegante Macharten wurden beordert, da vielfach ein elegantes, in feiner Makoware gefertigtes, mit Spitzen oder lieber noch mit feinen Stickereien garniertes Nachthemd das feinere Negligé ersetzt. In Beinkleidern bevorzugte man auffallend das runde Kniefasson für mittlere Sorten, die auch in diesem Artikel am begehrtesten waren. Für die billigeren Qualitäten fast allein fand die frühere, gerade Form Verwendung. Auch Beinkleider kaufte man, wie die übrige Leibwäsche, vorherrschend in Renforcés mit Stickereigarnierung. Reformbeinkleider erfreuen sich mehr und mehr der Beliebtheit unserer Damenwelt. Garnituren, aus Taghemd, Nachthemd und Beinkleid zusammengestellt, zuweilen auch mit passendem Anstandsrock und dito Taille, wurden wieder flott verlangt. Bunte Damenwäsche fabrizierte man nur wenig und vorkommendenfalls nur in uni Batisten, mit Spitzen verziert, für gemusterte Stoffe fanden sich kaum noch Liebhaber. Seidene Damenwäsche — durchaus ein Luxusartikel — wurde wie stets auch im Jahre 1904 nur ausnahmsweise bestellt. In weissen Röcken hat die Vorliebe für mit Spitzen garnierte Sachen nicht in dem Grade wie 1903 angehalten. Der Geschmack neigte sich vielmehr hauptsächlich dem konfektionierten Stickereirock zu. Für ganz elegante Exemplare allerdings, für Brauträcke etc. verarbeitete man nach wie vor Spitzen. Anstandsröcke in Pikee oder gemusterten Stoffen wurden fast total durch die Reformkleidung verdrängt, so dass sich der Umsatz in diesem Artikel wohl nur in den billigeren Sorten bewegte. Jacken verkauften sich in billigerer und mittlerer Preislage gut, elegantere dagegen wurden, da man an Stelle derselben, wie bereits erwähnt, das elegante

Hemden.

Beinkleider.

Röcke.

Jacken und Taillen.

Nachthemd vorzieht, recht selten bestellt. Taillen bilden sich nach und nach zum Konsumartikel aus. Die Nachfrage hierin war ebenfalls eine recht flotte. Kombinationen, grösstenteils aus Taille und Beinkleid zusammengesetzt, fanden immer steigende Aufnahme, vornehmlich in mittleren und feineren Ausführungen. Frisiermäntel, die in Mittelgenre gut verkauft wurden und zum grossen Teil in einzelnen Fassons (Geisha) sich grosser Beliebtheit erfreuten, wurden in eleganterer Machart durch feine Matinees ersetzt. Kinderwäsche blieb nach wie vor in billigeren Arten ein grosser Bedarfsartikel, bessere Serien wurden dagegen nur vereinzelt bestellt.

Fünfter Bericht.

Kragen, Manschetten, Oberhemden.

Der Geschäftsgang des vergangenen Jahres hatte im ersten Quartal eine ausserordentliche Lebhaftigkeit aufzuweisen, die aber nicht so sehr dem wirklichen Verbrauchsbedürfnis entsprach, als vielmehr dem Bestreben der Händler, noch recht viel Ware vor Inkrafttreten der angekündigten Preiserhöhung zu kaufen. Die Preiserhöhung erfolgte auch durchgehends im April, doch war sie nicht in dem Masse durchzusetzen, dass sie die Mehrkosten des Fabrikates gedeckt hätte; denn die Preise der Baumwollwaren waren bis zu 50 % über den einst normalen Marktpreis gestiegen. In den folgenden drei Quartalen des Jahres 1904 war die Beschäftigung der Fabriken eine, wenn auch ruhige, so doch gleichmässige. In dem einen Artikel: „Bunte Hemden“ brachte der Herbst sogar ausserordentlich grosse Frühjahrsordres. Es ist daraus ersichtlich: 1. dass die Mode der bunten Hemden das weisse Hemd immer mehr verdrängt, 2. dass dieser Artikel, der sonst ein Sommerartikel war, das ganze Jahr hindurch verlangt wird, so dass der Händler auch seinen ursprünglich für das Frühjahr gedachten Bedarf, in der Erwartung eines Absatzes auch im Winter, schon in den Herbstmonaten deckt.

Bunte Hemden.

Absatz im Inlande.

Wenngleich, dem billigen Zuge der Zeit entsprechend, die Preise in allen Artikeln äusserst gedrückt erscheinen und der Verdienst, durch das weitere Moment der Preissteigerung aller zur Wäschefabrikation nötigen Rohmaterialien, immer weiter zurückgeht und im letzten Jahre auf ein so niedriges Niveau gelangt ist, wie es früher nie zu beobachten war, so war doch, wie gesagt, der Absatz im Inlande ein gleichmässiger, wenn auch ruhiger, solange die Reisenden auf der Tour waren. In den Pausen, speziell in den Sommermonaten, stellte sich mit der Rückkehr der Reisenden auch ein Mangel an Ordres ein und es war schwer, die geschulten, für den flotten Geschäftsgang nötigen Arbeitskräfte in diesen Zeiten zu beschäftigen. Das dürfte auch solange nicht besser werden, als die Berliner Wäschefabrikation nicht wieder exportfähig geworden ist. Der Export, dessen Verlust die Berliner Wäscheindustrie — zum grössten Teile wenigstens —

Ausfuhr.

seit fast einem Jahrzehnt zu beklagen hat, ist an Länder übergegangen, die billigere Arbeitslöhne haben und denen ausserdem die ausserordentliche Erleichterung der Zollfreiheit für aus dem Ausland stammende und wieder exportierte Rohware gewährt wird. — Bei den hohen Löhnen, die die Lage des Berliner Arbeitsmarktes mit sich bringt, bei dem hohen Zoll, den die Berliner Wäschefabrikation auf irisches Leinen und auf englische Baumwollgewebe zu tragen hat, ist es aussichtslos, mit Oesterreich und Italien zu konkurrieren. Die Erfolglosigkeit der bisherigen Petitionen an die Reichsregierung lässt die Hoffnung nicht aufkommen, dass es in diesem Punkte besser werden wird und die schwierige Lage des Baumwollmarktes, deren niedriger Börsenkurs die Abnehmer zu Erwartungen auf Verbilligung des Fabrikates reizt, während der Weber ausserstande ist, sein Fabrikat billiger abzugeben, lassen für die Berliner Wäschefabrikation die Aussichten des Jahres 1905 in trübstem Lichte erscheinen.

Zoll-verhältnisse.

97. Konfektion von Blusen, garnierten Kostümen und Jupons.

Blusen.

Das Geschäft in der Blusenbranche ist im Geschäftsjahre 1904 im allgemeinen als befriedigend zu bezeichnen. Die günstige Witterung des Sommers rief Nachfrage hervor, der teilweise mit den vorhandenen Arbeitskräften nur schwer genügt werden konnte. Es wurden grosse Quantitäten in Seiden-, Woll- und Baumwollblusen verkauft, wobei als hauptsächliches Absatzgebiet Deutschland, dann England, Holland und Skandinavien in Frage kam. Als erfreuliches Zeichen darf angesehen werden, dass ein grosser Teil der Blusenfabrikanten bestrebt ist, bessere, geschmackvoll gearbeitete Ware hervorzubringen, für die auch entsprechende Preise bewilligt werden. Leider lassen sich aber auch gegenteilige Anzeichen nicht verkennen. Die Zahl der Betriebe ist in verhältnismässig kurzer Zeit ganz beträchtlich gestiegen und die dadurch hervorgerufene verschärfte Konkurrenz zeitigt unangenehme Erscheinungen. Der Umstand, dass es eine ganze Anzahl kleiner und kleinster Blusenfabrikanten gibt, die zunächst glauben, „beinahe ohne Spesen" arbeiten zu können, ferner die Sucht, unter jeder Bedingung Aufträge einzuheimsen, um „aller Konkurrenz die Spitze zu bieten", fördert Preisstellungen zutage, die bei jedem Fabrikanten, der zu rechnen versteht, nur Kopfschütteln hervorrufen.

Garnierte Kostüme.

In garnierten Kostümen hat sich das Geschäft im Winter in gewohnter Weise entwickelt. Die Pariser Mode, die für diesen Artikel nach wie vor den Ton angibt, hatte wesentlich einschneidende Aenderungen nicht gebracht, und auch in Stoffen behauptete Voile im Sommer, im Winter Tuch, seine alte Beliebtheit.

Jupons.

In Jupons lag das Geschäft im Berichtsjahre trotz des gewohnten grossen Bedarfs schwierig, weil in diesem Artikel die Konkurrenz in schärfster Form zutage tritt.

98. Handel und Industrie in Seidenstoffen.

Erster Bericht.

Dem wenig erfreulichen Jahre 1903, dessen Ausgang einige Hoffnungsblicke in die Zukunft hinterliess, ist eine Krisis gefolgt, so dass alle Hoffnungen zunächst schwinden mussten und alles Streben im gesamten Handel darauf gerichtet war, den richtigen Kurs zu finden.

Krisis in Italien.

Die ersten Opfer fielen auf dem italienischen Rohseidenmarkt, welcher nach einem verhältnismässig günstigen Jahr 1902 im Jahre 1903 mit seiner Missernte so hohe Einstandspreise für Kokons bezahlen musste, dass die von April bis Oktober vorigen Jahres errungene Preishöhe noch weiter hätte steigen müssen, wenn Kosten und Erlös in ein normales Verhältnis kommen sollten. Dies wäre aber nur möglich gewesen bei besonders günstigen politischen und wirtschaftlichen Verhältnissen, aber da die von den italienischen Seidenproduzenten erwartete „Not in Seide" nicht eintrat, auch die Belastungsprobe für den Seidenkonsum an dem Punkt angekommen war, welcher in einigen Artikeln mit verlustbringendem Arbeiten der Fabrik gleichbedeutend ist, so begannen die Rohseidenpreise bereits im November vorigen Jahres rapid zu fallen. Mit welchen enormen Mitteln sich die Produzenten diesem Preissturz widersetzten, geht aus dem Stillstand desselben und aus der darauf folgenden Aufwärtsbewegung im Dezember und Januar hervor. Diese von einem bitteren „Muss" eingegebene haussierende Tendenz des Mailänder Marktes konnte aber nicht lange anhalten, denn die allgemeinen schlechten Verhältnisse, wie schwacher Geschäftsgang in Amerika und England, die damals noch herrschende Ungunst der Mode, die heute einer günstigeren Tendenz gewichen ist und endlich forzierte Verkäufe der japanischen Eigner, welche man sich damals nicht erklären konnte, aber nichts anderes als die Vorboten des Krieges waren, brachten die Krise in ihr akutes Stadium. Das Millionen-Fallissement Siro-Colombo in Mailand war das erste Opfer dieser Verhältnisse, welchem naturgemäss im In- und Auslande weitere folgen mussten. Man berechnete in den ersten Wochen dieser Ereignisse die Passiven der allein in Mailand zahlungsunfähig gewordenen Häuser auf über 20 Millionen Franks, und es sind noch eine Reihe anderer Firmen gefolgt. Der russisch-japanische Krieg und mit ihm der Kurssturz von Paris beeinflusste naturgemäss die italienischen Börsen und veranlasste gleichzeitig die Banken zu Krediteinschränkungen, die sonst in Zeiten der Ueberproduktion ihre Kredite fast aufdrängten. Wenn man die Preisdifferenz von der Mitte des vorigen Jahres bis zum laufenden Jahre mit ca. 14 Mark pro kg in Betracht zieht, so kann man sich ungefähr berechnen, welche kolossalen Summen innerhalb weniger Monate verloren gegangen sind, und dass Ver-

mögen verloren wurden, an deren Erwerbung ein Menschenalter lang gearbeitet worden ist. Zur besseren Illustrierung dieser Verhältnisse lassen wir eine Tabelle folgen, welche die Monats-Durchschnittspreise der hauptsächlichsten italienischen und asiatischen Seidensorten in den einzelnen Monaten des Jahres 1904 wiedergibt.

88. Rohseiden-Preise (in Mark).

	Januar	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Oktober	Novbr.	Dezbr.
l. Organzine .7/19 classique	48.25	46.85	44.50	42.85	41.85	40.50	40.—	40.—	40.—	40.75	42.50	43.50
l. Trame 20/24 classique	44.50	44.—	42 85	41,40	40.35	39.50	39.—	39.—	39.—	39.50	40.50	40.75
an. Trame 20/24 classique	42.75	41.75	40.65	39.75	39.50	39.50	40.—	40.50	39.90	39.50	40.90	42.—
ton. Trame III	30.—	29.25	28.75	27.40	26.25	26.50	27.50	28.50	28.50	29.—	30.75	32.—

Nicht minder unheilvoll wirkten die Ereignisse auf dem Baumwollmarkt auch auf unsere Seiden-Industrie ein, eigentlich in noch viel gigantischerer Form, aber es ist hier nicht ausser acht zu lassen, dass der ganze Baumwollhandel abhängig ist von einer amerikanischen Spekulationsgruppe, deren Kapitalkraft nur nach amerikanischen Milliardärverhältnissen geschätzt werden kann. Wie ich bereits im vorigen Bericht erwähnte, sind diese Gruppen vermöge ihrer unermesslichen Kapitalkraft in der Lage, sowohl eine künstliche Hausse wie auch Baisse zu inszenieren, je nachdem es ihren Interessen entspricht. Wenn auch der amerikanische Baumwollmarkt nicht allein massgebend ist und namentlich der ägyptische eine besondere Stellung für sich beanspruchen darf, so beeinflussen die amerikanischen Notierungen doch so intensiv den gesamten Markt, dass die sämtlichen Märkte, wenn auch anfangs zögernd, der gewaltigen Hausse, welche von der genannten Gruppe im Januar dieses Jahres erzwungen wurde, folgen mussten. Um die Mitte des März wurde die am Baumwollhandel interessierte Welt von der Zahlungseinstellung des Führers und Feldherrn der Haussepartei Sully, überrascht, dessen Fall an der New Yorker Börse einen beispiellosen Preissturz einleitete. Diesen veranschaulicht die folgende Zusammenstellung der Baumwollpreise im Durchschnitt der einzelnen Monate, welcher die Preisbewegung in einzelnen Dekaden beigefügt ist, in denen die Unterschiede ganz besonders gross waren.

Einfluss der Baumwoll-Spekulation.

89. Baumwoll-Preise (in Dollar).

	Januar	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Oktober	Novbr.	Dezbr.
natsdurchschn.	$16^{4}/_{8}$	$18^{6}/_{8}$	$18^{3}/_{8}$	$18^{3}/_{8}$	$16^{3}/_{8}$	$14^{3}/_{16}$	$13^{5}/_{8}$	$13^{5}/_{8}$	$13^{4}/_{8}$	$14^{2}/_{8}$	$14^{12}/_{16}$	$14^{3}/_{8}$

Tab. 87. Baumwoll-Preise (in Dollar).

Wichtige Preisbewegung in einzelnen Dekaden:				
Februar	März	Mai	November	Dezember
17	$17^{6}/_{8}$	18	$14^{3}/_{8}$	$15^{5}/_{8}$
$20^{5}/_{8}$	$19^{2}/_{8}$	$14^{7}/_{8}$	$15^{2}/_{8}$	$15^{3}/_{16}$
$17^{4}/_{8}$	$18^{1}/_{8}$	$15^{3}/_{8}$	$15^{5}/_{8}$	$13^{13}/_{16}$

Bei dem enormen Konsum, den unsere Seiden-Industrie für die halbseidenen Gewebe in Baumwolle hat, musste diese Krisis im Baumwollenmarkt auch bei uns lähmend wirken, und es ist wohl kein europäischer Fabrikationsplatz von Opfern dieser Verhältnisse verschont geblieben. Dass diese Opfer an dem Hauptfabrikationsplatz einer der sich bekriegenden Mächte einen besonders grossen Umfang annahmen, ist weiter nicht verwunderlich und wäre auch an dieser Stelle nicht besonders erwähnenswert, wenn nicht in den Fabriken dieses Platzes „Lodz“ zum grössten Teil auch deutsches Kapital investiert wäre, und der deutsche Handel in Seidenwaren nicht auch infolge dieser Verhältnisse grosse Verluste erlitten hätte, auf welche ich später noch zurückkommen werde. Von der durch den Krieg hervorgerufenen Produktionseinschränkung kann man sich einen Begriff machen, wenn nach einem Bericht des Kaiserl. Generalkonsulats in Warschau ca. 30 000 Arbeiter entlassen werden mussten, wovon 8000 nach ihrer Heimat (grösstenteils Deutschland) befördert worden sind. Webereien, Spinnereien, Färbereien und Appreturanstalten mussten den Arbeitstag um 2—5 Stunden verkürzen, andere wieder waren nur 4 oder gar 3 Tage im Betriebe. Zieht man ferner in Betracht, dass Zahlungen seitens der russischen Kundschaft überhaupt nicht mehr geleistet wurden, so hat man eine Erklärung für die grosse Zahl der in Lodz allein zahlungsunfähig gewordenen Firmen, welche bis Mitte dieses Jahres 125 betragen hat.

Verhältnisse in Deutschland.

Die deutsche Fabrikation hat natürlich nicht derartige Katastrophen zu verzeichnen gehabt, doch ist sie schon vor Eintritt der Ereignisse in keiner beneidenswerten Lage gewesen. Die lang andauernde Ungunst der Mode liess eine regelmässig lukrative Beschäftigung nicht aufkommen. Seit sich der Umschwung in der Mode, die wieder eingetretene Bevorzugung der Seidenstoffe, geltend macht, besserte sich die Lage wieder.

Die schlechte Lage der Fabrikation hat einen Teil der Fabrikanten zu dem bedenklichen Mittel geführt, den Zwischenhandel da zu umgehen, wo nur in etwa Aussicht vorhanden ist, Aufträge zu besseren Preisen zu erhalten als die Grossisten in der Lage sind, zahlen zu können. Die Schäden, welche hierdurch dem Grosshandel zugefügt werden, sind unberechenbar, und wenn auch die Kleinhändler den Grosshändler für den grössten Teil ihres Konsums nicht entbehren können, so leiden doch namentlich die kleineren Grossisten wesentlich darunter. — Dem Zuge der Zeit folgend, haben sich denn auch einstweilen die Crefelder Grosshändler zu einer Vereinigung zusammengeschlossen, um gegen diese und andere Schädigungen der Fabrikanten und besonders gegen die teilweise drakonischen Bestimmungen der Konventionen zu protestieren und Abhilfe zu verlangen. Es unterliegt aber heute schon keinem Zweifel, dass diese Vereinigung nicht stark genug ist, um solche weittragenden Forderungen, namentlich den Konventionen gegen-

Vereinigung der Crefelder Grosshändler.

über, mit Nachdruck vertreten zu können, und man sucht deshalb die sämtlichen deutschen Händler für diese Vereinigung zu interessieren. Eine allgemeine Vereinigung der Grosshändler wird aber wohl erst dann zustande kommen können, wenn die Crefelder Händler ihre Ansprüche, welche eine gesonderte Vergünstigung aus ihrer lokalen Lage inmitten der Seidenwarenfabrikation anstreben, fallen lassen werden, und hierzu wird man wohl bald übergehen müssen. So sieht man sich wieder am Ende eines für die deutsche Seiden-Industrie ungünstigen Jahres, hoffend auf eine Besserung der allgemeinen politischen und wirtschaftlichen Lage; der eingetretene günstige Umschwung in der Mode ist zwar sehr vorteilhaft für den Handel in Seidenwaren, wird aber erst dann richtig zur Geltung kommen können, wenn die augenblicklich kriegerische Situation, deren Ende und Konsequenzen zunächst noch unabsehbar sind, einer ruhigen Weltlage Platz gemacht haben wird.

Zweiter Bericht.

Das Jahr 1904 ist für die Seiden-Industrie und den Seiden-Handel im allgemeinen ein wenig erfreuliches gewesen. Die Nachwirkungen der ungesunden Hausse in Rohseiden im vorhergehenden Jahre, welche in striktem Gegensatz zur allgemeinen Lage der Seiden-Industrie stand und welche, wie bekannt, in der Vernichtung eines Drittels der gesamten italienischen Ernte durch die Frosttage im April des Jahres 1903 ihre natürliche Erklärung zu finden schien, waren für den Fabrikanten noch bis weit in die erste Hälfte des Jahres 1904 hinein fühlbar. Krisis.

Dies findet in den folgenden Tatsachen seine Erklärung: Der Spekulation, welche die Preise auf eine seit Jahren nicht dagewesene Höhe trieb, stellten sich im Laufe der Zeit unüberwindliche Hindernisse entgegen. Der Ausgleich des Ausfalls der italienischen Ernte durch die um so viel höhere der anderen Seide produzierenden Länder — speziell Japans und Chinas; — die durch Ausbruch des russisch-japanischen Krieges geschaffene Unsicherheit betreffs fernerer Preisgestaltung der asiatischen Seiden; der Widerstand des europäischen und für den Ton des Marktes heute bereits massgebenderen amerikanischen Konsumes gegen die mit der Gesamtmarktlage unvereinbaren Preise und endlich der bei hohen Seidenpreisen immer noch beobachtete Rückgang der Produktion von Seidenwaren — bei an sich schon schlechter Lage des Artikels — hatte dann die grossen Katastrophen gegen Ende 1903 an den Hauptseidenmärkten zur Folge, von denen speziell die Zusammenbrüche in Mailand noch frisch in aller Gedächtnis sind. Wenn nach dieser Krisis im Rohseidenmarkt derselbe zu Beginn des Jahres 1904 für den Fabrikanten bedeutend günstiger liegt, als im Vorjahre, wenn die niedrigen Preise durch eine allseitig gute und reichliche Ernte nunmehr die Chancen für eine normale Entwicklung des Geschäftes in der nächsten Zukunft bieten und

nicht anzunehmen ist, dass diese gesunde Lage des Marktes durch eine durch ungeheure Verluste gewitzigte Spekulation wieder erschüttert wird; — denn niedrige Seidenpreise sind stets noch die Grundbedingung für eine gedeihliche Entwicklung der Seidenindustrie gewesen — so haben andererseits auch den Fabrikanten bei den in den ersten Monaten des Jahres 1904 gezeitigten und auf Basis derzeitiger Materialpreise abgeschlossenen Verkäufen ziemlich erhebliche Konjunkturverluste getroffen, soweit er noch Materialien aus der vorhergehenden Campagne abzunehmen und zu verarbeiten hatte.

Allgemeine Lage.

Und trotzdem seit Beginn des Jahres Material- und Warenpreise wieder in einem durchaus gesunden Verhältnis zueinander stehen, womit andererseits eine dem Geschäfte weiter förderliche Festigkeit der Notierungen Hand in Hand geht, trotzdem mit ca. 20 % niedrigeren Einstandspreisen für einzelne Seidenmaterialien — speziell für italienische Herkünfte — gegen das Vorjahr zu rechnen ist, kann von einer günstigen Geschäftslage für die Seidenindustrie, wie man sie unter diesen Umständen wohl mit Recht erwarten sollte, keine Rede sein. Auch der gewiss nicht zu unterschätzende Faktor, dass die durch Merzerisation veredelte und für den Laien oft schwer oder gar nicht von der echten Seide zu unterscheidende Baumwolle den Fabrikanten halbseidener Waren heutzutage in die Lage versetzt, vorzügliche und geschmackvoll ausgeführte Artikel zu bisher noch nicht dagewesenen — ja bis dahin für unmöglich gehaltenen Preisen an den Markt zu bringen, hat nicht vermocht, die Fabrik seidener resp. halbseidener Waren aus der nunmehr schon seit Jahren für sie herrschenden ungünstigen Lage herauszureissen. — Abgesehen von einigen wenigen von der Mode auf einige Monate begünstigten Artikeln, als gaufrierten Velours und seidenen Fellimitationen für Kostüm- und Konfektionszwecke — hatte die ganze Branche unter einem durchaus schleppenden Geschäftsgange zu leiden. Trotz Einschränkung der Stuhlzahl und verkürzten Arbeitszeit war in vielen — und speziell Stapelartikeln — z. B. glatten Velours du Nord und Peaux de Soie — die Nachfrage immer noch geringer als das Angebot!

Wodurch sind diese ungünstigen Momente zu erklären?

Zunächst ist es für den — direkt oder indirekt mit der Berliner Konfektion arbeitenden — Fabrikanten die Rückwirkung der schlechten Lage dieses einst für Berlin so blühenden und lukrativen Gewerbezweiges. Der für die Konfektion wohl für immer verlorene grosse amerikanische Markt, das für dieselbe sich immer schwieriger und unlohnender gestaltende englische Geschäft haben — selbst bei einigermassen guter Lage des deutschen Absatzes — die Kaufkraft selbst der grössten Häuser dieser Branche ganz bedeutend gegen früher geschwächt. Hierzu kommt die bei der so schnell wechselnden und vielseitigen Mode seitens

der Konfektion seit einigen Jahren geübte Vorsicht in der Disposition, wodurch der Fabrikant einen grossen Teil des Risikos auf seine Schultern zu nehmen hat, wenn er an dem Geschäft mit diesem immerhin nicht zu unterschätzenden Abnehmer partizipieren will.

Eine fernere Erklärung für die schwierige Lage liegt darin, dass der Fabrikant seidener und halbseidener Waren — verglichen mit Fabrikanten anderer Textilzweige — in bezug auf den Export ganz besonders ungünstig gestellt ist. Da in allen zollgeschützten Ländern auf Gewebe, in denen Seide selbst in minimalen Prozentsätzen verarbeitet ist, unverhältnismässig hohe Zölle zu zahlen sind, so ist der Absatz seidener resp. halbseidener Fabrikate nach einem grossen Teil der in Betracht kommenden Länder und für die meisten eine wirkliche Rolle spielenden Artikel eine Unmöglichkeit. Ein Export nach Oesterreich und Russland z. B. ist ausgeschlossen; nach Frankreich und Italien sind nur noch einige wenige Artikel exportfähig.

So bleiben für die Prosperität unserer Industrie massgebende Absatzgebiete: der deutsche und der englische Markt.

In dieser Beschränkung ist wohl der Hauptgrund für die erwartete, aber bisher immer noch nicht eingetretene Besserung der Gesamtlage unserer Branche zu suchen. — Das englische Geschäft liegt schlecht; seine Kaufkraft ist seit Ausbruch des südafrikanischen Krieges für unsere Produkte ganz erheblich zurückgegangen. Der uns dadurch verloren gegangene Absatz ist durch den in der gleichen Periode allerdings aufnahmefähiger gewordenen heimischen Markt keineswegs ausgeglichen. Selbst bei weiterer guter Entwicklung des deutschen Geschäfts — wobei jedoch Faktoren, wie die bei der Berliner Konfektion geschilderten an sich schon einschränkend wirken — wird diese Möglichkeit nicht ausreichen, um für unsere stark entwickelte und auf den Export angewiesene Fabrikation die gewünschte Gesundung herbeizuführen. Vielmehr wird meiner Ansicht nach von der Dauer der Stagnation des englischen Marktes und der weiteren Gestaltung seiner Zollpolitik die fernere Entwicklung der deutschen Seidenindustrie in sehr erheblichem Masse abhängen.

Die Arbeitsverhältnisse waren normale und ist darüber nichts Erwähnenswertes zu berichten.

99. Engroshandel mit Manufakturwaren.

a) Damenkleiderstoffe.

Ein Bericht für 1904 ist nicht eingegangen.

b) Baumwollene Sortiments-Artikel.

Durch die nicht ausreichende Baumwollernte und Preistreiberei der amerikanischen Spekulanten wurden die Preise auf ein Niveau getrieben, wie es seit dem amerikanischen Kriege nicht Baumwollpreise.

da war. Es blieb den Grossisten und Detailleuren nichts anderes übrig, als den Bedarf zu den erhöhten Preisen zu decken. Mit Sicht der neuen Ernte brach die wilde Spekulation in Baumwolle zusammen und gingen die Preise ungefähr auf den Durchschnittskurs der billigsten vorjährigen zurück. Dadurch, dass sich eine aussergewöhnlich grosse Ernte herausstellte, kam mit Schluss des Jahres ein neuer Rückgang der Roh-Baumwollpreise, dem aber bis jetzt die Konjunktur in fertiger Ware nicht folgte. Es hat sich dadurch im dritten und vierten Quartal, besonders im vierten, das Geschäft bedeutend verschlechtert, weil Grossisten und Detailleure entsprechend dem Stand der Baumwolle einkaufen wollten, wozu sich aber bisher noch keine Gelegenheit fand. Es muss deshalb das verflossene Jahr für die Baumwoll-Buntwarenbranche als ein nicht gutes angesehen werden, weil die Bestände fast alle aus teurer Zeit stammen und entsprechend von denselben abgeschrieben werden musste. Dazu kommt, dass im Laufe des Jahres die Konkurrenz von Druckware, die stark in Mode war, gegen die Webware — besonders in Blusen- und Kleiderstoffen — bedeutend zur Geltung kam, wodurch auch grosse Bestände geblieben sind, die bedeutend unter Preis verkauft werden mussten.

Diejenigen Webereien, die mit den Preisen der Garne für spätere Termine rechnen, sind gut beschäftigt und dürfte sich — wenn sich die Preise wieder reguliert haben — wie dieses stets bei billigen Preisen in baumwollener Buntware der Fall ist, ein gutes Geschäft entwickeln.

Auch der Export hat in den letzten Monaten sehr nachgelassen, woran teils die zu hohen Preise der Baumwoll-Artikel, wahrscheinlich aber auch der verringerte Bedarf in den einzelnen Exportländern Schuld trägt. Durch die baldige Veröffentlichung der hoffentlich für diese Branche günstigen Handelsverträge und Regulierung der Rohstoffpreise wird sich das Geschäft nach dem Ausland sicher beleben und die Unternehmungslust anregen.

100. Export von Manufakturwaren nach überseeischen Ländern.

Vereinigte Staaten.

Das Geschäft nach den Vereinigten Staaten von Nord-Amerika war während des Jahres 1904 weniger lebhaft wie in den vorhergehenden Jahren, was zum Teil auf die naturgemässe Reaktion, zum anderen Teile auch auf die Vorbereitungen zur Präsidenten-Wahl zurückzuführen sein dürfte, und ist es eine sich immer wiederholende Erfahrung, dass das allgemeine Geschäft in den Staaten durch die Wahl-Campagne ungünstig beeinflusst wird.

Argentinien.

In allerletzter Zeit ist ein erfreulicher Aufschwung in dem Geschäftsleben in Nord-Amerika zu konstatieren. In Argentinien machte sich der Einfluss zweier aufeinander folgender sehr guter Ernten besonders fühlbar und erfreut sich dieses Land einer fort-

schreitenden Prosperität. Selbstverständlich wurde die Konsumfähigkeit des Landes und dadurch auch der Export nach demselben sehr günstig beeinflusst und waren an dieser Ausfuhr nach Argentinien deutsche Fabrikate in hervorragendem Masse beteiligt. Allem Anschein nach ist jedoch die Konsumfähigkeit dieses Landes, trotz der überaus günstigen Verhältnisse, ganz wesentlich überschätzt worden, da von allen Seiten so enorme Quantitäten von Ware hinausgegangen sind, dass sich in letzter Zeit eine starke Ueberführung des Marktes fast in allen Artikeln gezeigt hat. Als Folge hiervon finden wieder fast täglich grosse Auktionen frisch importierter Waren statt, in welchen Ware in grossen Quantitäten zu Preisen verkauft wird, welche gegen die Kost- resp. Fabrikationspreise in Europa schweren Verlust lassen. Das Geschäft nach Uruguay wurde durch die in diesem Lande ausgebrochene Revolution fast ganz zum Stillstand gebracht. Während Montevideo selbst von Kämpfen verschont geblieben ist, war doch jeder Verkehr mit dem Inneren für Monate vollständig abgeschnitten, und müssen nach allen Nachrichten die Provinzen unter den Folgen dieser Revolution so stark gelitten haben, dass es längerer Zeit bedarf, bis diese Wunden wieder geheilt sind. Nach den letzten Nachrichten ist der Frieden wieder gesichert, doch ist von einer Belebung des Geschäftes noch wenig zu spüren. Unter diesen Umständen ist der Export auch von deutschen Manufakturwaren nach diesem Lande auf ein Minimum reduziert worden. Auch in Paraguay, welches in den letzten Jahren einen ganz erfreulichen Aufschwung genommen hatte, ist eine Revolution ausgebrochen und ist durch dieselbe der Export auch nach diesem Lande einstweilen vollständig lahmgelegt. In Chile war das Geschäft ein ziemlich normales, da jedoch die Ankünfte die Konsumfähigkeit des Landes bei weitem überstiegen, so leidet der dortige Markt unausgesetzt an starker Ueberfüllung, so dass die beteiligten Kreise sich in letzter Zeit zu wesentlichen Einschränkungen in ihren Unternehmungen nach diesem Lande gezwungen sahen. Der Export von Manufakturwaren nach Peru und Bolivien war in letzter Zeit ein durchaus befriedigender, und fanden die nach dort eingeleiteten Geschäfte sachgemässe Abwicklung. Das Exportgeschäft nach Australien konnte sich auch im letzten Jahre noch nicht wesentlich heben, da die Konsumfähigkeit dieses Landes noch immer unter den Folgen der Dürre der vorhergegangenen Jahre stark zu leiden hat. Erst in letzter Zeit scheinen sich die Verhältnisse etwas zu heben und dadurch auch wieder eine Steigerung des Absatzes an Manufakturwaren herbeigeführt zu werden.

Uruguay. Paraguay. Chile. Peru und Bolivien. Australien.

101. Jute-Industrie.

Absatz.

Die bereits im letzten Jahre erwähnte regere Nachfrage nach Jutefabrikaten hat im laufenden Jahre nicht allein Fortschritte

gemacht, sondern trat vorübergehend sogar so dringend auf, dass die deutschen Jute-Spinnereien und -Webereien den Bedarf zeitweise nicht genügend decken konnten, weshalb grössere Mengen, besonders in Garnen, von weniger gut beschäftigten ausländischen Jute-Spinnereien bezogen werden mussten. — Wenn Deutschland selbst den grösser gewordenen Bedarf nicht zu decken vermochte, so lag dies nicht an mangelnden Fabrikanlagen oder ungenügenden Spindeln, sondern an einem ganz empfindlichen ca. 10 % betragenden Mangel an weiblichem Arbeitspersonal (Spinnerinnen), zweitens an der zur Verarbeitung kommenden schlechten Qualität indischer Rohjute der Ernte 1903, welche wohl allen Spinnereien eine Minderproduktion von 10—15 % verursachte. Dass Fabrikatpreise unter diesen Umständen eine steigende Richtung annahmen und diese durch eine freie Vereinigung aller Jute-Industriellen noch an Ausdehnung gewann, ist ja selbstredend und so dürften denn die vielen deutschen Fabriken der Jutebranche das Jahr 1904, trotz der Fabrikationsschwierigkeiten, nicht schlechter abschliessen wie das Vorjahr. In unserem Bericht für 1903 erwähnten wir ferner schon, dass der Einkauf der Rohjute in Indien sich schwieriger und schwieriger gestaltete infolge der dortigen Spekulation und anderen Umständen. Dies ist leider für das Jahr 1904, besonders im zweiten Semester noch viel schlimmer geworden und wenn die indische Regierung mit ihrer diesjährigen Ernteschätzung von ca. 7 Millionen Ballen à 400 Pfund engl. Recht behält, also genügend Rohmaterial für den Weltkonsum vorhanden ist, so ist
Preise. es nur der Spekulation zuzuschreiben, wenn die Preise der Ernte 1904 eine Höhe angenommen haben, welche für Jutefabrikate kaum wieder zu erlangen sind. Man notierte für die bekannten Rallischen Marken und Gruppen:

Qualität	R F D	R B	R F [D]	R F C
I. Quartal	£ 11½	14	17	—
II. „	„ 12	14	17½	18
III. „	„ 12	13½	16½	19
Ende 1904	„ 14½	16—16½	20½	22—23

Der Grundgedanke der Spekulation ist jedenfalls gewesen, dass nicht allein Jutefabrikate in der ganzen Welt sich einer vermehrten Nachfrage erfreuten, sondern auch wie immer zu Kriegszeiten, der russisch-japanische Krieg den Verbrauch ganz enormer Massen Jute herbeiführen wird. Inwieweit dies eingetreten ist, lässt sich genau nicht ermitteln, aber viele Meinungen werden laut, dass ein Konsortium im Innern Indiens grosse Quanten Rohjute angekauft und aufgestapelt hat, und diese erst bei noch weiterer Hausse nach und nach auf den Markt bringen wird.

Ausfuhr. Für den Export von Jutefabrikaten hat unser Industriezweig erst dann Interesse, wenn das Angebot die Nachfrage im Inlande

übersteigt. Den Welthandel haben in erster Linie die indischen Spinnereien und Webereien in Händen und können natürlich bei den dortigen niedrigen Löhnen weit billiger produzieren als irgend eine europäische Fabrik.

102. Teppiche, Linoleum, Wachs- und Ledertuch.

a) Teppiche.

Teppiche.

Das Jahr 1904 zeichnete sich durch lebhafte Kauflust der Abnehmer aus, welche sämtlich wohl unter dem Eindruck standen, dass die Fabrikanten, veranlasst durch die Teuerung auf dem Woll-, Baumwoll- und Jutemarkte, auch ihrerseits versuchen würden, die Preise der Fabrikate auf eine angemessene Höhe zu bringen.

Preise.

Leider scheiterten alle Versuche der Fabrikanten, die Verkaufspreise auch nur annähernd den Tagespreisen der Rohstoffe anzupassen, teils an dem Widerstande der Grossisten, teils an der Uneinigkeit und äusserst scharfen Konkurrenz unter den Fabrikanten, die infolge von Ueberproduktion geneigt waren, die alten Verkaufspreise solange zu halten, als ihre letzten Garnkontrakte es gestatteten. Auf diese Weise ging die Chance, welche die aufsteigende Konjunktur zu anderen Zeiten geboten hätte, den Fabrikanten vollständig verloren, ja man musste sich mit Preisen begnügen, die angesichts der verteuerten Herstellung nicht im entferntesten gerechtfertigt waren.

Absatz.

Die Geschmacksrichtung hielt sich in den Bahnen des Vorjahres, die Vorliebe für Ton-in-Ton-Effekte dauert an. Vielfach der heimischen Fabrikation schädlich zeigten sich importierte Orientteppiche, die vom Publikum trotz oft recht unschöner Muster gern gekauft wurden, da man bei ihnen die Eigenschaften der alten persischen Teppiche: echte Farben und grosse Haltbarkeit voraussetzte. Dem gegenüber erscheint es angezeigt, festzustellen, dass die neuerdings in so starkem Masse eingeführten „echten“ Teppiche keineswegs diesen Voraussetzungen entsprechen, da sie meist Erzeugnisse europäischer Unternehmer sind, die dieselben in Kleinasien und Indien herstellen, um sie unter orientalischer Flagge einführen zu können. Die meisten dieser Teppiche enthalten weder das widerstandsfähige Wollmaterial, noch die schönen und beständigen Farben, während sie andererseits durch Fracht und Eingangszoll verhältnismässig verteuert werden.

Arbeiterverhältnisse.

Der Frieden zwischen Arbeitgebern und Arbeitnehmern wurde während des Jahres nicht gestört, nur machte sich bei dem starken Geschäftsgang ein Mangel an geübten Webern fühlbar. Bei der allgemeinen Uebersicht über das verflossene Jahr lässt sich ein kurzes Urteil dahin fällen, dass wir ein sehr lebhaftes Geschäftsjahr mit sehr wenig oder gar keinem Nutzen hatten.

Allgemeine Lage.

Nach einem zweiten Bericht hat sich der Verlauf des Geschäfts im gleichen Umfange wie im Vorjahre entwickelt, da den störenden Vorkommnissen erfolgreich begegnet und die bisherigen Absatzstellen trotz bisweilen wenig angenehmer Konkurrenz erhalten werden konnten. Neue Absatzgebiete zu finden, was nur im Auslande möglich wäre, ist für unsere Fabrikate ausgeschlossen, weil die englischen, französischen und amerikanischen Teppichfabrikanten ihre Erzeugnisse zu so niedrigen Preisen auf den Markt bringen, dass wir nichts mehr verdienen würden,. wenn wir die gleichen Verkaufsnotierungen stellen sollten. Das Missverhältnis zwischen den Herstellungs- und den Verkaufspreisen ist in diesem Jahre das gleiche geblieben, wie gegen Ende des vorigen Jahres, obgleich es möglich war, etwas höhere Verkaufspreise zu erlangen. Die Preise der Rohmaterialien, speziell der Wolle, sind aber im Laufe dieses Jahres noch weiter so erheblich gestiegen, dass die Lukrativität der Fabrikation starke Einbussen erlitten hat, denn es ist bei unserem Artikel, bezw. bei unserer Art der Geschäftsführung ausgeschlossen, bei jeder Preisänderung in den Rohmaterialien neue Verkaufspreise zu normieren. Von den neuen Handelsverträgen kommt für uns nur der deutsch-schweizerische in Betracht, da Oesterreich hinreichende eigene Teppichfabrikation besitzt. Die Vorliebe für echte orientalische Teppiche hat noch zugenommen. Selbstverständlich wird durch den enormen Import solcher Teppiche der Konsum einheimischer Erzeugnisse stark beeinträchtigt, und es wäre dringend zu wünschen, dass durch höhere Eingangszölle der übergrossen Einfuhr wenigstens etwas gesteuert würde.

Einfuhr.

b) Linoleum.

Linoleum. Absatz.

Die Absatzverhältnisse der Linoleumfabriken sind im Berichtsjahre im allgemeinen bessere gewesen. Die gesteigerte Nachfrage hat jedoch ein weiteres Sinken der Preise, insbesondere bei Submissionen, nicht verhindern können. Die Angebote bei grösseren Lieferungen, insbesondere bei einfarbiger Ware und Granit, sind derart niedrige, dass sie in den meisten Fällen Verlust bringen. Der Gewinn, welchen die Fabriken erzielten, rührt daher lediglich aus dem Gewinn in Sonderartikeln und der durch die grössere Produktion ermöglichten intensiveren Ausnutzung der Werke her. Andererseits trug jedoch dieser Preiskampf zu einer weiteren Gesundung der Industrie bei, insofern, als der Ausscheidungsprozess der Schwächeren sich weiter vollzog, und damit, durch Verringerung des Angebots, die Vorbedingung hergestellt wurde für eine mehr die augenblickliche Rentabilität berücksichtigende Preisstellung in der Zukunft. Es ist zu hoffen, dass die gesteigerte Nachfrage und die dadurch gegebene volle Ausnutzung der Fabriken, die Herstellungs- und Lieferungspreise auch bei den gewöhnlichen Qualitäten wieder in besseren Einklang bringen wird.

Die patentierten Sondererzeugnisse unserer Werke begegneten reger Nachfrage zu guten Preisen, insbesondere hob sich der Absatz im Auslande in zufriedenstellendem Masse.

Rohmaterialpreise.

In den Preisen der Rohmaterialien ist eine aussergewöhnliche Verschiebung insofern eingetreten, als das Leinöl das ganze Jahr einen aussergewöhnlich niedrigen, die Korkabfälle einen aussergewöhnlich hohen Preisstand zu verzeichnen hatten. Die Hausse in letztgenanntem Artikel ist zum Teil durch Agitation und Verbandsbildung künstlich gesteigert worden. Für Korkspähne wurde in der Mitte des Berichtsjahres ungefähr doppelt so viel bezahlt, als der normale Preis betrug. Für die Korkstopfenfabrikanten bedeutete die plötzliche Erhöhung des Wertes ihrer Abfallprodukte auf das Doppelte einen Zuwachs ihrer Rentabilität, der in vielen Fällen den Gewinn aus den Fabrikaten erheblich überstieg. Es liegt auf der Hand, dass die Folge dieser Anomalie entweder die Errichtung neuer Korkstopfenfabriken oder das Sinken der Preise in den gewöhnlichen Fabrikaten derselben, der Korkstopfen, sein muss, und dass in dem Augenblick ein sehr schwerer Rückschlag die Korkstopfenindustrie treffen wird, in welchem die Preise für das Abfallmaterial, Korkspähne, auf das natürliche Niveau zurückgehen. Die Vorbereitung dieser Bewegung ist insofern schon eingetreten, als Korkabfälle als Rohmaterial für viele Zwecke, bei denen nicht eine so weitgehende Veredelung wie bei der Linoleumfabrikation stattfindet, des hohen Preises wegen in Wegfall gekommen sind und ferner insofern, als die Linoleumfabriken den Ersatz des Korkmaterials durch andere Materialien, welcher schon infolge des Bedürfnisses nach hellen Farben vorher angebahnt war, intensiver betrieben haben. Teilweise sind auch die billigeren Sorten Korkholz direkt an Stelle der Korkabfälle getreten. Die letztere Tatsache deutet zur Genüge darauf hin, welche Abnormität in den gegenwärtigen Preisverhältnissen liegt und ein wie gefährliches Spiel seitens derjenigen betrieben wird, die die Preise auf einer unnatürlichen Höhe zu halten und womöglich noch weiter zu steigern versuchen. In der Tat wird auch diese Besorgnis von den grösseren und einsichtigeren Korkstopfenfabriken des Auslandes unumwunden ausgesprochen. Für die Linoleumfabriken haben bislang die niedrigen Leinölpreise die höheren Korkpreise ausgeglichen und nur diesem Umstande ist es zu danken, dass die kritische Entwicklung nicht bereits eingetreten ist.

Arbeiterverhältnisse.

Das Verhältnis zwischen Arbeitgeber und Arbeiter war, wie immer in unseren Werken in Rixdorf und in Eberswalde, ein durchaus befriedigendes. Durch etwas mehr Zurückhaltung dürften jedoch einige Aufsichtsbehörden, wobei wir jedoch nicht unsere für Rixdorf zuständige Gewerbeinspektion im Auge haben, das Verhältnis zwischen Arbeitgeber und Arbeiter besser fördern, als durch eine zu strikte, teilweise sogar unberechtigte Wahrung der

Form, durch welche für die praktische Wohlfahrt der Arbeiter nicht nur wenig erreicht, sondern im Gegenteil den Arbeitgebern, abgesehen von der im wirtschaftlichen Interesse zu bedauernden Zeitversäumnis, auch die Lust zu freiwilliger Arbeiterfürsorge genommen wird. Wir gehen hierbei von der Ansicht aus, dass derjenige Teil der staatlichen Arbeiterfürsorge, welcher in polizeilichen Bestimmungen besteht, niemals imstande sein wird, private Arbeiterfürsorge, humane Gesinnung und den guten Willen des Arbeitgebers zu ersetzen.

Transportverhältnisse.

Sehr ungünstig wirkte im abgelaufenen Jahre die Behinderung der Schiffahrt, wodurch mitunter erhebliche Verteuerungen von Rohmaterialien eintraten. Gegen die von ministerieller Seite ausgesprochene Ansicht, dass die in der Nähe von Wasserstrassen gelegenen Werke für gewöhnlich besonders günstig gestellt seien, und dass sie daher mit einem Versagen der Wasserstrassen als einer Konjunktur in der Kalkulation rechnen müssten, führen wir von unserer Seite an, dass die Wasserstrassen überhaupt die Voraussetzung für das Entstehen der Industrie höher hinauf im Binnenlande sind, dass das Vorhandensein der Wasserstrassen somit nicht eine besondere Begünstigung für diese Anlagen bedeutet, sondern nur eine nicht einmal vollständige Gleichstellung mit den nahe der See gelegenen Werken, welche durch die Nähe dieser, geringere Frachtkosten haben. Leider versagten in den Herbstmonaten auch die Eisenbahntransporte mitunter in recht empfindlicher Weise infolge des Wagenmangels und dieses auch dann, als der von der zuständigen Eisenbahnbehörde auf unsere frühere Beschwerde angegebene Grund der grossen Manövertransporte nicht mehr stichhaltig war, nämlich im November. Die ständige Unsicherheit darüber, ob bestellte Waggons gestellt werden würden oder nicht, hatte sehr erhebliche Ausfälle an Arbeitslöhnen zur Folge; die Unmöglichkeit, die Kundschaft rechtzeitig zu bedienen, führte Verstimmung auf seiten dieser, mitunter Abbruch sehr schwer erworbener Beziehungen, herbei. Die Kundschaft konnte ihrerseits ihren häufig durch Konventionalstrafe gesicherten Verpflichtungen nicht nachkommen und bis zu einem gewissen Grade wurde dadurch die vorhandene Absatzmöglichkeit eingedämmt: ein wirtschaftlicher Schaden, der jedenfalls ganz ausser Verhältnis zu den Anschaffungskosten einiger Eisenbahnwaggons steht.

Kartellierungsbestrebungen.

Kartellierungsbestrebungen sind in unserer Industrie seit der Auflösung der Preiskonvention vor ca. 2½ Jahren nicht wieder aufgetreten. Es erklärt sich dies einerseits durch den Misserfolg der früheren Preiskonvention, andererseits aus dem eingangs dieses Berichtes Gesagten, und aus der Abneigung derjenigen Fabriken, welche im Besitz von lohnenden Spezialitäten waren, sich in einer Vereinigung zu binden.

c) Wachs- und Ledertuch, Buchbinderleinen.

Wachs- und Ledertuche.

Der Handel in diesen Artikeln verlief im Berichtsjahr im allgemeinen ganz zufriedenstellend. Der Konsum wächst von Jahr zu Jahr, da immer mehr Verwendungszwecke, besonders für Ledertuch, gefunden und die Fabriken dadurch in die Lage versetzt werden, ihre Einrichtungen besser auszunützen und somit lukrativer zu arbeiten.

Preise.

Die Erhöhungen der Preise für die baumwollenen Gewebe hatten naturgemäss auch Preisaufschläge für Wachs- und Ledertuch im Gefolge, da ja diese beiden Artikel auf baumwollenen Geweben gearbeitet werden. Während es in der ersten Zeit schwierig war, Erhöhungen durchzuführen, wurde das im Verlauf des Berichtsjahres immer leichter, da jedem Händler mit Wachstuchen inzwischen bekannt geworden war, welche Preisaufschläge die Erhöhung der Preise für Baumwolle für die Gewebe im Gefolge hatte. Als im letzten Quartal dann die Preise für Baumwolle rapid zurückgingen, wurden auch Ermässigungen für Wachs- und Ledertuche verlangt, wozu sich aber die Fabrikanten nur schwer entschliessen konnten, da sie die zu hohen Preisen gemachten Gewebeabschlüsse abnehmen mussten, und die Webereien der Ermässigung der Preise für Rohbaumwolle in ihren Notierungen für Gewebe weder folgen konnten noch wollten. Leider wird der Nutzen an diesem Artikel von Jahr zu Jahr geringer, und selbst die grosse Steigerung des Umsatzes ist kein voller Ersatz für den verkleinerten Nutzen.

Umsatz.

Einzig und allein die Konkurrenz der kleineren Firmen, die Wachs- und Ledertuche als Nebenartikel führen, und diese benutzen, um sich einzuführen und ihre besser lohnenden anderen Artikel dabei zu verkaufen, hat diesen Zustand hervorgerufen. Schon seit Jahren kämpfen die Grossisten dagegen an, da sie aber nicht die genügende Unterstützung der Fabrikanten finden, ist es unmöglich, gesunde Verhältnisse zu schaffen. Die schon oben erwähnte bessere Ausnutzung ihrer Fabrikanlagen hat die Fabrikanten auch veranlasst, Verbesserungen ihrer Qualitäten vorzunehmen und in den Mustern besseres zu leisten, als bisher; besonders sind darin die jüngeren Fabrikanten erfolgreich vorgegangen, so dass sie sich jetzt den älteren ebenbürtig mit ihren Fabrikaten an die Seite stellen können.

Einfuhr.

Der Import von Wachs- und Ledertuchen geht immer weiter zurück, und nur noch wenige Artikel werden von England bezogen, da sie in Deutschland nicht hergestellt werden. Die Einrichtungen für deren Fabrikation sind sehr kostspielige und der Markt in Deutschland ist dafür nicht gross genug. Gegen England aber im Auslande zu konkurrieren, ist unmöglich, da England sowohl die baumwollenen Gewebe, als das Leinöl ohne Zoll hat und dadurch gegen die deutsche Fabrikation im Vorteil ist.

Buchbinderleinen.

Dieser Artikel hat durch die Errichtung neuer Fabriken kaum an Konsum gewonnen, dagegen sind die Preise dadurch immer niedriger geworden. Die bisher verwendeten glatten und gepressten

Buchbinderleinen verschwinden immer mehr und mehr, da für Büchereinbände sogenannte Spezialitäten sie verdrängt haben. Der Geschmack wendet sich mehr und mehr diesen Artikeln zu, die das Aussehen von wirklichem Leinen besitzen und an Eleganz die frühere Ware erheblich übertreffen. Das Ausland kann nur noch wenig Ware nach Deutschland schicken, und die in Aussicht genommene Erhöhung des Zolles auf das Doppelte wird das ausländische Fabrikat später ganz vom deutschen Markt verdrängen. Die deutsche Fabrikation ist aber auch so weit fortgeschritten, dass das fremde Fabrikat ganz gut entbehrt werden kann, und die gebrachten Neuheiten stehen den ausländischen durchaus nicht nach. Die hohen Baumwollpreise haben naturgemäss den Nutzen der Fabriken sehr gekürzt, doch dürften die Abschlüsse derselben jetzt wieder normale Ziffern erreichen, nachdem der Stand der Baumwollpreise ebenfalls wieder ein normaler geworden ist. Der Handel war, mit kurzen Unterbrechungen, im Jahre 1904 ein ganz zufriedenstellender. Die Buchbindereien waren gut beschäftigt, und selbst das Ausland, speziell England, hatte grosse Aufträge für Albums nach Deutschland gelegt, die den Bindereien in den stillen Monaten sehr gute Beschäftigung geboten haben. Der Zwischenhandel leidet unter der direkten Konkurrenz der Fabriken, die alle grösseren Konsumenten selbst besuchen, und den Nutzen, den der Zwischenhandel haben muss, ihm dadurch wegnehmen. Allerdings wird das Geschäft in Buchbinderleinen in der Hauptsache mit Lagerware gemacht, da die Bindereien selten darauf warten können, bis Ware angefertigt wird, und dadurch bleibt dem Zwischenhändler immer noch ein erheblicher Anteil an diesem Geschäft. Der Nutzen ist allerdings sehr beschränkt.

Fabrikation.

Handel.

103. Handel mit Möbelstoffen, Gardinen und Stickereien.

Möbelstoffe.

Das Geschäft der Möbelstoffbranche im Jahre 1904 zeigte im allgemeinen eine Besserung gegen das im Vorjahre und die Beschäftigung der Fabriken ist gut zu nennen, obwohl dieselbe im Anfang des Jahres sich insofern schwierig gestaltete, als die durch die kolossal hohen Baumwollpreise notwendigen Preissteigerungen nicht in entsprechendem Masse durchzuholen waren und deshalb oftmals mit sehr geringem Nutzen verkauft werden musste. Gegen Mitte des Jahres gingen ja Baumwollpreise wesentlich zurück, doch machte sich durch die inzwischen eingetretene Preissteigerung der Leinen- und Wollgarne dieselbe Schwierigkeit wie im Frühjahr bemerkbar. Das inländische Geschäft zeigte ziemliche Belebung und erstreckte sich vor allen Dingen auf Moquettes, Cotelines und bestickte Portieren.

Fabrikantenverband.

Der Zusammenschluss fast sämtlicher Fabrikanten von Doppelmoquettes hatte eine sehr wohltätige Wirkung auf die Gesundung

des Geschäftes in diesem Artikel und sicherte den Fabrikanten einen bescheidenen Nutzen zu. — In Druckmoquettes wurde leider der Preis infolge scharfen Konkurrenzkampfes weit unter Kostenpreis geworfen und lässt zurzeit nur Verlust, so dass es zu wünschen wäre, dass auch hier eine Einigung zustande käme. Im allgemeinen ist die Lage der Möbelstoff-Fabrikanten als eine schwierige zu bezeichnen, weil dieselben angewiesen sind, fortwährend neue Dessins und Genres herzustellen und der Umfang des Geschäftes in dieser Branche wohl nicht genügt, um die bedeutenden Musterspesen decken zu können. Wirklich lebhaft beschäftigt für das Inland waren die Fabrikanten von guten Qualitäten in gemusterten Velours, in Mohair und Seide in ruhigen, geschmackvollen Farben, und auch ist, wie bisher, Amerika ein guter Abnehmer für ganz teure handgewebte Stoffe.

Ausfuhr.

Was das grosse Exportgeschäft nach den Vereinigten Staaten betrifft, so wird dasselbe immer schwieriger dadurch, dass die eigene Fabrikation, begünstigt durch den enorm hohen Prohibitivzoll, immer mächtiger im eigenen Lande wird, während den deutschen Fabrikanten bei heute noch zu machenden Geschäften nach den Vereinigten Staaten, mit Ausnahme der oben erwähnten teuren Handgewebe, jede Möglichkeit zu verdienen entzogen ist. Ebenso ist das Exportgeschäft mit England durch die allgemeine geschäftliche Depression daselbst wohl eines der schlechtesten des letzten Jahrzehntes gewesen, und man kauft in England im günstigsten Falle nur ganz billiges Zeug für Möbelbezüge. Auch die skandinavischen Länder waren weit weniger aufnahmefähig als in den Vorjahren, da sich dort immer mehr eine gewisse Fabrikation herausbildet. Der Export nach Spanien und Italien hat sich gleichfalls nicht weiter entwickeln können, weil auch diese Länder in erhöhtem Masse eigene Fabriken besitzen.

Geschmacksrichtung.

Hinsichtlich der Geschmacksrichtung ist zu konstatieren, dass immer noch einfarbige und Ton-in-Ton-Effekte begehrt, ebenso wie Reproduktionen von antiken Stoffen in französischen Stilen fortgesetzt vom Publikum begünstigt werden. — Moquettes in persischem Geschmack werden stark gekauft, während der moderne Stil, namentlich bei den besseren Qualitäten, beinahe im Verschwinden begriffen ist.

Gardinen.

Das Berichtsjahr 1904 ist für die Gardinenbranche unter Zusammenfassung der dazu gehörigen Artikel im allgemeinen in zufriedenstellender Weise verlaufen. Nennenswerte Aenderungen sind nicht eingetreten. Die Rohpreise waren ca. 4—5 % höher als im Vorjahre, trotzdem waren die Verkaufspreise nur in minimalem Verhältnis zu erlangen, da die Ueberproduktion und die gegenseitige grosse Konkurrenz zu sehr einwirkte. Der Artikel wird fast wie ein baumwollener, glatter Stapelartikel gehandelt. Grosse

Englische Tüllgardinen.

Läger müssen unterhalten werden, um in bezug auf Muster-

auswahl, was bei diesem Artikel die Hauptsache ist, den weitgehendsten Ansprüchen zu genügen. Der Hauptabsatz lag in den Preislagen von 35—65 Pfg. per Meter 2× Band und abgepasst von 3—7 Mk. per Fenster und war Reliefware stets bevorzugt. Single-(Apret)Ware ging nur in den billigsten Qualitäten und Preislagen. Betreffs der Ausmusterung lag hauptsächlich Interesse für solide Blumen- und aparte Streifenmuster vor. Bessere Qualitäten englischer Tüllgardinen gingen nicht in gleichem Verhältnis, da für diese die gestickten Gardinen und Stores eine grosse Konkurrenz bilden. Dass der Handel mit englischen Gardinen mit immer grösseren Schwierigkeiten verknüpft ist, beweist der Umstand, dass verschiedene der Webereien zur Fabrikation von Valencienner Spitzen und ähnliche Genre übergegangen sind, für welche die Mode sehr günstig. Um das Geschäft in Gardinen etc. zu beleben, brachte man Imitationen der französischen Gardinen, der echten Bändchen- und Point-Lace Stores und der modernen Bonnesfemmes, erstere führten sich im allgemeinen noch nicht ein, dagegen hatten die übrigen Genre guten Absatz.

Preise.

Absatz.

Immer mehr an Bedeutung gewannen die englischen Tüllbettdecken in ein- und zweischläfrig (180/220 resp. 220/330), dazu passend brachte man die Bettwanddekorationen (220/350 cm), die beide in schönen modernen Mustern gut verkauft wurden. In den ferner zu diesem Artikel gehörigen Scheibengardinen, Lambrequins, Gardinenspitzen und Deckchen war der Umsatz gleich dem Vorjahre. Für Scheibengardinen kamen in ziemlich bedeutendem Massstabe buntfarbige Genre in Betracht, teils in Kongressgewebe, teils bedruckte Ware; auch die abgepassten Scheibengardinen (brise-bises) waren sehr viel gefragt.

Gestickte Gardinen.

Die früher gangbaren Spachtelgardinen und Stores haben in besseren Preislagen fast ganz an Bedeutung verloren und kommen nur noch in billigen Preislagen in Betracht. Dafür wandte man den modernen ocrefarbigen Stores mehr Interesse zu. Auf der Stellamaschine gekurbelt, brachte man schon Stores 130/320 cm gross, zu $3^3/_4$—4 Mk. per Stück. Wenngleich diese Preisstellung keinen sonderlichen Nutzen zulässt, so erforderte es das Sortiment, diese zu führen. Günstiger dagegen gestaltet sich der Handel mit den besseren Genres. Die Fabrikation ist eine gesündere und sind für diese Genre stets entsprechende Verkaufspreise zu erlangen gewesen. Der Hauptabsatz lag in den Preislagen zwischen 10—30 Mk. per Store. Gardinen im gestickten Genre sind verhältnismässig wenig gefragt. Die Musterung für diesen Genre ist eine sehr vielseitige, da man von jedem Muster jedes beliebige Quantum fertigen kann. Hauptsächlich bevorzugt waren aparte grossstilige, Blumen- und Medaillon- und aparte Streifenmuster und zwar grösstenteils mit Volant. Der Absatz war zufriedenstellend, so dass die Fabrikation stets ausreichende Beschäftigung

hatte. Die Handarbeits-Stores und Decken hatten ständig regelmässigen Absatz.

Die im vorigen Jahre modernen Bonnesfemmes haben an Nachfrage nachgelassen, dafür scheint sich für die feine Geschmacksrichtung die Nachfrage für vorgenannte Handarbeits-Stores und Gardinen vorwiegend, in arab, geltend zu machen. In Bettdecken und Bettwanddekorationen war lebhafte Nachfrage, desgleichen auch in den Köpervorhängen und Rouleaux, die schon mit 2 Mk. pro Fenster beginnend, gebracht wurden. Für letzteren Artikel waren in neuerer Zeit Rouleausstoffe, 80 und 130 cm breit, wie Brokats und Crepons gefragt, und zwar diese speziell in altgold.

Stickereien.

Das Stickereigeschäft hatte unter der herrschenden Spitzenmode etwas zu leiden, wohl aber im allgemeinen seine Schuldigkeit getan. Wenngleich dadurch, dass gute Genre Röcke und feine Negligéwäsche mit Spitzengarnierungen flotten Absatz hatten, so blieb doch für solide Wäsche die Stickerei ein Konsumartikel. Für die Wäschefabrikation kamen hauptsächlich billigere und mittlere Genre Cambric- und Madapolam-Stickereien aus Plauen und Auerbach in Betracht, bessere Genre aus der Schweiz, die durch die billigen Sticklöhne für die deutsche Industrie eine grosse Konkurrenz bildete. In diesem Jahre speziell konnte die Schweiz erfolgreich arbeiten, da der dortige Markt wohl nicht genügend Beschäftigung hatte. Es war gewissermassen ein Tiefstand in den Löhnen eingetreten, wie wir ihn lange nicht hatten. Die zweifelhafte amerikanische Präsidentenwahl war wohl der Grund, dass die grossen, sonst üblichen Exportordres zurückgehalten wurden. Nach inzwischen erfolgter Wahl hat sich die Lage im allgemeinen aufgebessert. Die Zeit des Tiefstandes der Schweizer Sticklöhne kam auch der deutschen Industrie zustatten, da diese, die ohnehin infolge der immer kleiner werdenden Handmaschinenzahl genügende Beschäftigung hatte, die Zeit auch benutzen konnte, die Ware im Wege der Veredelung günstig herzustellen. Da die Rohstoffe den Stand des Vorjahres hatten und die Sticklöhne auch stetig waren, hielten sich die Verkaufspreise im Rahmen des Vorjahres. Die Schiffchenware hatte in diesem Jahre eine weitgehende Bedeutung, da in diese nicht nur weisse Ware, sondern auch Spachtelstickereien und Chiffonstickereien und ähnliche Genre einzurechnen sind. Weisse Schiffchenware ging bei soliden Preisen in grossen Quanten für die Schürzen- und Weisswarenkonfektion, da diese bei reicheren Mustern entsprechend billiger wie Handmaschinenware auskommt und auch hierfür haltbar genug ist. Für den Detailverkauf, wie auch für die Wäschefabrikation hat dieser Genre keine so grosse Bedeutung gehabt. Spachtelstickereien, Chiffonstickereien und Einsätze in vielseitiger Ausmusterung hatten der Mode entsprechend grosse Absatzgebiete und wurden im allgemeinen gute Preise erzielt. Buntstickereien

gingen in nur bescheidenem Masse, dagegen Madapolam-Langetten in grossen Quanten. Zur Zeit der Berichterstattung scheint sich eine neue Musterung Bahn zu brechen und zwar im Madairagenre (Imitation von Handarbeit), luftige Muster, die man sowohl in Schiffchen- wie Handware macht. Allem Anschein nach wird diese Geschmacksrichtung speziell für die Blusen- und Kleiderfabrikation in Betracht kommen. Da es auch in dieser Branche an Fabrikanten nicht fehlt und Schwierigkeiten dadurch, betreffend Preise etc., nicht ausbleiben, so ist wohl aber durch die günstige Mode die Allgemeinheit mit dem Geschäft zufrieden gewesen.

Ausfuhr.

Das Exportgeschäft bewegte sich in sehr bescheidenen Grenzen, da einesteils die Eingangszölle auf die rohen Tülle den Artikel allen Schweizer-Fabrikaten gegenüber wesentlich verteuern und andererseits auch die erhöhten Ausgangszölle eher einen Rückgang wie Fortschritt im überseeischen Geschäft bewirkten, wozu noch kommt, dass seitens der Kundschaft allzu grosse Ansprüche an Neumusterung gestellt werden, die mit grossen Opfern für die Fabrikanten verbunden sind.

104. Schirmfabrikation und -Handel.

Sonnenschirme.

Wenn wir im Vorjahre uns bezüglich des Artikels Sonnenschirme über ein überaus schlechtes Geschäft zu beklagen hatten, und die Gründe für diese Tatsache aus der ungünstigen Witterung herleiten konnten, so sind wir in diesem Jahre, obwohl wir einen herrlichen Sommer hatten, bezüglich dieses Artikels ein Opfer der Moderichtung geworden. Es lässt sich leider nicht leugnen, dass unter der ungünstigen Mode der ganze Sonnenschirmartikel erheblich gelitten hat, und dass alle Anstrengungen, welche seitens der Branche gemacht wurden, um eine günstigere Aenderung herbeizuführen, nicht den erwarteten Erfolg hatten. Der sogenannte „bessere Genre", sowohl Entoutcas wie Konfektion konnte im grossen und ganzen nur mit erheblichen Verlusten abgesetzt werden, so dass die ganze Sonnenschirmsaison eine grosse Enttäuschung für uns war, und dementsprechend die Umsätze absolut hinter dem Vorjahr zurückgeblieben sind. Das Wenige, was verlangt wurde, waren hauptsächlich Waschschirme in billigen Preislagen und die nur teilweise beschäftigte Branche hatte nunmehr auch noch unter der Ueberproduktion und deren nachteiligen Folgen zu leiden. Trotz der Ungunst dieser Verhältnisse setzte die Branche im Juli und August ihr bestes Können ein, um für den Sommer 1905 mit einer grossen, reichhaltigen Kollektion die Kauflust anzuregen, und wenn auch die Bestellungen, die im Laufe des Jahres für die kommende Saison 1905 einliefen, mässig ausgefallen sind, so lassen dieselben doch auf eine Besserung der Verhältnisse bezüglich des Sonnenschirmartikels schliessen. Gekauft wurden für

Entoutcas ombrierte Schotten in sehr geschmackvollen Dessins und Farbstellungen; zu uni Stoffen wurden besonders grüne, braune und lila Farbtöne genommen. In Konfektionsschirmen wurden Applikationen aller Art gebracht. Ueberhaupt wurde durch eine reiche Kollektion von Spezialitäten versucht, das Interesse für den Artikel zu beleben, und scheint dies, bei den grossen Anstrengungen, die gemacht wurden, auch erreicht worden zu sein.

Regenschirme.

Der andere Artikel unserer Branche, der Regenschirm, ist natürlich nicht in dem Masse wie der Sonnenschirm der Mode unterworfen. Der Absatz in Regenschirmen hängt in erster Linie vom Wetter ab. Das lange anhaltend trockene Wetter, das wir bis in den Herbst hinein hatten, drückte leider auch die Umsätze in Regenschirmen erheblich herab, doch hat die Branche durch fortwährende Produktion von Neuheiten dafür gesorgt, das Interesse bei den Konsumenten rege zu erhalten. Gekauft wurden vielfach neben den alten bewährten Genres in Stoffen fassionierte Artikel mit karierten und Chine-Borden ebenso auch ganz gemusterte Genres, und ist festzustellen, dass die Aufnahme des couleurten Regenschirms weitere Fortschritte gemacht hat, und dass derselbe unbedingt sich heute der allergrössten Beliebtheit erfreut. Bezüglich der Ausstattungen von Regenschirmen darf wohl behauptet werden, dass Berlin von keinem Platze der Welt auch nur annähernd erreicht wird, und es kann nur, wie es wiederholt an dieser Stelle geschehen ist, bedauert werden, dass die Exportbedingungen für unseren Artikel so ungünstig sind, dass viele Absatzgebiete für uns überhaupt verschlossen sind. Ob unsere ernsten Vorstellungen bei der Behörde einen günstigen Erfolg haben, werden die Handelsverträge, die wir mit Spannung erwarten, lehren. Auch wurden von der Branche Schritte eingeleitet, um einen zollfreien Veredlungsverkehr zu ermöglichen, da ein eigentümliches Missverhältnis in dieser Beziehung mit Bezug auf Hamburg besteht. Während die Hamburger Schirmfabrikanten alle Vorzüge des zollfreien Veredlungsverkehrs geniessen, was für den Export von ganz ausserordentlichem Vorteil ist, ist dem Berliner Schirmfabrikanten diese Möglichkeit versagt, da bis jetzt aus ganz unbekannten Gründen heraus für Berlin der zollfreie Veredlungsverkehr in der Schirmbranche nicht zu ermöglichen war.

Zollverhältnisse.

Rohmaterialien.

Der Markt in Rohmaterialien war, soweit Seide und Halbseide in Betracht kommen, während des ganzen Jahres ausserordentlich gedrückt, namentlich hatten wir in Ganzseide einen sehr niedrigen Stand zu verzeichnen, der sich allerdings am Schlusse des Jahres um eine Kleinigkeit erhöht hat. Baumwollene Gewebe waren mit kleinen Abweichungen preishaltend, der Preissturz in Baumwolle am Schlusse des Jahres hat unsere Branche nicht berührt, weil

die Schirmbranche meistens ägyptische Baumwolle verwendet, sogenannte Mako-Garnet nicht amerikanische.

Schirmstöcke.

Was die Stockmode anbetrifft, so hat der Berliner Platz mit Erfolg versucht, dem Wiener Geschmack Rechnung zu tragen, auch gelang es den hiesigen Fabrikanten, den etwas vernachlässigten Zelluloidartikel durch überraschende Abwechslungen mit Bezug auf Materialien und Montage wieder zu heben, allerdings hat der russisch-japanische Krieg die Umsätze in diesem Artikel sehr erheblich gedrückt, denn wir hatten in früheren Jahren einen ausserordentlich lebhaften Geschäftsverkehr in Zelluloidgriffen zwischen Deutschland und Russland. Leider war es der Branche nicht möglich, für dieses verlorene Absatzgebiet Ersatz zu schaffen. Eine unvorhergesehene Schwierigkeit ist der Zelluloidfabrikationsbranche durch die Kartellierung der Feuerversicherungs-Gesellschaften entstanden. Ganz von den immens hohen Prämien abgesehen, ist es bei einem Brandunglück den Zelluloidstockfabriken fast unmöglich, eine Gesellschaft zu finden, die die Versicherung übernimmt.

Schirm-posamenten.

Die Schirm-Posamentenbranche war während des vergangenen Jahres fortwährend gut beschäftigt, da die Bändergarnierungen überall durch geschmackvolle neue Modelle in Crochet- und Schnurenverzierungen verdrängt wurden.

Ausfuhr.

In den ersten drei Quartalen des Berichtsjahres wurden fertige Schirme exportiert 2588 Doppelzentner.

105. Hutfabrikation.

Seidenhüte.

Die Seidenhutmacherei litt unter den anhaltend aussergewöhnlich hohen Schellackpreisen. Preiserhöhungen, welche die Erzeugung von Seidenhüten, dieses eigenartigen, lediglich durch Handarbeit hergestellten Artikels, einigermassen nutzbringend gestalten, sind nicht zu erzielen gewesen. Vielleicht bringt eine im Gange befindliche Lohnbewegung, welche eine Aufbesserung von nicht weniger als 25 % der jetzigen Löhne für die Arbeiter der Branche im ganzen Lande fordert, endlich auch die Fabrikanten zu einem Zusammenschluss, der bisher nicht zu erzielen war. Die Nachfrage nach dem Artikel hat kaum nachgelassen, doch hat wohl kein Fabrikant einen Nutzen erzielt, welcher im Verhältnis zu seinen Mühen und Lasten stände.

Herrenhüte.

Die Lage der deutschen Wollhutindustrie hat sich seit dem Vorjahre nicht geändert. Auch in diesem Jahre war die Nachfrage nach besseren Qualitäten gering, da minderwertige Ware in so grossen Mengen und zu derartig geringen Preisen auf den Markt gebracht wurde, dass dafür willige Abnehmer immer vorhanden waren, hierzu trug die Mode auch ihr Teil bei, denn der

sehr leicht herzustellende weiche Hut mit der sogenannten Beule wurde viel verlangt und getragen. Gegen Ende des Berichtsjahres hat sich aber die Mode dem steifen Hut wieder zugewendet, so dass dadurch dem vorerwähnten Artikel ein vorzeitiges Ende bereitet wurde. Fabrikanten, welche darauf nicht vorbereitet waren, behielten grosse Läger übrig, die sie schliesslich weit unter dem Kalkulationspreise an den Mann bringen mussten. Von dem steifen Hutartikel ist leider auch nichts Gutes zu berichten. Der steife Hut, dessen Herstellung eine viel schwierigere ist als die des weichen, wird ebenfalls so billig angeboten, dass es dem soliden Fabrikanten unmöglich ist, mit den Preisen gleichen Schritt zu halten. Obgleich der Konsum in dem steifen Hut ein sehr grosser ist, war trotzdem Ueberproduktion vorhanden, welche sich da- Absatz. durch eingestellt hat, dass, wie schon früher berichtet wurde, auswärtige Fabrikanten ihre Fabriken vergrössert haben und für ihre bedeutend vergrösserte Produktion Kommissionen unter allen Umständen herbeischaffen mussten. Dass dies nur auf Kosten der Qualität und des Preises geschehen konnte, ist um so einleuchtender, als die Läger bei den Grossisten ebenfalls gefüllt waren, so dass die letzteren nur bei Gewährung besonderer Vergünstigungen neue Ordres erteilt haben. Durch die günstige Witterung ging jedoch der Verkauf sowohl im Frühjahr wie im Herbst in reger Weise vor sich, so dass sowohl der Grossist wie der Detaillist im Inlande seine Rechnung in der bescheidenen Weise, wie wir sie in den letzten Jahren gewohnt sind, gefunden haben wird. Dagegen kämpft die Fabrikation bei den billigen Verkaufspreisen, welche durch riesige Konkurrenz hervorgerufen sind, sehr schwer mit den hohen Preisen der Wolle, sowie des Schellacks, der Leder und des Spiritus. Hierzu kommt, dass die Fabrikations-Verhältnisse sich immer mehr auf gewisse Monate zur Saison zuspitzen und dass in den übrigen Monaten des Jahres nicht genügend Ordres vorhanden sind, um die Werke voll zu beschäftigen. Es werden deshalb auch die Bilanzen der Fabriken in diesem Jahre kaum mittelmässig zu nennen sein mit Ausnahme derjenigen, welche durch einen glücklichen Griff einzelne gute Phantasieartikel oder Damenhüte, welche etwas besseren Nutzen lassen, gemacht haben. Im grossen ganzen ist unser Absatzgebiet durch die hohen Zölle unserer Nachbarstaaten sehr geschmälert, und auch die Befürchtungen, dass es durch die neuen Zolltarife noch weiter eingeschränkt werden würde, sind leider eingetroffen, so dass fast die ganze Produktion sich auf den deutschen, holländischen, belgischen und Schweizer Markt zuspitzt. Das Exportgeschäft Ausfuhr. sowohl nach den orientalischen Ländern, sowie auch nach überseeischen Gebieten hat fast vollständig aufgehört, weil die italienische Konkurrenz bei ihren billigen Arbeitslöhnen und der sehr mittelmässig gearbeiteten Ware dieses fast ganz an sich gerissen hat. Wir gehen deshalb mit sehr bescheidenen Hoffnungen

in das neue Jahr, besonders da uns auch das österreichische Absatzgebiet durch den neuen Handelsvertrag entrissen wird.

Auch von der Damenhutfabrikation ist nicht viel Günstigeres zu berichten. Die vorjährige Mode, Damenhüte aus langhaarigem Filz hergestellt, war auch in diesem Jahre vorherrschend. Dieser Artikel ist in verschiedenen Arten und Qualitäten, besonders aber in ordinärer Ware in grossen Mengen zu Schleuderpreisen auf den Markt gebracht und ist auch von Grossisten, die weniger auf Qualität, mehr aber auf den Preis sehen, in grossen Mengen gekauft worden. Unter diesem Druck hatten die glatten und besseren

Damenhüte.

Qualitäten zu leiden, welche wohl in diesem Jahre mehr als im Vorjahre begehrt waren, doch waren die Preise auch hierfür sehr

Plumehüte.

gedrückt. Der echte Plumes-Artikel, welcher im Vorjahre so stark begehrt und im Laufe der Saison fast nicht zu haben war, war auch im gegenwärtigen Berichtsjahre sehr gesucht. Der Bedarf darin konnte aber gedeckt werden, da grosse Abschlüsse auf halbfertige und fertige Fabrikate von einzelnen Grossisten sehr frühzeitig gemacht worden sind. Um Ordres auf die disponierten Quantitäten zu erlangen, sind von Grossisten schon im Monat Januar des gegenwärtigen Berichtsjahres sogenannte Plumestouren unternommen worden, auf welchen den kleinen Grossisten und Detailleuren in der Provinz Posten von Plumes-Hüten verkauft wurden, die sie sonst drei Monate später und ihrem Bedarf entsprechend gekauft hätten. Für das nächste Jahr lässt sich leider sowohl für Herren- wie für Damenhüte kein gutes Prognostikon stellen, da im Verhältnis zu unserem beschränkten Absatzgebiet viel zu viel fabriziert wird, und trotzdem bei einigen auswärtigen Fabrikanten das Bestreben vorliegt, ihre Fabrikation immer noch mehr zu vergrössern. Dass unter solchen Umständen keine gesunden Verhältnisse in der Branche eintreten können, kann man bestimmt voraussetzen.

Damenhüte aus Stroh und Filz.

Da das Pfingstfest bereits gegen Mitte Mai fiel, die Witterung aber um diese Zeit noch einen wenig sommerlichen Charakter trug, so wurde der Umsatz im Monat Mai sehr ungünstig beeinflusst. Es verblieben grössere Warenläger, die leider, bei dem fortwährenden Wechsel der Mode, rasch wertlos werden und deren möglichst schnelle Räumung die allgemeine Preislage unseres Artikels sehr herabdrückte. Es macht sich dies um so fühlbarer, als ohnehin durch den direkten Verkehr des Grossfabrikanten mit den bedeutenderen Detailhäusern dem Zwischenhändler und kleineren Fabrikanten das Geschäft immer schwerer gemacht wird.

Wintergeschäft.

Das Wintergeschäft stand wie im Vorjahr noch ganz unter dem Zeichen des „Plumeshutes“. Infolge der frühzeitigen Dispositionen war indessen sehr viel Rohmaterial vorhanden und auch die lange anhaltende warme Witterung beeinträchtigte eine rechtzeitige Entwicklung des Geschäfts; daher waren die dem Risiko des

Artikels angemessenen höheren Preise des Vorjahres nicht mehr zu erzielen.

106. Künstliche Blumen und Putzfedern.

Künstliche Blumen.

Unter wenig günstigen Aussichten trat die Berliner Blumenfabrikation das neue Jahr an. Wohl war einigermassen, in vereinzelten Fällen sogar auch reichlich, Beschäftigung durch Grossisten- (Reise-)Aufträge vorhanden, aber bereits Ende Januar waren von Paris aus, das nach wie vor für die gesamte Putzindustrie die Parole ausgibt, Anzeichen einer ungünstigen Mode zu verspüren. Auf den neuen Frühjahrsmodellen wurde in überraschend häufigen Fällen ein ausgesprochen kleiner Rosenartikel garniert und es dürfte interessieren, da dieser Fall typisch ist, wie sich das Geschäft darin abgespielt hat. Zuerst wurde dieser Artikel hier mit 9 Mk. per Gross an den Markt gebracht, kurz darauf in etwas geringerer Ausführung zu 5 Mk. per Gross, schliesslich wurde er sowohl von hiesigen, wie sächsischen Fabrikanten zu 3 Mk. verschleudert. Aber selbst dieser einzige Modeartikel hielt nicht an und blieb den Grossisten in Massen auf Lager. Andauernde Ungunst der Witterung, speziell vor den Festen, vollständiges Versagen der Mode für grössere und bessere Blumen brachten der Berliner Blumenfabrikation schlimmere Zeiten denn je. Zeitweilig stagnierte das Geschäft vollständig. Gegen Schluss der Saison trat in der Mode ein überraschender und gerade für Berlin besonders günstiger Umschwung ein, indem Paris grosse Blumen, insbesondere Riesenexemplare von Rosen, auf den neuen Modellhüten garnierte. Die Fabrikation vermochte allerdings nicht mehr, da es doch für das hiesige Geschäft im grossen und ganzen zu spät war, diese günstige Chance voll auszunützen. Weit besser gestaltete sich die darauf einsetzende Wintersaison; schon zur Hauptreise wurden von den Grossisten Winterblumen schlank aufgenommen, die Nachordres liefen flott ein. Das Geschäft war bis anfangs Oktober speziell in Seiden- und Sammetrosen, Sammetmohnen, Georginen und Dahlien sehr zufriedenstellend und flaute erst von da an ab.

Ganz besonders stark wurde Sammetlaub, in welchem Artikel Berlin neuerdings sehr erfolgreich in Konkurrenz tritt, gekauft und war zeitweise die Nachfrage kaum zu befriedigen. Dagegen blieben Ballblumen, wie schon seit einigen Jahren, sehr vernachlässigt.

Ausfuhr.

Vom Auslande war **Nordamerika** diesmal schwach vertreten, nur einige wenige Getreue kamen, wie alljährlich, und placierten Aufträge auf Winterblumen, nahmen auch, aber in bescheidenster Weise, etwas in Frühjahrsartikeln auf; erst zum Schlusse der Wintersaison besann sich die amerikanische Kund-

schaft auf ihre Berliner Lieferanten und fing an, Sommer-Dispositionen zu erteilen.

England wird für den Berliner Platz anscheinend ein immer lohnenderes Absatzgebiet, ein grosser Teil der Berliner Produktion für den Winter fand daselbst leichten Absatz und die aus England kommenden Nachordres übertrafen bei weitem die Aufträge unserer deutschen Grossisten. Bei der Beliebtheit, die sich Berlin nach und nach auf diesem weiten Absatzgebiete erringt, dürfte es sich empfehlen, wenn unsere Industrie seitens der Post und Eisenbahn durch recht weitgehende und billigste Tarifierung, wie auch durch allerschnellste und pünktlichste Beförderung der Warensendungen, tüchtig unterstützt würde. Der Engländer ist gewohnt, die Ware frei Emballage und Porti zu beziehen und kann jede Sendung von unserer Hauptkonkurrenz, d. i. Paris, innerhalb 24 Stunden erhalten, bei den eigenartigen Verhältnissen in der Modebranche spielt Zeitersparnis eine sehr grosse Rolle.

Zum Frühjahre scheinen die Aussichten in England recht günstige zu sein und sind bis jetzt schon recht gute Aufträge in Berlin placiert worden.

Russland fiel durch die Kriegswirren vollständig aus und dürfte für einige Zeit für uns nicht in Betracht kommen. Die anderen Absatzgebiete, wie Belgien, Holland, Skandinavien, Italien etc., boten im grossen und ganzen dasselbe Bild wie Deutschland.

Inländisches Geschäft.

In unserem inländischen Geschäfte macht sich bei den grossen Detail- resp. Warenhäusern immer mehr das Bestreben bemerkbar, den Zwischenhandel zu umgehen, und einzelne Fabrikanten kommen diesen Wünschen bereits entgegen, wennschon sich der grössere und mehr ins Gewicht fallende Teil hierzu direkt ablehnend verhält und nur mit Grossisten arbeitet.

Preise.

Durch das ständige Herunterdrücken der Preise wird es dem Fabrikanten fast unmöglich gemacht, angemessen zu verdienen, dazu treten fortwährend völlig unberechtigte Anforderungen, wie das Verlangen von Umsatz-Provisionen, Musterabzügen, freie Verpackung und Portis etc.; kommt nun noch hinzu, dass wieder ein Ueberhandnehmen des verwerflichen Kopierenlassens, natürlich auf Kosten der Preise, zu konstatieren ist, so ist es manchem Fabrikanten wirklich nicht zu verdenken, wenn er zu dem Konsumenten, der noch einigermassen gute Preise zahlt, seine Zuflucht nimmt. Im eigensten Interesse der Grossisten liegt es, durch rationelle Unterstützung der Fabrikanten sich diesen treuen Stamm zu erhalten.

Rohware.

Bezüglich der Rohwaren zur Blumenfabrikation lässt sich berichten, dass die Seidenpreise einen noch nie dagewesenen Tiefstand zeigten, zum Vorteil derjenigen unserer Fabrikanten, welche die Herstellung seidener Blumen als Spezialität betreiben, welche Artikel von der Mode wenigstens einigermassen begünstigt wurden. Im

Oktober, also kurz vor der beginnenden neuen Saison, zogen die Seidenpreise wieder an. Baumwollstoffe, bei welchen zumeist englische Fabrikate in Betracht kommen, erfuhren eher eine weitere Preissteigerung, die aber infolge der schlechten Beschäftigung der betreffenden Fabrikanten weniger empfindlich berührte. Das fortwährende und unverhältnismässige Steigern der Spirituspreise wird sehr unangenehm empfunden, da Spiritus in grossen Mengen zur Blumenfärberei verwendet wird, einzelne Fabrikanten verbrauchen darin jährlich ca. 5000 Liter. Bei allen anderen Zutaten und Rohstoffen zur Fabrikation ist wenig Aenderung eingetreten, vielleicht mit Ausnahme des Gummiarabikum, der ausserordentlich billig geworden ist. Es lässt sich in jeder Hinsicht behaupten, dass gerade die Berliner Blumenfabrikanten in rührigster Weise bestrebt sind, sei es durch Herstellung mustergültiger Ware zu mässigen Preisen, sei es durch tadellose und prompte Lieferung, durch Einführung vollendeter technischer Einrichtungen in grossen und hellen Räumen, in denen auch für das Arbeitspersonal ein gesunder und freundlicher Aufenthalt geschaffen wird, auf der Höhe der Zeit zu bleiben, mögen endlich wieder bessere Zeiten den Lohn für diese Bemühungen bringen.

Straussfedern.

Die Mode war dem Artikel im Jahre 1904 günstig und die Fabrikanten waren durchweg gut beschäftigt. Diese günstige Mode, welche noch immer von Paris diktiert wird, bewirkte auch in Amerika, neben einer allgemein guten wirtschaftlichen Lage, einen grossen Konsum roher Ware, der bis zum Herbst eine stetige Preissteigerung mit sich brachte. Amazonen (lange Federn) waren beliebt und man war deshalb bestrebt, sie dem Publikum so billig wie möglich zu bieten. Zu diesem Zwecke wurden sie in grossem Masse aus kurzer Ware gestückt gearbeitet, und dieses Material, besonders die Mittelsorten in blacks, welche auch für Stolas sehr begehrt waren, stieg beträchtlich im Preise. Zum Herbst schwächte sich lange Ware ab und der Konsum ging mehr auf halblange Amazonen und grosse Köpfe über und brachte auch für diesen Genre Preissteigerungen mit sich. Es muss besonders betont werden, dass Amerika heute der grösste Konsument ist. Fertiges europäisches Fabrikat kommt aber nicht in Betracht, weil dieses mit 50 % Wertzoll belegt ist, während Rohware zollfrei eingeht. Bei den immer grösser werdenden Zufuhren, welche von einer gesteigerten Produktion der Farmer zeugen, kommt es nun darauf an, ob Amerika so aufnahmefähig bleibt. Die deutschen Fabrikanten müssen deshalb die Schwankungen des amerikanischen Marktes sehr beachten, weil er indirekt für ihre Preise massgebend ist. In letzter Zeit haben die amerikanischen Käufer zurückgehalten, so dass das Jahr 1904 mit etwas abgeschwächten Preisen schliesst, obwohl von den Importeuren, um den Markt zu stützen, ca. 700 Kisten für später zurückgestellt wurden.

Amerikanischer Markt.

Preise.

Die Preise stellten sich für die einzelnen Sorten wie folgt:

Tab. 90. Preise von Straussfedern.

		Ende 1903	November 1904
Prima	Weisse	16— 26 £	$12^{1}/_{2}$— 20 £
Sekunda	„	12— 15 „	9— 13 „
Tertia	„	6— 12 „	5— 9 „
Femina	weisse u. helle	10— 16 „	8— 14 „
	helle	5— 10 „	3— 8 „
	dunkle	4— 8 „	3— 8 „
	tertia	$5^{1}/_{2}$—$8^{1}/_{2}$ „	1—$5^{1}/_{2}$ „
Bajocks		4—$10^{1}/_{2}$ „	4— 9 „
Grau	lang u. mittel	50—120 sh	40—115 sh
	mittel	40— 75 „	20 – 55 „
	mittel u. kurz	6— 25 „	4— 15 „
	floss.	$^{4}/_{6}$— 35 „	$2^{1}/_{2}$— 35 „
Blacks	lang u. mittel	60 - 135 „	60—125 „
	mittel	40—105 „	45—105 „
	mittel u. kurz	25— 50 „	25 – 55 „
	kurz	6—$^{37}/_{6}$ „	$^{2}/_{6}$— 35 „
Coden	weisse u. helle	20— 80 „	20— 80 „
	femina	15— 45 „	13 - $52^{1}/_{2}$ „
	dunkle	$^{2}/_{6}$— 30 „	10— 30 „
	graue	$^{2}/_{6}$— 10 „	2— 14 „
Spadonas	weisse u. helle	70—120 „	$^{27}/_{6}$—110 „
	femina	20— 65 „	10— 45 „
	femina u. grau	$^{2}/_{6}$— 20 „	$^{2}/_{6}$— 20 „
	grau	1— 15 „	$^{1}/_{2}$— $7^{1}/_{2}$ „

Auktionen.

Die einzelnen Auktionen brachten:

Tab. 91. Ergebnisse der Auktionen.

	Dez. 1903	Febr.	April	Juni	Juli	Oktober	zus.
Kistenzahl . . .	4 084	3 723	3 991	3 700	4 268	4 612	24 378
Kap . . . . lbs.	77 338	82 441	76 737	58 524	75 713	86 071	456 824
Nord-Afrika lbs.	6 247	7 288	6 083	3 367	3 967	5 091	32 043
Wert . . . . £	173 000	168 000	175 000	174 000	202 000	150 600	1 042 600

1902	389 000	lbs. erzielten	682 000	£
1903	436 000	„ „	882 000	„
1904	488 867	„ „	1 042 600	„

Der direkte Import roher Straussfedern von Süd-Afrika unter Umgehung der Londoner Auktionen hat bedeutend zugenommen, auch Amerika kauft viel direkt.

Zoll-verhältnisse.

Es muss auch immer von neuem auf die österreichische Konkurrenz hingewiesen werden, welche bei sehr billigen Arbeitslöhnen nur geringe soziale Lasten hat. Eine entsprechende Erhöhung des Eingangszolles für fertiges Fabrikat wäre deshalb sehr wünschenswert. Der schwierige Stand der inländischen Fabrikation, trotz der günstigen Mode, geht wohl am besten aus den in jüngster Zeit erfolgten Berliner Fallimenten hervor, wobei Passiva von 195 000 Mark figurieren.

Arbeiter-verhältnisse.

Das Verhältnis zwischen Arbeitgeber und Arbeitnehmer ist unverändert günstig.

Reiherfedern.

Auch Reiherfedern waren von der Mode begünstigt, besonders in der Kolonelform, Crosses (Kronenreiher) hatte keine Bedeutung, weil die Mengen nur gering sind und deshalb im Preise hochgehalten werden. Paradiesreiher erfreuten sich für die Wintersaison ganz besonderer Gunst und es wurden in Deutschland grössere Mengen als je davon konsumiert.

Fantasiefedern.

Die Reihe der dieser Branche ungünstigen Geschäftsjahre ist durch das Jahr 1904 um ein weiteres vermehrt. Die Geschmacksrichtung für grosse flache Hüte, die der Garnierung mit Phantasiefedern wenig Raum bietet, hielt an. Zufolge derselben wurden zum Sommer Blumen- und Band- und Spitzengarnierungen, zum Winter lange Straussamazonen allgemein bevorzugt, und obendrein dämpften die kriegerischen Ereignisse im fernen Osten die Unternehmungslust der hauptsächlichsten Konsumländer, England und Amerika, in bedauerlichster Weise. Für die ohnehin schwache Frühjahrs-Saison war es den exportierenden Fabrikanten wieder nur mit Opfern möglich, durch Frühordres einigermassen Beschäftigung zu erhalten. Das Geschäft in Piquets (Gestecken) aus Paradies, langem Reiher (Aigrette) und Kronenreiher (Crosse), das sonst für den Sommer von einiger Bedeutung zu sein pflegt, wurde durch die anhaltende, teilweise exorbitante Preissteigerung des Rohmaterials äusserst ungünstig beeinflusst, da die Kundschaft nur zaghaft und in beschränkten Quantitäten die erforderlichen erhöhten Fabrikatpreise bewilligte. Auch das Wintergeschäft, sonst die Ernteperiode der Fabrikanten, begann unter recht ungünstigen Umständen. Ein wirklicher Bedarf setzte erst spät in der Saison, im September ein, und erstreckte sich, namentlich durch die in Mode gekommenen haarigen Filzhüte veranlasst, in der Hauptsache auf Pompons aus Marabout- (Puten) und Vautour- (Geier) federn. In wachsender Intensität entwickelte sich die Nachfrage derartig, dass die Beschäftigung der meisten exportierenden Fabrikanten gegen alle Gewohnheit noch im November eine sehr rege blieb, und erst mit Schluss dieses Monats die Saison ihr Ende erreichte. Immerhin konnte diese späte Umsatzsteigerung den Ausfall der verflossenen Geschäftsperiode gegen die Vorjahre nicht wieder wett machen. Ausser den genannten Artikeln wurden nur Flügel, fabrizierte Vögel, Posen und Palmengarnituren, letztere getragen durch die Mode für lange Straussamazonen, gekauft, während das im Vorjahr bedeutende Wintergeschäft in natürlichen Vögeln auf ein Minimum zusammenschrumpfte, da die Pomponmode alles andere in den Hintergrund drängte. Das Inlandsgeschäft weist eine unerhebliche Besserung auf.

Frühjahrsgeschäft.

Wintergeschäft.

Ausfuhr.

Der Export nach den Vereinigten Staaten von Amerika ging nach Ausweis des hiesigen Generalkonsulates für das Jahr 1904 weiter zurück auf 232 779 Dollars, gegenüber 264 611 Dollars im Vorjahre, betrug also 31 832 Dollars weniger. Der Export nach Kanada litt weiter unter dem die deutschen Fabrikate um

$^1/_3$ höher als die Konkurrenzländer (Frankreich kommt hierbei namentlich in Betracht) belastenden Eingangszoll. Die englischen Fabrikate werden sogar mit ca. 25 % niedrigerem Zoll belegt. Es ist dringend wünschenswert, dass die seit 1903 bestehende ungünstigere Zollbehandlung der deutschen Fabrikate in recht naher Zeit wieder aufgehoben wird; sonst dürfte das mit Mühe erworbene kanadische Absatzgebiet dem deutschen Markte zugunsten der Pariser Konkurrenz ganz verloren gehen.

Straussfeder-Boas und Besätze.

Auch das Jahr 1904 verlief gleich dem Jahre 1903 ohne besondere Anregung. Es war ein mässiger Bedarf vorhanden, der nicht der Bedeutung entsprach, die dieser Artikel früher hatte. Soweit ein Umsatz in dem Artikel gemacht wurde, beschränkte er sich noch mehr auf die Stolaform wie auf die Boaform, und ist das Geschäft im allgemeinen als schleppend zu bezeichnen. Eine einzige Ausnahme hiervon machte die sogenannte Marabout-Stola, für die speziell in England einige Zeit hindurch eine sehr rege Nachfrage vorhanden war. Sowohl Deutschland wie die übrigen Länder folgten aber England nicht in seiner Liebhaberei für diesen Artikel, so dass hiervon nur die nach England exportierenden Firmen Vorteil hatten.

VIII. Papierindustrie und Buchgewerbe.

107. Papierhandel.

Allgemeines.

Das Jahr 1904 begann mit lebhafter Beschäftigung fast aller Fabriken in den verschiedensten Sorten, und die schon Ende des Jahres 1903 erwarteten Erhöhungen wurden, wenn auch nur in bescheidenen Grenzen, durchgesetzt; als mit Beginn des Sommers eine ausserordentliche Trockenheit eintrat, und infolgedessen namentlich Holzschliff sehr knapp wurde, ergaben sich in der Fabrikation von holzhaltigen Papieren grosse Schwierigkeiten, da viel nordischer Holzstoff zu hohen Preisen beschafft werden musste. Auch die Betriebswasserkräfte mussten durch Dampfkraft ersetzt werden, so dass die Fabriken, die auf Wasserkräfte angewiesen waren, teurere Herstellungskosten und Betriebsstörungen zu verzeichnen hatten.

Die Rohholzstoffpreise stellten sich ebenfalls teurer, so dass sowohl für Holzschliff wie für Zellulose höhere Preise bedingt wurden. Zellulose war pro 1905 zu etwa 1½ Mk. höheren Preisen fast vollständig ausverkauft. Auch Stroh war wenig ergiebig und Strohstoff infolgedessen teurer. Die Preise von Hadern zogen ebenfalls an, namentlich waren bessere Sorten aus Russland und England schwer zu erhalten.

Fabriken und Grosshandlungen mussten infolge der Einstellung der Schiffahrt auf der Oder und Elbe durch Bahnbezüge mit

erhöhten Frachtkosten rechnen, was sich bei laufenden Abschlüssen sehr unangenehm bemerkbar machte.

Druckpapier.

In Zeitungsdruckpapier liess die Beschäftigung von Januar bis Mitte Februar zu wünschen übrig, so dass vielfach für Export gearbeitet wurde. Bei Ausbruch des japanisch-russischen Krieges änderte sich die Sachlage, und die Fabriken waren seitdem voll beschäftigt. Infolge des Niederbrennens zweier Fabriken und der grossen Trockenheit des Sommers, wurde der Bedarf zeitweise sehr dringend. Die Preise stiegen im April und später nochmals im Herbst. Für Abschlüsse pro 1905 wurden allseitig höhere Preise bewilligt.

Holzhaltig satinierte Druckpapiere hatten noch höhere Steigerungen als Zeitungsdruck zu verzeichnen, da viele Fabriken, die diesen Artikel aufgenommen hatten, wieder auf Zeitungsdruck übergingen; infolgedessen herrschte starke Nachfrage, und namentlich dünne Papiere waren schwer zu beschaffen.

Schreibpapier. holzfreies Druckpapier.

Bis Mitte des Jahres waren die Fabriken in Schreibpapier und holzfreiem Druckpapier sehr stark beschäftigt, so dass sehr lange Lieferfristen bewilligt werden mussten; gegen Ende des Jahres waren die Lieferungen wieder regelmässiger. Bessere Haderpapiere, namentlich Normalpapiere, zogen infolge teurer Materialienpreise an, auch wurden die Anforderungen an den Widerstand gegen Zerknittern durch den neu eingeführten Falzapparat für erschwerend gehalten.

Packpapiere.

Braunes Holzpapier und feste Packpapiere standen im Preise ebenfalls höher; die Beschäftigung war rege, und es mussten lange Lieferfristen bewilligt werden.

Export.

Im Zeitungsdruckpapier für Export wurden zeitweise höhere Preise bewilligt, als im Inlandsgeschäft, ein Zeichen, dass auch auf dem Weltmarkt die Nachfrage das Angebot überstieg. Namentlich gilt dies für Formatdruck. Von den vom Druckpapiersyndikat gelieferten 14 000 Waggonladungen à 10 000 kg sind etwa 1300 Waggon exportiert worden.

108. Luxuspapierfabrikation.

Allgemeines.

Ueber die zur Luxuspapiergruppe gehörende Fabrikation des besseren Genres von Papierausstattung, Menus, Tisch-, Tanz-, Reklame-, Gratulations- und Genre-Postkarten, Buch- und Blockkalender etc. lässt sich im allgemeinen nur sagen, dass der Geschäftsgang recht lebhaft war und noch besser gewesen wäre, wenn nicht durch die Kriegswirren, die uns zwar nicht unmittelbar berühren, aber doch ausser in Russland selbst noch in manchen anderen Ländern durch schwierigere Geldbeschaffung ihre unheilvolle Wirkung ausgeübt haben und noch immer ausüben, sich nicht manche Abnehmer grössere Vorsicht und Zurückhaltung in ihren Bestellungen auferlegt hätten. Dass unter diesen Umständen auch

der in jedem Geschäftsunternehmen unausbleibliche jährliche Verlust an nicht eingehenden Aussenständen, der unter normalen Verhältnissen nicht sehr erheblich ist, besonders wieder in Russland grösser und fühlbarer war, ist leicht erklärlich, denn manche Kunden nehmen eben diese Kriegswirren zum Vorwande, um sich ihrer Zahlungspflicht zu entziehen.

Zahlungsziel.

Als ein sehr fühlbarer Uebelstand muss es auch empfunden werden, dass das handelsübliche Zahlungsziel in vielen Ländern mit der Zeit immer mehr verlängert werden muss und häufig in ganz unglaublicher Weise seitens der im allgemeinen wohl zahlungsfähigen, aber oft wenig rücksichtsvollen Abnehmer hinausgezogen wird; auch hierbei steht Russland obenan, mehr oder weniger gilt dies auch von der europäischen und asiatischen Türkei und den Balkanstaaten, sowie von Italien, Oesterreich-Ungarn, Aegypten, Tunis etc. Doch steht man dieser bedauerlichen Tatsache machtlos gegenüber, wenn man eben nicht auf die Aufträge verzichten will.

Expor

Der Export wird immer schwieriger, nicht allein, weil in manchen Ländern, wie England, Frankreich, Oesterreich und Nord-Amerika, viele Fabriken unserer Spezialbranche vorhanden sind und immer noch deren neue entstehen, die oft die Erzeugnisse, deren jedes einzelne unter Musterschutz zu stellen schon der grossen Kosten wegen ganz unmöglich ist, wenn auch in geringerer Ausführung, nachmachen, sondern auch, weil in den meisten Staaten das Bestreben herrscht, durch hohe Zölle, welche den Wettbewerb ungemein erschweren, mitunter auch ganz ausschliessen, die eigene Industrie gegen das Ausland zu schützen. Dass Deutschland und ganz besonders Berlin mit seiner vielseitigen und zumal in unserem Fache hoch entwickelten Industrie unter diesem Schutzzollsystem am meisten leidet, dürfte leicht einleuchten.

Ausstattung der Ware.

Im speziellen lässt sich über die einzelnen Erzeugnisse sagen, dass für die Papierausstattung immer mehr die einfachere Ausführung, aber von bester Papierqualität, beliebt wird, während früher Schachtelpackungen mit Prägung oder sonstigen Verzierungen im Handel waren, dass aber, besonders zu Weihnachten und Neujahr, feine weisse und farbige Papiere mit gestrichenen Rändern und glatten oder verschlungenen Buchstaben geprägt, immer mehr in Aufnahme kommen.

Postkarten.

Die Postkarten verdrängen nach wie vor mitunter die Papierausstattung, weil sie billiger sind und auch weniger Porto kosten; daher nimmt dieser Artikel immer mehr an Bedeutung zu, wird aber auch, weil sich alle Fabriken darauf werfen, für das billigere Genre wenigstens, infolge der übergrossen Konkurrenz fortschreitend weniger gewinnreich, während für die besseren Erzeugnisse doch noch ein annehmbarer Preis mit angemessenem Nutzen erzielt wird. Der in früheren Jahren sehr bedeutende Artikel „Gratulationskarten“ leidet fortwährend durch die Postkarten

und hat, wenigstens das bessere Genre, nur noch einige Bedeutung als sogenannte Privatkarte für Neujahrswünsche, die man früher nur in England kannte, die sich aber auch in anderen Ländern, besonders in Deutschland, immer mehr einbürgert.

Menüs, Tisch-, Tanz- und Reklamekarten gehen nach wie vor im In- und Auslande, wobei man natürlich den Sitten und dem Geschmacke eines jeden Landes Rechnung tragen muss. Menu-, Tischkarten etc.

Luxus-, Buch- und Blockkalender in feinster Ausführung haben naturgemäss nur einen beschränkten Markt und zwar in besseren Kreisen, weil für das grosse Publikum die einfachere Ausführung genügt, und es sich von Jahr zu Jahr mehr bemerkbar macht, dass besonders die Abreisskalender von grossen Geschäften und Warenhäusern entweder deren Kunden gratis gegeben oder zum Kostenpreise bezw. mit ganz verschwindend kleinem Nutzen verkauft werden. Kalender.

Der Gesamtumsatz hat sich gegen das Vorjahr trotz des Ausfalls von Aufträgen in Russland, Nord-Amerika, Holland und den skandinavischen Ländern, der auf die wirtschaftlichen Verhältnisse zurückzuführen ist, dadurch, wenn auch nicht in bedeutendem Masse, erhöht, dass der Versand innerhalb Deutschlands, nach Oesterreich und einigen anderen Ländern grösser war als im Vorjahre; es kann also das Jahr 1904 im grossen ganzen für unser Fach als normal und ziemlich erfolgreich bezeichnet werden. Gesamtumsatz.

Im September wurde wegen Lohnbestrebungen ein partieller Streik proklamiert, von welchem aber nur einige Fabriken betroffen wurden; derselbe ist dann nach einigen Wochen durch Entgegenkommen und gegenseitige Verständigung, ohne zu grosse Schädigung verursacht zu haben, beigelegt worden. Streik.

109. Fabrikation von Briefumschlägen.

Zu Anfang des Jahres war eine wesentliche Aenderung in den Verhältnissen des Vorjahres nicht zu konstatieren, wenngleich eine der grossen Berliner Briefumschlag-Fabriken bereits mit Beginn des Jahres aus der Konvention ausgetreten war. Zu Anfang Mai aber gab eine auswärtige Fabrik allen Berliner Briefumschlag-Fabrikanten, welche noch der Konvention angehörten, Anlass, sich von dieser Vereinigung zu trennen. Obgleich die Preise für die meisten Stapelsorten schon verlustbringend waren, so traten für sie doch noch weitere Preisherabsetzungen seitens auswärtiger Fabrikanten in die Erscheinung; die Berliner Fabrikanten zogen es vielfach vor, von der Annahme unlohnender Aufträge abzusehen. Dadurch wurde in den letzten Monaten wenigstens erreicht, dass die bis dahin geradezu masslos gewesenen Unterbietungen einigermassen zum Stillstand kamen. Freilich konnte damit von einer Gesundung des Marktes noch lange nicht

die Rede sein. Diese ist erst denkbar, wenn die den Markt schädigenden Fabriken zu der Einsicht gelangen, dass sie mit ihren zu niedrigen Preisstellungen in erster Linie sich selbst schaden, und aufhören, um jeden Preis Absatz zu erzwingen.

110. Tütenfabrikation.

In den Artikeln Tüten und Packungen stagnierte das Geschäft in den ersten Monaten 1904 wie immer bei Beginn des neuen Jahres. Es hängt dies damit zusammen, dass sich das gesamte Geschäft bei erheblich gesteigertem Bedarf auf die für Weihnachten notwendigen Packungen konzentriert und dass nach dem Fest eine gewisse Ruhe im Handel eintritt. — Auch in diesem Jahre nahm das Geschäft wieder vor Ostern und Pfingsten zu und steigerte sich ganz wesentlich. Die Sommermonate brachten (wie alljährlich) wieder eine gewisse Ruhe mit sich; infolge der ausserordentlichen Dürre stiegen aber die Preise der Rohmaterialien erheblich, was auf diejenigen für Packungen nicht ohne Einfluss blieb. Wenn diese noch nicht in dem Masse gestiegen sind, wie es vielleicht die ganze Situation auf dem Rohmaterialienmarkte erforderlich macht, so liegt dies teilweise daran, dass viele Tütenfabrikanten noch alte Abschlüsse in Rohmaterialien zu billigen Preisen haben. Sobald aber diese verbraucht sind, dürften die Preise in der Tütenbranche weiter anziehen, um so mehr als die Geschäftslage im allgemeinen gut zu nennen ist.

111. Buchdruckerei.

Die Geschäftsergebnisse des Jahres 1904 bieten kein erfreuliches Bild, wenn auch eine Zunahme der Beschäftigung gegen 1903 nicht zu verkennen ist. Trotz der günstigen Lage der Industrie, die dem Buchdruckgewerbe zustatten gekommen ist, und durch welche sich der Bedarf an Drucksachen gesteigert hat, sind die schon gedrückten Preise für Buchdruckerzeugnisse durch übermässige Konkurrenz noch weiter zurückgegangen.

Die kriegerischen Ereignisse in Ostasien und Afrika haben das Interesse der Zeitungsleser angeregt, so dass die Abonnentenzahl der Tageszeitungen gewachsen ist. Eine Neuerung im Zeitungswesen bilden die Mittagszeitungen. Unter den zahlreichen neu erscheinenden Wochenblättern befindet sich auch ein 5 Pfennigblatt in Buntdruck, das erste in Deutschland; in andern Ländern, besonders in Frankreich und Italien, haben ähnliche Blätter grosse Verbreitung gefunden.

Setzmaschinen.

Zu den sich in Berlin nur langsam einführenden Setzmaschinen ist jetzt die Monotype-Maschine getreten, welche einzelne Buchstaben giesst; es wird sich bald erweisen, ob diese Maschine die Zeilengiessmaschine zu verdrängen geeignet ist.

Löhne.

Die Löhne im Buchdruckgewerbe sind wiederum für gewisse Arbeitsbranchen gestiegen, und die Ausgaben für Unfallversiche-

rung, Krankenkassen und Wohlfahrtseinrichtungen haben sich erhöht. Fortdauernd treten weitere Anforderungen an die Betriebe heran, wie Erneuerung der elektrischen Leitungen nach den Vorschriften des Verbandes deutscher Elektrotechniker und verminderte Ausnutzungsfähigkeit der Arbeits- und Lagerräume. Ebenso sind die Ausgaben für Schriften und Hilfsmaschinen, welche der wechselnde Geschmack und die Ansprüche der Besteller erfordern, gestiegen. Während diejenigen Firmen, welche gewinnbringenden Verlag betreiben, in der Lage sind, die erhöhten Lasten zu tragen, werden die Lohndruckereien durch dieselben schwer geschädigt. So hat sich die bemerkenswerte Erscheinung gezeigt, dass im Berichtsjahr vollbeschäftigte, grössere Druckereien zu sehr billigen Preisen zum Verkauf ausgeboten wurden, ohne dass sich Käufer fanden, und dass Firmen, die sich durch erhebliche Vergrösserungen und Preisunterbietungen ausgezeichnet haben, nur durch Nachschüsse ihrer Geldgeber imstande waren, den Betrieb aufrecht zu erhalten. Eine Besserung der Verhältnisse ist nur dann zu erwarten, wenn der vom Deutschen Buchdrucker-Verein herausgegebene Minimaltarif allgemein als Grundlage für Preisberechnungen verwendet wird.

112. Lichtdruck und Klischeefabrikation.

Die Berliner Lichtdruckereien hatten im Jahre 1904 meistens ausreichende Beschäftigung, nicht allein durch die sich auf gleicher Höhe haltende deutsche Postkartenproduktion, sondern auch durch den wachsenden Bedarf an diesem Artikel im Auslande. Die Preise der Lichtdruck-Postkarten sind erst in neuster Zeit wesentlich gefallen, nachdem sie schon im Vorjahre eine kaum zu überschreitende Grenze erreicht hatten. Vielfarbige Lichtdruckkarten und zweifarbige Karten wurden viel verlangt. Der Bedarf an anderen Lichtdruckarbeiten trat neben demjenigen für Postkartenzwecke überwiegend zurück.

Die Fabriken, welche geätzte Klischees für Buchdruckzwecke herstellten, klagten vielfach über geringen Nutzen infolge zu gedrückter Preise, denen unverhältnismässig hohe Produktionskosten, insbesondere hohe Löhne, gegenüber standen. Die Produktion ist im wesentlichen die gleiche geblieben, jedoch fertigen die grösseren Verlagsdruckereien in der Mehrzahl ihre Klischees selbst an. In der Branche haben sich sowohl die meisten Arbeitgeber als auch die Arbeitnehmer zu Organisationen vereinigt, welche sich ihrerseits wieder zur Festsetzung und Durchführung eines Lohntarifs verbunden haben.

113. Tapetenfabrikation und Tapetenhandel.

Eine hiesige Firma berichtet:

Die Tapetenfabriken und Tapetenhandlungen Berlins können den Geschäftsgang des Jahres 1904 als lebhaft bezeichnen. Zum Allgemeines.

grössten Teil ist diese Tatsache der bedeutenden Bautätigkeit in Berlin und seinen Vororten zu danken. Ein Einfluss des ostasiatischen Krieges auf die hiesige Tapetenfabrikation ist kaum zu verzeichnen, weil deren Erzeugnisse fast ausschliesslich in Deutschland verbraucht werden.

Wie alle kunstgewerblichen Industrien ist auch die Tapetenfabrikation der stets wechselnden Mode unterworfen; diese beeinflusst aber gegenwärtig die Fabrikation besserer Tapeten nicht günstig. Nachdem der Kampf zwischen den Vertretern des sogenannten neuen Stils und denen der älteren Kunstepochen schon jahrelang dauert, ohne dass das angestrebte und erwünschte Resultat, die Schaffung vollendeterer Kunstformen als die früher entstandenen, erreicht worden ist, macht sich als Folge hiervon eine gewisse Abneigung gegen die als „Muster" bezeichnete Kunstform bemerkbar. Man ist zu einer höchst nüchternen Bekleidung der Wände gelangt, indem letztere in vielen Fällen nur mit einfarbigem Tapetenpapier, dem jede Musterung und belebende Umrahmung fehlt, tapeziert werden. Wo die Wände ausreichend mit Bildern und sonstigen Kunstgegenständen geschmückt sind, lässt diese Art der Tapezierung das „Muster" weniger vermissen; der Mehrzahl aller Wohnungen fehlt aber ein so reicher und kostspieliger Wandschmuck, und da wird ein schönes Tapetenmuster zum Bedürfnis, weil es die Flächen angenehm belebt und dadurch den Raum behaglicher macht. Ist somit der Mangel an Vorliebe für den Reiz schöner Muster schon vom künstlerischen Standpunkte aus zu bedauern, so ist er es noch mehr von dem der Fabrikation, weil er dieser die Gelegenheit beschränkt, kunstgewerbliche Werte in grösserer Zahl zu schaffen.

Die Freude an schönen Wandmustern war allen bemerkenswerten Kunstperioden eigen; wünschenswert wäre es im Interesse aller Beteiligten, wenn diese Freude wieder im alten Umfange auflebte und der Nüchternheit der jetzigen Zimmerdekoration entgegenträte.

Der Verein der deutschen Tapetenfabrikanten und die ihm angegliederten Händlervereine beweisen die Nützlichkeit und Festigkeit ihres Zusammenschlusses immer mehr; ist deren Streben doch nicht nur darauf gerichtet, die schädlichen Auswüchse zu beseitigen, sondern auch im Interesse des kaufenden Publikums für die Verbesserung der Fabrikate im allgemeinen zu sorgen. Die, ihren Anlagen nach, umfangreichste Fabrik Deutschlands, welche nach Meldung von anderer Seite im vorigen Jahre aus dem Verein auszutreten beabsichtigte, hat ihre Kündigung vor Ablauf der Frist bedingungslos zurückgenommen und ist dem Vereine treu geblieben.

Der Import von ausländischen Tapeten hat gegen denjenigen des Jahres 1903 keine Zunahme erfahren. Ausstände sind auch

in diesem Jahre in den Berliner Tapetenfabriken nicht vorgekommen, und das Verhältnis zwischen Arbeitgebern und Arbeitnehmern blieb ungestört.

114. Zelluloid.

Die Erwartungen, welche man für die Zelluloidindustrie bei dem allgemeinen Aufschwung hegte, sind leider nicht eingetroffen. Hieran ist aber der Artikel selbst nicht schuld; denn der Konsum hat auch im abgelaufenen Jahre zugenommen, vielmehr muss man das ungünstige Ergebnis in erster Reihe den Fabrikanten selbst zuschreiben, welche sich durch die Konkurrenz haben abhalten lassen, Vorteile aus der günstigen Marktlage zu ziehen. Im Beginn derselben war der Aufschwung derart, dass selbst in Rohware nicht genug auf den Markt gebracht werden konnte. Das Monopol des Kampfers, das Japan wohl in Voraussehung des Krieges errichtet hatte, die damit verbundene enorme Preissteigerung dieses wichtigen Bestandteiles des Zelluloids und die geringen Zufuhren liessen eine Preissteigerung des Zelluloids unvermeidlich erscheinen. Man musste sogar befürchten, dass die Fabrikation durch gänzliches Ausbleiben des Kampfers ins Stocken geraten könnte; die natürliche Folge waren enorme Ordres der Konsumenten selbst zu erhöhten Preisen. Besonders war dies in der Kammbranche bemerkbar, in welcher das Geschäft einen ungeahnten Aufschwung nahm, so dass die Kammfabriken selbst zu erhöhten Preisen nicht genug liefern konnten. Diese Zeit ging nur zu schnell vorüber, da die Voraussetzungen nicht voll eintrafen und die mühsam erzielten und gern gezahlten höheren Preise, welche auch den Konsumenten die Ware wertvoller machten, durch die gegenseitige Konkurrenz auf ein Niveau zurückgingen, das selbst hinter den früheren Preisen noch zurück bleibt. Auch in der Kammbranche sind die Preise entsprechend zurückgegangen, und die grossen Läger, welche sich angesammelt haben, gestatten nicht, neue grosse Ordres zu geben. Der Export nach Russland war durch den gänzlichen Ausschluss der Zelluloidwaren vom Postversand in Russland sehr beeinträchtigt.

Allgemeines. Zelluloid für Kämme,

In der Bijouterie- und Luxuspapierbranche ist die Nachfrage mehr auf billige Artikel zurückgegangen; der Konsum in Gratulationskarten wird mehr und mehr durch bunte Postkarten verdrängt. Der Export, auf welchen diese Branche hauptsächlich angewiesen, ist durch die Unsicherheit wegen der neuen Handelsverträge erschwert.

für Bijouterien und Papier,

Die Zelluloidschirmstockbranche hatte auch im verflossenen Jahre mit denselben Misshelligkeiten zu kämpfen, welche bereits in den Berichten der Vorjahre zum Ausdruck gebracht worden sind. Verschärft wurden dieselben noch durch den russisch-japanischen Krieg, der besonders auf das russische Absatzgebiet

für Schirmstöcke.

wirkte; auch haben die russischen Kreditverhältnisse durch häufige Insolvenzen gelitten, so dass das russische Geschäft im allgemeinen minimal geworden ist. Die noch ungeklärten Zollverhältnisse, speziell zu Oesterreich-Ungarn, liessen eine regere Disposition nicht aufkommen. Das Absatzgebiet in den andern Ländern hat sich auch nicht vergrössert, sondern wird durch das Auftreten der dortigen nationalen Konkurrenz an einer grösseren Ausdehnung gehindert.

Inlandsgeschäft.

Das Inlandsgeschäft war leider ebenfalls sehr mässig. Teilweise hat der trockene Sommer für die Regenschirmindustrie, deren hauptsächlichste Zutat ja der Stock ist, die Abgabe grösserer Ordres behindert. Auch waren grössere Läger darin vorhanden, und diese beiden Faktoren haben daraufhin gewirkt, dass sich eine gewisse Ueberproduktion in der Branche geltend macht.

Die Fabrikanten haben daher aber auch ferner durch erhöhte Arbeitslöhne, welche sie gezwungen waren ihren Arbeitern, besonders in den letzten Jahren, bewilligen zu müssen, ferner durch die fast unerträgliche Belastung der Ausdehnung der sozialen Gesetzgebung, sowie die fortgesetzten Schwierigkeiten mit den Feuerversicherungen stark gelitten und ihren Nutzen schwinden sehen müssen.

Eine Aufbesserung der allgemeinen ungünstigen Lage kann nur erfolgen durch eintretende Ruhe und Frieden, und besonders durch günstige Handelsverträge.

IX. Rohstoffe und Fabrikate der Leder-Industrie und Pelzwerk.

Allgemeines.

Allgemeines.

Das Hauptmoment, welches dem zu Ende gehenden Jahre den Stempel aufdrückte, war die fortdauernd steigende Tendenz vieler Rohprodukte, welche bis zum Jahresschlusse anhielt. Wenn daneben der Export in roher Ware sich nicht umfangreicher gestaltete, so ist wohl dadurch der beste Beweis erbracht, dass unsere einheimische Fabrikation in der Lage war, grössere Quantitäten aufzunehmen und zum grossen Teil nutzbringend zu verwerten. Es ist auch die Verwendung von Ledermaterial aller Gattungen zu Damen-Konfektionszwecken, die ihren Einfluss in diesem Jahre bemerkbar machte, zu erwähnen.

115. Rohe Häute und Felle[1]).

Gesalzene Rindhäute.

Gesalzene Rindhäute begegneten in fast allen Gattungen während des ganzen Jahres reger Nachfrage bei langsam anziehenden Preisen. Trotzdem war das Geschäft nicht sehr

---

[1]) Die Berichte No. 115—123 sind von der Sachverständigen-Kommission der Lederinteressenten von Berlin geliefert.

lohnend, da sich der Einkauf infolge der Treiberei auf den Auktionen sehr schwierig gestaltete und dem Handel kaum einen minimalen Nutzen übrig liess. Der Export von Häuten war in diesem Jahre geringer als je und der bei weitem grösste Teil des Gefelles ging in die Hände der deutschen Fabrikanten.

Kuhhäute.

Kuhhäute fanden in guter Ware regelmässig Aufnahme bei deutschen Fabrikanten und es konnten die Preise von zirka 38 Pfg. bei Beginn des Jahres nach und nach bis ca. 41 Pfg. per $1/2$ Kilo Grüngewicht anziehen. Geringere Ware war auch gut verkäuflich und erzielte ca. 6—10 % weniger als prima. Geringe Schusshäute hatten Absatz nach der Türkei zu ca. 31—33 Pfg. per $1/2$ Kilo Grüngewicht.

Ochsenhäute.

Für Ochsenhäute waren deutsche und auch österreichische Fabrikanten schlanke Abnehmer. England, früher ein regelmässiger und grosser Käufer für diesen Artikel, hielt sich das ganze Jahr vom Einkauf fern, trat jedoch am Jahresschluss auch wieder als Käufer auf. Preise stiegen von ca. 39 langsam bis auf ca. 42 Pfg. per $1/2$ Kilo Grüngewicht.

Bullenhäute.

Bullenhäute hatten in leichten und mittleren Gewichten schlanken Absatz an deutsche Fabrikanten. Schwere Ware von 40 Kilo aufwärts war nach Ausbruch des russisch-japanischen Krieges nur schwer zu verkaufen, da die polnischen Gerber, welche die Hauptabnehmer für diesen Artikel sind, infolge der schlechten Verhältnisse in Russland nur sehr geringen Bedarf hatten. In den letzten Wochen hat sich der Absatz nach Russland wieder bedeutend gehoben. Leichtere Ware konnte im Laufe des Jahres von 35 Pfg. bis auf ca. 38 Pfg. per $1/2$ Kilo Grüngewicht anziehen, während schwere Ware, welche Anfang des Jahres ca. 35 bis 37 Pfg. per $1/2$ Kilo Grüngewicht erzielte und später 1 bis 2 Pfg. im Preise nachgab, jetzt wieder ungefähr dieselben Preise bringt wie Anfang des Jahres. Der Absatz von Massbullen nach Amerika war in diesem Jahre wieder ziemlich bedeutend, nachdem er in den letzten Jahren beinahe gestockt hatte. Preise variierten zwischen 35 und 36 Pfg. per $1/2$ Kilo Grüngewicht.

Fresser.

Fresser verkauften sich zu steigenden Preisen schlank an deutsche Fabrikanten zur Fabrikation von Boxcalf und erzielten am Schluss des Jahres ca. 40 Pfg. per $1/2$ Kilo Grüngewicht, während sie Anfang des Jahres ca. 35 Pfg. notierten.

Gesalzene Kalbfelle.

Gesalzene Kalbfelle hatten im Winter schlanken Absatz und erzielten in ungesalzener Ware ca. 55 bis 58 Pfg. per $1/2$ Kilo. Im Frühjahr, als die Schlachtungen stärker wurden, verflaute die Stimmung und blieb auch bis zum August ruhig. Preise gingen ca. 3 bis 5 % zurück. Alsdann stellte sich lebhafte Nachfrage von Amerika ein, so dass die Preise 6 bis 10 % anziehen konnten. Lohnend war dieser Artikel für den Handel nicht, da die Einkaufspreise infolge der Treiberei auf den Auktionen zu hoch waren

Trockene Rindhäute.

Trockene Rindhäute kommen nur noch sehr wenig auf den Markt und das wenige, was zugeführt wurde, fand schlanken Absatz an österreichische Fabrikanten und Händler. Preise waren sehr fest und konnten sich im Laufe des Sommers um 4 bis 5 Mk. per Kilo steigern. Am Jahresschlusse muss mit einem Einkaufspreise von ca. 90 Mk. in der Provinz gerechnet werden.

Deutsche trockene Kalbfelle.

Deutsche trockene Kalbfelle. Der Geschäftsgang hat sich ähnlich wie im verflossenen Jahre vollzogen. Bis zum Frühjahr war die Stimmung recht fest und brachte anziehende Preise, nachher hörte das Interesse auf und es hatte den Anschein, als ob die hier in Betracht kommenden norddeutschen Sorten, sowohl die für deutsche Fabrikation als auch für das Ausland, wenig Verwendung finden sollten. Mit Beginn des Herbstes änderte sich die Situation aber vollkommen; es stellte sich allseitige Nachfrage ein und die ziemlich beträchtlichen Vorräte gingen zu allmählich anziehenden Preisen schlank aus dem Markt, so dass am Jahresschluss kaum ein nennenswerter Bestand vorhanden sein dürfte. Die Preise gestalteten sich für Primasorten im Frühjahr auf 1,60 bis 1,63 Mk., im Herbst mit 1,65 Mk. einsetzend und allmählich bis auf 1,75 Mk. und darüber steigend, während Sekunda mit einem Preisabschlag von 20 bis 25 Pfg. gegen Prima gern mitgekauft wurden. Auch für alle Nebensorten, wie Bauern à 115 bis 125 Pfg., Mastfelle 150 bis 156 Pfg. Prima, Strobeissern, Brackfellen etc. lag ein reges Interesse vor und wurden die Bestände gleichfalls geräumt. Da der Einkauf ziemlich teuer war, musste sich der Handel mit mässigem Nutzen begnügen.

Kurische und russische Kalbfelle.

Kurische und russische Kalbfelle waren das ganze Jahr hindurch — im Gegensatze zu dem vorhergegangenen — ein sehr gesuchter Artikel, da Amerika inzwischen die Lacklederfabrikation in grösserem Stile aufnahm und infolgedessen grosses Interesse für die zu Lack geeigneten leichteren Sorten zeigte. Dadurch, dass Amerika schon in den Wintermonaten, als die Trocknung noch viel zu wünschen übrig liess, im Lande als Käufer auftrat, setzten Preise sowohl in Kurland, als auch in Altrussland, wesentlich höher ein, als am Schluss der letzten Saison für sommertrockene Ware bezahlt wurde, und konnten sich später nicht nur behaupten, sondern in den Monaten April, Mai, Juni noch weitere Fortschritte machen. Zur Zeit, wo in früheren Jahren erst die sommertrockene Ware herankam, waren in dieser Saison die Vorräte schon stark gelichtet, so dass der Gesamteinkauf auch wesentlich früher, als sonst beendet war. Die massgebenden deutschen Fabrikanten, welche von saisontrockenen Fellen nichts wissen wollten, vielmehr in den Wintermonaten eine abwartende Stellung einnahmen, mussten später, wenn auch widerwärtig, die höheren Preisforderungen bewilligen, bekamen aber wenigstens

für ihr Geld reelles Gewicht, wogegen der Absatz nach England, Frankreich, Italien und dem sonstigen Auslande der hohen Preise wegen fast gänzlich stockte. Für den deutschen Handel war das Geschäft ein ungemein schwieriges, da sich die feuchte Ware nicht zur Spekulation eignet und die grösseren Transaktionen in den Wintermonaten mit Umgehung des legitimen Handels von in Russland domizilierenden sogenannten Kommissionären nach Amerika vermittelt wurden. Grössere Verkäufe konnten in Deutschland erst im Herbst perfekt werden, als im Produktionslande selbst die Hauptvorräte geräumt waren. Die Nischnyer Messe hatte nur geringe Quantitäten aufzuweisen, welche zu kolossal hohen, total ungerechtfertigten Preisen von russischen Händlern und Kommissionären aufgenommen wurden, während sich die auf der Messe erschienenen deutschen Händler wenig oder gar nicht am Einkaufe beteiligten. Infolge der Nischnyer Vorgänge wurde zwar in den letzten Monaten des Jahres auch die Stimmung in Deutschland eine festere und es konnten sich die bei den deutschen Händlern lagernden Partien zu relativ guten Preisen nach Amerika, zum Teile auch an süddeutsche Fabrikanten räumen, indessen kamen die hier und an anderen deutschen Plätzen gelösten Preise nicht annähernd an die in Nischny Nowgorod bewilligten heran. Am Jahresabschlusse sind die Bestände hier, wie auch auswärts, fast vollständig geräumt, doch war auch der Import ein ungleich kleinerer, als in früheren Jahren, da einerseits der russisch-japanische Krieg und die durch denselben mit Recht befürchteten Transport-Schwierigkeiten, sowie die ausserordentlich hohen Preise jedem vorsichtig operierenden Kaufmanne notwendigerweise eine gewisse Reserve auferlegen mussten, die um so gerechtfertigter war, als auch infolge der finanziellen Schwierigkeiten und der dadurch erfolgten zahlreichen Zahlungseinstellungen in Russland das Ausstreuen von Geldern daselbst eine grössere Gefahr, als in ruhigen Zeiten befürchten liess. Es erzielten kurische Scharren 185 bis 200 Pfg., Schlachter 175 bis 190 Pfg., backige 150 bis 175 Pfg., Sekunda jeder Sorte 25 Pfg. per Pfund weniger, Brack 115 bis 125 Pfg. per $^1/_2$ Kilo. Russische Schlachter notierten 170 bis 185 Pfg., Land 145 bis 160 Pfg. Paloien, welche in leichten Gewichten in Deutschland Aufnahme fanden, während sich Amerika mehr für schwerere Sorten interessierte, 115 bis 125 Pfg. per Pfund. Direkt vom Ursprungslande exportierte Ware, für welche natürlich auch nur das dort ermittelte Gewicht massgebend ist, erzielte entsprechend billigere Preise. Bei Abfassung dieses Berichts wird für Felle der neuen Saison bereits wieder Hausse im Lande gemacht und es würde sich die neue Ernte, falls die Forderungen der kleineren Sammler bewilligt würden, abermals 10 % teurer stellen als 1904, da im Winter doch mit den falschen Gewichten gerechnet werden muss. Es ist daher grosse Vorsicht beim Neueinkaufe am Platze.

Polnische Kalbfelle.

Polnische Kalbfelle, früher hauptsächlich auf den Absatz nach Paris angewiesen, verkauften sich in diesem Jahre in grossen Quantitäten nach Amerika und auch an süddeutsche Fabrikanten, während Frankreich in der Saison nicht imstande war, die geforderten Preise zu bewilligen. Erst im Herbst, als an ein Heruntergehen der Preise nicht mehr zu denken war, und die Vorräte sich stark zu lichten begannen, konnten einige wenige Transaktionen auch mit Paris perfekt werden. Preise variierten zwischen 150 Pfg. und 160 Pfg. für Prima, 125 bis 135 Pfg. für Sekunda.

Rohe Kipse.

Rohe Kipse hatten während des ganzen Jahres steigende Tendenz. Anfangs wurde seitens der Importeure recht vorsichtig operiert; als aber auch in den Monaten März/April keine Abschwächung erfolgte, wurden die quantitativ sehr mässigen Offerten schlank aufgenommen, und selbst Sommerware in Arsenik wurde bald so teuer wie die Winterware bezahlt. Die Preissteigerung hielt an und am Jahresschlusse betrug dieselbe ca. 15 bis 20 % gegenüber den Preisen am Anfange des Jahres. Die Fabrikation, welche den höheren Rohpreisen ziemlich entsprechende Lederpreise erzielen konnte, nahm das vorhandene Angebot willig auf und das Jahr schliesst mit sehr kleinen Beständen. China-Häute, welche im Mai bis Juni in grossen Posten angeboten und akzeptiert wurden, kamen aber zum grossen Teile nicht zur Ablieferung, da Japan inzwischen alles Greifbare aufkaufte. Preise dieser Häute erhöhten sich um 10 bis 15 %.

Gesalzene Rosshäute.

Gesalzene Rosshäute hatten während der ersten fünf Monate eine feste Tendenz, welche in dieser Zeit weitere Preissteigerungen verursachte. Im Juni wurde die Nachfrage mit Rücksicht auf den Minderwert der um diese Jahreszeit fallenden Ware schwächer. Im Spätsommer waren die Ansammlungen nur zu niedrigeren Preisen verkäuflich, wogegen im Oktober wieder eine Besserung eintrat, so dass man sogar berechtigt war, höhere Preise zu erhoffen, doch wurde diese Hoffnung dadurch getäuscht, dass sich Mitte November die Norddeutschen Fabrikanten vereinigten und ihre Einkäufe fast gänzlich einstellten. Diese Fabrikanten erklärten, nur dann existenzfähig zu sein, wenn sie imstande wären, die Rohware billiger einzukaufen und es ist nicht ausgeschlossen, dass sie durch eine weitere Zurückhaltung im Einkaufe einen Preisrückgang schliesslich erzwingen. Bei Abfassung dieses Berichts stagniert das Geschäft. Preise für Berliner städtische Ware variierten zwischen 17½ und 18½ Mark, für Provinzware zwischen 16 und 17½ Mark pro Stück. In der Hochsaison konnten auch diverse Partien bester russischer gesalzener städtischer Häute ihren Weg hierher finden, indem die russischen Sammler vorzogen, bare Kasse zu nehmen, anstatt die Ware im Lande auf Kredit zu verkaufen, indessen erschwert die hohe Fracht und namentlich auch

die mangelhafte Behandlung der russischen Häute einen regelmässigen grösseren Import.

Gesalzene Rosshälse.

Gesalzene Rosshälse erfreuten sich in den ersten Monaten des Jahres lebhafter Nachfrage, doch musste der Handel später infolge der für Rosshäute eingetretenen Preissteigerung, namentlich aber infolge des sich seit dem Beginne des russisch-japanischen Krieges immer schwieriger gestaltenden Absatzes von Rossschildern nach Russland derartig hohe Preise für Hälse fordern, dass das Ausland bei diesen Preisforderungen nicht mehr seine Rechnung fand und vorzog, ganze Häute zu kaufen, womit auch unter den gegebenen Umständen dem Handel am meisten gedient war. Preise für Hälse bewegten sich zwischen 12 und 13½ Mark pro Stück.

Gesalzene Rossschilder.

Gesalzene Rossschilder, von denen das Gros auf den Absatz nach Russland angewiesen ist, hatten mehr als jeder andere Artikel unter der Ungunst der kriegerischen Verwicklung zu leiden. Wenn sich auch im Spätsommer und Herbst die Verhältnisse ein wenig günstiger gestalteten, so blieben die Umsätze doch gewaltig gegen diejenigen früherer Jahre zurück, zumal noch die durch den Krieg bedingten finanziellen Schwierigkeiten dem Handel grössere Zurückhaltung in der Gewährung von Krediten auferlegte. Auch der Umstand, dass die russische Regierung gegen Ende des letzten Jahres den Eingangszoll für Schilder auf das doppelte erhöhte und sie trotz mehrfacher Bemühungen der hiesigen und auswärtigen Handelsvertretungen noch nicht zur Zurücknahme dieses ganz ungerechtfertigten Zollaufschlags zu bewegen war, musste zur Erschwerung der Umsätze beitragen. Preise variierten für breit geschnittene Ware zwischen 6½ und 6 Mark pro Stück.

Lammfelle.

Lammfelle. Das Geschäft war während des ganzen Jahres ein recht gequältes. Die Situation erforderte infolge des im Frühjahr ausgebrochenen Arbeiter-Streiks in Gloversville, welcher auf den Glacélederexport lähmend wirkte, niedrigere Preise, welche leider nicht durchzusetzen waren, trotzdem sich die meisten Händler und Fabrikanten der an den Ursprungsplätzen inszenierten Treiberei gegenüber vollkommen passiv verhielten und ihren Einkauf auf das Notwendigste beschränkten. Es haben teilweise neue, der Branche fernstehende spekulative Elemente in den Markt eingegriffen, teilweise auch sind Felle, die sonst zu Handschuhleder verarbeitet wurden, zu anderen Zwecken verwendet worden, so dass die Erwartungen auf niedrigere Preise getäuscht wurden. Die Lager zweiter Hand sind am Jahresschlusse nur minimale, dagegen befinden sich in Wien noch sehr bedeutende Konsignations-Partien, welche aber wegen zu hoher Preisforderung nicht leicht verkauft werden dürften.

Auf die einzelnen Provenienzen übergehend, waren spanische Felle trotz geringer Qualität 5 bis 10 % teurer als im Vorjahre;

Milchfelle und schwere Macacos wurden dessenungeachtet gern gekauft, während Macacos mittleren Gewichts vernachlässigt waren. Der Import in französischen Fellen war ein kleinerer, da die deutschen Fabrikanten nicht in der Lage waren, die um 10 % erhöhten Preise anzulegen. Italiener waren in Sekunda- und Tertia-Sortimenten sehr beliebt, wogegen von Prima-Sortimenten noch jetzt Verschiedenes unverkauft liegt. Das Geschäft in orientalischen Fellen war ein recht schwieriges. Der Verkauf der ersten hunderttausend griechischen Felle in Triest, welcher zu unerwartet hohen Preisen perfekt wurde, veranlasste die orientalischen Händler, weitere Abschlüsse mit den Fleischern zu sehr teueren Preisen zu machen. Die hinterher aus dem Orient hierher gelangten Offerten wurden überall zurückgewiesen, und da sich die Inhaber nicht gleich zu verlustbringenden Verkäufen entschliessen konnten, stockte das Geschäft eine Zeit lang vollständig und konnte sich erst dann ein wenig entwickeln, als die Eigner das vergebliche Bemühen, ihre Preise durchzusetzen, eingesehen hatten. Noch heute sind indessen grosse Partien, besonders leichterer Ware, unverkauft, während schwere Felle schlanken Absatz finden. Für asiatische Provenienzen waren bei geringer Qualität die Forderungen derartig hohe, dass sich der Handel nur wenig mit dem Import dieser Sorten befassen konnte. Kasaner ersten Stichs, welche bereits letztes Jahr 10 % teuerer als 1902 waren, wurden auch in diesem Jahre, hauptsächlich infolge direkten Eingreifens eines grossen Londoner Konsumenten, schon vor der Nischnyer Messe abermals teuerer als im Vorjahre bezahlt. Auf der Messe selbst räumten sich die daselbst zugeführten Quantitäten zu etwa 6 bis 8 % höheren Preisen für Rechnung englischer, amerikanischer und deutscher Fabrikanten schlank, während der Handel keine Chance sah, zu den exorbitant hohen Preisen, welche eine nie zuvor gekannte Höhe erreichten, für eigene Rechnung grössere Einkäufe vorzunehmen. Auch für den zweiten Stich Kasaner und Wiatka stellte sich zu etwa 6 bis 8 % höheren Preisen lebhafter Begehr ein und fanden namentlich letztere schlanke Aufnahme bei süddeutschen Fabrikanten. Steppenfelle waren sehr gefragt und verkauften sich schlank zu etwa 15 % höheren Preisen als letztes Jahr. Kurische und polnische Felle, welche bereits seit mehreren Jahren fast ausschliesslich auf den heimischen Absatz angewiesen sind und nur noch vereinzelt nach Deutschland importiert werden, hatten bis zum Beginn der kriegerischen Verwicklungen schlanken Absatz an polnische Fabrikanten, doch waren nach tatsächlichem Kriegsausbruche die bei den Händlern im Lande lagernden nicht unbedeutenden Partien absolut unverkäuflich, so dass man allgemein wesentlich niedrigere Preise erwartete. Ungeachtet der mit dem Kriege verbundenen schwierigen Kreditverhältnisse trat indessen für die soeben begonnene neue Ernte der mit Sicherheit erwartete Preisabschlag

nicht ein, sondern es werden dieselben hohen Preise im Einkauf bezahlt und auch von den Fabrikanten bewilligt wie im Vorjahre, so dass sich die vorerwähnten Bestände alter Felle teilweise räumen konnten, teilweise werden sie mit Fellen der neuen Ernte vermischt. Finnländer stellten sich ca. 10 % teuerer, als 1903 und blieben teils im Lande, teils fanden sie auch Aufnahme in Deutschland. Die neue Ernte wurde abermals 7 bis 8 % teuerer bewertet. Es notierten Kasaner ersten Stichs 280 bis 290, zweiter Stich zirka 270, Wiatka ersten Stichs 270 bis 275, zweiter Stich ca. 285, Kuren 180 bis 190, Finnländer 205 bis 210 Mark per 100 Stück. Schmaschen waren in diesem Jahre ein sehr begehrter Artikel. Deutsche verkauften sich schlank à 32 bis 34 Mark und auch alle anderen Sorten europäischer Provenienz fanden zu erhöhten Preisen rege Beachtung. Eine starke Haussebewegung machte sich für Buenos Ayres- und Montevideo-Felle bemerkbar; Anfang des Jahres waren diese Sorten so gut wie ausverkauft und da namentlich für Kürschnerware rege Nachfrage vorherrschte, setzte die neue Ernte gleich mit erhöhten Preisen, nämlich Mitte der 30 er Mark, ein. Später gingen Preise weiter auf ca. 40 Mk. und am Jahresschlusse wurde dieser Preisstand noch hie und da überschritten. Bestände gleich Null.

Schaffelle.

Schaffelle konnten auch in diesem Jahre einen regelmässigen Geschäftsgang verzeichnen. Die Preise blieben mit kleinen Schwankungen auf voller vorjähriger Höhe und am Schluss des Jahres sind grobwollige Sorten mit gutem Leder besonders lebhaft begehrt.

Deutsche Ziegenfelle.

Deutsche Ziegenfelle hatten schon in der Frühjahrs-Saison ein äusserst lebhaftes Geschäft; es wurden besonders Heberlinge gesucht und mit einem Preisaufschlag von 10 bis 15 % leicht plaziert. Während des Sommers schwächte sich die Stimmung zwar etwas ab, zeigte aber mit Beginn der Wintersaison eine erneute Haussetendenz, welche eine arge Treiberei veranlasste und die Preise sprungweise um 10, 15 und 20 % erhöhte, was aber durchaus unberechtigt und unhaltbar erscheint.

Kasaner und russische Ziegenfelle.

Kasaner und sonstige russische Ziegenfelle fanden bei Beginn der Saison wenig Liebhaber, erfreuten sich aber später regerer Beachtung und wurden zu sukzessive um 10 % gesteigerten Preisen von Amerika aufgenommen, woselbst die guten Sorten schlank à ca. 9 Dollar per Dutzend zu plazieren waren. Kurische Ziegen und Heberlinge wurden ca. 10 % billiger als im Jahre vorher eingekauft und gingen mit mässigem Nutzen à ca. 3,75 Mk. per Stück prima an süddeutsche Fabrikanten. Kasaner Heberlinge blieben länger als gewöhnlich im Lande liegen, da sich die Tartaren an die Konventionspreise der beteiligten Fabrikanten nicht so leicht gewöhnen konnten und erzielte der erste Stich ca. 2,75 Mk., zweiter Stich ca. 3,50 Mk., Kursker ca. 3,50 Mk., Wiatka Mittel ca. 1,60 bis 1,70 Mk. per Stück. Die

neue Ernte sowohl kurischer wie russischer Ziegen und Heberlinge beginnt mit etwa 10 % höheren Preisen als im Vorjahre, und es verkaufen sich alle an den Markt kommenden Partien schlank zu den gesteigerten Preisen, ohne dass es bis jetzt feststeht, ob dieselben sich später als gerechtfertigt erweisen werden oder nicht.

Zickelfelle. Zickelfelle hatten im Gegensatz zu Ziegenfellen den denkbar schlechtesten Geschäftsgang. Die aus dem Vorjahre verbliebenen Bestände drückten um so mehr auf den Markt, als sich der Absatz in Zickelglacéhandschuhen weiter verschlechterte. Trotz billigen Einkaufs war der Artikel nur mit Verlust verkäuflich und zu einem erheblichen Teil ist er überhaupt unverkäuflich geblieben. Von dem Rückgang besonders berührt sind die früher zumeist gesuchten schweren Prima-Sorten, welche am Jahresschlusse noch bedeutende Bestände aufzuweisen haben.

Hasenfelle. Hasenfelle hatten einen ziemlich normalen Geschäftsverkehr ohne wesentliche Preisschwankungen. Für die neue Ernte scheint indes eine gute Stimmung wenigstens bei den Sammlern vorzuherrschen und diese gute Stimmung führte zu etwas höheren Anfangspreisen als im Vorjahre.

Kaninfelle. Kaninfelle hielten sich, bei einigen Schwankungen, in mittlerer Preislage; das Geschäft war sehr unlohnend.

Rehfelle. Rehfelle büssten die mehrjährige gute Tendenz durch Aufhören des Exports vollkommen ein; die Sommeransammlungen sind nur mit zum Teil erheblichem Verlust verkäuflich und es schliesst das Jahr mit grossen Beständen in diesem Artikel.

Hirschfelle. Hirschfelle sind aus derselben Ursache wie Rehfelle stark vernachlässigt und trotz des billigen Einkaufs nur mit Verlust verkäuflich.

116. Lederhandel.

Allgemeines. Der Lederhandel des Jahres 1904 hat, was den Umsatz anbetrifft, einen befriedigenden Verlauf genommen und dürfte gegen das Vorjahr eine beträchtliche Erhöhung aufweisen. Der Nutzen ist dagegen weiter zurückgegangen und auf einen so niedrigen Stand angelangt, dass zum Teil, insbesondere aber in der zweiten Hälfte des Jahres, infolge der gestiegenen Lederpreise von einem wirklichen Nutzen kaum noch die Rede sein kann. Dieser Nutzen ist prozentual nur deswegen ein so niedriger, weil die Kleinkundschaft der steigenden Konjunktur keine Rechnung tragen wollte. und die höheren Preise in den ersten Monaten ausschliesslich von den Engros-Käufern bezahlt werden mussten, und dieser reduzierte Nutzen wurde noch durch Handlungs-Unkosten, Zinsen und Spesen fast vollständig absorbiert. Hierzu kam noch, dass der Berliner Platz in der ersten Hälfte des Jahres von einer grossen Anzahl Zahlungseinstellungen betroffen wurde, so dass das Resultat des Jahres als ein sehr ungünstiges bezeichnet werden muss.

Der Leder-Kommissionshandel hat ebenfalls einen bedeutenden

Aufschwung genommen. Die Berliner Kommissions-Läger sind von neuentstandenen und ferner von solchen Fabriken, die zeitweise still lagen und die Fabrikation wieder neu aufnahmen, mehr als im Vorjahre beschickt worden, wodurch sich der Umsatz bedeutend gehoben hat.

Zahmsohlleder.

Von den einzelnen Artikeln waren Zahmsohlleder während der ersten Hälfte des Jahres in billigeren Fabrikaten mässig gefragt; die zweite Hälfte des Jahres hätte eine Besserung bringen müssen. Der Umsatz ging jedoch infolge der trockenen Herbstwitterung, sowie der steigenden Preise, zurück und war in diesem Jahre kleiner als im Vorjahre. Infolge der Einschränkung in der Produktion dieses Artikels kam es während des ganzen Jahres aber zu keinerlei Ansammlungen, die Preise tendierten durchschnittlich fest und erhöhten sich zum Herbst sukzessive, so dass der höchste Stand um etwa 4 bis 6 Mk. höher war, als um die gleiche Zeit des Jahres 1903.

Sohlleder.

In grubengegerbten Sohlledern hat das Geschäft weiter nachgelassen und wird immer mehr von mit Extrakt gegerbten Ledern verdrängt. Im allgemeinen sind, ebenso wie in den letzten Jahren, auch 1904 nur untergeordnete Sortimente hier gehandelt worden, und die Preise blieben im ganzen Jahre bei kleinen Zufuhren stabil.

Wildsohlleder.

Norddeutsche Wildsohlleder hatten während des ganzen Jahres einen regelmässigen Verkehr. Am Jahresanfang musste mit einem ziemlich hohen Preisstande gerechnet werden; im Sommer machte sich eine kleine Abschwächung bemerkbar, die zu einer Preisreduktion von etwa 3 Mk. führte, doch wurde dieselbe im Herbst wieder eingeholt; einzelne Sorten wurden sogar noch höher bezahlt, so dass am Jahresschluss von einer durchschnittlichen Preiserhöhung von etwa 2 Mk. gegen den Schluss des letzten Jahres zu berichten ist. Einzelne Gattungen, insbesondere solche, welche sich vermöge ihrer gattlichen leichten Abfälle zum Crouponieren eignen, wurden das ganze Jahr hindurch besonders bevorzugt, und die schon seit einiger Zeit in die Erscheinung getretene Veränderung im allgemeinen Handel, dass Croupons und Abfälle getrennt gekauft werden, war in diesem Jahre eine noch auffallendere, denn es werden jetzt durchschnittlich mehr Croupons gekauft, als ganze Leder.

Wildbrandsohlleder.

Wildbrandsohlleder waren für die Schuhfabrikation das ganze Jahr hindurch in reger Nachfrage. Am Schluss des Jahres wurden alle Sortimente knapper, und die Preise notieren ca. 2 bis 3 Mk. höher, als um die gleiche Zeit des letzten Jahres.

Vacheleder und Vaches-Croupons.

Vacheleder und Vaches-Croupons hatten in allen Sorten und Gewichten weiter steigende Preise; zeitweise war das Geschäft sehr lebhaft. In der zweiten Hälfte des Jahres wurden leichte Vacheleder, infolge der weiteren Preissteigerung des Rohmaterials, besonders knapp, und die Preise konnten hierdurch eine

kräftigere Steigerung erfahren als schwerere Leder. Schuhfabrikations-Vaches und Croupons waren am Schluss des Jahres etwa 6 bis 8 Mk. teurer als letztes Jahr, während die Preiserhöhung der schwereren Leder ca. 2 Mk. per 50 Kilo beträgt.

Sohlleder-abfälle.

Sohlleder-Abfälle hatten das ganze Jahr hindurch flottes Geschäft bei steigenden Preisen. Teilweise erstreckte sich der Absatz nach England, teilweise zeigte auch das Inland einen sehr regen Bedarf. Die Preissteigerung betrug am Jahresschlusse 5 bis 7 Mk. per 50 Kilo.

Vachesabfälle.

Vaches-Abfälle hatten in der ersten Hälfte des Jahres ein reguläres, aber ziemlich ruhiges Geschäft. In leichter Ware zeigte sich bereits im Sommer eine lebhafte Nachfrage, die sich auch auf den Herbst erstreckte, zu nennenswerten Preissteigerungen führte und infolge der recht knappen Zufuhr dauernd anhielt. Die Preiserhöhung beträgt am Schlusse des Jahres für Bäuche ca. 10 Mk. und für Hälse 4 bis 5 Mk.

Kips-Vaches.

Für Kips-Vaches erhielt sich das ganze Jahr hindurch lebhafteste Nachfrage; billige Ware war fast gar nicht zugeführt, und wenn auch die Preise des Fabrikats nicht mit der Steigerung des Rohmaterials Schritt hielten, so konnten sie sich doch gegen das Vorjahr um weitere 10 bis 15 % erhöhen.

Fahlleder.

In Fahlleder ist die Produktion gegen das letzte Jahr weiter zurückgegangen, aber auch der Konsum hielt sich in den ersten 8 Monaten des Jahres in den engsten Grenzen. Zum Herbst zeigte sich reger Bedarf, und infolge der reduzierten Produktion trat eine auffallende Knappheit in diesem Artikel ein, die eine erhebliche Preissteigerung veranlasste. Diese Erscheinung ist damit in Verbindung zu bringen, dass viele mittlere und kleine Betriebe die Herstellung des Artikels aufgaben, weil sie bei dem hohen Preisstande des Rohmaterials ihre Rechnung nicht fanden. Infolgedessen wurde nur das Notwendigste hergestellt, das sowohl für den Privatbedarf als auch für den Militärbedarf bei weitem nicht genügte. Die Steigerung beträgt gegen das Ende des letzten Jahres für handelsübliche Ware 15—20 % und für Militärleder ca. 25 %.

Braune und schwarze Kipse.

Braune und schwarze Kipse behielten auch in diesem Jahre eine äusserst feste und steigende Tendenz. Durch die anhaltende Preiserhöhung der Rohware waren die Fabrikanten gezwungen, ihre Produktion weiter einzuschränken; die Folge davon war, dass dieser Artikel das ganze Jahr hindurch, sowohl für Pantinenzwecke als auch für Stiefelzwecke, knapp und gefragt blieb. In der ersten Hälfte des Jahres erhöhten sich die Preise langsam um 5 bis 8 %, im Herbst nahm die Erhöhung eine etwas rapidere Form an, und am Jahresschlusse betrug die Gesamterhöhung gegen das Vorjahr 15 bis 20 %.

Rossleder.

Rossleder begegnete während des ganzen Jahres ziemlich regulärer Nachfrage. Durch die ausserordentliche Steigerung des

Rohmaterials konnten auch in der zweiten Hälfte des Jahres für trocken- und Salz-Wild, überhaupt für leichte Ware, Preissteigerungen durchgesetzt werden. Das Geschäft blieb jedoch ein gequältes, und die Rossleder-Fabrikation hatte die grössten Anstrengungen zu machen, um ihren schwierigen Stand zu behaupten. Die Umsätze wären grösser gewesen, wenn es nicht an passender leichter deutscher Ware gefehlt hätte. Die Knappheit erklärt sich dadurch, dass die geeigneten rohen Häute zur Chromgerbung verwendet werden, welche unter dem Namen Ross-Chevreaux und Ross-Box in den Handel kommen und namentlich in den besseren Sortimenten gute Aufnahme finden. Die im Herbst zustande gekommene Einkaufs-Vereinigung hat bis jetzt auf die Preise der fertigen Leder keinen Einfluss ausüben können. Das Ziel dieses Kartells ist aber auch nicht, eine weitere Preissteigerung des Fabrikats durchzusetzen, sondern die ungewöhnlich hohen Preise der rohen Häute herabzumindern. Nach den bisherigen Berichten scheint dies bereits Früchte getragen zu haben; wie weit dies auf die Preise der fertigen Leder Einfluss haben dürfte, lässt sich für den Augenblick noch nicht übersehen. Es berechtigt aber zu der Hoffnung, dass Rossleder seinen hohen Preisstand verlassen, und dass der Konsum dadurch wieder die frühere Bedeutung, die er durch die fortgesetzte Preissteigerung in den letzten Jahren einbüsste, zurückerobern wird.

Rossleder-Ausschnitt, Rossklauen und Flemmen.

Rossleder-Ausschnitt hatte schwachen Verkehr bei weichenden Preisen; am Schluss des Jahres ist der Preisstand ungefähr 5 bis 10 % niedriger, als um die gleiche Zeit 1903. Schwarze Rossklauen in leichter Ware hatten gutes Geschäft bei steigenden Preisen; ebenso waren lohgare Rossklauen und Flemmen zu anziehenden Preisen gut gefragt, und es konnte der Bedarf in diesen Artikeln nicht befriedigt werden.

Oberleder.

In feineren Oberledern hat das Geschäft in diesem Jahre keine wesentliche Veränderung gegen das Vorjahr erfahren. Preise setzten gleich im Anfang des Jahres hoch ein und hielten sich nicht nur allein auf der Höhe, sondern konnten auch zuweilen kleine Steigerungen erfahren. Dominierend waren wieder

Boxcalf und Chevreaux.

Boxcalf und Chevreaux. Chromgegerbtes Leder hat überhaupt eine Bedeutung erreicht, wie man sie vor Jahren nicht vermutet hätte. Namentlich ist der Artikel Boxcalf so sehr in den Vordergrund getreten, dass andere Kalbledersorten in früher bevorzugten Gerbungen vollständig zurückgedrängt worden sind. Fast ausschliesslich wurde inländisches Fabrikat gekauft, und das Ausland kommt für Boxcalf kaum noch in Frage. In Chevreaux war der Absatz das ganze Jahr hindurch ein sehr guter. Die deutschen Fabrikate haben aber immer noch mit der amerikanischen Konkurrenz zu kämpfen, weil die Preise der letzteren durchschnittlich billiger sind, als die heimischen, und daher die aus-

wärtige Ware besonders für billiges Schuhzeug bevorzugt wird. Auch französische Fabrikate machten sich wieder bemerkbar, aber qualitativ sind die deutschen entschieden beliebter.

Farbige Kalb- und Ziegenleder.

In farbigen Kalbledern und farbigen Ziegenledern ist der Konsum weiter zurückgegangen. Die Neigung, farbiges Schuhwerk zu tragen, scheint beim Publikum weiter nachzulassen, und die Umsätze in diesen Artikeln waren in diesem Jahre kleiner als 1903, während die Preise für Ziegen herabgesetzt wurden, für Kalbleder indes sich behaupten konnten. Am Jahresschlusse stellten die Fabrikanten sogar höhere Preisforderungen, motiviert durch erhöhte Rohfellpreise.

Lackierte Kalbleder.

Lackierte Kalbleder fanden gleich 1903 in besseren Sortimenten weniger Anklang, während geringere Sorten, speziell Gewichtsware, zur Ballschuh-Fabrikation viel gekauft wurden. Lackkalbleder in Chromgerbung führen sich nur langsam ein, und nur diejenigen Fabrikanten hatten einen gesteigerten Absatz zu verzeichnen, welche die Chromware zu gleichen Preisen wie die vegetabilisch gegerbte abgaben.

Schafleder.

Schafleder erfreuten sich in diesem Jahre eines grossen Konsums und konnten nicht allein ihre Preise behaupten, sondern hatten auch Preisaufschläge zu verzeichnen. Chromgegerbte Sorten fanden ebenfalls in grösseren Mengen Verwendung, und der Konsum bevorzugte diese Artikel als billigen Ersatz für Chevreaux und Ziegen.

Die Umsätze in feinen Oberledern haben entschieden zugenommen, wogegen das Resultat für den Handel weniger befriedigt, indem der Nutzen weiter zurückging. Schuld hieran trägt die vergrösserte Konkurrenz, da neben den Grossindustriellen auch viele kleinere Fabrikate, die früher hauptsächlich nach dem Auslande verkauften, sich seit Einführung der Chromgerbung auf den deutschen Markt geworfen haben. Hierzu kommt, dass das Rohmaterial sehr teuer war, wodurch die Preise der farbigen Leder erhöht wurden, ohne dass der Konsum diese Preisaufschläge voll bewilligte, vielmehr einen grossen Teil derselben auf die Schultern des Zwischenhandels abwälzte, dem auch aus den immer schlechter werdenden Regulierungen Schaden erwuchs. Unzuträglichkeiten entstanden auch für den Handel dadurch, dass in den Mess-Maschinen, selbst ein und desselben Systems, sogar ein und desselben Fabrikanten, keine Einheitlichkeit besteht, und es wäre zu wünschen, dass hierin baldigst Wandel geschaffen würde.

Treibriemenleder.

In Treibriemenleder war der Umsatz befriedigend. Die Konkurrenz in Treibriemen-Fabrikaten war aber eine so ausserordentlich grosse, dass die Fabrikanten über unzureichende Preise zu klagen hatten, und infolgedessen auch die Preise für Treibriemenleder gedrückt blieben. Erst gegen Ende des Jahres machte sich eine kleine Besserung bemerkbar, welche zum Teil mit der Steigerung des Rohmaterials zusammenhing, andrerseits aber erst

dadurch eintreten konnte, dass die Zufuhr nach dem hiesigen Platze eingeschränkt wurde.

Sattlerleder.

Sattlerleder. Das Jahr setzte mit einem ziemlich lebhaften Geschäft in allen Sorten schwarzer und gefärbter Blankleder, besonders der geringen und mittleren Fabrikate ein, und entwickelte sich bei den schwachen Zufuhren, die sich infolge der wesentlich verringerten Einarbeitung grade der Gerbereien alten Stils hier bemerkbar machte, ständig nach oben, so dass Ende April bis Mai mit ca. 10 % höheren Preisen gerechnet werden musste. Vom Juni ab trat aber ein Umschlag ein; der Bedarf liess nach, während die Zufuhren wesentlich zunahmen, indem einige grössere Fabriken, die sonst den hiesigen Platz nicht beschickten, grössere Posten hierher warfen und einige Fabriken, die sonst nur Unterleder arbeiteten, sich der Blankleder-Fabrikation zuwandten und diese ihre Erzeugnisse ebenfalls zum Verkauf hierher sandten. Diese stärkeren Zufuhren bei geringerem Bedarf brachten es mit sich, dass trotz der steigenden Rohpreise nur mit Mühe die früher erzielten Preise aufrecht erhalten werden konnten. In Primafabrikaten war jedoch nie Ueberfluss und sie erzielten, weiter steigend, dem Rohmaterial entsprechende Preise. In allen Sorten Kisblankleder war im ganzen Jahre ein lebhaftes Geschäft, doch standen die allmählich bis um 8 bis 10 % erhöhten Preise noch in keinem richtigen Verhältnis zu den kolossal gestiegenen Preisen der Rohware. In Verbindung mit den Truppensendungen nach Südwest-Afrika machte sich in diesem Jahre ein stärkerer Militärbedarf als seither bemerkbar.

Hosenträger- und Gürtelleder

Der Bedarf in Hosenträgerleder hat sehr nachgelassen, da für diesen Artikel zum grossen Teile andere Stoffe verwendet werden, dagegen waren farbige und besonders lackierte Gürtelleder bis tief in den Sommer hinein stark begehrt. Dieser Modeartikel dürfte sich aber wohl schwerlich in bisheriger Ausführung aufrecht erhalten lassen, denn bereits im Herbste liess der Konsum nach und in den letzten Monaten des Jahres kamen für Gürtel mehr Glacéleder, d. h. matte Leder in Aufnahme.

Vachetten.

In Lackvachetten und lackierten Rindledern war die Nachfrage etwas mässiger als letztes Jahr, dagegen machten sich Glanz-Rind-Vachetten, sogenannte Schmiervachetten, knapp, weil infolge des teueren Rohmaterials die Fabrikation eingeschränkt wurde. Zwar wurden höhere Preise gefordert, doch war es mit ausserordentlichen Schwierigkeiten verbunden, diese Preiserhöhungen durchzusetzen.

Buchbinder- und Portefeuilleleder.

In Buchbinder- und Portefeuilleleder war das Platzgeschäft seit Ende August lebhaft und im ganzen von befriedigendem Umfange, wogegen das auswärtige Geschäft, namentlich durch verminderten Absatz, nach Russland Einbusse erlitt. Während Häute und Felle weiter stiegen, konnten für die fertigen

Lederartikel Aufschläge nicht erzielt werden, und unter diesem Missverhältnis leidet mit der Fabrikation von Leder und Lederwaren auch der Lederhandel. Derselbe wurde noch erschwert durch zunehmende Ansprüche an Sortiment und Lager sowie durch Verschlechterung der Kreditverhältnisse.

In Kalbleder, Bastard und Schafleder wurden mancherlei durch Pressung und Färbung bunt ausgestattete Leder als Neuheiten gebracht und im mässigem Umfange verwendet. Gespaltene Schafleder fanden, der hohen Preise wegen, als Futter von Lederwaren weniger Absatz: man vermeidet Lederfutter durch Verwendung von Ersatzstoffen und durch Färben der Rückseite von Bocksaffian und Schafleder.

Preiserhöhungen von etwa 5 bis 10 % traten ein für Kalbleder, Seehund, Rindleder und für alle ungespaltenen Schafleder, besonders Bockschafleder. Durch die nun sechs Jahre andauernde Steigerungen sind alle Buchbinder- und Portefeuilleleder um 20 bis 30 % teurer geworden und fast durchweg auf den höchsten Preisstand gelangt.

Detailgeschäfte.

Ueber das Leder-Detailgeschäft ist auch in diesem Jahre wenig Erfreuliches zu berichten. Der Konsum der Massschuhmacher, die noch bis vor wenigen Jahren fast ausschliesslich als Abnehmer für den Detailhandel in Frage kamen, nimmt immer mehr ab. Diesen Ausfall sollen nun die Besohlanstalten decken, die jetzt zu den meist umworbenen Kunden der Branche gehören. Der einseitige Bedarf an Croupons begünstigt den Hausierhandel und hat Geschäftsaktionen gezeitigt, die schon oft zu lebhaften Erörterungen herausgefordert haben. Auch der Verein Berliner Lederhändler hat sich wiederholt damit beschäftigt und seinem Interesse und der Wichtigkeit dieser Materie durch Einsetzung einer Kommission zur Hebung des Berliner Detailhandels Ausdruck gegeben. Charakteristisch für das Detailgeschäft ist der Bericht der Kommission, den wir hier im Auszuge folgen lassen:

„Es wäre eine dankbare Aufgabe gewesen, darüber zu beraten, wie der Depression, die zweifellos auf dem Leder-Detailgeschäfte ruht, abzuhelfen sei, wenn die Lösung dieser Frage nicht so schwierig, und die Aussicht auf Erfolg nicht von vornherein so gering gewesen wäre. Gerade die markantesten Uebel des Detailhandels — die geringe Rentabilität des Ausschnittes, die unsinnige Schleuderei mit Croupons und der Hausierhandel — mussten von vornherein als Gegenstand weiterer Beratungen ausscheiden, da die Eigenart desselben und die Verschiedenheit der Geschäftsbasis eine einheitliche Behandlung ausschliessen. Schon die Besprechung der Kalkulation lieferte einen trefflichen Beweis von der Unmöglichkeit, dafür feste Normen zu schaffen. Es muss eben dem Einzelnen überlassen bleiben, die Höhe seines berechtigten und notwendigen Nutzens selbst zu bemessen. Immer mehr greift die Sucht nach grossen Umsätzen auf Kosten des

Nutzens um sich, ein Prinzip, das wohl im Engrosgeschäft seine Berechtigung haben mag, für das Detailgeschäft aber mit seinen begrenzten Absatzgebieten und dem grossen Risiko der Kreditgewährung als verfehlt bezeichnet werden muss. Ein beliebtes Mittel, die Kundschaft an sich zu reissen, ist die Schleuderei mit Bedarfsartikeln. Während früher der Verkauf derselben einen erheblichen Teil der Handlungsunkosten deckte, werden diese Bedarfsartikel jetzt mit einem recht geringen Nutzen, häufig sogar unter dem Selbstkostenpreise verkauft. Hierin Wandel zu schaffen ist nicht möglich, so lange einer den anderen noch zu übertrumpfen bemüht ist und so lange die Interessenten nicht einsehen, dass es zweckmässiger ist, auf ein Geschäft, an dem doch kein Verdienst bleibt, zu verzichten, als dauernd mit einem unzureichenden Nutzen zu arbeiten. Die älteren Geschäfte mit ihren soliden Grundsätzen sollten als Beweis dafür gelten, welche Geschäftspraxis die richtigere ist."

Im besonderen ist zu berichten, dass sich das Interesse mehr den besseren Sortimenten zuwendet. Hauptsächlich trifft dies für Croupons zu, wenn die früher so beliebte Ziffernware jetzt mehr vernachlässigt ist. Abfälle waren und bleiben zu höheren Preisen schlank zu plazieren. Die Preise für eichengegerbte Sohlleder-Abfälle haben jedoch bisher wenig von der Konjunktur profitiert und können keineswegs als angemessen bezeichnet werden; die höheren Preise sind schwer durchzusetzen und müssen zum grossen Teile von dem Zwischenhändler übernommen werden. Am meisten macht sich dies bei Oberleder fühlbar, da sowohl für Oberleder-Ausschnitte als auch für fertige Schäfte höhere Preise durchaus nicht zu erzielen sind. Man kämpft in den Schäftefabriken und Masssteppereien einen aussichtslosen Kampf für die Erhaltung des Betriebes in seinem bisherigen Umfange und arbeitet lieber ohne Nutzen, als sich zu entschliessen, die richtige Konsequenz aus den erheblich höheren Preisen für Oberleder und alle übrigen Materialien zu ziehen.

117. Lederfabrikation.

Schafleder. Der sehnlichst erwartete Preisrückgang ist leider ausgeblieben und an Stelle dessen verzeichnete das Jahr 1904 eine weitere Hausse von ca. 10 %. Schafleder.

Die Folgen des weit über den Wert hinaus gesteigerten Artikels blieben denn auch nicht aus und es zeigte sich, dass weder Produzenten noch Händler und Konsumenten Rechnung fanden. Einen Beweis dafür bieten die zahlreichen Insolvenzen in der Filzschuhbranche und Portefeuilleindustrie.

Fragt man nach der Ursache des unerfreulichen Preisaufschlages für Schafleder, so lautet die Antwort wie im vorigen Jahre, dass nämlich die Schafzucht weiter rückgängig ist, und

dass der Einkauf der rohen Schaffelle sich immer schwieriger und unlohnender gestaltet.

Als charakteristisches Merkmal sei nebenbei hier bemerkt, dass in den letzten fünf Jahren kaum eine Neuetablierung eines Weissgerbers in Deutschland stattgefunden hat.

Fremdländische Schafleder machten sich gleichfalls knapp und teuer, besonders französische und spanische Provenienzen sind kaum noch zu bezahlen; dagegen scheint neuerdings die Türkei ein Absatzgebiet für ihre meist untergeordneten Sorten hier in Deutschland zu finden.

Hoffen wir, dass das Jahr 1905 Besserung bringt.

Vacheleder. Die Fabrikanten von Vacheleder dürften im allgemeinen mit dem Geschäfte des verflossenen Jahres wenig zufrieden sein und manche Enttäuschung erlebt haben. Der Anfang des Jahres 1904 liess sich einigermassen gut an, und man erwartete, dass die ausserordentlich gestiegenen Rohwarenpreise endlich zum Stillstand kommen würden. Man hoffte dann Zeit zu haben, die Garlederpreise auf ein richtiges Niveau bringen zu können, doch sah man sich in dieser Hoffnung durch den Gang der Ereignisse arg enttäuscht. Die Rohpreise zogen sowohl im freihändigen Verkehr, als auch besonders auf den Auktionen weiter stark an, während durch eine Stockung im Absatz der Schuhfabrikation der Bedarf an Vacheleder eher nachliess. Nur Vacheabfälle erfuhren schon im Anfang des Jahres eine ziemlich erhebliche Preissteigerung, besonders Vachebäuche. Dieser Artikel profitierte stark von der ausserordentlichen Knappheit in Kipsvaches, so dass viele Schuhfabrikanten und Filzschuhfabrikanten sich genötigt sahen, dem fehlenden Kipsvaches Vacheabfälle zu substituieren. Die Nachfrage nach Vachecroupons besserte sich erst in der zweiten Hälfte des Jahres, wurde dann immer stärker, und am Ende des Jahres dürften nur wenige Vacheleder-Fabrikanten ein grösseres Lager in Croupons haben. Besonders am Ende des Jahres machte sich ein sprungweises Heraufgehen der Preise in diesem Artikel geltend.

Immerhin dürften die Resultate des Jahres im ganzen genommen unerfreuliche sein, denn die Preissteigerung der letzten Zeit genügt auch nicht annähernd für die starken Mehrausgaben, welche dem Gerber durch die Erhöhung des Rohmaterials auferlegt wurden.

Es machte sich ferner eine unangenehme Begleiterscheinung der Preissteigerungen auf dem Rohhautmarkte geltend, nämlich die, dass mit zunehmender Knappheit der Ware die Abschlachtung der Häute schlechter wurde. Dieser Umstand bedeutete für den Gerber einen weiteren Ausfall, da die Sortimente sich verschlechterten. Eine Ausnahme von dieser Verschlechterung machte die Berliner Häute-Verwaltung, welcher man nicht das Lob versagen kann, dass sie ihren soliden Prinzipien von Anfang an treu

geblieben ist. Das Verhältnis der Arbeitgeber zu den Arbeitnehmern war ein gutes, und sind keinerlei Lohn- oder andere Differenzen in die Erscheinung getreten.

Von den geplanten Kartell der Unterleder-Industrie ist zu berichten, dass infolge der grossen Anzahl von Unterleder-Betrieben es zur Zeit noch schwierig ist, diese überaus wichtige Frage erheblich weiter zu fördern.

Sattler- und Militärleder.

Sattler und Militärleder. Der Geschäftsgang im laufenden Jahre war im allgemeinen ein ruhiger, nur wenige Fabriken, die speziell Militärleder herstellen, mögen etwas flotter beschäftigt gewesen sein. Leider war es nicht möglich, die Preise für fertiges Leder mit den hohen Einkaufspreisen der Rohhäute und Gerbstoffe in Einklang zu bringen, wenn auch etwas höhere Preise durchgesetzt wurden. Rohhäute, welche schon zu Beginn des Jahres einen hohen Preisstand hatten, sind noch erheblich weiter im Preise gestiegen und dasselbe lässt sich zum Teil auch von Gerbstoffen sagen. Es ist daher die Fabrikation eine unrentable geblieben.

Rossleder.

Die Fabrikation von Rossleder erwies sich von neuem als wenig lohnend; verschiedene Fabrikanten sahen sich daher veranlasst, andere Ledersorten zu erzeugen oder ihre Betriebe eingehen zu lassen, während andere sich zu einem Kartell vereinigten, um durch Produktionseinschränkungen und Einkaufsregulierungen ihre Unternehmungen aufrecht zu erhalten.

Die Ursache dieser misslichen Situation lag einerseits in der anhaltenden Teuerung der Rohware, andererseits in dem mangelnden Interesse für verschiedene Rossleder-Fabrikate.

Rossschuhleder war vornehmlich in leichter Ware stets schlank und zu guten Preisen zu plazieren, die Nachfrage überstieg zuweilen das Angebot, stärkere Sortimente blieben dagegen vernachlässigt und kamen zu Lager.

Rosshinterteile, Klauen und Flemmen sowie Narbenspalt und alle Arten Abfälle waren lebhaft begehrt und erfahren von Beginn des Jahres an eine sukzessive Preissteigerung, während Spiegelware sich nur zu stetig fallenden Preisen abstossen liess.

Glacéleder.

Glacéleder. Diese Branche hat auch in diesem Jahre sehr unter dem ungünstigen Verhältnis zwischen Rohmaterial und fertiger Ware gelitten. Im ersten Semester wirkte noch der Streik der amerikanischen Handschuhfabrikanten sehr deprimierend auf den Geschäftsgang. Der Veredelungsverkehr war ein ziemlich reger, wie überhaupt speziell in Berlin die Fabrikation gewisser, heute sehr gern gekaufter Spezialitäten der Glacéleder-Branche eine ziemlich lebhafte war. Etwas Belebung kam im Frühjahr in den Artikel, als die Damenmode Glacéleder zum ersten Male zur Anwendung brachte, und scheint es auch, dass dieser Versuch einen dauernden Erfolg haben wird. Im zweiten Semester war allgemein

eine leichte Besserung der Branche zu verspüren, wozu der Umstand, dass der Streik in Amerika beigelegt war, nicht unwesentlich beitrug. Eine Aenderung im Rohfellmarkt ist jedoch nicht zu verzeichnen gewesen, auch ist ein Rückgang in den Fellpreisen nicht zu erwarten, weil die Bekleidungs- und Schuhleder-Industrie höhere Preise anlegen kann, als die Handschuhbranche. Viele der besten Felle, die sonst für die Glacélederfabrikation verwendet wurden, werden heute mit gutem Erfolge zu Chrom-Schuhleder benutzt.

Zickel und Schmaschen.

Zickelfelle dagegen waren vernachlässigt, jedoch erfuhren Schmaschen eine Erhöhung bis zu 30 %, ohne dass Ordres für Handschuhe aus diesem Leder vorliegen.

118. Treibriemen-Industrie.

Ledertreibriemen.

Die Leder-Treibriemen-Industrie hatte während des Jahres 1904 mehr als die Fabrikation anderer Leder-Waren durch die laufenden Preiserhöhungen des Leders zu leiden, weil der Lederwert der Ledertreibriemen etwa 7 fach so gross ist als der zur Herstellung derselben aufgewandte Arbeitslohn. Die Erhöhung der Preise für die zu Treibriemen erforderlichen Leder beträgt im Durchschnitt 10 %, bei den niedrigeren Leder-Marken eher noch mehr.

Es wird sehr viele Fabriken geben, welche am Schluss des Jahres keinen Verdienst feststellen können, denn die grosse Konkurrenz hat leider eine Erhöhung der Fabrikate in Leder-Treibriemen nicht zugelassen.

Der Bedarf ist im allgemeinen der seitherige geblieben, mit Ausnahme des russischen Exports, welcher etwas nachgelassen hat, abgesehen von Riemen-Posten, welche an der Grenze festliegen und nicht weiter befördert werden können.

119. Schuhwaren-Fabrikation.

Allgemeines.

1. Schon seit Anfang des Jahres waren alle Fabriken gut beschäftigt, doch wurde die Produktion in einer Weise angespannt, dass sich bereits im Frühjahr, namentlich in der Herstellung der Leder-Schuhwaren, eine gewisse Ueberproduktion bemerkbar machte, welche das ganze Jahr anhielt und einen sehr nachteiligen Einfluss auf die Gestaltung der Preise ausübte. Die Verkaufspreise der Fabrikate standen nicht im Einklang mit dem Einkauf von Rohmaterialien.

Konsum.

Die materielle Lage des Schuhmarktes hatte auch noch unter der wirtschaftlichen Depression zu leiden und es zeigte sich, dass nach billigen Schuhwaren, als Hausschuhen aus Leder und Stoffen, Stiefeln aus farbigem Segeltuch in grau und beige eine ziemliche Nachfrage vorhanden war, die kaum befriedigt werden konnte. Weisse Stiefel und Schuhe werden zu bestimmten Zwecken immer noch gekauft, dagegen lässt der Verkauf in Schuhwaren aus rotem und hellbraunem Ziegenleder immer mehr nach, doch hält sich

ein hübsches Dunkelbraun und eine sogenannte Champagner-Farbe immerhin noch einigermassen auf dem Markte.

Den Hauptkonsum bilden auch in diesem Jahre, und voraussichtlich auch für nächstes Jahr, schwarze Chevreaux- und Boxcalf-Stiefel, sowohl für Damen und Herren, als auch für Kinder und Mädchen, wenn auch für letztere die Farben braun und rot, weiss und grau immerhin etwas Anklang hatten.

Filzschuhe erfreuen sich noch immer bei nur einigermassen guter Saison grosser Beliebtheit, doch hängt das Geschäft hier wesentlich vom Einfluss der Witterung ab.

Erfreulicherweise waren in den Betrieben selbst keinerlei Störungen; das Verhältnis zwischen Arbeitgeber und Arbeitnehmer war ein befriedigendes.

Im allgemeinen leidet die Fabrikation an einem guten Erträgnis, da zu viel in Händen der kleinen Leute liegt, welche von Hand zu Mund leben, nur ganz schwache Mittel haben und jedem Preisdrucke nachgeben.

2. Von einer einzelnen Firma wird noch berichtet:

Wie bereits im Vorjahr, so haben auch in diesem Jahre die Preise für Leder weiter angezogen. Das gleiche gilt — wenn auch nicht in so hohem Masse — für fast alle anderen in Betracht kommenden Rohstoffe. Auch die Löhne sind keineswegs niedriger geworden. Unter diesen Umständen ist es auffällig, dass die hiermit stets schwieriger werdende Produktion in Schuhwaren sich nicht in engeren Grenzen bewegt hat. Trotz des verhältnismässig geringen Angebots in geeignetem Leder und bei den teuren Preisen macht sich immer noch eine Ueberproduktion von fertiger Ware bemerkbar. Da der allerdings steigende Konsum nicht stark genug ist, diesen Ueberschuss schlank aufzunehmen, so ist an eine, den teureren Herstellungskosten entsprechende Preiserhöhung der Fabrikate nicht zu denken. Es macht sich eher das Gegenteil bemerkbar. In allen Stadtteilen vermehrt sich die Anzahl der Schuhgeschäfte. Dem Zuge der Zeit folgend, überbietet jedes neue Geschäft in der Eleganz der Ausstattung und der Höhe der Reklame die älteren, und auch die alten, soliden Geschäfte müssen hierin folgen. Höhere Mieten und vermehrte Unkosten für Beleuchtung, Inserate etc. verringern den Nutzen und schädigen auch den Konsumenten, da die Qualität des angebotenen Fabrikats wohl eleganter und ansprechender, aber nicht haltbarer werden kann. Namentlich gilt dies für das Gros der Zwischenhändler, welche fremde Fabrikate und auch wohl gelegentlich angebotene Ausverkaufspartien an das Publikum vertreiben.

Ueber-Produktion.

Von wesentlichen technichen Neuerungen lässt sich nichts berichten, wenn auch anerkannt werden muss, dass die Maschinen für die Herstellung in Schuhwaren sich stetig vervollkommnen und von einem Minderwert der Maschinenarbeit gegen Handarbeit heute nicht mehr die Rede sein kann.

Syndikate oder Kartelle sind in der Schuhwarenproduktion nicht zu erwarten, da die Anzahl der Beteiligten viel zu gross ist und die Interessen derselben so weit auseinandergehen, dass eine Vereinigung derselben ganz ausgeschlossen erscheint.

Das Verhältnis der Arbeitgeber zu den Arbeitnehmern hat sich nicht geändert. Hinsichtlich der Zollverträge ist es wünschenswert, dass der ausländischen Konkurrenz, die sich namentlich in besseren Sachen aus Nord-Amerika bemerkbar macht, das weitere Vordringen erschwert wird.

Wenn auch Berlin als Absatzfeld sich von Jahr zu Jahr vergrössert, so verliert es, wie schon in früheren Jahren betont, als Produktionsort für Lederschuhwaren immer mehr an Bedeutung, abgesehen von der Fabrikation in Filz-, Stoff- und Ballschuhen, die sich stetig erweitert. Hinsichtlich ersterer liegen die Verhältnisse für den maschinellen Grossbetrieb in der Provinz günstiger.

3. Eine andere Firma schreibt:

Die im vorjährigen Bericht erwähnte Ueberproduktion hat sich im laufenden Jahre noch verschärft; es sind ausserdem noch eine Reihe anderer Umstände zugekommen, um die Fabrikation zu einer unlohnenden und schwierigen zu gestalten. Zunächst hat die Steigerung aller Rohmaterialien, insbesondere des Leders, angehalten; durch die überall aufgekommenen Häuteauktionen, auf denen die Gerber und Händler die Häute (ein immerhin begrenztes Rohmaterial) sich gegenseitig streitig machen, sind die Häutepreise bedeutend gestiegen, die höheren Preise werden auf die Schuhfabriken abgewälzt, welche sich bei Oberleder von den wenigen den Markt beherrschenden Grossfabrikanten die Preise diktieren lassen müssen, während die Unterlederfabrikanten das ganze Jahr an einem Kartell gearbeitet haben und dasselbe ohne Zweifel zustande bringen werden, was der Schuhfabrikation nicht möglich ist, da sie in Tausende von Betrieben sich zersplittert, und daher weder ein allgemeines Zusammengehen erzielen, noch infolge der enormen Konkurrenz und Ueberproduktion die Preise einzeln erhöhen kann. Eine grosse Anzahl von Konkursen sind in Pirmasens, Weissenfels, Berlin und anderen Orten vorgekommen; es ist kaum glaublich, in welchem Masse besitzlosen Leuten von seiten der Lederhändler grosse Kredite gegeben werden, obgleich die Ware nur fabriziert wird, um sie sofort à tout prix zu Geld zu machen, wobei nicht nur die Kreditgeber ihr Geld verlieren, sondern auch die reellen Betriebe in ihrer Existenzfähigkeit gefährdet werden.

Konkurse.

Die Schuhfabrikation hat auch noch nach anderer Seite hin mit grösseren Schwierigkeiten zu kämpfen, es verschlechtert sich allmählich die Kundschaft; denn die Konkurrenz unter den Schuhhändlern nimmt immer noch zu, so dass z. B. in Berlin

in einer einzigen Strasse in drei Monaten 19 neue Schuhwaren-Detailgeschäfte eröffnet wurden.

Den Handelsverträgen sieht die Schuhfabrikation mit Spannung entgegen, sie hat ein bedeutendes Interesse an denjenigen mit Oesterreich, Schweiz, Belgien, Holland und Skandinavien.

Streiks sind in diesem Jahre in Berlin nicht vorgekommen; einige kleine Differenzen wurden gütlich erledigt. Die Beschäftigung war normal, aber, wie oben ausgeführt, nicht lukrativ.

120. Engros-Schuhhandel.

Detailleure und Grossisten.

Das Gewerbe der Massschuhmacher ist auch in diesem Jahre weiter zurückgegangen, während der Schuhgrosshandel einen bedeutenden Aufschwung genommen hat.

War dem Massschuhmacher nun einmal der Boden unter den Füssen entzogen, so blieb ihm nichts weiter übrig, als dem Zuge der Zeit zu folgen. Er wurde Schuhhändler, indem er sich ein Schuhlager zulegte und dadurch in die für ihn wertvolle Lage kam, mit den Schuhbazaren und Warenhäusern in Wettbewerb zu treten. In dieser Zeit des Ueberganges bevorzugte der Detailleur den Fabrikant und bediente sich des Grossisten nur in der Saison, wenn die Fabriken nicht liefern können. Hierin hat sich aber im Laufe der Jahre manches geändert und es sind heute gerade die geschäftskundigen Detailleure, die das ganze Jahr hindurch die ausgegangenen Artikel mit Vorliebe beim Grossisten ergänzen. Schon allein der Umstand, dass der Grossist alle Artikel versandfertig am Lager hat, und durch schnelle Bedienung, sowie Gewährung kleinerer Bezüge dem Detailleur die Bequemlichkeit bietet, beliebig nach Wunsch sein Lager zu assortieren, hat viel zur Bevorzugung des Grossisten beigetragen. Unter ähnlichen Bedingungen veränderte sich das Verhältnis zwischen Fabrikant und Grossist und, wenn auch zugegeben werden muss, dass immer noch eine Anzahl von Schuhfabriken versuchen, unter Umgehung des Grossisten, direkt mit dem Detailleur zu arbeiten, so bleibt doch die Tatsache bestehen, dass die meisten Schuhfabriken, und zwar sowohl die grossen, als die wirtschaftlich schwachen, den Verkehr mit dem Grossisten dringend wünschen. Eine Erklärung hierfür liegt darin, dass der Fabrikant die Grossisten sowohl zur Belebung seines Kassaeinganges als zur Beschäftigung der Arbeiter während der stillen Geschäftszeit dringend nötig hat. Der Schuhgrosshandel spielt demzufolge in der Schuhbranche heute eine grosse Rolle.

Das abgelaufene Jahr war für den Schuhgrosshandel ein recht bewegtes, doch zufriedenstellendes. Die Preissteigerung verschiedener Ledersorten, insbesondere Rossleder, Stiefelkipse, Boxcalf- und Chevreauxleder machte sich recht fühlbar. Eine ganze Anzahl mittelgrosser Schuhfabriken in Weissenfels konnte dem

Preisdruck für Rossleder nicht standhalten und fallierte. Recht empfindlich waren auch für einzelne Firmen die diesjährigen Verluste, die zum Teil hätten vermieden werden können, wenn die Warnungstafel: „Vorsicht" besser beachtet wäre, wenngleich in einzelnen Fällen zugegeben werden muss, dass gegenüber dem listig und versteckt handelnden Schuldner jede Vorsicht versagt. Gefälligkeitsakzepte und Schuldverschreibungen an Verwandte etc. waren zum Teil die Ursache, dass bei einigen Konkursen nur eine bescheidene Quote zur Verteilung an die schwer geschädigten Gläubiger gelangte. (Konkurse.) Wie wenig wiederum der Mode zu trauen ist, zeigte der Umstand, dass die Meinung für orange und oxbloodfarbige Ziegenchagrin-Artikel, welche sich jahrelang als beliebte Sommerartikel behauptet hatten, in diesem Sommer merkbar abflaute. Dafür setzten allerdings die grauen, modebraunen und beigefarbenen Schuhwaren stärker ein, und die billigen grauen Segeltuchartikel waren ganz besonders bevorzugt.

Die Knappheit von feinnärbigen, starken Oberledern, besonders Stiefelkipse und Fahlleder, hat das Geschäft in schweren Halbstiefeln für den Herbst und Winter störend beeinflusst und in diesem Jahr recht unlohnend gestaltet. Für den an sich sehr gedrückten Artikel wurden die verlangten Preise nicht bewilligt und waren gegenüber den Vorjahren in diesem Herbst nur kleine Umsätze darin zu erzielen.

Recht schleppend und flau gestaltete sich auch das Geschäft in warmen Winterartikeln, insbesondere Filzwaren, und dürfte infolge der anhaltend warmen Witterung eine Aufbesserung kaum noch zu erwarten sein, da das Geschäft in diesem Artikel fast vorbei ist.

Besser war das Geschäft in Gummischuhen und wurden in diesem Artikel trotz des bestehenden Gummischuhringes von einzelnen Grossisten ganz bedeutende Umsätze erzielt.

Export. Ueber den Export ist zu erwähnen, dass derselbe dem Schuhgrosshandel unüberbrückbare Hindernisse in den Weg stellt und zwar besonders wegen der exklusiven Moden im Auslande und den zum Teil ganz abnormen Fussbildungen. Immerhin kamen aber doch einige gute Verbindungen durch Hamburger Exporteure mit Südamerika und den deutschen Kolonien zustande, welche regelmässig Nachbestellungen machten.

121. Detail-Schuhhandel.

Konsum. Derselbe musste im Jahre 1904 bemüht bleiben, die wachsenden Regiespesen durch einen erhöhten Umsatz zu decken. Die rasch wechselnden Moden in farbigen Ledern und Stoffen, die Vervollkommnung der einheimischen Produktionen, der sich immer mehr festigende gute Ruf unserer deutschen Erzeugnisse waren fördernde Faktoren für den wachsenden Konsum.

Für den Schuhhandel war in gleicher Weise wie für die Schuhfabrikation im abgelaufenen Jahre die Devise massgebend: „Vergrösserter Umsatz, kleinerer Nutzen.“ Bei regulären politischen Verhältnissen, ebenso wenn keine Streikbewegungen die Fortentwicklung der Branche hemmten, und wenn nicht missliche Witterungsschwankungen den Detailhandel nachteilig beeinflussen, dürfte wohl dem kommenden Jahre mit zuversichtlichen Hoffnungen auf erfolgreiche Arbeit entgegengesehen werden können. — Dank den Bestrebungen des deutschen Detailhandels, die einheimische Produktion zu bevorzugen, weist die einfache Statistik einen starken Rückgang des Imports auf, der den deutschen Fabrikanten in ihren Umsätzen zugute gekommen ist.

Die in diesem Jahre auf Veranlassung des Verbandes „Deutscher Schuhwaren-Händler“ hier in Berlin veranstaltete Ausstellung von Schuhwaren hatte bei prächtiger Ausstattung guten Erfolg und fand auch bei den Staatsbehörden grosse Beachtung. Ausstellung.

122. Glacéhandschuh-Industrie.

Der milde Winter des vorigen Jahres drückte auf die im allgemeinen ungünstige Geschäftslage noch erheblich, so dass die Aussichten für die Glacéhandschuhfabrikation bei Beginn dieses Jahres recht ungünstige waren. Im Frühjahr belebte sich wie gewöhnlich das Geschäft ein wenig, ohne indessen einen wirklich guten Aufschwung zu nehmen. Der anhaltend lange und heisse Sommer wirkte wiederum nachteilig auf das Glacéhandschuhgeschäft, da bei der grossen Hitze fast nur Stoffhandschuhe getragen wurden. Das Herbstgeschäft brachte eine recht erfreuliche Besserung durch die früh eingetretene rauhe Witterung, dagegen wirkt die bei Abfassung des Berichts herrschende milde Temperatur nachteilig auf den Verkauf, namentlich der gefütterten Glacéhandschuhe. Die Aussichten auf ein gutes Weihnachtsgeschäft sind daher sehr geringe. Allgemeines.

Die fortdauernde Preissteigerung des Rohleders schmälert den schon geringen Verdienst selbst bei den besseren Qualitäten der Glacéhandschuhe, für die früher ohne Schwierigkeit geeignetes Material zu beschaffen war.

Nachteilig auf das Geschäft wirkte noch das leichte Kreditgeben seitens der Gerber an schwache Handschuhfabrikanten, die, ohne zu kalkulieren, das Fabrikat unter dem Fabrikationspreise abgeben und infolgedessen, wie es in diesem Jahre vorgekommen, im stillen mit ihren Gläubigern akkordieren mussten. Trotzdem wird solchen Fabrikanten, die ein Krebsschaden für das reelle Geschäft sind, von den Gerbern sofort wieder Kredit eingeräumt.

Der Export nach Amerika ist in diesem Jahre ein höchst geringer gewesen und haben sich deshalb verschiedene Fabrikanten, die früher exportierten, auf das deutsche Geschäft geworfen, wo- Export.

durch die schon niedrigen Preise noch mehr gedrückt wurden. Die Konkurrenz der grossen Bazare und Kaufhäuser, welche Handschuhe meist als Lockspeise betrachten, wirkte gleichfalls nachteilig auf das Geschäft.

123. Album-, Portefeuille- und Lederwaren-Fabrikation.

Dieser Industrie brachte das Jahr 1904 im ganzen etwas mehr Beschäftigung, aber keinen hinreichenden Nutzen. Im allgemeinen verlief das Geschäft bis Juni ruhig, war in den Sommermonaten überaus still, seitdem aber recht lebhaft, so dass in vielen Fällen rechtzeitige Lieferung schwer zu ermöglichen war. Diese Unregelmässigkeit der Beschäftigung geht neben anderen Uebelständen aus dem Druck hervor, welcher auf der Lederwaren-Industrie seit langen Jahren dadurch lastet, dass das Angebot grösser ist als die Nachfrage. Bei etwa gleichem Umsatz hat die Mannigfaltigkeit der Artikel und die rasche Abwechslung der Muster derartig zugenommen, dass Fabrikanten und Grossisten wegen des Begehrs zu unsicher sind, um Läger von einigem Belang zu unterhalten und in stiller Zeit verarbeiten zu können. Die Herstellung der Waren verteuerte sich, da die Lederpreise um 5 bis 10 % weiter stiegen und weil im Herbst, zufolge des Mangels an geübten Arbeitskräften, die Lohnausgaben sich erhöhten. In den Albumfabriken war schon im Frühjahr durch Einführung der neunstündigen Arbeitszeit Lohnerhöhung eingetreten. Für die fertigen Artikel war jedoch nicht mehr zu erzielen, so dass im allgemeinen der Nutzen nicht befriedigte und stellenweise kaum die Betriebskosten gedeckt wurden. Der stete Preisdruck hat das früher bedeutende Engros- und Kommissionsgeschäft in Lederwaren immer mehr beeinträchtigt. Die Fabrikanten sehen sich häufiger veranlasst, das direkte und Reisegeschäft aufzunehmen, meist ohne den für diesen kostspieligen Betrieb erforderlichen Umsatz erreichen zu können.

Neue Sorten. Als neue Ledersorten wurden Pressungen von Krokodil-, Seelöwen-, Schlangen-, Elefanten-Narben, sowie bunte marmorierte Ausstattungen auf Kalbleder, Bastard, Schafleder, auch Rindleder, gebracht, welche gleich den vielen neuen Bügeln, Schlösschen und Beschlägen gern aufgenommen wurden, um das Geschäft anzuregen und wenigstens stellenweise neue Preiskalkulation zu ermöglichen.

Damengürtel von Leder fanden grösseren Absatz und waren für manche Fabrikanten ein erwünschter Artikel. Die Album-Fabrikation verlief nur für den Absatz in Deutschland etwas besser, für den Export schlechter und bleibt kaum von halber Bedeutung gegen die Zeit bis etwa 1891. Gute Albums, in Leder gebunden, werden wenig gekauft und vielfach ist der Fabrikant nur auf geringste Qualitäten mit Papierdeckel angewiesen.

124. Pelzwaren.

Erster Bericht.

Der Abschluss der Saison 1903 hat leider nicht die Erwartungen erfüllt, welche man in der Pelzwarenbranche nach den guten Anfängen des Jahres berechtigterweise hegte. Die laue Witterung beeinträchtigte den Verkauf von Herrenpelzen, pelzgefütterten Damenmänteln, Herrenmützen, Herrenkragen etc. in wesentlichem Masse und hat auf den Ausgang der Saison entsprechend eingewirkt, so dass das Gesamtergebnis des Jahres 1903 wenn auch zu keinem schlechten, so doch zu einem mittelmässigen gestempelt wurde. Vorjährige Saison.

Auch im allgemeinen wurde das europäische und amerikanische Geschäft durch das gelinde Wetter beeinflusst. Die Folge davon war, dass einige Rohmaterialien im Anfange des Jahres 1904 im Preise nachliessen, weshalb sich eine Anzahl von Fabrikanten genötigt sah, dies bei der Inventuraufnahme zu berücksichtigen und vorhandene Vorräte in Fellen, wie z. B. Orenburger Murmel, erheblich unter Einkaufswert aufzunehmen. Ebenso liessen auf den Auktionen in London zu Beginn des Jahres 1904 die Preise vieler wichtiger Artikel, wie Skunks und Nerz, nach; doch haben sich diese im Laufe der Saison allmählich wieder wesentlich erholt, wenngleich man in Leipzig infolge des stillen Geschäftsganges immer noch vielfach in der Lage war, besonders Skunks sehr billig einzukaufen. Der Monat September hingegen brachte dem Fellmarkt eine derartige Festigung, dass sich die Leipziger Händler wohl noch lange des Herbstes 1904 gern erinnern werden. Diese jetzt am Ende der Saison eingetretene Festigkeit ist die natürliche Folge der guten Beschäftigung der Pelzwarenfabrikanten, welche durch die günstige Mode und die anhaltende Beliebtheit der Pelzartikel hervorgerufen wurde. An erster Stelle steht dabei der auch Stola benannte Pelzkragen für Damen, welcher nicht nur im Winter, sondern mehr und mehr auch im Herbst und Frühjahr, selbst im Sommer getragen wird. Diese Pelzkragen werden in billigen Artikeln aus allen Kanin- und Hasenarten, in mittleren Preislagen aus Murmel, Nutria, Sealbisam, Tibet etc., die besseren aus Persianer, Nerz, Marder, Skunks, Chinchilla und Hermelin gefertigt. Hermelin erfreut sich einer besonderen Bevorzugung, hauptsächlich auch als Garnierung in Verbindung mit anderen Pelzarten, und es treten bei billigen Pelzkragen infolge des hohen Preisstandes von echtem Hermelin verschiedene Imitationen an dessen Stelle. Allgemeines. Stolas.

Ausser Pelzstolas sind auch Pelzjacketts sehr beliebt, die vornehmlich aus Astrachan oder Persianer gefertigt werden. Muffen erfahren eine ziemliche Vernachlässigung bis auf solche in Taschenform, sogenannte Taschenmuffen, doch lässt sich über diesen wie auch über sonstige nur als Schutz gegen Kälte eine Pelzjackets.

Rolle spielende Artikel, z. B. Herrenpelze, ein massgebendes Urteil erst am Schlusse des Jahres fällen.

Absatz.

Als Absatzgebiet für die Berliner Pelzwarenindustrie bildet Deutschland mehr als je den Schwerpunkt, da Deutschland die Pelzmode jetzt erheblich bevorzugt. Nächstdem folgen Holland, Schweiz, England und Russland, während der Export nach anderen Ländern infolge der Höhe der daselbst auf fertiger Pelzware ruhenden Zölle nur minimal ist. Dass Oesterreich Pelzwaren in Deutschland einführt, ein Export des Artikels deutscherseits nach Oesterreich jedoch leider nicht möglich ist, findet seinen Grund darin, dass Oesterreich auf Pelzwaren einen weit höheren Zoll erhebt als Deutschland, und es entspräche einem längst gehegten, nicht zu unterschätzenden Wunsche der deutschen Pelzwarenfabrikanten, wenn die neuen Handelsverträge auf diesem Gebiet einen Ausgleich herbeiführen würden.

Zweiter Bericht.

Allgemeine Lage.

Die Lage der Pelzwarenbranche ist auch in diesem Jahre günstig geblieben. Hierzu hat in erster Linie die grosse Beliebtheit, welcher sich dieser Modeartikel schon seit Jahren erfreut, beigetragen. Der Bedarf in Pelzwaren, selbst in feineren Artikeln, ist in beständiger Zunahme begriffen. Die durch den russischen Krieg und andere den Handel im allgemeinen ungünstig beeinflussende Umstände hervorgerufene Unsicherheit war insofern vorteilhaft, als dadurch ein Preisrückgang der Rohware vor sich ging. Wie schon in früheren Berichten erwähnt wurde, erschwerten die extremen Preissteigerungen für Rohwaren, entstanden durch den gewaltigen Konsum aller Länder, sowohl den Kürschnern, als auch den Rauchwarenhändlern das Geschäft. Infolge der eben erwähnten Umstände sahen sich viele Grosskonsumenten veranlasst, zunächst sich vom Einkauf der Rohwaren zurückzuhalten, wodurch auf den Londoner Winter- und Frühlings-Auktionen für amerikanische Ware zwar nicht eine Entwertung, aber doch die langersehnte Verbilligung stattfand. Auf den Messen von Irbit und Nischny erfuhren auch die russischen Waren einen zum Teil erheblichen Preisabschlag.

Pelzkonfektion.

Hierdurch wurde das Geschäft in konfektionierter Ware aufs günstigste beeinflusst. Gross ist der Bedarf in billigeren Artikeln gewesen, obwohl hierin von Jahr zu Jahr eine bessere Arbeit und Ausstattung für den deutschen Bedarf vorgezogen wird. Es wurden in grossen Mengen Kanin, naturell und in verschiedenen Färbungen, in manchen Fällen wohlgelungene Imitationen, sowie Nerzmurmel, gefärbte Hasen, Nutria etc. verarbeitet. Die feinere Pelzkonfektion bevorzugte in diesem Jahre Nerz, Skunks, Zobel, Chinchilla und Hermelin für die immer noch stark begehrten Stolas. Zur Fabrikation von Pelzjacketts wurde Moiré-Astrachan, Persianer, Breitschwanz und Sealskin, resp. Rasé-Bisam verwendet

in Verbindung mit anderen Pelzwerken für Besätze und Verbrämungen. Für Automobilzwecke machte sich auch ein Bedarf geltend und wurden, wenn auch in geringem Massstabe, russische Ziegen-, Fohlen- und Pijicki-Mäntel verkauft. Auch in Herren- und Damenkonfektion hat sich das Geschäft schon ganz lebhaft entwickelt; für erstere werden leichte Nerzfutter, Bisam, Nutria und Genottenfutter bevorzugt, während für Damenpelze Fehrücken und Fehwammen in ausgiebigster Weise Verwendung fanden. Alle diese Gegenstände werden mit reichen Besätzen aus Biber, Nerz, Zobel etc. hergestellt. Zur Vervollständigung der bisher günstig und normal verlaufenden Saison wird das hoffentlich bald eintretende Frostwetter von grösster Bedeutung sein.

Export.

Der Export nach England hat sich auch diesmal nur in mässigen Grenzen bewegt, während er im Verkehr mit anderen Staaten kaum nennenswerte Erfolge aufzuweisen hat.

X. Holz und Holzwaren.

125. Holzhandel.

Kiefernes Bau- und Nutzholz.

Die Erwartungen, welche man auf die Fortdauer eines für den Berliner Holzhandel günstigen Verlaufs für das Jahr 1904 hegte, erfüllten sich in vollem Masse. Während der ersten Monate dieses Jahres war der Absatz in Kiefern-Hölzern jeder Art gleichmässig gut und liess während des ganzen Jahres nicht nur nicht nach, sondern erfuhr noch eine Steigerung. Ohne jede Unterbrechung wurden zahlreiche Bauten begonnen und fertiggestellt, in den holzverarbeitenden Industrien war gleichmässig starker und guter Verbrauch, und der Absatz ging in allen Materialien glatt von statten. Die Umsätze, welche in Berlin in diesem Jahre im Holzgeschäft erzielt wurden, dürften die früherer Jahre übertreffen. Der reine Grosshandel und die Sägeindustrie hatten unter ungünstigen Flössereiverhältnissen, die eine Folge der grossen Dürre im Sommer und Frühherbst waren, zu leiden und schneiden überhaupt ungünstiger ab als der Platzhandel, zumal auch das Geschäft in Eisenbahnschwellen, wie weiter unten ausgeführt, unlohnend war.

Geschnittene Balken.

Der Bedarf an kiefernen, geschnittenen Balken war ein grosser und wurde trotz gleichmässigen, regen Begehrs von den Sägewerken gedeckt. Die Preise blieben auf ungefähr vorjähriger Höhe. Der Preis für gute, handelsübliche Ware in normaler Zusammenstellung war etwa 48 Mk. pro cbm frei Berlin. Zweifellos wäre eine Knappheit und infolgedessen eine jedenfalls nicht unwesentliche Preissteigerung für dieses Material eingetreten, wenn nicht Schlesien und das Ausland, vor allem Oesterreich, grosse Quantitäten geschnittener tannener Balken, wie im Vorjahre, für Berlin

gearbeitet und geliefert hätte. Das importierte Quantum dürfte auf tausende von Kubikmetern zu schätzen sein, die in guter Arbeit und gutem Dimensionsverhältnis zum Preise von 38 bis 42 Mk. pro cbm frei Berlin durch Kahn und Bahn geliefert wurden. Für diejenigen Abladungen, die im oberen Flusslaufe der Oder bei Beginn des Sommers durch Kahn zur Verladung gelangten, entstand durch das Wegfallen des Wassers und durch die Dürre des Sommers eine grosse Kalamität. Wochen, ja Monate lang mussten die beladenen Fahrzeuge auf ein Wachsen der Oder warten, um den Transport nach Berlin zu bringen. Vielfach mussten die Abladungen statt durch Kahn mit der Bahn erfolgen, wodurch manchem Käufer oft genug grosse Unkosten entstanden. Auch die als Rundholz auf der Weichsel eingegangenen Tannen konnten zu Balken gearbeitet werden und fanden ebenso glatt und zu demselben Preise, wie die österreichischen Abladungen, willig Nehmer.

Mauerlatten.

Kieferne Mauerlatten wurden rege gekauft und umgesetzt. Der Preis für dieselben stellte sich auf 120—125 Pfg. pro rheinld. Kubikfuss frei Berlin. Auch aus den russischen Ostseehäfen Riga, Libau etc. durch Schiff verladene Mauerlatten wurden gern gekauft.

Kanthölzer.

Kieferne vierseitig geschnittene Kanthölzer waren stets gesucht und infolge stetiger und reger Nachfrage auch in geringer Durchschnittslänge schlank verkäuflich. Die Preise bewegten sich zwischen 34—36 Mk. pro cbm frei Berlin. Dem regen Bedarf zufolge wurde auch das aus der Letzlinger Heide stammende Kantholz, welches von Kiefern stammte, die durch Raupenfrass stark beschädigt waren, verkauft werden.

Bretter, Borkware.

Kieferne feine Borkware in allen Stärken war reichlich im Markte, es wurden Abschlüsse von Beginn des Jahres an zu Preisen gemacht, die um einige Prozent höher waren, als die vorjährigen. Fast alle Bestände der diesjährigen Produktion sind verkauft, so dass auf auswärtigen Mühlen so gut wie keine Vorräte mehr sind. Der hiesige Platz ist aber mit einem starken Lager für den noch immer regen Bedarf gut versehen. Auch für das im vergangenen Winter und Frühjahr reichlich vorhanden gewesene

Wasserware.

bessere Material in Wasserware war der Begehr ein sehr reger, so dass auch in dieser Ware ein etwas höherer Preis als im Vorjahre gezahlt werden musste, und die Bestände auf den Mühlen geräumt wurden.

Fussbodenbretter.

Fussbodenbretter, gleichviel ob diese aus Bork- oder Wasserholz hergestellt waren, waren während des ganzen Jahres stark begehrt und wurden um einige Prozent höher als im Vorjahre bezahlt. Der Bedarf war auch gegen Schluss des Jahres, da das Baugeschäft noch äusserst rege war, gross und der Absatz ging flott von statten. Es ist in dieser Ware in diesem Jahre ein sehr grosses Quantum auf den auswärtigen Mühlen erzeugt worden, doch dürften kaum noch nennenswerte Bestände im Markte sein.

Astreine Seitenbretter.

Der Handel mit astreinen Seitenbrettern vollzog

sich glatt. Alles, was in dieser Ware in den verschiedenen Stärken produziert war, wurde zu vorjährigen Preisen willig gekauft und vielfach schnell an die verarbeitenden Industrien weitergegeben. — Gegen das Vorjahr hatte sich das Geschäft in Zopfbrettern gehoben, so dass alte Bestände aus früheren Jahren endlich verkauft werden konnten. Ebenso konnte die im Winter erzeugte Ware zum grossen Teil verkauft werden. Der Absatz ging bis zum Herbst gut von statten, jedoch liess der Konsum im Oktober infolge des Streiks in den Möbeltischlereien nach. Selbst wenn nach Beendigung des Streiks stärkerer Bedarf eintreten wird, sind die Bestände so reichlich, dass jeder Bedarf leicht zu befriedigen ist. In den Preisen für Zopfware trat gegen das Vorjahr so gut wie keine Aenderung ein. Kistenware, die während des ganzen Jahres gut begehrt war, ist niemals zu reichlich im Markte gewesen, erfuhr aber in den Preisen nur eine ganz unwesentliche Aufbesserung gegen das Vorjahr. Der Preis der Kistenware steht in keinem Verhältnis zu den Produktionskosten, jedoch scheint es fast unmöglich, nennenswerte Preisaufbesserungen zu erwirken. Besäumte Ware in Bohlen und Brettern wurde in grossen Mengen gekauft und abgesetzt. Der Preis dieses Materials änderte sich gegen den vorjährigen fast nicht. Kleine Preisschwankungen, durch die Durchschnittsbreite bedingt, waren natürlich. Mehr dagegen als früher waren 2 cm starke Schalbretter gefragt und brachten infolgedessen einen etwas höheren Preis. Diese Erhöhung schwankte zwischen 2 und 5 %.

Zopfbretter.

Kistenbretter.

Besäumte Bretter.

Der Markt in Eisenbahnschwellen, besonders in kiefernen Schwellen, lag während des ganzen Jahres ungünstig, trotzdem die Zufuhr aus dem Auslande hinter derjenigen früherer Jahre zurückstand und der Bedarf ein normaler war. Die intensive Konkurrenz der Händler, die sich gegen Schluss des Jahres durch Neuauftreten eines norwegischen Hauses noch verstärkte, erscheint unerklärlich, ist aber eine Tatsache, unter welcher der Schwellenhandel nun schon seit Jahren leidet. Anzeichen zu einer Besserung sind am Schluss des Berichtsjahres noch nicht vorhanden.

Eisenbahnschwellen.

Die Nachfrage nach inländischen Laubhölzern jeder Art war sehr gross. Den Bedarf zu decken war schwer und nur dadurch möglich, dass Hölzer aus dem Ausland zu Hilfe genommen wurden. Der Streik der Möbeltischler und Instrumentenmacher, der seit September d. J. anhält, hat sich nicht besonders fühlbar gemacht, es ist aber zu befürchten, dass er auf die Zahlungsweise der Abnehmer ungünstig einwirken wird. Es herrscht die Meinung, dass auch in dem kommenden Jahr der Bedarf in Nutzhölzern so bedeutend sein wird, wie in diesem Jahr, was schon jetzt bei den Verkäufen in den Staatsforsten durch die hohen Preise, die gezahlt wurden, zum Ausdruck kommt.

Laubhölzer.

Rundeichen für Fournierzwecke, wozu fast nur deutsche Eiche verwendet wird, die in Farbe und Struktur den Anforderungen am

Rundeichen.

meisten entspricht, sind gesucht und wurden ab Wald mit 100 Mk. und darüber bezahlt; auch wurden Eichenstämme zu gleichen Zwekken aus Slavonien bezogen. Rundeichen auf der Weichsel sind nur wenig gebracht worden (ca. 2563 Stck.), auch waren sie meist schwach und nicht von guter Qualität. Gezahlt wurde 1—1,50 Mk. pro Kubikfuss verzollt Schulitz. Da die Bautischlerei für herrschaftliche Bauten, grosse Geschäftshäuser und öffentliche Bauten grosse Aufträge hatte, so war die Nachfrage in allen Dimensionen gross und den einzelnen Fabriken fiel es schwer, das dazu erforderliche Holz in trockener, guter Qualität zu beschaffen. Die Preise waren durchweg bedeutend höher als früher. Es wurden für 7—40 mm starke Dimensionen Schnittware auf den Plätzen 120—250 Mk. und mehr pro cbm bewilligt, je nach Qualität und Dimensionen. Ueber 40 mm ist die Nachfrage gut, aber nicht so bedeutend als in den schwächeren Dimensionen, so dass darin eine Knappheit, wie sie in schwächeren Dimensionen besteht, nicht zutage getreten ist. — Auch in der Möbeltischlerei, die durchweg recht gut beschäftigt war, wurde Eiche stark bevorzugt; auch da ist Mangel an trockenem, hellen, milden Eichenmaterial vorhanden, besonders in 7 mm-Stärken, so dass Material aus Oesterreich-Ungarn bezogen werden musste, dessen Qualität, besonders in Breite und Farbe, lange nicht dem deutschen Material gleichkommt und auch niedriger bezahlt wird.

Durch den grossen Bedarf und die recht geringen Vorräte in prima Eichen-Schnittware, war auch für minderwertiges Material, sogenannte II. Kl., der Absatz ein guter. Rohe Parkettstäbe wurden stark gefragt und stiegen im Preise, trotzdem sind die Preise dafür noch immer niedrig zu nennen. In Eichen-Kanteln und Dimensionshölzern war wenig Umsatz. Eichen-Speichen, die im vorigen Jahr gesucht waren, wurden in diesem Jahr angeboten, der Absatz dafür war schwach. — Pro Schock wurden je nach Stärke und Länge 7—15 Mk. bezahlt.

Buchen. Rotbuchen wurden in allen Stärken lebhaft gefragt, in trockenem Material war fast nichts vorhanden. Die Preise zogen daher stark an, für I. Qualität wurden 65—80 Mk. pro fm gezahlt. Auch in II. Qualität war der Absatz gut, der Preis betrug 48 bis 55 Mk. pro fm. Für Rundholz wurden hohe Preise angelegt und zwar wurden für 50 cm Zopfdurchmesser und darüber bis 26 Mk., für schwächere Hölzer 18—24 Mk. pro fm im Walde, je nach Qualität und Abfuhrverhältnissen gezahlt. — Rundholz zu Eisenbahnschwellen fand guten Absatz und wurde pro fm bis 10 Mk. bezahlt. In Weiss-Buchen war das Angebot in Schnittmaterial I. Kl. nur sehr gering, ebenso in Rundholz. Die Nachfrage ist bedeutend, und die gezahlten Preise können ziemlich hohe genannt werden.

Birken. In Birken war Schnittmaterial gesucht, jedoch nicht in genügender Menge in breiter Ware zu erlangen. Der Preis für gutes Material stellte sich auf 52 Mk. ab Platz. Geringes Material war

schwer abzusetzen und bedeutend niedriger im Preise. Bunte Birken waren gefragt. In Birken-Deichselstangen war der Absatz nicht gross und nicht lohnend; diese werden meist aus der Umgegend halbfertig bearbeitet zum Markte gebracht und werden zu Preisen verkauft, zu welchen sie von den Plätzen kaum in rohem Zustande geliefert werden können.

Rüstern-Schnittmaterial war für Möbelfabriken wie für Wagenbau gefragt. Rüstern-Naben wurden wenig verlangt, da Amerika stark in Konkurrenz trat, indem es fast vollständig bearbeitete Naben nach hier sendete. Ahorn war in allen Schnittstärken begehrt. **Rüstern.**

Eschen-Rundholz in prima Qualität und starken Dimensionen war nicht viel vorhanden. Auf der Weichsel waren ca. 2637 Stck., meist schwache Hölzer, angekommen, die nur zu gedrückten Preisen Abnehmer fanden. Nicht geflösstes Schnittmaterial in prima weisser, zäher, langer und gerader Ware war gesucht; es wurden dafür gute Preise bewilligt, da die Ware nicht in genügender Menge vorhanden war. Geringes Material war schwer abzusetzen. **Eschen.**

Erlenholz ist für Berlin ein Hauptartikel und findet bei Möbeltischlern, Drechslern, Leistenfabriken, Galanteriewarenfabriken etc. immer mehr Aufnahme. Der Zwischenhandel darin war nicht recht lohnend. Es kommen meist Rundhölzer, welche auf der Weichsel aus russisch Polen und Galizien eingeführt und dann zu Schnittmaterial verarbeitet werden, in Frage. In diesem Jahr sind ca. 109 110 Stück, im vorigen Jahr ca. 187 000 Stück, also in diesem Jahre 77 890 weniger gebracht worden. Der grösste Teil der Hölzer war bei der Ankunft in Schilnow bereits verkauft. Für die übrig gebliebenen guten Partien fanden sich leicht Käufer, die gute Preise anlegten, und zwar bis 90 Pfg. pro Kubikfuss verzollt Wasser Schulitz. **Erlen.**

Der grösste Teil der Hölzer war durch die schlechten Wasserverhältnisse in den in Betracht kommenden Nebenflüssen erst im November herangekommen, und auch nur mit grosser Mühe und grossen Unkosten, so dass der Nutzen für die Schneidemüller beim Verkauf der Schnittware nicht entsprechend sein dürfte, um so mehr, da Erlen sonst im Sommer geschnitten werden, wo die Mühlen weniger beschäftigt sind und sich das Schneiden billiger stellt, wie in diesem Jahr, wo sie im Winter geschnitten werden müssen. Deutsche Erle war in Schnittmaterial wenig begehrt und fast nur in jungen Beständen vorhanden, die in Rollen an den Markt kamen. Das Angebot war kleiner als in früheren Jahren. Bei lebhafter Nachfrage wurden höhere Preise erzielt.

Pappeln waren in Rundstämmen und Schnittmaterial gesucht. besonders starke astfreie Stammenden, die recht hoch bezahlt wurden.

Entgegen dem lebhaften und festen Geschäft im Inlande, lag der Markt in Danzig, soweit das Geschäft in Exportware nach **Markt in Danzig und Thorn.**

England in Frage kommt, sehr matt und still. Sowohl Timberends, als auch Sleepers sind trotz der bedeutend geringeren Einfuhr noch um einige Prozent im Wert zurückgegangen. Der Rundholzmarkt in Thorn lag im allgemeinen recht fest; durch die unsichere Flösserei wurde er stark beeinflusst. Besonders im Herbst waren die Preise recht fest, als genau festgestellt werden konnte, wieviel Hölzer noch herunterkommen könnten. Viele Händler sahen sich in ihrer Erwartung getäuscht, da sie doch geglaubt hatten, dass sämtliche gearbeiteten Hölzer die deutsche Grenze erreichen würden. Sie mussten sich nun beeilen, ihren Bedarf zu decken, so dass bei den letzten Herbstverkäufen gute Preise erzielt wurden.

Einfluss des trockenen Sommers.

Die günstigen Resultate, welche der Berliner Platzhandel im verflossenen Jahre erzielte, konnten die Mühlenbesitzer teilweise nicht erreichen. Zwar erhielten sie für ihre geschnittene Ware höhere Preise, dieser Preisaufschlag ging aber zu einem nicht unerheblichen Teil dadurch wieder verloren, dass die Wasserfrachten infolge des dürren Sommers und niedrigen Wasserstandes sich wesentlich teurer stellten, als bei dem Verkauf, welcher gewöhnlich schon im Winter stattfindet, für dieselben kalkuliert war.

Da im Sommer die Verladung auf der Elbe, Oder, Netze, Warte wegen niedrigen Wasserstandes fast völlig ruhte, trat im Herbst bei Wiedereröffnung der Schiffahrt eine derartige starke Nachfrage nach Schiffsraum ein, dass die Frachten bis in den Herbst hoch blieben. Besonders benachteiligt sind durch die grosse Dürre diejenigen Kaufleute, welche in Russland auf den Ablagen ihr Rohholz einzukaufen pflegen, und diese Hölzer infolge der so ungünstigen Flössereiverhältnisse teilweise nicht nach Deutschland bekommen haben. Derartige Holzpartien sind auf russischen Flüssen zum Ueberwintern fest angestellt worden. Die dadurch entstehenden höheren Flössereikosten, sowie Zinsen muss der Eigentümer tragen da er beim Verkauf nicht eine entsprechende Preissteigerung wird erzielen können.

Frachten.

Hamburg-Berlin.

Auf der Strecke Hamburg-Berlin stellte sich die Fracht für amerikanische Hölzer in den ersten 4 Monaten des Jahres gleich den Vorjahren auf 28—32 Pfg. pro 100 kg. Von Anfang Juli bis Ende September war die Schiffahrt fast geschlossen. Während dieser Zeit wurde eine Frachtrate von 60—72 Pfg. notiert. Als im Oktober der volle Schiffahrtsbetrieb wieder aufgenommen wurde, mussten 80 Pfg., teilweise noch mehr per 100 kg bezahlt werden und im November und Dezember hat dieser hohe Satz sich gehalten, nur um wenige Pfennige hat er manchmal etwas nachgegeben. Dadurch ist die Ware, welche seit Juni ab Hamburg nach Berlin verschifft wurde, zu einem noch über das doppelte teureren Frachtsatz expediert worden, denn in den Vorjahren schwankte die Fracht zwischen 30—36 Pfg., ausnahmsweise betrug sie 40 Pfg. pro 100 kg.

Auf der Fahrt Bromberg-Berlin war die Frühjahrsfracht März-Juni normal und betrug pro cbm für Stammware 4,50 Mk., für Zopfware 4,00 Mk., und besäumte Ware 3,70 Mk. Vom Juli bis zum Schluss der Schiffahrt stieg der Preis im Vergleich zur vorjährigen gleichen Zeit für Stammware von 4,80 auf 5,40 Mk. pro cbm, für Zopfware von 4,20 auf 5,00 Mk. pro cbm, für besäumte Ware von 3,80 auf 4,50 Mk. pro cbm. Bromberg-Berlin.

Der Frachtenmarkt von Stettin nach Berlin war zu Beginn der diesjährigen Schiffahrtsperiode stets unter dem normalen Satz. Während der Monate April, Mai und Juni waren die Zufuhren an Nutzholz von den Seeplätzen nach Stettin gering, so dass, wenn man einen Frachtsatz von etwa 6 Pfg. für Nutzholz von Stettin nach Berlin für normal hält, dieser Satz in den genannten Monaten nicht erreicht wurde. Die Fracht stellte sich nur auf durchschnittlich 5½ Pfg. Gegen Ende des Juni gingen jedoch schon reichlicher Nutzholzsendungen zur Spedition nach Berlin über Stettin ein, so dass sich die Frachtrate auf den normalen Satz von 6 Pfg. hob. Im Juli wurden die Zufuhren nach Stettin wohl reichlicher, so dass sich der Frachtsatz auf durchschnittlich 7 Pfg. hob. Dagegen flaute im August der Markt schon wieder ab, und die Frachtrate erreichte beinahe wieder den normalen Stand. Gegen Ende dieses Monats machten sich die Folgen des trockenen Sommers in Stettin bemerklich. Güter, die sonst über Hamburg nach Berlin kamen, wurden zur See nach Stettin geführt, infolgedessen trat ein stärkerer Raumbegehr in die Erscheinung. Schon zu Ende des Augusts gingen die Frachten auf 7¼ Pfg. und steigerten sich langsam während des September bis auf 7¾—8 Pfg. pro Kubikfuss. Stettin-Berlin.

In den Monaten Oktober und November mussten gar 8½ Pfg. Fracht bewilligt werden, sogar vereinzelt 9 Pfg. und noch mehr, so dass sich die Rate nun etwa 30—40 % höher stellte, als man sonst bei normalem Verladegeschäft zu zahlen pflegt. Mit Schluss der Schiffahrt schienen die Verfrachtungen ihr Ende zu erreichen, demzufolge ermässigte sich die Frachtrate um etwa ½ Pfg. Bei normalem Verladeverlauf brauchten die diesjährigen Frachtsätze nie gezahlt zu werden. Da aber die Verbindung Stettin-Berlin auf dem Wasserwege auch während des trockenen Sommers keine Störung erlitt, wurde der Kahnbegehr so gross, dass die vorgenannten Sätze, die weit über dem normalen Durchschnitt liegen, gezahlt werden mussten. Der Berliner Holzhandel musste hier, trotzdem die Schiffahrt nicht behindert war, durch höhere Frachten nicht unbeträchtliche Aufwendungen machen. Der Stettiner Frachtenmarkt beeinflusste auch den Lieper Markt; auch hier traten dieselben Steigerungen der Fracht wie in Stettin in die Erscheinung.

Ein Bericht über den Brennholzhandel im Jahre 1904 ist in Brennholz.

vieler Beziehung schwer zu geben, da mehrere widerstrebende Erscheinungen auf die Marktlage eingewirkt haben.

Die ungünstige Geschäftslage des Berliner Brennholzgeschäftes war zu Anfang des Jahres dieselbe wie im Jahre 1903. Die Preise waren gedrückt, der Absatz schleppend und gegen das Vorjahr keineswegs gesteigert. Dies ist auf die natürlichen Verhältnisse der immer mehr zurückgehenden Verwendung des Brennholzes in Haushaltungen und industriellen Betrieben zurückzuführen.

Im Gegensatz hierzu setzten die Preise bei den fiskalischen Versteigerungen höher ein, und diese steigende Bewegung hielt im Laufe des Jahres an. Eine in der Marktlage begründete Erklärung dieser Preissteigerung lässt sich kaum finden; wenn auch zugegeben werden soll, dass der Anfall von Brennholz durch die anderweitige moderne Ausnutzung der Hölzer, langes Zopfen der Nutzhölzer, reichhaltiges Aushalten von Grubenhölzern, wesentlich geringer geworden ist, so ist doch allenthalben, nicht nur in den Grossstädten, auch der Konsum von Brennholz erheblich zurückgegangen. Es kann von Knappheit der Ware gegenüber dem Bedarf auch noch heute kaum die Rede sein, da speziell diejenigen Artikel, deren Anfall wesentlich durch die Grubenholzausnutzung geringer geworden ist, Spalthölzer und Reiser, auch in bedeutend geringeren Mengen (besonders bei den Bäckern) verbraucht werden. Dass die Qualität der Brennhölzer gegen früher wesentlich schlechter ist, und heute Brennholz an den Markt kommt und als handelsüblich bezeichnet werden muss, was man als solches vor wenigen Jahren noch nicht anerkannt hätte, mag nur nebenbei erwähnt werden. Gegen die erwähnte Preissteigerung auswärts blieb die Preisentwicklung auf dem Berliner Markt ganz erheblich zurück. Zum Teil zeitigten die Einkaufssubmissionen der Staatsbehörden Resultate, die voll auf den niedrigsten Preisen des vorigen Jahres basiert waren. Es mögen ja hierbei Verhältnisse mitgewirkt haben, die rein lokaler Natur waren, jedenfalls war von einer Aufwärtsbewegung der Preise gegenüber der Steigerung der Einkaufspreise in vollem Masse keinesfalls die Rede.

Ein wesentliches Moment für den Brennholzhandel lag auch in den bekannten Verhältnissen auf dem Gebiet der Binnenschiffahrt. Es mag diese Behinderung der Schiffahrt mit ein Grund gewesen sein, wenn auch keineswegs der einzige, welcher einen grossen Teil der Brennholzeinfuhr Berlins von den Wasserstrassen auf die Eisenbahn überleitete. Daneben bewirkten die immer fortschreitende Anlage von Uferstrassen und das Eingehen von Stätte- und Lagerplätzen, die direkt am Wasser liegen, eine Verringerung des Brennholztransportes auf dem Wasserwege.

Das Brennholzgeschäft hat sich eine neue Art des Handels gesucht, die Art, waggonweise Brennholz ohne Passieren der Berliner Plätze an kleinere Händler und grössere Konsumenten von auswärts abzugeben. Diese Art des Bezuges hat selbstverständlich auf den

Berliner Lokalhandel schädigend und vermindernd eingewirkt. Der Berliner Konsignationsmarkt an der Plötzenseer Schleuse und am Oberbaum war naturgemäss durch die Wasserverhältnisse ausserordentlich behindert, zum Teil ganz aufgehoben. Beim Brennholzbezug per Bahn haben sich bei den Empfängern, soweit sie Lagerplatzpächter sind, die neuen Bestimmungen über die Verkürzung der Ladefristen, die für die Lagerplätze nicht vorübergehend, sondern dauernde sind und die Ladezeit auf nominell 6 Stunden, tatsächlich 4½ Stunden beschränken, recht unangenehm fühlbar gemacht.

Der Preis für Kloben konnte nach dem Eintreffen neuer Einkäufe um etwa 1,50 Mk. per Rm gegen das Vorjahr anziehen. Die Steigerung bei Spaltholz und Reisern betrug allerhöchstens 1 Mk. Laubbrennholz verliert immer mehr die Bedeutung, da speziell Buchen, Eichen, Birken, das eigentliche Heizholz, durch Kohlenfeuerung verdrängt wird. Die Preise hierfür hielten sich ungefähr auf vorjähriger Höhe. Preise.

126. Bautischlerei.

Die Bautätigkeit war in Berlin so lebhaft, wie wohl noch nie, und es lagen soviele Aufträge vor, dass es fast unmöglich war, sie alle rechtzeitig zu erledigen. So war z. B. zum Oktober-Quartal die Nachfrage nach Arbeiten so gewaltig, dass bei weitem nicht genug Arbeitskräfte vorhanden waren, selbst die fertigen Arbeiten auf den Bauten anzubringen. Es wurden für das Anbringen von Arbeiten zum Teil Löhne gezahlt, die bei weitem über die tarifmässigen Vereinbarungen hinausgingen.

Das Rohmaterial ist gestiegen und in diesem Jahre durch den ungünstigen Wasserstand der Flüsse im Sommer noch besonders verteuert worden. Es mussten entweder sehr hohe Flussschifffahrtsfrachten gezahlt, oder die Ware anstatt per Wasser per Bahn befördert werden.

Wenn es auch unverkennbar ist, dass die Preise für fertige Arbeiten etwas angezogen haben, so sind sie doch bei weitem nicht in Einklang zu bringen zu dem teuren Rohmaterial, den erhöhten Löhnen und der grossen Konjunktur, die jedem einzelnen Arbeit genug bringt.

Trotzdem durch die erhöhte Bautätigkeit grosse Mengen von Wohnungen erzeugt wurden, die auch noch lange nicht alle Mieter fanden, ist von einem besonderen Nachlassen der Bautätigkeit noch nichts zu bemerken, und so wird voraussichtlich wenigstens bis zur Hälfte des nächsten Jahres in unserer Branche an Arbeit kein Mangel sein.

Die Bautischlerbranche wurde in diesem Jahre bis zum 1. Okt. durch Streiks nicht berührt. Ob die im Gange befindliche Bewegung seitens der Arbeitgeber in der Möbelbranche, welche die Aussperrung der Arbeitnehmer zwecks Abweisung unerfüllbarer Streiks.

Forderungen beschlossen hat, auch die Bautischlerei in Mitleidenschaft ziehen wird, lässt sich z. Zt. noch nicht übersehen, doch hat es den Anschein, als wenn es der Fall sein wird.

Kehlleisten-fabrikation.

Die im vorigen Geschäftsjahre vermerkte Preiserhöhung auf kieferne Bauleisten, welche durch die mit befriedigendem Erfolg zustande gekommene Konvention der Berliner Kehlleisten-Fabrikanten erfolgte, hat sich bei den bereits erwähnten günstigen Verhältnissen auf dem Baumarkte schlank durchführen lassen. Auch hat sich die Neigung, bei Ausführung von Bauten immer neue moderne Muster in sauberer Ausführung zu verarbeiten, auf dem Berliner Markt besonders günstig bemerkbar gemacht, da diese Arbeit bevorzugt wird. Die hierfür angelegten Preise waren zufriedenstellende. Gleiches lässt sich bedauerlicherweise von den Preisen für massive und fournierte Leisten aus Laub- und überseeischen Hölzern nicht berichten. Die Preise blieben, wie im Vorjahre, gedrückte, so dass viele Fabrikanten die Anfertigung dieser Leisten mehr und mehr einschränkten. Dies ist um so befremdender, als die Besserung in der Möbelfabrikationsbranche auch im laufenden Jahre angehalten hat. Die Versuche, eine Besserung der Preise ebenfalls für diesen Fabrikationszweig zu erzielen, scheiterten wiederholt an dem Widerstande in Betracht kommender Berliner Firmen.

127. Jalousiefabrikation.

Das Jahr 1904 ist für die Jalousieindustrie günstiger gewesen als das vorige Jahr. Im Herbst war das Geschäft sehr gut. Die Fabriken waren das ganze Jahr reichlich beschäftigt. Verluste sind fast gar nicht eingetreten. Die Preise sind für bessere Ware gut gewesen. Für die gewöhnliche Bauware haben sich die Preise immer noch nicht gehoben, und es mussten Jalousien in grossen Mengen zu Preisen geliefert werden, bei denen von einem Gewinn nicht die Rede sein konnte.

Das Provinzgeschäft wurde durch auswärtige Konkurrenten stark beeinträchtigt, so dass Abschlüsse nur zu sehr billigen Preisen zu erzielen waren.

Es haben in diesem Jahre mehrmals Versammlungen der hiesigen Jalousiefabrikanten stattgefunden, um eine allgemeine Aufbesserung der Preise herbeizuführen. Eine entscheidende Besserung kann erst eintreten, wenn es gelingt, die Berliner Fabrikanten zum Anschluss an den Verband zu bewegen, dem fast alle süddeutschen, westdeutschen und mitteldeutschen Fabrikanten angehören. Der Anschluss der hiesigen Fabrikanten an den Verband ist aber bis jetzt an dem Widerstand einiger Fabrikanten gescheitert.

Die Arbeiterverhältnisse waren befriedigend. Im Herbst machte sich ein Mangel an geübten Jalousiearbeitern fühlbar.

Lohnstreitigkeiten von Bedeutung haben nicht stattgefunden. Den Maschinenarbeitern und Einsetzern sind verlangte Lohnzulagen bewilligt worden.

128. Holzpflasterfabrikation.

Holzpflaster ist im abgelaufenen Jahre in Berlin nur in beschränktem Umfange zur Anwendung gekommen. Bisher wurde zumeist imprägniertes Kiefernholz schwedischen Ursprunges dazu genommen. In diesem Jahre ist man in grösserem Massstabe zu Holzpflaster aus australischem Holze übergegangen, für das von auswärtigen Firmen weitgehende Garantieverpflichtungen übernommen worden sind. Nach den bisher gemachten Beobachtungen ist zu befürchten, dass die Pflasterungen mit australischen Hölzern mit einem Misserfolge enden werden, so dass weder die beteiligten Unternehmer noch die städtische Verwaltung dabei Rechnung finden werden.

Für die Provinz lagen verschiedene Aufträge vor, besonders für Brücken, für die sich Holzpflaster gut bewährt hat.

129. Möbelfabrikation.

Erster Bericht.

Das Urteil über die Geschäftslage des verflossenen Jahres lässt sich in der Hauptsache dahin zusammenfassen, dass eine, wenn auch gering, doch stetig vorschreitende Besserung sich geltend machte, wenigstens was das Einlaufen von Aufträgen betrifft. Das gleiche kann man jedoch von dem pekuniären Nutzen nicht sagen, da unter dem Druck der Lohnkämpfe und der Verteuerung der Materialien nach der Ausführung einer Bestellung das Ergebnis der Mühen sich häufig als ein negatives darstellte. Allgemeines.

Die Preise der Materialien steigen von Jahr zu Jahr. Die Preissteigerung inländischer Hölzer beläuft sich von 1897—1905 auf ca. 40 %; dasselbe gilt von überseeischen oder in anderen europäischen Ländern ausserhalb Deutschlands heimischen Arten; so gilt z. B. der Kubikmeter guten italienischen Nussbaumholzes, welchen man vor fünf Jahren mit 250 Mk. kaufte, heut 375 bis 400 Mk. Materialpreise.

Ebenso wuchsen die Arbeitslöhne; in dem erwähnten Zeitraum stieg der Wochenlohn für einen Tischlergesellen von 25 auf 35 Mk., bei verminderter Leistung in Hinsicht auf die Arbeitszeit. — Löhne.

Die Welt-Ausstellung in St. Louis erhöhte zwar den Ruf deutscher Industrie und deutschen Kunstgewerbes, ersetzte jedoch dem Teilnehmer keineswegs die aufgewendeten hohen Opfer an Zeit, Geld und Arbeit; die verhältnismässig minimalen Verkäufe ausgestellter Gegenstände brachten keinen Nutzen; überdies erschwert der hohe amerikanische Zoll die Einfuhr deutscher Möbel, so dass es ausgeschlossen erscheint, die Vereinigten Staaten von Folgen der Weltausstellung.

Nordamerika infolge der Weltausstellung als Absatzgebiet betrachten zu können.

Streik. Das letzte Quartal des Jahres brachte der Holz-Industrie den Streik der Tischlergesellen, welcher die Ausführung vieler Aufträge vereitelte oder verzögerte. Es dürfte hier angebracht sein, auf die Gefahr hinzuweisen, welche die mittleren Werkstätten bedroht, in diesen Kämpfen vollständig aufgerieben zu werden, besonders, wenn die Parteien in bezug auf die Kampfmittel sich keine Beschränkung auferlegen, und es dürfte auch die Mahnung angebracht sein, den Bogen nicht zu straff zu spannen.

Material. Als Material für die Fabrikation von Möbeln behaupten sich in Norddeutschland trotz aller Experimente immer noch die bekannten und bewährten Holzarten siegreich auf dem Platze, während man sich zu ihrer Dekoration die Errungenschaften der Metalltechnik in der Anwendung von Auflagen, Beschlägen und Plaketten zunutze macht; desgleichen die Fortschritte der Glasfabrikation für grosse und kleine Türfüllungen und die Fertigkeit deutscher Intarsiatoren in geometrischen, figürlichen, architektonischen und landschaftlichen Motiven für Intarsienfüllungen. Man verwendet das wegen seiner hervorragenden Härte und Dauerhaftigkeit geschätzte Mahagoniholz sowohl in seiner gelbroten hellen Naturfarbe, als auch in tiefbraunroter Politur, wie sie das Mahagoniholz im Verlaufe seiner natürlichen Entwicklung mit der Zeit annimmt, und wie man sie heut durch künstliches Beizverfahren so täuschend echt nachzuahmen versteht, dass solcherweise behandelte Möbel aus den Anfangsjahren der alten französischen oder englischen Stilart zu stammen scheinen, an welche ihre Formen erinnern; ferner bedient man sich des Ahornholzes in verschiedenartiger Färbung und Politur, des amerikanischen und italienischen Nussbaumholzes und auch des Holzes der Esche, weiss oder gelblich poliert. Einer besonderen Beliebtheit erfreut sich unser Eichenholz, und zwar hauptsächlich in dunkelbraunen Tönen, oder schwarz mit grünlichem Schimmer in der Farbe der Wassereiche, oder in einer dunkelgrauen Nuance mit grünlichschwarzer Beimischung; die in den letzten Jahren angestellten Versuche, eichene Möbel in anderen Farben zu tönen, welche sich über den ganzen Farbenkreis erstreckten, scheinen erfreulicherweise nicht mehr fortgesetzt zu werden.

Stilarten. In Hinsicht auf die Formensprache lässt sich mit Genugtuung feststellen, dass die Ausschreitungen der Sezession nur noch in untergeordneten Möbelfabriken vorkommen, während das gute Genre sich an klassische Vorbilder älterer Möbel lehnt und danach im modernen Sinne empfundene, reizvolle Kompositionen schafft, oder sich dem besonders in Darmstadt kultivierten Utilitätsprinzip, dem reinen Brett-Stil, nähert. Ebenso beliebt ist die historische Kopie von Stücken aus berühmten Sammlungen oder nach Abbildungen alter Kupferstichwerke.

Was die Submissionen anbetrifft, so sollte sich keine anständige Firma an einer solchen beteiligen, wenn nicht ausschliesslich Firmen von gleichem Range dazu aufgefordert werden, sondern sich so lange von dem öffentlichen Wettbewerb zurückziehen, bis nicht mehr der beste Fabrikant gezwungen wird, mit dem schlechtesten konkurrieren zu müssen. Es ist ein Verkennen der Sachlage von seiten der leitenden Persönlichkeiten, wenn sie annehmen, durch derartige Submissionen auf rationelle Preise zu kommen. Es wird lediglich das Niveau der Produktion durch dies Verfahren herabgedrückt. Submissionen.

Zweiter Bericht.

Das Geschäft im Jahre 1904 war nicht schlechter als im Vorjahre; die Umsätze verteilen sich ziemlich gleichmässig. Umfang des Geschäftes.

Arbeitskräfte haben nicht gefehlt, wohl fehlt es aber an einem gewissen Ueberschuss daran, der die Forderungen der Arbeiter herabmindert. Die Tischler übertreffen sogar noch die Maurer mit der Zahl der Streiks, obwohl sie weniger als diese Veranlassung dazu haben, denn der Tischler findet in Berlin das ganze Jahr hindurch gleichmässig Arbeit vor, und die Löhne zählen mit zu den höchsten Handwerkerlöhnen. So waren denn im Jahre 1904 ständig eine Anzahl von Tischlerbetrieben stillgelegt, weil die Gesellen mit Forderungen auftraten, die zu kürzeren oder längeren Unterbrechungen führten. Wenn irgend angängig, einigten sich die Meister, besonders in grossen Betrieben, denn Unterbrechungen sind hier immer mit bedeutenden Verlusten verbunden. In grossen Betrieben sind auch folgende Kategorien von Arbeitern mit Forderungen aufgetreten: die Maschinenarbeiter Ende 1903 (das spielte noch in dieses Jahr hinein), die Polierer und die Bildhauer. Auch hier wurde den Forderungen nachgegeben und zwar ziemlich schnell. Arbeitskräfte.

Im Juli und August wurden von den organisierten Tischlergesellen in ungefähr 16 Betrieben Forderungen gestellt, die nicht auf dem vorbeschriebenen Wege zu schlichten waren. Sie verlangten, dass bei jedem neuen Akkord ihnen der Verdienst garantiert werde, den sie in den letzten Wochen vorher in demselben Betrieb verdient hatten. Hatte also jemand in den letzten Wochen je 50 Mk. verdient (was durchaus keine Seltenheit ist), so sollte ihm der gleiche Verdienst bei einem neuen Akkord garantiert werden. Gegen diese Forderung beschlossen die Tischlermeister solidarisch vorzugehen. Sie boten den Arbeitern anstatt der vollen Garantie des vorher verdienten Lohnes 90 % desselben, ein Entgegenkommen, was ausserordentlich weitgehend war. Die Gesellen minderten ihre Forderung auf 95 % herab, das wurde aber von den Meistern abgeschlagen und es kam zur Aussperrung der Gesellen. Mitte November waren ca. 4600 Tischlergesellen ausser Stellung; fast alle grösseren Betriebe in Berlin standen still.

Rohmaterialienpreise.

Die Rohmaterialienpreise sind für Kiefern, Pappeln und ausländische Hölzer etwas in die Höhe gegangen. Knapp war nur Eichenholz, das gegen das Vorjahr ungefähr 5—10 % mehr kostete.

Künstler.

Künstler, die ihr Können in den Dienst der Möbelindustrie stellen, erhalten, wie das schon 1903 berichtet wurde, hohe Honorare. So wurden z. B. für den Entwurf eines Speisezimmers 1300 Mk. gezahlt, für ein anderes 1000 Mk., für ein Schlafzimmer 1000 Mk., für den Entwurf eines verhältnismässig einfachen Stuhles 300 Mk. Es wäre sehr zu wünschen, dass sich die Künstler noch zahlreicher für das Kunstgewerbe betätigten. Allerdings lassen viele Entwürfe die Zweckmässigkeit des betreffenden Gegenstandes vermissen, und es wäre auch gut, wenn die technische Seite der Möbelfabrikation mehr berücksichtigt, und auf das, was die Maschinen leisten können, geachtet würde. Die Berliner Massenbetriebe stellen einen in hohem Masse zu beachtenden Faktor in unserer Möbelindustrie dar. Gerade sie aber können Künstlerentwürfe nicht verwerten, weil die Entwerfer sich bisher nicht dazu verstanden haben, ihre Schöpfungen den Maschinen anzupassen. Dass das möglich ist, lernen wir an Wiener Fabrikaten. Mehrere Wiener Grossbetriebe können Schlafzimmer und Speisezimmer in künstlerischer Form zu äusserst billigen Preisen in Berlin auf den Markt bringen, weil sie im allergrössten Massstabe, als Massenware, hergestellt sind.

Stilart.

Die Neigung für neue Formen hat sich auch in diesem Jahre geltend gemacht, ebenso diejenige für gerade Formen. Für Salons wird der Empirestil bevorzugt. Neuerdings begegnet man demselben auch in Schlafzimmern. Neben diesem Stil ist es der Biedermeierstil, der sehr gefällt, und der vielleicht ersterem den Rang ablaufen wird. Für Herren-, Wohn- und Speisezimmer sieht man viel Möbel im sogenannten Wiener Sezessionsstil, ein Wort, das in Deutschland geprägt ist; in Wien kennt man dasselbe nicht, obwohl die Formen, die es kennzeichnet, durchaus Wiener Charakter haben. Möbel dieser Art sind glatt gehalten, viereckig, kastenmässig, sie zeigen in der Front viel Scheiben (quadratisch oder rechteckig), mit Facette geschliffen. Die Füsse dieser Möbel sind unter den Korpus zurückspringend und unten mit Messingschuhen bekleidet, oder Messingblech beschlagen. Das Geschweifte, Bunte, Krause, das der neue Stil noch 1901—1902 hatte, ist gänzlich verschwunden, allerdings damit auch der frische Wagemut. Zuversichtlich steht aber zu erwarten, dass der Sinn für Neues nicht erstirbt.

Allgemeines.

Sehr bedauerlich ist es, dass unsere Regierung und deren Behörden den neuen Stilbestrebungen verneinend gegenüberstehen, denn dieses Verhalten übt auf die Dauer einen lähmenden Einfluss auf eine Sache aus, die viele tausend Menschen wirtschaftlich hochbringt, ganz abgesehen von allen den übrigen Werten, die hier ausser Betracht bleiben müssen. Der Aufschwung des Kunst-

gewerbes, seit Einsetzen der neuen Richtung, ist so ausserordentlich gewesen, wie nie zuvor. Der Verkehr der abgehenden und hereinkommenden Möbeln auf den Berliner Bahnhöfen hat einen enormen Umfang angenommen und wenn man diese Sachen dort einer Musterung unterzieht, findet man fast nur neue Formen. Die Riesentischlereibetriebe in Berlin verdanken ihr Entstehen dem Einsetzen der neuen Richtung. Sie arbeiten ausschliesslich Neues. Die neuen Bestrebungen werden in Süddeutschland, Dresden, Leipzig, Weimar und anderen Städten nicht als Stiefkind behandelt. Das macht sich wirtschaftlich mehr und mehr bemerkbar, denn die Einfuhr von Möbeln neuer Formen nach Berlin nimmt bedeutend zu. Bei unseren teuren Arbeitsverhältnissen können sich die Berliner Tischlereien auf ihrer Höhe nur mit schönen neuen Formen behaupten.

Möbelstoffe werden in schöner Auswahl auf den Markt gebracht. Ton-in-Ton, oder ruhige matte Farben werden bevorzugt; gross gemusterte, bunte Stoffe sind weniger begehrt. Alles was an Biedermeierstil erinnert, wird gern gesehen. In Plüschen, wie auch Wollstoffen und Moquettes werden Stoffe mit kleinen, feinen Mustern gebracht, die sehr gefallen. Möbelstoffe.

Ueber die Behandlung der Möbel auf dem Bahntransport ist wieder Klage zu führen; es kommt sehr viel Bruch vor. Von einer Seite wird besonders über den Transport auf bayrischen Bahnen geklagt. Möbeltransport

Die Weltausstellung in St. Louis wird allgemein wirtschaftlich als verfehlt angesehen; einen Nutzen hat niemand in der Möbelbranche. Sehr wenige Sachen sind verkauft worden, und auf Nachbestellung ist wohl nicht zu rechnen. Gegen einen Wertzoll von 35—60 % ist nicht anzukämpfen. Ausstellung St. Louis.

Im Frühjahr 1904 ist der Entwurf eines Kunstschutzgesetzes den kunstgewerblichen Vereinigungen zur Aeusserung übergeben worden, dem fast von allen Seiten zugestimmt wurde. Es haben sich aber auch sehr ernste Stimmen dagegen geltend gemacht, und zwar wurde hervorgehoben, dass durch das Gesetz ein Schutz von durchschnittlich 60 Jahren auf jedes kunstgewerbliche Erzeugnis komme (30 Jahre noch nach dem Tode des Entwerfenden). Das ist entschieden eine zu lange Schutzfrist, und es besteht die Gefahr, dass grosse Verwickelungen daraus entstehen. Wer kann bei der ungeheuren Produktion wissen, ob der Schutz auf diesen oder jenen Gegenstand erloschen ist, oder nicht? Der Nachempfindung haben sich unsere Grossen nicht geschämt, unsere Kleinen sind geradezu auf Nachbildung angewiesen. Kunstschutzgesetz.

Dritter Bericht.

Ein anderer Bericht meldet:

Der Geschäftsgang hat sich ganz unzweifelhaft bedeutend gehoben, auf allen meinen Absatzgebieten machte sich eine rege Allgemeines.

Kauflust bemerkbar, die nur im Hochsommer in den Kohlenrevieren Westfalens eine vorübergehende Abschwächung erlitt.

Ein ganz bedeutender Umsatz wurde erzielt in Möbeln, die unter Wahrung entsprechender Formen in Massenarbeit fabriziert werden, und zwar so, dass unter Benutzung aller Hilfsmittel der Technik die Möbel nur durch Maschinen hergestellt werden, so dass die Arbeit des Tischlers allein beim Zusammensetzen der Möbel nötig ist. Die Unbequemlichkeit langer Akkorde muss allerdings mit in Kauf genommen werden zugunsten der dadurch erzielten billigeren Preise. Leider wurde das flotte Geschäft sehr gestört durch die in den letzten Monaten auftretenden Lohnstreitigkeiten. Eine fortwährende Unruhe machte sich unter den verschiedenen Arbeiter-Kategorien bemerkbar, so dass, wenn es auch vorerst nicht zum Streik kam, viele Arbeit zu spät fertig wurde.

Lohnfragen.

Sehr zu bemerken war bei allen Ausständen, dass nicht die Höhe des Lohnes den Kern der Streitpunkte bildete, sondern Forderungen der Arbeiter, welche sich auf die Machtfrage oder auf die Frage „Akkord oder Lohn" bezogen.

Rohmaterialpreise.

Das Rohmaterial erfuhr im Laufe des Jahres eine bedeutende Preissteigerung, so z. B. eichene Schnittware von 118—135 Mk. pro cbm, kieferne Schnittware von 80—95 Mk. pro cbm, auch die sonst in der Tischlerei verwandten Produkte sind bedeutend teurer geworden, so z. B. Spiritus ca. 50 %, Glas ca. 10 %, Schrauben ca. 9 %, Schellack ca. $33^1/_3$ %.

Export.

Der Export nach den meisten Ländern wird durch ausserordentlich hohe Zölle erschwert bezw. unmöglich gemacht; so ist jetzt z. B. in Rumänien ein neuer Zolltarif mit so bedeutenden Wertzöllen angekündigt, dass, wie früher die Schweiz und die Vereinigten Staaten, auch dieses Land für den Absatz in besseren Möbeln verloren sein dürfte. In Russland haben die Verhältnisse durch den Krieg schon sehr gelitten, so dass der Verkauf dorthin mit bedeutendem Risiko verknüpft ist.

Vierter Bericht.

Fabrikation von Phantasie- und Luxusmöbeln.

Das Jahr 1904 liess sich in unserer Branche im Frühjahr, Sommer und Herbst recht gut an, so dass die Hoffnung vorhanden war, dass das Hauptgeschäft, die eigentliche Weihnachtssaison, eine vorzügliche werden würde. Leider kam es anders.

Im Monat Oktober stellten die Arbeiter der gesamten Holzindustrie an die Arbeitgeber verschiedene Forderungen, darunter auch die, dass in Zukunft neu anzufertigende Muster nur in Lohnarbeit hergestellt werden sollten, damit dann auf Grund der Lohnarbeit der spätere Akkordsatz festgelegt werden könnte. Die grösseren Fabrikanten waren sich sofort darüber klar, dass sich nach diesem Modus die Preise der neuen Muster, durch langsame Lohnarbeit hergestellt, verhältnismässig wesentlich teurer stellen würden, und hierdurch seitens der Arbeiter eine künstliche Er-

höhung der Akkordpreise herbeigeführt werden sollte. Nachdem die Arbeitgeber in Güte alles versucht hatten, um die Arbeiter von dieser unerfüllbaren Forderung abzubringen, wurde durch das gemeinsame Vorgehen der Fabrikanten schliesslich der Beschluss gefasst, sämtliche Arbeiter sukzessive zu entlassen und die Fabrikation so lange ruhen zu lassen bis eine Einigung auf Grundlage des früheren Verhältnisses erzielt werden würde. Die allgemeine Aussperrung der Arbeiter trat dann Anfang November ein, und war bis Ende Dezember noch nicht beendet.

Obgleich die grösseren Fabrikanten stets im Sommer reichlich auf Lager arbeiten lassen, so konnte durch diese unvorhergesehene Unterbrechung doch ein Teil der einlaufenden Aufträge nicht erledigt werden, was der auswärtigen Konkurrenz natürlich zum Vorteil gereichte. Letztere gewinnt durch derartige Vorkommnisse in Berlin immer weiteres Terrain zum Nachteil der hiesigen Industrie.

Im allgemeinen ist keine wesentliche Veränderung gegen den vorjährigen Bericht zu verzeichnen, und auch im letzten Jahre wurden hauptsächlich Umsätze in billigeren und mittleren Qualitäten erzielt, während die Nachfrage nach besseren und stilvollen Phantasie- und Luxusmöbeln verhältnismässig gering war.

Die Ausfuhr bewegte sich im Jahre 1904 in sehr bescheidenen Grenzen. Russland trat infolge des japanischen Krieges fast ganz zurück; nur Belgien und Holland deckten ihren regelmässigen Bedarf, ebenso wie Gross-Britannien.

Fünfter Bericht.

Der Geschäftsgang in der Fabrikation der Laden-Einrichtungsbranche setzte in diesem Jahre schon im Januar etwas besser ein, als dies im vorigen Jahre der Fall war, und ist auch im Februar zufriedenstellend gewesen. Im März hob sich das Geschäft noch mehr, so dass gegen Ende März und April das Geschäft durchschnittlich als gut bezeichnet werden kann, Mai, Juni und Juli war das Geschäft etwas stiller, begann aber im August wieder recht lebhaft zu werden, bis sich im September und Oktober ein seit langer Zeit nicht zu verzeichnen gewesener sehr lebhafter Geschäftsgang entwickelte.

Die erzielten Preise waren im Januar und Februar immer noch recht gedrückte, besserten sich für März und April, gingen Mai, Juni und Juli wieder etwas zurück und waren für die Monate August, September und Oktober durchschnittlich als gut zu bezeichnen.

Arbeitermangel hat sich nur vereinzelt auf kurze Zeit herausgestellt.

Vom Monat September ab haben sich die Branchen-Vereine gezwungen gesehen, eine allgemeine Preiserhöhung ihrer Fabrikate um 10 % öffentlich bekannt zu geben, da durch Erhöhung der

Arbeiterlöhne und sämtlicher Rohmaterialien etc. der bis dahin bestandene Preis nicht mehr innegehalten werden konnte.

Auch in diesem Jahre dürften ca. 50 % der in Berlin hergestellten Fabrikate über ganz Deutschland und ein Teil nach dem Ausland geliefert worden sein, und zwar grösstenteils auf Grund der vom Fabrikanten selbst gelieferten Zeichnung, Projekte und Kosten-Anschläge. Diese Geschäfte werden fast ausschliesslich per Kasse gemacht, wobei es der Lieferant in den meisten Fällen übernimmt, die Waren an Ort und Stelle fix und fertig aufzustellen und daselbst zur Ablieferung zu bringen.

Kontormöbel.

Alles vorstehend Gesagte trifft auch im grossen und ganzen für die Kontor-Möbel zu, und es ist hier zu bemerken, dass die meisten Waren ab Berlin zum Verkauf gelangen, oder bei kleinen Lieferungen wenigstens nicht an Ort und Stelle aufgestellt werden, ferner, dass die Läger dieser Artikel in diesem Jahre nicht so stark in Anspruch genommen sind, wie dies im Vorjahre der Fall war. Im Vorjahre war der erforderte Bedarf häufig nicht sofort vom Lager zu decken, während in diesem Jahre die meisten Läger noch erhebliche Bestände aufweisen. Auch hier ist seit September eine Preiserhöhung von 10 % eingetreten.

130. Parkettfabrikation.

Rohmaterial.

1. Wie im vorigen Jahre brachte die rege Bautätigkeit in und um Berlin der Parkettbranche einen sehr lebhaften Geschäftsgang. Das Rohmaterial, grösstenteils Eiche, wird in der Hauptsache aus Oesterreich, Ungarn, Rumänien und Russland eingeführt und nur zum kleinen Teil in Deutschland erzeugt. Es war in diesem Jahre fast noch knapper als im vorigen, so dass der Bedarf in der Hochsaison, Juni-August, kaum zu befriedigen war. Die Produzenten bezw. Rohfriesenhändler haben daher auch die Preise wesentlich gesteigert, so dass dieselben auf eine in den letzten Jahren nie erreichte Höhe kamen. Die Verkaufspreise im Verlegegeschäft haben sich auch um etwa 10—15 % gegen das Vorjahr gebessert, ein Prozentsatz, der aber bei weitem nicht genügt, weil auch die Legerlöhne in diesem Frühjahr wesentlich erhöht wurden.

Preise.

Lohnstreitigkeiten.

Trotzdem zwischen Arbeitgebern und Arbeitnehmern ein Vertrag bestand, der, wenn er nicht 3 Monate vor dem 1. Okt. jeden Jahres gekündigt wurde, immer auf ein weiteres Jahr zu Recht bestehen sollte, legten die Bodenleger am 3. Mai cr. die Arbeit nieder, weil ihre Forderungen von 0,70 Mk. auf 1 Mk. Stundenlohn nebst weiterer Verkürzung der Arbeitszeit, sowie Erhöhung der Akkordlöhne um etwa 15 % nicht bewilligt wurden. Ende Mai kam dann eine Einigung zustande, in welcher ein neuer Vertrag mit den Bodenlegern bis 1. April 1905 geschlossen wurde, unter Erhöhung des Stundenlohnes von 0,70 Mk. auf 0,85 Mk. und der Akkordlöhne um ca. 15 %.

Unter den Fabriken machten sich energische Bestrebungen geltend, die missliche Lage der ganzen Parkettbranche zu beseitigen, und die Branche wieder gewinnbringend zu gestalten.

In Berlin, Eisenach, Nürnberg und Leipzig fanden in den letzten Monaten Verhandlungen statt, welche die Gründung einer Ein- und Verkaufsgenossenschaft bezweckten.

Die Aussichten für nächstes Jahr in bezug auf Absatz der Parketten und Stäbe in Berlin sind günstig.

2. Einem zweiten Bericht entnehmen wir:

Zu Anfang des Jahres 1904 wurden etwas höhere Preise für fertige Stab- und Parkettarbeiten als im Vorjahre erzielt. Die Preiserhöhung muss indessen als eine recht bescheidene bezeichnet werden.

Nach einem ruhigen Frühjahr setzte das Geschäft im Sommer besonders in der Hochsaison (Juli-September) kräftig ein, so dass sich plötzlich grosser Warenmangel bemerkbar machte. Die Fabriken konnten diese Hausse einigermassen, ohne die Konsumenten zu schädigen, ausnutzen, während der Händler die Zeche bezahlen musste, da er auf Grund frühzeitiger Verkäufe seine Verpflichtungen zu erfüllen hatte.

Gegenwärtig sind die Preise besonders für eichene Stabböden endlich nennenswert gestiegen, so dass man von einer Preiserhöhung von 0,50—0,60 Mk. pro qm sprechen kann. Die augenblicklichen Verkaufspreise für fertig verlegte und gewachste Böden sind etwa 6,30—6,60 Mk. pro qm Stabboden, 9,25—9,75 Mk. pro qm Tafelparkett.

Diese Erscheinung ist in erster Linie auf die Preissteigerung der Rohware, ferner aber auch auf den Umstand zurückzuführen, dass die starke Bautätigkeit, welcher wir uns in der letzten Saison zu erfreuen hatten, nicht nur die gesamte Fabrikation in Anspruch nahm, sondern auch sämtliche Lagervorräte aufbrauchte. Die Fabriken sind infolgedessen auf Monate hinaus voll beschäftigt, so dass es wahrscheinlich möglich sein wird, für das nächste Jahr die heutigen Preise zu halten.

131. Wagenbau.

1. Das Geschäftsjahr 1904 war ein sehr gutes. Nicht allein in Berlin, sondern in allen Teilen Deutschlands ist die Nachfrage nach Luxuswagen erheblich gegen frühere Jahre gestiegen. Luxuswagen.

Aber nicht allein der Bedarf an Equipagen hat sich fühlbar gemacht, sondern auch ein besseres Verständnis des kaufenden Publikums für feinere Ausführungen, modische Formen und Stil ist bemerkenswert zutage getreten. Mit einem Worte, die Forderungen für Luxus und Komfort sind gestiegen.

Die erzielten Verkaufspreise sind als normal zu bezeichnen; Preise. die Preise für Materialien und Halbfabrikate sind im allgemeinen

gleich geblieben. Leder ist im Preise etwas gestiegen, konnte aber bei grösseren Bestellungen und sofortiger Kasse noch zum alten Preise bezogen werden.

Ein Drängen der Arbeiter nach noch höherem Verdienst ist empfindlich hervorgetreten; weniger zwar bei den geübten Vorarbeitern, sondern bei deren Hilfsarbeitern, die immer grössere Ansprüche machen, ohne oft die erforderlichen Kenntnisse als Gegenleistung zu bieten.

Automobil-industrie.

In guter Entwicklung befindet sich auch die neue Industrie des Wagenbaus, die Karrosserien (Wagenarbeit) für Automobile. Für Luxus-Karosserien, die mit vielem Komfort ausgestattet sind, werden hohe Preise gezahlt. Trotzdem steht der Verdienst an denselben nicht im Verhältnis zum Preis, weil die Neuheiten der Arbeit immerfort Schwierigkeiten und Veränderungen hervorrufen. Wenngleich die Herstellung von Automobilen enorm zugenommen hat, so ist bis jetzt nicht zu bemerken gewesen, dass die Nachfrage nach Pferde-Luxuswagen geringer geworden wäre.

Export.

Ein guter Export fand nach den spanisch sprechenden Ländern Amerikas, namentlich Mexiko, statt.

Import.

Unsere deutsche Zollgesetzgebung ist für die Branche „Wagenbau" sehr ungünstig, da auf einem so bedeutenden Luxusartikel wie Equipagen, die pro Stück mehrere Tausend Mark kosten, nur 150 Mk. Zoll stehen. Es werden deshalb sehr viel ausländische Wagen in Deutschland eingeführt.

2. Einem zweiten Bericht entnehmen wir:

Der Umsatz in Luxuswagen wird gegenüber den früheren Jahren immer geringer, was auf die immer mehr in Verkehr kommenden Automobile zurückzuführen ist.

In Geschäfts- und Reklamewagen war der Umsatz gut zu nennen. Der Export nach dem Auslande kann nur als mittelmässig bezeichnet werden.

132. Bürstenfabrikation.

Das Geschäftsjahr in der Bürstenfabrikation ist im grossen und ganzen dem Vorjahr gleich gewesen. Jedoch hat sich der Umsatz bei den hiesigen selbständigen Bürstenmachern durchweg, zum Teil sogar beträchtlich, verringert. Der Hauptgrund hierfür ist folgender: Seit längerer Zeit wird die Anfertigung von Bürstenwaren in Königl. und städtischen Anstalten, sowie in Privatunternehmungen ausgeübt, welche alle der Humanität dienen, z. B. in Strafanstalten, Zuchthäusern, Blindenanstalten, den Arbeiterkolonien, dem Verein für Unfallverletzte u. a. m. — Nicht die Billigkeit der dortgefertigten Waren ist der massgebende Faktor für den Rückgang im Bürstenmachergewerbe, sondern das Privileg, welches diese Anstalten auf sämtliche staatliche und städtische Behörden, Institute und dergl. Einrichtungen haben, welche

alle gezwungen sind, ihre diesbezüglichen Waren aus jenen Anstalten zu entnehmen. Häufig gelingt es diesen aber auch, ihre Erzeugnisse an grössere private Institute und Fabriken abzusetzen. Die Folge hiervon ist, dass das Absatzgebiet der selbständigen Bürstenmacher immer kleiner wird und der Umsatz immer mehr zurückgeht, anstatt mit der Vergrösserung Berlins vorwärtszuschreiten. Es bedingt dies weiter die Abnahme in der Zahl der hier beschäftigten Bürstenmachergesellen, welche statistisch festgestellt ist.

Die Rohmaterialien hielten sich durchschnittlich auf derselben Preishöhe wie im vergangenen Jahr. Während die polnischen und russischen Borsten, vor allem die präparierten weissen und die längeren Besenborsten, noch etwas anzogen, liessen die chinesischen und Kalkutta-Borsten etwas nach. Auch die Surrogate hielten sich mit einigen unwesentlichen Schwankungen auf derselben Preishöhe. — Die zur Fabrikation nötigen Bürstenhölzer erhielten fast durchgängig einen minimalen Preisaufschlag infolge des Steigens des frischen Holzes.

Die Preise der von ausserhalb, namentlich Süddeutschland, hier eingeführten fertigen feinen Bürstenwaren und Pinsel blieben durchschnittlich denen des Vorjahres gleich; die Einfuhr selbst war im ganzen höher.

Da der Hauptteil der Surrogate per Schiff über Hamburg herkommt, wirkte auch die Einstellung der Schiffahrt infolge des niedrigen Wasserstandes auf die Zufuhr und Preislage ein.

Das Verhältnis zwischen Meistern und Gesellen war durchgängig ein gutes. Lohnbewegungen oder Streiks fanden nicht statt.

133. Fabrikation von Bierfässern.

Der heisse Sommer des Jahres 1904 hat den Brauereien erhöhten Bierabsatz gebracht, so dass auch der Bedarf an Transport-Gebinden etwas grösser war als im Jahre vorher; erheblich ist der Mehrabsatz an Fässern indessen nicht gewesen, auch die Preise liessen sich trotz vieler Bemühungen nicht auf ein höheres Niveau bringen.

In Lagerfässern und Bottichen war der Umsatz flotter, aber auch hierfür waren die Preise infolge der starken auswärtigen Konkurrenz ausserordentlich gedrückt. Die Preise für eichenes Fassholz haben wieder etwas angezogen, für einzelne Gattungen sogar erheblich, die Preise für Bandeisen hielten sich auf mässiger Höhe.

Durch Vervollkommnung des maschinellen Betriebes und durch praktische Neuerungen in der Konstruktion der Fässer wurde eine erhöhte Leistungsfähigkeit gegenüber der auswärtigen Konkurrenz angestrebt.

Bei Aufstellung neuer Hilfsmaschinen kam es zu Auseinandersetzungen mit den Arbeitnehmern wegen den neuen Lohnfest-

setzungen, über die jedoch bald eine Einigung erzielt wurde. — Die Böttcher verdienten je nach der Leistungsfähigkeit 5—8 Mk. pro Tag bei 9½ stündiger Arbeitszeit.

134. Goldleistenfabrikation.

Das Geschäft hat sich leider im letzten Jahre nicht in dem Masse entwickelt, als allgemein vorausgesetzt wurde. In dem Hauptabsatzgebiet, in England, ist der erwartete Aufschwung nach dem Friedensschlusse des südafrikanischen Krieges nicht eingetreten, sondern es setzte im Gegenteil eine solche Geschäftsflaue und Geldknappheit ein, wie sie die Branche noch nicht gekannt hat. Des weiteren hatte die Berliner Goldleistenindustrie in den Monaten April-Juni unter einem schweren Streik zu leiden. Ferner sind die Preise für hauptsächliche Rohmaterialien ganz bedeutend in die Höhe gegangen, z. B. für Schellack um ca. 200 %, Sprit um ca. 60 %, Harz um ca. 50 % etc. Bei einem ohnehin flauen Geschäftsgange waren die Preise sehr gedrückt. Zu alledem kamen noch die durch die Bahnverladung infolge der Dürre des letzten Sommers bedingten Mehrfrachten. Daher war von einem entsprechenden Verdienst kaum die Rede.

Wenn im Anfang des Jahres die Beschäftigung in den Fabriken noch eine normale war, so ging dieselbe in der zweiten Hälfte des Berichtsjahres ganz erheblich zurück. Zeitweise war ein ziemliches Ueberangebot von Arbeitskräften vorhanden. Leider sind die Aussichten auf ein besseres Geschäft für die nächste Zukunft für die Branche nur ganz geringe.

Wie schon in früheren Berichten erwähnt, hat die deutsche Goldleistenindustrie in den letzten Jahren einen grossen Teil ihrer Absatzgebiete verloren, weil sie leider bei den Handelsverträgen nicht die gebührende Berücksichtigung gefunden hat, trotzdem dass sie immerhin einige tausend Arbeiter beschäftigt. Wenn nicht ein weiterer Rückgang eintreten soll, wäre beim Abschluss der neuen Handelsverträge für unsere Industrie zu wünschen, dass zum mindesten die bisherigen Einfuhrzölle auf unsere Artikel bei den Vertragsstaaten nicht erhöht werden.

135. Kistenfabrikation.

Die Beschäftigung für die Kistenfabrikation war für das ganze Jahr eine gute.

Die Preise für Kistenbretter bewegten sich von Anfang des Jahres bis Juli in steigender Richtung und behaupteten sich von da ab auf der erreichten Höhe. In den schwächeren Holzstärken 10/13 und 13/16 mm war das Angebot besonders knapp und der Bedarf zeitweise nur zu sehr hohen Preisen zu decken.

Im September traten die Kistenarbeiter in eine Lohnbewegung, die aber in den meisten grösseren Betrieben zu einer Arbeits-

einstellung nicht führte, sondern durch Erhöhung der Akkord- und Stundenlöhne beigelegt werden konnte.

Dieser Verteuerung des Rohmaterials und der Arbeitslöhne gegenüber war es nur in Ausnahmefällen möglich, die Preise für das fertige Fabrikat aufzubessern, so dass der Nutzen nicht im Verhältnis zu dem flotten Geschäftsgange stand.

Eine sehr unangenehme Konkurrenz hat die hiesige Kistenfabrikation durch Sachsen und Thüringen, wo infolge der mit Berlin in keinem Vergleich stehenden billigen Arbeitslöhne und sonstigen Unkosten die Herstellung eine wesentlich billigere sein kann. Die von dort aus erstrebte Herabsetzung der Eisenbahnfrachten für Kisten müsste die Vernichtung der hiesigen Industrie herbeiführen. Die lebhafte Beschäftigung aller Industriezweige lässt auch für die nächste Zukunft der Branche einen günstigen Geschäftsgang erhoffen.

XI. Grundstückshandel und Hypotheken.

136. Grundstückshandel und Hypotheken.

Allgemeines.

1. Dem Jahresbericht des „Vereins Berliner Grundstücks- und Hypotheken-Makler in Berlin“ entnehmen wir über den Hypotheken- und Grundbesitzverkehr folgende Angaben:

Die Umsätze im vergangenen Jahre haben die der Vorjahre erheblich überschritten; es kommen dabei Summen in Frage, welche niemand vorausahnen konnte. Der Krieg in Ostasien blieb fast eindruckslos, und mit dem erfreulichen Aufschwung des Handels und der Industrie in Deutschland war in erster Linie ein aussergewöhnlicher Bedarf an modernen Lokalen aller Geschäftsbranchen im Stadtinnern vorhanden. Wir nennen hier die grossen Käufe der Deutschen Bank, der Versicherungs-Gesellschaft Viktoria, des Aktien-Bauverein Unter den Linden, ferner der Handelskammer, den Erwerb für die projektierten Hotel-Unternehmen am Pariser- und Potsdamer Platz den Verkauf des Bristol-Hotels, die Arrondierungen der Wertheimschen, Tietzschen und Jandorfschen Warenhäuser. Diese wenigen, allerdings aussergewöhnlichen Transaktionen ergeben allein eine Umsatzziffer von ungefähr 70—80 Millionen Mark, welche sich nach Fertigstellung der erforderlichen Neubauten auf weit über 100 Millionen erhöhen dürften. Diese Geschäfte wirkten anregend auf Institute und Inhaber erstklassiger Firmen, welche teils noch keine eigenen Grundstücke besassen, teils eine Vergrösserung und Modernisierung ihrer Räume herbeizuführen wünschten. Auf diese Weise wurden in der Leipzigerstrasse, Friedrichstrasse, Unter den Linden, Behrenstrasse, Kronenstrasse, Königstrasse, Charlottenstrasse und Markgrafenstrasse enorme Umsätze erzielt. In ganz hervorragendem Masse hat die Leipzigerstrasse gewonnen. Hier waren die Besitzveränderungen durch Erwerbung von Grundstücken seitens der

Leipzigerstrasse, Friedrichstrasse.

Konsumenten trotz der bedeutend erhöhten Preise so zahlreich, dass verhältnismässig nur noch wenige Objekte zu haben sind und diese Strasse in kurzer Zeit als „ausverkauft" gelten kann. Was von der Leipzigerstrasse gilt, lässt sich auch von dem westlichen Teile der Friedrichstrasse, zwischen Unter den Linden und Leipzigerstrasse, sagen. Eine erhebliche Preissteigerung haben auch die Häuser in der Potsdamerstrasse bis zur Brücke erfahren, da sich Geschäfte, welche in der Leipziger- und Friedrichstrasse kein Unterkommen finden, hier ansiedeln. Von den Nebenstrassen der Friedrichstrasse bleiben besonders die Französische-, Jäger-, Tauben- und Mohrenstrasse von der Bankwelt und den Versicherungs-Gesellschaften bevorzugt, die Strassen in der Nähe des Hausvogteiplatzes von der Konfektionsbranche. Die in diesen Strassenzügen verkäuflichen Objekte sind ebenfalls sehr zusammengeschmolzen; auch hier ist eine grosse Anzahl Besitzveränderungen zu fortgesetzt steigenden Preisen zu verzeichnen.

Potsdamerstrasse.

Louisenstadt.

Auch in der Louisenstadt sind rege Umsätze erzielt worden, wenn auch dort die Verkäufe gegen die Vorjahre zurückblieben. Während sich in der Friedrichstadt die Notwendigkeit neuer Geschäftslokale geltend machte, so war in der Louisenstadt rege Nachfrage nach neuen Fabrikgrundstücken mit zeitgemässen Einrichtungen oder nach hellen, luftigen Musterlägern vorhanden. Abrissgrundstücke bleiben daher zu diesen Zwecken gesucht, doch werden die Umsätze durch die geforderten hohen Preise beeinträchtigt. Hervorzuheben ist der Aufschwung der Ritterstrasse in dem Teile zwischen Alexandrinen- und Prinzenstrasse, woselbst fast sämtliche Objekte in feste Hände übergegangen sind.

Südwestlicher Stadtteil.

Im Südwesten ist Berlin zugebaut, die wenigen unbebauten Parzellen zwischen Katzbach-, Eylauer-, Kreuzberg- und Monumentenstrasse werden bald verschwunden sein. Die neu erstandenen Grundstücke sind wegen der freien Aussicht über das Tempelhofer Feld und wegen der unmittelbaren Nähe des Viktoriaparkes schnell vermietet und befinden sich die Häuser zum grössten Teil schon in zweiter Hand.

Zentrum.

Was das Zentrum anbetrifft, so hat man auch dort mit alten oder veralteten Grundstücken tüchtig aufgeräumt. Wir heben hier die grossen Neubauten in der Königstrasse, Rosenthalerstrasse, am Neuen Markt, Alexanderplatz etc. hervor.

Moabit.

In Moabit ist auf dem früheren Borsigschen Terrain an der Strasse Alt-Moabit, Bochumer-, Elberfelder- und Essenerstrasse ein ganz neuer Stadtteil entstanden. Die dort entstandenen Häuser, ebenso die am Helgoländer Ufer, Kirch- und Thomasiusstrasse sind mit allem Komfort der Neuzeit eingerichtet und grösstenteils auch trotz der geforderten hohen Mietspreise vermietet worden.

Allgemeines über die äusseren Stadtteile.

Haben wir hiermit in gedrängter Form ein Bild des aussergewöhnlichen Aufschwunges des Grundstücks-Verkehrs der Innenstadt gegeben, so ist dies noch in verstärkterem Masse in den an-

schliessenden Stadtteilen bis zu den Weichbildgrenzen und in den anstossenden Vororten der Fall. Hier hat sich eine Bautätigkeit entfaltet, wie sie seit Jahren nicht vorhanden gewesen ist. Es ist hierbei allerdings nicht zu verschweigen, dass sich in einigen Gegenden eine Ueberspekulation und Ueberproduktion gebildet hat. In diesen Stadtteilen ist es allerdings schwer, Baustellen gegen Barzahlung zu verkaufen und wurde hier vielfach zu dem nicht oft genug zu rügenden Mittel gegriffen, den Verkauf durch Hereinnahme von anderen oft zweifelhaften Werten zu forzieren. Diese Manipulationen hatten eine erhebliche Preisdifferenz gegen den Kassawert im Gefolge; das Ende war die Subhastation des Grundstückes; so erhöhten sich die Zwangsversteigerungen z. B. Grundbuch von den Umgebungen des Nieder-Barnimer Kreises von 17 auf 58, Weissensee von 17 auf 29, Wilmersdorf von 21 auf 43, Rixdorf von 31 auf 74.

Man muss jedoch anerkennend hervorheben, dass diese merkantilen Schäden, welche ja fast immer bei einer solch aufstrebenden Tendenz entstehen, lokalisiert blieben. Dies beweist die geringe Gesamtzunahme der Subhastationen trotz der enormen Bautätigkeit. Es wurden subhastiert im Jahre 1904:

	1903		1904	
Amtsgericht I Berlin	207	Grundstücke	171	Grundstücke.
Amtsgericht II Berlin	118	„	81	„
Amtsgericht Charlottenburg	50	„	40	„
Amtsgericht Rixdorf	74	„	31	„
	449	Grundstücke	323	Grundstücke.

Während sich die Umsätze in der Innenstadt meist aus Abrissgrundstücken oder fertigen Häusern zusammensetzten, kommt in den sogenannten Baugrenzen naturgemäss der Baustellen-Handel in Betracht. Derselbe wurde hauptsächlich durch die zahlreichen Terrain-Gesellschaften, welche sämtlich mit grossen Kapitalien ausgestattet sind, gefördert und in solide Bahnen gelenkt. Diese Gesellschaften waren bestrebt, die schlechten Elemente nach Möglichkeit fern zu halten, und man kann es denselben nicht zum geringsten Teil als Verdienst anrechnen, dass die gesunde Bautätigkeit nicht in eine Bauwut ausartete. Baustellenhandel.

Neben dem Westen zeigte sich die grösste Entwicklung im Norden und Nordosten, insbesondere an der Schönhauser Allee jenseits der Ringbahn bis an das Pankower Weichbild, woselbst der Teil zwischen Schönhauser Allee und Nordbahn im abgelaufenen Jahre mit modernen Häusern für das mittlere und kleine Publikum bebaut wurde. Die Vermietungen gingen trotz der grossen Anzahl von Neubauten gut von statten, so dass die Entwicklung durchaus für gesund erachtet werden kann. Dasselbe bezieht sich auch auf den an der Müller- und Seestrasse gelegenen Teil, welcher lange Jahre vernachlässigt wurde. Hier scheint infolge der projektierten Anlage des Nordparks, sowie der Unter- Norden, Nordosten.

pflasterbahn Kreuzberg—Seestrasse eine grosse Bewegung zu beginnen, welche jedoch erst in der nächsten Bauperiode zur vollen Entfaltung kommen wird. Während diese Gegend dem kleinen und Arbeiterpublikum Rechnung trägt, hat in einem anderen Teile des Nordostens vor dem Königstor zwischen Greifswalderstrasse, Friedrichshain und Elbingerstrasse die Bautätigkeit mehr für den Mittelstand gesorgt. Die Nähe des Zentrums, auch die Annehmlichkeiten des schönen Friedrichshains liessen die leichte Vermietbarkeit von Wohnungen von 3—4 Zimmern zu. Auch fanden die fertiggestellten Häuser rasch Käufer. Hier seien auch die umfangreichen Bötzowschen Parzellierungen erwähnt; auch dort ist in einem Jahr ein ganzes Quartier neu erstanden.

Osten.

Auch im Osten war eine rege Bautätigkeit vorhanden. Wir nennen hier in erster Reihe die jüngst aufgeschlossenen Terrains an der Frankfurter Allee bis zur Ostbahn. Insbesondere heben wir die neu entstandenen und fast ganz bebauten Strassenzüge, wie die Boxhagener-, Romintener- und Kopernikusstrasse hervor, welche die Chance haben, sich zu belebten Verkehrsstrassen zu entwickeln. Wenn auch die Vermietungen sich hier nicht so günstig realisierten, so ist doch durch die guten Verkehrsverhältnisse begründete Aussicht vorhanden, dass auch die dortige Gegend mehr und mehr gewinnen wird.

Westen.

Der unaufhaltsame Zug nach dem Westen hat auch dort das grösste Emporblühen gezeitigt. Prachtbauten und Villen mit dem allergrössten Luxus, mit dem raffiniertesten Komfort haben auch dieses Jahr die schon vorhandenen erheblich vermehrt, und jeder unparteiische Kritiker muss zugeben, dass sich der Geschmack für Fassaden und Innenarchitektur gehoben und verfeinert hat. Man ist mehr und mehr auf die gediegene Einfachheit zurückgekommen. Durch die Entstehung derartiger Wohnungen hat unstreitig der alte Westen und Nordwesten gelitten und sind die Mietspreise dortselbst zurückgegangen.

Da nunmehr der sogenannte moderne Westen, Charlottenburg, Schöneberg, Wilmersdorf, Halensee und Grunewald von Berlin nicht mehr zu trennen und vollständig zusammengebaut sind, so fassen wir diese einzelnen Teile zusammen, während wir die übrigen Vororte weiter unten besprechen. Die Bebauung des Kurfürstendamm ist im vergangenen Jahre ganz ausserordentlich fortgeschritten, so dass derselbe seiner vollen Bebauung entgegensieht und nur noch wenig Lücken vorhanden sind. Es handelt sich hier durchweg um die Entstehung teurer Objekte mit grossen hochherrschaftlichen Wohnungen. Wenn auch die Vermietungen wegen der hohen Mietspreise und der grossen Konkurrenz sich etwas langsamer vollziehen als in anderen Stadtteilen, so ist das Vermietungsgeschäft doch nicht schlecht zu nennen, und die Wohnungen finden nach und nach ihre Liebhaber.

Kurfürstendamm.

Eine besondere Beliebtheit des wohlhabenderen Mittelstandes

erfreute sich das in diesem Jahre zum grössten Teile vollendete sogenannte Bayerische Viertel: Ansbacher-, Landshuter-, Speyer-, Heilbronner- Münchener-, Bamberger-, Prager-, Regensburgerstrasse etc. Ebenso ist die Motzstrasse vom Viktoria Luise-Platz bis zum Prager Platz grösstenteils zugebaut. In diesen Stadtteilen sind hauptsächlich Wohnungen von 5—7 Zimmern entstanden, welche allerdings mit allen der Neuzeit entsprechenden Einrichtungen, wie Zentralheizung, Fahrstuhl, elektrische Zimmer- und Flurbeleuchtung, Warmwasserbereitung etc. versehen worden sind. Aus diesem Grunde fanden die Wohnungen rasch Mieter und die fertigen Häuser zahlreiche Käufer.

Die allgemeine Beliebtheit der westlichen Wohngegenden, insbesondere auf Wilmersdorfer und Charlottenburger Gebiet, hat naturgemäss auch dort eine erhebliche Steigerung der Bodenpreise im Gefolge gehabt. Nach Voigts (Grundrente- und Wohnungsfrage) erzielte ein 80 Morgen grosses Terrain in der Gegend der heutigen Uhlandstrasse im Jahre 1861 300 Mk. pro Morgen (d. i. etwa 1,65 Mk. pro Quadratrute), im Jahre 1871 einen Preis von 10—11 Mk. pro Quadratrute, während der heutige Wert in unfertigem Zustand durchschnittlich auf 800 Mk. pro Quadratrute zu schätzen wäre. Nach derselben Quelle wurde das den Kurfürstendamm begrenzende Terrain bewertet. Wilmersdorf.

1860	mit	0,1	Million	Mark
1872	„	6,5	„	„
1890	„	30,0	„	„
1898	„	60—65	„	„

Die Gemeinde Wilmersdorf, welche energisch die Verleihung einer Stadtverfassung betreibt, hat einen Einwohnerzuwachs von 10 000 Seelen zu verzeichnen, so dass deren Gesamtzahl am 19. Juni 1904 51 000 betrug. Auf dem Gebiete des Strassenbaues, der Beleuchtung und Kanalisation, auch in bezug auf Schul- und Verkehrswesen ist Hervorragendes geleistet worden. Wir heben hier den in der Gasteiner- und Uhlandstrasse errichteten imposanten Neubau der Viktoria Luisenschule hervor. Ferner ist ein grosszügiger Orts-Bebauungsplan bereits festgelegt. Es sind dies Bestrebungen, welche der Weiterentwicklung der Gemeinde und dem Grundstücksgeschäft die besten Aussichten für die Zukunft bieten.

Ein bemerkenswerter Fortschritt in der Vergrösserung und Verschönerung ist auch in Halensee zu konstatieren. Zu der obenerwähnten baldigen Vollbebauung des Kurfürstendamms hat auch Halensee wesentlich beigetragen. Ausserdem hat sich in den Strassen zwischen Kurfürstendamm und Ringbahn bis zur Paulsbornerstrasse eine überaus rege Bautätigkeit entwickelt; wir nennen hier die Westfälische-, Joachim Friedrich-, Johann Sigismund-, Nestor- und Cicerostrasse. Auch von der gegenüberliegenden Seite (Georg Wilhelm-, Katharinen- und Karlsruherstrasse) lässt sich ein Gleiches berichten. Nicht unerwähnt wollen wir hier die neu- Halensee.

entstandenen Aschingerschen Seeterrassen lassen, über deren Schönheit die Meinungen zwar geteilt sind, welche aber doch in ihrer ganzen Ausführung einen Vergnügungsplatz und eine Sehenswürdigkeit besonderer Art bilden.

Grunewald. In der angrenzenden Villen-Kolonie Grunewald wurde eine Anzahl Grundstücke zu hohen Preisen umgesetzt. Die Gemeinde bewahrt ihren Charakter als vornehmste Villen-Kolonie Berlins. Sie ist auf die Pflege ihrer reizenden Schmuckanlagen, sowie ihrer vornehmen Strassen sorgfältig bedacht.

Charlottenburg. Ebenso wie Wilmersdorf hat sich auch der noch nicht erwähnte übrige Teil von Charlottenburg in grossartigem Masse gehoben. Auch dort herrschte eine emsige Bautätigkeit. Auf dem grossen Gelände am Tegeler Weg, an der Tauroggener- und den angrenzenden Strassen ist ein ganz neuer Stadtteil entstanden. In der nächsten Zeit dürfte der Tegeler Weg am Bahnhof Jungfernheide für die Bebauung erschlossen werden. Das Landgericht III geht seiner Vollendung entgegen, wodurch sich ein reger Verkehr entwickeln dürfte. Dieser Umstand, sowie die Nähe des Bahnhofs Jungfernheide, welcher Vorortsverkehr erhält, sowie die Weiterführung einiger elektrischen Strassenbahnlinien werden zur Hebung der Gegend weiter beitragen. Das Terrain der früheren Flora ist fast vollbebaut und die Häuser sind gut vermietet. Die Kantstrasse ist ausgebaut und für die Parzellierung des Parkes Witzleben herrscht grosses Interesse; eine grosse Anzahl neuer Strassen sind teils angelegt, teils für die allernächste Zeit geplant.

Charlottenburg ist in bezug auf die Steuerkraft seiner Einwohner an die erste Stelle in Preussen getreten und erfreut sich einer tätigen Stadtverwaltung. An städtischen Bauten von allgemeinem Interesse sind für die nächste Zeit beschlossen: Zentralmarkthalle an der Niebuhrstrasse, Schillertheater an der Ecke der Bismarckstrasse und Grolmanstrasse, Feuerwache in der Suarezstrasse, Volksbadeanstalt und Gemeinde-Doppelschule in der Nürnbergerstrasse. Die Einwohnerzahl Charlottenburgs betrug am 1. Okt. 215 951 und hat gegen das Vorjahr um 10 562 Seelen zugenommen.

Um auch hier ein Bild über das ungeheure Immobilien-Geschäft zu geben, können wir mitteilen, dass in Charlottenburg 259 bebaute und 199 unbebaute Grundstücke umgesetzt wurden. Der hierfür erlöste Kaufpreis betrug 68 922 378 Mk. und 27 405 401 Mk., zusammen über 96 Millionen Mk.

Westend. Das angrenzende, so lange vernachlässigte Westend erlangte durch die Gründung grosser Terrain-Gesellschaften neuen Impuls.

Schöneberg. Wie bereits bei Schilderung des Bayerischen Viertels und der benachbarten Strassenzügen erwähnt, erfreut sich auch die Stadt Schöneberg eines bedeutenden Aufschwungs. Auch hier bildeten sich im vergangenen Jahre ganz neue Stadtteile, oder die noch im Vorjahre lückenhaften Strassen sind jetzt geschlossen mit Häuser-

reihen besetzt. Wir nennen hier den an die Gemarkung Friedenau grenzenden Teil, die Friedenauer- und die Rheinstrasse bis zur Kaiser-Allee nebst deren Seitenstrassen. Ferner erwähnen wir den zwischen Hauptstrasse und Grunewaldstrasse liegenden Komplex, welcher von der Erfurter-, Belziger-, Wartburg-, Apostel Paulus-, Mühlen-, Eisenacher-, Vorbergstrasse etc. durchquert wird. Eine hervorragende Bautätigkeit ist ausserdem am Bahnhof Schöneberg, am Königsweg, Gustav Müllerstrasse, Monumentenstrasse bis zur Berliner Stadtgrenze, sowie am Bahnhof Ebersstrasse zu verzeichnen. Die leichte Vermietbarkeit der neuerbauten Häuser und die Rentabilität derselben erleichterten den Verkauf, und so können wir auch hier von bedeutenden und gewinnreichen Besitzveränderungen berichten. Die Umsätze in bebauten und unbebauten Grundstücken waren trotz einer Abnahme gegen das Vorjahr sehr bedeutend. Sie betrugen ca. 54 Millionen Mk. gegen 84 Millionen Mk. im Vorjahre. Die Stadt Schöneberg ist fortgesetzt bemüht, ihr Stadtgebiet zu verschönern; es ist hierbei in erster Linie auf den projektierten Stadtpark (südlich der Erfurterstrasse zwischen Martin Lutherstrasse und Wilmersdorfer Grenze) hinzuweisen. Die Einwohnerzahl hat um 8558 Seelen zugenommen und beträgt jetzt 130 500.

Umfang der Bautätigkeit in Berlin.

Ein Bild der zunehmenden Bautätigkeit Berlins geben folgende Daten: Rohbau-Abnahmen pro 1903 997 (pro 1902 853), Um- und Erweiterungsbauten pro 1903 350 (pro 1902 330). Es sind also im Jahre 1903 eine Gesamtzahl von 1347 Rohbauten gegen 1183 im Vorjahre abgenommen worden. Gebrauchsfertig wurden im Jahre 1903 685 Häuser, gegen 606 im Vorjahre. Hierdurch wurden 14 357 Wohnungen (1903 10 840) mit 27 983 heizbaren Zimmern (1903 22 122) geschaffen. Die Zahl der Abbrüche betrug 132 gegen 130 im Vorjahre. Von Januar 1903 bis Januar 1904 haben sich die leerstehenden Wohnungen ohne Gewerberäume von 4529 auf 5432, solche mit Gewerberäumen von 348 auf 482, die leerstehenden Geschäftslokale ohne Wohnungen von 3236 auf 3433 vermehrt. Bei den Wohnungen ohne Gewerberäume war im letzten Jahre der Zuwachs an leerstehenden nicht mehr so stark wie im Vorjahre. Berücksichtigt man, dass im Jahre 1904 3517 neue Wohnungen mehr als 1903 fertig wurden, so ist die Zunahme von ca. 900 leerstehenden Wohnungen als ein günstiges Zeichen zu betrachten.

In Uebereinstimmung mit dem von uns geschilderten riesenhaften Aufschwung des Grundstücks-Geschäftes sprechen folgende Zahlen: Es wurden freiwillig veräussert: 2437 Grundstücke mit einem Kaufpreis von 526 032 705 Mk.; Zwangsversteigerungen: 135 Grundstücke mit einem Meistgebot von 26 934 591 Mk.; Vererbungen: 230 Grundstücke mit einer Wertangabe von 47 128 732 Mark; angegebener Gesamtwert: 600 096 028 Mk.; hierzu treten noch 136 Grundstücke ohne Wertangabe. Es haben demnach vom

1. Okt. 1903 bis 1. Okt. 1904 2938 (1902/1903 2716) ihren Besitzer gewechselt.

Um sich einen Begriff von der grossen Bautätigkeit innerhalb des Berliner Weichbildes im vergangenen Jahre zu machen, vergegenwärtige man sich, dass sich der Gesamtversicherungswert der bei der städtischen Feuersozietät am 1. Okt. 1904 versicherten Baulichkeiten auf 4 440 688 000 Mk. gegen 4 310 495 000 Mk. im Jahre 1903 erhöhte. Der Zugang betrug mithin 130 191 200 Mk.

Rixdorf.

Neben unseren westlichen Nachbarstädten hat Rixdorf die grösste und rapideste Entwicklung gezeitigt. Die Einwohnerzahl zahl betrug am 1. Dez. d. J. 140 293 gegen 110 631 am 1. Okt. 1903 und gegen 90 446 am 1. Dez. 1900; man nimmt an, dass die Einwohnerzahl bei der nächsten Volkszählung am 1. Dez. 1905 rund 150 000 Seelen betragen wird. Die Zahl der Rixdorfer Strassen hat sich von 60 im Jahre 1895 auf ca. 130 im Jahre 1904 vermehrt. Begünstigt wird der Strassen- und Häuserbau durch den neuen Rixdorfer Schiffahrtskanal, auf dem fast ausschliesslich die Anfuhr des Baumaterials geschieht. In Anbetracht dieser Verhältnisse ist auch der Wert des Baugrundes in Rixdorf in schnellem Steigen begriffen. Die höchsten Preise erzielen die Grundstücke am Kottbuserdamm, wo viele Lücken an der Rixdorfer Strassenseite sich mit Häusern zu füllen anfangen. Auch am Kottbuser- und Maybach-Ufer, an der Gneisenau-, Blücherstrasse und Hasenheide ist Rixdorf beinahe ganz mit Berlin zusammengebaut. Rixdorf hat nach dem Zentrum und allen Stadtgegenden Berlins gute Fahrverbindungen durch die Stadt- und Ringbahn, sowie durch zahlreiche Strassenbahn- und Omnibuslinien, welche zum Teil Anschluss an die Berliner Hochbahn (Haltestellen Kottbuser Tor und Hallesches Tor) haben. Es ist im letzten Jahre eine gute Auswahl an grossen, mittleren und kleinen Wohnungen entstanden, welche der Neuzeit entsprechend eingerichtet und deren Mietspreise verhältnismässig nicht hoch sind. Es sind 1904 317 Gebrauchsabnahmen (1903: 213) erfolgt. Der Umsatz in bebauten Grundstücken betrug ca. 19 Millionen (1903: 15 Millionen), in unbebauten ca. 23 Millionen (1903: 23 Millionen).

Britz.

Das benachbarte und durch Strassenbahnen mit Rixdorf und Tempelhof verbundene Britz zeigte auch einige Fortschritte, die hauptsächlich durch den Bau des Teltowkanals hervorgerufen wurden. Es ist dortselbst die Vollendung der Uferstrasse nebst Promenade längs des Kanals in Aussicht genommen. Die Einwohnerzahl ist auf 9 500 (1903: 8700) gestiegen.

Tempelhof.

Auch Tempelhof hat durch den Kanalbau profitiert. Die Borussiastrasse ist von der Berlinerstrasse bis zur Schönebergerstrasse durchgelegt und der Fahrdamm asphaltiert worden. Ausserdem ist die Ersatzstrasse für den grünen Weg, die die Rixdorfer Knesebeckstrasse mit der Tempelhofer Germaniastrasse verbindet, ausgebaut worden. Die Einwohnerzahl beziffert sich rund auf

9300 (1903: ca. 8900). Der Umsatz in bebauten und unbebauten Grundstücken zeigte die stattliche Erhöhung auf 3,1 Millionen (1,8 Millionen im Vorjahre).

Südende, Mariendorf, Lankwitz.

Ebenso hat sich Südende verschönert und vergrössert; einige neue Villen sind entstanden. Die Kolonie bleibt ein beliebter, bequemer und idyllischer Ansiedlungsplatz für wohlhabende Rentiers. Von der wirtschaftlichen Bedeutung des Teltow-Kanals waren auch die Vororte Mariendorf und Lankwitz begünstigt; auch hier kann man eine befriedigende Entwicklung konstatieren. Mariendorf inkl. Südende hat seine Einwohner auf 8300 erhöht. Ein neues Rathaus, sowie die Dreifaltigkeitskirche sind im Bau begriffen. Bedeutende Grundstücksverkäufe fanden durch die Parzellierung grösserer Terrains statt. Die Umsätze betrugen 4,7 Millionen gegen 2,3 Millionen im Vorjahre.

Steglitz.

In Steglitz sind ca. 21 Strassen neu angelegt worden. Die Erschliessung des Terrains zwischen Heese-, Berg-, Filanda- und Südendstrasse ist geplant, desgleichen der Terrains zwischen der Körnerstrasse und Wannseebahn, der Schöneberger Grenze und der Bergstrasse. Auch sollen Parallelstrassen zu beiden Seiten der Eisenbahn und eine solche neben dem Teltow-Kanal errichtet werden. Zur Schaffung einer Strassenbahn vom Bahnhof Steglitz nach dem Grunewald stehen die erforderlichen Mittel bereits zur Verfügung; die Ausführung erfolgt im nächsten Jahre. Die Einwohnerzahl ist um ca. 3000 gestiegen und beträgt nunmehr ca. 30 000; die Bautätigkeit war belebt; es sind 68 neue Grundstücke entstanden. Auch das Grundstücksgeschäft war lebhaft, und es wurden im ganzen ca. 12 Millionen Mk. umgesetzt; davon entfallen ungefähr 7½ Millionen auf bebaute und 4½ Millionen auf unbebaute Grundstücke.

Gross-Lichterfelde.

Mit der Entwicklung der seither besprochenen Vororte hat Gross-Lichterfelde nicht gleichen Schritt gehalten. Die Einwohnerzahl hat sich nur um 2693 (im Vorjahre 7216) vermehrt. Trotzdem war die Bautätigkeit immer noch eine rege zu nennen. Es sind 90 Neubauten entstanden. Die freiwilligen Verkäufe betrugen ca. 9 Millionen (im Vorjahre ca. 13 Millionen). Verschiedene neue Strassen sind fertiggestellt, und es werden demnächst grössere Terrains der Bebauung erschlossen werden. Es sind neu projektiert: Strasse und Park-Anlagen am Teltowkanal, einige Strassen an der Zehlendorfer Grenze und zwischen Potsdamerstrasse und Dahlem, ferner ist die Verlängerung der südlichen Vorortbahn über Steglitz bis zur Drakestrasse in Gross-Lichterfelde beschlossen.

Zehlendorf.

Zehlendorf hat durch den Teltowkanal eine bedeutende Vergrösserung erfahren. Es sind dort 53 Neubauten und ein Stations-Gebäude für den am 1. Nov. 1904 neu eröffneten Bahnhof „Zehlendorf-West“ entstanden. Die Immobilien-Umsätze belaufen sich auf ca. 3½ Millionen Mk. Die Einwohnerzahl hat sich um 1200 vermehrt und beträgt gegenwärtig ca. 12 000. Seitens der Gemeinde-

Verwaltung ist vieles für die Hebung des Ortes geleistet worden. So ist ein neues Gymnasium mit 700 000 Mk. Baukosten entstanden, nachdem erst im Vorjahre die höhere Mädchenschule dem Gebrauch übergeben wurde. Es sind auch hier eine grössere Anzahl Strassen und Plätze angelegt, wodurch die Parzellierung wertvoller Terrains ermöglicht wird. Die zu Zehlendorf gehörige Villen-Kolonie Schlachtensee hat ebenfalls im vergangenen Jahr zugenommen. Neue Villen sind entstanden; auch haben grössere Terrain-Ankäufe stattgefunden. Die angrenzende Kolonie Nicolassee hat durch die rührige Heimstätten-Aktien-Gesellschaft ausserordentlich gewonnen. Das herrlich gelegene Wannsee blieb beliebt und erfreute sich eines befriedigenden Zuwachses.

Schlachtensee, Nicolassee, Wannsee.

Dahlem.

Durch die Verlegung und Vollendung des Königlichen Botanischen Gartens nach Dahlem hat dieser Ort einen bedeutsamen Aufschwung genommen. Die prächtige Rheinbabenstrasse und Podbielski-Allee verbinden den Botanischen Garten in gerader Linie mit dem Hohenzollerndamm und der Kolonie Grunewald. Die Parzellierung der Domäne Dahlem schreitet erfreulich fort.

Friedenau.

Friedenau hat um ca. 1500 Einwohner zugenommen; die Einwohnerzahl beträgt nunmehr mehr als 14 000. Die Umsätze in bebauten und unbebauten Grundstücken beliefen sich auf ungefähr 10 Millionen Mk., gegen ungefähr 6 Millionen Mk. im Vorjahre.

Schmargendorf.

In Schmargendorf hat die Entwicklung durch die Fertigstellung des Hohenzollerndamms, welcher fast ausschliesslich durch Schmargendorfer Gebiet geht, sehr gewonnen. Die bekannten grossen Terrainkäufe und das rege Interesse der Handelsgesellschaft für Grundbesitz lassen ein weiteres Aufblühen des Ortes und eine Verbesserung der Verkehrsverhältnisse in sichere Aussicht stellen.

Die nördlichen Vororte, die eigentlichen Industrie-Bezirke Berlins, sind durch die günstige Konjunktur in der Industrie und den dauernden Frieden im Deutschen Reich aufs vorteilhafteste in ihrer Entwicklung beeinflusst worden. Wir nennen hier Tegel und vor allem Reinickendorf.

Tegel und Reinickendorf.

In Tegel war auch im vergangenen Jahre die Bautätigkeit gross, ohne dem Mangel an kleinen Wohnungen abzuhelfen, welcher durch die grosse Zahl der Arbeiter, die in der Borsigschen Fabrik, in der Berliner Gasanstalt, den Wasserwerken und anderen industriellen Etablissements beschäftigt sind, hervorgerufen wird. Tegel hatte eine Einwohnerzunahme von 714 Seelen. Es erfolgten 44 Rohbau- und 41 Gebrauchsabnahmen gegen 25 und 36 im Vorjahr. Der Umsatz in bebauten und unbebauten Grundstücken betrug 2 148 000 Mk. gegen 1 392 000 Mk. im Jahre 1903. Durch die Anlage einer Schleife ist den Missständen beim Strassenbahnverkehr abgeholfen worden, so dass sich der Verkehr, der besonders an Sonn- und Festtagen überaus stark ist, glatter vollzieht. Durch

zahlreiche Verkäufe baureifer Parzellen wird auch im nächsten Jahre viel gebaut werden.

Die Reinickendorfer Gemeinde-Verwaltung ist emsig bemüht, den Aufschwung des Ortes und den Zuzug zu fördern. Sie hat beschlossen, eine vom Güterbahnhof Reinickendorf-Dorf der Kremmener Bahn abzweigende Industriebahn zu errichten und die Erteilung des Enteignungsrechtes nachgesucht. Die Verhandlungen mit den beteiligten Grundbesitzern und Industriellen sind soweit gediehen, dass der Bau der Bahn voraussichtlich im Frühjahre 1905 begonnen und derart gefördert werden wird, dass er bis zum Herbst 1905 beendet ist. Ausserdem ist die Errichtung eines Gymnasiums und einer neuen Gemeindeschule beschlossen. Die Erschliessung des an den Schönholzer Forst angrenzenden Terrains ist demnächst zu erwarten. Die Umsätze in Immobilien betrugen ca. 6 Millionen Mk. gegen ca. 5,3 Millionen im Vorjahre.

Pankow.

In Pankow herrschte animierte Bautätigkeit; besonders der Teil am neuen Amtsgericht ist ganz erheblich fortgeschritten. Sowohl am Bahnhof Pankow als auch am Bahnhof Pankow-Schönhausen sind zahlreiche Neubauten entstanden. Es fanden 63 Gebrauchsabnahmen neuer Grundstücke gegen 22 des Vorjahres statt. Der Umsatz der bebauten Grundstücke betrug 5,3 Millionen Mk., der der unbebauten 4,8 Millionen Mk. Die Einwohnerzahl stieg auf 26 742 gegen 25 017 des Vorjahres. Auch das benachbarte Heinersdorf hat sich durch Zuzug von Beamten und Pensionären etwas gehoben; die Immobilien-Umsätze betrugen dortselbst ca. 1 Million Mk. In Neu-Weissensee und Weissensee, welche Ortschaften am 1. Jan. 1905 zu einer Gemeinde mit der Bezeichnung „Weissensee“ vereinigt wurden, hielten sich Bautätigkeit und Umsätze in normalen Grenzen und ungefähr auf vorjähriger Höhe.

Heinersdorf.

Weissensee.

Lichtenberg.

Lichtenberg hat durch seine gute Lage unweit des Zentral-Viehhofes und dem hierdurch hervorgerufenen Wohnungsbedarf, ferner durch die nahe, frequentierte Frankfurter Allee und überhaupt durch die aussergewöhnliche Entwickelung des östlichen Berlin, in hervorragendem Masse profitiert. Seine Einwohnerzahl ist auf ca. 51 000 gestiegen. Die Gesamtverkäufe ergaben die stattliche Summe von ca. 18 Millionen Mk. Es entstanden neu: 40 Wohnhäuser, 19 Fabrikgrundstücke und 1 Schule. Während sich in Stralau wenig verändert hat, zeitigte Boxhagen-Rummelsburg ein bemerkenswertes Emporblühen. Die Einwohnerzahl beträgt 25 400 gegen ca. 22 000 im Vorjahre; der Umsatz in bebauten Grundstücken 4,1 Millionen gegen 2½ Millionen im Vorjahre, in unbebauten 15,6 Millionen gegen nur 3,05 Millionen im Vorjahre. Wenn man die ungeheuere Zunahme in den Terrain-Umsätzen in Betracht zieht, so kann man sich ein Bild der kolossalen Bautätigkeit machen. Von neuen und von fertiggestellten Strassen erwähnen wir: Gryphius-, Lenbach-, Holtei-, Krossener-, Grünberger- und Gärtnerstrasse. Der Boxhagener Platz wird in einen

Stralau, Boxhagen-Rummelsburg.

Schmuckplatz umgewandelt werden; der Bau eines Gymnasiums ist beschlossen, der eines Rathauses geplant, auch schweben Verhandlungen wegen Schaffung mehrerer Strassenbahnlinien.

Treptow, Ober- und Nieder-Schöneweide, Karlshorst, Johannisthal, Adlershof, Grünau, Friedrichshagen, Erkner.

Auch Treptow hat sich gut entwickelt. Seine Einwohnerzahl ist um 2400 gestiegen und beläuft sich nunmehr auf ca. 9700. Es sind 20 Wohnhäuser und 5 Fabrikgebäude neu erstanden. Die Immobilien-Umsätze betrugen 3½ Millionen gegen 2,8 Millionen im Vorjahre. Wesentliche Fortschritte in ihrer Vergrösserung haben ferner die für industriellen Anlagen so sehr geeigneten Plätze Ober- und Nieder-Schöneweide gemacht, ferner Karlshorst, welches sich durch geschmackvolle Bauart auszeichnete und sich ausserordentlich verschönert hat. Nicht unerwähnt bleiben schliesslich auch die Ortschaften Johannisthal, Adlershof, Grünau, Friedrichshagen und Erkner. Sie haben sämtlich in vergangenem Jahr aus der allgemeinen Hebung der wirtschaftlichen Lage mehr oder minder Vorteile gezogen und sind in ihrer Ausdehnung vorwärts gekommen.

Kapitalkraft des Geschäftsverkehrs.

An den ungeheuren Umsätzen des Jahres beteiligten sich grösstenteils die Terrain-Gesellschaften, die Gross-Banken und potente Privatleute, so dass das Terraingeschäft als ein gesundes zu betrachten ist und Rückschläge wie in den 70er und 80er Jahren nicht zu befürchten sind. Die Erwerber der grossen Liegenschaften sind kapitalkräftig genug, um Jahrzehnte hindurch die Terrains zu halten.

Hypothekenmarkt, Baugelder.

Das Grundstücksgeschäft hätte nie und nimmer diese Bedeutung erlangen können, wenn es nicht möglich gewesen wäre, die erforderlichen Beleihungen leicht und zu kulanten Bedingungen zu erhalten. Grundstücks- und Hypothekenverkehr sind fest miteinander verbunden. Die Anforderungen, welche an den Hypothekenmarkt gestellt wurden, waren daher gewaltig, aber alles brauchbare Material, welches an den Markt kam, wurde schlank absorbiert. Auch hier hat der Krieg nur einen ganz minimalen Einfluss ausgeübt und lediglich eine, wenige Wochen abwartende Haltung der ausleihenden Institute hervorgerufen. Seit vielen Jahren haben wir keine solche Stabilität in den Zinssätzen zu verzeichnen wie im laufenden Berichtsjahr, ein Faktor, welcher ausserordentlich zur Erleichterung und Belebung des Hypotheken-Geschäftes beitrug. Der Pfandbrief-Absatz der Hypothekenbanken war gut und während des ganzen Jahres ziemlich gleichmässig.

Der Obligationen-Umlauf von 37 deutschen Hypothekenbanken belief sich bis am 30. Juni auf 7676,92 Millionen gegen 7404,44 Millionen am 31. Dez. und 7209,91 Millionen am 30. Juni 1903. Die Zunahme für das 1. Halbjahr 1904 berechnet sich auf 272,49 Millionen, gegen 272,85 Millionen im gleichen Zeitraume des Vorjahres. Dieser unbedeutende Rückgang ist der beste Beweis dafür, dass der Krieg auch für den Pfandbrief-Absatz so gut wie wirkungslos blieb.

Von allen Seiten wurde hauptsächlich das Baugeldergeschäft gepflegt. Nur auf diese Weise ist es möglich, neue Hypotheken in grösserem Umfange zu erwerben, welche moderne, leicht realisierbare und im Ertrage und Wert steigende Objekte zur Unterlage haben. Im Stadtinnern kommen grösstenteils nur fällige, zu prolongierende oder zu konvertierende Hypotheken in Betracht. Diese Abschnitte werden meistens zu günstigen Bedingungen von den seitherigen Gläubigern verlängert. Die Verschuldung des Grundbesitzes im Weichbild der Stadt vergrösserte sich in ganz normaler Weise und zwar von 5 051 872 086 Mk. auf 5 239 117 775 Mk., d. i. um ca. 190 Millionen, fast in demselben Umfange wie im Vorjahre; es beweist dies wiederum, dass sich das grösste Geschäft in den Umgebungen vollzog. Es war allerdings nicht immer leicht für die Pfandbriefinstitute, sich stets geeignetes Material für die Unterlagshypotheken zu besorgen, da einerseits von den Bauherren unerfüllbar hohe Forderungen gestellt wurden, andererseits die Versicherungs-Gesellschaften, welche sich mit einem niedrigen Zinsfuss begnügen können, mit ganz enormen Kapitalien den Markt versahen. Auch das Privatkapital war in diesem Jahre stark am Markt und suchte Unterkommen sowohl in ersten als auch in guten zweiten Eintragungen.

Die Beleihungen von Geschäftshäusern in guter Stadtgegend sind fast allgemein geworden, und das bisherige Vorurteil schwindet umsomehr, als sich die Bodenwerte in den betreffenden Strassen erhöhen. Durch Erwerbung und Erbauung derartiger Geschäftspaläste ist naturgemäss die Notwendigkeit von Millionendarlehen gegeben. Dieselben sind auch vielfach teils von mehreren Banken gemeinschaftlich, teils von einzelnen Instituten mit erstklassigen Garantien gewährt worden.

Wir notierten im laufenden Jahre: Erststellige feinste Eintragungen in kleinen Beträgen $3^7/_8$—$3^3/_4$—$3^5/_8$—$3^3/_4$ %. Bank- und Versicherungsgelder $4^1/_8$—4—$4^1/_4$—$^1/_3$—$^1/_8$ %. Vorortshypotheken $4^1/_4$—$^1/_3$—$^1/_2$—$^1/_3$ %. Dabei bedingten Institutsgelder $^1/_2$—1—$1^1/_2$ % Abschlussprovision. Baugelder wurden durchschnittlich à 5 % gewährt. Zweitstellige Eintragungen je nach Qualität 5—$4^1/_2$—$5^1/_2$ % und darüber.

2. Aus dem Jahresbericht des Bankgeschäfts für Hypotheken und Grundbesitz von Emil Salomon ist folgendes entnommen: Hypothekenmarkt.

Während des ganzen Jahres 1904 erhielt sich trotz der kriegerischen Ereignisse und trotz des steigenden Bankdiskonts die Nachfrage nach guten hypothekarischen Anlagen ungeschwächt. Sowohl Darlehnsinstitute aller Art, namentlich Hypothekenbanken, als auch Stiftungen, Nachlassmassen, Privatkapitalisten etc. stellten dem Hypothekenmarkt reichlich Kapitalien zur Verfügung. Das Hypothekengeschäft war denn auch während des ganzen Jahres mit geringen Unterbrechungen recht lebhaft, und es konnten in dem ganzen Umkreis von Gross-Berlin grosse Umsätze erzielt

werden. Die Finanzierungen grosser Warenhäuser und anderer Millionenobjekte gelangen leichter als in den Vorjahren. Die Umwandlung der inneren Stadtviertel Berlins aus Wohn- zu Geschäftsgegenden hat im verflossenen Jahre wieder grosse Fortschritte gemacht. Die Anzahl der kleineren und selbst mittleren Beleihungsobjekte in den guten, alten Stadtgegenden Berlins ist wieder bedeutend geringer geworden, so dass die Privatkapitalisten sich veranlasst sahen, sich mit den Grundstücksverhältnissen in den Vororten immer mehr vertraut zu machen und dort geeignete hypothekarische Anlagen zu suchen. Die Grundstücksbesitzer in den Vororten waren denn auch mit ihrem Kapitalsbedarf nicht mehr in dem Masse auf die Darlehnsinstitute angewiesen wie in den früheren Jahren, sondern erhielten vielfach unter koulanten Bedingungen Privatkapitalien zur ersten und auch zur zweiten Stelle auf ihre Grundstücke.

Da aber auch im Laufe des Jahres sich das Geschäft an der Börse und in vielen Warenbranchen recht lebhaft entwickelte, da ferner die Bautätigkeit einen ganz enormen Umfang angenommen hatte, so dass auch von diesen Seiten grosse Ansprüche an den Geldmarkt gestellt wurden, so konnte auf dem Hypothekenmarkt eine Reduzierung der Zinssätze nicht erzielt werden; sie blieben bei ganz geringen Schwankungen dieselben wie im Jahre 1903. Für erststellige Beleihungen bis zur Hälfte des Grundstückswertes wurde in guten Stadtgegenden Geld selbst in Posten bis ca. 400 000 Mk. à $3^3/_4$ % Zinsen p. a. gegeben. Für andere gute erste Stellen, sofern sie sich zur Anlage für Privatkapitalien eigneten, war Geld à $3^7/_8$—4 % Zinsen reichlich zu haben. Die Darlehnsinstitute schlossen Beleihungen à 4—$4^1/_8$—$4^1/_4$ % Zinsen, in den Vororten à $4^1/_4$—$4^1/_2$ % Zinsen, bei einer Abschlussprovision von $^1/_2$—1 % der Darlehnssumme, ab.

Zweite und fernere Hypotheken.

Mit besonderer Freude kann konstatiert werden, dass das in den voraufgegangenen Jahren erschütterte Vertrauen zu Anlagen in zweiten und ferneren Hypotheken anscheinend doch wieder ganz hergestellt ist, denn auch für diese Anlagen war während des ganzen Jahres starke Nachfrage bemerkbar. Selbst die Furcht, hinter grossen Summen noch Geld zu geben, ist vielfach geschwunden, und viele Darleiher haben sich bereit gefunden, den so gänzlich veränderten Wertverhältnissen des städtischen Grundbesitzes, namentlich den enorm gestiegenen Grundstückswerten in Alt-Berlin, Rechnung zu tragen. Es wurden denn auch in zweiten und ferneren Eintragungen grosse Umsätze erzielt, bei welchen durchschnittlich $4^3/_4$—5 % Zinsen p. ao. verlangt und bewilligt wurden. In einzelnen Fällen gelang es sogar, à $4^1/_2$ % Zinsen anzukommen.

Restkaufgeldhypotheken, Baugelder.

Sehr stark angeboten blieben aber Restkaufgeld-Hypotheken recht zweifelhaften Wertes, namentlich solche auf neu erbauten Grundstücken in neu entstehenden Strassen; der Baustellen- und

Bauschwindel ist nicht ganz aus der Welt zu schaffen. Immerhin ist nicht zu verkennen, dass das Baugeschäft und der Baustellenhandel in der Gesundung sich befinden. Baugelder waren in den ersten drei Quartalen des Jahres leicht à $4^3/_4$—5 % Zinsen zu haben. Nachdem der Bankdiskont aber auf 5 % gestiegen war, beanspruchten einzelne Institute auch eine Verzinsung der Baugelder über 5 % pro anno.

Die Bautätigkeit, welche in Jahre 1903 schon sehr rege war, nahm im Jahre 1904 einen kolossalen Umfang an. Sowohl die Verkäufe von Abrissgrundstücken in den älteren Stadtteilen, als auch der Absatz von Baustellen an der Peripherie der Stadt Berlin nahmen eine wohl seit Jahrzehnten nicht dagewesene Ausdehnung an, so dass auch das Baugelder-Geschäft ausserordentlich lebhaft war. Bautätigkeit, Grundstückshandel.

Das schon im Jahre 1903 recht rege Grundstücksgeschäft gedieh im Jahre 1904, man kann wohl sagen, zur höchsten Blüte. Die Umsätze in allen Arten von bebauten Grundstücken, von Zweckgrundstücken, Renten- und Liebhaberhäusern, Spekulationsobjekten waren ganz enorm.

Die Terrainspekulation, welche schon im Jahre 1903 unter Führung sehr kapitalskräftiger Banken und Gesellschaften eine sehr rege war, zeigte sich im Jahre 1904 in erhöhtem Masse unternehmungslustig. Es bildeten sich neue, grössere und kleinere Terrain- und Baugesellschaften. Grosse Terrainumsätze sind erzielt worden am Kurfürstendamm, in der Kaiserallee, Frankfurterallee, in Lichtenberg, in Reinickendorf. Ganz besonders erwähnenswert sind die Verkäufe eines 3000 Quadratruten grossen Terrains der Neu-Westend-Terraingesellschaft, eines 800 Quadratruten grossen Terrains an der Sigmaringer- und Güntzelstrasse, eines sehr grossen Terrains an der Hoch- und Christianiastrasse, und der Riesenkomplexe an der Röderstrasse in Lichtenberg, im Berliner Neuen Hansaviertel und zwischen Prenzlauer Allee und Greifswalderstrasse.

Die schon erwähnte Flüssigkeit der Baugelder zeitigte ein grosses Geschäft in Baustellen. In den noch unbebauten Peripherien Berlins und namentlich in fast allen Vororten wurden Baustellen flott abgesetzt. Den Terrainbesitzern und Baustellenabgebern gelingt es erfreulicherweise immer mehr, kraft ihrer Kapitalsmacht, die unlauteren Elemente unter den Bauunternehmern zu verdrängen und das ganze Parzellierungs- und Baugeschäft in solidere Bahnen zu lenken. Voraussichtlich werden die dahingehenden Bestrebungen auch ferner von Erfolg sein, ohne dass eine Hilfe der Gesetzgebung in Anspruch genommen werden müsste. Baustellengeschäft.

Wenn trotz der im Vorstehenden geschilderten günstigen Konjunktur die Anzahl der Zwangsversteigerungen im Jahre 1904 zugenommen hat, wie aus nachstehender Tabelle ersichtlich, so Zwangsversteigerungen.

sind in diesem Zahlenwachstum noch die Nachwehen der früheren kritischen Jahre zu erblicken.

Die Zwangsversteigerungen im verflossenen Jahre verteilen sich auf die verschiedenen Grundbuchämter ungefähr wie folgt:

Tab. 92. Zwangsversteigerungen.

Grundbuch-Amt	Grundstücke 1903	Grundstücke 1904
Amtsgericht I — Berlin		
1. Berlin	1	3
2. Alt-Kölln	2	2
3. Friedrich-Werder	—	—
4. Dorotheenstadt	—	1
5. Friedrichstadt	8	6
6. Alt-Schöneberg	1	2
7. Tempelhof	4	3
8. Louisenstadt	25	16
9. Königstadt	33	17
10. Friedrich-Wilhelmstadt	1	—
11. Neu-Kölln	—	1
12. Charlottenburg	1	3
13. Hasenheide und Weinberge	3	3
14. Invalidenhaus-Parzellen	4	3
15. Lichtenberg	15	21
16. Umgebungen des Nieder-Barnimer Kreises	17	58
17. Nieder-Schönhausener Parzellen	5	11
18. Umgebungen	51	57
19. Einzelne Grundstücke	—	—
Summa	171	207
Amtsgericht II — Berlin		
1. Weissensee	17	29
2. Wilmersdorf	21	43
3. Schöneberg	20	18
4. Tempelhof	5	4
5. Einzelne Grundstücke	20	24
Summa	81	118
Amtsgericht Charlottenburg	40	50
Amtsgericht Rixdorf	31	74

In vorstehender Aufstellung sind 41 im Jahre 1904 wieder aufgehobene bezw. eingestellte Zwangsversteigerungen nicht enthalten.

XII. Verkehrsgewerbe.

137. Speditionsgeschäft.

Stückgutverkehr.

1. Für das Speditionsgeschäft kann das Jahr 1904 als ein gutes bezeichnet werden. War der Verkehr in der ersten Hälfte des Jahres schon lebhaft, so stieg er in der zweiten Hälfte noch mehr und erforderte zu seiner Bewältigung die Anspannung aller Kräfte.

Der Stückgutverkehr hat gegen 1903 zugenommen und namentlich das Inlandsgeschäft war stark und ausgedehnt. Auch der Verkehr nach dem Ausland hat sich weiter gut entwickelt; sein Umfang in diesem Jahre liess nichts zu wünschen übrig. Namentlich nach den skandinavischen Ländern hat die flotte Güterbewegung angehalten, und es ist, da die Verbindungen über Warnemünde—Gjedser und Sassnitz—Trelleborg sich als angenehme und sichere Wege bewährt haben, darauf zu rechnen, dass der geschäftliche Verkehr nach den nordischen Ländern sich weiter gedeihlich entwickeln wird.

Der Wagenladungsverkehr hat unter den gleichen günstigen Bedingungen wie der Stückgutverkehr sich gehoben und abgewickelt. Sein Ansteigen lässt auf eine Gesundung unserer geschäftlichen Verhältnisse und eine starke Beschäftigung unserer Industrie mit Sicherheit schliessen. Wagenladungsverkehr.

Der Sammelverkehr vollzog sich weiter ruhig innerhalb der Grenzen, die ihm seit Einführung des Staffeltarifes gezogen sind. Die früher ihm innewohnende Bedeutung für die Geschäftswelt wird er wohl kaum wieder erlangen. Sammelverkehr.

Auch das Lagergeschäft war in diesem Jahre von den Verhältnissen sehr begünstigt. Die Lagerräume waren fortlaufend und mit stattlichen Quanten fast voll belegt. Selbst der lebhafte Wechsel der eingelagerten Güter änderte hieran nichts. Angesichts des Umstandes, dass im Innern der Stadt geeignete Lagerräume nur noch in geringer Zahl vorhanden sind, ist anzunehmen, dass über mangelnde Beschäftigung im Lagergeschäft künftig Klagen nicht laut werden, sondern die vorhandenen Räume nutzbringend verwertet werden können. Diese Voraussicht wird selbst der geplante Bau eines Zentralspeichers und die Einrichtung eines Umschlagplatzes am Stralauer Anger nicht zunichte machen, da die für dieses neue Unternehmen erwarteten Massengüter heute schon für das Lagereigeschäft im Innern der Stadt nicht in Betracht kommen, weil sie sich ihrer Beschaffenheit nach hierzu nicht eignen, oder auch weil ihr Transport nach den Lagerräumen und ihr Bearbeiten in diesen im Innern der Stadt zu teuer sein würde. Lagergeschäft.

Der Nutzen im Speditionsgeschäft ist allerdings nicht in demselben Verhältnis gestiegen wie der Verkehr. Die Mieten sind weiter in die Höhe gegangen, die Futtermittel infolge des trockenen Sommers bedeutend teurer geworden.

Auch Lohnbewegungen haben der Branche grose Verlegenheiten bereitet. Den eine Lohnaufbesserung fordernden Arbeitern wurden, soweit ihre Forderungen als berechtigt anerkannt wurden, höhere Löhne bewilligt, doch beeinträchtigten diese Mehrausgaben natürlich den Gewinn. Auch sind sie um so schwerwiegender, da sie in kommenden ungünstigen Jahren nicht wieder herab- Arbeiter.

gesetzt werden können. Auch mit anderen Erschwerungen hatte das Geschäft im Berichtsjahr zu kämpfen.

Dürre und niedriger Wasserstand.

Der aussergewöhnlich trockene Sommer hat in dieser Beziehung auch auf das Speditionsgeschäft nachteilig eingewirkt. Der niedrige Wasserstand, der die Einstellung der Binnenschiffahrt im Sommer und Anfang des Herbstes herbeiführte, zwang die Verfrachter, alle diejenigen Güter, welche sonst auf dem Wasserwege billige und gute Beförderung fanden, der Eisenbahn zuzuführen, und deren Mittel nun auch noch für die Massenquanten in Anspruch zu nehmen. Jetzt schwoll der Verkehr ganz gewaltig an, und die Mittel und Einrichtungen der Eisenbahn reichten nicht aus, dem Ansturm zu begegnen und eine glatte Beförderung zu gewährleisten. Die Ausgabe der Güter konnte nicht wie sonst glatt und ohne Erschwerung vor sich gehen, sondern nur unter Verzögerungen. Sehr oft trafen Güter erst Tage und Wochen später ein, ja einzelne Sendungen wurden überhaupt nicht wieder aufgefunden. Ueber ähnliche Zustände waren schon im Vorjahre Klagen laut geworden, doch hatte die Verwaltung mit der Zeit diese Uebelstände einzuschränken und schliesslich fast ganz abzustellen gewusst.

Eisenbahnfrachten.

Das Aufstauen der Wagen wirkte nun aber nicht allein auf die Beförderung der ankommenden Güter, sondern auch auf die Abfertigung der abgehenden Güter nachteilig ein. Während die Stückgüter noch ziemlich prompt nach auswärts abgingen, litt der Wagenladungsverkehr unter den eingetretenen Erschwernissen bedeutend. Bestellte Wagen waren selbst dann nicht pünktlich zu erhalten, wenn man sie einige Tage vorher bestellt hatte, und auch wenn man Wagen bestimmter Grösse und Form benötigte war man oft gezwungen, sich mit anderem Material zu behelfen, wenn man nicht noch mehrere Tage warten konnte oder wollte. Unter solchen Umständen waren natürlich nicht allein Verzögerungen in der Annahme und Ausgabe der Güter, sondern auch in ihrer Transportdauer recht häufig, und Reklamationen, sowie Ansprüche wegen Ueberschreiten der Lieferzeit kamen in grosser Anzahl vor. Erst das Steigen der Flussläufe und die hierdurch erfolgende Wiederaufnahme der Binnenschiffahrt setzten diesen ungewohnten Erscheinungen ein Ziel, und erst mit der fortschreitenden Jahreszeit und dem Niedergehen ausreichender Regenmengen kehrten normale Verhältnisse zurück.

Es ist anzuerkennen, dass die Beförderung der Eisenbahnstückgüter in vielen Verkehrsbeziehungen gewonnen hat, in anderen aber ist eine schnellere Beförderung dringend zu wünschen. Besonders der Nahverkehr wird, was die Schnelligkeit in der Beförderung anbetrifft, recht stiefmütterlich behandelt. Man gewinnt aus den unhaltbaren Zuständen bei einem starken Güterandrang die Ueberzeugung, dass die Eisenbahn die seit Einführung

des Staffeltarifes ihr mehr zufliessenden Stückgutsendungen noch nicht flott und glatt zu bewältigen vermag. Die Organisation muss nach dieser Richtung hin noch vervollkommnet werden; hierzu, wie zu einer allgemeinen Schnelligkeit im Güterverkehr verhilft uns hoffentlich die in Aussicht stehende Betriebsgemeinschaft mit Süddeutschland.

Die eingeführte Verkürzung der Lieferzeiten für beschleunigtes Eil- und Expressgut ist dankbar zu begrüssen, wenn auch diese Bestimmungen noch nicht so einfach geworden sind, dass auf eine lebhaftere und laufende Benutzung dieser Einrichtung zu rechnen sein wird.

Die preussischen Staatsbahnen haben am 1. Mai 1904 für ihren Bereich gegen früher vereinfachte Tarifhefte herausgegeben, ein Fortschritt, der auf weitere Vereinfachungen nach dieser Richtung hin hoffen lässt. Heute sind nach Auskunft des Tarifverzeichnisses des Reichseisenbahnamtes noch ungefähr 450 Tarife für den inneren Eisenbahnverkehr Deutschlands nötig und zwar nur für die Voll- und Nebenbahnen; denn die Kleinbahnen rechnen hier nicht mit. Direkte Tarife nach dem Ausland treten in ungefähr gleicher Zahl hinzu. Dieses „Tarifungeziefer“, wie einst ein Minister es treffend nannte, sollte doch endlich und zwar so schnell und so gründlich wie möglich beseitigt werden. Bis dahin aber bleibt das Publikum, soweit es ein Interesse daran hat, hinsichtlich der Orientierung über Frachtsätze auf private Hilfsmittel und Informationen angewiesen.

2. Ein zweiter Bericht schildert die Verhältnisse ähnlich:

Das Speditionsgeschäft war im Jahre 1904 im allgemeinen im Versand wie im Eingang lebhafter und die Güterquantitäten dementsprechend grösser als im Vorjahr. Selbst im Verkehr mit Russland, wohin die gewöhnliche Warenausfuhr infolge des Krieges und der dadurch hervorgerufenen geschäftlichen Depression nachgelassen hat, konnte sich ein Ausgleich durch die den Kriegszwecken direkt oder indirekt dienenden Transporte vollziehen.

Sehr störend bemerkbar machte sich der in den Sommermonaten eingetretene niedrige Wasserstand auf unseren Flüssen und die dadurch hervorgerufene wesentliche Beschränkung zum Teil auch gänzliche Einstellung der Binnenschiffahrt.

Waren schon die hieraus erwachsenen Nachteile für das Berliner Speditionsgeschäft beklagenswert, so gestalteten sich die mittelbaren Folgen für unsere Branche fast verhängnisvoll, als in den Herbstmonaten der sich den Eisenbahnen zuwendende Verkehr der Wassergüter von den hiesigen Bahnhöfen fast durchweg nicht bewältigt werden konnte und sich hierdurch die Schwierigkeiten bei der Annahme und Ausgabe der Güter derartig steigerten, dass ein rationeller Betrieb des Rollfuhrgeschäfts aufhören musste

und die Güterbewegung selbst nur mit verlustbringenden Mehrkosten bewirkt werden konnte. Dementsprechend hatte das geschäftliche Resultat des vergangenen Jahres zu leiden.

138. Schiffahrtsbetrieb.

Ueber die Lage der Schiffahrt zwischen Berlin und Hamburg wird uns folgendes berichtet:

Erster Bericht.

Das Jahr 1904 war für die gesamte Binnenschiffahrt so ungünstig, wie seit vielen Jahren nicht.

Wasserstand.

Zwar hatte der Winter nur geringe Störung gebracht, denn nur für den Monat Januar und vier Tage im Februar brauchte der Betrieb zwischen Berlin und Hamburg eingestellt zu werden, und andererseits konnte bis zum letzten Tage des Jahres gefahren werden. Um so ungünstiger aber war der Sommer. Infolge der andauernd ganz ungewöhnlich trockenen Witterung war der Wasserstand der Elbe, Havel und Oder so niedrig geworden, dass die Fortsetzung des Betriebes nicht mehr möglich war und die Schiffahrt während dreier Monate (von Mitte Juli bis Mitte Oktober) fast ganz eingestellt werden musste. Da die Wasserstandsverhältnisse auch schon im Juni sehr ungünstig waren, und bis Mitte November andauerten, so ist leicht einzusehen, dass von einem Verdienst im Jahre 1904 keine Rede sein konnte, und sogar viele schwache Existenzen ruiniert wurden.

Tiefgangkontrolle.

Uebrigens war die Beaufsichtigung der Schiffahrt auf der Elbe während der Periode des niedrigen Wasserstandes ganz unzureichend. Während seitens der Wasserbau-Inspektion Rathenow für die Havel eine strenge Kontrolle des Tiefgangs der Fahrzeuge durchgeführt wurde, wodurch die leicht beladenen Kähne nicht durch zu tief gehende aufgehalten wurden, war von einer derartig praktischen Massregel auf der Elbe leider nichts zu merken. Die Folge war, dass die Schiffe wochenlang warten mussten, bis die durch zu tief beladene Fahrzeuge entstandenen Hindernisse durch Bagger fortgeräumt waren. Inzwischen hatten sich in Hamburg und Berlin grosse Quantitäten Güter angesammelt und das Geschäft setzte daher nach Wiederaufnahme des Betriebes Mitte Oktober, ganz ausserordentlich lebhaft ein, und blieb es auch bis Ende des Jahres.

Frachten.

Während in der ersten Hälfte des Jahres die Stückgutsfracht zwischen 40—60 Pfg., die Getreidefracht zwischen 22—23 Pfg. und der Schlepplohn zwischen 10, 9, 8 Pfg. pro 100 kg geschwankt hatte, stieg im Oktober die Stückgutsfracht auf 100 Pfg, die Getreidefracht auf 90 Pfg. und der Schlepplohn auf 20 Pfg. pro 100 kg. Leider war diese günstige Periode viel zu kurz, als dass sie die grossen Verluste des Sommers hätte ausgleichen können,

und ausserdem waren die Gesellschaften derart mit Jahreskontrakten engagiert, dass sie wenig von den hochgewordenen Frachten profitieren konnten. Mancher Privatschiffer hatte bei den hohen Frachten allerdings sehr gute Geschäfte gemacht, aber die Mehrzahl hatte unter den Verhältnissen schwer zu leiden.

Gesamtverkehr auf den Berlin-Charlottenburger Wasserstrassen in den Jahren 1902—1904 nach den Jahresberichten der Ministerial-Baukommission zu Berlin.

Tab. 93.

Warengattungen		Berlin[1])						Charlottenburg[2])			
		angekommene Güter zu		abgegangene Güter zu		durchgegang. Güter zu		angekommene Güter zu		abgegang. Güter zu	
		Berg t	Tal t	Berg t	Tal t	Berg t	Tal t	Berg t	Tal t	Berg t	Tal t
1. Erde, Lehm, Sand, Kies	1902	168 222	1 082 483	77 536	119 315	31 508	6 660	111 116	199 039	650	850
	1903	201 345	1 437 150	119 423	110 406	36 499	8 284	208 717	265 769	510	540
	1904	212 277	1 561 078	140 644	78 125	24 640	18 295	107 047	340 893	2 160	180
2. Steine, Dachziegel, Tonröhren	1902	1 491 219	357 754	8 521	17 125	36 817	178 540	370 590	342 607	3 649	1 260
	1903	1 884 912	428 143	9 079	19 148	55 151	157 028	454 277	446 118	1 693	—
	1904	1 993 111	427 844	10 628	15 849	94 312	162 676	419 439	475 810	3 789	1 360
3. Stein- und Braunkohlen	1902	441 635	433 914	29 930	19 248	85 159	364 218	49 762	101 520	2 435	290
	1903	460 093	498 698	25 703	25 375	84 036	379 403	53 863	156 948	430	150
	1904	504 100	330 927	21 428	16 356	112 104	344 658	39 687	146 883	1 335	1 620
4. Sonstige Erzeugnisse des Bergbaues	1902	47 462	1 711	5 570	1 123	63 252	6 085	50	60	25	60
	1903	50 382	2 158	4 658	1 471	43 930	5 208	285	—	—	—
	1904	7 233	1 683	1 241	1 328	25 976	1 141	—	—	—	—
5. Rohstoffe für die Industrie	1902	90 562	14 616	9 679	30 699	25 613	6 780	1 690	675	2 035	1 815
	1903	107 155	22 523	12 403	33 025	18 713	8 031	1 862	1 245	1 330	1 085
	1904	101 750	16 284	9 990	26 772	20 202	5 541	2 651	1 781	1 030	950
6. Industrie-Erzeugnisse	1902	159 578	215 194	48 142	87 132	75 974	57 425	22 903	20 340	7 815	3 305
	1903	234 352	286 044	62 587	106 389	155 065	92 748	31 801	26 932	3 613	1 925
	1904	249 269	273 122	70 084	84 073	110 334	66 892	28 249	26 075	13 882	11 289
7. Düngemittel	1902	212	845	5 235	4 030	16 635	4 850	—	—	4 180	18 580
	1903	2 073	310	9 116	4 913	12 954	4 904	—	125	6 525	3 370
	1904	752	178	7 863	3 598	19 288	3 678	—	—	2 774	5 500
8. Erzeugnisse des Land- u. Gartenbaues, Viehzucht u. Fischerei	1902	423 659	140 526	39 317	77 302	103 820	184 127	856	497	610	65
	1903	490 012	249 214	54 275	115 790	50 150	223 371	926	907	330	—
	1904	479 785	179 229	64 273	97 656	84 745	140 214	1 168	993	870	445
9. Bau- und Brennholz	1902	244 276	48 142	4 306	7 688	13 744	31 999	3 245	51 290	400	400
	1903	273 944	64 681	11 851	14 604	14 604	46 645	6 683	54 406	170	—
	1904	259 420	53 755	5 778	7 559	24 396	34 937	4 815	62 627	—	125
Zusammen	1902	3 066 825	2 295 185	228 236	363 662	452 522	840 684	560 212	716 028	21 799	26 625
	1903	3 704 268	2 988 921	303 241	428 368	471 102	925 622	758 414	952 450	14 601	7 070
	1904	3 807 697	2 844 100	331 929	331 316	515 997	778 032	603 056	1 055 062	25 840	21 469

1) In den Zahlen von Berlin ist auch der Schiffsverkehr von Rixdorf enthalten.

2) Die durch Charlottenburg gegangenen Güter sind im Berliner Verkehr bereits enthalten und daher nicht besonders aufgeführt.

Zweiter Bericht.

Die Binnenschiffahrt hat infolge der abnormen Trockenheit des Sommers ein sehr schlechtes Jahr gehabt. Mehrere Monate hindurch lag sie vollständig lahm. Die Reeder mussten ihre Leute entlassen, waren aber immerhin noch in besseren Lagen, als die Kleinschiffer, die in grosse Bedrängnis gerieten. Abweichend von den anderen Wasserläufen und Kunststrassen gestattete der Finowkanal während des ganzen Jahres die ungehinderte Fahrt und gewährte auf diese Weise den Schiffern noch einigen Verdienst. Da die anderen Verbindungen gesperrt waren, wurde er stark benutzt, und man leitete über ihn sogar Güter von Hamburg nach Berlin, eine Hilfe, deren man sich bisher nicht bedient hat und die man auch wohl nur unter dem Zwange der Verhältnisse in diesem Jahre in Anspruch nahm. Es war aber jedenfalls bezeichnend, dass man der Wasserstrassen und ihrer billigen Frachtsätze nicht entraten zu können glaubte, und für die Notwendigkeit von Wasserstrassen und Kanälen im geschäftlichen Verkehr hat dieser regenarme Sommer einen unwiderleglichen Beweis gebracht. Unternehmungen, welche Massengüter zu billigsten Frachten, also auf dem Wasserwege, verladen müssen, haben durch die langanhaltende Trockenheit schwere Nachteile gehabt, weil sie den bisherigen Verkehrsweg nicht benutzen konnten. Für das Speditionsgeschäft bedeutete in gleicher Weise der trockene Sommer und der durch ihn stark erhöhte Güterandrang eine schwere Sorge. Die Gütermassen konnten nur durch die angestrengteste Arbeit bewältigt werden. Lohnfuhrwerke standen den Spediteuren nicht zu Gebot, denn die Hochflut des Güterandranges fiel gerade in die Zeit des Oktoberumzuges, und die Besitzer von Lohnfuhrwerk benutzten diese gute Gelegenheit, Pferd und Wagen einträglicher zu verwerten. Der gewaltige Güterverkehr brachte für die Spediteure und Selbstanlieferer eine weitere Erschwerung, da die oft Tage vorher bestellten Waggons nicht rechtzeitig gestellt wurden. Waren nun die Gespanne zu der bestimmten Zeit pünktlich zur Stelle, so konnten sie ihre Ladung nicht abliefern und mussten unverrichteter Dinge nach Hause zurückkehren.

139. Personenverkehr auf der Berliner Stadt- und Ringbahn.

Die Jahre 1903 und 1904 zeigen eine wesentliche Zunahme der auf der Berliner Stadt- und Ringbahn beförderten Personen. Der Rückschlag, der in den Jahren 1901 und 1902 eingetreten war, ist überwunden, und die Zahlen für 1903 und 1904 zeigen, dass sogar die Personenzahl des Jahres 1900, die bis dahin mit 975,28 Mill. die höchsterreichte gewesen war, im Jahre 1904 ganz bedeutend überschritten worden ist.

Tab. 94. Personenverkehr auf der Stadtbahn.

Personen (in Tausenden)	1902	1903	1904
in der zweiten Wagenklasse .	14 179	15 578	17 750
in der dritten Wagenklasse .	77 532	82 046	92 964
Zusammen . . .	91 711	97 624	110 714

Tab. 95. Anzahl der im inneren Personenverkehr der Berliner Stadt- und Ringbahn in zweiter Wagenklasse auf einfache und Zeitkarten zurückgelegten Fahrten[1]) (in Tausenden).

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahressumme
1902	1282	1217	1266	1223	1261	1119	927	950	1006	1237	1331	1361	14.179
1903	1366	1244	1411	1371	1417	1219	3212[2])			4338			15.578
1904	4572			4715			3546			4917			17.750

[1]) Die auf Kinderfahrkarten abgefertigten Personen sind voll (als ganze Personen) gerechnet. Bei den Zeitkarten (einschliesslich Schüler und Eisenbahnbeamte) sind für jeden Tag der Gültigkeitsdauer zwei Fahrten gerechnet.

[2]) Von Juli 1903 ab werden nur noch vierteljährlich Ziffern veröffentlicht.

Tab. 96. Anzahl der im inneren Personenverkehr der Berliner Stadt- und Ringbahn in dritter Wagenklasse auf einfache Zeit- und Arbeiterkarten zurückgelegte Fahrten[1]) (in Tausenden).

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahressumme
1902	6077	5530	6179	6453	6622	6763	6853	6758	6625	6811	6487	6374	77.532
1903	6327	5904	6892	6727	6991	6987	21.003[2])			21.215			82.046
1904	21.186			23.665			23.691			24.422			92.964

[1]) Die auf Kinderfahrkarten abgefertigten Personen sind voll (als ganze Personen) gerechnet. Bei den Zeitkarten (einschliesslich für Schüler und Eisenbahnbeamte und Arbeiter) sind für jeden Tag der Gültigkeitsdauer zwei Fahrten, bei den Arbeiterwochenkarten je 12 Fahrten gerechnet.

[2]) Von Juli 1903 ab werden nur noch vierteljährlich Ziffern veröffentlicht.

140. Verkehr auf der Grossen Berliner Strassenbahn.

Der Personenverkehr auf der Grossen Berliner Strassenbahn hat sich im Berichtsjahre um rund 20 Mill. Personen gesteigert gegen 17 Mill. im Vorjahre.

In den einzelnen Monaten des Jahres wurden an Personen (in Millionen) befördert:

Tab. 97. Verkehr auf der Grossen Berliner Strassenbahn.

	Jan.	Feb.	Mrz.	Apr.	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sep.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahressumme
1902	26,1	22,2	24,5	25,3	25,3	24,1	24,4	23,7	25,0	26,3	24,2	23,7	294,8
1903	26,2	23,1	25,5	25,7	26,7	25,4	24,7	25,6	27,2	29,2	26,4	26,1	311,8
1904	28,0	26,3	27,7	28,2	28,4	26,8	26,7	27,5	27,1	29,8	27,4	28,0	331,9

141. Verkehr der Hoch- und Untergrundbahn.

Eine nur geringe Zunahme der beförderten Personen zeigen die Ausweise der Hoch- und Untergrundbahn. Es sind im Jahre

1904 34,9 Mill. Personen befördert worden, also noch nicht 3 Mill. Personen mehr als im Vorjahre, während 1903 über 12 Mill. Personen mehr befördert wurden, als in 1902. Doch zeigen im Berichtsjahre alle Monate ein Mehr gegenüber den Monaten des Vorjahres.

Unsere Vermutung, die wir im vorjährigen Bericht ausgesprochen, dass die Benutzung der Hochbahn stärker sein würde, wenn sich die Direktion entschliessen würde, Zeitkarten einzuführen, können wir hier nur wiederholen.

Tab. 98. Anzahl der auf der Berliner Hoch- und Untergrundbahn beförderten Personen nebs Flachbahn Warschauer Brücke—Viehhof.

	Januar	Februar	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahressumm
1902	38.109	375.340	1.552.092	1.729 277	1.866.625	1.708.723	1.635.050	1.753.553	1.942.597	2.330.632	2.372.874	2.668.375	20.003.247
1903	2.654.207	2.491.287	2.939.813	2.833.810	2.763.905	2.534.360	2.290.376	2.343.226	2.514.382	2.853.300	2.770.670	3.116.934	32.106.270
1904	3.033.425	2.833.111	3.098.829	3.032.023	3.063.776	2.679.131	2.555.956	2.490.048	2.726.507	3.107.048	2.972.606	3.333.126	34.925.586

142. Omnibusverkehr.

Es wurden in Berlin mittels der Allgemeinen Berliner Omnibusgesellschaft an Pcrsonen befördert:

Tab. 99. Omnibusverkehr.

	Januar	Februar	März	April	Mai	Juni	Juli	August	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahressumm
1902	3.637.145	3.173.920	3.696.864	3.775.917	3.931.991	3.843.967	3.724.271	3.806.157	3.866.303	3.960.058	3.501.957	3.598.733	44.517.283
1903	3.475.844	3.327.512	3.857.149	3.730.635	3.986.159	3.783.147	3.853.786	3.878.712	3.539.663	4.030.240	3.684.196	3.901.644	45.048.687
1904	3.545.967	3.583.697	3.953.482	4.231.131	4.454.566	4.326.610	7.273.006[1])	7.540.041	7.743.789	8.278.241	7.532.986	8.159.083	70.622.599

[1]) In diesen Monat fällt die Verschmelzung der Neuen Berliner Omnibusgesellschaft mit der Allgemeine Berliner Omnibus-A.-G.

Die Zahl der im Berichtsjahre beförderten Personen weist eine gewaltige Steigerung von 25,6 Mill. auf. Der Grund hierfür liegt in der Fusion der Neuen Berliner Omnibusgesellschaft mit der Allgemeinen Berliner Omnibus-A.-G., die bereits am 1. Juli des Vorjahres erfolgte, deren Folgen sich in der Statistik aber erst vom 1. Juli 1904 an bemerkbar machen.

143. Droschkenverkehr.

Die Zahl der Fuhren, welche Droschken auf den Berliner Bahnhöfen erhielten, hat im Berichtsjahre wieder zugenommen, hat aber noch immer nicht den hohen Stand des Jahres 1900 mit 691 880 Fuhren erreicht.

Der Monat Februar weist wieder die geringste Zahl solcher „Bahnhofsdroschken" auf und der Monat August als Höhepunkt der Fremdensaison und Reisezeit die höchste.

Tab. 100. Anzahl der Fuhren, die Droschken auf den Berliner Bahnhöfen erhielten [1]):

	Jan.	Febr.	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug.	Sept.	Okt.	Nov.	Dez.	Jahressumme
1902	40.501	32 983	42.774	46.718	54.084	55.523	72.503	95.413	69.550	56.328	36.864	42.230	645.471
1903	38.669	34.016	39.214	50.984	49.919	60.868	75.069	99.270	71.324	57.842	38.103	43.440	658.718
1904	38.365	36.219	41.936	48.908	55.888	58.476	75.077	101.187	70.925	58.865	38.755	44.523	669.124

[1]) Potsdamer, Anhalter, Görlitzer, Stettiner, Lehrter, Schlesischer, Alexanderplatz, Friedrichstrasse.

XIII. Versicherungswesen.

Ueber die einzelnen Zweige des Versicherungsgeschäfts sind uns die folgenden Spezialberichte zugegangen:

144. Feuerversicherung.

Solange die Jahresberichte und Abschlussrechnungen der einzelnen Gesellschaften nicht vorliegen, lässt sich ein zuverlässiger Schluss auf das gesamte Geschäftsergebnis nicht ziehen. Doch muss hier gesagt werden, dass zurzeit keine Anzeichen für günstige Abschlüsse vorhanden sind. Die Zahl der Feuerschäden, welche die Versicherer in den zehn ersten Monaten des Jahres zu tragen hatten, haben, so weit das aus Einzelangaben zu ersehen ist, eine Höhe erreicht, wie sie seit langer Zeit nicht dagewesen ist. Nicht nur eine ausserordentliche Anzahl von Fabrik-, landwirtschaftlichen und anderen Schäden, sondern auch eine ganze Reihe von verheerenden Ortsbränden haben die am deutschen Geschäft beteiligten Versicherungs-Gesellschaften zweifellos sehr schwer in Mitleidenschaft gezogen. Ein grosser Teil dieser Schäden, und namentlich die Ausdehnung derselben, ist zweifellos die Folge der monatelangen Dürre, welche den vergangenen Sommer hindurch herrschte; aber auch die Zahl derjenigen Schäden, welche mit Dürre und Wassermangel nicht in ursächlichem Zusammenhange stehen, hat eine erhebliche Vermehrung erfahren. Ob diejenigen Gesellschaften, die am ausserdeutschen Geschäft teilnehmen, sich an diesem im laufenden Jahre erholen, erscheint fraglich, weil nach unseren Wahrnehmungen auch das nichtdeutsche Geschäft wenig lukrativ abschliessen dürfte.

Das Jahr 1904 wird in bezug auf die in demselben stattgehabten Feuerschäden nach unserer Meinung sich jenen Jahren aus dem letzten Dezennium des vorigen Jahrhunderts anreihen, welche so erhebliche Verluste für die Feuerversicherer brachten, dass die letzteren sich veranlasst sahen, gemeinsam eine Tarifreform für einige Risikogattungen vorzunehmen, welche in der Folge mehrfach angefeindet wurde. Nach unserer Meinung sehr mit Unrecht. Denn in gleicher Weise, wie man es keinem anderen Gewerbe verargen kann, wenn es für seine Erzeugnisse solche Mindestpreise festlegt, welche ihm die Möglichkeit einer bescheidenen Existenz gewährleisten, muss den Versicherern das Recht zugestanden werden, sich ihre Existenzmöglichkeit zu sichern. Dass diese Möglichkeit bei Uebernahme verschiedener Risikogattungen nicht mehr vorhanden war, erscheint aber genügend nachgewiesen. Ob diese Tarifreform auf die Geschäftsergebnisse der einzelnen Gesellschaften bereits die erwartete Wirkung ausgeübt hat, lässt sich zurzeit noch nicht sagen und im einzelnen noch nicht nachweisen; die zu erwartende hohe Schadenziffer wird aber nach unserer Meinung dartun, dass die mehr oder minder Tarifreform.

mässige Prämienerhöhung, welche bei einigen Risikogattungen eingetreten ist, nur in sehr unzulänglicher Weise die entstandenen Verluste abzuschwächen imstande ist. Was die Lage des Feuerversicherungsgeschäftes im übrigen anlangt, so darf die Erwartung ausgesprochen werden, dass, mit vereinzelten Ausnahmen, alle in Deutschland tätigen Privat-Versicherungsgesellschaften ihren Besitzstand an Versicherungen vergrössert und demgemäss ihre Einnahmen vermehrt haben. Der Konkurrenzkampf gestattet auch auf diesem Gebiete keinem einzelnen Versicherer Stillstand.

Gesetzentwurf über den Versicherungsvertrag.

Das in der Bearbeitung befindliche und demnächst zu erwartende Gesetz über den Versicherungsvertrag wird, welche Gestaltung dasselbe immer erhalten möge, auch die deutschen Feuerversicherer nötigen, ihre seit dem Jahre 1888 bestehenden „Allgemeinen Versicherungs-Bedingungen" zu ändern und den Vorschriften des neuen Gesetzes anzupassen. Im Jahre 1904 hat bereits die Mehrzahl der deutschen Privat-Feuerversicherungs-Gesellschaften dem Bestreben des Gesetzgebers, die Pflichten des Versicherten zu mildern, insofern vorgegriffen, als sie eine „Erklärung" zu den Allgemeinen Versicherungs-Bedingungen erlassen und ihren Versicherten zugänglich gemacht hat, welche eine Reihe von Bestimmungen des Versicherungs-Vertrages zugunsten des Versicherten abändert oder interpretiert. Zwar ist bekannt, dass die Mehrzahl der in Deutschland tätigen Privat-Feuerversicherungs-Gesellschaften in Schadenfällen jene Bestimmungen des Vertrages schon längst so interpretierte, wie es in der erwähnten „Erklärung" geschieht, aber was bisher liberale Auslegung war, ist jetzt in ein Recht des Versicherten verwandelt.

145. Lebensversicherung.

Lebensversicherung.

Das Lebensversicherungsgeschäft hat sich im Jahre 1904 in erfreulicher Weise weiter entwickelt; nicht nur der Neuzugang von Versicherungen ist bei den meisten in Berlin domizilierenden Gesellschaften, zum Teil sogar ganz erheblich, grösser gewesen als im Vorjahre, sondern auch durch freiwillige Aufgabe bereits bestehender Versicherungen seitens der Versicherten eingetretene Storno hat sich in normalen Grenzen gehalten, so dass man im grossen und ganzen die Ende der 90er Jahre eingesetzte wirtschaftliche Krisis, die (allerdings in viel geringerem Masse als auf anderen wirtschaftlichen Gebieten) ihre Schatten noch bis zum Vorjahre auch über das Lebensversicherungsgeschäft ausgebreitet hatte, endgültig als überwunden ansehen kann. Der gesteigerten Neuproduktion entsprechend, ist auch infolge des bisher günstigen Verlaufs der Sterblichkeit unter den Versicherten wohl durchgängig auf höheren Sterblichkeitsgewinn als in den Vorjahren zu rechnen; da andererseits auch der durchschnittlich zu erzielende Zinsfuss nahezu derselbe ist wie im Vorjahre, so werden

die finanziellen Ergebnisse der Gesellschaften aller Voraussicht nach durchweg gut sein. Bemerkenswert ist noch, dass die Schwierigkeiten, welche namentlich für kleinere Gegenseitigkeitsgesellschaften unter der jetzigen Versicherungsgesetzgebung und unter der drückenden Konkurrenz der grossen Gesellschaften bestehen, und die schon in den Vorjahren vielfach zu Umwandlungen von Gegenseitigkeitsgesellschaften in Aktiengesellschaften oder Fusionen mit bestehenden grösseren Anstalten geführt haben, auch im Berichtsjahre verschiedene Verschmelzungen veranlasst haben, denen in absehbarer Zeit noch weitere folgen dürften. Konzentrationen.

Auch die Volksversicherung zeigt eine günstige Entwicklung; die vorjährigen Ergebnisse werden von den beteiligten Gesellschaften als zufriedenstellend angegeben, die eingetretenen Schadenfälle hielten sich in angemessenen Grenzen, so dass einem auch in finanzieller Hinsicht günstigen Rechnungsabschluss entgegengesehen wird. Volksversicherung.

Das Erlebensfallversicherungsgeschäft, das schon in den letzten Jahren recht still gelegen hat, ist auch in 1904 nur sehr schwach gewesen; der Nettozugang in dieser Abteilung wird daher voraussichtlich durch die höheren Abgänge infolge Auszahlung der Versicherungssumme bei Lebzeiten gegen das Vorjahr wieder zurückbleiben. Das Leibrentengeschäft ist bei einigen Gesellschaften in den ersten Monaten des Jahres etwas zurückgegangen, zum Teil wohl unter dem Einfluss der politischen Verhältnisse, in den weiteren Monaten entsprach der Zugang im allgemeinen dem des Vorjahres. Der Ankauf von Leibrenten zeigt vielfach eine Zunahme, obwohl die Gesellschaften allgemein ihre Tarife der beobachteten langen Lebensdauer der Rentner angepasst haben, und obwohl sie nur sehr geringe Kosten zur Akquisition dieses Geschäftes aufwenden. Das Publikum zeigt gerade hier das denkbar weitgehendste Vertrauen zu den privaten Versicherungsgesellschaften, bei welchen die Geldanlage allgemein als meistens mündelsicher gilt, obwohl ihr diese Eigenschaft durch die Gesetzgebung vorenthalten wird. Erlebensfall- und Rentenversicherung.

146. Transport-Versicherung.

Nach den Seeunfall-Listen der hiesigen Klassifikationsgesellschaft „Germanischer Lloyd“ stellen sich die Schäden in den Monaten Januar bis einschliesslich Oktober in den Jahren 1903 und 1904 wie folgt:

1. Totalverluste vom 1. Jan. bis 31. Okt. 1904.

	Dampfer:		Segelschiffe:	
	Anzahl	Brutto-Tonnengehalt	Anzahl	Netto-Tonnengehalt
1904:	203	322.774	455	162.726
1903:	201	260.987	600	230.381
1904:	+ 2	+ 61.787	— 145	— 67.655

2. Beschädigungen vom 1. Jan. bis 31. Okt. 1904.

	Anzahl	Anzahl
1904:	3959	1689
1903:	3919	2222
1904:	+ 40	— 533

Die Statistik zeigt also, dass sowohl die Totalverluste als auch die Beschädigungen bei Dampfern gegenüber dem Vorjahre zugenommen haben, während bei den entsprechenden Zahlen für Segelschiffe überall ein Rückgang zu verzeichnen ist.

Prämien-Einnahme.

Die Prämieneinnahme dürfte sich nur wenig von derjenigen des Vorjahres unterscheiden. Auf der einen Seite wird über eine Minderung der Prämieneinnahme geklagt, welche ihren Ursprung namentlich in der Einschränkung des Flussverkehrs und dem Ausfall von Transporten nach dem fernen Osten infolge des russisch-japanischen Krieges hat. Dagegen sollen auf der anderen Seite im laufenden Jahre umfangreichere Versicherungen auf Getreide vom Asowschen Meer in Berlin abgeschlossen worden sein.

Flussversicherungsgeschäft.

Was das Flussversicherungs-Geschäft angeht, so haben wir im vorjährigen Bericht auf die grossen Verluste hingewiesen, welche für die Versicherungs-Gesellschaften durch den strengen Winter entstanden sind. Eine gleiche Katastrophe ist im letzten Winter nicht eingetreten. Im Berichtsjahr haben besonders die deutschen Ströme die Aufmerksamkeit der Assekuradeure erregt. Hier ist eine wirtschaftliche Kalamität aus dem abnorm niedrigen Wasserstande im Sommer dieses Jahres entstanden. Auf einem Teil der deutschen Binnengewässer haben aus Mangel an Wasser die Transporte auf Monate hinaus überhaupt eingestellt werden müssen. Die Einstellung der Fluss-Schiffahrt hat auch auf die Seeschiffahrt Einfluss ausgeübt, da die Eisenbahnen allein nicht in der Lage waren, die für den Export benötigten Gütermengen an die Seeplätze zu schaffen. Die Assekuradeure hatten unter dieser Kalamität einmal deshalb zu leiden, weil sich die Prämieneinnahme aus dem Flussgeschäft erheblich vermindert hat; auf der anderen Seite haben sich die Schadenreklamationen vermehrt. Durch Festfahren der Schiffe sind vielfach Beschädigungen des Schiffbodens eingetreten. Ferner wurden zum Teil übertriebene Forderungen auf Ersatz von Leichter- und Schlepplohn erhoben. Endlich zeigte es sich, dass die hölzernen Kähne, welche zu lange Zeit trocken gelegen haben, undicht wurden, so dass bei Eröffnung der Schiffahrt Schäden an der Ladung infolge eindringenden Wassers entstanden.

Grosse Haverei.

Die im vorjährigen Bericht als wünschenswert bezeichneten Verhandlungen mit den Oder-Reedereien, betreffend die Regelung der grossen Haverei im Stromgebiet der Oder, sind im laufenden Jahre durch Vermittlung der Aeltesten der Kaufmannschaft von Berlin und der Handelskammer zu Breslau zustande gekommen. Es haben bereits mehrere Sitzungen in der Angelegenheit statt-

gefunden, und es steht zu hoffen, dass (ebenso wie auf der Elbe) auf der Oder ein befriedigender Ausgleich zwischen den Fluss-Reedereien und den Transport-Versicherungs-Gesellschaften über die Behandlung der grossen Haverei erzielt werden wird.

Valoren-geschäft.

Das Valorengeschäft geht immer weiter zurück. Die Gründe hierfür liegen einesteils in der deutschen Börsengesetzgebung und andernteils in der Fusionierung der grossen Banken, wodurch der Transport von Valoren in dem bisherigen Umfange unnötig gemacht wird. Ferner hat auch das Geschäft nach Russland unter den Kriegswirren in Ostasien, sowie unter einer weiteren Verschärfung der Konkurrenz zu leiden gehabt.

Gesamt-ergebnis.

Das finanzielle Ergebnis des Geschäfts lässt sich zurzeit noch nicht beurteilen, da der noch ausstehende gefährliche Wintermonat Dezember auf das Jahresresultat von erheblichem Einflusse zu sein pflegt.

147. Hagelversicherung.

Für das Hagelversicherungsgeschäft war das abgelaufene Geschäftsjahr im allgemeinen günstig. Von den auf Gegenseitigkeit beruhenden Versicherungsvereinen hatten im Jahre 1904 folgende ihre Geschäftsstelle in Berlin:

1. die Norddeutsche Hagel-Versicherungs-Gesellschaft mit 827 920 752 Mk. Versicherungssumme und ein Gesamtbeitrag der Mitglieder von 7 055 908 Mk. = 85,22 Pfg. pro 100 Mk. Versicherungssumme;

2. die Preussische Hagel-Versicherungs-Gesellschaft mit 65 239 041 Mk. Versicherungssumme und einem Mitgliederbeitrag von 625 271 Mk. = 95,84 Pfg. pro 100 Mk. Versicherungssumme;

3. die „Ceres“ mit 48 580 390 Mk. Versicherungssumme und einem Mitgliederbeitrag von 426 371 Mk. = 87,77 Pfg. pro 100 Mk. Versicherungssumme;

4. die „Borussia“ mit 45 489 453 Mk. Versicherungssumme und einem Mitgliederbeitrage von 444 925 Mk. = 97,81 Pfg. pro 100 Mk. Versicherungssumme.

Von den fünf Aktiengesellschaften, welche das Hagelversicherungsgeschäft betreiben, hatte im Berichtsjahre nur die Berliner Gesellschaft von 1832 ihre Geschäftsstelle in Berlin. Ihre Versicherungssumme betrug 97 085 835 Mk. mit 958 859 Mk. Prämie = 98,76 Pfg. pro 100 Mk. Versicherungssumme. Ihre für 1904 zur Verteilung kommende Dividende beträgt 16 % gegenüber 10 % der Magdeburger, 23 1/3 % der Union, 15 % der Kölnischen und 15 % der Vaterländischen Gesellschaft zu Elberfeld. Die Provinz Brandenburg wurde im Jahre 1904 nur wenig von Hagel betroffen; die am schwersten heimgesuchten Landstriche Deutschlands waren die Provinzen Sachsen, Westfalen, das Königreich Sachsen, das Herzogtum Braunschweig und das Fürstentum Waldeck.

Gesetzentwurf über den Versicherungsvertrag.

Das vom Bundesrate ausgearbeitete, dem Reichstage zur Beschlussfassung noch zu unterbreitende Reichsgesetz über den Versicherungsvertrag, welches die privatrechtlichen Verhältnisse des nichtöffentlichen Versicherungswesens regeln soll, ist seinerzeit im Entwurfe bekannt gegeben und ist, soweit es die Hagelversicherung betrifft, sowohl von den Gegenseitigkeitsvereinen, wie von den Aktiengesellschaften eingehend durchberaten worden. Von beiden Seiten sind daraufhin an das Reichsjustizamt kritische Denkschriften gerichtet worden, über deren Berücksichtigung bei der Schlussredaktion des Gesetzes bisher nichts bekannt geworden ist.

148. Unfall- und Haftpflichtversicherung.

Die Entwicklung des Geschäfts in der Unfall- und Haftpflichtbranche bewegte sich im Jahre 1904 in denselben Bahnen wie im Vorjahre, und es kann zurzeit angenommen werden, dass das finanzielle Resultat des laufenden Geschäftsjahres von denjenigen der letzten Jahre nicht wesentlich abweichen wird. Irgendwelche Ereignisse, die in den Entwicklungsgang fördernd oder hemmend eingegriffen hätten, sind nicht zu verzeichnen; auch die Welt-Ausstellung in St. Louis hat auf dem Gebiete der Seereise-Versicherung im allgemeinen nur eine mässige numerische Erhöhung der Seereise-Polizen zur Folge gehabt.

Verbandsbildung.

Die schon länger angestrebte Vereinigung der in Deutschland arbeitenden Unfall- und Haftpflicht-Versicherungsgesellschaften hat zur Bildung eines Verbandes geführt, welchem fast sämtliche Gesellschaften beigetreten sind. In erster Linie handelt es sich hierbei darum, der Prämienschleuderei, die trotz erheblich steigender Schadenziffer immer mehr um sich gegriffen hatte, und die die solide Entwicklung der Branchen ernstlich gefährdete, entgegenzutreten. Die gemeinsam ausgearbeiteten Bedingungen des Versicherungsvertrages, welche sich durch Klarheit und eine billige Rücksichtnahme auf die Interessen der Versicherungsnehmer auszeichnen, sowie die auf Grund der Statistik sämtlicher Gesellschaften aufgestellten Prämientarife sind für die Unfallversicherungsbranche seit dem 1. Nov. 1904 in Kraft und werden für die Haftpflichtversicherung am 1. Jan. 1905 eingeführt werden.

149. Einbruchdiebstahlversicherung.

Das verflossene Jahr hat gezeigt, dass das Bedürfnis, den Besitz auch gegen die Gefahr von Einbruchdiebstählen sicher zu stellen, in immer weitere Kreise vordringt. So war denn die Vermehrung der gegen Einbruchdiebstahl versicherten Werte in der Stadt Berlin im verflossenen Jahre durchaus befriedigend. Bei zahlreichen, grösseren und kleineren Einbrüchen war infolgedessen der Verlust durch Versicherung gedeckt. Nur in ganz

vereinzelten Fälle gelang es jedoch, die gestohlenen Gegenstände wieder zu erlangen, so dass, wenn eine Versicherung nicht bestanden hätte, die Bestohlenen fast stets erhebliche Verluste zu tragen gehabt hätten. Der Schadenverlauf kann jedoch im allgemeinen als durchaus normal bezeichnet werden. Auch in Berlin hat es sich herausgestellt, dass bestimmte Geschäfte, namentlich Kolonialwaren-, Delikatess-, Butter-, Käse-, Konfektionsgeschäfte, sowie ferner Gasthöfe, Restaurants und Cafés der Gefahr eines Einbruchdiebstahles besonders unterliegen. Dementsprechend wurde eine kleine Prämienerhöhung für derartige Versicherungen eingeführt.

Die ungünstigen Erfahrungen, welche die Einbruchdiebstahl-Versicherungsgesellschaften in anderen Bezirken mit den sogenannten Einfamilienhäusern machten, sind in Berlin bis jetzt weniger zutage getreten, was vielleicht darauf zurückzuführen ist, dass die Zahl dieser Einfamilienhäuser in Berlin verhältnismässig gering ist. Aus diesem Grunde war es daher bis jetzt auch nicht erforderlich, in Berlin eine Prämienerhöhung für derartige Risiken einzuführen, wie dies anderwärts sich nötig machte.

Nennenswerte Aenderungen in bezug auf Versicherungsbedingunger oder die für Berlin gültigen Tarife sind in Berlin im Jahre 1904 nicht zu verzeichnen. Die Entwicklung des Einbruchdiebstahlgeschäftes im Jahre 1904 in der Stadt Berlin und die stets weiter zunehmende Verbreitung dieser noch jungen Branche berechtigt auch zu guten Hoffnungen für die Zukunft.

150. Glasversicherung.

Die Entwicklung des Glasversicherungsgeschäftes machte im Jahre 1904 gute Fortschritte. Die Versicherungswerte haben sich durch die in grosser Anzahl ausgeführten Neu- und Umbauten, bei denen Spiegelglas im weitesten Masse Verwendung gefunden hat, beträchtlich erhöht und die Prämieneinnahme ist dementsprechend gestiegen. Die Schäden blieben ihrer Zahl nach ungefähr auf der Höhe des Vorjahres, nicht aber bezüglich der Ersatzleistung, welche infolge der seitens des Internationalen Spiegelglassyndikats vorgenommenen Preissteigerung für Spiegelglas in den letzten Monaten durchschnittlich grössere Beträge beanspruchte. Ob und inwieweit durch diese Preissteigerung auch eine Erhöhung der Prämien nötig werden wird, lässt sich zurzeit noch nicht bestimmen; jedenfalls dürfte eine solche in Erwägung zu ziehen sein, wenn, wie verlautet, eine weitere Erhöhung der Preise durchgeführt wird.

151. Rückversicherung.

Das Rückversicherungsgeschäft war für das abgelaufene Jahr, soweit es das Feuer-Rückversicherungsgeschäft betrifft, kein

gutes; denn die aussergewöhnliche Trockenheit des ganzen Sommers hatte enorme Brände zur Folge, worunter auch die Rückversicherungsgesellschaften zu leiden hatten. Dazu kommen die grossen Ortsbrände in Baltimore, Toronto und Aalesund, so dass kaum eine Rückversicherungsgesellschaft aus dem laufenden Geschäft der Feuerbranche mit Gewinn abschliessen wird. Die Transport-Versicherungsbranche, wie auch die übrigen Branchen als: Leben, Unfall, Haftpflicht, Einbruchsdiebstahl, Glas, Hagel, Sturmschäden, verliefen dagegen normal, es werden somit daraus mässige Gewinne zu verzeichnen sein.

XIV. Verschiedene Industrie- und Handelszweige.

152. Musikalische Instrumente.

Holz-, Blechinstrumentenfabrikation.

Im verflossenen Jahre hielt der Absatz in Blech-, Holz- und Schlaginstrumenten sich in denselben Grenzen wie im Vorjahre und ist daher zufriedenstellend zu nennen.

Was die Signalinstrumente anbetrifft, so fahren die Bekleidungsämter fort, die Zuschlagserteilung dem Mindestfordernden zu geben, so dass Lieferungen von guten Fabrikaten, wie sie in Berlin hergestellt werden, nicht in Frage kommen.

Die im vorigen Jahresbericht angeführten Mängel in der Bekleidungsordnung II. Teil sind in den wesentlichsten Punkten nachträglich abgeändert worden; doch bleibt die Bekleidungsordnung II. Teil nebst Anhang I auch fernerhin noch verbesserungsbedürftig.

Die für die Fabrikation der Holz-, Blechinstrumente und Trommeln in Frage kommenden hauptsächlichsten Rohmaterialien hatten keine nennenswerte Preisschwankungen aufzuweisen. Ebenso hielten sich die Verkaufspreise der fertigen Waren auf derselben Höhe wie im Vorjahre.

Das Einvernehmen zwischen Arbeitgebern und Arbeitnehmern war gut.

Die Firmen, die hauptsächlich für die Lieferung der Bleche für die Blechinstrumentenfabrikation in Betracht kommen, stehen ausserhalb des Syndikates.

Kleine Musikinstrumente.

Der Umsatz in kleinen Musikinstrumenten hielt sich in den Grenzen des Vorjahres. Der Export nach Australien, Süd- und Nordamerika war im Steigen begriffen, der nach Süd-Afrika völlig tot. England und Russland liessen so gut wie alles zu wünschen übrig, und ehe diese beiden Hauptabnehmer nicht bessere Kauflust zeigen, ist auf ein befriedigendes Geschäft nicht zu rechnen. Ausserdem erschwert von Jahr zu Jahr die äusserst billig arbeitende Konkurrenz des sächsischen Voigtlandes das Geschäft.

Die Fabrikation von Drehorgeln in Berlin hat bedauerlicherweise den erwarteten weiteren Rückgang erfahren. Der Absatz grösserer Instrumente dieser Art in Schaustellerkreisen, früher sehr bedeutend, wird durch von behördlicher Seite vorgenommene Besteuerungen aller Art mehr und mehr erschwert, während die sich ausbreitende Konkurrenz des Auslandes, vielfach geschützt durch hohe Zölle, dem Export der deutschen Fabrikate Abtrag tut. Mechanische Musikwerke.

Die Herstellung von Orchestrions ist allseitig fast ganz aufgegeben worden, weil sie die Gunst des Publikums nicht mehr in dem früheren Masse besitzen, was in der Tatsache begründet ist, dass neuere Erfindungen viel weitergehende Vorteile bieten. Zu diesen gehören vor allen Dingen die vorzugsweise in Berlin fabrizierten Orchester-Pianos, mechanische auf Einwurf spielende Instrumente mit auswechselbaren Notenblättern im Genre vollendetster Orchestrions, die jedoch, abweichend von diesen, als Grundton ein vollständiges kreuzsaitiges Klavier aufweisen und dadurch die Wiedergabe einer höchst rythmischen Musik ermöglichen, die ungefähr dem Charakter eines Streichkonzertes gleichkommt. Für den im letzten Jahre etwas schwächeren Absatz dieser Instrumente im Inlande bietet der gesteigerte Export nach den verschiedensten Staaten eine bis jetzt ausreichende Kompensation. Im Reiche wird vielfach leider die Absatzmöglichkeit auch dieses Artikels durch Steuerverfügungen empfindlichster Natur sehr wesentlich beeinträchtigt, in Berlin selbst macht eine zu allen Bedingungen arbeitende Konkurrenz solche nahezu unmöglich.

Elektrische Klaviere, für die als Fabrikationszentrum Berlin dominiert, erfreuen sich noch immer grosser Beliebtheit und werden flott gekauft. Durch immer weiterschreitende Verbesserungen hat man diesen Artikel zur höchsten Höhe gebracht; es gibt heute mechanische Pianos, deren Spiel von dem eines durch künstlerisch gebildete Hand erzeugten kaum zu unterscheiden ist. Freilich werden weniger vollendete Instrumente dieser Gattung heute von manchen Seiten zu Preisen und Konditionen abgegeben, bei denen reell arbeitende Fabriken ihr Auskommen nicht zu finden vermöchten.

153. Gummiwaren.

Rohgummi aller Sorten begann schon von der ersten Hälfte des Januar 1904 an stark zu steigen. Diese Bewegung hat sich mit kurzen und wenig bedeutenden Unterbrechungen die ganze Berichtsperiode hindurch fortgesetzt. Rohmaterial.

Ein grosser Teil der Industrien, für welche die Gummifabriken tätig sind, zeigte einen sehr erfreulichen Aufschwung und bedeutend steigenden Bedarf in unseren Erzeugnissen. Da aber die Produktion von Rohgummi schon geraume Zeit mit der ausgedehnter gewordenen Nachfrage so wenig Schritt gehalten hat, dass

vielfach zu Ersatzmaterialien gegriffen werden musste, hatte die Spekulation in Rohgummi leichtes Spiel, und diesen Umstand machten sich dann auch kapitalkräftige Importeure in sehr weitem Umfange zu Nutzen. Die Fabrikanten sahen nur zum Teil das geeignetste Gegengewicht in erhöhten Preisforderungen für ihre Produkte; Massnahmen für eine Verständigung der Fabrikanten untereinander wurden nur zögernd und nicht allgemein genug ergriffen, so dass auch den einsichtigeren Fabrikanten, da sie doch Beschäftigung für ihre Werke und Arbeiter brauchten, vielfach nur übrig blieb, sich mit ungenügenden Preisen zu bescheiden. Die Folgen waren: trotz gestiegener Umsätze geringer Verdienst oder gar Einbussen.

Die übrigen für unsere Branche hauptsächlich in Betracht kommenden Materialien, Hanf, Leinen und Baumwollgewebe, Benzin, Schwefel, Farbstoffe etc., haben ihre teilweise recht hohen Preise behaupten können, und es ist nicht zu verkennen, dass einmal der stärkere Begehr, dann aber auch die ins Leben gerufenen Ringbildungen preiserhaltend wirkten. Kohlen für Kesselfeuerung waren schon seit dem Frühjahr teurer, weil der niedrige Wasserstand Kahnverladungen nicht zuliess, und die Kesselbesitzer hatten vielfach Opfer wegen der bedeutend höheren Bahnfracht zu bringen.

Löhne.

Die Arbeitslöhne haben ihre langsame Aufwärtsbewegung fortgesetzt.

Absatz.

Das ganze Jahr hindurch zeigte sich leidlicher Absatz, wenn auch von einer Vergrösserung oder Verbesserung, namentlich der ausländischen Absatzgebiete, etwa infolge von Herabsetzung der betreffenden Zölle, leider nichts zu berichten ist. Manche Zweige der Gummiwarenindustrie sollen durch den Krieg in Ostasien in ihrem Vertrieb nach China, Japan etc. gestört worden sein, doch scheint Berlin dabei nicht sonderlich interessiert zu sein.

154. Elfenbeinhandel.

Rohmaterial.

Der Elfenbeinhandel hat sich im Laufe des verflossenen Jahres ungefähr auf gleichem Stand gehalten wie im vorigen Jahre, mit dem Unterschiede, dass in den letzten beiden Auktionen Juli und Oktober 1904 in London und Antwerpen die Preise, hauptsächlich auf Veranlassung der amerikanischen Käufer, zum Teil so kolossal in die Höhe gingen, wie noch nie. Es wird sehr schwer halten, hier die entsprechenden Preissteigerungen zu erzielen, da unsere hiesigen Fabrikanten stets darüber klagen, dass sie nicht mehr für die Waren wegen der Konkurrenz anlegen können. Dadurch wird uns das Geschäft sehr erschwert werden, und es wird gewiss in vielen Fällen dazu führen, dass man sich noch mehr als bisher mit Zelluloid oder anderem Ersatz zu behelfen suchen wird. Die Steigerung für rohes Elfenbein in den letzten beiden Auktionen beträgt mindestens 20—30 %.

Die Pianofortefabrikation war nicht ganz so lebhaft wie sonst, wahrscheinlich infolge des russisch-japanischen Krieges. In Berlin litt sie hauptsächlich unter dem Streik der Holzarbeiter. In der Elfenbeinwarenfabrikation war eine Besserung zu bemerken. Ebenso war das Geschäft in Billardbällen ziemlich lebhaft, und man muss wünschen, dass nicht die ausserordentliche Preissteigerung das fernere Geschäft schädigt und den Ersatz kräftigt. Pianofortefabrikation. Elfenbeinwaren. Billardbälle

Die Kammfabrikation litt unter der Konkurrenz von Mammuthkämmen. Kämme.

155. Knopffabrikation.

Die Büffelhorn-Knopffabrikation hat im Anfange dieses Jahres eine Krisis durchgemacht. Die auswärtigen Absatzgebiete waren ihr infolge der wesentlich erhöhten Zölle verschlossen. Im Inlande brachte das plötzliche Wiederaufwachen der Metallknopfmode eine herbe Enttäuschung. Verschiedene Fabriken hatten den Betrieb gänzlich eingestellt und einige andere die Arbeitszeit erheblich eingeschränkt. Dazu hat der ausländische Wettbewerb zugenommen. Knopffabriken in Italien und Oesterreich, die sich früher nur mit der Steinnussfabrikation befassten, haben der ungünstigen Lage ihres Fabrikationszweiges wegen die Erzeugung von Büffelhornknöpfen aufgenommen. Die Produktion überstieg die ohnehin kleine Nachfrage. Als erschwerender Umstand kam noch die Verschlechterung der russischen Märkte in Betracht, wo zahlreiche Zahlungseinstellungen den hiesigen Fabrikanten empfindliche Verluste verursachten. Büffelhornknöpfe.

Im Mai wandte sich die Mode plötzlich den naturfarbenen Büffelhornknöpfen zu. Der Bedarf war von Mai bis September so gross, dass der Nachfrage schon deswegen nicht genügt werden konnte, weil geschulte Arbeitskräfte fehlten, und die Erzeugung von naturfarbenen Hornknöpfen sehr langsam vor sich geht. Trotzdem waren die Preise infolge der gegenseitigen Unterbietungen sehr gedrückt und liessen für den Fabrikanten kaum einen Nutzen übrig. Die Preise für die Rohmaterialien bewegten sich in aufsteigender Richtung. Während in früheren Jahren der Zentner Büffelhorn 60—70 Mk. kostete, verlangte der Händler im vergangenen Jahre 80—90 Mk., und setzte die Preise auch durch.

Das inländische Absatzgebiet wurde dem Knopffabrikanten durch den ausländischen Wettbewerb sehr beschnitten, weil der äusserst geringe Zoll von 30 Mk. per 100 kg, der noch nicht 2 % des Verkaufswertes der Ware ausmacht, es den italienischen und österreichischen Fabrikanten, die mit wesentlich geringeren Löhnen und ohne sozialpolitische Abgaben zu rechnen haben, gestattete, fast den ganzen inländischen Bedarf an sich zu ziehen. Die in neuerer Zeit entstandenen automatischen Maschinen sind ihnen aber ebenso zugänglich, wie den inländischen Fabrikanten, und während in Italien,

beispielsweise in Piacenza, wo meistens mit weiblichen Arbeitskräften der Betrieb aufrecht erhalten wird, der Lohn einer Arbeiterin etwa 3—4 Lire pro Woche, der eines männlichen Arbeiters 10—12 Lire pro Woche beträgt, muss der deutsche Fabrikant weit mehr als den doppelten Satz an Löhnen zahlen. Die italienische Knopffabrikation hat deshalb auch einen ungeahnten Aufschwung genommen und die Etablissements in Piacenza und Pallazzuolo beschäftigen über 2000 Arbeiter und Arbeiterinnen.

In kleinen fünflinigen Knöpfen ist ungeachtet der jeweiligen Moderichtung immer ein grosser Konsum für gewisse Länder. Wie aber soll der deutsche Fabrikant das Gross solcher Knöpfe für 40 Pfg. gleich seiner italienischen Konkurrenz liefern!

Der italienische Fabrikant liefert auch nach Berlin bedeutende Quantitäten von schwarzen Vierlochknöpfen für etwa 50 Pfg. das Gross und vernichtet hiermit den inländischen Wettbewerb.

Ein Bericht für Horn- und Steinnussknöpfe führt an, dass ausländische Märkte durch abnorm erhöhte Zölle im Laufe der Jahre verloren gegangen sind, und dass Italien und Böhmen der deutschen Industrie den eigenen Markt immer mehr streitig machen, so dass die Anfertigung der Stapelartikel unmöglich gemacht wird.

Horn- und Steinnussknöpfe.

Die Fabrikanten der Steinnuss- und Hornknopfbranche sind deshalb s. Zt. bei der Regierung vorstellig geworden und haben gebeten, dahin zu wirken, man möchte anstatt 30 Mk. per 100 kg Zoll = 2 % vom Wert, einen Schutz von 250 Mk. wie in Frankreich, oder halb so viel wie in Russland, resp. ein Drittel des amerikanischen Zolles verschaffen. Es wurde seinerzeit ein Zoll von 150 Mk. in Aussicht gestellt, der bei weitem nicht den Import der billiger produzierenden ausländischen Konkurrenz fernhalten konnte. Viele deutsche, namentlich Berliner Betriebe sind im Laufe der letzten Jahre eingegangen, und mancher ist nur noch aufrecht erhalten, trotz Unrentabilität infolge des mangelnden Absatzes guter Ware im Auslande und der Ueberschwemmung des deutschen Marktes mit italienischen Fabrikaten, in der Hoffnung, dass die neuen Handelsverträge endlich die Not beheben möchten. — — Nun ist die Enttäuschung gross, dass die Fabrikanten von Steinnuss- und Horn-Knöpfen mit einer für die Verhältnisse lächerlichen Erhöhung, d. i. um 15 Mk. per 100 kg abgefunden sind. Diese Erhöhung beträgt ca. 1 % vom Wert — während z. B. Italien die Stapelwaren um 15—30 % billiger auf unseren Markt wirft. Unter diesen Umständen hat die berichterstattende Firma beschlossen, ihren Betrieb einzustellen.

Zölle; ausländische Konkurrenz.

Die erste Hälfte des Jahres 1904 war für die Perlmutterknopf-Fabrikation gleich den letzten Jahren wenig erfolgbringend; denn die hiesige Mäntelkonfektion, welche hauptsächlich für diesen Fabrikationszweig massgebend ist, verwandte noch sehr viel billige Metallknöpfe oder Perlmutter in Verbindung mit Metall. Diese Kombination brachte der Fabrikation nur geringe Beschäftigung.

Perlmutterknopffabrikation.

Der Hauptbestandteil der Knöpfe blieb auch da Metall. Infolgedessen war der Bedarf in Rohmuscheln nur gering, und um der Konkurrenz der Metallknöpfe zu begegnen, wurden meistens nur geringere Qualitäten Perlmutter gekauft und verarbeitet. Der russisch-japanische Krieg wirkte ebenfalls sehr nachteilig auf die Perlmutterknopffabrikation. Gerade nach Russland war stets der Export von Knöpfen (Kostüm-, Mäntel- und Manschettenknöpfen) sehr bedeutend. Seit Beginn des Krieges sind nicht nur grosse Verluste in dieser Branche zu verzeichnen gewesen, sondern es sind auch sämtliche Ordres ausgeblieben, so dass unsere Produktion bedeutend eingeschränkt, und mit $\frac{1}{2}$—$\frac{3}{4}$ Arbeitskraft gearbeitet werden musste.

Seit dem Monat August hat sich eine erhebliche Wendung zum Besseren bemerkbar gemacht. Die Mode scheint sich den Perlmutterknöpfen wieder zugewendet zu haben, denn die Frühlingsmusterung, welche hier schon im August beginnt, brachte mehr Bewegung in die Branche. Die Fabrikanten waren seit dieser Zeit gut mit Ordres beschäftigt, so dass, wenn auch nicht die volle Arbeitstätigkeit, so doch eine merkliche Besserung eintrat. Es wurden Phantasieartikel bestellt, welche bessere Preise bringen und eine längere Arbeitszeit beanspruchen. Dadurch war die Möglichkeit gegeben, den Arbeitern ihre volle Arbeitszeit wiederzugeben.

Das Rohmaterial, welches bei Beginn des Jahres auf den Londoner Auktionen billig erstanden war und in der Mitte des Jahres derartig niedrige Preise notierte, dass ernstlich die Frage erörtert wurde, ob noch weitere Materialien zur Auktion gebracht werden sollten, hat in der letzten Auktion infolge grösserer Nachfrage angefangen, höhere Preise zu bringen, und es wurden bessere Qualitäten gesucht. Rohmaterial.

156. Kurz- und Galanteriewaren.

Das Geschäftsjahr 1904 war für die Kurz- und Galanteriewarenbranche nur mittelmässig gut zu nennen. Der russisch-japanische Krieg hat den Export nach beiden Ländern in erster Reihe sehr nachteilig beeinflusst. Für die St. Louiser Ausstellung hatten die Fabrikanten eine grosse Anzahl Muster hergerichtet in der sicheren Zuversicht, dass sie hierauf gute, lohnende Ordres erhalten würden. Leider hat sich diese Hoffnung nicht erfüllt. Das Geschäft auf der Ausstellung blieb wesentlich hinter den gehegten Erwartungen zurück, so dass Nachordres nicht einliefen.

Erfreulicherweise war indessen das Geschäft für Südamerika lebhafter als im Vorjahre; allerdings wurden in der Hauptsache billigere Grossartikel bevorzugt, bei welchen sich nur ein sehr eng begrenzter Nutzen für den Fabrikanten und Grossisten ergibt.

Auch England kaufte vorwiegend Artikel billigerer Genres, während sich das Geschäft nach Holland, Frankreich und Italien recht lebhaft und zufriedenstellend gestaltete. Das australische Geschäft liess viel zu wünschen übrig. Der Streik der Metallarbeiter, welcher im Vorjahre etwa 5 Monate anhielt, beeinträchtigte den regelmässigen Gang des Herbst- und Weihnachts-Geschäftes stark; in der Hauptzeit zwischen September und Dezember war es einer Anzahl von Fabrikanten nicht möglich, die vorliegenden Aufträge zur Ausführung zu bringen.

157. Photographische Bedarfsartikel.

Russland. Südafrika. England.

Das Jahr 1904 fing mit einem ziemlich guten Umsatz an, das Geschäft wurde aber durch den Ausbruch des russisch-japanischen Krieges jäh unterbrochen; der Export nach Russland sank empfindlich und hatte sich am Ende des Jahres noch nicht gehoben. Auch das Geschäft in Südafrika hat sich noch nicht wieder gehoben und es werden bis dahin wohl noch zwei bis drei Jahre vergehen. Auch in England liegen die Verhältnisse für die Photographie nicht günstig.

Farbige Photographien.

Das Interesse aller beteiligten Kreise konzentriert sich auf die Farbenphotographie, d. h. die naturgetreue Wiedergabe in Farben direkt nach der Natur. In dieser Beziehung gibt das Gurtnersche Zweifarben-Verfahren überraschend schöne Resultate, besonders als Fensterbilder. Das neue Dreifarben-Verfahren von Dr. König ist eine Entdeckung von grosser Tragweite; Dr. König beschreitet einen ganz neuen Weg und es dürfte mit seinem Verfahren, gen. Pinatypie, noch Ausserordentliches geleistet werden.

Hamburger Export.

Vielfach wird über die Hamburger Exporteure geklagt, welche die Preise stark drücken. Dieses ist bei einem Spezialartikel, wie der Photographie, welcher grosse Kenntnis und Erfahrung erfordert, gerade bei Exportaufträgen sehr bedauerlich, und vielfach wird hierdurch der gute Ruf der deutschen Lieferanten geschädigt. Die Kunden erhalten nicht die zweckentsprechenden Artikel und glauben, der Fehler liege beim Lieferanten, während er häufig an der nicht sachgemässen Behandlung seitens des Exporteurs liegt.

Lunapapier.

Als besondere Neuheit ist das Luna-Papier zu erwähnen. Es ist ein lichtempfindliches Papier, ohne jegliche Baryt-, Gelatine- oder ähnliche Schicht. Es ist durch und durch lichtempfindlich, so dass man es von beiden Seiten drucken kann.

Bedarf in photographischen Artikeln.

Das Publikum und die Finanzkreise haben im allgemeinen einen falschen Begriff von der Absatzfähigkeit der photographischen Artikel. Der Umsatz darin ist relativ sehr beschränkt, und die jetzt bestehenden Fabriken genügen reichlich dem Bedarf. In vielen Artikeln besteht sogar Ueberproduktion, was ein starkes Preisdrücken mit sich bringt. Die Farbenfabriken Bayer & Co.

haben die Firma Liesegang in Düsseldorf, eine der ältesten in Deutschland, aufgekauft. Durch solchen andauernden Zusammenschluss grosser Kapitalien wird den kleinen Fabrikanten das Geschäft immer mehr erschwert.

158. Optische Instrumente, Photographische Bedarfsartikel.

Der Bericht einer hiesigen Fabrik enthält folgende Mitteilungen:

Photographische Bedarfsartikel.

Der Geschäftsgang zeigte gegenüber dem Vorjahre keine wesentliche Veränderung. Trotz des steigenden Angebotes geringer und mittelmässiger Fabrikate und trotz des fortwährenden Angebotes neuer Modelle behaupteten unsere als erstklassig geltenden Objektive und Kameras ihren Platz. Im Vergleich zu den billigeren photographischen Fabrikaten lässt sich eher eine zunehmende als zurückgehende Nachfrage konstatieren. Das zunehmende Angebot in billigeren Artikeln hat die bisherigen Preise erstklassiger Fabrikate mehr herabgedrückt.

Das Geschäft in photographischen Kameras und Verschlüssen, sowie auch in Objektiven wurde durch die fortwährend erscheinenden verschiedenartigen Ausführungen und Neuheiten sehr beeinträchtigt. Die Nachfrage hat daher immer unsichere Formen angenommen, was den Geschäftsgang sehr erschwerte, da in vielen Fällen ein Abschluss bei den Kunden nicht so leicht herbeizuführen war.

Begünstigt wurde der Geschäftsgang wohl besonders durch die Ausbreitung der Abzahlungsgeschäfte, doch lässt sich nicht feststellen, ob die besseren oder mittleren oder minderwertigen Fabrikate hierfür mehr oder weniger in Betracht kommen.

Fernrohre.

Das Geschäft in Prismen-Fernrohren hat gegenüber dem Vorjahre einen bedeutenden Aufschwung genommen und zwar sowohl für den Gebrauch derselben im Publikum als auch bei Militär und Marine. Es mag dieses wohl daran liegen, dass ein solches anerkannt gutes Glas immer mehr die genügende Beachtung findet und Fernrohren anderer einfacherer Konstruktion vorgezogen wird, sowie zweitens auch daran, dass die Abzahlungsgeschäfte sich immer mehr ausdehnten.

Export.

Das Exportgeschäft hat sich gegenüber den Vorjahren auch nicht wesentlich verändert. In den meisten Ländern ist die Nachfrage und der Absatz im allgemeinen dem Vorjahre gleich geblieben. Infolge des ostasiatischen Krieges ist der Export nach Russland fühlbar zurückgegangen, soweit photographische Artikel in Frage kommen, dagegen hat die Ausfuhr nach Russland in Doppel-Fernrohren infolge des Krieges naturgemäss eine bedeutende Zunahme erfahren. Der Export nach Japan ist in photographischen Artikeln trotz des Krieges dem Vorjahre ziemlich gleich geblieben.

In bezug auf Doppelfernrohre gilt das für Russland Gesagte. In Kanada würde nach den früheren guten Anfängen im Vorjahre zweifellos ein guter Umsatz erzielt worden sein, wenn nicht der Zollkonflikt mit Deutschland ausgebrochen wäre. Ungünstig beeinflusst wird der Export nach den meisten Ueberseeländern durch die besondere Unterstützung, welche die ausländische Konkurrenz, besonders die amerikanische und englische durch die in Frage kommenden Konsulate erfährt. Von sachkundigen Leuten wird versichert, dass die englischen, amerikanischen und auch französischen Fabrikanten von ihren zuständigen Konsuln etc. über die einschlägige Geschäftslage in deutschen Artikeln in allen Exportländern stets auf dem laufenden gehalten werden, während wir auf zweckdienliche Mitteilungen von dieser Seite selbst dann mitunter verzichten müssen, wenn wir darum ersuchen.

Erschwert wird der Absatz in den südamerikanischen Staaten, in China, den übrigen südasiatischen und in den hauptsächlich in Betracht kommenden afrikanischen Ländern zum Teil dadurch, dass man die Geschäfte weniger direkt machen kann, sondern vielfach auf Vertreter und Exporteure angewiesen ist, denen im allgemeinen die genaue Kenntnis der Branche abgeht, welche notwendig ist, um erstklassige Fabrikate einzuführen.

Arbeiter.

Die Beschaffung geeigneter Arbeiter konnte ohne Schwierigkeiten geschehen. Lohnstreitigkeiten kamen bei uns nicht vor. Infolge dauernder Arbeit über die festgesetzte Normalzeit sahen wir uns genötigt, den Wünschen der Arbeiter entsprechend für Ueberstundenarbeit einen entsprechenden Lohnzuschlag zu gewähren. Unannehmlichkeiten sind dieserhalb zwischen der Geschäftsleitung und den Arbeitern nicht entstanden. Wir haben im Laufe des Jahres 1904 noch einen Arbeiter-Ausschuss, den wir bis dahin nicht hatten gebildet, um durch denselben besondere Wünsche und Forderungen unserer Arbeiter in unserem Betriebe selbst zu erledigen, da infolge der Organisation der Arbeiterschaft die Leute ihren Verband in Anspruch nehmen, was sich sonst in besonderen Fällen gar nicht vermeiden lässt. Unser Betrieb ist von dem in Berlin herrschenden Metallarbeiterstreik in keiner Weise berührt worden. Streiks haben wir in der Fabrik überhaupt noch nicht gehabt. Die normale Arbeitszeit ist von vormittags ½8 bis nachmittags 4 Uhr mit halbstündiger Mittagspause. Im Laufe des ganzen Jahres besonders in der letzten Hälfte haben wir fast in allen Abteilungen mit mehreren Ueberstunden gearbeitet. Unsere Arbeiter erhalten alljährlich Ende August bezw. Anfang September einen achttägigen Urlaub. Während dieser Zeit bleibt der Betrieb im allgemeinen stehen, nur das notwendigste wird erledigt, und erhalten sämtliche Arbeiter während des Urlaubs ihren Lohn ausbezahlt. Ebenso erhalten unsere sämtlichen Beamten und Angestellten alljährlich einen Urlaub der in den meisten Fällen der Dauer der Anstellung entsprechend

über 8 Tage hinausgeht und meistens ca. 14 Tage beträgt. An den Tagen vor den hohen Feiertagen wird im Betrieb von vormittags ½8 Uhr bis nachmittags 2 Uhr durchgearbeitet. Den Lohnarbeitern wird die Zeit von 2—4 Uhr mit ausbezahlt.

159. Spielwaren.

Die Aufbesserung in den Absatzverhältnissen, welche bereits in den letzten Monaten des Jahres 1903 besonders bemerkt wurde, übertrug sich auch auf das Jahr 1904 und trat in der Ostersaison ganz besonders hervor. Hier waren Mehrumsätze gegen das Vorjahr bis zu 50 % zu verzeichnen. Auch die Monate Mai bis Oktober hatten lebhafteren Geschäftsverkehr, so dass sich ein durchschnittlicher Mehrumsatz von 10—30 % ergab. Den wenigen noch bestehenden Berliner Detail-Spielwarengeschäften kam allerdings hierbei ein besonderer Umstand zugute, die Aufgabe der Spielwaren-Abteilung bei der Firma Emma Bette, Bud & Lachmann. Diese Firma war bisher der Warenhaussteuer unterworfen und löste, um sich dieser zu entziehen, die Spielwaren-Abteilung ganz auf. Produktions- und Bezugsverhältnisse gaben keinen besonderen Anlass zu Klagen. Ein- und Verkaufspreise hielten sich im allgemeinen auf der Basis der letzten Jahre. Nur ein Streik der Nürnberger Metallarbeiter veranlasste für die von dort bezogenen Metallwaren eine teilweise Erhöhung von 10 %.

160. Buchhandel.

Dem Jahresbericht der Korporation der Berliner Buchhändler über die Zeit vom 1. Okt. 1903 bis 30. Sept. 1904 entnehmen wir folgendes:

Die Paketausfuhr am hiesigen Platze betrug:

a) von hiesigen Firmen aufgegebenes Gewicht 844 777 kg (im Vorjahre 818 199 kg),

b) von auswärts eingetroffenes Gewicht 340 333 kg (im Vorjahre 341 088 kg), in Summa 1 185 110 kg.

Das Vorjahr wies eine Gewichtsmenge von 1 159 287 kg auf, so dass wir eine Zunahme von 25 823 kg zu verzeichnen haben. —

Das Inkasso der von hiesigen Firmen aufgegebenen, sowie von auswärts eingetroffenen Barpakete betrug 1 305 775,18 Mk., im Vorjahre 1 248 752,88 Mk., ergibt mithin eine Zunahme von 57 022,30 Mk.

Werden die für die Bestellanstalt bezw. Korporation selbst eingezogenen Vierteljahrs- und Spesenbeiträge (67 623 Mk.), sowie die eingezogenen Beiträge für den Unterstützungsverein (3638 Mk.), die Markthelfer-Krankenkasse (814 Mk.) und den Berliner Verlegerverein (1224 Mk.) mit berücksichtigt, so ergibt sich für die Bestellanstalt ein Barverkehr von 1 379 074 Mk.

Die Versendungen nach Leipzig an unseren dortigen Kommissionär erreichten die Höhe von 206 678 kg (gegen das Vorjahr 14 680 kg mehr). Hiervon entfallen 2790 kg auf Eilgutsendungen

Durch unseren Leipziger Kommissionär trafen hier ein 116 043 kg, 3283 kg mehr als im Vorjahre.

Im direkten Verkehr gingen hier ein:

a) an Neuigkeiten und Fortsetzungen seitens auswärtiger Verleger an hiesige Sortimenter 180 094 kg (12 481 kg mehr als im Vorjahre),

b) an Remittenden seitens auswärtiger Sortimenter an hiesige Verleger 160 239 kg (gegen das Vorjahr 13 236 kg weniger), in Summa 340 333 kg, mithin eine Zunahme gegen das Vorjahr um 755 kg.

Der direkte Verkehr mit den Hamburg-Altonaer Firmen, dessen Gewichtsmenge in obigen Zusammenstellungen bereits mit enthalten ist, wies für die Monate Oktober 1903 bis September 1904 ein Gesamtgewicht von 42 205 kg (weniger 545 kg), darunter Barpakete im Betrage von 70 699,79 Mk. (mehr 2745,36 Mk.) auf. Für diese Leistung erheben wir eine jährliche Abfindungssumme von 900 Mk. bei einem Meistgewicht von 30 000 kg; für Uebergewicht werden 2½ Pfennige für das Kilogramm nachträglich in Ansatz gebracht, dagegen kommen weitere Spesen nicht in Anrechnung.

Aus diesen Zusammenstellungen ergibt sich, dass auf der Bestellanstalt insgesamt 1 507 831 kg gegen 1 464 045 kg im Vorjahre, also im Durchschnitt (bei 300 Arbeitstagen) täglich 5026 kg mit einem täglichen Durchschnitts-Inkasso von 4597 Mk. zu bewältigen waren. —

Pass & Garleb G. m. b. H., Berlin W. 35.